

# NOTRE COURRIER

JOURNAL D'ASSURANCE

PUBLIÉ À QUÉBEC, 133, RUE ST-PIERRE.



Vol. IV

MARS-AVRIL 1905

No. 1

## L'ASSURANCE EST LE MEILLEUR SYSTEME D'ECONOMIE

**M**AIS j'économise. Pourquoi m'assurer? Telle est la réponse que certains croient victorieuse et irréfutable, et ils ajouteront: "Vous ne direz pas que je ne songe pas aux miens." Eh bien non! L'économie et cela est facile à démontrer, si louable qu'elle soit ne donne pas la sécurité du lendemain.

*Premièrement.*—En pleine période d'économie, qu'elle garantie avez-vous que la mort,—car enfin, il faut bien compter avec elle; elle nous menace à chaque instant, et le sujet pour n'être pas gai, n'en est pas moins d'un indéniable actualité—quelle garantie possédez vous que cette mort toujours suspendue au-dessus de votre tête, ne viendra vous frapper au jour et à l'heure où vous vous y attendez le moins? Et voilà vos économies définitivement closes. Etes vous bien sûr que leur total suffira à défrayer seulement les vôtres pendant une année?

*Deuxièmement.*—L'économie toujours à votre portée est souvent tentante. Celui qui économise chaque année une portion de son revenu pour le placer à intérêts composés, se trouve constamment exposé à faire usage de cet argent pour ses besoins extraordinaires. Survienne une occasion de dépense, soit de fantaisie, soit de nécessité, il se décidera probablement à entamer les économies plutôt que de renoncer à son caprice, ou de pourvoir à ses besoins imprévus en s'imposant des privations sur une autre partie de ses dépenses ordinaires.

Si, au contraire, cette même personne consacré la même somme, au paiement annuel d'une "prime d'assurance," elle hésitera certainement bien davantage à perdre une partie du fruit de ses sacrifices et le paiement de ses "primes" sera le dernier qu'elle laissera en souffrance.



## SUPERIORITE DU MODE DE RESERVE LEGALE



**QUESTION.**—Quelle est la Comparaison du Mode de Réserve légale avec les autres modes d'assurance sur la vie ?

**RÉPONSE.**— On peut dire que le mode de la Réserve légale est un compromis entre le mode Primes Naturelles et le mode d'Assesment, mais il est grandement supérieur aux deux, parceque le coût de l'assurance est rendu plus uniforme et que les réclamations sont certaines. Quoique le mode des Primes Naturelles soit considéré scientifiquement correcte, sa mise en pratique est difficile, parceque l'assuré paie une prime légère dans son jeune âge, durant les années les plus productives de sa vie, tandis que lorsqu'il atteint un âge avancé où ses forces sont diminuées, et que ses chances de mortalités ont augmentées, il se voit forcer de payer des primes qui dans certains cas deviennent prohibitives.

Dans le mode d'assesment, une réserve comparativement minime est maintenue. Dans les premières années, lorsque l'association possède des vies nouvelles, qui ont passées un examen rigoureux, les appels ne sont pas nombreux, mais la mortalité augmente à mesure que les membres vieillissent conséquemment, le coût de l'assurance est augmenté. Alors les membres abandonnent. De nouveaux membres doivent être recrutés pour remplacer ceux qui abandonnent, ou le coût sera encore augmenté. Comme il est plus difficile d'obtenir de nouveaux membres quand les assesments sont élevés, la décadence de la société doit inévitablement arrivées.



---

## UN ARCHITECTE D'ASSURANCE

---

### Ce qu'il faut pour accumuler un montant d'assurance

---

Une de nos connaissances, a adopté un moyen très ingénieux d'accroître un montant d'assurance sur sa vie.

Trois ans après avoir gradué au collège, recevant un salaire modéré, il se décida d'accroître ses assurances sur la vie graduellement et systématiquement, et de telle manière que l'assurance se maintiendrait d'elle même, lorsqu'il aurait atteint l'âge de 50 ans. Son mode était le suivant :

A l'âge de 25 ans, il acheta une dotation de 20 ans pour laquelle il paya une prime annuelle de \$145.50. Cette police lui rapporta un revenu considérable à chaque période de cinq ans, qu'il appliqua à la réduction annuelle de ses primes.

Il se maria cinq ans après avoir donné son application pour cette police, c'est-à-dire lorsque vingt-cinq pour cent de ses primes furent versées à la compagnie, et donnant suite à son idée ajouta \$5,000 d'assurances, "vie en 20 paiements qui lui coûta \$166 25. Après cinq ans le coût de cette police comme celle de dotation était réduit considérablement par les profits appliqués à la réduction des primes. Au lieu de payer \$321.75 par année, taux des primes des deux polices, ses dividendes en avaient réduit le coût.

Considérant que dans dix ans, les primes de la police de dotation cesseront complètement, mais qu'elle rapportera un revenu presque égal au coût actuel, et qu'il aura alors atteint l'âge le plus productif dans la vie de l'homme, il prend une police "vie entière" au montant de \$7,000 qui lui coûtera une prime de \$195.65.

Le coût total de son assurance soit \$1,7000 00, n'atteindra pas \$500, et se réduira annuellement par les profits.

A l'expiration de dix ans, après avoir atteint l'âge 45 ans, la Police de Dotation arrivera à l'échéance. Le coût de l'assurance tombera alors de \$500 à un peu moins de \$350 par année. La Police de Dotation ne demandera plus de paiements de primes, mais ce capital investit à 4 pour cent produira un revenu annuel de \$200, réduisant le coût de son assurance en cours \$12,000 à \$150 par année.

A l'âge de cinquante ans sa police de \$5,000 "Vie en 20 paiements" sera complètement payée, et le coût du total de ses primes sera ensuite en bas de \$75 par année.

Après vingt-cinq ans, le résultat sera comme suit :

\$5,000 en argent qu'il aura reçu cinq ans auparavant.

\$5,000 de police acquittée continuant à participer aux profits futurs.

\$7,000 d'assurance "Vie Entière" qui se maintiendra par le revenu de la dotation.



## "LE CRIME DE NE PAS S'ASSURER"

DU REV. T. DEWIT TALMAGE, D.D.

"Nommez des officiers sur la terre, et prenez le cinquième de la terre d'Égypte durant les sept années d'abondance.—GEN. XLI, 34.

**C**ES paroles sont de Joseph, le président de la première compagnie d'assurance-vie qui ait existé. Pharaon avait eu un rêve qui l'occupait. Il lui semblait qu'il était sur les bords du Nil, quand il vit venir à lui sur la rive, sept vaches grasses. Elles se mirent à paître dans le gras paturages. Rien d'extraordinaire en cela. Mais après celles-ci, sur la même rive, il vit venir sept autres vaches maigres et affamées comme il n'en avait jamais paru sur la terre qui, dans leur voracité dévorèrent les sept premières vaches grasses. Pharaon, le roi, envoya quérir Joseph, afin qu'il put expliquer cet hiéroglyphe—Joseph lui déclara que les sept vaches grasses annonçaient sept années d'abondance qui seraient suivies de sept années de disette, ce que prédisaient les sept vaches maigres. Et, ajouta Joseph, amassez un cinquième de la récolte des sept années de prospérité pour faire face aux sept années de disette.

Le roi suivit ce conseil et nomma Joseph président de l'entreprise à cause de son intégrité et de son esprit public. Les fermiers payèrent en prime un cinquième de leur revenu. Dans toutes les villes et les cités de la contrée, on établit des succur-

sales. Les jours sombres vinrent après quelques temps et toute la nation se serait trouvée plongée dans la plus affreuse misère, si l'on n'avait amassé des ressources pour l'avenir. L'Évangile exprime ce fait par ces mots : " Il y avait de la nourriture dans toute la terre d'Égypte." Je dis que l'on trouve là,

#### LA PREMIÈRE COMPAGNIE D'ASSURANCE SUR LA VIE

On nous a dit que le Révd. Dr. Anhate de Linconshire, Angleterre, organisa la première compagnie d'assurance sur la vie en 1698. Non, l'assurance sur la vie est aussi vieille que les greniers d'Égypte et Dieu lui-même en est l'auteur et le créateur.

#### QUE DIT L'ÉVANGILE SUR CE SUJET ?

J'attire votre attention sur la comparaison de St. Paul : Voici un homme qui, par négligence, faillit au soutien de sa famille pendant sa vie et après sa mort. En voilà un autre qui rejette les Écritures et nie l'existence de Dieu. Lequel des deux est le plus coupable ? Vous me direz sans hésitation, c'est le dernier. St. Paul répond que c'est le premier, qu'il est plus coupable que celui qui rejette les Écritures : — " Celui qui ne prévoit pas au besoin des siens et spécialement à sa propre famille, est pire qu'un infidèle."

#### L'ASSURANCE SUR LA VIE NOUS AIDE A PROTÉGER NOS FAMILLES APRÈS NOTRE MORT.

Si nous avons le moyen de payer les primes et que nous le faisons pas, nous n'avons aucun droit d'espérer dans la miséricorde de Dieu au jour du jugement. Nous sommes plus coupables que Tom Paine ou Voltaire. L'Évangile le déclare, nous sommes pire qu'un infidèle. Lorsque après que le certificat de décès a été produit et que les trente ou soixante jours sont passés, l'officier d'une compagnie d'assurance se présente dans l'intérieur de la famille en deuil, et paie en espèces sonnants le montant de la police, il accomplit un acte religieux, selon l'apôtre Saint Jacques qui dit : La vraie et pure religion devant Dieu est celle-ci : — " Visiter les veuves et orphelins dans leur affliction."

Quand les hommes pensent à la mort, ils ne sont portés à considérer que leur bien spirituel ; mais ils ignorent la désolation que produira leur disparition du sein de la famille.

## IL EST EGOÏSTE

de votre part de ne penser qu'au ciel où vous désirez aller, sans vous occuper de ce qu'advientra votre femme et vos enfants après votre départ. Vous pouvez les laisser sans le sou, et cependant mourir heureux, si vous n'avez pas eu le moyen de pourvoir à leur avenir. Vous pouvez les confier à Dieu qui prend soin des pauvres et des indigents, mais lorsque vous avez pu payer une prime sur une police et que vous avez négligé de le faire,

C'EST BIEN EGOÏSTE DE VOTRE PART DE PRENDRE LE CHEMIN DU CIEL, LORSQUE VOTRE FEMME ET VOS ENFANTS PRENNENT CELUI DE L'HOSPICE.

A la mort, vous prétendez partir pour un séjour bienheureux, tandis que votre famille va habiter deux chambres obscures dans le quatrième étage d'une rue retirée. Lorsque les vôtres auront les coudes et les genoux à nus, la pensée de votre belle robe au ciel ne les préservera pas du froid. Le pasteur pourra faire un beau sermon sur votre dépouille et le chœur pourra chanter comme quatre anges au jubé de l'orgue, mais

VOTRE MORT PEUT ETRE UNE INFAMIE.

Vous avez les moyens de pourvoir au soutien de votre famille et vous avez méchamment négligé de le faire. "Oh," dira quelqu'un, ma foi est plus vive que la vôtre, je crois que le Seigneur prendra soin des miens quand je quitterai ce monde." Oui, il viendra à leur secours. Allez à Blackwell's Island, visitez tous les refuges des pauvres de ce pays et je vous montrerai comment Dieu pourvoit au soutien des enfants négligés de parents négligeants. C'est-à-dire qu'il les soutient au moyen de la charité. Pour moi, je préférerais un secours du Seigneur pour ma famille qui viendrait de mon propre intérieur, qui serait le fruit de mon industrie, de ma sollicitude paternelle et conjugale. Mais, dira quelqu'un, j'ai l'intention de

FAIRE UNE GRANDE FORTUNE

dans les prochains dix ou vingt ans et je pourrai laisser ma famille à l'abri lorsque je mourrai. Mais, qui vous dit que vous vivrez encore dix ou vingt années? Si nous pouvions voir l'ave-

nir, nous le verrions traverser par la pneumonie, les pleurisies, la consommation, les collisions de chemin de fer, les accidents de voitures, les bris de ponts et les processions funéraires. — Etes-vous tellement certain que vous vivrez encore dix ou vingt ans, que vous ne puissiez prendre les mesures d'assurer le sort de votre famille après votre mort? D'ailleurs, l'immense majorité des hommes meurent pauvres.

#### DEUX SUR CENT SEULEMENT RÉUSSISSENT EN AFFAIRES

Etes vous sûr que vous serez un de ceux-là?

Il y a des hommes qui meurent solvables et qui ne le sont plus lorsqu'ils sont enterrés ou que leur succession est ouverte. Que de successions ne peuvent résister au maillet de l'encanteur! Un homme pense que sa propriété vaut \$15,000, par vente forcée elle rapporte \$7,000. L'homme d'affaires profite de la crise et force la veuve de l'associé défunt, à lui vendre sa part à un prix ruineux pour elle ou à tout perdre.

#### IL NE RESTE RIEN

Ce qui veut dire que l'enfant revient de l'école à la maison et doit aller travailler. Que la compagne de vos jours heureux doit engager la lutte de la vie avec une aiguille! Enlever les lambrequins, fermer le piano, décondre l'Axminster, vendre le garde-robe et laisser cette pauvre mère, un enfant chaque main aller battre la semelle dans le désert de la vie. Une police d'assurance aurait prévenu tous ces malheurs

#### LES CRIMES ET LE PAUPÉRISME DE NOS JOURS SONT LES CAUSES DE LA NÉGLIGENCE COUPABLE D'UN NOMBRE DE PERSONNES SUR CETTE IMPORTANTE QUESTION

Quels sont ces enfants balayant la voie avec un balai cassé et sollicitant un sou des passants? Quels sont ces malheureux, couverts de haillons se glissant sous la lumière du reverbère? Ah! ce sont les victimes du besoin et, dans plusieurs cas, de l'imprévoyance des parents qui auraient pu empêcher ce malheur. Dieu seul sait combien ils ont lutté pour suivre le chemin droit. Ils ont prié jusqu'à ce que les larmes se soient congelées sur leurs joues, ils ont peiné tout le jour, mais ils n'ont pas même réussi à gagner assez pour payer le loyer, ils n'ont pas réalisé suffisam-

ment pour se vêtir, et un jour, dans ce misérable taudis, l'ange de la pureté et l'ange du crime se sont livrés un grand combat, l'ange des ténèbres s'est écrié, à la fin de la lutte : " Ah ! j'ai gagné la victoire ! "

Quelques hommes diront : " Je crois ce que vous dites ; "

C'EST BIEN ET C'EST CHRÉTIEN

Aussi, ai-je l'intention de m'en occuper. Mon ami, vous allez perdre le bien-être de votre ménage de la même manière que le pécheur perd le ciel en remettant. Je vois tout autour de moi, les familles déshéritées et souffrantes, de parents qui, un jour ont négligé d'accomplir ce devoir chrétien. Durant l'intervalle, le père de famille prend l'humidité aux pieds, alors vient le frisson, le délire, plus le hochement sinistre de la tête du médecin, puis les funérailles. S'il y a quelque chose de plus pénible qu'une femme, élevée délicatement, donnée en mariage, par un père indulgent, à un homme, pour qui elle se dévoue et le comble de joie et d'orgueil jusqu'au moment de sa mort, et cette même femme trainant ses enfants à sa suite pour aller lutter dans un milieu où il faudrait des muscles autrement forts et une âme blindée. Je dis que je ne connais spectacle plus pitoyable.

O, homme, avant que quarante huit heures ne soient écoulées, présente-toi au bureau de quelqu'une de nos grandes compagnies d'assurance sur la vie, fais placer le stéthoscope sur ton cœur et tes poumons, et grâce à la police émanée par une de ces grandes compagnies, désire et fais que tes enfants ne soient pas exposés à l'humiliation d'un désastre financier aux jours sombres de ton décès ?

(Tout droit de reproduction réservé.)



## KAMOURASKA



NOUS venons d'ouvrir une nouvelle agence à Ste-Anne de la Pocatière, Comté de Kamouraska, avec M. J. I. Lapointe, N.-P., comme Agent Général et M. Omer Bérubé comme Agent Adjoint. La Manufacturers Life est bien connue dans le Comté de Kamouraska et nous ne doutons pas que les messieurs que nous venons de nommer recevront toute l'assistance du public.





R. JUNKIN,  
ASSISTANT GÉRANT DE LA MANUFACTURERS LIFE INS. CO.



qu  
une  
aur  
qu'  
chè  
qu'i  
succ  
une  
d'un  
le la  
joine  
d'y  
vie ?  
*sous*  
utile  
l'éch  
d'ass  
de Pi

## AVEZ-VOUS JAMAIS PENSE



UE nous vivons qu'une journée à la fois ?

Qu'un seul homme sur cinq peut obtenir de l'assurance régulière, et que vous pourrez être un des cinq qui peuvent en obtenir cette semaine et être un des

quatre qui ne pourront pas en avoir la semaine prochaine ?

Que votre souffle et vos dettes ne finissent pas ensemble ?

Qu'une seule police d'assurance sur le feu, sur 1260, devient une réclamation, tandis que chaque police d'assurance sur la vie, aura inévitablement une échéance ?

Qu'une police d'assurance sur la vie est un Testament, qu'aucune Cour ne peut mettre de côté ?

Que la sympathie d'un voisin est bien bonne, mais que le chèque de la Compagnie est infiniment supérieur ?

Que les plus grands protectionistes du pays, font tout ce qu'ils peuvent pour protéger leurs familles ?

Que le plus mauvais actif qui ait jamais été trouvé dans la succession d'un homme, sont ses bonnes intentions ?

Que l'expérience a démontrée qu'aucun combustible, n'égale une police d'assurance sur la vie, pour réchauffer la demeure d'une veuve ?

Que vous n'entendez pas encourir le risque, mais que vous le laissez à la charge de votre famille ?

Que si c'est tout ce que vous faites durant votre vie, pour joindre les deux bouts ensemble, il sera impossible à votre veuve d'y arriver ?

Que vous êtes un des 97 sur cent, qui font faillite durant la vie ?

Que les Piastres de l'année prochaine, proviendront des dix sous épargnés cette année ?

Qu'un dix sous, placé au paiement d'une dotation, sera plus utile qu'un dix sous placé au Comptoir de Cigares ?

Que votre premier témoignage de succès dans la vie, sera à l'échéance de votre première dotation ?

Qu'un cyclone peut enlever vos bâtisses, mais qu'une police d'assurance sur la vie enlèvera l'hypothèque sur votre propriété ?

Que l'assurance sur la vie, peut se résumer à une question de Piastres et de bon gros bon sens commun ?

Qu'une police d'assurance sur la vie, entre 25 et 35 ans, coûte de six à sept centins par jour, entre 35 et 45 ans, de sept à onze centins, entre 45 et 55, de onze à seize centins, entre 55 et 65 de seize à vingt et un centins ?

C'est trop bon marché pour s'en passer n'est-ce pas ?



## LES RENTES VIAGERES

**L**A rente viagère, est l'une des formes les plus sûres de l'économie bien entendue. En France, tous ceux qui ont besoin d'obtenir de leur argent, pour une raison ou pour une autre, un intérêt élevé, ont recours aux "placements viagers."

Quelques uns pour se constituer une rente viagère, ont recours aux placements hypothécaires auprès des particuliers. Les placements les mieux assis, ne donnent pas toujours la sécurité désirable, quant à l'exactitude du paiement des intérêts, chose à laquelle les rentiers, et cela se comprend, tiennent avant tout.

Ici au Canada, on n'a pas encore assez étudié cette forme de placement. Les capitalistes, devront naturellement s'adresser à une bonne et solide Compagnie pour faire ces placements. La Manufacturers Life, donne toutes les garanties désirables. Avec elle, ils n'auront à craindre aucun mécompte dont ils seraient menacés avec des particuliers. Qu'ils se méfient surtout des Compagnies, soit Canadiennes, soit étrangères, qui leur offriraient, un taux d'intérêt séduisant par son élévation, car ce ne pourrait être qu'au détriment de la sécurité du placement.



## L'ASSURANSE SUR LA VIE

**L**ES gens, en général, considèrent l'assurance sur la vie comme une dépense tel que le loyer, le vêtement, le chauffage. Quand vous leur demandez pourquoi ils ne s'assurent pas, ils répondent qu'ils ne peuvent pas s'imposer cette dépense. Utopie ! Le noir n'est pas plus invrai.

remblable au blanc, que les versements faits pour une assurance sur la vie sont invraisemblables aux dépenses encourues pour d'autres fins. Quelques mots d'explications nous permettrons d'être plus clairs.

Dabord, il est admis que l'argent que nous dépensons pour le nécessaire de la vie est perdu à l'acheteur et abandonné par lui en échange des objets nécessaires achetés.

Dans la plupart des cas, en assurance sur la vie, l'argent quoique passant des mains de l'acquéreur, reste en quelque sorte entre ses mains. Tout ce que fait la Compagnie d'assurance sur la vie, est de limiter l'emploi de cet argent durant un temps déterminé, à l'expiration duquel, il lui sera retourné avec intérêt accumulé, comme s'il l'eut déposé en caisse d'épargnes.

De fait, la seule différence entre l'argent placé à la Caisse d'Epargnes et l'argent investit en assurance sur la vie est celle-ci : — L'assurance offre la Protection et bien souvent un taux d'intérêt plus élevé que celui payé par nos caisses d'épargnes. Il existe une foule d'autres avantages qui peuvent être citées en faveur de l'assurance, mais celles que je viens de citer peuvent être considérées comme les principales.

Comme on dit avec beaucoup d'apropos : — Considérez-vous que celui qui cache de l'argent dans un tiroir ou dans un bas, fasse une dépense, s'il en fait un dépôt à la caisse d'épargnes et en reçoit crédit dans son *Livret* ? Lorsqu'une personne paie de l'argent pour un achat ou autre chose, cet argent part de sa possession. Tel n'est pas le cas lorsqu'il s'agit d'une prime d'assurance sur la vie. Elle dépose une somme, qui sera garantie pour elle et qui lui sera remise plus tard avec une augmentation. C'est absolument la même chose, que si elle l'eut gardé dans un tiroir secret ou à la caisse d'épargnes. Abandonnons l'idée que l'assurance sur la vie est une dépense, et accoutumons-nous à la voir sous son vrai jour.

A ce point de vue, la dépense apparente de l'assurance sur la vie apparait sous son véritable aspect, comme un placement, possédant la plus grande sécurité, garanti contre toute perte, et s'augmentant continuellement, et de plus accordant une protection constante à l'assuré. L'assurance convient au pauvre comme au riche, au petit comme au grand. S'il existe une sphère ou une condition où l'assurance sur la vie n'exerce pas ses fonctions bienfaisantes, cette condition n'a pas encore été découverte.



## LES OPE

DE

## Manufacturers Life

*Protection absolument sûre et certaine pour les assurés ; Heu*  
trois principaux traits qui caractérisent tous les rapports annuels

A l'époque du dernier exposé des opérations de la Compa-  
gnie, le 31 décembre 1904,

L'actif total était de.....	\$ 6,112,344 57
Le surplus au crédit des assurés était de....	771,869 12
Les recettes nettes des primes étaient de ...	1,421,347 82
Et les recettes totales étaient de.....	1,659,107 70
Le total des paiements aux assurés avait été dans le cours de l'année de.....	339,691 26
L'exédent des recettes sur les déboursés était de.....	900,770 77
Le Capital autorisé est de.....	3 000,000 00
Et le Capital souscrit est de.....	1,500,000 00
Les assurances en cours étaient d'une valeur de.....	37,668,468 00
Tandis que le total de l'actif et du Capital souscrit tenus en garanties pour les assu- rés étaient de.....	7,612,344 57

Un tel développement est certainement un record que l'on  
tation des trois qualités prééminentes que nous réclamons pour

*Protection positive pour les assurés ; administration pros*

F. X. DROUIN, C. R.  
Hon. L. P. PELLETIER, C. R.  
*Ex-Procureur Général de la*  
*Province de Québec.*  
ELZ. BAILLARGEON, L. L. L.

Téléphone 758  
P. O. B. 200

**Drouin, Pelletier & Baillargeon,**  
**AVOCATS,**  
**125, RUE SAINT-PIERRE, QUEBEC.**

## RATIONS

LA

## Insurance Company

*reuse et habile administration ; Profits considérables : Voilà les opérations de la MANUFACTURERS LIFE INSURANCE COMPANY.*

Il y a une augmentation notable dans le volume de nos opérations en 1904, comparativement à 1903.

En 1904, les applications pour nouvelles assurances se sont élevées au montant de... **\$ 7,834,749 00**

En 1903, les applications pour nouvelles assurances s'étaient élevées au montant de.. **7,764,542 00**

Depus cinq ans, le montant d'assurance en cours a augmenté de plus de.....	<b>270%</b>
Le revenu a augmenté de.....	<b>284%</b>
Et l'actif a augmenté de plus de.....	<b>337%</b>

peut montrer avec fierté, et ce record est une éclatante manifestation de notre Compagnie :

*père ; profits considérables.*

J. T. LACHANCE,  
Gérant de la partie Est  
de la Province de Québec.

133, RUE ST-PIERRE,  
QUÉBEC.

## A. FAUCHER

Liquidateur et Administrateur de Successions | Accountant and Liquidator of Estates  
Commissaire Cour Supérieure. | Commissioner Superior Court.

119, RUE ST-PIERRE, - QUEBEC

Telephone 1090.

---

LES GRANDS MAGASINS

# Z. PAQUET

---

Arrivages Quotidiens de hautes nouveautés pour Costumes Tailleurs,

Manteaux, Collerettes, Jupes de Robes,  
Tours de Cou, Fichus pour Dames, etc.  
Tweeds Anglais et Ecosse, Serges de  
- - haute valeur pour Messieurs - -

---

*Une Visite au Département de Meubles.*

---

Toute commande par la malle exécutée avec promptitude.

Tel. 2623.

**Z. PAQUET.**

---

VOTRE VISITE À QUÉBEC N'EST PAS COMPLÈTE SI  
VOUS NE VISITEZ PAS LES SALONS DE FOURRURES DE

# J. B. LALIBERTE

Manteaux en Seal, Manteaux en Mouton de Perse, Manteaux Electric Seal,  
Boas de toutes fourrures, Manchons de toutes fourrures.  
Casques en Vison, Casques en Seal, Casques Loutre Naturelle, Casques Loutre teinte  
et piquée, Robes de Musk Ox,  
Capots de Chat Sauvage, notre spécialité, qualité supérieure, fini irréprochable,  
Capots doublés en Rat Musqué, Ecureuil teint, Vison avec collet et revers  
en Moutons de Perse, Loutre Naturelle du Labrador, etc., etc.  
Traines Sauvages, Souliers mous de tout genre,  
Gants et Mitaines, Kid, Buck, etc., etc.

**J. B. LALIBERTE, - Quebec.**

---

## POELE L'ETOILE

Grande Réduction sur notre célèbre POELE L'ETOILE  
Breveté 10 Mars 1894. Médaille à l'Exposition Provinciale de 1894.

**GEO. BROUSSEAU**  
— MANUFACTURIER —

79-83, RUE ST-PAUL, - - - Basse-Ville, QUÉBEC  
Téléphone 706. Spécialité : ESTAMPES faites sur cuivre.

---