



# King Tiger

Les Bretelles pour Agents de  
Police et Pompiers

La Bretelle à 75c la plus  
avantageuse pour Hommes  
de Police, la meilleure valeur  
sur le marché Canadien.

**GARANTIES  
INCASSABLES**

Joint d'arrière rem-  
bourré épais, garni-  
tures encuir d'armée  
solide; crampons en  
acier renforcé.

Donnez vos commandes à présent,  
à vos marchands de gros ou direc-  
tement à

**The King Suspender &  
Neckwear Co.**

Toronto, Canada





# GREENSHIELDS LIMITED

MONTREAL

*Seuls agents vendeurs au Canada des*

## ETOFFES

*Priestleys'*  
DRESS GOODS

### Les Nouvelles Etoffes pour L'Automne 1918

*Comprennent les suivantes :*

#### EN NOIR

Lustres  
Crêpe de Chine  
Ramosa de laine  
Tricotines  
Cachemires  
San Toy  
Corinthe  
Cordé Zéro

#### EN COULEURS

Crêpe Comrie  
Corsica  
Croisé Talisman  
Cordaree  
Sylvan  
Drap - Kaloma  
Tricot Tracey  
Cordé Candia  
Etoffe à Costume Seaton  
Gabardine Gilbert  
Gabardine Gordon  
Gabardine Grenadier  
Serge Salisbury

#### CREME

Carola  
Serges  
Taffetas  
Lustres  
Etoffe Korda

#### " DEUX SPECIAUX "

Serge de 54" et Gabardine de 54" dans les nuances à la mode:—  
Mastic, sable, éléphant, taupe, "King Fisher", renne, Cobalt, Boston, Tabac, tête-de-nègre, "Raison", mousse de vin, bleu-marine, noir.

Nous avons un magnifique assortiment de lustres, ainsi que popelines, Broadcloths (drap fin), carreaux Berger, serges, etc. Les prix augmentent constamment et il devient de plus en plus difficile de se procurer la marchandise.

Donnez vos commandes immédiatement, tandis que vous êtes encore certain d'avoir ce que vous désirez.

# GREENSHIELDS LIMITED

17 Carré Victoria, - - - - MONTREAL

*"Tout ce qui se fait en Nouveautés"*

# Les Tissus Lavables

ne peuvent être comparés aux  
Obligations de la Victoire com-  
me placement d'argent, mais  
constituent un Bon Achat

pour

## LE PRINTEMPS 1919

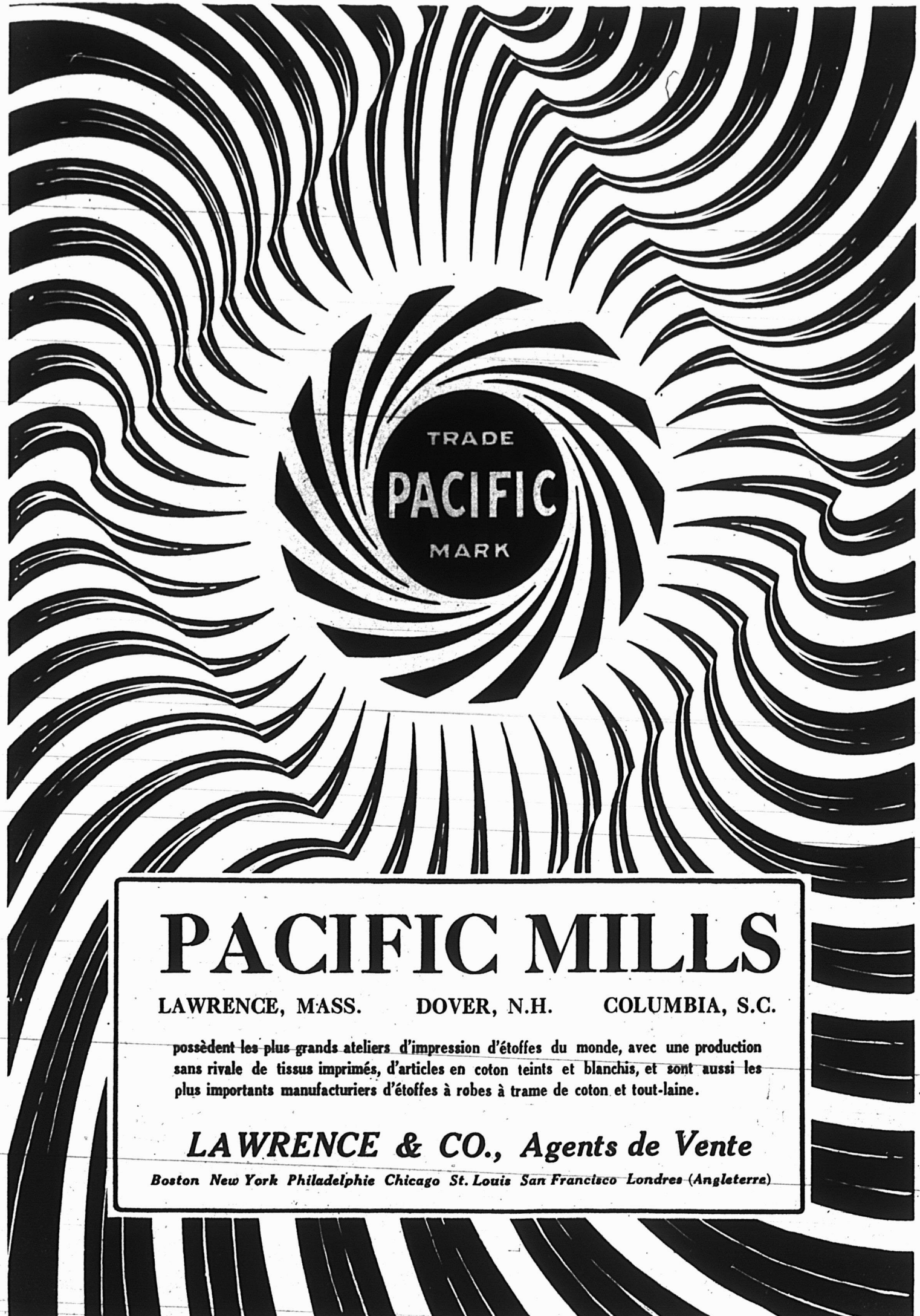
Nos échantillons sont prêts et  
n'attendent que votre examen.



**THE W. R. BROCK COMPANY (LIMITED)**

NOUVEAUTES EN GROS

**MONTREAL**



TRADE  
**PACIFIC**  
MARK

# PACIFIC MILLS

LAWRENCE, MASS.      DOVER, N.H.      COLUMBIA, S.C.

possèdent les plus grands ateliers d'impression d'étoffes du monde, avec une production sans rivale de tissus imprimés, d'articles en coton teints et blanchis, et sont aussi les plus importants manufacturiers d'étoffes à robes à trame de coton et tout-laine.

**LAWRENCE & CO., Agents de Vente**

*Boston New York Philadelphie Chicago St. Louis San Francisco Londres (Angleterre)*



# Les Pressions pour Robes

## "Safety First"

EMPAQUETAGE  
REGULIER

en boîtes de 12  
cartes

12 boîtes dans  
un carton



CABINETS  
ASSORTIS

Cabinet A  
2 grosses de grosses

Cabinet B  
1 grosse de grosse

Les plus légères, les plus plates qui se fassent.

Remarquez la simplicité et le principe de ressort du centre rebondissant.

Elles agrafent sûrement et se détachent aisément.

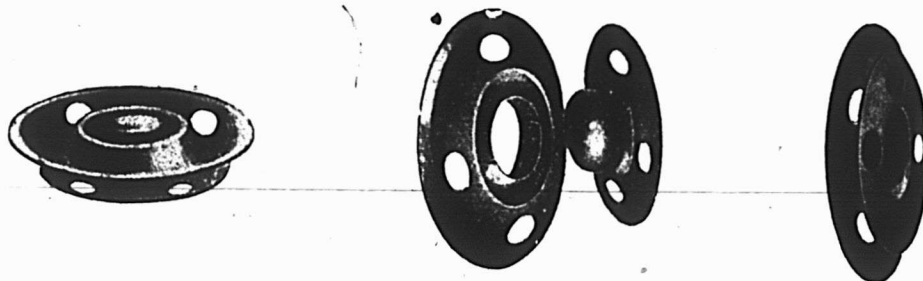
Faites en laiton; couleur durable; à l'épreuve de la rouille; interchangeable au blanchissage et ne ternissant pas.

Pas de bords coupants qui détériorent l'étoffe ou tranchent le fil.

Fortes et durables.

Ces pressions étant les plus plates qui se fassent, elles se recommandent d'elles-mêmes à l'élite du commerce par leur élégance.

Faites dans les cinq grandeurs courantes--en noir et en blanc.



# The Canadian Fasteners Limited

HAMILTON (Canada)

# Articles de Maison

*Bonnes Valeurs Prix Avantageux*

## CARPETTES

Axminsters

Tapisseries

Bruxelles

Rideaux entiers et à la verge

Linoleum "Inlaid"

Approvisionnez-vous de Cotons blancs,  
pour les ventes de Janvier. Nous en  
avons un bon choix.

Ecrivez-nous quels sont vos besoins en fait d'articles de maison et d'articles de nouveautés, et nous vous adresserons ce qui vous convient le mieux aux meilleures conditions du marché.

Prompts envois. Soins spécial apporté à la  
livraison des commandes par malle.

---

## **P. P. MARTIN & CIE (limitée)**

*Fabricants et Marchands de Nouveautés en gros*

MAISON FONDÉE EN 1845

50 Rue Saint-Paul Ouest,

MONTREAL

Télép. Main 6730

Salles, d'échantillons:

QUEBEC, 7 Rue Charest  
SHERBROOKE, Hôtel Grand Central

OTTAWA, 166 RUE Sparke  
TROIS-RIVIERES, 82 Rue Royale  
TORONTO, 52 rue Bay.

*Pour Noël 1918*



# Cravates Niagara de Nouveauté

---

Envoyez vos commande à présent, pour le Commerce des Fêtes.

Prix: \$6.00, \$7.50, \$9.00, \$12.00, \$15.00, \$18.00 et \$21.00 la douzaine.

---

Représentants pour la Province de Québec

**E. O. BARETTE & CO.**

**301 rue St. Jacques, - Montréal**

---

THE NIAGARA NECKWEAR CO.  
LIMITED

Niagara Falls, - Ontario, Canada



# AVIS DE LA PREMIERE AUGMENTATION DES PRIX DES SUPPORTS DE VETEMENTS, MARQUE TAYLOR

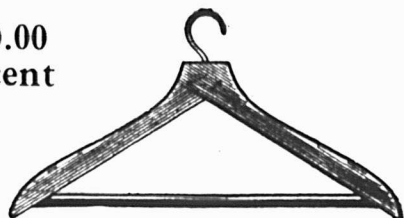
Malgré la grosse augmentation des coûts de production, nous avons pu jusqu'ici vendre ces lignes aux anciens prix. Les nouveaux prix pour les Supports Standard sont à présent en vigueur comme suit.—

- Le 100
- No 74-B, Support Concave, avec barre.....\$15.00
- No 280, Support Forme Manteau, avec barre..... 8.50
- No 33B, Support Forme pour garçons, avec barre..... 10.00
- Casier à Casquettes Taylor, tenant 15 douzaines de casquettes dans un espace de plancher de 3 pieds carrés ..... \$15.00

Les prix des supports ont augmenté de 50 à 75 pour cent, aux Etats-Unis pendant les 18 derniers mois. De nouvelles augmentations seront bientôt nécessaires, lorsque nos stocks actuels seront écoulés. Vous aurez besoin de supports cette saison. Il serait bon pour vous d'en commander de suite.

## SUPPORT DE VETEMENTS DE GARÇONS

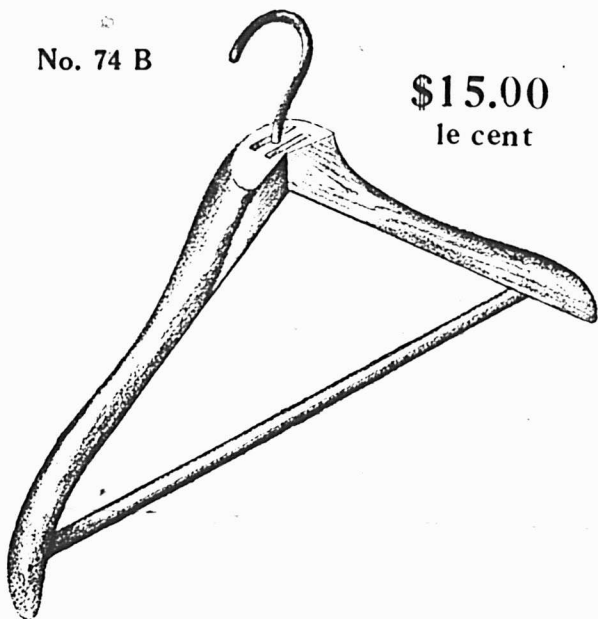
\$10.00  
le cent



No 33B pour Garçons, Forme Manteau avec Barre pour pantalons, 15 pouces de largeur.

No. 74 B

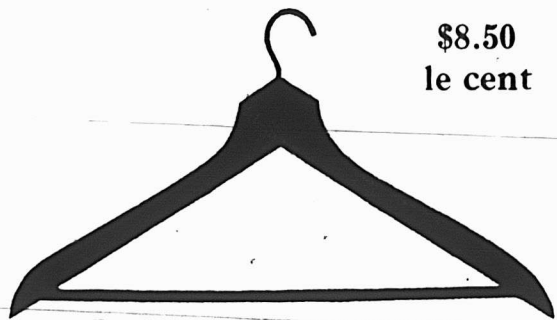
\$15.00  
le cent



No 74B Support à Vêtement, épaules concaves, fait de bois dur, ciré et fini chamôis. Un support de perfection absolue, à \$15.00 le cent.

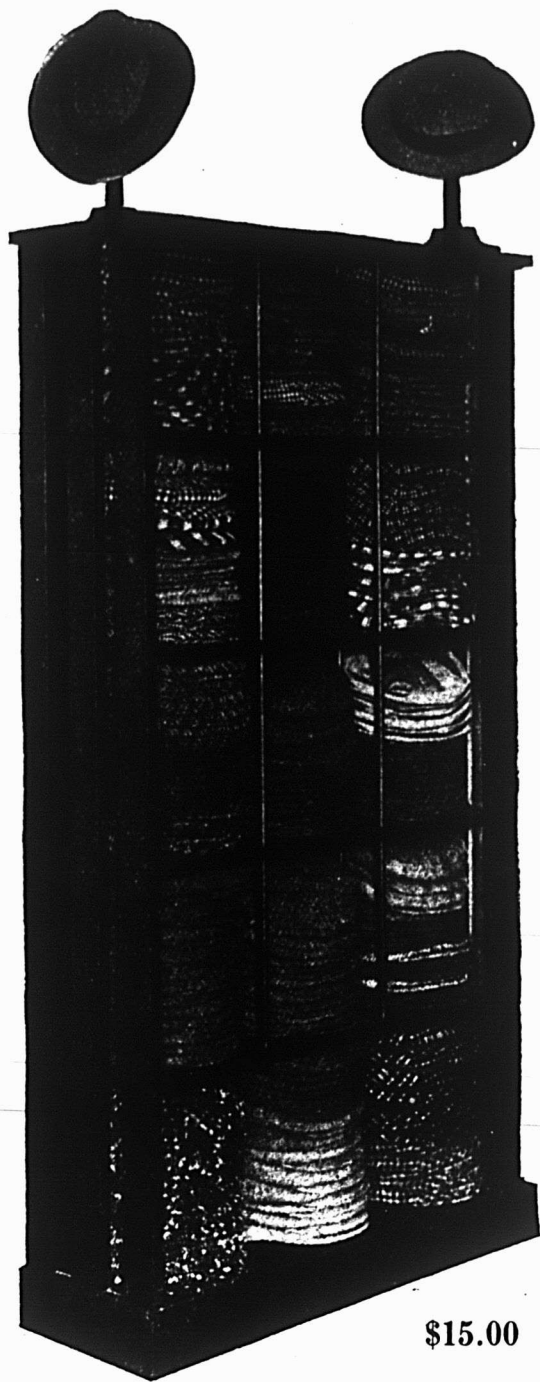
Commandes par la malle exécutées promptement.

\$8.50  
le cent



No 280. Un Support, Forme Manteau, fait au Canada, d'érable canadien, ciré et chamôis, avec barre en bois pour pantalons, à \$8.50 le cent.

Commandes expédiées le jour de leur réception.



\$15.00

## CASIER A CASQUETTES TAYLOR

### BOURRE DE CASQUETTES POUR CLIENTS

Voici un nouveau casier à casquettes et un joli meuble de magasin. Il met en étalage et garde en ordre quinze douzaines de casquettes et n'occupe que trois pieds carrés de surface de plancher. C'est un plaisir de vendre des casquettes de ce casier, car chaque casquette en stock peut être montrée et remise en place sans presque d'effort. Pas de boîtes brisées, pas d'ennuis pour trouver la pointure ou le prix.

Commandez-en un aujourd'hui par malle, à l'essai pendant trente jours. S'il ne vous donne pas satisfaction de toutes manières, vous pouvez nous le retourner à nos frais. Prix \$15.00.

# Overalls (Salopettes) de Carhartt

pour Satisfaction Parfaite

—La Ligne portant l'Étiquette  
de Garantie.



Notre Succursale de Montréal  
tient un assortiment complet de  
toutes nos lignes:—

**Gants Carhartt**  
**Allovers Carhartt**  
**Tabliers Carhartt**  
**Cache-Poussière**  
**Carhartt, etc.**

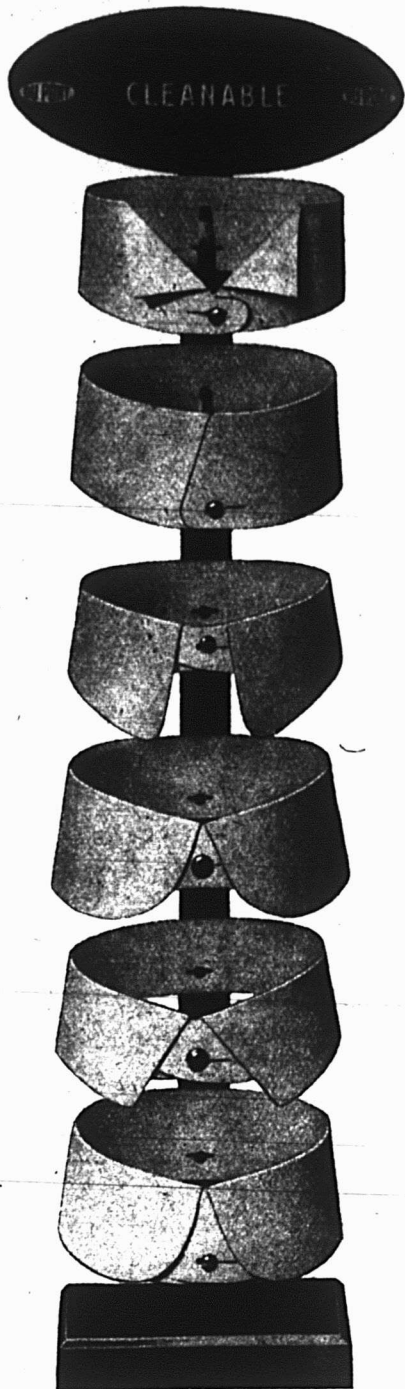
Commandez à présent  
selon vos besoins

**Hamilton Carhartt**  
**Cotton Mills Ltd.**

59 rue St. Pierre, MONTREAL, P. Q.

TORONTO  
VANCOUVER

WINNIPEG  
LONDON (ANG.)



*Envoyé gratuitement  
à nos marchands*

*Un Nouveau Support d'Éta-  
lage pour vous aider à  
vendre plus de*

## Faux-Cols Lavables Challenge

Une claie attrayante pour Faux-Cols, bien mise en étalage, fait vendre plus de marchandise que toutes les boîtes de faux-cols de votre magasin.

Ecrivez-nous pour recevoir un de ces supports pratiques. Finis en acajou avec lettrage en or et rouge à la partie supérieure. Un support qui attire l'attention et réduit de beaucoup l'effort de vente.

Il ne vous COÛTE PAS UNE CENT.  
Et ce n'est là qu'une de nos idées de service pour vous aider à vendre plus de Faux-Cols Lavables Challenge.

Ecrivez-nous tandis que vous y pensez.

The Arlington Company of Canada, Limited  
76 rue Bay - - - - - TORONTO F-2



Bâtisse Read, Montréal;

Bâtisse Travellers, rue Bannatyne, Winnipeg





# L'Enseigne de la Qualité et du Service

Nous manufacturons les articles ci-dessous qui peuvent être recommandés en toute confiance et rapportent aux marchands de bons profits et lui valent des clients satisfaits et fidèles:-

**Gants de travail**

**Mitaines**

**Gants fins**

**Salopettes**

**Tricots**

**Pantalons**

**Mocassins**

**Mackinaws**

**Bas de chantier**

**Souliers en cuir à l'huile**

**Paletots doublés en mouton**

## NOTRE SERVICE

au Marchand n'est pas la moindre de nos préoccupations.

Notre vaste assortiment et nos facilités de production nous permettent de lui assurer un approvisionnement constant en dépit des difficultés de l'heure présente. Nous savons quels sont ses besoins et nous y répondons avec empressement.

*Attention Spéciale aux Commandes par Malle*

*Ecrivez-nous—Demandez-nous des informations—Echantillons et prix fournis sur demande*

**Acme Glove Works, Limited**  
MONTREAL

La Maison la plus appropriée pour  
trouver ce dont vous avez besoin.

*Nisbet & Cauld, Limited*

32-34 rue Wellington Ouest, — de — TORONTO

Les conditions commerciales anormales de cette saison rendent extrêmement difficiles les renouvellements de stocks en fait de tissus les plus nouveaux et les plus fashionables. En prévision de ces conditions, nous avons fait des préparatifs spéciaux pour la

## Saison de Printemps

Pour vous assurer le moins de retard possible dans la livraison de ce qui vous est nécessaire, essayez notre stock—c'est l'endroit "le plus approprié pour trouver ce dont vous avez besoin."

### DEPARTEMENTS

Lainages Fins pour Hommes

Garnitures pour Tailleurs

Draps et Serges pour Costumes de Dames

Linge de Maison

Doublures en Soie et Satin

Doublures pour Fourreurs

### DEPARTEMENT MILITAIRE SPECIAL

Draps et garnitures réglementaires pour Uniformes d'Officiers—Tous les rangs et branches du service.

**MONTREAL**

Représentant:

**GEO. ADAM**

254 RUE ONTARIO OUEST

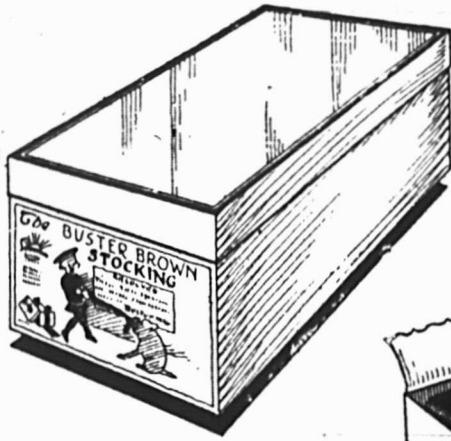
**Toronto**

**QUEBEC**

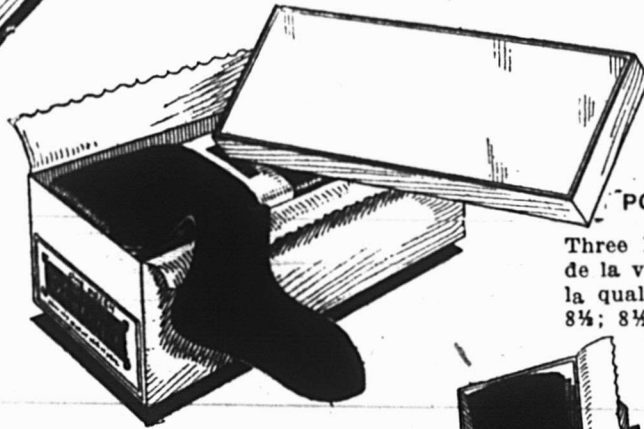
Représentant:

**A. N. CÔTE**

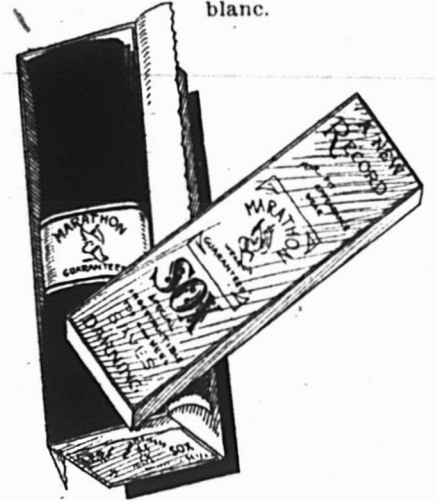
EDIFICE COMMERCIAL

**POUR GARÇONS**

"Buster Brown" — Nom choisi pour assurer la vente rapide et la vente répétée. Aussi "Rock Rib" et "Hercules."

**POUR FEMMES**

Three Eighties — le type de la valeur, du prix et de la qualité. Pointures 4½ à 8½; 8½ à 10 Noir, brun et blanc.

**POUR HOMMES**

Marathon — demi-chaussette à prix modique, de même qualité que "Three Eighties". Aussi "Pedestrian" — une meilleure chaussette pour un meilleur commerce et de plus gros bénéfices.

**POUR FILLES**

"Little Darling" et "Little Daisy" réunis; ils répondent à tous les besoins.

## Article Supérieur dans chaque Ligne!

**L**A bonneterie "Three Eighties" pour femmes, est celle que la plupart des marchands tiennent plutôt que toute autre marque. C'est la bonneterie la plus populaire au Canada, uniquement à cause de sa longue durée éprouvée, son apparence élégante, son confort supérieur, sa valeur générale.

N'est-il pas naturel qu'une maison de commerce, qui réussit si bien avec ses bas "Three Eighties" pour femme — la maison la plus importante du genre au Canada, puisse aussi confectionner des marchandises supérieures dans toute autre ligne?

Nous vous offrons, dans la bonneterie "Sunshine" pour garçons, filles, enfants et hommes, les marques les plus en faveur.

Chaque marque et garantie. Chacune est d'une valeur magnifique. Chacune représente pour vous une assurance de bénéfice et de clients satisfaits. Si vous vendez une de ces marques vous vous assurez la vente de toutes les autres marques.

Complétez votre assortiment avec la bonneterie "Sunshine." Mettez cette ligne bien en évidence.

Seuls Agents Vendeurs:  
**E. H. WALSH & CO., LIMITED,**  
Montréal et Winnipeg

**The Chipman-Holton Knitting Co.,**  
LIMITED

HAMILTON, ONT.  
Usine aussi à Welland

# Sunshine Hosiery

REGISTERED



# COTONS de QUALITE

En ces jours d'incertitude, c'est un véritable plaisir que de savoir que les **Tissus Imprimés** du nom de

## MAGOG

répondent à tous besoins de qualité et assurent à vos clientes des couleurs durables et un service des plus satisfaisants.

Lorsque des clientes vous demandent de l'étoffe pour robes d'été et vêtements de sports montrez-leur les **Tissus Imprimés "Magog."**

Demandez à votre marchand de gros des échantillons de

- Tissus Imprimés Magog—
- Steelelad Galateas—
- Colonial—

Batistes — Cotons Blancs — et Tissus pour Sous-Vêtements d'été.

**DOMINION TEXTILE CO., Limited**  
MONTREAL, TORONTO, WINNIPEG



Les connaissances que nous avons acquises à New-York pendant des années nous ont aidés à faire un succès de notre ligne, ici au Canada.

Les demandes augmentent toujours pour nos vêtements.

Nous faisons tout en notre possible pour exécuter promptement les commandes, en autant que nous le permettent les conditions présentes.

Nos voyageurs sont en route actuellement, avec nos Lignes de Printemps.

Ne manquez pas de les voir avant de donner vos commandes.

---



---

## The Hutner Cloak Company

Spécialistes dans les Manteaux pour Jeunes Filles et Enfants.  
439 Ouest rue King, - - - Toronto, Ontario.



## Vous Vendrez Beaucoup de Gants cet Automne

Si vous avez la marchandise qui convient. Nos clients sont mieux placés que beaucoup d'autres à ce point de vue. En dépit des conditions difficiles croissantes, nous avons été en mesure de donner un service remarquablement bon dans la plupart des lignes et faisons tous nos efforts pour continuer à ce qu'il en soit ainsi.

Nos voyageurs présentent les échantillons des marchandises suivantes pour livraison immédiate. **Kids, Suèdes, Capes, Lavables, Mochas, etc., Capes en Laine et Doublées de Fourrure et Gants et Manteaux Mocha; aussi Gants d'étoffe et de laine. Réassortissez vos stocks d'avance à même notre stock actuel — il y aura beaucoup de lignes qu'il sera impossible de renouveler.**

Attention immédiate aux commandes par lettre.

**DENT, ALLCROFT & COMPANY**  
128 RUE BLEURY MONTREAL

# LES CHEMISES

## “Regal”

*Répondent à toutes les exigences en fait de style et de satisfaction à l'usage.*

*Des lignes complètes d'échantillons sont montrées par nos Agents pour la Province de Québec dont les noms suivent:—*

*E. O. BARETTE & CO., Ltée., 301 rue St. Jacques, Montréal*

*GUS. BARÈTTE, 301 rue St. Jacques, Montréal*

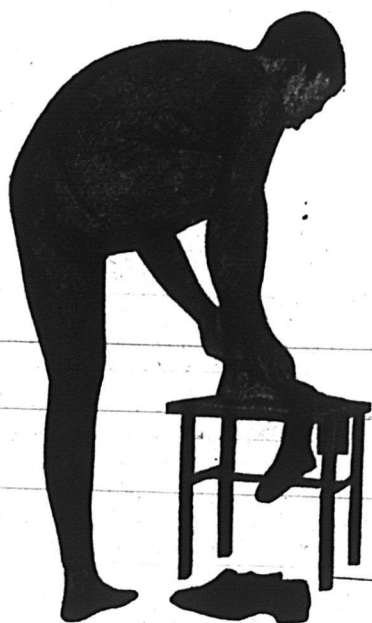
*J. A. GAUD. MORENCY, 7 rue Charest, Québec*

THE **Regal** SHIRT COMPANY  
LIMITED

HAMILTON - CANADA



## En Avant! pour un Bon Départ



Faites de **bonne heure** un étalage de sous-vêtements et attirez, à **présent**, l'attention des acheteurs probables. Vous rafraîchirez ainsi leur mémoire et obtiendrez quantité d'affaires prématurées qui, autrement, auraient pris le chemin de votre concurrent.

### COMBINAISON "IMPERIAL"

En Mérinos, Laine Naturelle, Laine Ecossoise, Tricot, Ecossois et à côtes élastiques épaisses, faites en tous styles (en combinaisons et en deux morceaux) d'ajustage et de fini parfaits — conformes sous tous rapports à l'étalon d'excellence "Impérial" et avec les caractéristiques exclusives qui ont créé une telle demande pour l'"Imperial" parmi la bonne classe de clientèle.

Commandez votre stock à présent, écrivez pour échantillons.

KINGSTON HOSIERY COMPANY  
KINGSTON, ONTARIO



# EVERYBODYS

Nous fabriquons une ligne complète d'"overalls" (salopettes) de première qualité en trois pesanteurs et styles différents.

Les acheteurs nous disent que ce sont les meilleures sur le marché!

# OVERALL

## Agents Demandés pour la Province de Québec

Ecrivez toute de suite pour renseignements concernant l'agence exclusive pour notre ligne d'"Overalls" (salopettes) de vente rapide.

**Everybodys Overall Co.**  
LONDON, CANADA

## Parapluies— Ombrelles— Cannes—

Nous fabriquons pour le commerce de détail des parapluies pour hommes et dames en des qualités à bon marché, à prix moyens, et chers.

Nos parapluies sont fabriqués, soit pour valises, soit en formes ordinaires. Le parapluie de valise est très pratique quand on voyage, puisqu'il tient dans une valise de vingt-quatre pouces.

Nous montrons dès maintenant des entout-cas, pour dames et enfants, pour la prochaine saison.

**The Brophey Umbrella Co., Ltd.**

266 Rue King Ouest.

Toronto.

Représentant: M. P. C. ADAIR, 318 Kings Hall Building,  
rue Sainte-Catherine-Ouest, Montréal (P.Q.).

## Bretelles Brophey-Chester

Le tissu élastique employé dans la fabrication de cette marque de bretelles est le meilleur que l'on puisse trouver sur le marché. Il est tissé dans nos propres fabriques et nous apportons une attention toute spéciale à la qualité du fil de caoutchouc employé. Seul, le meilleur caoutchouc épais, frais taillé, est assez bon pour les Bretelles Brophey-Chester. Notre tissu élastique n'est pas tissé uniquement pour lui donner une belle apparence, mais plutôt pour assurer le plus long service au client. En conséquence, vous avez la certitude que vos clients seront satisfaits si vous leur vendez des Bretelles de la marque Brophey-Chester.

**The Brophey Suspender Co., Ltd.**

Bureau et fabrique: **TORONTO** Salle d'exposition:  
472 rue Bathurst. 226 rue King Ouest.

Représentant: M. P. C. ADAIR, 318 Kings Hall Building,  
rue Sainte-Catherine-Ouest, Montréal, (P.Q.).



THE  
*Lang*  
SHIRT



“La ligne d’une valeur exceptionnelle”

Il est certainement de votre intérêt de vendre les Chemises Lang. C’est à coup sûr le meilleur moyen de donner satisfaction dans votre département de chemises.

*Pour Hommes et Garçons*

Chemises marquées de votre propre nom ou de votre “Marque de Commerce” spéciale si vous le désirez.

Représentant:—

*Pour Montréal, M. H. J. HURLEY 815 Nouvel Edifice Birks, Montréal*

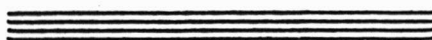
*Pour la Cité de Québec et la Province de Québec, M. C. L. SURPRENANT, 26 Square Victoria, Montréal*

**THE LANG SHIRT COMPANY, LIMITED**  
KITCHENER, CANADA

# “LE GRAND JOUR”

La guerre est gagnée.

Les canons sont silencieux--- les tranchées sont vides--- l'effusion du sang a cessé--- la démocratie est triomphante, la liberté est assurée.



**Avec le retour des Conditions Normales**  
nous reviendra  
**un Renouveau de Confiance et d'Énergie**  
dans  
**l'Industrie et le Commerce**

pour faire du Canada un plus grand Facteur de la Vie  
**COMMERCIALE** du Monde



La Maison **ALPHONSE RACINE**, Limitée, tient l'assortiment, les valeurs et les modèles voulus de marchandises qui procureront à tout marchand détaillant, au retour des conditions de paix, les plus gros bénéfices possibles.

## **Alphonse Racine Limitée**

60-82 rue St-Paul Ouest.

**MONTREAL**

# Il faut un an pour faire une Chemise

Tous les contrats pour  
**Matière Première, Filage, Teinture**  
 et les décisions pour  
**Dessins et Façon**

ont été acceptés et signés par tous les Manufacturiers de bonnes chemises pour l'année 1919 et la plus grande partie des affaires avec

## Le Commerce de Détail du Canada

sera complété avant la fin de 1918.

Les larges Productions pour le Printemps et l'Eté 1919 des

## Usines d'Alphonse Racine Limitée

sont doublement intéressantes pour la saison prochaine, du fait des achats de premières mains des matières premières joints aux tous récents motifs dans les Modèles et les Styles.

*L'admiration s'impose pour cette collection artistique de Chemises de premier ordre tant parmi les vendeurs que parmi les marchands et le public acheteur.*

## Faites une Galerie d'Art de vos Vitrines d'Etalage

avec les

## Chemises Racine

Chaque chemise est un dessin signé "HERO" (Fine) ou "STRAND" (Chemise de Luxe).

# ALPHONSE RACINE, LIMITEE

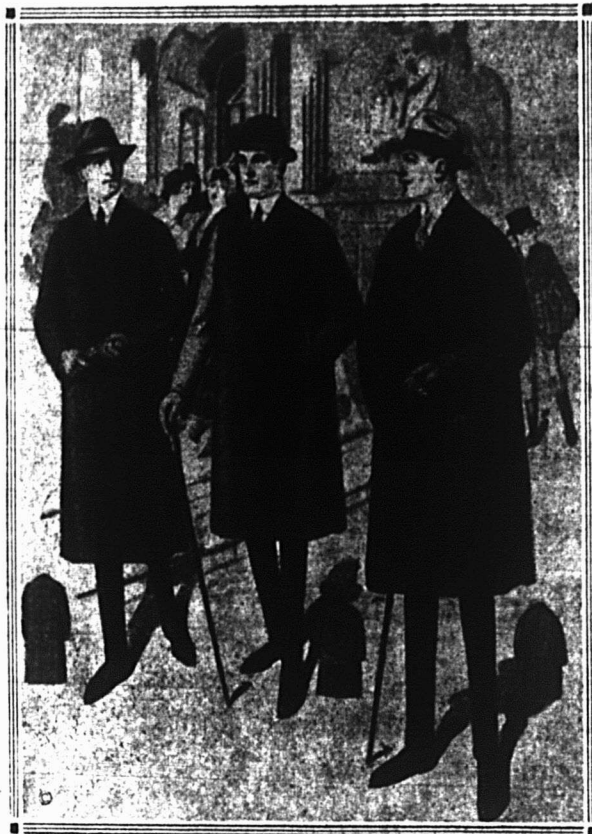
*Toutes fournitures pour hommes*

**60-82 rue St-Paul Ouest, Montréal**

MANUFACTURES: rue Beaubien, Montréal; St-Denis; St-Hyacinthe

SALLES D'ECHANTILLONS:— 111 rue Sparks, 68 rue de l'Eglise 123 rue Bay,  
 OTTAWA QUEBEC TORONTO  
 TROIS-RIVIERES SHERBROOKE SYDNEY, (N.-E.).

**COMMANDEZ A PRESENT  
POUR LE PRINTEMPS 1919**



**Pardessus à revers simples avec Epaules  
Raglan; Poches intérieures piquées et  
bordure verticale**

**Pardessus à revers simples; Poches  
piquées avec patte.**

**FAITES DE LA VENTE DE VETEMENTS  
"TOUT-FAITS" UN COMMERCE PRO-  
FITABLE EN VOUS ADRESSANT**

A



## Notre main d'oeuvre et minutieuse

C'est dire qu'elle ne laisse rien au hasard et que tous les vêtements et costumes que nous manufacturons sont l'objet d'un soin particulier et que tous les détails en sont rigoureusement inspectés depuis la moindre couture jusqu'à la plus petite boutonnière.

## Nos prix sont avanta-genx

parce que nous avons moins de frais, du fait de notre installation à la campagne et de notre équipement perfectionné.

## Des experts

sont à notre service pour la coupe et la création de nos modèles et ceux en charge de ces départements non seulement connaissent à fond le mouvement mondial de la mode, mais sont aussi des mieux renseignés sur les goûts et usages canadiens, ce qui nous assure une production répondant aux besoins de notre population.

## Notre service

est à l'entière disposition de nos clients et tout ce qu'il est possible de faire pour leur donner satisfaction et leur faciliter les affaires n'est pas épargné par notre maison.

Les caractéristiques de nos vêtements sont :

**QUALITE, COMMODITE, ELEGANCE,  
PRIX AVANTAGEUX.**

# La Manufacture de Hardes de Victoriaville

VICTORIAVILLE (P. Q.)





## De Jolies Choses pour Noël aux Prix d'avant la Saison



Les créations de Muser sont toujours fraîches—  
toujours gracieuses—toujours riches et brillantes  
de nuances—et de dessin élégant et de mode.

Nous avons de jolies choses pour Noël aux prix  
d'avant la saison et qui ne peuvent manquer de  
vous apporter votre part du commerce de Noël  
dans les Dentelles et lignes de Nouveautés.

Dentelles

Broderies

Chiffons

Articles lavables

Georgettes

Garnitures de robe

Rubans

Brassières

Bonneterie

Etc.



Si vous avez besoin de quelque chose pour vente  
immédiate, faites-nous le savoir.

Nos voyageurs visitent actuellement leurs terri-  
toires respectifs.

## Muser Brothers (Canada) Limited

Manufacturiers et Importateurs de Dentelles, Garnitures  
pour robes et Broderies, Importateurs de Marchandises  
sèches de fantaisie

12 RUE STE - HELENE, MONTREAL

New York  
Londres

Boston  
Nottingham

Philadelphie  
Paris

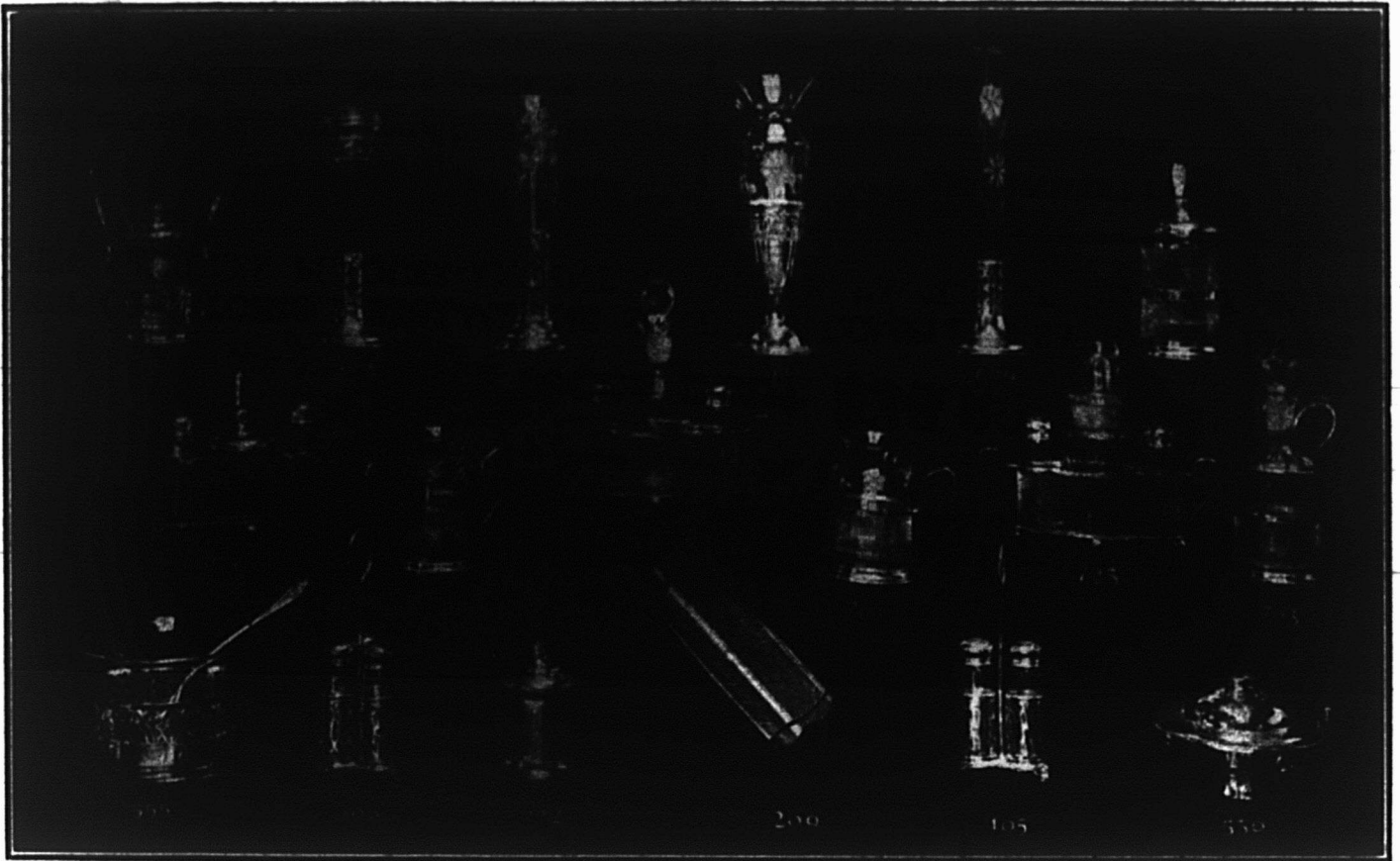
Chicago  
Calais

Baltimore  
Caudry

Los Angeles  
Le Puy

San Francisco  
St-Gall

# Nouveautés de Table en plaqué-argent et en verre taillé



Assortiment No. 3

## 18 Pièces pour \$30.00

VOS COMPTOIRS D'ETALAGE NE SONT PAS COMPLETS SANS UNE LIGNE DE CES ARTICLES PLAQUES-ARGENT DE VENTE FACILE ET DE PRIX MODERE

Rapportent de gros profits et des clients satisfaits. Nous sommes les agents exclusifs de cette ligne pour la Puissance du Canada.

COMMANDEZ A PRESENT

**The Basters Jackson Co.**

22 Rue du Collège

TORONTO :: ONTARIO

### ASSORTIMENT No 3

No.	Prix par douzaine.
105—Salière double . . . . .	\$ 8.65
703—Huillier . . . . .	19.15
555—Saladier et Cuillère argent . . . . .	18.00
709—Moutardier, Salière, Poivrière et Cuillère en verre . . . . .	37.15
0604—Vase en verre taillé . . . . .	18.55
710—Sucrier et Pot à Crème en verre taillé . . . . .	37.15
732—Moutardier à côtes et Cuillère argent . . . . .	16.90
209—Sucrier pour sucre en morceaux . . . . .	14.65
550—Beurrier . . . . .	16.90
722—Huillier, Salière et Poivrière . . . . .	37.15
609—Vase en verre taillé . . . . .	9.00
905—Chandelier . . . . .	10.15
562—Moutardier en verre taillé et Cuillère argent . . . . .	27.00
618—Petit Vase, profond . . . . .	33.75
723—Pot à radis, Salière-Poivrière et Cuillère en verre . . . . .	37.15
706—Pot à marmelade et Cuillère argent . . . . .	23.65
106—Salière triple . . . . .	13.50

L'assortiment ci-dessus de \$31.53 pour \$30.00

# Nouveautés de Table en plaqué-argent et en verre taillé



Assortiment No. 2

## 18 Pièces pour \$25.00

**VOICI LA LIGNE D'ARGENTERIE LA PLUS FACILE A VENDRE QUI AIT JAMAIS ETE PLACEE SUR LE MARCHÉ. DONNEZ VOTRE COMMANDE A PRESENT POUR ETRE SUR DE LA LIVRAISON**

Chaque numéro montré sur cette page est un article de vente rapide.

Chacun de ces articles est utile et nécessaire dans le ménage.

Les prix modérés font de cette ligne un vendeur de chaque jour.

Excellents pour Prix de Bridge et de Euchre, Cadeaux de Société, de Mariage, d'Anniversaire, Etalages, etc.

**GARANTI  
PLAQUE ARGENT SOLIDE  
SUR PLAQUE NICKEL  
INUSABLE**

**The Basters Jackson Co.**

22 Rue du Collège

**TORONTO :: ONTARIO**

Il vous sera avantageux de profiter de cette offre spéciale qui ne pourra être renouvelée du fait de l'embargo du gouvernement sur les articles en argent.

ASSORTIMENT No. 2.		Prix par douzaine.
No.		
185	Sucrier pour sucre en morceaux . . .	\$11.25
303	Moutardier et Cuillère en verre . .	8.65
136	Sucrier et Pot à Crème . . . . .	40.50
808	Nécessaire d'assaisonnement . . . . .	33.75
604S	Vase en verre taillé . . . . .	8.45
182	Vase à fleurs en boutons . . . . .	8.65
618	Petit Vase, profond . . . . .	33.75
59	Pot à radis, Salière-Poivrière en verre taillé et Cuillère en verre . . . . .	27.00
68	Nécessaire d'assaisonnement en verre taillé et cuillère argent . . . . .	33.75
56	Pot à marmelade et Cuillère argent.	19.15
48	Salière double plus large . . . . .	27.00
408	Bonbonnière 8 Points . . . . .	9.00
803	Huilier . . . . .	12.40
207S	Salière double ouverte, avec Cuillères argent dans une boîte doublée . . . . .	9.90
7	Pot à marmelade en verre taillé et Cuillère . . . . .	10.15
290	Plat à citron en verre taillé et couteau à fruit . . . . .	8.45
729	Plat à hors-d'oeuvre à compartiments . . . . .	18.00
<b>L'assortiment ci-dessus de \$26.65 pour \$25.00.</b>		

# Vendez votre Papier de Rebut

La grande rareté qui se fait sentir à présent en fait de papier oblige les marchands et manufactures de matière première de payer des prix élevés pour le papier de rebut mis en balles.

Prenez avantage de cette opportunité en employant une

**Presse en acier Climax pour mettre le papier en balles**

*Des Milliers en font usage.*

F. W. Woolworth Co., Ltd., les magasins de 5, 10 et 15e ont plus de 50 Presses en acier Climax en opération, pour mettre le papier en balles et en obtiennent une magnifique satisfaction.

Faites en 12 grandeurs différentes.



**Toutes nos presses à papier sont garanties.**

Les presses à mettre le papier en balles que nous vous avons achetées, nous donnent pleine satisfaction.

ACME GLOVE WORKS, Limited,  
MONTREAL, P.Q.

Tout-acier-Incombustible.

**A L'ESSAI GRATUITEMENT PENDANT 10 JOURS**

*Ecrivez-nous aujourd'hui pour catalogue et plus amples informations.*

**CLIMAX BALER CO., 75 rue Burton, HAMILTON (Ont.)**

## Achetez

à présent des

### Obligations de la Victoire

Vous pouvez acheter nos  
RUBANS en tout temps.

**Prêtez généreusement à la façon  
dont ils ont combattu !**

## RIBBONS Ltd.

100 rue Wellington Ouest, Toronto, Ont.

Montréal :

Edifice Cartier, coin Notre-Dame et McGill

## Bretelles,

### Jarretelles

### et Brassières

Nous fabriquons toutes les lignes populaires de bretelles--pour la toilette ou le travail.

Jarretelles à agrafes simples et doubles Brassières en une grande variété.

The Kitchener Suspender Co.,  
LIMITED  
KITCHENER, ONT.



# Tooke

## FAUX-COLS MOUS

AVEC ATTACHE PATENTEE



L'ATTACHE TOOKE empêche le Faux-Col de se plisser.

### C'est là l'IDEE—

qui a révolutionné et popularisé le Faux-Col Mou au Canada. L'IDEE DE L'ATTACHE TOOKE a pris naissance dans notre propre usine et est devenue une caractéristique exclusive des FAUX-COLS MOUS DE TOOKE.

Notre échantillonnage pour la prochaine saison comprend l'assortiment le meilleur et le plus varié qui ait jamais été produit. Nous adressons par poste à tous nos clients notre nouveau Catalogue illustré à profusion. Si vous ne recevez pas le vôtre, faites-nous le savoir.

## TOOKE BROS., Limited

MONTREAL

TORONTO

WINNIPEG

VANCOUVER

“L'Attache Exclusive de Tooke.”



Patentée en Avril 1917

Pensez un instant à la bonne publicité qui ressort de votre nom placé sur les murs des maisons de vos clients et acheteurs futurs.

Vous pouvez faire cette publicité profitable avec nos

## Calendriers Artistiques de Luxe

Avant d'acheter vos calendriers pour 1920 ne manquez pas de voir la ligne montrée dans tout le Dominion par nos voyageurs.

### The Gerlach-Barklow Co. of Canada, Ltd.

Calendriers artistiques pour Publicité

Créateurs de Campagnes de Ventes

*Publicité Directe par Correspondance*

TORONTO

CANADA

St. George



**UNSHRINKABLE**  
UNDERWEAR FOR MEN

St. George "Woolnap"

Le Sous-Vêtement qui répond à toutes les exigences du client le plus difficile. La surface intérieure du tissu est "duvetée" par notre procédé spécial, de sorte que chaque vêtement a la douceur de la soie — et la chaleur et la durée de la laine pure. L'étiquette "St-George" est recherchée par les hommes qui désirent un sous-vêtement d'un confort suprême.

**The SCHOFIELD WOOLEN COMPANY, Limited**

OSHAWA (ONTARIO)

TEL. MAIN 7288 et 2715

**Beveridge Paper Co. Limited**

Toutes sortes de Papier

Dépt. des Fournitures pour Moulins :

"STORMTIGHT," mastic et liquide, composition d'asphalte et amiante, pour couvertures.

"PLIBRICO," brique à feu, à l'état plastique pour fournaies et poêles.

17-19 Rue Ste-Thérèse, - MONTREAL



**PANTALONS DE MARQUE POPULAIRE**

Nous manufacturons toutes sortes de Pantalons pour mécaniciens, cavaliers, aussi bien que pour la toilette. Adressez-nous un mot, et notre voyageur ira vous voir avec nos échantillons.

Nos prix sont avantageux

**THE VINEBERG PANTS CO., MANUFACTURIERS**

60 Rue McGill,

MONTREAL



**ORKIN**

No. 1343—Etole en Opossum naturel, \$13.25.  
No. 1332—Manchon en Opossum naturel, \$14.75.



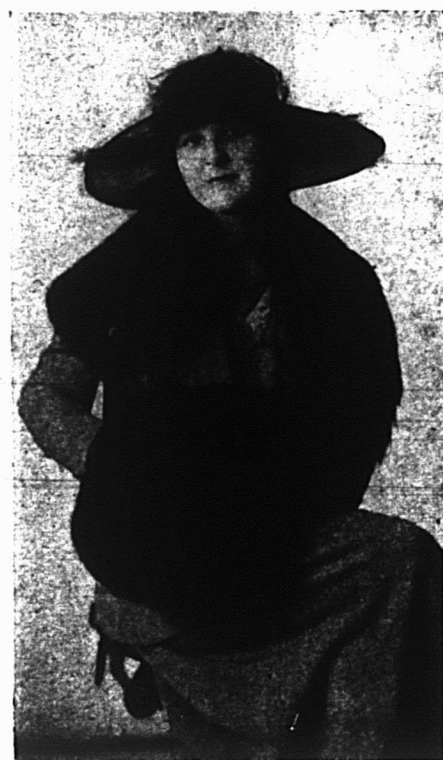
**TROY**

No. 2066—Etole en Renard Russe \$9.75  
No. 2046—Manchon en Renard Russe \$11.15.



**WELLAND**

No. 1881—Etole en Loup naturel \$8.40  
No. 1803—Manchon en Loup naturel \$9.00.



**ALLAN**

No. 225—Etole en Lynx Anzac taupe \$12.00.  
No. 217—Manchon en Lynx Anzac taupe \$12.50.



**DENVER**

No. 402—Etole en Loup de Sibérie \$11.25.  
No. 358—Manchon en Loup de Sibérie \$11.25.



**TINY**

No. 2003—Garniture en Thibet blanc pour jeune fille \$8.80.

## LES FOURRURES AUGMENTENT RAPIDEMENT

Il est généralement admis dans le commerce de la fourrure que presque toutes les lignes augmenteront de 50 à 100 pour cent la saison prochaine. Vous ne pouvez attendre et courir ce risque. Nos stocks de Manteaux pour Dames en Rat Musqué, Marmotte et Hudson Seal et de manteaux en raccoon et doublés de fourrure pour hommes, n'ont jamais été plus complets.

*Ecrivez-nous pour recevoir notre catalogue si vous n'en avez déjà un.*

**THE REDMOND COMPANY, LIMITED**  
187 RUE INSPECTEUR, MONTREAL





# PERRIN FRERES & CIE.,

Il nous fait plaisir de rappeler à nos nombreux clients qu'en dépit de toutes les difficultés surgies durant la guerre, nous avons toujours maintenu la qualité de nos marchandises et que nous faisons tout en notre pouvoir pour remplir vos commandes aussi promptement que possible.

GANTS PERRIN  
GANTS KAYSER  
BONNETERIE RADIUM

Bureaux et salles d'échantillons:

EDIFICE SOMMER,

No. 37 Rue Mayor,

::

MONTREAL





**E**N dépit de la rareté mondiale des matières premières, des vides faits dans les rangs de la main-d'œuvre, de la diminution du service des trains et des différentes autres difficultés qui se sont abattues sur le commerce, nous maintenons notre service de premier ordre des temps normaux. Nous pensons que nos affaires passées sont la preuve que nous n'épargnons aucun effort pour donner le meilleur service possible et maintenir notre réputation de traiter chaque marchand de notre mieux.

*En nous adressant une commande vous êtes assuré du meilleur service, des meilleures marchandises et valeurs qu'il soit possible de fournir.*

**Doublures de Satin et de Soie**  
**Soies pour robes**                      **Rubans**  
**Cotons à Broderie et à Crochet**  
**Merцерisé**  
**Nouveautés en travaux d'aiguille**  
**Fils de Soie**    **Tresses**    **Lacets**



**BELDING PAUL CORTICELLI LIMITED**

Bureau de Ventes:    **MONTREAL**    **TORONTO**    **WINNIPEG**    **VANCOUVER**

# Mettez en étalage vos Fourrures

sur les

## Formes d'Étalage émaillées de A. DALE

Vous ferez de meilleures affaires, si vous faites de meilleurs étalages en vous servant de nos

## Formes d'Étalage émaillées pour

Sweaters en soie, Corsages, Robes, Robes de soirée, Cols de dentelle, Bonneterie et Fourrures.

Elles sont sans rivales

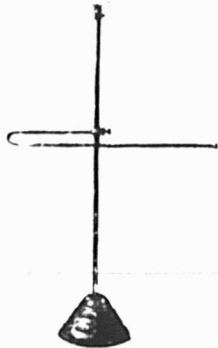
Manufacturées par

**Dale Wax Figure Co., Limited**  
TORONTO

La plus importante maison d'accessoires d'étalage du Canada

Ecrivez-nous pour recevoir notre supplément No. 4

à Montréal: J. BOGAT, 150 rue Bleury



No. 85 E- Buste d'étalage pour Col et Manchon. L'émail le plus durable et le support pour fourrure le plus solidement construit sur le marché.



No. 891 E- buste d'étalage de fourrure. Monté sur une base solide et standard. Fini en cuivre oxyde, tôle nickelée, gun metal, bronze statuaire, bronze brossé.

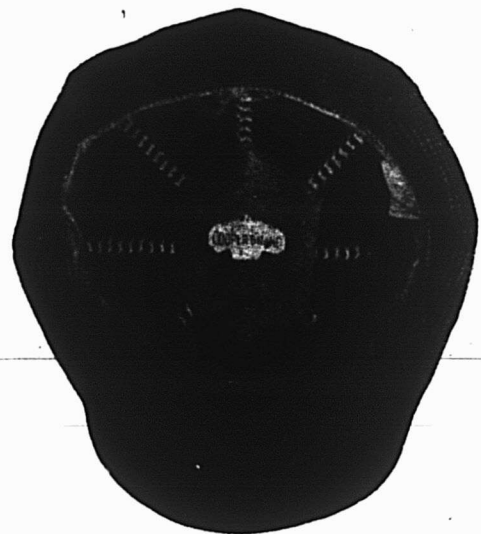


## LES FAUX-COLS ARROW

Empesés ou mous possèdent des qualités et une variété de style exceptionnelles

CLUETT, PEABODY & CO. OF CANADA, LIMITED

**La Réduction du Stock**  
et  
L'assortiment Complet de Pointures  
signifient  
des Dollars et des Cents pour vous  
En achetant la Casquette 3 dans 1



Trois Pointures dans Une  
Cela peut se réaliser

Ecrivez aujourd'hui pour échantillons

**THE COOPER CAP CO.**  
Immeuble Cooper - TORONTO (Ont.)

# OFFICE SPECIALTY

## FILING SYSTEMS

LES SYSTEMES DE CLASSEMENT

### Gardiens des Archives de la Ville

Le fait que l'Équipement de classeurs en acier de "l'Office Specialty" a été choisi pour équiper le Département des Archives du Bureau d'Enregistrement de Toronto, dont ci-dessous une vue, est un tribut significatif de la confiance placée dans son habileté à protéger les milliers de documents importants qui constituent les archives municipales de la ville de Toronto.

La même qualité de produit—l'esprit de service identique qui ont caractérisé l'équipement de cette institution, vous sont offerts, que vos besoins consistent en un simple Classeur de Cartes ou en un équipement complet de Bureau. Nous nous ferons un plaisir d'envoyer aux

commerçants et hommes d'affaires notre Catalogue d'Équipement de Classeurs en Bois ou en Acier. Écrivez-nous aujourd'hui à ce sujet.

THE OFFICE SPECIALTY MFG. CO., LIMITED  
Bureau:—81 rue St-Pierre, Montréal



Nous sommes les plus grands Fabricants de  
l'Est du Canada dans les

# Calendriers et Livrets de Comptoir

*Sacs à chapeaux  
Impressions de  
toutes sortes.*

*Attention Spéciale  
aux commandes  
par la malle.*

## J. R. Constantineau

335 Notre-Dame Ouest, Montréal

## Lorsque vous aurez vous-même acheté jusqu'à la limite

Voulez-vous surtout insister sur ce point auprès des personnes qui s'adressent à vous pour les renseigner et les guider financièrement, et leur faire remarquer combien il importe de faire de cet Emprunt de la Victoire un immense succès.

Les financiers et les commerçants Canadiens devraient être parfaitement renseignés sur tous les détails de l'Emprunt de la Victoire 1918 — être prêts à répondre exactement à toutes les questions relatives à cet emprunt, — à répandre ces informations, à soulever l'enthousiasme.

Parlez de la sécurité qui entoure les Obligations de l'Emprunt de la Victoire — du taux satisfaisant d'intérêt qu'elles paient — de l'avantage d'économiser et d'appliquer nos épargnes à l'achat de ces Obligations, et enfin, et ce n'est pas le moindre argument, de la relation directe, étroite qui existe entre cet emprunt et nos efforts en vue du triomphe final de la Justice et du Droit

Ne considérez pas que votre aide a peu d'importance.

Il est à désirer que CHACUN fasse sa part.

C'est de l'action qu'il faut sur toute la ligne du front Canadien.

Au point de vue de l'honneur et de la réputation du Canada, du succès de nos armes, de notre avenir industriel et commercial, rien n'est plus important que le succès retentissant de l'Emprunt de la Victoire 1918.

**Souscrivez à l'Emprunt de la Victoire jusqu'à la limite de vos moyens—Engagez les autres à souscrire jusqu'à la limite de leurs ressources.**



# LE CANADA ET LA GUERRE

Ce que la Coopération et la Bonne Entente ont fait pour la Victoire.

L'armistice vient d'être signé et les termes en ont été imposés par les chefs militaires Alliés; c'est la Victoire! Bientôt un traité de paix viendra clore définitivement les hostilités qui pendant plus de quatre ans ont ensanglanté les terres d'Europe et bouleversé les conditions économiques du monde entier.

Des réjouissances populaires ont marqué cet heureux événement qui met un terme aux tueries, aux angoisses, aux destructions de toutes sortes et qui laisse entrevoir une ère de paix pendant laquelle chaque pays s'efforcera de panser ses blessures, de réparer ses pertes, de compenser ses dépressions, de glorifier ses morts. Spontanément, on a célébré la victoire avec frénésie, avec exubérance. Toutes les marques extérieures de la joie se sont manifestées: Cris, hourras, cloches, canons, drapeaux arborés, sirènes. Tout fut de la fête. Et les émotions dans les coeurs ne furent pas les moindres caractéristiques de ces explosions de bonheur que l'annonce de la paix fit naître dans toutes les nations.

Cependant, aussi belles, aussi grandioses que soient ces manifestations, elles sont sans lendemain et, une fois passées, elles nous laissent en face des dévastations qui furent le prix douloureux de la victoire. Aussi bien c'est le moment pour tous les peuples de faire le bilan de leurs efforts, de transcrire en pages d'histoire les sacrifices consentis, les générosités dépensées, de dresser comme un palmarès des mérites de chacun, pour que la fierté nationale s'en alimente et que soient productifs les mauvais moments par lesquels nous avons tous passé.

La plus grande guerre du monde qui touche à sa fin aura été celle qui aura exigé les plus grandes abnégations, les immolations les plus pénibles, les privations les plus sensibles et lorsqu'on en aura fait le total on sera rempli d'admiration pour les humbles labeurs et les modestes volontés qui ont forgé tenacement la victoire et y ont contribué virilement encore que d'une façon obscure, sans éclat ni ostentation.

Parmi les pays en guerre, le Canada est un de ceux qui ont accompli la plus lourde tâche comparativement à ses ressources relative-

ment réduites en hommes, en matériel, en argent; et son rôle pourrait passer presque inaperçu, son effort s'amalgamant à celui de l'Angleterre, si on n'en dégagait la contribution par des chiffres qui sont doués par eux-mêmes d'une éloquence suprême. Notre position de colonie anglaise ne nous a pas empêché d'avoir nos propres souffrances, et de supporter nos propres sacrifices comme un tout, comme un corps, comme une nation bien distincte, et il importe, au jour de la victoire, que chacun en particulier sache quelle part notre pays a pris à cette lutte gigantesque et que les pays Alliés qui ont eu le bénéfice de notre coopération en évaluent l'étendue et en apprécient le sentiment volontaire.

Il est des villages de France qui ont vu défiler nos unités canadiennes et les ont prises pour des divisions anglaises et qui ne sauront jamais que par delà l'Atlantique une race issue du sang français a fait quelque chose de considérable pour venir au secours de l'ancienne mère-patrie. Il est d'autres bourgades de France qui ont vu des uniformes khakis qui revêtaient des hommes s'exprimant en français comme leurs habitants et ceux-ci se sont imaginés, avec joie, qu'une poignée d'hommes aux aspirations généreuses avaient pensé venir combattre pour le pays de leurs aïeux, mais sans plus. Et ceci serait navrant si l'histoire ne se chargeait de faire la juste part des choses et de faire connaître à tous, le détail gigantesque de l'effort canadien pendant la guerre 1914-1918.

A cette heure unique, le Canada peut avoir la conviction intime d'avoir fait tout son devoir et plus même que son devoir, ayant mis à la disposition des Alliés ses hommes, ses produits, son argent, jusqu'à l'extrême limite de ses ressources.

Dans toutes les branches, dans toutes les directions, il a apporté son appoint sans esprit de récompense, simplement par dévouement à la plus belle des causes, celle de la justice et du droit.

Les efforts du Canada pendant la guerre! Ils sont multiples et prodigieux: Effort militaire, effort naval, effort financier, effort de production, effort industriel, effort commercial, effort de conservation, effort féminin, ef-

forts sous toutes les formes. Et puisque l'heure est venue de faire ses comptes, d'établir les totaux de ces efforts divers qui nous vaudront le respect du monde entier, nous croyons bon de mettre sous les yeux de nos lecteurs, aux premières heures de paix, une vue d'ensemble et rapide de l'« Effort Canadien pendant la guerre. » Ces quelques pages, dont la froideur des chiffres peut paraître quelque peu ardue, constituent des documents historiques dont tout bon Canadien devrait s'imprégner puisque c'est le récit de l'effort national, c'est-à-dire du sien même.

Nous avons ajouté deux autres chapitres à cet exposé: l'un nous dira ce que l'Angleterre a fait pour participer utilement à la guerre et l'autre nous fera connaître en quelques paragraphes, ce que les Etats-Unis — nos voisins et les facteurs décisifs de la victoire — ont accompli fiévreusement pour précipiter le succès des Alliés.

En lisant ces documents officiels concernant le Canada, — documents nécessairement incomplets, les tout derniers chiffres n'étant pas encore connus et l'impossibilité étant manifeste de mentionner tous les actes de dévouement patriotique accomplis dans toute l'étendue du pays par des milliers d'individus — nous ne pourrions nous défendre d'un sentiment de force et de puissance, comme seuls peuvent en susciter les peuples unis.

Et nous nous reporterons inévitablement à cette idée de la Bonne Entente que nous avons exaltée dans notre dernier numéro spécial du printemps et que nous n'avons cessé de prêcher chaque fois que l'occasion nous en a été offerte. Sans cette coopération étroite de tous les éléments de notre vaste pays, jamais le Dominion n'aurait pu accomplir la tâche gigantesque dont nous avons été individuellement les artisans et dont l'ampleur nous surprend nous-mêmes. Surprise bien compréhensible et qui s'explique par le fait que l'idée du devoir à accomplir est devenue chez nous d'application coutumière et si naturelle que chacun a fait sa part simplement sans s'en enorgueillir, avec conviction et fermeté.

Marchands et industriels ont apporté à la poursuite de la guerre une contribution splendide. En outre d'avoir donné leurs fils à la patrie et prêté leur argent à l'état, ils ont subi tous les préjudices des restrictions et des réglementations que les circonstances imposaient, et loin de murmurer et d'y faire opposition ils ont, chaque fois que la chose a été nécessaire offert leur coopération franche et

loyale aux autorités pour les aider à appliquer les lois les plus rigoureuses et les plus pénibles à observer. Tous les obstacles qui se sont dressés devant eux du fait de la guerre, ont trouvé en eux des chercheurs de solution dévoués.

Il faut rendre hommage sans réserve, à cet esprit de sacrifice qui s'est développé prodigieusement dans le domaine commercial pendant la guerre et qui a eu les résultats les plus bienfaisants.

Sans doute, il y eut au cours de cette guerre, parmi notre population, des divergences d'idée, des heurts d'opinion, mais n'oublions pas qu'un peuple n'est grand que par cet instinct passionnel qu'il porte en lui et qui le pousse à soutenir ce qu'il croit être le bien du peuple en général et lorsqu'une population de cette trempe entre dans la bonne voie, elle y va de tout cœur, frémissante de volonté et accomplit des merveilles. Jamais un peuple froid et pondéré ne trace de grands gestes dans l'histoire. Le Canada dans son geste volontaire et librement consenti à accompli dix fois plus pour la cause des Alliés que ce qu'il a fait par la suite sous l'obligation de la loi. Peut-on lui faire un plus bel éloge? Et d'ailleurs les chiffres parlent, ils sont grandiloquents, ce sont les plus belles périodes oratoires pour ceux qui savent penser. Dans les pages qui suivent, nous allons entendre leurs précisions, peser leur valeur et la preuve péremptoire qu'ils fournissent constituera le plus flatteur des commentaires.

A tout prendre cependant, notre tâche n'est pas terminée. La période immédiate d'après-guerre va apporter son lourd contingent de nouveaux problèmes à résoudre et le pays aura encore besoin de toutes les énergies pour en sortir avec honneur.

Et lorsque dans l'Histoire, on lira l'effort inoubliable fait pendant la guerre et la période immédiate d'après-guerre, par ce petit peuple canadien d'un peu plus de sept millions d'habitants disséminés sur un territoire aussi vaste que celui de l'Europe, et qui suspendit son développement national pour aller au-delà des mers combattre pour une idée de justice, tandis qu'il immobilisait son activité industrielle au profit des Alliés et s'imposait mille privations pour permettre à ses produits agricoles d'aller alimenter les armées de la liberté, quand l'histoire fera mention de ces faits, notre petite nation canadienne — petite par le nombre — ne sera-t-elle pas considérée par la prochaine génération, comme grande par le cœur et par la pensée?

# 1914 L'EFFORT CANADIEN PENDANT LA GUERRE 1918

## 1. L'Effort Militaire

### Enrôlements.

Le chiffre total des enrôlements dans le corps expéditionnaire canadien, depuis le commencement de la guerre au 30 juin 1918, y inclus ceux enregistrés en vertu de la Loi du service militaire, fut de 552,601. Ce nombre a été diminué par les pertes subies au Canada avant le départ des navires, par suite, entre autres raisons, de l'élimination de nombre de soldats enrôlés qu'un nouvel examen médical plus minutieux a fait déclarer impropres au service.

Le nombre exact de ceux qui avaient traversé la mer, à la date du 30 juin 1918, est de 383,523.

A cette même date, il y avait encore au Canada 61,143 membres du corps expéditionnaire canadien, auxquels il faut ajouter 5,900 soldats embarqués sur des navires attendant l'ordre du départ.

Le transport des troupes outre-mer s'est opéré comme suit :

Avant le 31 décembre 1914 . . . . .	30,999
Année civile 1915 . . . . .	84,334
Année civile 1916 . . . . .	165,553
Année civile 1917 . . . . .	63,536
Du 1er janvier au 30 juin 1918 . . . . .	39,101

### Pertes.

De tous ces soldats rendus outre-mer, 26,537 ont été recrutés sous le régime de la Loi du service militaire.

Les pertes totales subies par le corps expéditionnaire canadien s'étaient élevées, au 30 juin 1918, à 159,084. Elles sont ainsi réparties :

Morts au champ d'honneur . . . . .	27,040
Morts de blessures . . . . .	9,280
Blessés . . . . .	113,007
Morts de maladie . . . . .	2,257
Prisonniers de guerre . . . . .	2,774
Portés comme morts . . . . .	4,342
Disparus . . . . .	384
	159,084

Des blessés et malades, de 30,000 à 40,000 sont retournés en France pour reprendre le service. Environ 50,000 ont été ramenés au Canada, blessés, impropres sous le rapport médical, ou mis en disponibilité pour diverses raisons :

Par périodes, les pertes ont été rapportées (chiffres approximatifs) :

Du commencement au 31 décembre 1915 . . . . .	14,500
Année civile 1916 . . . . .	56,500
Année civile 1917 . . . . .	74,500
Du 1er janvier au 30 juin 1918 . . . . .	\$14,000

### Honneurs et décorations.

Les membres du corps expéditionnaire canadien ont gagné sur le champ de bataille les honneurs et décorations ci-dessous mentionnées :

Croix Victoria . . . . .	30
Ordre du service distingué . . . . .	432
Chevron du service distingué . . . . .	18
Croix militaire . . . . .	1,467
Chevron de croix militaire . . . . .	61
Médaille de conduite distinguée . . . . .	939
Médaille militaire . . . . .	6,549
1er chevron de médaille militaire . . . . .	227
2e chevron de médaille militaire . . . . .	6
Médaille de service méritoire . . . . .	119
Mentionnés dans les dépêches . . . . .	2,573
Croix Rouge royale . . . . .	130

### Progrès de l'armée.

Dans les premiers mois de 1914, le Canada n'avait, pratiquement parlant, aucune armée. Il existait une force permanente de quelque 3,000 hommes, sans aucune réserve; elle était employée au service de garnison dans nos forteresses peu nombreuses et, en partie aussi, à l'entraînement de la milice. Cette dernière formait des forces passablement entraînées, assez bien organisées pour une guerre défensive sur leur propre terrain. En 1913, elle comptait environ 60,000 soldats dressés.

Pendant la fin de l'été et les premiers jours de l'automne de 1914, une division d'infanterie a été levée et expédiée de l'autre côté de l'Atlantique. Celle-ci fut aussitôt suivie d'une deuxième division, qui était rendue en France en septembre 1915; la troisième division fut formée en janvier et février 1916; la quatrième rejoignit l'armée en août 1916. Puis de nombreux détachements et des unités de lignes de communications ont été graduellement ajoutés, si bien qu'à la fin de l'été de 1916, le corps d'armée canadien avait atteint son plein développement avec quatre divisions complètes. Une brigade de cavalerie était rendue en France en 1915. Depuis lors, l'effort canadien a eu pour but le maintien des formations constituées à leur parfait



effectif. La politique du Dominion a été, en général, de conserver un nombre de divisions comparativement restreint, mais de les garder toujours au grand complet, afin de donner aux troupes sur le front tout l'encouragement qu'elles méritent et qu'elles sont en droit d'attendre.

L'organisation militaire actuelle du Canada se répartit en trois divisions essentielles :

Le premier échelon, ou échelon de combat, en France.

Le deuxième échelon, d'entraînement et d'organisation, en Angleterre.

Le troisième échelon, de recrutement ou d'entraînement préliminaire, au Canada.

Les troupes au Canada sont sous le contrôle du ministre de la Milice et de la Défense ; celles qui sont en Angleterre et en France, sous la direction du ministre des forces militaires d'outre-mer, dont le quartier général est à Londres.

### Premier échelon.

Le premier échelon, en France, comprend :

(a) Les formations de combat proprement dites, à savoir :

Un corps d'armée de 4 divisions avec troupes de support.

Une brigade de cavalerie.

(b) De nombreuses unités auxiliaires et de lignes de communications, y compris les unités forestières et de construction de voies ferrées.

(c) Une base avancée aux fins de maintenir (a) et (b) au grand complet.

Chaque division comprend environ 19,000 hommes d'armes diverses ; les 4 divisions ont un effectif de 75,000 à 76,000 hommes ; les troupes de support (presque toutes d'artillerie) en comptent 11,000 de plus ; l'effectif complet du corps d'armée est d'environ 87,000.

La brigade de cavalerie, qui est actuellement engagée sur le front occidental dans une autre armée que celle dont fait partie notre corps d'armée, compte près de 3,000 hommes ; elle a été renforcée récemment, après les rudes batailles du printemps de 1918, par un détachement de 725 membres de la Royale Gendarmerie à cheval du Nord-Ouest. Ainsi donc, les troupes de combat, proprement dites, comptent 90,000 hommes.

Les troupes auxiliaires et de lignes de communications sont excessivement nombreuses, et singulièrement variées. Elles comprennent des bûcherons pour les travaux de charpente, des ouvriers en chemins de fer pour construire et mettre en opération des voies ferrées souvent sous le feu de l'ennemi, des unités de sauvetage, et une foule d'organisations chargées de protéger, de diverses manières la santé et l'efficacité des troupes engagées sur le front. Leur effectif dépasse les 35,000. Au commencement de 1918, le nombre exact de tous les Canadiens en France n'était pas beaucoup en dessous de 150,000.

### Opérations.

Les forces dont nous venons de décrire la composition, ont participé avec distinction aux opérations sur le front occidental. La première division a été fortement engagée et s'est couverte de gloire dans la deuxième bataille d'Ypres, en avril et mai 1915, quand, avec les troupes françaises à ses côtés, elle fut la première à être attaquée par les gaz asphyxiants. Langemark et

Saint-Julien sont les noms des villages les plus intimement associés à ce combat mémorable. Durant le reste de l'année 1915, cette même division a été maintes fois engagée à divers endroits dans le fameux saillant d'Ypres. Au printemps de 1916, le corps d'armée, comprenant alors les première, deuxième et troisième divisions, a vaillamment combattu pendant plus de trois mois au cours des opérations tant à l'est qu'au sud-est d'Ypres ; à Saint-Eloi (du 3 au 19 avril), dans le bois du Sanctuaire et sur la cote 62 (2 et 3 juin) et à Hooge (les 5, 6, 13 et 14 juin). En septembre, octobre et novembre 1916, le corps d'armée, maintenant de quatre divisions, a pris part à la bataille de la Somme, se distinguant surtout par la prise de Courcellette. En 1917, le corps canadien a pris d'assaut la fameuse crête de Vimy (du 9 au 13 avril) ; il fut engagé dans les batailles d'Arleux et de Fresnoy (28 et 29 avril et 3 mai), et fit preuve d'activité et d'efficacité dans les opérations autour de Lens, en juin ; un peu plus tard, le 15 août, il combattait vivement à la cote 70 ; puis, du 25 octobre au 10 novembre, il lutta avec un succès remarquable à Passchendaele, au cours de l'offensive des Flandres, que l'on est convenu parfois d'appeler la troisième bataille d'Ypres. En 1918, la brigade de cavalerie canadienne s'est illustrée, à son tour, au cours de l'offensive allemande de mars et d'avril.

Le principal effort du Canada s'est déployé sur le front occidental, mais certaines unités canadiennes, telles que celles des troupes de chemins de fer et du service des hôpitaux, ont fait du service en Palestine et en Macédoine.

### Deuxième échelon.

Le deuxième échelon, en Angleterre, est organisé dans le but d'entraîner et d'équiper des soldats pour le front, de maintenir les services d'hôpitaux et d'évacuer les hommes renvoyés au Canada, à cause de leurs blessures ou pour autres raisons.

### Services spéciaux.

Le Canada maintient actuellement un grand nombre de troupes employées surtout dans la Grande-Bretagne et en France, dont de 12,000 à 15,000 sont employés à la construction et à la réparation des voies ferrées et à la circulation des convois, et un aussi grand nombre à abattre les forêts et à faire du bois de construction.

### Chars d'assaut.

Un corps spécial d'une nature plus intéressante est un bataillon qui a récemment quitté le Canada pour s'entraîner dans le service des chars d'assaut.

### Troisième échelon.

Le troisième échelon, au Canada, est organisé dans le but de fournir des recrues et de leur donner leur équipement initial et un entraînement préliminaire. Ces nouvelles troupes sont, dès leur enrôlement, organisées d'après un système de régiments territoriaux tel que maintenu dans toute l'organisation militaire en Angleterre et en France.

### Service de garnison.

Au Canada, on a besoin de près de 12,000 hommes pour la défense du pays—service de garnison dans les



forteresses, gardes pour les camps de détention, pour les canaux, etc. Il serait bon de mentionner le fait que le Canada fournit une garnison à Sainte-Lucie, un poste militaire important dans les petites Antilles.

#### Loi du service militaire.

Jusqu'à l'hiver de 1917-1918, le corps expéditionnaire canadien s'était recruté par le système d'enrôlement volontaire. Pendant l'hiver, la Loi du service militaire a été graduellement mise à exécution, et à l'heure actuelle, elle fournit des recrues en bon nombre. A la date du 30 juin 1918, elle avait à son crédit 56.000 hommes effectivement enrôlés dans le corps expéditionnaire canadien, dont un peu plus de 26.500 embarqués pour l'Angleterre.

#### Services à l'armée impériale et aux alliés.

En sus du C.E.C., le Canada a fourni de manières diverses un certain nombre d'hommes à la cause des alliés.

Un exemple remarquable entre autres est celui du service aérien. Nombre de Canadiens—pour des raisons militaires, le chiffre exact ne saurait en être donné—sont entrés dans la Royal Air Force, tout comme dans ses devanciers, le Royal Naval Air Service et le Royal Flying Corps. De plus, un certain nombre d'Américains ont été entraînés sur le sol canadien par le personnel d'enseignement de la Royal Air Force. Ce

dernier est un service impérial, maintenu aux frais du gouvernement du Royaume-Uni, que le Canada aide de toute façon possible.

Le ministère de la Milice a levé au Canada plusieurs milliers de Polonais, de Serbes et de Monténégrins qui ont été envoyés outre-mer combattre avec leurs compatriotes.

On a fourni au service impérial, connu sous le nom d'Inland Waterways and Docks, un nombre considérable d'employés compétents.

Plusieurs centaines de jeunes Canadiens, la plupart choisis dans les universités, ont obtenu des brevets dans l'armée impériale.

Le Canada a fourni plusieurs centaines de médecins et de vétérinaires, environ 200 infirmiers et des centaines de conducteurs d'autos pour l'armée impériale. Il a prêté aux Etats-Unis près de 200 officiers instructeurs.

#### Collège Militaire Royal.

Depuis que la guerre est commencée, le Collège Militaire Royal a fourni 152 officiers à l'armée impériale, 93 au Corps Permanent Canadien et 94 au Corps Expéditionnaire Canadien. Depuis sa fondation, ce collège a donné des cours à 1.300 ou 1.400 élèves : sur 900 de ces derniers qui sont allés au front, 120 ont été tués. Vingt-cinq pour cent de ceux qui sont allés au feu ont été décorés.

## 2. Le Service Naval

#### Croiseurs.

Au début de la guerre, en 1914, le gouvernement canadien ne possédait que deux navires de guerre, le "Niobé", un croiseur de 11.000 tonnes, avec un armement de 16 canons de six pouces, stationné à Halifax, et le "Rainbow", un croiseur plus petit, de 3.600 tonnes, armé de deux 6 pouces, six 4.7" et quatre pièces de 12, stationné à Esquimalt, sur le Pacifique. L'un et l'autre de ces croiseurs ont fait un travail des plus utiles dès les premiers jours de la guerre—le "Niobé" au large de New-York et le "Rainbow", le long de la côte du Pacifique, aussi loin au sud que Panama.

#### Petits bâtiments.

Au commencement des hostilités, le département naval a pris possession de divers petits bâtiments qui relevaient du ministère de la Marine et de celui des Douanes, les a armés convenablement en confiant l'équipement à la R.N.C.V.R. Ces petits navires ont rendu de précieux services, patrouillant le long de la côte de l'Atlantique. Deux sous-marins, faisant le service au large de la côte occidentale, ont réussi, de plus bonne heure dans la guerre, à tenir l'escadre de l'amiral von Spee en dehors des ports du Pacifique.

#### Chalutiers et remorqueurs.

Quand les Allemands ont commencé leurs activités sous-marines les efforts se sont concentrés sur une flotte de petits navires côtiers du type des chalutiers et des remorqueurs, que l'amirauté britannique a trouvés si efficaces pour combattre cette menace.

Le personnel mis en charge de ces bâtiments a été recruté par tout le Canada, mais la plus grande partie a été fournie par la Royal Naval Canadian Volunteer Reserve.

#### Collège naval.

C'est la bonne fortune du Canada de posséder un collège naval, petit mais excellent. A l'heure actuelle, il y a 51 officiers servant dans la marine, soit impériale soit Canadienne, qui sont sortis de ce collège comme aspirants de marine. De ces jeunes officiers, un bon nombre se sont déjà distingués.

#### Stations de signaux.

On a établi, récemment, le long de la côte de l'Atlantique, un certain nombre de stations de signaux sous le contrôle d'employés de la marine. Grâce à ce service, tous les navires sont tenus au courant des activités de l'ennemi.

#### Canadiens dans les forces navales impériales.

En sus de nos marins à bord des navires qui font le patrouille des côtes canadiennes, 1.715 hommes se sont enrôlés pour le service d'outre-mer et ils se trouvent actuellement avec les forces navales impériales dans les eaux européennes. Un bon nombre de réservistes de la marine britannique ont quitté le Canada au début de la guerre pour retourner en Angleterre. On a recruté 75 chirurgiens stagiaires pour le service de la marine royale. Environ 500 Canadiens sont employés dans le service auxiliaire de patrouille britannique, avec brevets de la R.N.V.R.







## 4. Munitions

Les chiffres suivants donnent un résumé de ce que le Canada a fait, durant les quatre dernières années, en ce qui concerne la production de munitions de guerre.

### Statistiques générales.

Nombre total d'obus fabriqués	60,000,000
Nombre approximatif des parties constituantes représentées par ceux-ci, pour lesquelles le Bureau impérial des munitions a placé des contrats séparés	670,000,000
En sus des 60,000,000 d'obus fabriqués on a exporté un grand nombre de composants, tels que forgeages, étuis à cartouches, amorces, bandes de culvre, fusées percutantes et fusantes ou à temps, porte-amorces, tubes de composition, etc. L'acier employé dans la production de ce matériel de guerre s'est élevé, en tonnes, au montant de	1,800,000
(Environ 75% de cet acier, de production canadienne.)	
Quantité, en livres, d'explosifs détonateurs et fulminants fabriqués	100,000,000
Valeur des commandes placées par le gouvernement britannique par l'entremise du Bureau impérial des munitions	\$1,200,000,000
Montant des commandes remplies à date	\$1,000,000,000
(Ces chiffres représentent le montant exact des paiements en espèces.)	
Montant fourni par le gouvernement impérial aux fins ci-dessus, de sources en dehors du Canada	\$400,000,000
Montant prêté au gouvernement impérial par le gouvernement canadien et par les banques du Canada pour les fins du Bureau impérial des munitions	\$600,000,000
Nombre approximatif des entrepreneurs au Canada parmi lesquels on a réparti des entreprises pour munitions	1,000
Nombre d'ouvriers engagés dans des entreprises de guerre	200,000 à 300,000
Nombre approximatif des personnes employées au transport des munitions et autres organisations collatérales	50,000
Nombre approximatif des travailleurs, total	350,000

Ci-suit un court historique du développement de la manufacture des munitions au Canada :

### Comité des obus.

Peu de temps après le commencement de la guerre, le ministère de la Guerre s'informa auprès du ministère de la Milice et de la Défense quant à la possibilité de se procurer un approvisionnement d'obus au Canada. Les négociations subséquentes conduisirent à la nomination par le ministère de la Milice, en septembre 1914, d'une commission honoraire, connue sous le nom de Commission des Obus, chargée d'entreprendre la tâche de fournir des obus à balles au gouvernement impérial. Sa position nominale était celle d'entrepreneur pour le gouvernement britannique, mais elle était plutôt, de fait, celle d'agent pour le placement d'entreprises au nom du ministère de la Guerre.

A la suite d'expériences, on constata que l'acier ba-

sique, la seule sorte d'acier faite au Canada, était propre à la manufacture des obus. Les premiers charge-ments d'obus au Canada, en exécution des commandes accordées par la Commission des Obus, furent faits au mois de décembre 1914—un peu plus de trois mois après le commencement de l'entreprise. Vers la fin de mai 1915, il y avait déjà au Canada près de quatre cents installations engagées dans la manufacture d'obus ou de leurs parties constituantes.

### Formation du Bureau impérial des munitions.

En novembre 1915, le gouvernement impérial avait placé au Canada des commandes de munitions pour un montant total approximatif de \$300,000,000. Ceci représentait un volume de commerce tellement considérable que l'on jugea à propos de former un Bureau qui serait responsable directement au ministère des munitions impérial. Les opérations de la Commission des Obus furent donc transférées au Bureau impérial des munitions. La politique générale de la Commission, maintenue par le Bureau, consistait à éliminer tout intermédiaire et à ne faire affaires, en autant que possible, qu'avec ceux qui accompliraient réellement les travaux. En conformité de cette pratique, on a acheté des matières premières de toute description qu'on passait d'un entrepreneur à l'autre, chacun étant payé à tour de rôle pour son travail. Ce plan avait l'avantage d'épargner à l'entrepreneur de forts placements de capital qu'il aurait fallu trouver s'il se fût agi de manufacturer l'obus en entier et il permettait, de plus, une répartition convenable des matières disponibles, assurant par là même un maximum de production. On donnait aussi aux entrepreneurs l'avantage de rembourser leur placement de capitaux requis, à même les profits ainsi retirés immédiatement de leurs entreprises. Généralement parlant, c'est ce qui a été fait. Subséquemment, le commerce a été organisé sur une base compétitive.

### Organisation du Bureau.

Les travaux du Bureau sont gérés par le Président, investi de la pleine autorité administrative et exécutive. Il est assisté par un bureau dont quatre membres sont constamment en service. On a demandé des hommes d'affaires pour se charger des divers départements, une vingtaine en tout. Ces directeurs accomplissent leurs fonctions à Ottawa, à Toronto, à Vancouver et à Victoria. Les détails ci-dessous se rapportent aux plus importants de ces départements :

1. Le département des achats et de l'acier achète toutes les matières requises pour munitions, voit au laminage de l'acier et distribue les métaux et leurs parties constituantes aux installations mécaniques dans les diverses provinces.

2. Le département de la construction des navires achète et surveille la construction des machines et des chaudières pour les vaisseaux de bois mentionnés plus loin, achète le bois et les accessoires pour les coques et il y a une section auxiliaire qui installe les machines, chaudières et équipements dans ces vaisseaux.

3. Le département des explosifs contrôle les installations nationales produisant la nitrocellulose, la cordite et trinitrotoluol (T.N.T.), avec l'outillage acide nécessaire et conduit l'installation qui produit l'acétone et la méthyl-éthyl-ketone,



4. Le département du forgeage contrôle l'installation nationale dans laquelle les tournage d'acier sont fondus dans des fourneaux électriques et l'acier ainsi produit est converti en forgeages par la suite.

5. Le département de l'aviation contrôle l'installation qui produit les aéroplanes et, dans sa section de construction, bâtit tous les aérodromes, usines mécaniques, casernes et quartiers des officiers dans les différents camps: il achète aussi toutes les fourniture et équipements pour la Royal Air Force.

6. Le département du bois de charpente, chargé de la production de sapin et d'épinette à aéroplane, dirige des opérations de chantier en Colombie-Anglaise et conduit des remorqueurs pour la livraison des billots aux moulins qui les préparent pour le compte du Bureau, sous la surveillance du représentant du Bureau. Ces opérations de transport comprennent une production de 248,000,000 de pieds de billots pour 45 chantiers situés dans un territoire couvrant plus de 600 milles du nord au sud.

7. Le département des fusées est chargé de l'installation nationale où l'on charge les fusées à temps.

8. Le département de la mécanique contrôle et rectifie toutes les jauges, maintenant à cette fin un personnel d'ingénieurs et un corps d'experts dans la manufacture des outils, employés dans les ateliers de construction de machines sous leur direction.

9. Le service de l'inspection est sous le contrôle du Directeur de l'Inspection, un officier britannique responsable au Directeur-Général de l'Inspection en Grande-Bretagne. Plusieurs milliers d'inspecteurs sont employés à faire ce service.

10. Le personnel administratif comprend de 1.000 à 1.500 personnes, hommes et femmes, le nombre variant selon les besoins du moment.

#### Matières premières.

Le cadre des opérations du Bureau s'est étendu graduellement à bien d'autres genres de matériel de guerre en dehors de l'acier, et le Bureau impérial des munitions a maintenant entrepris d'explorer, dans le but de les faire servir à des fins de guerre, certaines ressources naturelles du pays jusqu'ici inexplorées. On a mis à contribution les forêts du nord de la Colombie-Anglaise pour fournir le bois d'épinette requis pour la construction d'aéroplanes et de navires. On a aussi, pour les mêmes fins, entamé les ressources forestières d'Ontario, de Québec et du Nouveau-Brunswick, bien que sur une échelle plus modeste. Les mines de la Colombie-Anglaise fournissent du cuivre, du zinc et du plomb. Celles de l'Ontario et de Terre-Neuve produisent de l'acier. La province de Québec fournit de l'asbeste, de l'aluminium, du carbure et d'autres produits miniers en grandes quantités. L'Ontario produit du nickel, de la silice et des carbures, et, grâce à la collaboration du département canadien des Mines, on a obtenu une production considérable d'alliages pour servir à la manufacture d'acier à machines-outils de grande vitesse.

#### Explosifs et fulminants.

Le développement au Canada de l'industrie des explosifs et fulminants a été couronné de succès. La politique du Bureau a été d'établir des usines nationales dans le but d'encourager toute ligne de production importante que l'entreprise individuelle était insoucieuse ou incapable de conduire et, à l'heure actuelle, sept in-

stallations de ce genre, représentant un placement de \$15,000,000 comme capital, sont en opération sous la direction immédiate du Bureau. Les deux plus grandes, consacrées à la manufacture d'explosifs, avaient produit, avec le concours d'outillages particuliers, plus de 100,000,000 de livres d'explosifs et fulminants de première qualité, au 30 juin dernier.

#### Construction de navires.

Le Bureau a accordé des contrats pour près de \$70,000,000 en fait de construction de navires. Ils représentent 43 navires d'acier et 58 vaisseaux de bois, ayant une capacité totale de 360,000 tonneaux. D'après leur valeur, ces contrats sont répartis comme suit:

Colombie-Anglaise, \$35,000,000; Ontario, \$20,000,000; Québec, \$12,000,000, et la balance entre la Nouvelle-Ecosse et le Nouveau-Brunswick.

#### Aéroplanes

L'une des usines nationales est consacrée à la manufacture d'aéroplanes pour fins d'entraînement (plus de 2,500 de ces machines ont déjà été fabriquées) et, plus récemment, à la construction d'avions à bombes pour la marine des Etats-Unis. On est à manufacturer présentement des machines à aéroplanes de haute qualité qui seront sous peu fabriquées en grandes quantités pour les engins de combat sur le front.

#### Fonctions supplémentaires du Bureau

Le Bureau remplit les fonctions d'agent-acheteur, exclusif et général pour le ministère de la Guerre et l'Amirauté, ainsi que pour le Contrôleur britannique du bois de charpente, le département de l'Aéronautique et le ministère des Munitions. Outre cela, il agit aussi comme agent du département d'artillerie des Etats-Unis dans la distribution des contrats de munitions et provisions placés au Canada par le gouvernement des Etats-Unis. Ces contrats américains dépassent actuellement \$70,000,000 et les commandes continuent à nous arriver en quantités toujours plus grandes.

#### Rapport du cabinet de guerre impérial.

Dans le rapport publié par le Cabinet de guerre impérial pour l'année 1917, la mention suivante est faite des services du Canada à l'Empire, en ce qui concerne la production des munitions.

"La contribution du Canada au cours de l'année dernière a été des plus remarquable. Des dépenses totales faites par le ministère des Munitions dans les derniers six mois de l'année, 15% ont été encourus en ce pays. Le Canada a manufacturé presque tous les types d'obus, à partir des pièces de dix-huit aux 9.2". Dans le cas des 18, pas moins de 55% de la livraison des obus à balles, dans les derniers six mois, sont venus du Canada, et la plupart de ceux-ci étaient des cartouches complètes qui ont été expédiées directement en France. Le Canada a aussi contribué 42 p.c. du nombre total des obus 4.5, 27 p.c. des obus 6", 20 p.c. des gros obus 60, 15 p.c. des 8" et 16 p.c. des 9.2". Outre cela, le Canada a fourni des accessoires d'obus, des parties constituantes, des fulminants, de l'acétone, T.N.T., aluminium, nickel, matte de nickel, parties d'aéroplanes, machines agricoles et bois de charpente, ainsi que de grandes quantités de matériaux de chemins de fer, y compris pas moins de 450 milles de rails enlevés des voies ferrées canadiennes et expédiés directement en France."

## 5. Construction de Navires

Vaisseaux lancés depuis le 1er janvier 1918, ou qui seront lancés avant le 31 décembre 1918.

	VAISSEAUX EN ACIER.				VAISSEAUX EN BOIS.				Tonnage réel. (Approx.)	
	Chantiers Côte de l'Atlantique.	Chantiers des Grands lacs.	Chantiers Côte du Pacifique.	Total.	Chantiers Côte de l'Atlantique.	Chantiers des Grands lacs.	Chantiers Côte du Pacifique.	Total.		
Construits sur commande du Bureau impérial des munitions.....	5	18	11	34	179,800	14	4	27	45	138,600
Construits sur commande du ministère de la Marine.....	4	4	3	11	48,000	..	..	..	..	..
Construits par entreprise particulière.....	8	5	1	14	62,400	..	..	8	8	17,800
Total.....	..	..	..	59	290,200	..	..	..	53	156,400

Grand total: Navires..... 112  
Tonnage (tonnage réel approx.)..... 446,600

N.B.—Les chiffres ci-dessus ne comprennent pas un bon nombre de petits bateaux de moins de 1,000 tonneaux, en voie de construction, tels que chalutiers, schooners, etc.

### Construction de navires par le gouvernement.

D'après un programme du gouvernement pour la construction de navires, il y a présentement en voie

de construction 20 vaisseaux à un tonnage total de 55,000. Ceux-ci sont construits d'après des contrats accordés par le Ministère de la Marine. Sept d'entre eux seront livrés en 1918, la balance au cours de l'année prochaine.

Le département du Service Naval a, depuis le commencement de la guerre, distribué des contrats au Canada, au nom de différents gouvernements, pour divers navires, ainsi qu'il suit:

Un certain nombre de sous-marins pour le gouvernement impérial, aussi bien que plusieurs sous-marins pour les gouvernements russe et italien.

Environ 550 vaisseaux à moteur chasseurs de sous-marins pour le gouvernement impérial.

Environ 36 vaisseaux à moteur chasseurs de sous-marins pour le gouvernement français.

Un certain nombre d'allèges en acier, expédiées en forme disjointe, pour le service du gouvernement impérial, en Mésopotamie, et

Un grand nombre de chalutiers et trailliers pour le gouvernement impérial.

## 6. Commerce de Guerre

Le tableau ci-dessous fait voir les exportations de certaines commodités canadiennes, ayant un rapport direct à la guerre, pour les trois derniers exercices financiers avant la guerre (1912-13-14), ainsi que pour le dernier exercice (1918); il démontre aussi l'augmentation, durant la même période, dans la quantité des articles exportés.

Commodités.	Unité de quantité.	QUANTITÉS.		VALEURS.	
		Moy. pour 1912-1913 et 1914.	1918.	Moy. pour 1912-1913 et 1914.	1918.
Beurre.....	liv.	3,633,825	4,926,154	860,180	2,000,467
Fromage.....	"	154,381,808	169,530,753	20,151,582	36,602,467
Vêtements.....	"	..	..	337,047	9,702,207
Œufs.....	douz.	158,127	4,896,793	43,131	2,271,299
Avoine.....	boiss.	18,118,631	54,877,882	7,422,480	37,644,293
Blé.....	"	92,686,291	150,392,037	89,639,503	366,341,565
Farine de blé.....	brl.	434,969	9,931,148	18,861,944	95,896,496
Cuir.....	"	..	..	2,162,662	10,986,221
Viandes,—					
Bacon.....	liv.	32,683,969	199,955,475	5,544,801	57,995,116
Bœuf.....	"	5,217,652	86,567,104	449,872	13,016,378
Viandes en conserves.....	"	377,308	13,422,624	48,664	3,695,384
Porc.....	"	922,406	7,909,803	103,217	2,052,192
Métaux,—cuivre, nickel et aluminium.....	qtx	1,366,384	2,573,976	15,323,513	46,271,848
Fer et acier.....	"	..	..	11,374,981	45,810,367
Papier à imprimer.....	"	4,393,706	12,101,865	6,790,299	33,978,347
Tabac.....	"	..	..	101,119	1,682,357
Légumes.....	"	..	..	1,215,709	19,934,528
Véhicules.....	"	..	..	2,807,163	22,776,590
Pulpe de bois.....	qtx	6,017,595	9,696,704	5,656,224	25,620,892
Total.....				188,958,091	833,839,047

(1914 seulement)

### Commission du commerce de guerre.

La Commission du Commerce de guerre fut organisée en février 1918 dans le but de contrôler (1) l'exportation du Canada d'articles essentiels à la poursuite de la guerre et dont l'approvisionnement est limité, (2) l'importation au Canada des articles essentiels, (3) les matières premières du pays afin qu'elles soient employées convenablement aux fins de la guerre. En vertu de ses pouvoirs, la commission a fait nombre d'arrangements importants au point de vue du commerce canadien.

### Prohibition d'importations.

En juin 1918, il devint nécessaire de restreindre les dépenses pour articles non essentiels, afin de remédier aux conditions défavorables du change, affectant le commerce et les finances du Canada. On adopta en conséquence un décret du Conseil à l'effet de prohiber l'importation au Canada de certains articles, y compris les automobiles (évalués à \$1,200 et plus), les parfums, le marbre, les articles en or et en argent, les bateaux de plaisance, tables de billard, etc.

### Coopération mutuelle du Canada et des Etats-Unis

Les commissions du commerce de guerre du Canada et des Etats-Unis ont établi le principe général qui veut que les exigences de la guerre soient considérées sans avoir aucun égard aux frontières internationales. Les matières premières, les machines et l'outillage sont disposés, grâce à une coopération intime de ces organisations, de telle façon qu'ils puissent le mieux servir à la poursuite de la guerre.

## 7. Contrôle des Comestibles

L'effort toujours croissant du Canada à fournir les vivres nécessaires, tant aux forces armées des Alliés qu'à la population civile en Europe, est bien démontré par les comparaisons suivantes aux chiffres d'avant la guerre pour trois comestibles des plus importants.

Nos exportations nettes de boeuf ont augmenté de près de 75,000,000 de livres par année.

Nos exportations nettes de porc, y compris le bacon et le saindoux, ont augmenté de 125,000,000 de livres par année.

Nos exportations nettes de blé et de farine de blé ont augmenté de plus de 80,000,000 de boisseaux par année.

### Commission des Vivres du Canada.

La double tâche d'augmenter la production et d'encourager la conservation des comestibles est confiée à la Commission des Vivres du Canada qui a été créée en février 1918 et qui a assumé tous les pouvoirs et devoirs du Contrôleur des vivres qu'elle a remplacé.

Le problème du contrôle des comestibles au Canada se résume à maintenir assez de vivres pour répondre à la demande domestique; à régler les profits de telle sorte que le prix de tout article de consommation n'exécède pas la hausse naturelle des prix résultant des conditions de guerre; à réduire la consommation locale de certains comestibles requis outre-mer en leur trouvant des substituts, afin de pouvoir ainsi, grâce à une production accrue, ajouter au montant de l'exportation; et, enfin, à rassembler le surplus ainsi réalisé et à l'envoyer outre-mer pour pourvoir aux besoins de la Grande-Bretagne et des Alliés.

### Plus d'acres de terrain en culture.

En fait de céréales et pour certaines récoltes de légumes importantes, l'étendue de terrain en culture a augmenté remarquablement sur celle de 1917, malgré la diminution assez générale de la main-d'oeuvre agricole. Les chiffres ci-dessous démontrent le développement des terrains en culture:

Commodité	Nombre d'acres en 1917.	Nombre d'acres en 1918.
Blé .....	14,755,850	15,838,000
Avoine .....	13,313,400	13,784,000
Orge .....	2,392,200	2,403,750
Seigle .....	211,880	228,900
Sarrasin .....	395,977	407,000
Pommes de terre .....	656,958	686,300
Fèves .....	92,457	105,560
Total .....	31,818,722	33,453,510

### Main-d'oeuvre agricole d'urgence.

On a placé cette année sur des fermes canadiennes près de 12,000 écoliers comme employés temporaires durant les longues vacances. On a aussi mobilisé, sur une base de service volontaire, toute l'aide agricole possible des villes.

### Tracteurs.

Dans le but d'encourager une production plus intense, la Commission des vivres a, de bonne heure ce prin-

temps, acheté et revendu au prix coûtant 1,123 tracteurs aux cultivateurs du Canada, par l'entremise du département de l'Agriculture de chaque province.

### Système de licences.

La Commission des Vivres a des pouvoirs étendus et, grâce à son système de licences, elle contrôle aujourd'hui tant la manufacture que la vente de tous les comestibles.

Ci-suit une liste sommaire des commerçants au Canada qui font affaires d'après les licences et règlements de la Commission:

Commerce	Nombre de marchands licenciés.	Commerce.	Nombre de marchands licenciés.
Poissonniers .....	1,555	Epiciers en détail .....	29,700
Fabricants de céréales.	101	Magasins généraux en détail .....	9,425
Marchands de fruits et légumes .....	1,283	Restaurants .....	10,100
Meuniers .....	568	Confiseurs .....	673
Boulangers .....	2,487	Marchands de farine en gros .....	217
Epiciers en gros .....	843	Propriétaires de salaisons .....	261
Marchands de denrées en gros .....	935	Fabricants de conserves .....	328

Nombre total de marchands licenciés .. . . . . 58,476

Grâce à ce système, il est possible d'obtenir des renseignements authentiques sur les provisions disponibles, il active leur mouvement tout en facilitant leur distribution.

Ci-suit un aperçu des principaux règlements de l'alimentation, actuellement en vigueur:

### Viandes, fromage, beurre, etc.

Les rapports reçus des licenciés faisant le commerce de viandes, fromage, beurre, oléomargarine, oeufs et volailles, indiquaient qu'un nombre d'endroits des approvisionnements considérables de tels articles étaient tenus en entrepôts et cela à un temps où la saison de faible production touchait à sa fin. On adopta en conséquence un décret limitant les quantités entreposées de ces articles et il s'en suit que la perte d'entreposage enregistrée en ces dernières années sera réduite à un minimum.

On adopta ensuite un décret restreignant les profits des commerçants en gros et en détail de ces articles et limitant le nombre des transactions possibles. Cette mesure avait pour but de réduire le coût de la distribution, d'empêcher le transport inutile en nombre de cas et de mettre un terme à la pratique de détenir ces comestibles dans un but de spéculation.

On a imposé des restrictions sur les profits de tous les propriétaires de salaisons et, en vertu du décret les obligeant à obtenir des licences, d'autres règlements ont été faits concernant la distribution de leurs profits.

Dans le but de conserver davantage le beurre et la graisse, l'importation et la manufacture de l'oléomargarine sont désormais permises.

Afin de réduire encore le coût de la distribution des oeufs, il a été stipulé qu'aucun commerçant n'aura le droit de payer pour de mauvais oeufs en sus d'une mar-



ge de 1 pour cent, et il en est résulté que les oeufs ne seront plus conservés en entrepôt au-delà d'une certaine limite de temps.

### Farine.

Au commencement de 1918, tous les moulins à farine ont été mis sous le système des licences.

La quantité de farine de blé que peuvent détenir tout commerçant en gros ou en détail, ou tout individu, est limitée, et cela, en sus d'autres mesures, a permis aux moulins, dans presque tous les cas, de fournir aux agents acheteurs britanniques et alliés des quantités de farine beaucoup plus considérables que celles allouées pour l'exportation et que le montant total anticipé.

Les profits excessifs ont été grandement diminués; par exemple, le prix de la farine était de \$15.50 le baril, au printemps de 1917, bien que le cultivateur n'eût reçu que \$6.93 pour le blé employé. Au printemps de 1918, le prix de la farine avait été réduit à \$11.00 pour la même quantité, et le cultivateur avait tout de même reçu \$8.32 pour le blé employé dans chaque baril.

Par le fait d'avoir étendu l'extraction de la farine du blé, de 71 pour cent, — l'extraction normale d'avant-guerre—à 76 pour cent et d'avoir permis de confondre toutes les qualités, on a réalisé une épargne de 20,000 barils de farine par mois, soit de 240,000 barils par année.

Les diverses mesures de conservation adoptées ont eu pour résultat de réduire la consommation mensuelle normale de 800,000 barils de farine, avant la guerre, à une consommation actuelle de 600,000 barils par mois, soit une économie de 2,400,000 barils par année. Ainsi l'épargne, produite par l'extension de l'extraction et la réduction de la consommation, constitue un total d'environ 2,640,000 barils par an.

### Restaurants publics.

Tous les restaurants publics, par tout le Canada, où l'on sert plus de quinze repas par jour, ont été mis sous licence, et tous les endroits de consommation où des repas sont vendus ou servis à toute personne autre que les membres de la famille, sont soumis à certaines restrictions, plus particulièrement quant à la quantité de viandes, produits de blé, beurre et sucre, qui pourra être servie à tout repas distinct.

### Consommation du poisson.

Dans le but de conserver les viandes encore davantage, on a complété par tout le pays des arrangements pour approvisionner les marchés de poisson frais à des prix modérés, tout en assurant aux pêcheurs un prix raisonnable pour leur poisson, et en limitant les profits des commerçants. On a fait de grands efforts pour accroître la consommation du poisson au moyen d'appels au consommateur et pour fournir à celui-ci une qualité de poisson plus variée et plus appétissante.

### Fabricants de conserves, etc.

Le décret concernant les licences que doivent se procurer tous les fabricants de conserves alimentaires et les commerçants de fruits, légumes, viandes, volailles, soupes, gelées, confitures, sauces, etc., fixe un étalon pour la confection et la mise en conserve de ces produits et prescrit certaines méthodes de déterminer le coût de la production et de la distribution, ce qui devra avoir pour résultat de mettre un meilleur produit sur le marché.

### Boulangers.

Le décret mettant les boulangers sous le régime des licences, prescrit que le pain ne pourra être vendu qu'en telles pesanteurs spécifiées; et, dans le but de conserver, autant que possible, tous les sucres et matières grasses, il limite le montant de ces produits qui seront employés dans la boulangerie. On a aussi requis tous les boulangers de discontinuer la confection de pain de fantaisie, de n'employer que la farine-étalon et d'y mêler une proportion fixe de substituts. Il a été difficile d'imposer plus tôt l'usage des substituts, vu qu'on ne pouvait s'en procurer pour diverses raisons: Les Etats-Unis ne pouvaient fournir le maïs; les moulins du Canada n'étaient pas outillés pour le moudre; et, au Canada, il ne poussait que très peu de grains qu'on aurait pu employer comme substituts.

### Restriction de l'usage du sucre.

Les confiseurs ont la permission d'employer seulement 50 pour cent du sucre dont ils se sont servis durant la période correspondante, l'année dernière. On a limité l'usage du sucre pour tous les fabricants de liqueurs douces et pour les propriétaires de fontaines d'eau de Seltz. Les confiseurs sont aussi limités dans l'emploi de graisse et de sucre et il leur est défendu de faire des pâtisseries françaises et autres produits du même genre. Toutes autres personnes se servant de sucre pour la manufacture de tout article quelconque sont sous licence.

### Pour empêcher le gaspillage.

La Commission a été chargée d'empêcher tout gaspillage. Elle reçoit des rapports des commerçants, des entrepreneurs et des départements d'hygiène municipaux quant aux quantités et aux conditions des marchandises, et dans les cas où il y a quelque probabilité de gaspillage, elle ordonne la vente immédiate, ou bien les comestibles sont saisis et vendus afin d'empêcher toute perte possible ou toute autre perte ultérieure. Dans tout cas de gaspillage, on fait une enquête et s'il est démontré qu'il est dû à la négligence ou à la façon de l'entreposage, le délinquant est poursuivi. Tous les agents de chemins de fer sont aussi requis de faire rapport lorsque des wagons contenant des comestibles sont laissés chargés plus de quatre jours après leur arrivée à destination. Si la livraison n'est pas faite en temps raisonnable, lesdits comestibles sont saisis et vendus. On a réglé des contestations au sujet de 750 wagons chargés de marchandises périssables, grandement exposées à se gâter dans le cours ordinaire du commerce. Les rapports des incinérateurs des grandes villes indiquent une diminution très remarquable du gaspillage des vivres.

Tous les commerçants en gros et en détail, de fruits et de légumes ont été soumis au régime des licences. On a pris les dispositions voulues pour la distribution économique de ces produits et des inspections ont été faites afin de prévenir tout gaspillage.

Les quantités de sucre et de farine que les marchands aussi bien que les consommateurs, ont le droit d'avoir en mains ont été limitées par le décret du Conseil: dans le cas du sucre, afin d'en assurer une distribution équitable et un approvisionnement suffisant durant la saison des conserves; et, dans le cas de la farine, afin de



permettre l'exportation de toutes quantités au-delà des besoins du pays.

Aucune personne n'a le droit de se servir de blé dans la distillation ou la manufacture de l'alcool, excepté pour des fins industrielles. On doit donner au bétail dans les cours aucun grain au-dessus d'un certain

degré, ni donner aux bestiaux ou aux volatiles aucun blé bon pour le moulin ou aucun de ses produits.

#### Permis d'exportation.

Aucun comestible quelconque ne saurait sortir du Canada sans un permis. D'après ce système, 11,797 permis ont été accordés.

## 8. Contrôle du Combustible

Les principales fonctions du Contrôleur du Combustible sont, en premier lieu, de stimuler la production houillère du Canada et, secondement, d'obtenir des États-Unis l'approvisionnement normal de charbon sur lequel le Canada central doit compter pour une grande partie.

La rareté de la main-d'œuvre a menacé pendant quelque temps de réduire le rendement des mines dans le Canada oriental. Il est probable que cette baisse en perspective est aujourd'hui enrayée. Dans l'Ouest, la production a été plus satisfaisante.

La production du charbon aux États-Unis a aussi été réduite à la suite de difficultés ouvrières, et la congestion des voies ferrées, ajoutée aux demandes plus considérables de charbon aux États-Unis, a rendu difficiles les moyens d'en obtenir suffisamment pour le Canada. Cependant, le Dominion ne s'est presque pas senti de

la production réduite, grâce à la coopération intime entre les deux pays pour assurer la distribution de la houille.

Toute l'industrie houillère du Canada est maintenant sous le système de licence. Les prix de la mine au marchand-détaillant sont contrôlés, et les autorités ont le pouvoir de diriger la distribution du charbon dans certains cas et de le réquisitionner même entre les mains des consommateurs dans tout cas urgent qui justifierait une telle manière d'agir. Le Contrôleur du Combustible est aussi autorisé à priver de charbon les consommateurs individuels dans tout cas où l'énergie électrique pourrait servir de substitut pratique.

Chaque municipalité est requise de nommer un commissaire local du combustible, qui fait ses rapports aux administrateurs provinciaux et ces derniers agissent, dans les limites de leur province respective, comme aides du Contrôleur du Combustible fédéral.

## 9. Transport

### Variation de l'itinéraire.

Les difficultés du transport, encore aggravées par la guerre, ont imposé une déviation de l'ancienne coutume d'après laquelle nos chemins de fer étaient exploités comme autant d'unités distinctes et indépendantes. La première mesure adoptée dans cette voie, a été la modification de la loi des Chemins de fer, à la session de 1915-16, quand, sur la demande des Commissaires des chemins de fer, ceux-ci furent autorisés à transférer le trafic, dans tout district de grain congestionné, de la ligne dont il est tributaire à toutes autres lignes, à n'importe quel endroit intermédiaire, où un tel transfert est possible ou nécessaire.

La Commission s'est grandement prévaluée des nouveaux pouvoirs que la loi modifiée lui avait ainsi conférés. Cela a permis le transport sur le marché de la grande production de grain de l'Ouest sans aucune perte appréciable, grâce au détournement du trafic à la route, sans égard à tel ou tel propriétaire, qui se trouvait au temps voulu la moins congestionnée; et cela a aussi permis de maintenir le transport, de la façon la plus expéditive possible, du grain et de la farine en Grande-Bretagne et sur le continent. On a pu de la sorte écouler des milliers de wagons de grain récolté dans le territoire à prairie du Nord-Canadien, en les détournant des districts congestionnés du Nord-Canadien par les voies ferrées du Pacifique-Canadien et du

Grand-Tronc-Pacifique. Cette pratique, inaugurée pour le blé, fut ensuite étendue au charbon, puis au transport d'autres commodités diverses. Ce système de changement d'itinéraire a été appliqué, en général, dans tous les cas où il permettait d'activer le transport. Les conséquences en ont été que les lignes canadiennes, en ce qui concerne le transport réel, ont été considérées comme une seule unité et mises en opération à la seule fin d'obtenir les meilleurs résultats.

### Bureau de guerre des chemins de fer canadiens.

Au cours de l'hiver dernier, le transport canadien a été spécialement surchargé. L'entrée des États-Unis dans la guerre a créé une grande activité agricole et industrielle qui, avec le mouvement des troupes, a finalement bloqué les voies ferrées américaines aussi bien que leurs têtes de lignes. Dans l'intervalle, le chargement des vivres ne devait pas être interrompu. On a dû, en conséquence, exécuter un programme spécial dans le but de coordonner, autant que possible, tout le mouvement du blé du Nord-Ouest, et il s'en est suivi que le blé et la farine pour l'approvisionnement d'outre-mer ont été transportés par les lignes canadiennes de telle sorte que tout le transport requis a été effectué sans aucun délai jusqu'aux navires trans-océaniques.

Afin d'en arriver à une coordination plus libre et plus parfaite des divers réseaux, on a formé une association des chemins de fer canadiens pour la Défense

Nationale, maintenant connue sous le nom du Bureau de guerre des chemins de fer canadiens. Les activités de ce Bureau de guerre ont aidé matériellement les chemins de fer à résoudre les nouveaux problèmes créés par la guerre.

#### Achat d'outillage pour le gouvernement.

Le gouvernement a contribué à assurer ces résultats,

particulièrement par l'achat de 260 locomotives de types divers et d'environ 17,000 wagons à marchandises, dont un bon nombre sont loués par le gouvernement aux réseaux qui n'ont pas réussi à obtenir des livraisons avec leurs besoins.

## 10. Organisations de Guerre Volontaire

### Statistiques générales.

Voici une liste sommaire des donations, pour diverses fins de guerre, faites par les gouvernements fédéral et provinciaux, par les municipalités, associations, universités, maisons de commerce et autres corporations et par des particuliers :

Fonds patriotique canadien (au 30 juin 1918) ..	\$40,149,097
Fonds patriotique du Manitoba (au 31 mars 1918)	3,957,042
Société canadienne de la Croix Rouge (au 30 juin 1918).	
Contributions en espèces .. . . . . .	5,700,000
Dons en provisions (estimés) .. . . . . .	13,000,000
Société britannique de la Croix Rouge (au 31 décembre 1917) .. . . . . .	6,100,000
Fonds de secours belge (à juin 1918) ..	
Contributions en espèces .. . . . . .	1,571,728
Dons en provisions (estimés) .. . . . . .	1,507,855
Contributions du Canada à la Y.M.C.A. pour oeuvres militaires .. . . . . .	4,574,821
Dons des gouvernements fédéral et provinciaux au gouvernement du Royaume-Uni ..	5,469,319
A cette liste il faut ajouter divers dons de sources diverses pour nombre de fins. Y inclus des contributions à l'équipement et à l'entretien d'hôpitaux outre-mer et au Canada, aux fonds de secours serbe, français et polonais, à de nombreuses associations pour fournir des confort aux forces d'outre-mer et pour le soin des soldats de retour. Ces contributions, en sus d'autres dons pour diverses fins patriotiques, d'après une estimation modérée, s'élèvent à .. . . . . .	8,000,000
à .. . . . . .	8,000,000
Total .. . . . . .	\$90,029,862
Le total approximatif des contributions volontaires du Canada pour fins de guerre est donc au-dessus de .. . . . . .	\$90,000,000

Des différentes organisations de guerre fonctionnant au Canada, ou parmi les troupes canadiennes d'outre-mer, celles dont les opérations sont les plus étendues sont le Fonds patriotique canadien, la société canadienne de la Croix Rouge et la division militaire de la Y.M.C.A.

### Fonds Patriotique Canadien.

Le Fonds Patriotique Canadien est une organisation

nationale (comprenant toutes les provinces excepté le Manitoba, qui pour cette fin est organisé séparément), dont le but est de donner de l'aide, si nécessaire, aux parents dépendant de soldats canadiens en service actif dans la présente guerre. Le fonds est administré localement par des comités travaillant gratuitement. Les comités agissent d'après des instructions générales du bureau-chef et ils exercent des pouvoirs discrétionnaires en ce qui concerne l'approbation des demandes et le montant des allocations. Les fonds sont prélevés au moyen de contributions volontaires. Depuis juin 1916, les déboursés en oeuvres de secours du Fonds Patriotique Canadien se sont élevés en moyenne à environ \$900,000 par mois. Cette somme comprend l'aide rendue à 50,000 ou 60,000 familles.

### Société Canadienne de la Croix Rouge

La société canadienne de la Croix Rouge comprend une organisation de 8 succursales provinciales et 1,120 locales. Elle a pour but de fournir de l'aide aux soldats malades et blessés à titre d'auxiliaire du corps de santé de l'armée. Parmi les plus importantes activités de la société, on compte la fourniture d'équipement pour les hôpitaux militaires canadiens, des donations aux hôpitaux britanniques et autres, le soin des prisonniers de guerre canadiens, et la collection et l'envoi de provisions de toutes sortes. La valeur approximative des effets expédiés par la société en 1917 est de \$4,613,795.

### Division militaire de la Y.M.C.A.

La division militaire de la Y.M.C.A. poursuit son oeuvre parmi les forces d'outre-mer, dans 96 centres de France et dans 76 localités d'Angleterre. Ceux-ci comprennent des unités et camps réguliers de base, camps de convalescence et hôpitaux. Au Canada, il y a 38 centres d'opération, y compris des camps, casernes, club Red Triangle, hôpitaux, stations navales et convois militaires. En 1917 il y avait 133 secrétaires du personnel d'outre-mer, ayant des brevets honoraires dans le C.E.C. De ce nombre, 50 recevaient leur solde et allocations de la Y.M.C.A., les autres étaient à la solde du gouvernement. Au Canada, l'association emploie 100 secrétaires civils pour des fins militaires.

## 11. Oeuvres Femines

Les statistiques, quelque complètes qu'elles soient, ne sauraient donner qu'une impression bien imparfaite des services rendus par les femmes canadiennes depuis le commencement de la guerre. Ci-suivent quelques faits se rapportant à ce sujet.

### Gardes-malades.

Près de 2,000 femmes se sont enrôlées comme infir-

mières dans le Corps Expéditionnaire Canadien et sont rendues outre-mer.

Plusieurs centaines de Canadiennes servent volontairement au Canada à titre de novices aspirantes dans les hôpitaux militaires, et en Angleterre sous le comité de guerre conjoint du département des V.A.D. La plupart de ces dernières sont membres de la brigade ambulancière Saint-Jean d'outre-mer, section canadienne.

**Services divers.**

Il semble impossible de se procurer des statistiques pour démontrer jusqu'à quel point, dans la vie industrielle et commerciale en général, les femmes ont remplacé des hommes appelés sous les drapeaux. Il y a, cependant, des milliers de femmes employées dans des banques, bureaux et manufactures où il n'y avait avant la guerre que des personnels presque exclusivement masculins.

Le nombre des femmes employées dans les manufactures de munitions s'est élevé, à un moment, à 30,000.

Des femmes ont commencé à s'occuper de travaux agricoles sur une assez vaste échelle peu après le début de la guerre. Aujourd'hui, elles travaillent sur les fermes dans toutes les parties du pays.

Près de 1,000 femmes sont actuellement employées par la Royal Air Force au Canada, remplissant une foule de fonctions diverses, y compris le travail du transport des moteurs.

De 5,000 à 6,000 femmes sont présentement employées dans le Service Civil, la plupart à des travaux créés par la guerre.

Près de 75,000 femmes ont donné leurs services pour aider à la compilation du Registre National, en juin 1918.

**Organisations féminines.**

Depuis le commencement de la guerre, nombre de clubs et d'associations de femmes, par tout le pays, ont tourné leur attention et consacré leur énergie à quelque oeuvre de guerre spéciale, rendant par là de précieux services.

**Conférence de femmes pour la guerre.**

En février 1918, sur l'invitation du Comité de guerre du Cabinet, on a convoqué à Ottawa, une conférence de quelque 75 femmes représentant toutes les provinces du Dominion. L'assemblée avait pour but de considérer, avec le Comité de guerre, des plans pour une participation plus grande des femmes à l'oeuvre de guerre. Les dames invitées ont été priées de considérer spécialement les rapports des femmes à diverses questions, telles qu'une production agricole plus intense, les occupations industrielles et commerciales, la compilation du Registre National et la conservation des vivres.

La conférence a obtenu un résultat pratique, surtout en rendant possible une coopération plus générale entre le gouvernement et les organisations féminines par tout le pays.

## 12. Enregistrement National

En juin 1918, on a procédé à un enregistrement forcé par lequel toute personne au Canada, homme ou femme, âgée de 16 ans ou plus, était obligée de répondre à une série de questions concernant son utilité au point de vue des oeuvres nationales, à l'heure actuelle.

L'enregistrement s'est fait dans près de 25,000 bureaux d'enregistrement, avec l'aide d'environ 150,000 greffiers. Les rapports démontrent que 5,000,000 de personnes (en chiffres ronds), se sont enregistrées, répondant aux questions requises.

Le but de ce plan était de faire une sorte d'inventaire des forces vives de la nation. Grâce aux renseignements contenus dans le Registre National, les difficultés concernant la main-d'oeuvre agricole et industrielle seront de solution plus facile.

On a pris les dispositions voulues pour maintenir le registre ouvert et en bon ordre. Le Bureau d'Enregistrement du Canada, sous le contrôle duquel la compilation a été faite, est chargé de continuer son oeuvre.

## 13 Règlements Concernant les Liqueurs

En 1917 et 1918, le gouvernement fédéral a lancé une série de règlements contrôlant le trafic des liqueurs afin d'aider plus efficacement à la poursuite de la guerre, surtout par la conservation des comestibles.

En novembre 1917, le gouvernement prohiba, à titre de mesure de guerre, l'usage de tout comestible dans la distillation des liqueurs. Dans le même mois, la quantité de malt fabriqué et la quantité d'orge employée dans la fabrication du malt ont été l'une et l'autre limitées dans l'intérêt de la conservation des vivres.

Par des décrets successifs de l'Exécutif, passés en décembre 1917 et janvier 1918, sous le régime de la loi des Mesures de guerre de 1914, l'importation des liqueurs enivrantes dans le Dominion fut prohibée.

Vers la fin de 1916, la vente des spiritueux a été pro-

hibée par statuts provinciaux dans toutes les provinces, à l'exception de Québec. Dans cette province-ci, on a adopté une mesure de prohibition qui deviendra en vigueur le 1er mai 1919.

Afin d'établir la prohibition nationale, le gouvernement fédéral a cru devoir suppléer aux lois provinciales et empêcher à la fois la manufacture de toute liqueur enivrante dans toutes les provinces du Dominion et le trafic de cette commodité entre les provinces. Ceci a été fait par décret du Conseil passé en mars 1918, en vertu des pouvoirs spéciaux conférés par la loi des Mesures de guerre.

Au 1er mai 1919, lorsque les règlements de Québec seront mis en vigueur, la prohibition sera établie par tout le Dominion.



## 14. Réhabilitation des Soldats de Retour

### Soldats de retour.

Nous publions ci-dessous un tableau du nombre total des soldats revenus au Canada, ainsi que le cours mensuel des retours, du 31 mars 1917 au 31 mars 1918. Cette liste ne comprend pas les officiers ni les soldats en congé.

	Invalides.	Autres classes, en dessous de l'âge, passé l'âge, etc.	Total.
1915 .....	2,010	599	2,609
1916 .....	3,814	2,815	6,629
Au 31 mars 1917 .....	3,300	1,288	4,588
Avril .....	1,073	67	1,140
Mai .....	1,384	146	1,530
Juin .....	1,736	194	1,930
Juillet .....	788	444	1,227
Août .....	1,431	705	2,136
Septembre .....	2,576	1,004	3,580
Octobre .....	1,402	823	2,225
Novembre .....	2,739	1,961	4,700
Décembre .....	496	818	1,314
Janvier, 1918 .....	723	777	1,500
Février .....	1,044	1,746	2,700
Mars .....	727	2,693	3,420
	25,238	16,080	41,318
Nombre approximatif de soldats au sujet desquels la Commission des hôpitaux militaires n'a reçu aucun rapport .....			3,600
Total .....			44,918

On a créé en février 1918, un nouveau département de l'Etat qui devait être connu sous le nom de Rétablissement civil des soldats. En même temps, la juridiction de la Commission des Hôpitaux Militaires, qui avait eu jusque-là la direction des soins médicaux à donner à tous les soldats de retour, fut restreinte au traitement des soldats réformés et son nom même fut changé à celui de Commission des soldats réformés. Cette commission fait partie du département du rétablissement civil des soldats.

Le département est sous la direction d'un ministre de la Couronne et il est chargé de pourvoir aux hôpitaux, asiles, et sanatoriums pour convalescents, soit permanents, soit temporaires, pour le soin des officiers, sous-officiers, et soldats réformés, ou d'autres membres du Corps Expéditionnaire Canadien qui ont été honorablement congédiés. Le département doit voir aussi à l'instruction vocationnelle, aux dispositions pour l'emploi des ex-soldats et à tout ce qui concerne les pensions des membres du C.E.C.

### Institutions.

Ci-dessous on trouvera un tableau sommaire des institutions utilisées par la commission des hôpitaux militaires jusqu'à la réorganisation. La plupart sont aujourd'hui maintenues par le Corps de santé de l'armée canadienne.

	Nombre des institutions.	Commodité actuelle.	Commodité additionnelle en construction.	Commodité totale.
Hôpitaux et asiles de convalescents maintenus par ou pour la Commission .....	66	10,574	3,407	14,171
Dépôts de congé ou d'acquit .....	5	.....	.....	1,945
Total .....	71	.....	.....	16,116

### Soin des soldats de retour.

Du 31 mars 1917 au 31 mars 1918, la Commission des Hôpitaux Militaires a fourni des traitements à 30,889 patients.

Les soldats de retour, jusqu'à leur congé définitif, reçoivent maintenant tout traitement médical nécessaire du Corps de santé de l'armée canadienne. Ce dernier fournit actuellement des commodités d'hôpital, au Canada, pour plus de 12,000.

En juillet 1918, il y avait sous traitement dans ces hôpitaux plus de 8,000 officiers et soldats, dont la grande majorité étaient revenus d'outre-mer.

### REEDUCATION.

#### Instruction vocationnelle. . .

On est à entraîner des soldats pour 196 occupations différentes. On a disposé des facilités pour une telle rééducation dans diverses universités, collèges, écoles techniques et agricoles et, dans six centres, on a installé un outillage spécial à cette fin. On donne aussi un entraînement pratique, dans des conditions de travail réelles, dans les ateliers de manufactures.

Ci-suit un sommaire de la rééducation industrielle et de l'instruction vocationnelle accomplies, ou en marche, à la fin de juin 1918 :

- (1) 5,162 hommes ont été entrevus par les officiers vocationnels.
- (2) 4,612 de ceux-ci ont reçu des cours de rééducation industrielle.
- (3) 767 de ces derniers ont complété leur instruction.
- (4) 442 ont discontinué leur cours avant la date fixée.
- (5) 506 n'ont pas encore commencé à suivre leur cours.
- (6) 302 n'ont pas encore accepté les cours offerts.
- (7) 2,595 hommes sont actuellement à l'oeuvre, suivant leur cours.

#### Rééducation fonctionnelle.

On consacre une attention spéciale au traitement d'individus dont les fonctions volontaires normales ont été dérangées ou détruites par des blessures ou des chocs. Des premiers 200 cas de ce genre qui ont été entrepris, 150 se sont déjà améliorés de façon satisfaisante.



te, et l'on a établi un centre d'entraînement afin d'obtenir des experts pour cette division de travail. Cette œuvre est maintenue par le C.A.M.C.

### PENSIONS.

En octobre 1917, le gouvernement a mis en vigueur une échelle de pension qui, dans la plupart des cas, est plus élevée que celle d'aucun des Alliés. La gradation annuelle est comme suit :

Incapacité complète . . . . .	\$600.00
Veuves . . . . .	480.00
Parents . . . . .	480.00
Enfants . . . . .	96.00
Orphelins . . . . .	192.00

Allocation spéciale pour impuissance, ne devant pas excéder \$300.

Nombre des classes d'incapacité, 20; et gratification.

#### Sommaire des pensions accordées au 31 mai 1918. Incapacités de soldats.

Nombre . . . . .	23,415
Passif annuel . . . . .	\$3,687,145.61

#### Dépendants de soldats.

Nombre . . . . .	24,213
Passif annuel . . . . .	\$5,600,326.00

Passif annuel total . . . . .	\$9,287,471.71
-------------------------------	----------------

Passif estimé pour année finissant le 31 mars 1919,  
\$15,000,000.

Les pensions sont actuellement accordées au taux de  
\$1.25 par jour.

### Etablissement foncier.

D'après la loi d'Etablissement des Soldats, les soldats canadiens de retour peuvent demander des emprunts du Gouvernement jusqu'au montant de \$2,500 (à un intérêt de 5%) pour leur permettre d'acquérir du terrain, du bétail, des outils de ferme, de construire des bâtiments, etc. Le montant de l'emprunt est basé sur la valeur de garantie du terrain. L'emprunt doit être une première hypothèque ou première charge sur le terrain.

Ces privilèges sont accordés aux hommes qui auront servi, au cours de la guerre actuelle, dans les forces du Royaume-Uni, ou d'aucun des dominions ou colonies britanniques, et aux Canadiens ayant fait du service dans les forces d'aucun des Alliés.

A la date du 15 juillet 1918, on avait approuvé les demandes de 606 soldats de retour qui s'étaient conformés aux conditions de la loi ci-dessus mentionnée. Le montant total compris dans ces transactions est de \$690,800.

## 15. Documents de Guerre

### Rapports officiels et autorisés.

De bonne heure en 1915, on a nommé un Témoin Oculaire officiel pour accompagner les forces canadiennes au front. Dans l'automne de la même année, cette position fut abolie et on lui substitua celle de Correspondant autorisé de la presse. Les rapports du Témoin Oculaire et du Correspondant de la presse constituent une narration contemporaine des faits et gestes des Canadiens en campagne.

### Bureau des documents de guerre canadiens.

Ce bureau a été établi à Londres en mars 1916. Il prépare, collectionne et conserve des documents précieux pour le récit historique des forces canadiennes participant à la guerre. Ces documents comprennent :

- (1) Découpures de journaux et livres publiés;
- (2) Les gazettes officielles du Royaume-Uni, du Canada et de la France;
- (3) Publications de régiment (journaux de tranchées, etc.);
- (4) Communiqués officiels et rapports de la presse;
- (5) Insignes militaires canadiens;
- (6) Doubles des drapeaux régimentaires;
- (7) Rapports de l'historique de l'organisation de chaque unité du C.E.C.;
- (8) Autres pièces historiques desdites unités;
- (9) Ordres généraux et de routine;
- (10) Listes des honneurs et récompenses aux Canadiens, avec états de services pour lesquels chacun fut accordé, et les photographies de ceux qui les ont reçus;
- (11) Cartes de toutes les régions et batailles dans lesquelles des Canadiens ont servi;
- (12) Récits des événements du front par d'aucuns qui y ont participé;

- (13) Copies de documents officiels, cartes et photographies, ayant une valeur historique spéciale, nombre desquels sont secrets;
- (14) Un registre photographique complet des Canadiens en campagne, préparé par les photographes du Bureau;
- (15) Croquis et peintures de scènes historiques; et beaucoup de matières diverses.

Le travail du Bureau de publicité comprend (1) expositions de photographies officielles; (2) publication du "Canadian Daily Record", qui fournit des nouvelles canadiennes aux troupes, du "Canada in Khaki" et du "Canadian War Pictorial"; (3) travail de publicité varié, y compris des réponses aux demandes d'informations.

### Relevé des archives de guerre.

En avril 1917, l'Archiviste public fut autorisé à faire un relevé de toutes les activités de la guerre au Canada et à préparer un index complet de toutes les classes de documents publics de la guerre, et de tous les départements, agences, etc., d'où ils proviennent. Cet index assurera la conservation et l'organisation, en définitive, de tous les documents du Canada d'une façon utile et intelligible pour toutes fins historiques et autres. En conformité de ce plan, une mission canadienne spéciale a visité l'Europe et a recueilli des rapports de tous les travaux de guerre canadiens outre-mer. Ces rapports en quinze gros volumes, sont déposés dans les Archives publiques, à Ottawa. On est à faire un relevé semblable des activités de guerre au Canada.

### Le Musée de Guerre.

On doit fonder à Londres, un musée de guerre impérial, avec une section canadienne et un représentant canadien. Il contiendra des trophées de guerre—cha-

l'un desquels devra, après sa prise, être mis sous le contrôle du ministère de la Guerre, puis enregistré et conservé pour disposition future—et toutes sortes de souvenirs de guerre, tels qu'affiches, tableaux, timbres de guerre, photographies, brochures, tous les attirails de guerre et les machines servant à leur fabrication. En 1916, on a pris des mesures dans le but d'obtenir une collection semblable pour le Canada même. On a recueilli un grand nombre de trophées et de souvenirs;

en partie au moyen d'achats, mais surtout comme dons des gouvernements français et britannique, de diverses organisations et de particuliers. De temps à autres, des consignations supplémentaires sont parvenues au Canada. Elles sont complétées par l'accumulation ici de souvenirs canadiens. La collection principale est actuellement utilisée à des fins d'exposition aux États-Unis. On doit envoyer une collection subsidiaire au Canada.

## La Question du Tonnage Océanique Après la Guerre

Il est difficile d'essayer de se prononcer sur la physiologie que le marché mondial prendra après la guerre. En prenant comme principe que la guerre prend fin effectivement à la fin de cette année, on pourrait peut-être compter que la diminution et l'augmentation du tonnage pour 1918 se balanceront, mais néanmoins la comparaison entre le tonnage mondial en 1914 et celui de cette année accuserait un déficit de plus de 5,000,000 de tonnes, sans prendre en considération les navires usagés ou trop vieux au cours de ces quatre années. On peut cependant admettre qu'après un an de constructions, ce déficit sera comblé de telle sorte qu'à la fin de 1919 on obtiendra à peu près le même nombre qu'en 1914. Et maintenant se pose la question suivante: le tonnage qui existait en 1914 sera-t-il, après une guerre qui a duré quatre ans et demi et atteint des proportions énormes, suffisant pour subvenir aux besoins de l'univers? La réponse va de soi. Signalons quelques arguments qui démontrent cette insuffisance. Les transports de rapatriement des troupes et du matériel ne commenceront pas avant que les pourparlers de paix ne soient achevés et il est clair que ceux-ci se poursuivront pendant plusieurs mois. Pendant ce temps le transport des produits nécessaires à l'entretien et au séjour des troupes combattantes doit être maintenu. Ce n'est qu'après que le transport de retour pourra commencer. Puis les magasins de produits pour la population civile, actuellement vides, devront être renouvelés y compris les matières premières destinées pour la plus grande partie à l'industrie déjà existante. On ne peut donner aucun chiffre sur l'importance que pourront atteindre ces transports. En outre, les eaux qui ont été bloquées pendant la guerre seront ouvertes: les ports allemands, la mer Baltique, la mer Blanche et la mer Noire. Enfin il faudra faire entrer en ligne de compte un point auquel en général on n'attache pas suffisamment d'importance: la répartition et le renouvellement du tonnage utilisé pendant la guerre.

—Certaines informations reçues de divers quartiers de New-York, en relations, ou non, avec les industriels des aciéries, tend à laisser croire que la "Emergency Fleet Corporation" a réalisé des contrats passés pour la construction de nouveaux navires.

Au premier abord, l'on pourrait supposer que la fin de la guerre diminuerait le besoin impérieux que le gouvernement a actuellement des navires de cargaison et par conséquent il pourrait suspendre une partie de ces travaux de construction de navires dans les chantiers maritimes. Cependant tel n'est pas le cas. Le

gouvernement américain a en effet, déclaré que s'il supprime certains chantiers c'est parce que les navires ne peuvent y être construits d'une manière assez économique, mais que l'on redoublera d'efforts dans ceux où il a été démontré par l'expérience que le travail peut s'y faire d'une manière expéditive et sur des bases économiques.

Les hommes les plus au courant de la question des transports maritimes affirment que la fin de la guerre n'amènera aucun ralentissement dans l'activité déployée présentement pour la construction de nouveaux navires. Bien que le nombre de vaisseaux construits de ce côté de l'océan ne soient destinés qu'au transport des passagers, la plus grande partie de ceux ordonnés par les divers gouvernements sont des navires de cargaison qui, si c'est nécessaire, pourront facilement être utilisés lorsque le moment de la démobilisation des troupes sera venu. Les commandes données récemment ne comprennent en grande partie que des vaisseaux marchands et un petit nombre seulement sont des vaisseaux de transport.

Saint-Jean, N.-B. — D'après des prévisions bien fondées, l'on s'attend à ce que le nombre des navires qui aborderont cette année au port de Saint-Jean, sera de 75 pour cent supérieur à celui de l'an dernier. Les exportations qui ont passé l'hiver dernier par le port de Saint-Jean représentent une valeur de \$200,000,000. Depuis quatre ans, le trafic d'exportation du port de Saint-Jean a augmenté par bonds considérables. En 1915, il se totalisait à \$43,000,000; en 1916, il atteignait atteindre cette année \$25,000,000.

Le nombre total des navires sera cette année, de trente par mois contre une moyenne de 20 l'an dernier. Il est donc raisonnable de prédire que le trafic de ce port atteindra cette année \$250,000,000.



## CE QUE LA GRANDE-BRETAGNE A FAIT DEPUIS LE COMMENCEMENT DE LA GUERRE

Dans le résumé suivant, nous allons essayer d'évaluer, en chiffres ronds, la part que l'Empire Britannique a prise, de concert avec les Alliés dans la guerre actuelle. Ces chiffres sont tirés des rapports officiels.

LA MARINE		Janvier 1918.
Août 1914.		
Personnel (officiers et marins) . . . . .	145,000	450,000
Tonnage, service naval . . . . .	4,000,000 de tonnes	6,000,000 de tonnes
Vaisseaux, patrouille et enlèvement des mines . . . . .	12	3,300

Les patrouilles parcourent en tous sens et par tous les temps, les 140,000 milles carrés de la mer du Nord, soit une superficie plus étendue que celle de l'Allemagne.

En un mois les vaisseaux de guerre britanniques ont parcouru 1,000,000 de milles marins dans les eaux britanniques seulement. Durant la même période, les vaisseaux auxiliaires, y compris les départements des patrouilles et de l'enlèvement des mines, ont parcouru 6,000,000 de milles—250 fois le tour du globe terrestre.

Tandis qu'en 1915, 256 vaisseaux, de 1,400, ont échappé aux vaisseaux-patrouilles, à la fin de 1916, 60 seulement, de 3,000, ont échappé à leur vigilance. En 1917, durant un mois, pas un seul vaisseau qui faisait le commerce avec les pays neutres, n'a pu traverser l'Atlantique du Nord ni l'Arctique, sans être arrêté et examiné par les patrouilles britanniques. Les sous-marins ont attaqué avec succès 40 vaisseaux de guerre ennemis et 270 autres.

**Constructions Navales et Réparations.**—Il y a maintenant dans les Iles Britanniques 235 cales-sèches de dimension considérable, outre les docks de la Marine Royale. Ces bassins ont été employés à 90 pour cent de leur capacité.

Quatre nouveaux bassins ont été établis depuis le commencement de la guerre.

Chaque mois, 1,100 vaisseaux marchands sont réparés dans les cales-sèches.

En un seul mois, 1,000 vaisseaux de guerre ont été complétés ou réparés.

Depuis août 1914, 31,000 vaisseaux ont été lancés et complétés, outre les nombreux vaisseaux alliés.

Le complètement des vaisseaux de guerre et des vaisseaux auxiliaires, en 12 mois, octobre 1916-1917, a été

de 3 ou 4 fois plus considérable que la moyenne des deux années qui ont précédé la guerre.

**Transport.** Depuis le début des hostilités, la Marine a transporté aux armées britanniques et à celles des Alliés:

13,000,000 d'hommes (dont 2,700 seulement ont été tués par l'ennemi).

2,000,000 de chevaux et de mules.

500,000 véhicules.

25,000,000 de tonnes d'explosifs et munitions).

51,000,000 de tonnes (huile et combustible).

De plus, 130,000,000 de tonnes (provisions et autres matériaux) ont été transportés sur des vaisseaux britanniques.

Avant la guerre, 100 tonnes du tonnage des vaisseaux qui abordaient en Angleterre, correspondaient à 106 tonnes de marchandises. Aujourd'hui, 100 tonnes du tonnage correspondent à 150 tonnes de marchandises, parce que l'on économise l'espace et que l'on adopte les méthodes de chargement les plus modernes.

(M. Bonar Law, "Chambre des Communes", 13 février 1918).

Durant 1917, il a été transporté aux différentes armées: 7,000,000 d'hommes, 500,000 animaux, plus de 200,000 véhicules, et 9,500,000 tonnes de munitions et de provisions.

(M. Macpherson, "Chambre des Communes," 28 février 1918).

### LA MARINE MARCHANDE.

Personnel (au début de la guerre) . . . . .	200,000
Tonnage (au début de la guerre) . . . . .	17,750,000
Tonnage (moins les pertes estimées) . . . . .	3,750,000

Total . . . . . 14,000,000

Tonnage (500 tonnes et plus) dans les ports du Royaume-Uni, entrées et sorties:..

Janvier 1918 . . . . .	6,336,663	Mars . . . . .	7,295,620
Février . . . . .	6,326,965	Avril . . . . .	7,040,309

Ces chiffres représentent tout le trafic maritime, excepté celui de la Manche et des côtes.

Les tableaux suivants, extraits des rapports officiels indiquent (a) les pertes (par tonnage) dues aux ennemis ou aux risques sur mer, (b) le tonnage des vaisseaux complétés dans les chantiers britanniques et actuellement sous service. Ces tableaux représentent la période des douze derniers mois.

(a) Période.	Britannique		Alliés et Neutres.		Total.	
	Mois	Trimestre	Mois	Trimestre	Mois	Trimestre
1917.						
Avril . . . . .	555,056		338,821		893,877	
Mai . . . . .	374,419		255,917		630,336	
Juin . . . . .	432,395	1,361,870	280,326	875,064	712,721	2,236,934
Juillet . . . . .	383,430		192,519		575,949	
Août . . . . .	360,296		189,067		549,363	
Septembre . . . . .	209,212	952,938	159,949	541,535	369,161	1,494,473
Octobre . . . . .	289,973		197,364		487,337	
Novembre . . . . .	196,560		136,883		333,443	
Décembre . . . . .	296,356	782,889	155,707	489,954	452,063	1,272,843
1918.						
Janvier . . . . .	218,528		136,187		354,715	
Février . . . . .	254,303		134,239		388,542	
Mars . . . . .	222,549	695,380	176,924	447,350	399,473	1,142,730
Avril . . . . .	220,709		84,393		305,102	



(b) Mois.	Complétés. Grosses tonnes.	Année finissant 1917.	Complétés Grosses tonnes
1917.			
Avril . . . . .	69,711	Avril 30 . . . . .	749,314
Mai . . . . .	69,773	Mai 31 . . . . .	773,116
Juin . . . . .	109,847	Juin 30 . . . . .	833,863
Juillet . . . . .	83,073	Juillet 31 . . . . .	865,147
Août . . . . .	102,060	Août 31 . . . . .	928,470
Septembre . . . . .	63,150	Septembre 30 . . . . .	957,185
Octobre . . . . .	148,309	Octobre 31 . . . . .	1,045,036
Novembre . . . . .	158,826	Novembre 30 . . . . .	1,133,336
Décembre . . . . .	112,486	Décembre 31 . . . . .	1,163,474
1918.		1918.	
Janvier 31 . . . . .	58,568	Janvier 31 . . . . .	1,173,953
Février 28 . . . . .	100,038	Février 28 . . . . .	1,194,540
Mars 31 . . . . .	197,274	Mars 31 . . . . .	1,237,515
Avril 30 . . . . .	111,533	Avril 30 . . . . .	1,279,337
Mai 31 . . . . .	197,274	Mai 31 . . . . .	1,406,838

Les rapports suivants ont été publiés par le Chance-Contrôleur-Général de la Construction des Vaisseaux-Marchands :

“Les résultats du mois de mars constituent un record et prouvent que les ouvriers ont pris à coeur l'anxiété dont nous étions pénétrés à cause du chiffre si peu élevé de la construction, en janvier (58,568 tonnes), et en février (100,038). Quoique la moyenne de la production varie chaque mois, la moyenne de toute l'année est de plus en plus considérable. Les ouvriers des chantiers navals travaillent loyalement à maintenir l'augmentation du tonnage et de la construction.”

“Chacun de ces ouvriers de la construction navale mérite les plus grands éloges, surtout les contracteurs qui ont terminé l'équipement des vaisseaux, car les résultats du mois de mai ont été magnifiques. Nous nous sommes efforcés de réduire le temps entre le lancement et le complément des vaisseaux-marchands; les constructeurs et les ingénieurs ont aussi coopéré à seconder nos efforts; et les résultats ont été des plus satisfaisants. Les ouvriers en équipement font maintenant leur travail beaucoup plus rapidement: dans un cas, durant le mois, un steamer de 5,000 tonnes a été équipé en 19 jours.”

“Depuis le 1er janvier, l'Amirauté est convaincue que les flottes des Alliés ont détruit plus de sous-marins que les ennemis n'en ont construit. Par conséquent, nous pouvons aujourd'hui détruire les sous-marins en moins de temps que les Allemands ne peuvent en construire: nous pouvons, nous et tous les alliés, construire des vaisseaux-marchands plus vite que les Allemands ne peuvent en détruire. D'après tous les rapports officiels connus, l'Amirauté est d'opinion que, durant le mois d'avril nous avons établi le record de la destruction des sous-marins ennemis.”

**Economie du Tonnage.** — L'économie totale, en 1918, est évaluée à 2,000,000 de tonnes, dont les trois-quarts ont été économisées par la surproduction du blé-d'Inde et des pommes de terre, en Angleterre et au Pays de Galles. Le tonnage des matières pour brasseries a été réduit de 1,566,000 à 512,000 tonnes. On calcule que l'on pourra économiser 200,000 tonnes par année en réduisant à 10,000,000 la capacité des barils. A ceux qui ont accusé le Gouvernement d'avoir hésité à choisir entre le pain et la bière, nous répondons que la totalité des produits qui servent à faire la bière ne s'élève qu'à 3 pour cent des aliments solides du pays; et un tiers de ce 3 pour cent est enfin utilisé comme nourriture animale. La moyenne de l'alcool dans la bière est réduite, de 4½ à moins de 3 pour cent. La manufacture des liqueurs fortes a été complètement abolie, en 1917. En 1917, l'importation du bois de construction a été réduite de 3,000,000 de tonnes, et la consommation du bois du pays a augmenté de 1,800,000 tonnes.

“Tout l'espace disponible des cargaisons est maintenant réservé aux marchandises qui, directement ou indirectement, sont transportées pour le compte du Gouvernement, et ces marchandises consistent entièrement en produits alimentaires, en matières brutes, ou en tout ce qui est indispensable pour manufacturer les munitions de guerre ou les différentes nécessités de la vie nationale.” (Rapport du “War Cabinet” pour 1917, p. xi).

## Service d'Aviation

Jusqu'en 1912, les aviateurs étaient enrôlés dans les “Royal Engineers”, “Balloon Company”. Le 6 juin 1912, cette Compagnie reçut le nom de “**Royal Flying Corps**,” et il y eut une division militaire et une division navale. La division navale devint le “**Royal Naval Air Service**”, le 1er juillet 1914, un mois avant la déclaration de la guerre.

Le 1er avril 1918, en vertu du Bill de l'aviation, les deux branches du service, qui jusque-là avaient été contrôlées respectivement par le “War Office” et l'Amirauté, furent réunies pour former le “**Royal Air Force**.” Ce bill place ce service de l'aviation sur le même pied que l'armée et la marine, avec un Ministre responsable au Parlement.

Le 3 juin 1918, le Ministre du Travail a annoncé que le Gouvernement avait l'intention d'enrôler les femmes dans le Service de l'aviation.

“**Royal Flying Corps**”:

	1914	1917
Personnel . . . . .	100	
Machines . . . . .	66	2½ fois plus qu'en 1916.

“**Royal Naval Air Service**”:

Personnel . . . . .	800	46,000
Machines . . . . .	64 plus de 2,500	

Dans l'année 1917 seule, 2,035 machines ennemies ont été détruites ou mises hors de combat par des aviateurs britanniques. Durant un seul mois, (mars 1918) les aviateurs Alliés prétendent avoir détruit 838 machines ennemies.

“Il n'y a pas de doute que le Corps d'Aviation a beaucoup contribué à sauver l'armée de Mons et, probablement, toute l'armée de l'Ouest, durant la période critique du mois d'août 1914. Les aviateurs se sont aperçus que le général Smith-Dorrien était menacé par trois corps d'armée, et non pas seulement par trois divisions. Si les aviateurs n'avaient pas découvert les ennemis à temps, il est possible que l'armée anglaise eût été taillée en pièces, que les Allemands eussent atteint Paris, et que tout l'aspect de la guerre eût été changé.” (The R.F.C. in the War, par “Wing Adjutant”).

On se méprend souvent sur les fonctions du Service d'aviation, “cette cavalerie des nuages”, comme l'a appelé M. Lloyd George. Les aviateurs ne sont pas seulement des combattants: ils ont en grande partie remplacé la cavalerie, dans le travail si important des reconnaissances.

“Les grosses pièces de l'artillerie peuvent atteindre un point à quinze milles de distance; et cette précision serait impossible sans le concours de l'aviateur, qui reste à son poste dans les airs pour diriger le feu de la batterie vers le point de mire, jusqu'à ce que ce point soit détruit. Pourtant, il est constamment exposé aux attaques des ennemis, soit par les aviateurs, soit par le feu des batteries de terre. C'est un genre de travail qui ne peut pas être rapporté officiellement. En une seule journée, sur le front de l'Ouest, les aviateurs ont dirigé avec succès le feu des batteries contre 127 batteries ennemies et les ont

détruites. De plus: vingt-huit sièges de canon furent détruits, quatre-vingts furent endommagés et soixante amas de munitions furent détruits.” (Major Baird, “Chambre des Communes,” 21 février 1918).

En un mois.

139 machines ennemies furent détruites.  
122 machines ennemies furent mises hors de contrôle.  
7.886 bombes furent jetées sur le front de l'Ouest.  
209.000 coups furent tirés par les aviateurs.  
15.837 photographies ont été prises.  
1.100 inventions ont été examinées par la Commission des Inventions de l'Aviation.

## Achats du “War Office” et Contrats pour 1917

Aliments:	
V viande en conserve, valeur	£ 12,000,000
	(270,000,000 de rations)
Thé, livres	84,000,000
Sucre, livres	177,000,000
Lait, bidons	145,000,000
Tabac:	
Pipes et à chiquer, livres	8,500,000
Cigarettes, livres	11,000,000
Laine et tissus, plus de verges	£ 250,000,000
(Laine seule, évaluée à	£ 88,000,000
Dépôts d'articles de médecine:	
Bandages	£ 67,000,000
Quinine, onces	2,000,000
Anti-toxine contre tétanos, onces	1,250,000
Laine de coton, livres	4,700,000
Total des dépenses	
Produits manufacturés	£ 270,000,000
(Y compris £ 26,000,000 pour les Alliés).	
Matières premières	£ 113,000,000

Le tableau suivant couvre toute la période du 4 août 1914 au 20 décembre 1917:

Chaussures, paires	43,247,000
Boutons	1,579,851,000
Etoffe, laine, verges	162,081,000
Toile forte, verges	101,947,000
Flanelle, verges	159,055,000
Toile (duck), verges	82,894,000
Ceintures de voyage	8,375,000

Bretelles, paires	12,784,000
Couvre-coiffures (comforters)	12,831,000
Cardigans et Jerseys	17,818,000
Caleçons, paires	47,950,000
Gants de laine, paires	16,258,000
Chemises, flanelle	38,008,000
Chaussettes, paires	102,882,000
Couvertures de laine, Nattes	36,423,000
Brosses et Balais	67,039,000
Couteaux de poche	11,824,000
Rasoirs	9,877,000
Couteaux et fourchettes	27,440,000
Cuillers	12,138,000
Gamelles en fer-blanc	13,432,000
Bouteilles à eau	8,250,000
Clous à glace	75,384,000
Dents à glace	147,000,000
Clous pour fers à cheval	1,347,000,000
Haches de tranchées	5,115,000
Chevilles à piquets	3,550,000
Vis	234,335,000
Pelles et Bêches	8,520,000
Fil barbelé, tonnes	172,000
Fil métallique, pieds	31,370,000
Huile, gallons	46,895,000
Biscuits, livres	482,949,000
Farine, livres	2,120,994,000
Compote et Marmelade, livres	435,502,000
Savon, livres	44,943,000

## Munitions

Le **Ministère des Munitions** fut établi en juin 1915, pour stimuler et contrôler la production des munitions de guerre qui, jusque-là, avaient été loin de suffire aux besoins de l'armée. Ce ministère est aujourd'hui le plus important des Départements du Gouvernement; le personnel (en 1918) est de 18,000; il contrôle plusieurs des plus grandes industries du pays; fer, acier, ingénieurs, etc.; il donne du travail à plus de 2,000,000 d'hommes et à 1,000,000 de femmes; il a donné des contrats à plus de 10,000 fabriques; les fabriques du Gouvernement ont augmenté, de 3 en 1914 à 150 en 1918; les Etablissements Contrôlés, ie., les fabriques qui donnent la préséance aux contrats du Gouvernement et dont les travaux sont contrôlés par l'Etat, sont aujourd'hui au nombre de plus de 5,000.

Le tableau suivant indique la production durant les trois premières années de la guerre:

Munitions.	1914-15.	1915-16.	1916-17.
Pour canons légers	1	5	19
Pour moyens canons	1	5	25
Pour gros canons	1	6	70
Pour très gros canons	1	21	220

### Canons.

Fusils mécaniques (machine).	1	12	39
Canons pesants et Howitzers.	1	5	27
Mêmes—très pesants.	1	5	13
Acier (millions de tonnes)	7	9	10

Les **chemins de fer** et les **mines** du Royaume-Uni sont maintenant sous le contrôle absolu du Gouvernement, et l'Etat va en garder la possession et le contrôle jusqu'à la fin de la guerre. Depuis octobre 1916, 2,000 milles de voie ferrée, 1,000 locomotives et plusieurs milliers de wagons ont été expédiés aux différents théâtres de la guerre. Par la coopération des diverses lignes, de voies ferrées, par l'échange des chars et par la réduction du trafic des voyageurs, le Gouvernement a pu économiser beaucoup. Plus de 170,000 employés des chemins de fer ont été enrôlés pour le service de l'armée.

En 1917, un département spécial a été formé pour contrôler le rendement et la distribution du charbon.

Ce problème présente plusieurs difficultés : à cause des quantités énormes de charbon que consomment les industries pour les besoins de la guerre ; à cause du petit nombre des ouvriers experts ; et surtout parce que nous sommes obligés de fournir aux alliés tout le charbon dont ils ont besoin. Pour régler les réclamations des diverses compagnies et pour fixer le prix du charbon, le Gouvernement s'appuie sur des principes si sévères, que pas une seule compagnie anglaise ne peut faire un sou de profit aux dépens des Alliés ou des Gouvernements neutres.

Le rendement du minerai de fer, pour 1917, a surpassé de 1,600,000 tonnes celui de l'année 1916. D'autres métaux, le tungsten, par exemple, et nombre de teintu-

res et de produits chimiques que nous ne pouvions nous procurer, autrefois, que dans les pays ennemis, sont aujourd'hui manufacturés dans notre pays, grâce à notre esprit d'initiative et aux subsides généreux du Gouvernement ; nous en produisons non seulement assez pour nos propres besoins, mais nous en fournissons aussi à nos Alliés.

Lorsque l'Etat a pris le contrôle des chemins de fer et des mines, les disputes et les grèves qui ont eu lieu durant la période de transition, ont été réglées par des concessions mutuelles. Sans doute, le rendement et le moral des ouvriers devenaient des problèmes sérieux, mais la presse ennemie en a beaucoup exagéré les effets.

## Services Médicaux

<b>Corps Médical de l'Armée Royale:</b>	1914.	1917
Officiers . . . . .	3,168	14,000
Autres rangs . . . . .	16,330	125,000

Le Service Médical a continué à augmenter proportionnellement avec l'armée ; et aujourd'hui, sa force est beaucoup plus grande que celle de toute la première Force Expéditionnaire. Une grande partie des médecins civils se sont enrôlés et font maintenant partie du Service Médical des armées.

**Garde-malades, etc.** Plus de 17,000 femmes sont employées comme garde-malades, 28,000 sont employées à divers travaux dans les hôpitaux militaires.

**Hôpitaux.** Dans le Royaume-Uni, il y en a aujourd'hui plus de 2,000, y compris les hôpitaux militaires auxiliaires avec au-delà de 80,000 lits.

La science médicale a trouvé dans la guerre une renaissance et une opportunité. Des méthodes expérimentales de chirurgie ont été adoptées dans les cas d'urgence et ont amené des découvertes d'une extrême importance. Si préoccupant constamment de la santé des sujets jeunes et vigoureux, les médecins ont adopté

une nouvelle attitude à l'égard des maladies organiques ; ils s'appliquent de préférence à empêcher les maladies plutôt qu'à les traiter lorsqu'elles sont à une période avancée.

Durant les trois premières années de la guerre, 3,000 hommes de la Force Expéditionnaire, sont morts de maladie, tandis que durant la guerre du Sud-Africain, 50,000 hommes sont morts de maladie ; c'est une preuve irrécusable de l'efficacité du Service Médical britannique. En excluant les cas qui sont admis aux hôpitaux, pour blessures, on constate que la santé de nos troupes, au pays et à l'étranger, est meilleure qu'elle n'était en temps de paix.

Le Service d'Aviation a ses propres médecins-spécialistes, qui connaissent parfaitement les problèmes de l'air et l'adaptation de l'organisme humain et de la respiration dans les altitudes atmosphériques. Depuis que ce Service médical a été établi, le nombre des accidents fatals et des morts par causes préventives a diminué de beaucoup.

## Finance

Dépenses totales de guerre jusqu'à mars 1918 . . . . .	£7,014,000,000	
Y compris prêts aux Alliés et aux colonies . . . . .	£1,526,000,000	
Prélevé sur revenu (26 3%) . . . . .	£1,844,000,000	
Prélevé sur emprunts (73 7%) . . . . .	£5,170,000,000	
Taxe directe des Revenus. 1913	1918	
Revenus . . . . .	1s. 2d. par £	6s. par £
Surtaxe . . . . .	6d. par £	jusqu'à 4s. 6d. par £

Droits sur Excédent des Profits . . . . .	Aucuns	80 pour cent
Total des Recettes . . . . .	£47,000,000	£590,450,000

On verra par le tableau suivant de quelle manière le contribuable est affecté par la taxe sur le revenu et par la surtaxe.

Gages et Salaires	Taxes avant la guerre	Taxes Maintenant	Revenus Nets	Taxes avant la guerre	Taxes Maintenant
£	£ s. d.	£ s. d.	£	£ s. d.	£ s. d.
161 . . . . .	9	4 12 3	161	0 1 2	6 3 0
200 . . . . .	1 10 0	9 0 0	200	2 6 8	12 0 0
300 . . . . .	5 5 0	20 5 0	300	8 3 4	27 0 0
400 . . . . .	9 0 0	31 10 0	400	14 0 0	42 0 0
500 . . . . .	13 2 6	45 0 0	500	20 8 4	60 0 0
800 . . . . .	30 0 0	120 0 0	800	46 13 4	150 0 0
1,000 . . . . .	37 10 0	150 0 0	1,000	58 6 8	187 10 0
2,000 . . . . .	75 10 0	450 0 0	2,000	116 13 4	525 0 0
2,500 . . . . .	125 0 0	656 5 0	2,500	145 16 8	750 0 0
3,000 . . . . .	150 0 0	962 10 0	3,000	175 0 0	
5,000 . . . . .	291 13 4	1,787 10 0	5,000	Mêmes que pour gages et salaires.	
50,000 . . . . .	4,901 13 4	25,187 10 0	50,000		
100,000 . . . . .	8,258 6 8	51,437 10 0	100,000		

D'après les estimés, l'exercice 1918-1919 produira :

Taxes sur Revenus, y compris Surtaxe . . . . .	£290,450,000
Droits sur Excédent des Profits, et impôts sur munitions . . . . .	£300,000,000
	£590,450,000



Taxes Indirectes:—	1914.	1918.
Thé (livre . . . . .)	5d.	1s.
Cacao (naturel. cwt. . . . .)	9s. 8d.	42s.
Café (naturel. cwt.) . . . . .	14s.	42s.
Sucre (cwt.) . . . . .	10d.—1s. 10d.	11s. 2d.—25s. 8d.
Essences à Moteurs (gal.) . . . . .	1½d. et 3d.	3d., 6d. et 1s.
Bière (bar. rég., 36 gal.) . . . . .	7s. 9d.	50s.
Esprit de Vin (gal.) . . . . .	14s. 9d.—27s. 6d.	30s.—51s. 9d.
Tabac (naturel, importé) . . . . .	3s. 8d.—4s. 1½d.	8s. 2d.—9s. 1d.
Tabac (manufacturé, im- porté) . . . . .	4s. 5d.—7s.	9s. 9d.—15s. 7d.

Montres, horloges, automobiles et bicyclettes instruments de musique . . . . .	33½ pour cent
Films cinéma (pied linéaire) . . . . .	5d.—1s. 3d.
Allumettes (dix mille) . . . . .	3s. 4d.—5s. 2d.
Eaux de table et Cidre (gal.) . . . . .	2d.—8d.

Les prix des billets de chemins de fer et des frais de poste ont été augmentés de 50 pour cent ou plus; une taxe de 1½d. à 4d. est imposée sur tous les billets pour lieux d'amusement, ainsi qu'un droit **ad valorem** sur les objets de luxe.

La tableau suivant indique l'augmentation du coût de la vie depuis 1914. Ces dépenses hebdomadaires de

nourriture sont calculées d'après un examen des "2,000 budgets de famille" qui ont été compilés en 1914 par le "Board of Trade":

	Dépenses hebdo- madaires de nourriture. par famille	Augmen- tation pour cent depuis 1914	Valeur d'achat d'un £
Été, 1914 . . . . .	22s. 6d.	.....	.....
Été, 1914 . . . . .	25s.	.....	20s.
Été, 1915 . . . . .	33s. 9d.	35 pour cent	14s. 10d.
Été, 1916 . . . . .	41s. 3d.	65 pour cent	12s. 1d.
Été, 1917 . . . . .	52s. 3d.	109 pour cent	9s. 6d.

Les souscriptions volontaires pour les soins des malades et des blessés, pour le bénéfice et les récréations de nos soldats, au pays et à l'étranger, pour la nourriture et le confort des prisonniers de guerre, etc., s'élèvent à des sommes colossales et représentent des sacrifices personnels incalculables. Il serait difficile de trouver aujourd'hui en Angleterre un homme ou une femme qui n'a pas contribué à la cause nationale, soit en argent, en propriétés, ou en travail.

## Contrôle des Aliments

**Production.** A cause de la rareté des vaisseaux et des conséquences de deux années de récoltes mauvaises, il devint nécessaire d'augmenter de beaucoup le rendement des céréales et des autres produits alimentaires dans les Iles Britanniques. Dès 1915, le "Board of Agriculture" nomma une Commission consultative, et le département de la Production de la Nourriture fut organisé en janvier 1917. Au printemps de 1917, il fut fait une levée du sol, et l'on constata que de trois à quatre mille acres de terre arable pouvaient être ajoutées au sol cultivable de la Grande-Bretagne. En conséquence, on mit à exécution la loi qui forçait à vendre les terrains arables ou inoccupés; on encouragea les cultivateurs à convertir les pâturages en terres arables, on fixa même, pour une période de cinq ans (1917-1922), le prix minimum rémunérateur des céréales et des pommes de terre. En janvier 1917, un Ordre en Conseil obligea ceux qui cultivaient plus de 10 acres de terre d'augmenter de 10% la superficie arable de leurs terrains. On a fait des démarches pour avoir le nombre d'employés de ferme nécessaire; pour mobiliser les chevaux et les machines agricoles et pour distribuer les semences et les engrais chimiques. Comme résultat de ces diverses mesures, les rapports de 1917 montrent qu'il y a eu dans le Royaume-Uni une augmentation de 1,000,000 d'acres. La récolte des pommes de terre, en 1917, a surpassé de 3,000,000 de tonnes celle de 1916 (une mauvaise année), et de 2,000,000 de tonnes la récolte des années précédentes. En 1918, on aensemencé 900,000 acres en pommes de terre, soit, 25 pour cent de plus qu'en 1917. La quantité additionnelle de la production des céréales au pays fut de 850,000 tonnes. Au milieu de février 1918, on avait labouré en Angleterre 800,000 acres de plus qu'en 1917, et 400,000 acres de plus, en Ecosse et en Irlande. Depuis 1916, l'augmentation de la culture du Royaume-Uni est évaluée à plus de 4,000,000 d'acres. En février 1918, un rapport obligatoire indique que le blé a étéensemencé sur 2,504,000 acres, soit 45 pour cent de plus qu'en 1917, et 56 pour cent de plus que les moyennes des dix années qui ont

précédé l'année de la guerre. On estime que le blé sera ensemencé cette année, en Angleterre et au Pays de Galles, sur 3,000,000 d'acres. Le bill du drainage, actuellement devant le Parlement, ajoutera 1,000,000 d'acres de terre arable, l'an prochain. De plus, le Gouvernement encourage beaucoup à cultiver les lots vancants. Les statistiques de l'année 1917 indiquent que, dans les districts urbains seuls, beaucoup plus de 200,000 lots avaient été cultivés; et l'on peut évaluer à environ 800,000 tonnes le poids des produits alimentaires recueillis sur ces lots.

Ce résultat, en autant que la Grande-Bretagne est concernée, ont été obtenus au milieu de difficultés exceptionnelles causées par la rareté des bras. En Angleterre et au Pays de Galles, il y a aujourd'hui 200,000 employés de ferme de moins qu'en 1913, l'année avant la guerre.

**Contrôle.** Le Ministère de l'Alimentation, sous la direction d'un Contrôleur, a été institué en décembre 1916 pour "économiser la nourriture et assurer l'approvisionnement du pays." Le devoir de ce Ministère consistait à diminuer la consommation des aliments essentiels et d'en assurer équitablement la distribution parmi les habitants du pays. On a obtenu ces résultats en divisant le pays en diverses sections; on a aussi nommé des Commissions de Contrôle, au nombre d'environ 2,000; chaque Commission a le pouvoir de régler l'approvisionnement et la distribution des aliments dans son propre district. Le Ministère a aussi augmenté les moyens de transport et les entrepôts frigorifiques; il a aussi pris les moyens d'empêcher le gaspillage ou la détérioration des cargaisons de produits alimentaires. Il a fixé le prix maximum des nécessités principales de la vie, tout en allouant un profit raisonnable aux marchands; il a imposé de fortes pénalités contre ceux qui achètent des provisions en trop grande quantité, ou qui les vendent à des prix exorbitants. On peut dire que le Ministère de l'Alimentation a pleinement justifié la confiance de la nation; il a aboli les cuisines d'économie (food queues); enfin, il a grandement diminué les me-

nances de la famine en ce pays; or, on sait que l'ennemi base ses espérances de victoire sur la famine en notre pays. En mars 1917, la réserve du blé et de la farine n'était suffisante que pour durer neuf semaines. Cependant, à la fin de l'année, l'Angleterre a pu expédier en France et en Italie des importations de céréales et même leur prêter des vaisseaux.

“Le Gouvernement a fixé les prix de certains aliments essentiels, afin d'en diminuer le coût, il en a contrôlé la distribution de manière à mettre de côté le spéculateur, l'intermédiaire et le profiteur; il a acheté des quantités énormes de nourriture sur les marchés du monde entier et il les a vendues de la manière ordinaire; il a réduit le prix du pain et des pommes de terre en prenant les millions du Trésor National et en les dépensant afin que le pauvre puisse se nourrir à meilleur marché.” (M. Clynes, Secrétaire du Ministère de l'Alimentation, 1er décembre 1917).

“Les statistiques vitales n'ont jamais été meilleures dans l'histoire du pays. A cette période des hostilités, alors que tant de nos vaisseaux sont employés aux nécessités de la guerre, il est remarquable que notre approvisionnement de nourriture, dont la plus grande partie nous parvient par mer, reste au même niveau. Nous avons libéralement partagé notre pain avec nos braves alliés, en France et en Italie, où l'année dernière les récoltes ont été médiocres; ces sacrifices que nous nous sommes imposés émanent de plus en

plus l'amitié entre les peuples qui combattent aujourd'hui contre l'ennemi de la liberté humaine.” (Lord Rhondda, dans un message à l'armée britannique en France, 22 février 1918).

**Les Rations.** La ration de viande de boucherie a été fixée à 20 ozs. par semaine. On a établi une autre base de calcul pour les autres viandes, pour les volailles, le bacon, la saucisse, etc. Une carte (meat card) ordinaire contient quatre coupons hebdomadaires; chaque coupon donne le droit d'acheter pour 6d. de viande de boucherie, de lard ou de langue; mais chacun n'a droit qu'à deux de ces coupons par semaine, de sorte que chaque personne n'achète que pour 12d. de viande de boucherie par semaine.

Les enfants au-dessous de six ans n'ont droit qu'à la moitié de cette ration de viande. Les garçons de 13 à 18 ans ont droit à une ration supplémentaire de 5 ozs. Ceux qui travaillent fort, ont droit à une ration supplémentaire plus ou moins forte, selon le genre de travaux qu'ils font.

La ration pour le sucre est de 8 ozs. par semaine; pour le beurre et la margarine, 4 ozs. par semaine.

Le pain n'est pas rationné; le Gouvernement s'est contenté de conseiller de l'économiser; et il a réussi à maintenir l'équilibre entre l'approvisionnement et la consommation. Le gaspillage de la nourriture est maintenant un délit pénal; et les contraventions à cette loi sont punissables de fortes amendes.

## L'Armée

Au mois d'août 1914, l'armée britannique comprenait:

Réguliers .. . . . . .	250,000
Réserves .. . . . . .	200,000
Territoriaux (partiellement entraînés) . . .	250,000

700,000

La première Force Expéditionnaire, 160,000 hommes, arriva en France vers le milieu d'août 1914, et prit part à la fameuse retraite et à la bataille de la Marne, avec des succès remarquables.

Le 8 août, Lord Kitchener appela sous les armes 100,000 volontaires. Ils furent enrôlés en moins de quinze jours.

Durant la cinquième semaine de la guerre, 175,000 s'enrôlèrent; 30,000 en une seule journée.

Au 31 juillet 1915, 2,000,000 d'hommes s'étaient enrôlés.

Le 25 mai 1916, le Roi Georges, dans une proclamation au peuple britannique, annonça que 5,041,000 hommes s'étaient enrôlés volontairement dans l'Armée et dans la Marine.

En octobre 1917, 3,000,000 d'hommes étaient en service, sur les diverses lignes de feu.

Le 14 janvier 1918, le Ministre du Service National déclara dans la Chambre des Communes que, depuis le

début de la guerre, l'Empire britannique avait fourni 7,500,000 hommes, savoir:

		Pourcentage sur total.
Angleterre .. . . . . .	4,530,000	60.4
Ecosse .. . . . . .	620,000	8.3
Pays de Galles .. . . . . .	280,000	3.7
Irlande .. . . . . .	170,000	2.3
Colonies .. . . . . .	900,000	12.0
Inde et Dépendances .. . . . . .	1,000,000	13.3
	7,500,000	100.0

“Durant l'année 1918, l'armée britannique a été renforcée sur tous les fronts beaucoup plus qu'en 1917. L'augmentation des forces britanniques en France a été plus considérable que la moyenne des autres fronts.” (M. Lloyd George, “Chambre des Communes,” 9 mai 1918).

Jusqu'à mai 1918 les Forces Britanniques ont pris:

Hommes et matériel:—

Prisonniers .. . . . . .	
Canons .. . . . . .	
Matériel de guerre .. . . . . .	

Territoire pris sur l'ennemi:—

Possessions coloniales allemandes . . . . .	1,244,000 milles carrés
Mésopotamie et Palestine .. . . . . .	50,000 milles carrés
Egypte .. . . . . .	20,000 milles carrés

## Corps d'Armée Auxiliaire “Queen Mary's”

35,000 femmes se sont déjà enrôlées, (mai 1918) dont plus de 10,000 sont actuellement à l'étranger. Leurs principaux travaux concernent les cuisines, les buanderies, les entrepôts, les travaux de bureau, le transport des soldats et du matériel de guerre, en arrière

des lignes. Le paiement, l'organisation et la discipline de ce Corps sont modelés sur ceux de l'armée; et chaque recrue s'engage par écrit à servir partout où elle recevra l'ordre de se rendre.

Il y a peu de temps, durant un engagement sérieux, un détachement de ce Corps se trouvait à travailler dans la zone de danger. On offrit de les transporter en un lieu plus sûr, plus loin des lignes; mais toutes les femmes refusèrent.

Dans un récent rapport, voici comment s'exprima le "War Office": "Durant la crise, le Corps Auxiliaire Queen Mary's' a plus que justifié son existence; il a maintenu l'honneur et le courage des femmes, et il est digne de l'Armée à laquelle elles appartiennent."

Sa Majesté la Reine a pris le titre de Commandante en Chef de ce Corps, en reconnaissance de ses services, mais "surtout parce qu'il s'est tout particulièrement distingué en France par son noble travail au milieu

des armées, durant les derniers combats sur le Front occidental."

Les mêmes conditions et les mêmes qualifications sont requises des femmes qui veulent s'enrôler dans le corps des "Women's Royal Naval Service" ("Wrens") et des "Women's Royal Air Force" ("Penguins"). Les femmes doivent s'enrôler pour tout le temps de la durée de la guerre et s'engager à travailler partout où elles recevront l'ordre de se rendre. Le premier jour de recrutement pour le nouveau "Naval Service", (5 avril), 2,000 femmes ont demandé à en faire partie; ce qui prouve combien est populaire ce nouveau Corps auxiliaire.

## Organisations Internationales

La Commission Internationale de Ravitaillement a été établie dans le mois d'août 1914 pour coordonner les achats des Gouvernements de la France et de la Grande-Bretagne. Plus tard, cette commission se chargea aussi des achats des Gouvernements Alliés; de sorte qu'elle peut empêcher toute compétition et satisfaire aux demandes des Alliés. Durant l'an dernier, cette coordination s'est surtout occupée à acheter des approvisionnements en dehors du Royaume-Uni et à les faire transporter. En décembre 1915, on appliqua ce système de coordination à l'achat du blé, de la farine et du maïs, pour les Gouvernements français, britannique et italien. Un an plus tard, ces trois gouvernements ont établi, d'un commun accord, une Commission Exécutive (Wheat Executive) composée d'un représentant de chaque pays, pour acheter, transporter et distribuer le blé, la farine et, au besoin, les autres céréales, selon les nécessités de chacun de ces trois pays. Depuis ce temp-là, à la farine et au blé, la Commission a ajouté: le maïs, l'orge, le riz, le seigle, les pois, les fèves et l'avoine.

Cette Commission Exécutive a été tellement utile, que l'on a décidé d'en établir de nouvelles pour l'approvisionnement de certains services des armées. Une Commission Exécutive a été formée, d'un commun accord, dernièrement, entre la Grande-Bretagne, la France et l'Italie, pour acheter la viande et les graisses animales, non seulement pour ces trois pays, mais aussi pour les autres Alliés. Des Commissions semblables ont été établies pour les légumes, les huiles, le sucre et le nitrate de soude.

Actuellement, on songe sérieusement à établir une Commission Internationale pour coopérer avec la Commission Royale du Pétrole.

A la suite d'un arrangement conclu en décembre 1916 entre la France et la Grande-Bretagne, et approuvé plus tard par l'Italie, le nolisement des vaisseaux neutres est contrôlé à Londres par une Commission Internationale. Le rapport maritime est tellement important, que, déjà, en avril 1916, on avait établi une Commission Internationale pour nolisier à bonnes conditions les vaisseaux neutres, dans l'intérêt de tous les Alliés. Le Directeur de la Commission de Ravitaillement est président de cette Commission Internationale. D'après les conventions dont nous avons parlé plus haut, la Commission Exécutive de Londres avait le contrôle absolu du nolisement des vaisseaux neutres pour le compte des Alliés ou de leurs vaisseaux. La première assemblée eut lieu le 15 janvier 1917. Depuis cette date, la

Commission a alloué plus d'un million (1,000,000) de tonnes aux trois principaux Alliés. On a aussi établi un Conseil International pour le règlement de toutes les questions qui concernent le transport

La tableau suivant donne la valeur approximative des commandes qui ont été ordonnées, depuis août 1914 à février 1918, par les représentants des Alliés et qui ont été exécutées par l'entremise de la Commission à Londres:

Russie . . . . .	£256,217,493
France . . . . .	193,852,484
Italie . . . . .	112,273,000
Belgique . . . . .	18,142,093
Etats-Unis . . . . .	5,626,965
Roumanie . . . . .	5,530,828
Portugal . . . . .	1,271,148
	£592,914,011

Valeur des commandes exécutées par d'autres (semi-officielles) . . . . .	£139,634,088
--	--------------

Total . . . . .	£732,548,099
-----------------	--------------

Les tableaux suivants donnent les détails des dépenses qui ont été approuvées par la Commission Internationale Exécutive de Londres, depuis août 1914 à février 1918:

France:—

Couvertures de laine . . . . .	3,946,449
Chaussures, paires . . . . .	2,153,438
Etoffes (diverses), verges . . . . .	46,765,303
Charbon, Coke et Combustible breveté, ton. (Y compris la petite quantité à la Belgique).	67,349,903
Doublure de coton, verges . . . . .	10,450,000
Explosifs, tonnes . . . . .	685,040
Farine, tonnes . . . . .	540,847
Gants, paires . . . . .	1,082,112
Havresacs . . . . .	1,404,130
Jerseys et Cardigans . . . . .	1,590,343
Sacs en jute . . . . .	15,167,410
Cuir, tonnes . . . . .	16,631
Chaussettes, paires . . . . .	12,242,745
Acier, tonnes . . . . .	1,824,812
Blé, qrs. . . . .	1,512,481
Blé, tonnes . . . . .	2,435,404
Laine, tonnes . . . . .	56,335
Blé, tonnes . . . . .	1,512,481

Italie:—

Munitions (charges) . . . . .	5,260,998
Couvertures de laine . . . . .	3,873,228
Bombes . . . . .	105,100
Chaussures, paires . . . . .	1,462,058
Briques (diverses) . . . . .	5,220,396
Briques (diverses), tonnes . . . . .	5,337
Etoffes, verges . . . . .	502,454
Charbon, Coke et Combustible Breveté, tonnes . . . . .	20,633,854
Détonateurs . . . . .	12,754,556
Explosifs (divers) . . . . .	35,008



Farine, (tonnes) .....	411,168
Canons (divers) .....	2,771
Maïs, tonnes .....	176,499
Malt, tonnes .....	10,346
V viande (congelée), tonnes .....	155,572
Avoine et Substituts, tonnes .....	1,224,228
Huile et Grasse, tonnes .....	21,794
Fer en gueuse, tonnes .....	182,497
Caoutchouc, tonnes .....	2,906
Obus (divers) .....	157,441
Obus (diverses charges) .....	10,000
Steamers .....	11
Acier (naturel) tonnes .....	191,100
Blé, tonnes .....	2,438,267
<b>Belgique:—</b>	
Couvertures de laine .....	1,312,141
Chaussures, paires .....	654,207
Cardigans et Jerseys .....	795,098
Cartouches .....	41,945,900
Etoffes, verges .....	17,004,383
Cuir et Peaux, tonnes .....	1,372
Machines (diverses) .....	1,162
Gamelles en fer-blanc (diverses) .....	1,186,391
Huiles (diverses), tonnes .....	3,162
Pantalons et Vestes .....	2,623,134
Cravates .....	892,901
Savon, tonnes .....	1,966
Chaussettes, paires .....	5,879,556
Acier, tonnes .....	15,605
Fil métallique, tonnes .....	2,103
<b>Portugal:—</b>	
Cartouches .....	406,500
Chaines et Câble, verges .....	913,415
Charbon, Coke et Combustible Breveté, tonnes .....	2,780,648
Fer, tonnes .....	5,252
Ambulances à Moteur .....	49
Huiles, tonnes .....	775
Acier, tonnes .....	3,056
Pneus, tonnes .....	9,846,150
Fil métallique, tonnes .....	131
Stations de Télégraphie sans Fil .....	5
<b>Etats-Unis:—</b>	
Sacs (divers) .....	1,800,000
Couvertures de laine .....	400,000
Chaussures, paires .....	104,000
Fil métallique (enclos), pieds carrés .....	501,400
Etoffes (diverses), verges .....	494,800
Pantalons et caleçons, paires .....	650,739
Automobiles .....	661
Camions à moteur .....	2,058
Huiles (diverses), tonnes .....	200
Huiles (diverses), gallons .....	88,920
Chaussettes, paires .....	600,000
Poêles .....	55,260
Trains .....	15
Camions .....	1,400
Vestes .....	653,788
Camions à eau .....	350

## L'université Khaki

Sous le nom d' "Université Khaki du Canada", on a inauguré tout récemment un nouveau plan d'éducation se rapportant aux forces canadiennes d'outre-mer.

Le but de ce projet est d'offrir des avantages d'enseignement sous forme de conférences, de groupes d'étude, etc., aux soldats qui voudraient consacrer leurs heures de loisir, durant la période de guerre, à se préparer par l'étude ou une instruction pratique à leur vocation future. Ce travail est organisé dans les centres d'entraînement en Angleterre, et, autant que possible, parmi les troupes en France. On espère que, durant la période de démobilisation, ce plan pourra être développé en un vaste système pratique comprenant l'armée tout entière.

L'université khaki est reconnue par les universités canadiennes; les autorités militaires ont offert leur collaboration, et la Y.M.C.A. du Canada a convenu d'aider autant que possible à la partie financière de l'oeuvre.

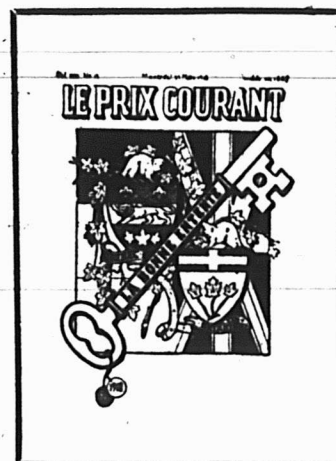
L'enseignement est donné presque entièrement par des instructeurs volontaires — des aumôniers et des secrétaires de la Y.M.C.A., aussi bien que par des officiers, sous-officiers et soldats qui avaient fait partie antérieurement du corps enseignant.

Les faits suivants feront voir ce qu'on a déjà accompli, sous les auspices de l'université khaki.

On a établi 93 bibliothèques dans les centres de l'armée, en Angleterre et en France.

Pour suivre les cours de l'université khaki en Angleterre, 8,006 hommes se sont inscrits. Ils sont répartis par sujets d'étude comme suit: Commerce, 2,351; agriculture, 1,363; génie civil, 1,503; éducation générale, 2,789. On n'a pu se procurer de statistiques des classes en France.

On a donné 341 conférences sur des sujets généraux et pratiques dans les baraques de la Y.M.C.A., dans 13 centres d'armée en Angleterre, avec une assistance moyenne de 400. L'assistance totale approximative a été de 170,000; de 40,000 à 50,000 hommes ont assisté, individuellement, à une conférence ou plus.



# L'Effort de Guerre des Etats-Unis

“La neutralité n'est plus longtemps possible, ni même désirable, quand la paix du monde entier et la liberté des peuples se trouvent en jeu, et quand la menace contre cette paix et cette liberté vient de l'existence de gouvernements autoocratiques appuyés par la force, qui imposent leur volonté sans tenir compte de la volonté des peuples.”

C'est en ces termes que, dans son Message d'avril 1917 au Congrès Américain, le Président Wilson motivait la déclaration de guerre des Etats-Unis à l'Allemagne; il était le fidèle interprète des sentiments de toute la nation, révoltée par les crimes prémédités de la guerre sous-marine et par les multiples attentats des agents du “Kaiser” contre la sûreté de l'Etat. En janvier 1918, devant la même Assemblée, le digne successeur de George Washington, dont le nom vivra dans l'histoire comme celui du libérateur de la conscience américaine, insistait à nouveau sur les raisons de l'ordre le plus élevé qui avaient déterminé les Etats-Unis à entrer dans la guerre, sans y rechercher aucun profit matériel, ni aucune extension territoriale.

“Le principe qui régit notre programme est celui de la justice pour tous les peuples, faibles ou forts; c'est le droit pour eux de vivre dans des conditions de liberté et de sécurité réciproques. Tant que les bases de ce principe ne seront pas admises, aucun monument de justice internationale ne pourra s'élever. Quant au peuple des Etats-Unis, il ne peut admettre un autre principe et, pour le faire triompher, il est prêt à sacrifier son existence, à mettre en avant son honneur et tout ce qu'il possède.”

Nous allons montrer comment la grande république américaine a appliqué ses principes et tenu ses promesses.

**I. Effort militaire.**—En avril 1917, l'armée américaine comprenait à peine 200,000 hommes. Au 1er août 1918, ses effectifs totaux, atteignent 600,000 hommes pour la marine, et 2,600,000 hommes pour l'armée de terre, dont 1,250,000 sont déjà en France, soit sur le front soit dans les camps d'entraînement français. Une armée américaine vient d'être constituée en France sous les ordres du général Pershing — et, malgré les sous-marins ennemis, le transport des troupes continue régulièrement, à raison de 300,000 hommes environ par mois, avec tout le matériel et les approvisionnements correspondants. Au printemps de 1919, en application des lois votées, l'armée des Etats-Unis comprendra cinq millions d'hommes qui, pour la plupart, pourront combattre en Europe.

Les premières troupes américaines qui furent engagées, sur leur demande, dans la récente bataille de la Marne ont, par leur magnifique ardeur et par leur intrépidité, largement contribué à la victoire: elles ont donné la mesure de ce qu'on peut attendre de l'armée américaine: le chef de l'armée dans laquelle elles ont combattu, le général Mangin, leur a rendu un public hommage dans l'ordre du jour suivant:

“Vous vous êtes montrés les dignes fils de votre grand pays et avez gagné l'admiration de vos compagnons d'armes: 91 canons, 7,200 prisonniers, un immense butin et 10 kilomètres de territoire reconquis sont votre

part dans la victoire.... Je suis fier d'avoir été à votre tête pendant ces jours splendides, et d'avoir combattu avec vous pour la délivrance du monde.”

—S'il est nécessaire, les effectifs américains pourront être augmentés, tant que dureront les hostilités, par une conscription qui donne en un mois presque autant que la conscription allemande en un an. Par ailleurs, 80,000 établissements travaillent sans relâche à la fabrication du matériel de guerre. Ils produisent, par mois, 250,000 fusils, 4,000 mitrailleuses et 250 millions de cartouches. Le gouvernement américain a mis en train la construction d'un nombre considérable d'avions, qui assureront aux Alliés, à bref délai, la supériorité définitive dans les airs.

**II. Effort maritime.** — Dans le domaine naval, le concours américain n'est ni moins considérable, ni moins effectif. En avril 1917, les Etats-Unis possédaient une flotte de guerre de 2 millions de tonnes. Elle dépasse aujourd'hui 5 millions. 152 chantiers de constructions sont en plein fonctionnement avec 819 cales utilisables. 15 cuirassés de 30, ou 40,000 tonnes, 27 destroyers et 61 sous-marins sont en chantier. Plusieurs centaines de navires en bois ont été construits pour la chasse aux sous-marins. Depuis juin 1918, d'immenses ateliers pour l'aviation navale fabriquent chacun un hydravion par jour.

En ce qui concerne la marine marchande, le “Shipping Board” (bureau de la Navigation), chargé d'organiser la construction, a obtenu de remarquables résultats. Du 1er août 1917, début de son activité, au 1er août 1918, il a mis en service 247 navires représentant 1,571,156 tonnes, dont 775,545 dans le dernier trimestre. De plus, 58 bateaux de 7,500 tonnes, en ciment armé, sont en construction, et 88 gros navires allemands, immobilisés dans les ports depuis 1914, ont été réquisitionnés. D'après ces prévisions officielles, la flotte des Etats-Unis comptera, le 1er janvier 1919, 7,790,000 tonnes, et en janvier 1920, 15,116,000 tonnes. Dans la seule journée du 4 juillet 1918, anniversaire de la déclaration de l'Indépendance, 125 navires ont été lancés. Il y avait, il y a quinze mois, 25,000 ouvriers dans les chantiers de constructions navales; leur nombre est passé aujourd'hui à 250,000. Cet effort sans précédent, joint à celui de l'Angleterre, a contribué puissamment à la ruine des espoirs que le gouvernement allemand avait mis dans la guerre sous-marine. Il garantit aux Alliés la maîtrise de la mer, condition indispensable à la victoire.

**III. Effort économique et financier.** — Non contents d'envoyer au-delà des mers des troupes, des navires et du matériel de guerre, les Etats-Unis ont tenu à mettre à la disposition de leurs frères d'armes toutes leurs richesses agricoles, industrielles et financières. Au cours de l'année finissant le 1er juillet 1918, 10 millions de tonnes de produits alimentaires ont été exportées chez les Alliés, dont 150 millions de boisseaux de blé. Les céréales envoyées d'Amérique en France, de mai 1917 à mai 1918, ont représenté le pain de 11 millions de Français pendant un an, et le rationnement librement consenti dans tout le pays a permis de mettre 840 millions de livres de vivres à la disposition des Al-

liés. Les exportations d'acier, pendant l'année finissant le 30 juin 1918, ont atteint un milliard de dollars, contre 621 millions seulement l'année précédente. En mai 1918, les exportations de cuivre se chiffraient par 29,065,347 dollars. En douze mois, grâce à la mise en circulation de bateaux-citernes spéciaux, les exportations d'essence et de pétrole atteignaient 650,000 tonnes. Un rigoureux contrôle de la production, des prix et des transports a été organisé par le gouvernement et unanimement sanctionné par une opinion publique pourtant éprise avant tout de liberté individuelle.

Les Etats-Unis n'avaient jamais, avant la guerre, fait d'ouvertures de crédit aux Etats étrangers. Le total de leurs avances aux Alliés dépasse, à l'heure actuelle, 6 milliards de dollars. En outre, d'après les déclarations faites par le secrétaire du Trésor M. MacAdoo, à la Chambre des représentants, 4,300 millions de dollars ont été dépensés, pendant l'exercice fiscal 1917-1918, pour les besoins de l'armée, 1,300 millions pour la marine de guerre, 860 millions pour la marine marchande, et 500 millions pour les dépenses diverses. Pour l'exercice 1918-1919, dont les dépenses s'élèvent, en prévision, à 24 milliards de dollars, la Commission du budget étudie la création de 4 milliards de dollars d'impôts nouveaux frappant les revenus, les sociétés, les bénéfices de guerre et les objets de luxe. Quatre emprunts de guerre, dits "de la Liberté", ont été souscrits jusqu'à ce jour: le premier a fourni 3 milliards; le deuxième, 4 milliards 617 millions; le troisième, 4 milliards 700 millions de dollars: le quatrième, de plus de cinq milliards.

**IV. Effort charitable.** — En même temps qu'ils se donnaient tout entiers à la guerre, pour en hâter la fin victorieuse, les Etats-Unis ont tenu à soulager ses innombrables victimes et atténuer ses ravages. La "Croix Rouge américaine", — qui est passée de 500,000 adhérents avant la guerre à plus de 23 millions en juin 1918, — se dévoue sans relâche au bien-être des soldats du front et de leurs familles. Elle assure l'approvisionnement de 3,800 hôpitaux, renferment 58,400 lits et desservis par un service sanitaire de 106,000 personnes. Elle entretient sur les fronts alliés des cantines, qui servent par mois 3 millions d'hommes, 500 voitures d'ambulance et trois trains-hôpitaux construits pour l'armée française. Elle collabore à la reconstruction des villages dans les régions dévastées, à la distribution des secours aux réfugiés ou rapatriés, construit des écoles pour le orphelins de guerre, et combat à l'arrière la propagation de la tuberculose. Elle dirige 75 dispensaires pour la population civile française; elle a acheté à Paris 26 immeubles pour loger des réfugiés. Elle a institué à Berne un office de ravitaillement pour les prisonniers de guerre, et organisé des services de secours rapides dans les villes soumises aux bombardements aériens allemands. Depuis l'entrée en guerre des Etats-Unis jusqu'au 15 avril 1918, 82,217,943 dollars ont été dépensés par la Croix Rouge tant dans les pays alliés qu'aux Etats-Unis, où abondent les hôpitaux de camps et les services sanitaires, desservis par 20,000 infirmières. De son côté la "Fraternité franco-américaine" secourt près de 60,000 orphelins de guerre et les fait adopter par des parrains américains que recrutent 200 comités régionaux.

**V. La portée du concours américain.** — Tel est — envisagé dans son ensemble — l'effort magnifique et désintéressé de la grande république américaine. Il cause au gouvernement allemand — qui, hier encore, af-

fectait de le traiter de simple "bluff" — la plus lourde des déceptions, et lui fait déjà prévoir la faillite inéluctable de son entreprise de domination mondiale. Mais surtout il apporte aux Alliés, — qui depuis quatre ans luttent contre l'agression germanique, — le plus précieux des réconforts par ce qu'il garantit pour le présent et ce qu'il promet pour l'avenir où tant de ruines seront à relever, tant de misères à soulager, tant de vie à récréer. Il leur donne une énergie nouvelle pour mener à bien la tâche libératrice qu'ils ont assumée. Cette tâche, M. André Tardieu, commissaire général aux Affaires de guerre franco-américaines, dont l'activité inlassable a eu de si brillants résultats, l'a éloquemment définie, dans un discours prononcé à Paris le jour de la fête de l'Indépendance des Etats-Unis:

"Je vous demande, à cette heure où fraternisent dans le même idéal tous les peuples libres, d'évoquer avec moi les maximes inoubliables par lesquelles le président Wilson a défini notre but, notre devoir et notre droit: "Notre but? Faire du monde une place où l'on puisse vivre. Notre devoir? Employer la force, la force jusqu'au bout, pour la victoire de la liberté. Notre droit? Exiger, pour toute conversation de paix, un interlocuteur dont la parole puisse être crue." Jusqu'à ce que ce but soit atteint, jusqu'à ce que ce devoir soit rempli, jusqu'à ce que ce droit soit sauvegardé par nous tous, une seule règle, un seul mot d'ordre: nous sommes en guerre, il faut gagner."

## LA STANDARDISATION

La standardisation est un problème très important pour notre industrie qui ne devrait pas manquer d'y consacrer de sérieux efforts.

Les parties les plus simples et les plus courantes des machines telles que: écrous, rivet, vis, clous, cales, presse-étoupes, etc., ont déjà été standardisées à un certain degré et de grandes simplifications ont été également apportées dans les notations et dans la nomenclature des pièces.

Mais cette standardisation doit se poursuivre encore plus activement conformément aux principes suivants:

1.—Maintien d'une coopération étroite avec les autorités, ainsi qu'avec les acheteurs et les milieux scientifiques;

2.—Examen périodique des listes de standards de manière à prévenir la stagnation;

3.—Observation d'un juste milieu dans la détermination des standards, afin de ne pas entraver la liberté d'action de l'industrie.

Pour être prêts à la lutte économique d'après-guerre, les industriels canadiens devraient étudier la possibilité de séries supplémentaires de standards, la simplification des outils, etc., pour les constructions métalliques, les pièces détachées, l'ameublement, etc.

L'effet d'une standardisation méthodique et développée serait, semble-t-il, de soulager beaucoup de fabricants d'outils et de machines-outils; de faciliter et d'accélérer les constructions tout en diminuant les prix; de réduire les stocks à garder en magasin et d'une façon générale, d'abaisser le coût de la production industrielle. La standardisation, si impérieusement exigée par les conditions de la guerre, serait pour notre industrie un facteur de grande importance dans la lutte économique de l'après-guerre.



# L'Industrie de la Toile d'Irlande

## LA TOILE, DE LA FIBRE AU TISSU

L'aphorisme bien connu—"Les grands chênes sont produits des petits glands", a rarement été démontré de façon plus complète que dans la grande industrie de la toile d'Irlande.

Jetez un coup-d'oeil sur la mappe de ce pays telle qu'on la voit dans un Atlas ordinaire; placez une pièce de cinquante centins sur le coin nord-est où est située Belfast, et vous couvrez le district duquel l'univers entier reçoit une grande proportion de ses tissus en toile.

Nous reportant de quelques cinquante années en arrière, nous trouvons qu'il y avait de nombreuses filatures de toile éparpillées par toute l'Irlande, mais la désastreuse disette de patates de 1847, avec l'émigration intense qui en est résultée, et d'autres conditions défavorables, conduisirent à un déclin graduel de l'industrie par tout le pays, à l'exception de l'Ulster, jusqu'à présent, d'une industrie largement répandue, il ne reste plus qu'une manufacture à Dublin, une à Cork, et d'autres isolées à Drogheda et à Dundalk.

### La valeur du commerce de la toile d'Irlande

La vaste étendue de l'exportation irlandaise du commerce de la toile peut être réalisée lorsqu'il est établi qu'entièrement 95 pour cent du rendement est expédié aux autres centres. En 1912, la valeur de ces exportations de toile s'élevait à \$42,084,200, dont les Etats-Unis d'Amérique ont absorbé une valeur de \$296,080. Les autres nations étrangères ont acheté des toiles irlandaises pour une valeur de \$1,058,695. Les possessions britanniques consommèrent une valeur de \$10,745,695 de l'importation canadienne, se montant à la somme rondelette de \$3,767,985 et comme les chiffres précédents ne comprennent pas la valeur des toiles irlandaises manufacturées pour usage domestique, qui est pour consommation irlandaise et anglaise, il est apparent que les manufacturiers de toile du district de Belfast, ensemble avec le grand nombre d'employés engagés dans le commerce, sont profondément intéressés dans le maintien et la prospérité de la manufacture de cette toile.

### Le prix ne restreint pas la vente des toiles

Tout comme les autres commodités, le prix de la toile a rapidement avancé sous la tension des conditions de guerre; jusqu'à aujourd'hui, il a augmenté d'au moins 250 pour cent, mais telle est la confiance des acheteurs et des consommateurs dans la supériorité de la toile, telle que comparée avec le coton et les autres substituts, que le coût de l'augmentation n'amointrit pas la demande à aucun degré appréciable. En plus, à cause de la situation anormale et des obstacles qui se trouvent sur le chemin de la production, il est invraisemblable qu'il n'y aura aucune baisse considérable dans les prix pour plusieurs années à venir—même avec la paix.

### Principalement irlandaise en nom seulement

Vue à la lumière de sa petite étendue de production, et parce que la grande masse de la fibre de toile n'est même pas produite en Irlande, il semble quelque peu paradoxal de parler de toile irlandaise du tout, et, chose assez curieuse, quelques-unes des meilleures toiles obtenues à Belfast jusqu'à 1914, étaient actuellement importées. Sous ce rapport, les chiffres approximatifs de la production du lin par les plus grandes nations enga-

gées dans l'industrie sont d'une nature très intéressante. Justement avant la guerre, la Russie produisait annuellement . . . . . 400,000 tonnes.

La France et la Belgique . . . . . 50,000 tonnes.

L'Allemagne et l'Autriche . . . . . 30,000 tonnes.

La Hollande . . . . . 10,000 tonnes.

L'Irlande . . . . . 10,000 tonnes.

Total . . . . . 500,000 tonnes.

Les chiffres précédents nous font voir que la Russie produisait les quatre-cinquièmes de l'approvisionnement mondial vendable — dont une demie — environ 200,000 tonnes, étant exportées.

Quant à ce qui concerne les manufacturiers de toile, la France, l'Allemagne et l'Italie produisent le damas à un degré modéré, tandis que dans le district de Dunfermline, en Ecosse, les toiles plus rudes, les damas, les toiles de chanvre, etc., sont produits.

Dans le district de Leeds, en Angleterre, il y a aussi une production très limitée de tissus en toile, mais, abstractivement, on peut dire que les toiles anglaises sont tout à la fois produites dans le Nord de l'Irlande.

### Où le lin est produit.

Les chiffres de l'année 1912 peuvent encore être de quelque intérêt, de la façon dont ils font voir d'où la matière brute de laquelle les exportations de la toile irlandaise dérivent. De l'approvisionnement total de lin et d'étoupe requis pour la manufacture de cette année, seulement 14,452 tonnes étaient de production domestique, tandis que 52,983 étaient exportées, ces derniers chiffres méritent une considération spéciale quand on se rappelle que l'Irlande est un pays agricole possédant de vastes étendues de terre convenable pour la culture du lin. En d'autres termes, tandis qu'il y a probablement 15,000 milles carrés de terre arable en Irlande, il y avait seulement 55,062 acres—environ 86 milles carrés — consacrés à la production du lin. Le but de l'auteur, en donnant ces chiffres, est de donner aux lecteurs canadiens, une idée quelque peu compréhensive des conditions, passées et présentes, afin qu'ils puissent prendre connaissance de la raison très importante pourquoi la disette mondiale actuelle de toile nous est arrivée.

### Pourquoi la production irlandaise a baissée

Dans le but d'encourager les cultivateurs à produire du lin, une société, connue sous le nom d'"Association d'Approvisionnement du Lin pour l'Amélioration de la Culture du Lin en Irlande" a été instituée en 1867. Des instructeurs et des inspecteurs furent fournis, qui voyagèrent par tout le pays, enseignant et montrant aux fermiers les meilleures méthodes; des boni et des prix faisaient aussi partie du programme, et il est possible qu'il en ressortit quelque bien au cours des premières années de l'association. Mais, nonobstant le fait que des représentants des dirigeants des filatures de lin faisaient partie de son conseil, l'apathie et l'indifférence conduisirent graduellement à une cessation des efforts pour lesquels l'association fut organisée, et en 1873, le secrétaire terminait son rapport en disant que la "culture du lin en Irlande se trouve dans une condition quelque peu incertaine, et se résout d'elle-même en une question de maintien plutôt que d'extension."

C'est une chose très aisée que de critiquer, et quoique l'auteur ne désire pas adresser des critiques caustiques à ceux qui dirigèrent les affaires de l'association, on doit admettre que les manufacturiers de toile commencent dans le temps à sacrifier le **principe** pour le **principe**. Quoique liés ensemble par leur association "pour l'amélioration de la culture du lin en Irlande," ils n'hésitent pas à acheter le lin le meilleur marché fourni par les étrangers, montrant par là très peu de sympathie pour leurs compatriotes, quand la question du prix fut comprise.

### Les difficultés des producteurs de lin en Irlande

Le lin commença à arriver du district russe de Riga, qui, tandis que convenable pour les tissus en toile plus rudes seulement, possédait le double avantage d'être meilleur marché que le lin domestique, et offrait au manufacturier l'occasion d'être plus indépendant du cultivateur irlandais. De plus, le producteur domestique et l'Association d'Approvisionnement du Lin semblait offrir son aide principalement dans le but de payer des salaires élevés à ses représentants. Peut-il y avoir lieu de s'étonner, alors, que le fermier ait éprouvé du découragement, dans sa tentative de cultiver le lin ?

Il devait payer son loyer — et il était joliment élevé — il devait en même temps dépendre sur la température, sur laquelle il n'avait aucun contrôle; la semence était chère, et la culture du lin appauvissait le sol, par sui-



L'étendage du lin.

te des moissons successives; la main-d'oeuvre était dispendieuse; on éprouvait de la difficulté dans le rouissage en teillant le lin, et lorsqu'il atteignait le marché, le prix qu'on lui offrait lui donnait peu ou rien en retour de son labeur. Il ne lui arriva même pas que même s'il produisait du lin pour l'amour de ses graines seulement, que l'argent qu'il dépensait en dehors du pays pour importer des gâteaux de graines de lin et de farine dans l'intention de nourrir ses animaux, pût être sauvé, la note irlandaise pour l'importation des gâteaux de graine de lin se montant en 1915 à pas moins de \$1,250,000, mais faillit de voir qu'il aurait pu simultanément avoir la graine et la fibre.

### L'indifférence des manufacturiers

Les manufacturiers de toile semblèrent aussi aveugles sur ce point que le furent les producteurs de lin, comme M. W. H. Webb, le président de l'Association des Manufacturiers de Toile l'admit, il n'y a pas très

longtemps, dans les termes suivants: "Les manufacturiers ne se sont pas tourmentés le moindrement au sujet du matériel brut de leur commerce; il vivaient justement suivant la volonté du Seigneur; s'il leur envoyait du lin—tant mieux—s'il ne leur en envoyait pas—ils grognaient." Telle est la vérité vraie. Le commerce libre avec la Baltique amena des cargaisons de lin russe, produit de la qualité de travail le meilleur marché, et celui-ci inonda les marchés irlandais de lin; entre temps, les manufacturiers continuèrent leurs souscriptions à l'Association d'Approvisionnement du Lin Irlandais pour l'Amélioration de la Culture du Lin en Irlande.

Même en 1864, au cours des premiers six mois de cette année, 878,674 centaines de pensanteurs étaient importées de Russie. En Irlande encore, au cours de la même année, 301,902 acres furent consacrés au lin — un montant extraordinaire, lorsque mis en opposition avec à peine 53,000 acres en 1916-1917. Même en 1917, lorsque des efforts surhumains furent faits à cause des besoins militaires pressants, l'étendue en lin ne dépassa pas 107,000 acres, et, pour diverses raisons, la moisson moissonnée était de beaucoup inférieure de ce que l'on aurait pu raisonnablement en attendre.

### Les anciens prix

Retournant en arrière, à la culture du lin irlandais telle que pratiquée aux environs de l'année 1865, il est intéressant de remarquer qu'un producteur Warrington produisait du lin d'une qualité telle qu'il rapportait \$5.20 par "stone" (poids variable dont la valeur légale est fixée à 14 livres) sur marché ouvert, tandis que d'autres dans les districts de Corkstown et Tandragee obtenaient un prix aussi élevé que \$3.75 et \$4.00

McCall, dans son ouvrage sur l'industrie de la toile de cette époque, nous informe que ces résultats magnifiques étaient produits par une administration soigneuse de tous les détails se rapportant à la préparation du sol, leur pratique consistant dans le choix des portions les plus profondes et les mieux drainées de leurs terres fermières pour la production du lin. Ces terres étaient labourées et relabourées à l'automne et labourées encore profondément, avant l'arrivée de l'hiver. Le sol était alors laissé à l'action de la gelée durant les mois d'hiver qui améliorait sa texture et détruisait les mauvaises herbes. Quelques-uns des producteurs s'enorgueillissaient de la production de leur lin, et avaient même l'habitude de sillonner leurs terres avec une bêche ou un foret. De cette façon, le sous-sol était brassé et le fumier y était parfaitement mêlé. En printemps, juste quelque temps avant le semage, le sol était encore travaillé avec le foret ou la bêche. Dans les petites étendues, les mauvaises herbes étaient enlevées de façon à lui donner l'apparence d'un jardinet, alors venait le choix des graines—le facteur le plus important dans le succès du lin, car si des graines inférieures séchées ou mal nettoyées étaient employées, la moisson du lin en résultant serait rabougrie, touffue et incolore.

### Bonnes graines essentielles au succès

La semence de la graine de lin nécessite un montant considérable d'habileté et de soin; elle devrait être semée épaissement, à une étendue de plus de 2 boisseaux  $\frac{1}{2}$  à l'acre, pour être suivie du passage d'une hersé légère sur la surface ensemencée—et en terminant avec le rouleau.

Au cours de la première croissance du lin, on doit porter une attention soigneuse à l'enlèvement des mauvaises herbes, comme le lin souffre plus des mauvaises



herbes que la plupart des plantes. Les fermiers flamands enlèvent leurs mauvaises herbes de leurs champs à lin avec autant de soin que s'ils étaient des jardins de fleurs. Les fermiers irlandais paient de lourdes taxes, mais celles-ci et d'autres impositions auxquels ils peuvent être sujets, n'approchent pas la somme que plusieurs d'entre eux perdent en permettant aux herbes nuisibles de fleurir sur leurs terres.

Mais toute production de lin ne requiert pas une attention aussi soigneuse; les producteurs de lin medium et grossier laissent pour une large part à la nature, la culture de leurs moissons. Dans le dernier cas, cependant, la terre est soigneusement labourée, et un soin minutieux est accordé au choix des graines, après quoi ils n'est pas accordé plus d'attention au lin qui pousse qu'il en est accordé aux autres moissons d'une autre sorte, et un rendement de 70 à 80 "stones" par acre de fibre vendable, est obtenu.

En 1864, un acre de vieille prairie était préparé pour le lin à bonne heure en printemps, et ensemencé avec 3 boisseaux  $\frac{1}{2}$  de graine de Riga; la moisson résultant de cet ensemencement comprenait une "stone" de fibre pour chacune des 112 pintes de graines employées; la pesanteur brute par acre s'élevant à 120 "stones", se vendait pour \$250 la tonne — tout ce qui prouve l'extrême adaptabilité du sol irlandais pour la culture du lin. Les producteurs de lin grossier considèrent que 150 "stones" sont un bon rendement de 3 acres, et 30 à 40 "stones" à l'acre de beau lin à garnir sont considérées comme une bonne moyenne.

#### Le lin irlandais à son zénith

D'après ces chiffres, il semblerait que la culture du lin irlandais atteignit au plus haut développement aux environs de l'année 1865. L'introduction d'une machine à tiller perfectionnée — l'invention d'un ingénieur de Belfast nommé MacAdams — à été d'un apport considérable à l'industrie du lin, comme elle augmentait l'approvisionnement de la fibre du vieil étalon de 18 pour cent à 25 pour cent. Il n'est pas étonnant que McCall écrivait ce qui suit, des perspectives brillantes d'avenir de l'industrie de la production du lin irlandais: "c'est à l'Irlande, maintenant, que le commerce de lin du Royaume-Uni doit s'adresser pour des approvisionnements de matériel produit au pays." Mais même avec l'augmentation du lin de production indigène, les achats faits en terre étrangère continuèrent à être énormes. En 1864, la somme payée pour le lin importé fut de \$21,355,295, et de \$16,862,160 pour graine de lin — un total de \$38,217,455. Les fermiers d'Irlande eussent-ils étendu leur entreprise dans cette direction la plus grande partie de l'argent ainsi dépensé serait resté au pays.

#### Pourquoi la production du lin a décliné

Le producteur de lin d'aujourd'hui peut bien se demander pourquoi le commerce irlandais du lin n'a pas conservé son ancienne prospérité? La raison principale, peut-être, fut la re-entrée du coton comme un concurrent à la fin de la guerre civile américaine, qui prit fin en 1865, menant de ce fait au déplacement de la toile la plus dispendieuse qui avait été substituée au cours des quatre années et demi du conflit. Un autre facteur puissant en causant le déclin de la production du lin irlandais fut le rappel de la taxe d'importation de \$50 par tonne sur tout le lin étranger entrant en Irlande. L'émigration intensive à laquelle on s'est rapporté antérieurement, en enlevant la main-d'oeuvre expérimentée, fut une bonne cause de découragement pour les fermiers, de sorte que quand le coton reprit

sa première place sur le marché, et que les manufacturiers irlandais continuèrent à acheter le lin russe, le meilleur marché, ils portèrent graduellement leur attention vers des moissons plus rémunératives.

#### La faillite actuelle du lin

Nous rapportant à des temps plus récents, nous trouvons qu'en 1906 la fibre irlandaise était évaluée à \$290 la tonne, tandis que le lin russe le moins désirable avait une moyenne d'environ \$185. De fait, à venir au commencement de la guerre en 1914, le lin irlandais rapportait \$265 la tonne, contre \$171 pour la fibre russe — et comme le russe, quoique grossier en fibre, et convenable pour la grande majorité des tissus en toile, la demande augmenta à un tel point jusqu'à forcer la production du lin irlandais à baisser jusqu'au point le moins élevé, en plusieurs années. Avec la guerre actuelle, la difficulté de se procurer et de transporter des approvisionnements russes — même quoique la Russie fût notre alliée — était telle, que du prix normal de \$190 la tonne en 1914, il sauta à presque le double de ce chiffre en 1915; alors à \$500 en 1916, et à \$520 à l'automne de 1917—maintenant, au printemps de 1918, il ne pouvait être obtenu.

D'un autre côté, le lin irlandais a aussi augmenté de \$520 la tonne en 1914 à \$875 en 1915; à \$1,152 en 1916, et au printemps de 1918, il fut offert à environ \$1,400 la tonne.

Par ce moyen détourné d'induire les fermiers irlandais à produire plus de lin cette année — depuis que les approvisionnements russes, belges et français sont coupés, des prix de \$1,536 la tonne pour la meilleure qualité, et en descendant jusqu'à \$1,154, sont offerts pour une qualité de 6e degré. De plus, le fermier recevra une rémunération additionnelle de sa graine, et l'opportunité de concourir pour des prix élevés, et possiblement de l'encouragement pécuniaire pour du lin extra beau. Comparés avec les prix d'avant-guerre de \$230 à \$384 la tonne, les chiffres actuels sont décidément attrayants.

#### Circonstances favorables pour le Canada

Il serait emphatique de dire que, même s'il y avait une production grandement augmentée en Irlande, il est calculé que pas plus d'un tiers, possiblement pas au-dessus d'un quart des approvisionnements du pays seront produits. Comme matière de fait, même avec des approvisionnements égaux à ceux d'avant-guerre, il y aura encore une demande urgente pour chaque once de fibre obtainable. Les demandes d'aéroplanes, pour lesquels la toile est le meilleur tissu servant pour les ailes, se trouve être un nouveau et important développement qui continuera à absorber des quantités de toiles après que la guerre aura cessé. Dans toutes les lignes ordinaires d'affaires, la demande sera grande pour des années à venir, comme les approvisionnements de toile sont partout réduits à des proportions de squelettes, et que cette demande doit encore être ramenée à son ancien splendeur.

A la vue de tous ces faits, et d'autres qui peuvent être pris pour acquit que les tissus en toile ne baisseront pas grandement en prix pour une période considérable; ni le lin non plus. La question suivante pourra alors être posée au producteur de lin canadien? "Qu'allez-vous faire; profiterez-vous de l'occasion magnifique qui se présente?" La graine canadienne a été réquisitionnée cette saison — pour la première fois. Le Canada a la plus grande chance dans son histoire d'occuper la première place avec sa graine, sa fibre et même ses manufactures de toile.



# QUALITE

La qualité dans les marchandises que vous vendez implique des ventes renouvelées. — Les ventes renouvelées prouvent que vous procurez à vos clients des marchandises qui donnent satisfaction.

Les clients satisfaits signifient une augmentation dans vos affaires, chaque année.

**Morale---Poussez la vente de marchandises "de Qualité"**

## La Ligne "BOB LONG"

donnera satisfaction à vos clients les plus difficiles et donnera à votre maison la réputation d'un Magasin "de Qualité".

La "qualité" est la fondation sur laquelle s'est édifiée la ligne "Bob Long" — et cette fondation ne s'usera jamais.

Prenez en stock la Ligne "Bob Long" et vos ventes augmenteront.



Known from Coast to Coast

## **R. G. LONG & CO., Limited**

**TORONTO - - - CANADA**

Fabricants de

**GANTS — OVERALLS (Salopettes) — CHEMISES — MOCASSINS**

AUSSI

**ARTICLES EN TRICOT POUR HOMMES, DAMES ET ENFANTS**

# Tissus et Nouveautés

Section du "Prix Courant"

VOL. XIX.

MONTREAL, NOVEMBRE, 1918.

No. 11

## A Travers la Nouveautés

### LES ARTICLES EN TRICOT

Il semble que les activités du Bureau des Industries de Guerre aux Etats-Unis se soient étendues à toutes les branches de commerce. Il est un fait certain, c'est que toute industrie faisant usage de laine est surveillée et comme la plupart des mesures adoptées aux Etats-Unis sont reflétées ici, les restrictions placées sur les marchandises en tricot sont intéressantes à noter.

Comme résultat des conférences entre les membres du Bureau des Industries de Guerre et le Comité du Service de Guerre de l'Industrie Textile en tricot et chandail, des réglementations nouvelles ont prévu que tout article de laine, après le 1er janvier ne devra pas contenir plus de 66 2-3 de laine au maximum, mais cette mesure ne s'appliquera pas aux vêtements d'enfants au-dessous de six ans, ni aux chandails d'hommes et de femmes ne pesant pas plus que 8 livres à la douzaine, ni au drap tricoté.

Des écheveaux achetés depuis le 1er janvier 1919, nul vêtement ne devra être fait dans la classe ci-dessus, contenant plus de 50 pour 100 de laine, avec les mêmes exceptions.

Les lignes d'échantillons de tous styles seront réduits à pas plus de 50 pour 100 du nombre de 1917. Tous les articles pour chiens et poupées seront éliminés. Toutes les poches dans les chandails pour enfants au-dessous de 6 ans seront supprimées et deux poches seulement seront permises dans les autres chandails. La longueur maximum des chandails d'hommes et de femmes ne devra pas dépasser 28 pouces. Il n'y aura pas de boutons employés pour fins de garniture.

Tous les articles en tricot contenant de la laine seront confinés aux couleurs suivantes: Noir, blanc, rose, marron, turquoise, bleu-marine, oxford, olive, vert de chasse, brun, violet, orange et cardinal.

Pour en revenir au commerce des articles en tricot au Canada, l'impossibilité d'exporter plus d'une petite quantité de marchandises tricotées d'Angleterre pendant les deux dernières années particulièrement, a donné un plus grand élan au commerce domestique des manufactures canadiennes. Pour 1916 et 1917, jusqu'au 31 mars, les bas et les chaussettes en laine importés au Canada s'élevèrent à 567,059 douzaines; un an plus tard les importations tombaient à 295,258 douzaines. Les cinq mois de 1918 montrèrent des importations de 40,476 douzaines seulement contre 161,968 douzaines pour



Robe drapée en jersey de fibre de soie noire, montrant le devant drapé avec le côté bordé de fourrure de castor.

l'année précédente, et 287,410 pour 1916, soit une diminution de 85 pour 100 en deux ans. La nécessité de s'adresser aux manufactures canadiennes et les efforts faits par ces dernières pour satisfaire aux demandes auront probablement pour heureux résultat de retenir après la guerre une grande partie de ce commerce au Canada. Les conditions de main-d'oeuvre sont actuellement déplorable dans l'industrie du tricot et il est à espérer qu'il y aura amélioration prochainement avec la fin de la guerre.

### LES FOURNITURES DE MAISON

Les ventes dans toutes les lignes de fournitures de maison ont été très satisfaisantes. Une très bonne exposition de cretonnes est en évidence et encore que les effets estompés se maintiennent, les grands matifs voient leur popularité augmenter. Ces cretonnes sont employées pour couverts et penderies et leurs prix varient de 75c à \$2.50 la verge.

Quelques très jolies étoffes à châsis sont offertes et prouvent être très populaires. Quatre couleurs, brun, rose, bleu et vert sont montées d'un dessin net et d'un très beau tissage, ces produits étant entièrement canadiens. Un autre tissu se rapportant à ces mêmes lignes est montré dans les mêmes couleurs. C'est un tissu qui se rapproche du damasquiné de l'ancien temps.

Des lignes splendides de tapisseries en dessins nets sont obtenables, à des prix partant de \$1.75 en montant, les lignes importées étant pour la plupart en hausse de \$6.00 à \$8.00 la verge.

Dans les rideaux, il y a quelques jolis Nottinghams offerts à \$4.00 environ. Ce sont des mailles carrées donnant un effet net, les dessins surchargés et ayant double bordure. En scrims de nouveautés, les lignes qui se vendent bien sont celles qu'on peut appeler le dessin "holder" avec larges bordures, leurs prix sont aux alentours de \$5.25 la paire. Les rideaux plus larges sont aussi en demande, ceux-ci étant dans les 45 pouces contre 35 pouces environ précédemment. Tout indique que les lignes à prix moyens tendent à disparaître.

Les édredons ont été l'objet de bonnes ventes. Ceci est dû, dans une certaine mesure, à la rareté des couvertures dont la demande s'est convertie en édredons. Une belle expositoin est faite en blanc et gris avec dessus en satin, piqué pour donner l'effet de panneaux très nets et très attrayants.

Ces édredons en coton se vendent à \$48.00 la douzaine, tandis que les gris et blancs se vendent de \$6.00 à \$15.00 chaque.

### LES MOUCHOIRS

Nous avons pu nous procurer quelques mouchoirs de toile pour Noël, nous disait récemment un importateur, mais il est peu probable que nous puissions en recevoir d'autres avant longtemps. Ce n'est qu'occasionnellement que les métiers engagés pour la plupart dans les travaux du gouvernement, peuvent produire pour le commerce civil et c'est par chance que certains marchands ont pu se procurer des mouchoirs d'hommes et de femmes en toile. La demande pour ces articles est d'ailleurs pressante. Au demeurant, les mouchoirs de coton gentiment brodés ont remplacé beaucoup de marchandises de toile et on peut s'en procurer une bonne variété montrant de jolis dessins en couleurs fran-

ches, et bordures de couleurs nettes. Les magasins se sont aussi procuré des mouchoirs tout en couleur, quelque-uns avec une bordure d'un ton foncé et l'ourlet d'une nuance encore plus foncée. Ces fonds de couleur sont en général de nature pastel et les dessins qui y sont brodés — beaucoup avec une légère touche de noir — leur donnent une véritable note de nouveauté.

### LES RUBANS

Les conditions du commerce des rubans à New-York sont fournies par le rapport suivant, que les acheteurs canadiens peuvent méditer puisque New-York est notre principale source d'approvisionnement.

Les sortes larges, quelques-unes en styles imprimés, avec décorations florales brillantes sur des fonds également brillants sont demandées et une bonne quantité de rubans de largeur moyenne décorés de métal et de paillettes sont aussi l'objet de quelque demande.

Les nuances foncées, quelques-unes en marchandises brochées et d'autres en moire sont parmi les articles les plus en vedette pour l'instant. Les largeurs moyennes avec tendance vers les plus étroites semblent être les plus populaires. Les sortes larges ne sont prises que très irrégulièrement. Les chapeliers en demandent quelques lots, mais en règle générale, la demande de cette source est limitée.

Les prix des rubans de toutes les sortes sont élevés avec tendance à la hausse et la situation n'offre pas d'indication d'amélioration. La main-d'oeuvre est rare et chère. La matière première est en hausse et les teinturiers ne baissent pas leurs prétentions. Les rubans imprimés seront les plus populaires la prochaine saison, mais même ceux-ci seront plus élevés que d'ordinaire, à cause de l'augmentation du coût de production. Les hausses ont été de 5 à 10 pour 100 pendant les dernières semaines et de nouvelles avances sont à prévoir. Beaucoup de métiers à rubans ont été consacrés aux travaux de guerre, réduisant ainsi la production civile.

### LES CHEMISES

Il se manifeste une tendance bien nette parmi les marchands à placer de grosses commandes pour le commerce du printemps. Les manufacturiers de chemises font rapport de ventes exceptionnellement bonnes, toutes les lignes étant en demande depuis celles à bas prix jusqu'à celles d'un prix élevé. La nouvelle de l'armistice n'a pas causé de changements en général dans la situation, et il demeure apparent que pour que les livraisons soient assurées, les commandes doivent être remises de bonne heure.

Des prix plus élevés que ceux de l'an dernier sont notés plutôt dans les lignes chères que dans les autres. Au prix de \$16.50, prix du bas de l'échelle de la plupart des manufacturiers, on voit une hausse de 10 pour 100. Les chemises de soie, qui se vendaient à \$45.00 l'an dernier, sont montées à \$60.00 et les chemises en taffetas de laine qui se vendaient à environ \$56.00 il y a un an sont cotées à \$84.00. Ces prix montrent la tendance des marchés en général.

Une telle série si variée d'échantillons est offerte qu'on est enclin parfois à douter de la rareté de la matière première. On ne sait ce qu'il adviendra de la situation après le printemps, mais les besoins du commerce jusqu'à cette date seront bien pourvus.



## LES SOIERIES EN HAUSSE

Une fermeté générale s'est manifestée sur les marchés de la soie avec tendance à la hausse. Des prix plus élevés et des stocks en diminution, telles sont les conditions journalières en évidence.

Les rapports annoncent une rareté de crêpe Georgette de bonne qualité et les stocks en mains ont atteint des prix élevés. Il n'y a pas d'améliorations dans la situation qui affecte le crêpe de Chine. Les approvisionnements sont presque quantité négligeable et les cotations sont montées à des niveaux extrêmement élevés.

La demande pour toutes les lignes de soieries est — dit-on — excellente. Les couleurs de fantaisie, les carreaux et les rayures sont nettement populaires et il en est montré en général en une bonne variété.

Les popelines ont pris rapidement de l'avant et semblent devoir être, avec les taffetas, la base d'un gros mouvement de ventes au printemps.

Il est certain que l'épidémie de grippe et la campagne d'Emprunt de la Victoire ont quelque peu ralenti les achats du public pendant les deux ou trois dernières semaines, mais on peut s'attendre à un regain d'activité avec l'approche de Noël.

La soie et le coton montrent une récente hausse de 20 pour 100, et l'opinion prévaut qu'il n'y aura pas de réaction avant quelque temps. La question du transport est un facteur important dans toutes les lignes importées et comme, ces derniers temps, une grande partie des vaisseaux japonais ont été engagés dans le transport des troupes et approvisionnements pour la Russie, le montant de soie pour notre marché a été matériellement réduit. Les soieries suisses ne peuvent s'obtenir à présent et il en vient très peu d'Italie de sorte que nous dépendons largement des usines américaines déjà lourdement chargées par leurs commandes domestiques.

## LES FAUX-COLS

**Les faux-cols mous en plus grande faveur que jamais.— Fermeté du marché pour faux-cols lavables. — Bonnes affaires de printemps.**

Les faux-cols deviennent de plus en plus favoris, de l'avis de plusieurs manufacturiers. Il y a plusieurs raisons qui aident à cette faveur: le haut prix du faux-col dur, la grande variété offerte en fait de faux-cols mous, et la question du blanchissage qui, avec les faux-cols mous peut se faire à la maison.

Les affaires dans cette ligne, tant pour expédition immédiate que pour envoi au printemps sont considérées comme très bonnes et montrent une splendide augmentation sur les ventes de l'an passé.

Pour ce qui est des faux-cols lavables, il est mentionné que les fabricants de certaines matières premières ont refusé d'accepter des commandes après le 1er janvier et la croyance générale est que les prix augmenteront après cette date. Ces fabricants sont incapables de fournir largement aux manufacturiers canadiens et il en résulte une diminution de production et des prix plus élevés. Seule la concurrence pourrait soulager la situation. Il semble bon pour le commerce d'acheter des approvisionnements de faux-cols lavables dans les tailles courantes en vue de la rareté possible et des prix élevés.

## LES CRAVATES

Les difficultés continuent à se multiplier pour obtenir les matières nécessaires à la confection de cravates de prix populaires.

De fait, les manufacturiers ne savent jamais guère où ils iront lorsque leurs stocks présents seront absorbés, ce qui ne saurait tarder. Certains marchands en prévision de complications plus graves encore ont acheté en quantité suffisante pour être approvisionnés pendant quelques mois. Par ce fait, ils se sont assurés des stocks qui sont devenus irremplaçables.

Dans les lignes de prix élevés la situation n'est pas si noire, les manufacturiers étaient en position de satisfaire aux demandes du commerce pour quelque temps encore, par des arrivages qu'ils désespéraient presque de recevoir. La variété, dans l'ensemble est bonne et les expositions en sont attrayantes. Généralement parlant, les marchés sont mauvais. Comme le disait un manufacturier: "La situation est la même sinon pire." Des prix meilleur marché ne sont pas à espérer pendant quelque temps encore, et comme les matières premières se font de plus en plus rares et que les coûts de manufacture augmentent, on ne saurait guère s'attendre qu'à de la hausse.



**Chapeau à bord relevé, grandeur moyenne, recouvert de velours gun metal gris et garni d'une plume de fantaisie de même nuance.**

## DENTELLES ET BRODERIES

On note un intérêt marqué pour les écharpes en dentelle de Chantilly. De fait, une maison dit que ses ventes durant les deux mois passés ont dépassé le total des douze mois précédents. On ne peut dire si ce fait indique une tendance à la "renaissance de l'ancien" ou si ce n'est qu'un relan d'intérêt pour une ligne toujours active.

Les voiles de deuil sont en abondance et se vendent très largement. Comme exemple de la hausse qu'ils

ont subie on peut noter que les voiles de deuil français qui ordinairement se vendaient à 35c, sont à présent à 75c. Les livraisons de nets en coton d'Angleterre se ralentissent, des livraisons à six mois étant le mieux qu'on puisse obtenir alors qu'en temps normal les arrivages se font dans les deux mois.

Les ventes de voiles de mariées de guerre ont continué à être bonnes et la demande ne s'est pas ralentie.

Les nets à cheveux se font rares en certains quartiers, tandis que dans d'autres, on assure que les stocks sont bien garnis. On espère que certains envois qui ont été retenus seront bientôt relâchés, ce qui amènera un soulagement à la situation.

### LA SITUATION DU MARCHÉ DE LA LAINE DES ETATS-UNIS

Les laines australiennes, consignées au gouvernement des Etats-Unis sont reçues en quantités considérables, et sont distribuées aux filatures dans un aussi court délai que possible.

On dit cependant qu'il semble y avoir quelque mécontentement au sujet de ces laines, à cause de la présence de bourrons et autres imperfections, et comme la rareté des travailleurs rend l'approvisionnement de la laine carbonisée difficile, elle ne s'enlève pas aussi facilement qu'elle le serait, autrement.

Les approvisionnements détenus à Boston sont rapidement envoyés à leur destination ce qui, avec les montants moindres venant des Etats de l'Est, a réduit la condition encombrée qui prévalait à cet endroit.

Les meilleures qualités de laine ont été en bonne demande, à cause du fait de la rareté de l'approvisionnement quart-sang, de laquelle il n'y avait pas assez sur le marché pour être répartie.

On dit que les manufacturiers de tissus cherchent les poils de chèvre angora et les blousses de poil de chèvre angora avec beaucoup de faveur, comme ces fils sont la seule sorte sur laquelle le gouvernement n'a pas exercé son contrôle.

### LA SITUATION DE LA LAINE

Des 45,000 balles de laine australienne pour le marché, un peu plus d'un tiers, approximativement, a été reçu, le reste, 30,000 balles, cependant, est maintenant en route, et on espère qu'elles seront en Canada en temps pour les besoins de la manufacture.

Les commandes du gouvernement pour les tissus khaki tiennent les filatures de laine occupées à leur pleine capacité, un certain nombre de filatures rapportant que les commandes pour tout ce qu'ils peuvent possiblement produire jusqu'au printemps sont déjà inscrites.

Les filatures de laines tricotées sont aussi très occupées, mais d'autres ordres considérables pour sous-vêtements et chaussettes sont attendus, qui pourraient retarder leurs livraisons de marchandises tricotées pour usage civil, le printemps prochain.

Le United States Board of Review a annoncé l'achat de 100,000 balles de laine croisée de Nouvelle-Zélande, et 100,000 balles de laine mérino australienne, du gouvernement anglais, pour fins militaires, à un prix ne dépassant pas le prix courant anglais publié. Le Bureau a aussi annoncé l'achat de 100,000 balles de laine sud-américaine, dont le prix n'était pas mentionné.

Des consignations de 13,000,000 de livres de laines sud-américaines ont été reçues sur le marché de Boston. Ces laines sont de qualité plus supérieure que les lots précédents reçus de l'Amérique du Sud, dont on disait qu'elles étaient quelque peu satisfaisantes.

### LE MARCHÉ DU COTON BRUT

Le rapport de l'égrenage du coton qui nous est fourni cette semaine, de 6,790,003 balles, était extraordinairement léger pour une telle moisson mûrie aussi à bonne heure, comme celle que nous avons cette année. Plusieurs parmi ceux qui ont vu les champs dans l'intérieur, spécialement dans le circuit de l'ouest, pensent que ceci est l'indice d'une moisson en-dessous de 11,000,000 de balles.

Tandis que le marché futur a baissé de plus de deux centins, au cours des deux dernières semaines, l'intérieur a vendu très peu de coton à ces prix. Toutes les qualités au-dessous du Middling, en coton blanc et en brins au-dessus de 1 centin ont avancé au-dessus de 100 points sur les principaux marchés sur place du Sud. Les ventes qui ont eu lieu ont porté principalement sur les brins courts, tels que les 28 M/M Strict Low et Midling pour exportation. Il y a plusieurs vendeurs qui ne consentiront pas à tourner aucune quantité de leur coton blanc libre vers cette baisse, et délivrent aux acheteurs de base du coton Midling, leurs qualités de cotons les plus inférieures et hors de couleur.

Il semble maintenant comme si les différences entre le coton blanc et le taché et nuancé vont continuer à s'étendre, aussi bien que les brins au-dessus de 1". Il est presque impossible de se procurer aucune quantité d'aucun brin plus long qu'un 1-1/16" dans aucun des approvisionnements de l'intérieur. Si le beau temps de ces derniers jours continue, il aidera grandement à cette situation, mais, si le brin s'améliore, ce ne sera pas dans les meilleures qualités, comme il a beaucoup trop plu. Il y aura probablement quelques Middlings et Strict Low en tachés et nuancés à offrir en 1-1/16" et 1-1/16" à 1-1/8" un peu plus tard, mais le coton de 1-1/8" va être un article très rare, cette année.

Il circule plusieurs rumeurs au sujet de ce que le Comité de Distribution du Coton doit faire à propos de la distribution des qualités qui sont laissées. S'il faut en juger par la récente demande, il semble comme si les exportateurs essayaient de s'emparer de toutes les bonnes qualités qu'ils peuvent obtenir sous connaissance aux ports, et à bord des navires, avant qu'il soit fait quelque chose pour les en empêcher. Il est très évident, d'après l'apparence des champs, que nous allons avoir une autre récolte de qualité inférieure en plus de ce qui nous reste des qualités inférieures de l'an dernier. Si la chose se produit, le Comité devra trouver un débouché pour ce coton. Il se trouve peu de filateurs ayant acheté quelques-unes de ces qualités inférieures à cause de la meilleure longueur du brin, quoiqu'elle ne soit pas aussi forte que la même longueur de la moisson de cette année. Tout ce coton de qualité inférieure n'est pas de toutes façons monté en graine, tandis qu'une certaine partie paraît avoir l'apparence d'être monté en graine. C'est un coton qui a réellement mûri dans son enveloppe, mais a été cassé plutôt que cuelli, et ceci ne devrait pas matériellement affecter sa valeur comme filage, excepté à cause du fait qu'il renferme plus de rebut. Ce coton, lorsqu'il est bien choisi, est un bon achat, à l'escompte auquel il a été vendu.

# POUR LES TAILLEURS

## LE VETEMENT SAC A TROIS BOUTONS

### Explication technique

#### Description:—

Veston: Sac à trois boutons avec côté godant.

Etoffe: Cheviotte à costume.

Longueur: Pour un homme de hauteur moyenne, 30 pouces.

Epaules: Largeur et fini naturels.

Gorge: Profondeur naturelle.

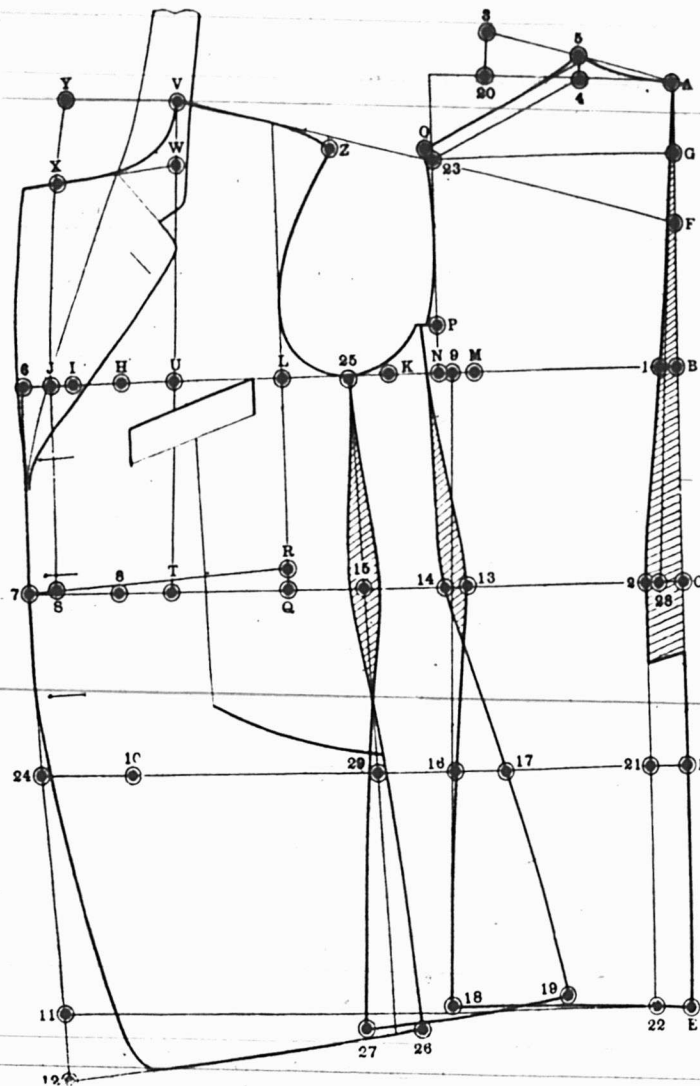
Revers: Mesure 13-8 pouce à l'entaille; 9½ au premier bouton.

Col: Mesure 13⅞ à l'entaille et 1⅝ pouce au dos.

Devants: Fermés avec 3 boutons et confectionnés mous.

Dos: Ceinturé mais non serré; pas d'ouverture au centre.

Poches: Obliques et à tuyau; poche de poitrine finie avec une bordure.



Bords: Piqure étroite simple.

Coutures: unies.

Manches: Fente ouverte, fermée de deux boutons.

Gilet: revers simples, pas de col.

Mesures: à l'ouverture 12½ pouces; pleine longueur 26 pouces.

Devants: fermés de cinq boutons; bas légèrement échancré.

Pantalons: ajustement naturel sur cuissè et hanche; Mesure: genoux, 18½ pouces; bas, 16 pouces.

Les mesures sont comme suit:

Profondeur de l'emmanchure . . . . .	9	pouces
Longueur de la taille . . . . .	16½	pouces
Pleine longueur . . . . .	30	pouces
Ceinture . . . . .	12	pouces
Dessus d'épaule . . . . .	17	pouces
Blade avec addition pour façon . . . . .	12¾	pouces
Poitrine . . . . .	36	pouces
Taille . . . . .	32	pouces
Hanches . . . . .	38	pouces

Tirez la ligne A-E.

De A à B il y a la profondeur de l'emmanchure nette; C est la longueur de la taille; de C à D il y a 6 pouces; de A à E il y a la pleine longueur.

Le point F est le mi-chemin entre A et B; G est le mi-chemin entre A et F; tracez une perpendiculaire de G B, C, D et E.

De C à 28 il y a ¾ pouce; tirez une ligne de A à 28 et une perpendiculaire arrière à 20 par cette ligne, de A à 20, il y a 6½ pouces; de 20 à 3, il y a 1½ pouce.

Tracez une ligne de A à 3; de A à 4, il y a ⅛ de poitrine plus ⅞ pouce; élevez une perpendiculaire de 4 pour déterminer 5; de 28 à 2, il y a ½ pouce dans ce cas.

Formez le dos de F à 2 et abaissez une perpendiculaire; de 1 à H, il y a ½ de poitrine; de H à I, il y a 1¾ pouce; de I à J, il y a ¾ pouce; K est le mi-chemin entre 1 et H; de K à 5, il y a 3¾; abaissez une perpendiculaire de 4 pour déterminer Q.

Appliquez la mesure plate de 1 à L; dans ce cas, 12¾ pouces et élevez une perpendiculaire; le point M est le mi-chemin entre 1 et L; de M à N, il y a 1¼ pouce; élevez une perpendiculaire de N; de derrière N jusqu'à 9, il y a ½ pouce.

De 22 à 18, il y a la même distance que de 1 à 9; tracez une ligne de 18 à 9; le point 13 est ½ pouce à l'intérieur de la ligne; de N à P, il y a ½ de poitrine.

Tirez une ligne de 23 à 4; descendez ¼ pouce au-dessous de 5 et tirez une ligne à O la faisant parallèle à 23-4; formez le dos.

De Q à S, il y a ½ taille sur division moins ¼ pouce; le point T est le mi-chemin entre Q et S; le point U est le mi-chemin entre L et I; tracez une ligne de T par U en montant; de 5 à A et de L à V, il y a la mesure de la ceinture plus ¾ pouce; tirez une ligne de V à F.

De V à Z il y a ⅜ pouce de moins que de 5 à O; formez l'épaule et l'emmanchure.

Tracez une perpendiculaire de V par la ligne T-U; de V à Y il y a 1-6 de poitrine plus ¾ pouces; tracez une ligne de Y à J; de Y à X, il y a 1-6 de poitrine moins ¼ pouce; de V à W il y a ¼ de poitrine; tirez une ligne de W à X, et formez la gorge.

De J à 6, il y a 1 pouce; de S à 7, il y a la même chose; de Q à R il y a ¾ pouce; placez l'angle droit aux points R-7 et abaissez une perpendiculaire; ceci détermine 24-11; de 11 12, il y a ⅛ de poitrine; de 24 à 10 il y a 3¼ pouces; de 7 à 8, il y a la même chose.

De 16 à 21 et de 10 à 17, il y a la mesure de la hanche; formez le côté de devant avec le dos.

De 14 à 19, il y a la même distance que de 13 à 18. Formez le bord du devant et le bas du devant.

Appliquez la mesure de la taille de 13 à 2 et de 8 à 14 et supprimez la balance à 15.





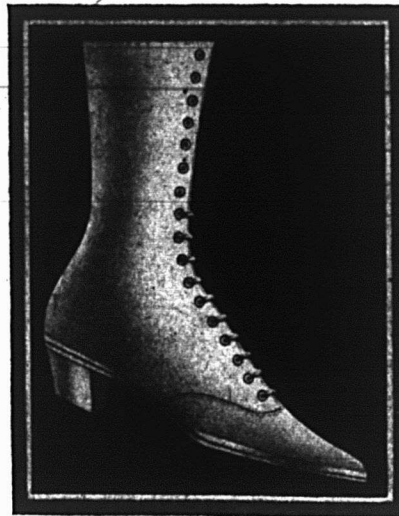
# Les Chaussures TIPPERARY

SONT IDEALES COMME  
CHAUSSURES DE SPORT  
et CHAUSSURES D'ETE



Demandez-nous notre Catalogue Illustré. Voyez nos  
Echantillons pour le Printemps et l'Eté 1919

Nos voyageurs sont en route pour vous visiter. Ne faites pas vos achats avant de les avoir vus. Vous en tirerez profit.



Assortiment complet gardé en réserve toute la raison pour répondre aux besoins pressants du commerce.

WINDSOR (tige haute)

En toile blanche, fausse semelle en cuir, talon recouvert, très élégante. Pointures pour Femmes et Filles seulement.



DORVAL BALMORAL

En toile blanche, fausse semelle en cuir, semelle simple, pesante et unie, talon solide en caoutchouc blanc. Une bottine de qualité supérieure. Pointures pour tous.

RAPPELEZ-VOUS que le voilier "Santa Maria" de Colomb est notre marque de commerce et figure sur nos boîtes, cartons, etc.

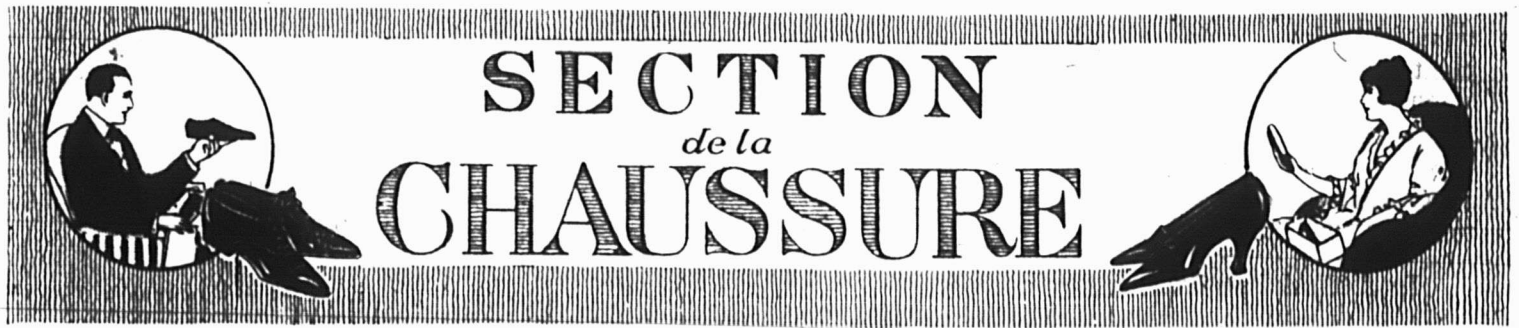


LACROSSE

Bottines et Souliers en toile bleue foncée, semelle alvéolée en caoutchouc noir, fausse semelle en coton seulement. Toujours en mains, pointures pour tous.

## La Cie de Caoutchouc Columbus de Montréal, Limitée

1349 RUE DEMONTIGNY EST, MONTREAL



MONTREAL, NOVEMBRE, 1918.

No. 11

## A Propos sur l'Industrie du Cuir et de la Chaussure

**Ce qu'on voit et ce qu'on entend sur la rue. — Les conditions des peaux, du cuir et de la chaussure au pays et à l'étranger. — Les effets des pourparlers de paix sur l'industrie. — Prévisions pour le cuir et la chaussure.**

Malgré les pourparlers de paix, il n'y a eu aucun relâchement dans les industries du cuir et de la chaussure. Il est vrai que les gros acheteurs sont prudents en plaçant leurs commandes et sont enclins à acheter systématiquement, mais cela est en accord avec une tendance naturelle de s'attendre à une certaine période d'incertitude qui suivra inévitablement l'annonce de la cessation des hostilités. D'un autre côté, une production générale moindre, par suite du manque de main-d'oeuvre, et la possibilité d'une diminution sensible de lignes engageant la plupart de ceux qui s'occupent de chaussures, à faire pour l'avenir des préparatifs dont ils n'auraient peut-être même pas idée en temps normal. Les manufacturiers de chaussures, en général, ne semblent pas diminuer leurs commandes, alors que dans certaines qualités il y a toutes raisons de s'attendre à une augmentation considérable de production sur l'an dernier. Les marchands semblent craindre de ne pouvoir se procurer certaines lignes de printemps si le gouvernement met son règlement en force et ne risquent rien en plaçant leurs commandes pour tout ce dont ils peuvent avoir besoin.

### Les prix du cuir et de la chaussure

Une légère mais persistante augmentation des valeurs semble se faire sentir, quoique par suite des pourparlers de paix, il y ait naturellement chez les acheteurs de cuir tendance à être prudents.

Mais les manufacturiers, ou au moins, la plupart d'entre eux sont à court de matériaux et sont forcés d'acheter ce qu'il leur faut pour les demandes du présent et celles du printemps. Le fait que les manufacturiers parcourent le marché pour leurs besoins suffit à maintenir fermes les conditions actuelles. Dans quelques lignes de cuir léger, où l'exportation a subi une récente intervention, il y a disposition à faire des concessions, mais, par ailleurs, le marché est ferme. Toute attente de diminution de prix de revient sur les chaussures semble se perdre dans un avenir assez lointain si l'en en juge par les exportations des manufacturiers.

### Les prix des peaux sont fixés.

Le comité du Bureau Américain des Industries de Guerre, nommé pour fixer les prix, a établi les prix pour les prochains trois mois, avec une réduction d'un centin pour les mois de novembre et décembre et de deux cents pour janvier. L'ancienne échelle servira de base pour d'autres prix avec des réductions correspondantes. Les marchands de peaux de la campagne lutteront pour faire fixer pour cette classe de peaux les mêmes prix que pour celles des emballeurs, mais on ne croit pas que ce changement soit fait, quoiqu'il y ait probabilité que les peaux de campagne seront traitées sur une base quelque peu différente.

Une assez forte agitation s'est produite à la suite de rapports que quelques nations alliées ont acheté des peaux et les ont emmagasinées à des prix plus hauts qu'il n'était permis de payer de ce côté-ci de l'Atlantique, et une commission doit être formée, avec quartiers-généraux à Washington pour contrôler les achats du dehors. Les tanneurs, aujourd'hui, ont beaucoup de difficultés, au Canada, à obtenir leurs approvisionnements, et cela contribue, avec le manque de main-d'oeuvre, accentué par l'épidémie de la grippe espagnole, à réduire considérablement la production de nos manufactures de cuir.

### Conditions de l'après-guerre

L'un des plus grands tanneurs du pays nous disait en parlant des conditions futures du marché du cuir:

"Personne ne peut risquer une opinion sur le cours des prix futurs. Il y a cependant quelques faits très très connus.

"Premièrement, l'Europe aura positivement besoin de matériaux bruts en grandes quantités pour un certain temps après la guerre; nous en avons déjà des symptômes par cette communication qui m'avertit que des spéculateurs scandinaves (?) achètent des peaux dans l'Amérique du Sud à des prix supérieurs à ceux établis par les alliés (de sorte qu'il nous est impossible à nous pour le moment d'y acheter des peaux.) Nous avons aussi reçu dernièrement des commandes de cuir de France.

"Et deuxièmement, les pays alliés ne permettront pas la spéculation et l'accaparement des matériaux bruts après la guerre, autant qu'ils pourront contrôler la situation. Jusqu'à présent, leur difficulté à ce sujet a été d'empêcher les pays neutres, comme l'Espa-

gne, la Scandinavie, etc., de détruire leurs plans. Il est encore à voir s'il peuvent se rendre maîtres de cette situation. Jusqu'à présent, ce contrôle a été absolument impuissant à procurer au Canada son approvisionnement usuel de peaux de cuir pour semelles.

"Quant à la conduite d'un commerce particulier, je considère que tout homme prudent et bien avisé n'a rien à craindre et qu'il est en mesure de prendre avantage des opportunités qui s'offrent à lui."

#### La difficulté de fixer les prix de la chaussure.

L'un des plus grands obstacles d'un arrangement satisfaisant à propos des prix de la chaussure, est la forte différence qui se rencontrera parmi les meilleures manufactures dans le coût de la production. Les conditions varient selon la location et les circonstances, de sorte que pour deux manufactures établies dans des conditions presque identiques, on trouvera des points de vue différents et, par conséquent, différence de résultats. Comme exemple, nous citerons les cotations obtenues de trois manufactures différentes récemment sur une chaussure noire pour hommes.

Il est intéressant de noter la différence, non seulement dans les estimés des matériaux, mais aussi de la main-d'oeuvre :

Hauts . . . . .	\$2.40	\$2.65	\$2.25
Bas . . . . .	1.58	1.30	1.40
Retailles . . . . .	.20	.25	.30
Main-d'oeuvre . . . . .	1.00	.85	.90
Charges fixes et divers . . . . .	.40	.30	.25
	5.58	5.35	5.10
Escompte de vente et de commission . . . . .	.32	.63	.63
	5.90	5.98	5.73

Toutes sortes d'influences affectent le prix de revient. Incidemment, un manufacturier faisait remarquer que la grippe espagnole à elle seule lui avait fait éprouver une différence de 35 cents par paire de chaus-

#### Prévisions sur l'approvisionnement du bétail

Après un examen très sérieux sur les conditions passées et présentes de bétail à travers le monde, au cours duquel des comparaisons sont faites pour différentes périodes et localités, La Halle aux Cuirs, périodique français, en arrive à cette conclusion :

"Depuis qu'il est reconnu que l'abondance de bestiaux d'un pays décroît en proportion de l'accroissement de la race humaine, il existe une condition de choses qui devrait, au plus haut degré intéresser l'industrie du cuir et qui explique en même temps les hauts prix des peaux brutes. Un examen attentif de ces faits nous donnera l'état comparatif du bétail lourd, de deux périodes, à dix ans d'intervalle :

	1905	1914
Total de bestiaux dans 33 pays . . . . .	362,852,496	387,334,446
Population totale de ces 33 pays . . . . .	819,781,848	921,574,993
Tête de bétail pour chaque 1,000 de population . . . . .	442	420

C'est-à-dire une diminution de 5 pour cent.

Dans quelles proportions, maintenant, cette diminution s'est-elle accentuée pendant les années de guerre ?

Nous pouvons être assuré que cette proportion est considérable et qu'un problème très sérieux nous confrontera pour l'approvisionnement de peaux aux tanneurs. Seulement, ne perdons pas de vue que les alliés contrôlent complètement les sources d'approvisionnement de peaux brutes."

#### Prix des chaussures anglaises

Quant à la solution du problème de la chaussure, voici une suggestion faite par quelqu'un au courant de la situation pour en arriver à une méthode plus équitable et plus satisfaisante. Chaque manufacturier devrait soumettre tous ses échantillons au Département pour approbation. Ces échantillons devraient être strictement limités. Un manufacturier ne produisant qu'une demi douzaine de lignes arrive à les faire meilleur marché et avec plus d'efficacité que celui dont la production couvre un nombre plus grand. Si chaque manufacturier produisait, disons, six des lignes qu'il sait se vendre le mieux par expérience, il y aurait une plus grande variété qu'il ne serait possible d'obtenir avec le projet pour temps de guerre.

La méthode de fixer les prix pourrait être très simple. Chaque manufacturier soumettrait ses estimés avec chaque échantillon. Le Département pourrait facilement contrôler les prix de revient et ce serait l'intérêt du manufacturier de ne pas les surcharger afin d'obtenir la plus grosse part du commerce. En plus du prix de revient auquel on en serait arrivé, le Département ajouterait, disons 60 pour cent, et on arriverait ainsi au prix de détail que le public serait appelé à payer. Chaque chaussure sortie de la manufacture porterait ce prix qui pourrait être appelé "Le Prix contrôlé par le Gouvernement."

Comment le 60 pour cent serait divisé entre le manufacturier, l'entremetteur et le détaillant, le Département n'en aurait cure, et serait ainsi allégé d'une grande partie de sa responsabilité présente. Le manufacturier ferait ses propres conditions, l'entremetteur de même, et le détaillant n'aurait pas le droit de demander plus que le Prix contrôlé par le Gouvernement" mais il pourrait vendre à moins s'il le désirait. La seule nécessité pour le Département serait de garder un duplicata des échantillons sanctionnés pour y référer plus tard. Chaque manufacturier pourrait demander une augmentation en prouvant que ses prix de revient sont excédés et le Département pourrait la refuser sur évidence que d'autres manufacturiers seraient consentants à produire des marchandises similaires au prix existant. Un point important de ce projet serait d'en finir avec les prix fantaisistes; il est rare que deux manufacturiers produisent un article au même prix, quoique celui-ci puisse être nominalelement le même. Le résultat de cette anomalie est de donner des profits exagérés à quelques-uns et à d'autres des profits insuffisants. Et en pratique, ce sont les bons manufacturiers qui paient pour les autres. C'est une mauvaise façon de récompenser les manufactures bien équipées et bien administrées. Avec ce projet, ces maisons y trouveraient leur profit en faisant un plus gros chiffre d'affaires car leurs prix seraient plus bas; et cela serait à leur avantage tout comme à celui du public. Le système actuel protège l'incompétent sans protéger le public et n'apporte pas l'encouragement voulu aux manufacturiers qui le méritent réellement.



## NOTES SUR LES CAOUTCHOUCS

Ce qui se passe dans le royaume des caoutchoucs. —

L'hiver est attendu avec impatience. — Les manufacturiers ont presque tout vendu. — Préparatifs pour la nouvelle saison.

Le température, cet automne, jusqu'à présent, n'a pas été favorable à l'industrie de la chaussure de caoutchouc quoique nous ayons eu beaucoup de pluie. Les jours extrêmement doux de la dernière partie d'octobre, ont ressemblé au commencement de septembre. On s'attend cependant à ce que la fin de novembre apporte des changements qui compenseront et quoique les prophètes de température prédisent un hiver doux, nous sommes presque certains de voir les éléments se déchaîner au cours du présent mois. Il faut de la neige et de la boue pour faire vendre les marchandises de caoutchouc surtout et les marchands cette saison attendent avec confiance la venue d'une température plus favorable à leur commerce.

### Pourquoi cette réduction?

Les détaillants sont heureux de faire des profits quels qu'ils soient et les rabais qu'ils constatent sont fort acceptables. Mais la plupart veulent connaître la raison de cette générosité subite de l'industrie du caoutchouc qui leur a remis un bonus, une fois la saison pratiquement finie. Comme le don du cheval de bois aux broyeurs, ils semblent craindre un piège. D'autres voient dans ce geste des magnats du caoutchouc la peur de l'enquête proposée sur les prix de la chaussure que des récents rapports d'Ottawa ont on-

nonné. La simple raison donnée par ceux qui ont fait ce beau geste que c'est une mesure de guerre démontrant l'esprit de probité et de bonne volonté qui devrait prévaloir aujourd'hui, leur semble difficile à accepter car il se sont mis en tête que les magnats du caoutchouc sont des bandits organisés.

### Les profits du caoutchouc

En parlant de profits, une petite note vient de faire le tour de la presse qui indique qu'aux États-Unis, au moins, l'industrie du caoutchouc a bien payé. On y lit: "Le Président Colt, de la United States Rubber Company, dans une lettre aux banquiers à propos de la vente à eux de \$6,000,000 de notes de la United States Rubber dit que les comptes courants de la compagnie s'élevaient à \$136,798,148, alors que la dette courante n'était que de \$33,347,719. Au 1er octobre, le montant de l'argent comptant excédait les emprunts et les notes à payer.

Les profits clairs pour les trois années finissant le 30 décembre 1917 applicables aux intérêts donnaient une moyenne de \$14,478,433 équivalent à quatre fois cet intérêt.

### Une conservation du travail

Déjà la réduction de styles ordonnée par le War Trades Board of the United States porte des fruits.

L'élimination des styles en duplicata a concentré le produit, de sorte que la pression qui a suivi la production pour buts de guerre se fait beaucoup moins sentir. On croit que lorsque le Canada entrera dans ce mouvement, les résultats seront bénéficiaires à tous. Le manufacturier aussi bien que le détaillant seront soulagés de

## AVIS IMPORTANT POUR LE COMMERCE DE LA CHAUSSURE

# J. R. LABELLE

MARCHAND DE  
CHAUSSURES EN GROS

Voyez les voyageurs de J. R. Labelle. Ils vous montreront une magnifique ligne d'échantillons de chaussures de qualité à des prix avantageux.

*SPECIALITES DE CHAUSSURES FINES  
"TETRAULT" POUR HOMMES*

*AUSSI LIGNE COMPLETE POUR FEMMES  
ET ENFANTS.*

Ne craignez pas d'abuser de notre SERVICE nous sommes en affaires pour répondre à vos besoins au mieux de vos intérêts.



**J. R. LABELLE, 229 rue Lemoine, MONTREAL.**

Successeur de THE TETRAULT DISTRIBUTING CO., LIMITED

la nécessité de tenir de gros stocks et le public n'en sera pas affecté.

Il y a toujours eu trop de lignes exigeant un fort capital à investir. Un gros manufacturier prétend que la conservation proposée signifiera une réduction de stocks de caoutchouc au Canada d'au moins \$5,000,000.

#### Une saison plus à bonne heure?

L'an dernier les manufactures de caoutchouc se mirent en mouvement bien plus tôt qu'auparavant et il est rumeur que cette année les échantillons sortiront

peut-être encore un mois plus tôt. Aux Etats-Unis, la saison commence le premier de l'an et il ne paraît pas y avoir de bonne raison pour qu'elle ne commence pas en même temps au Canada. Avec la simplification des lignes, il sera peut-être possible de tout préparer pour commencer vers le 15 janvier.

Ce serait sans doute un avantage pour les manufacturiers quoique les marchands croient qu'ils peuvent attendre le mois de mars pour calculer leurs besoins pour l'an prochain.

## Le Gouvernement Réglementera-t-il la Vente des Chaussures

**Y a-t-il des profits exagérés dans la chaussure? — Le peuple ne peut-il obtenir des chaussures à des prix raisonnables? — Un règlement arrivera-t-il à conserver les matériaux sans résultats préjudiciables pour tous ceux concernés?—Le fait de fixer les prix suffit-il à les empêcher d'augmenter?**

Il paraîtrait, d'après des rumeurs persistantes, émanées d'Ottawa, qu'il est question de faire une enquête et de réglementer l'industrie de la chaussure. Ces rapports mettent les chaussures sur le même pied que les effets et autres commodités qui seraient traitées de même façon et les chances sont qu'il est plus que probable que la présente tendance vers un contrôle gouvernemental prendra bientôt une forme définie.

On a prétendu que les prix exorbitants sont exigés pour la chaussure, et cela malgré le fait qu'il y a autant de concurrence qu'auparavant. L'accusation peut

paraître fondée par les prix anormaux demandés pour la chaussure de fantaisie et par les rapports exagérés des journaux qui ne voient que des "chaussures à \$20."

Une femme pourrait se procurer des chaussures de vingt piastres si elle voulait payer ce prix, même si le cuir ne valait que le tiers de ce qu'il vaut aujourd'hui. Le gros de la chaussure ordinaire cependant est vendu aujourd'hui à des prix qui représentent la même augmentation sur le prix de revient que les vendeurs ont comme d'habitude placée sur leurs produits. Qu'il y ait, au moins, le même nombre de marchands (sinon plus) dans chaque ville ou village anxieux de servir le public, ainsi que la même proportion, voulant faire mieux que son concurrent en fait de réduction de prix, c'est une garantie que personne ne peut obtenir du commerce de la chaussure des profits exagérés. Une connaissance approfondie du commerce de détail de la

(A suivre page 81).

## Nous avons toujours en stock un assortiment complet de chaussures

Si vous avez besoin de marchandises  
Ecrivez-nous

## OFFRE SPECIALE



Nous avons en mains une cargaison de chaussures de feutre pour hommes, femmes et enfants que nous pouvons vendre à des prix spéciaux. Ces chaussures ont été achetées à des conditions extrêmement avantageuses qui vous permettent de les vendre à des prix exceptionnels de bon marché.

HOME SHOE CO., LIMITED

CHAUSSURES EN GROS

327 Rue Amherst

MONTREAL

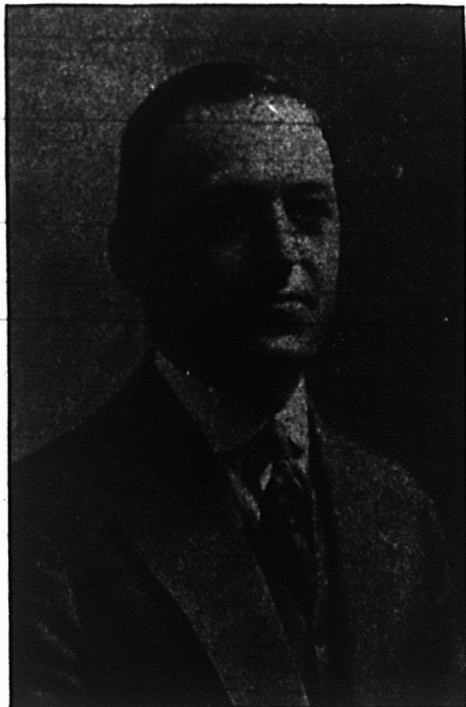
## Le Rôle du Chef des Ventes dans une Industrie

Combien y a-t-il de marchands qui se rendent compte du fait que le chef des ventes est le principal facteur du succès de toute entreprise industrielle?

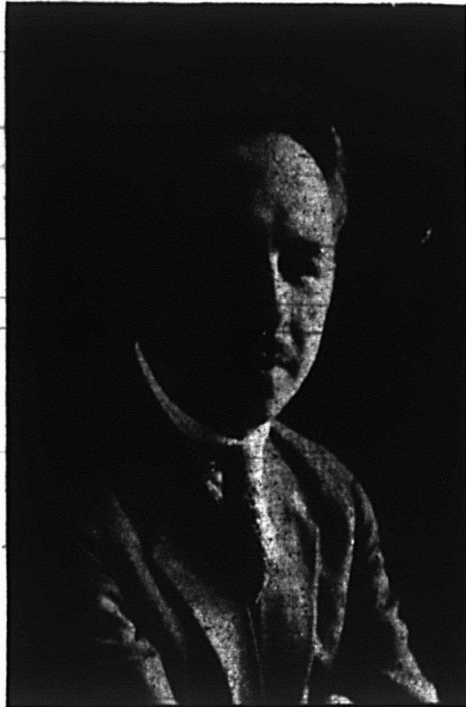
Pour un grand nombre de gens le chef des ventes est une espèce de sur-pion, chargé de surveiller ses vendeurs et de les forcer par coercition à produire le maximum de ventes.

Un tel procédé pouvait réussir au Moyen-Age du commerce, mais c'est là une méthode primitive qui n'a plus sa place dans le commerce moderne.

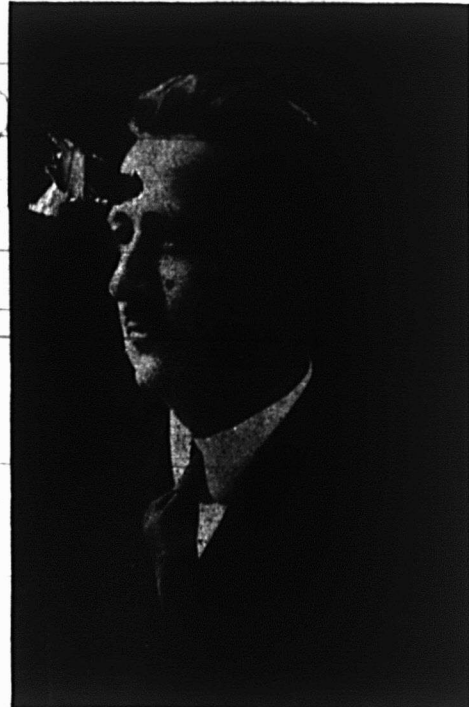
Le chef des ventes qui aspire au succès ne saurait être un autocrate. Les relations les plus intimes doivent exister entre lui et chacun de ses vendeurs—conséquemment le chef des ventes doit être (sciemment ou non) un



**M. EMILE LAROSE,**  
Gérant des ventes "The Canadian Footwear  
Co., Ltd., Montréal.



**M. AIME ST. CHARLES,**  
Gérant des ventes de la Maison  
Dufresne et Galipeault.

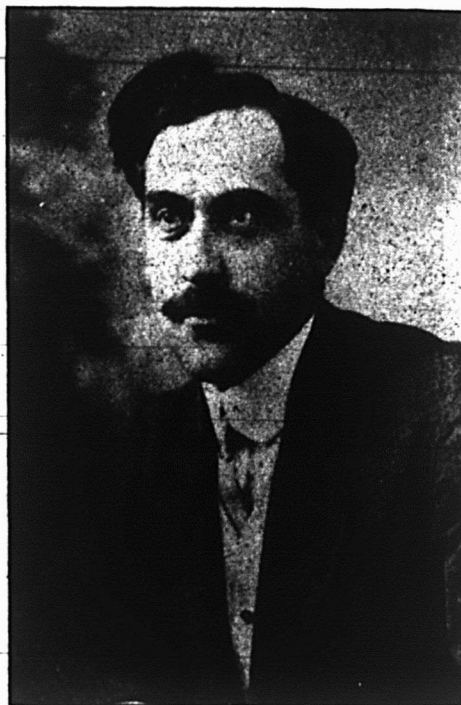


**M. ERNEST MOREL,**  
Gérant des ventes de la Maison  
James Robinson.

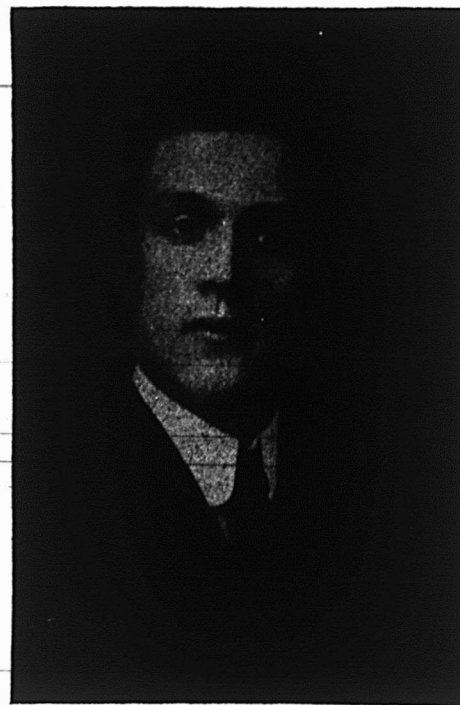
profond psychologue, puisque aucune règle fixe ne saurait s'appliquer à ses relations avec ses subordonnés, car il n'est pas deux hommes au monde dont la mentalité soit absolument identique.

Mais je vais trop vite! J'ai comencé par vous dire que le chef des ventes est le principal facteur de succès de toute entreprise industrielle et je dois tout d'abord prouver cet avancé:

Le problème le plus important qui confronte tout fabricant c'est la distribution des articles qu'il fabrique. Ce travail de distribution consiste à prendre les articles tels qu'ils sont produits par la manufacture et d'en disposer de manière à ce qu'ils atteignent le plus grand nombre de consommateurs ultimes, et cela par la méthode la plus efficiente et la plus expéditive — ce qui aura pour résultat la production de profits continuels satisfaisants.

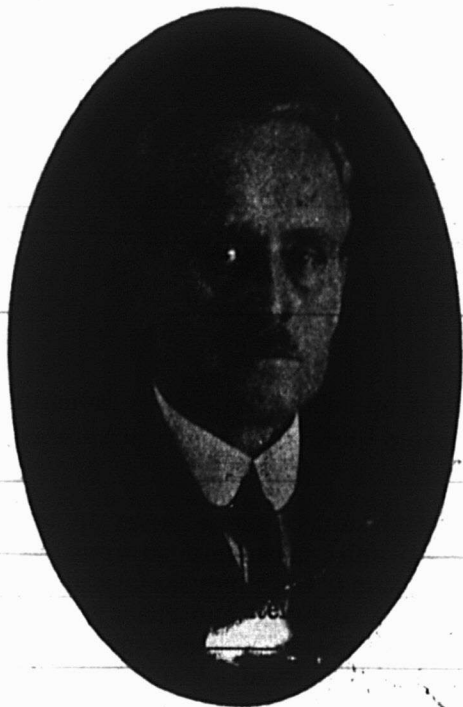


**M. J. A. CYR,**  
de Rena Footwear Co., Ltd.

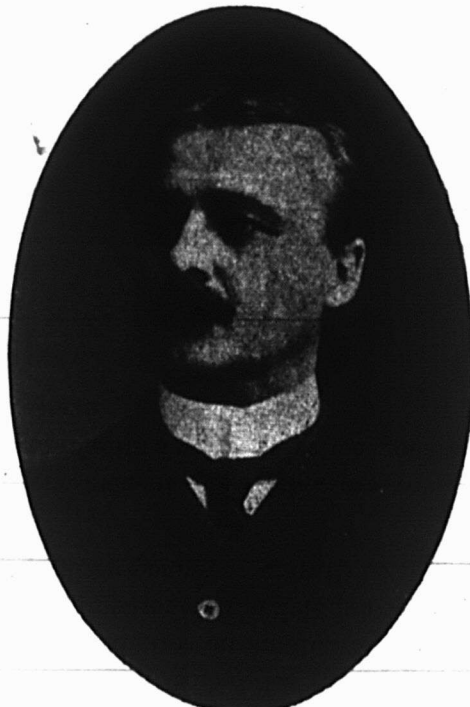


**M. C. H. DEGUISE,**  
Co-propriétaire, Maison Charbonneau et  
Deguise.





M. O. PAIEMENT, Gérant,  
"Metropolitan Shoe", (Succ. Daoust, Lalonde et Cie, Ltée).



M. J. P. COTE,  
899a Avenue Lasalle, Maisonneuve.

J'emploie à dessein l'expression profits continuels. Tous les marchands modernes savent fort bien que ce n'est pas le profit sur une première vente qui compte, mais bien les profits résultant des ventes subséquentes—la première vente ne doit servir que d'entrée à une longue série de transactions réciproquement profitables.

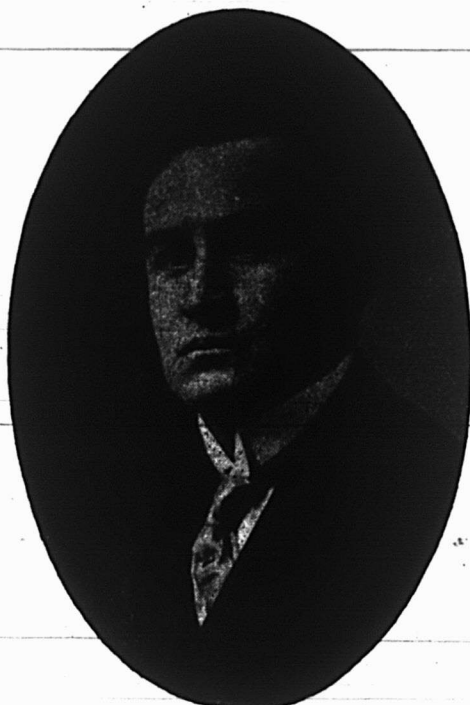
Quand on se rend compte de ce fait, on comprend que la distribution est le résultat logique de la vente et que,

comme conséquence, le chef des ventes doit diriger tous les services subsidiaires ou auxiliaires qui ont pour but d'assurer l'acquisition de l'article fabriqué par ceux qui peuvent l'utiliser pour leur travail, leur plaisir ou leur profit.

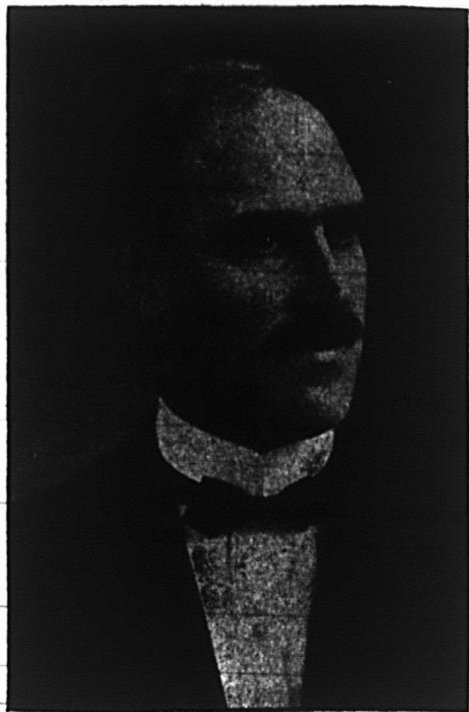
Il est donc évident que le chef des ventes est à l'industrie manufacturière ce qu'est le général à une armée d'invasion.



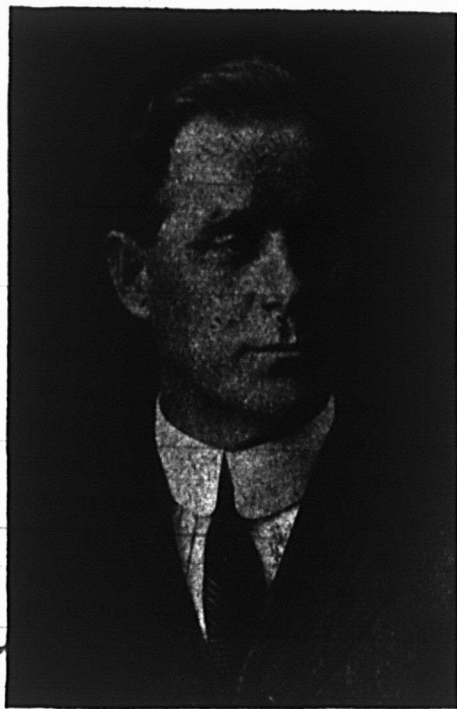
Lieutenant EMILE GAGNON,  
du 2ième Québec, Maison "Aird & Son," de Montréal.



M. J. H. TETREAU,  
Co-propriétaire de la "Home Shoe Co."



**M. J. R. LABELLE,**  
 Successeur de "Tétrault Distributing Co."



**M. F. X. CHARBONNEAU,**  
 Co-propriétaire de la Maison Charbonneau et Deguise.

Il doit connaître la population, les ressources, les industries de la partie du pays qu'il doit "envahir," c'est-à-dire où il doit envoyer ses vendeurs. Il doit préparer à l'avance un plan de campagne, suffisamment élastique pour permettre d'y introduire des variantes selon les endroits, dont le but sera d'assurer l'acquisition de l'article que fabrique sa maison par le plus grand nombre possible d'acheteurs.

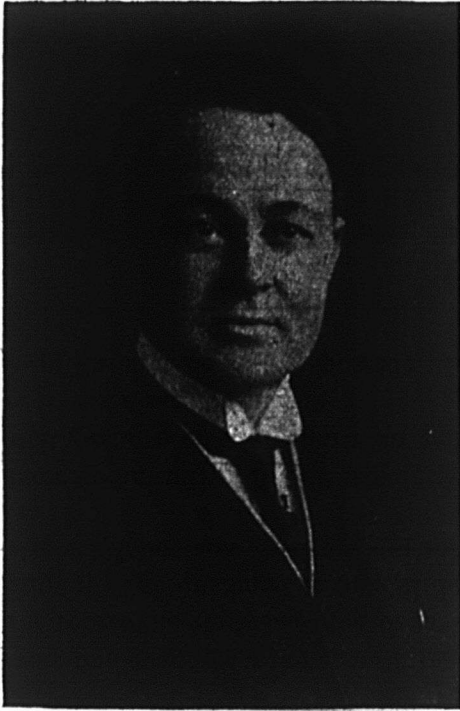
On a dit qu'un commerce n'est que le reflet de la personnalité de celui qui le dirige. Il est donc important que l'homme qui a la responsabilité de la distribution d'un article ait des connaissances fort étendues et connaisse bien la nature humaine. Il lui faut, s'il veut réussir, connaître les qualités et les faiblesses des hommes et il doit pouvoir rechercher et classer les motifs qui les font agir.



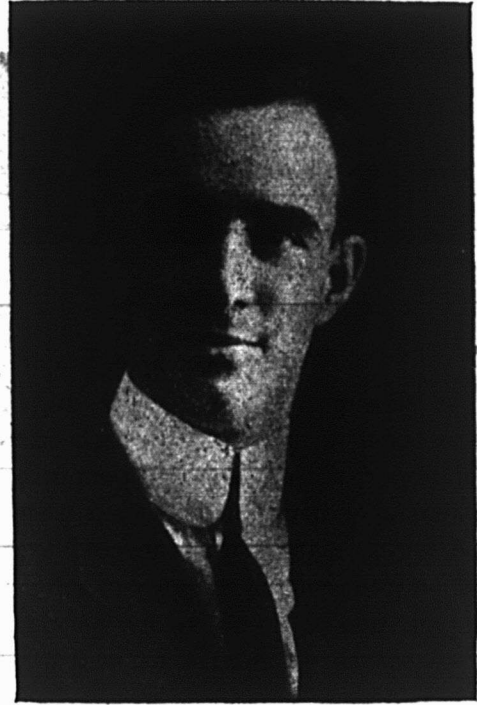
**M. W. HEBERT,**  
 Gérant des ventes, Maison Gagnon, Lachapelle et Hébert.



**M. W. U. ROUGEAU,**  
 Maison Dupont et Frère, Maisonneuve.



**M. G. A. BERTRAND, Directeur,**  
Maison Daoust, Lalonde & Cie, Ltée.



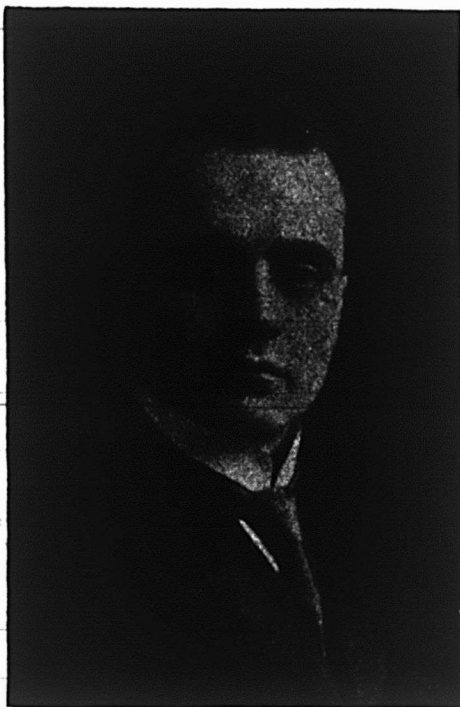
**M. ERNEST LABELLE,**  
Gérant des ventes, Slater Shoe Co., Ltd.

Il doit avoir une grande confiance en lui-même, en la maison qu'il représente de même que dans les articles qu'elle fabrique—et ce qui importe plus, il doit pouvoir inspirer cette confiance aux vendeurs qui sont sous ses ordres.

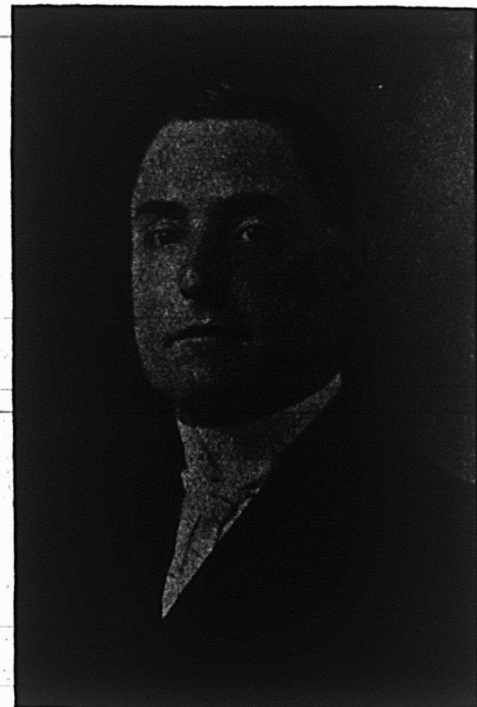
Il doit avoir de l'initiative, il doit être doué d'enthousiasme et doit prendre un réel plaisir au genre de travail auquel il se consacre.

A moins qu'un chef de ventes possède ces qualités,

il ne peut prétendre arriver au succès — et s'il ne remporte pas le succès qu'on attend de lui dans la distribution des produits de sa maison, il ne gardera pas longtemps la position qu'il occupe. Voilà pourquoi je n'hésite pas à dire que le principal facteur du succès dans toute industrie manufacturière, c'est le chef des ventes, parce que c'est grâce à la bonne et vaste distribution d'un article, qu'une industrie se développe et atteint une grande prospérité.



**M. J. H. BEAUDRY,**  
Propriétaire, Maison A. F. X. Beaudry et fils,  
rue Saint-Paul, Montréal.



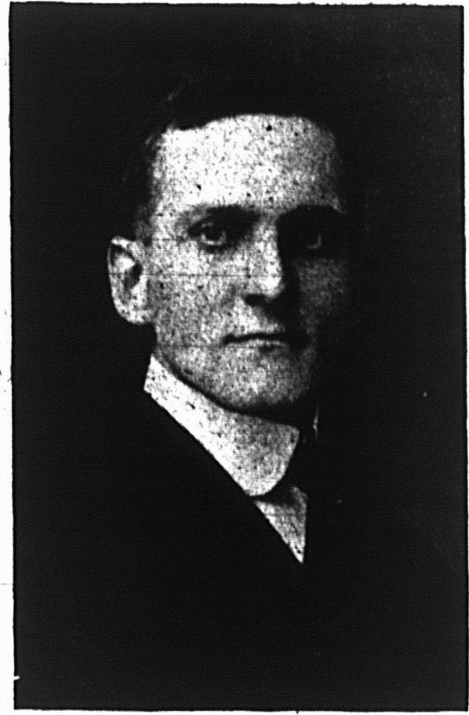
**M. Jos. DESAUTELS,**  
1080 Avenue des Erables, Montréal.





M. J. A. LECLAIR,

Gérant des ventes "Columbus Rubber Co."



M. C. W. BOYER,

Surintendant "Columbus Rubber Co."

(Suite de la page 76.)

### LE GOUVERNEMENT REGLEMENTERA-T-IL LA VENTE DES CHAUSSURES?

chaussure révèle tout au moins que pas un marchand ne s'est enrichi durant les quatre ou cinq dernières années à vendre des chaussures. Les profits ont été quelque peu plus sûrs, comme ils le sont ordinairement sur un marché à la hausse, mais le chiffre d'affaires pour cette même raison a été, dans plusieurs cas, moindre.

Est-ce que le menu peuple ne peut se procurer des chaussures aujourd'hui à des prix raisonnables? Les chaussures de haute qualité de marques connues, aussi bien que les chaussures de qualité moyenne, sont faites et vendues, sous les mêmes conditions que celles d'il y a cinq ans, avec cette exception que l'augmentation dans le coût de revient des matériaux et de la main-d'oeuvre a été telle qu'elle a rendu impossible les prix qui prévalaient avant la guerre. Quelques matériaux sont montés de 100 pour cent ou plus, d'autres pas tout à fait autant, mais les manufacturiers prétendent qu'il y a eu une moyenne générale d'augmentation d'environ 66 2-3 pour cent.

Voici quelques exemples pris dans les lignes qui peuvent être considérées comme ventes de premier choix, particulièrement dans les districts ruraux.

Prenez la chaussure ordinaire de l'ouvrier ou du fermier, la chaussure blucher en veau cousue; le prix du gros il y a quatre ans en était de \$2.25 et se détaillait à \$3.00. Aujourd'hui, cette chaussure coûte au détaillant \$3.50 et se vend \$4.75. Elle ne coûtait qu'environ \$2. il y a dix ans et se vendait \$2.75.

Une chaussure de meilleure qualité pour hommes en gun metal noir ou blucher en veau, coûtait en 1914 \$3.00, prix du gros, et se détaillait \$4.00; elle coûte aujourd'hui \$5.35 et se vend \$7.00. Les chaussures de couleur, naturellement, ont augmenté dans de plus grandes proportions; une chaussure d'homme, couleur acajou en veau blucher, avec semelles doubles qui cou-

taient, il y a quatre ans, \$3.25 dans le gros, et se vendait \$5.00 coûte maintenant \$6.00 et se détaille à \$8.00. En ce cas, quoique le coût soit monté de 85 pour cent, les détaillants n'en reçoivent qu'environ 60 pour cent.

Dans les chaussures de femmes, particulièrement dans la plus belle qualité, la plus forte augmentation dans les prix est remarquable.

Les lignes de choix, comme celles des hommes, n'accusent qu'une augmentation correspondante au coût et quelque fois même moins.

Une des lignes qui se vendent le plus pour la campagne est la chaussure McKay en veau blucher gun metal à semelle cousue. Le prix de gros de cette chaussure était de \$2.00 en 1914; elle se détaillait à \$2.75. Aujourd'hui elle coûte \$4.00 et se vend \$5.50. Le prix d'une autre, avant la guerre, était de \$2.00 et se vendait \$2.50; aujourd'hui c'est \$2.75 pour se vendre à \$3.75. Il y a dix ans cette chaussure coûtait \$1.30 et se détaillait \$1.75 ou moins que la moitié du prix actuel.

Ces chiffres ont un double but: ils montrent qu'il y a eu une forte augmentation dans les prix de revient du manufacturier et en même temps, que les détaillants n'ont pas essayé de faire plus que leur profit habituel. Les chiffres du gros sont les prix actuels des jobbers avant la guerre et maintenant, et ce fait est une garantie que le manufacturier a dû calculer avec soin ses prix de revient par suite de la concurrence. Les manufacturiers veulent vendre et l'augmentation n'est due qu'à la hausse constante du cuir et de la main-d'oeuvre. Les faits prouvent, en tant que marchands de chaussures en gros et en détail sont concernés, qu'il n'y a pas eu de profits exagérés, excepté lorsque les stocks achetés d'avance reçurent le bénéfice de la hausse du marché.

Quant à la réglementation des prix de la chaussure, il faut se rappeler que l'intervention du gouvernement n'a pas eu de bons résultats en Grande-Bretagne. La

“Chaussure Nationale” a été une folie nationale aussi bien qu'une folie commerciale qui a suscité toutes sortes de canailleries tout en inondant le pays de monceaux inutiles de chaussures. Les règlements qui seront sous peu mis en force aux Etats-Unis ont déjà suscité beaucoup de mécontentement et de méfiances, et produiront, sans doute, les mêmes déceptions et le surplus de production qu'on a constaté en Angleterre.

Il y a quelque temps, le War Trades Board a dû publier un avis à l'effet que cette réglementation ne viendrait pas en force immédiatement. Les détaillants de chaussures envoyèrent des milliers de télégrammes à Washington, disant que cette industrie périssait parce que les gens avaient l'impression qu'il était illégal et contraire au patriotisme d'acheter certaines sortes de chaussures. Ce n'est là que le commencement des conditions chaotiques qui se produisirent à la suite de la réglementation américaine des ventes de chaussures.

Entre temps, les marchands de gros et de détail feront des efforts inouïs pour se débarrasser de leurs stocks avec des pertes, ce qui implique forcément une

certaine démoralisation du commerce.

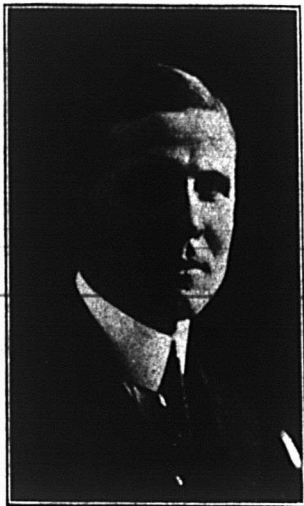
Toutes ces réglementations de prix par le gouvernement, pendant la présente guerre, ont été prouvées pires que futiles. Si l'on prend l'enquête sur le bacon, comme exemple, malgré toute l'importance et le bruit qu'on y a attachés et la publicité donnée aux profits exagérés des empaqueteurs de porc, nous payons aujourd'hui au moins 50 pour cent de plus pour cette viande qu'avant l'enquête. C'est la même chose avec la réglementation des prix. Cela ne plaît à personne et n'apporte que la confusion, le mécontentement et la perte.

Si le gouvernement pouvait rétablir les conditions du cuir telles qu'elles étaient il y a cinq ans, le problème de la chaussure se résoudrait de lui-même. Mais les peaux, les matériaux de tannage, la main-d'oeuvre, le transport et les autres considérations qui causent tant de troubles aux tanneurs aujourd'hui, ne descendront pas l'échelle des prix sur un mot d'une créature du gouvernement ou ne s'évanouiront pas devant les incantations du magique “un dollar par année.”

M. S. Astphan, de la Dominion Knitting Co., de Joliette, Québec, vient justement d'arriver d'un voyage d'affaires de Guelph, Georgetown et Toronto, où il a acheté des fils en quantité considérable, et commandé de la machinerie supplémentaire pour répondre à leurs affaires allant sans cesse en augmentant. Neuf machines Brinto à faire les côtes et un gros dévideur Harley-Kay seront installés et mis en opération sous peu.

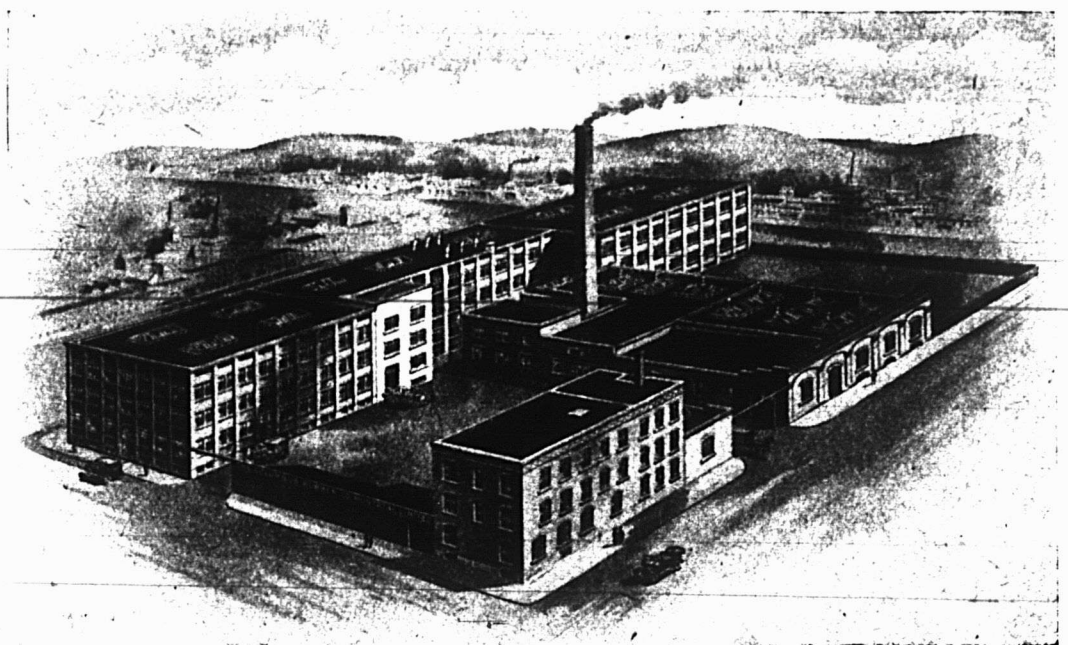
M. Frank Johnson a disposé de ses intérêts dans la compagnie bien connue de Johnson et Shardlow, de Lennoxville, Québec. Cette compagnie a rencontré un montant considérable de succès, et son organisation a été dernièrement agrandie.

Louis L. Cohen, lainages en gros, est déménagé du No 153 rue Peel, Montréal, dans des quartiers plus vastes dans la bâtisse “Main”, au No 520 rue Saint-ent.



M. F. A. TODD

Gérant de la Cie de Caoutchouc Columbus de Montréal. Natif de Montréal, fut au service de James Whitham & Co., Montréal, pendant 14 ans, puis fit partie du personnel de la Granby Rubber Co. comme gérant du bureau de Montréal. Très actif, d'une compétence hors-ligne, il préside avec succès aux destinées de la Cie de Caoutchouc Columbus, de Montréal.



LA MANUFACTURE DE LA CIE DE CAOUTCHOUC COLUMBUS DE MONTREAL, LIMITEE.

Les chaussures en caoutchouc manufacturées dans l'usine représentée ci-dessus, par La Cie de Caoutchouc Columbus, sont devenues justement populaires dans tout le Canada. La marque Tipperary est connue de tout le monde et favorite dans la plupart des familles. C'est que cette compagnie a pour principe de fournir à ses clients des produits de qualité et de leur assurer un service qui leur facilite les affaires.

**NOUS SOMMES LES PRINCIPAUX DISTRIBUTEURS**

et faisons des Livraisons Immédiate de notre stock complet.

Adressez-nous votre commande ou écrivez-nous pour nous demander notre catalogue  
Nous avons acquis notre réputation enviable par notre service efficace



**SPIELMAN AGENCIES REGD.**

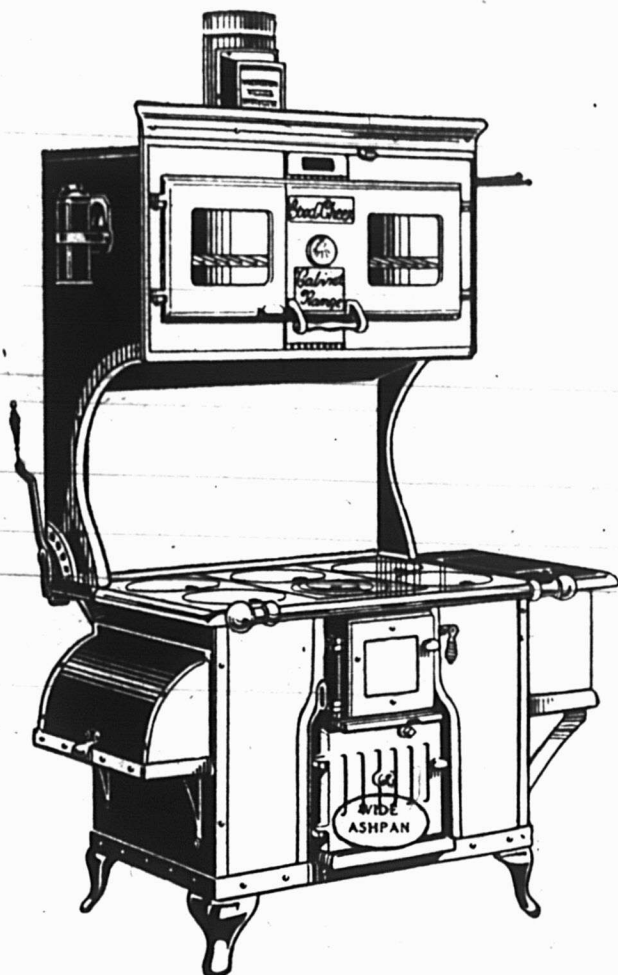
**45 RUE ST-ALEXANDRE**

**MONTREAL**

# Le Poêle-Cabinet "GOOD CHEER"

## A FOUR ELEVE

*pour Charbon Mou ou Dur  
ou pour Bois*



Four visible éclairé à l'électricité 38 x 18 pouces, Surface polie à six trous, Réservoir de huit gallons, Large Compartiment de chaleur, Foyer à bois de 30 pouces, Vitre à l'épreuve de la chaleur, Grand Cendrier, Barres pour serviettes maniables, Pleine garniture émail blanc, Pas de mine de plomb, Pas besoin de se baisser.

## LE FOURNEAU COMPLET

C'est le Fourneau qui, pendant les dix-huit derniers mois, est devenu l'article-vedette de la plupart des marchands de fourneaux de tout l'Ontario, du Nord-Ouest et de la Colombie-Anglaise, ainsi que des endroits où il a été introduit dans la Province de Québec; et bien que la demande dont il est l'objet et la rareté des matières premières et de la main-d'oeuvre expérimentée soient un obstacle à la recherche d'affaires additionnelles,

**NOUS DESIRONS FAIRE CONNAITRE AUX MARCHANDS DE LA PROVINCE DE QUEBEC CE FOURNEAU EXCEPTIONNEL**

et nous sollicitons leurs demandes de renseignements en vue de l'établissement de futures relations d'affaires et de l'appointement, à présent, d'un nombre limité d'agents dans cette province. C'est sans contredit

## LE FOURNEAU QU'IL FAUT AUX CLIENTS DU QUEBEC

comme il a été démontré par les magasins qui en font déjà le commerce.

## LES POELES TORTUE CARREE "GOOD CHEER"

Trois grandeurs — mêmes capacités que les Nos 3, 4 et 5.

Une grandeur avec four de 15½ x 13 x 10 pouces.

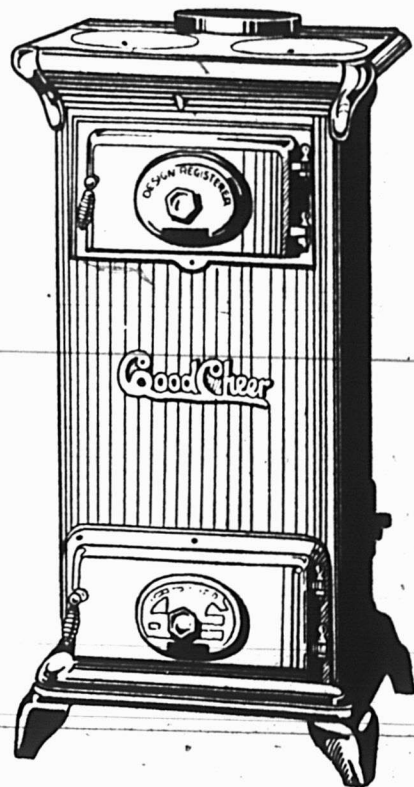
Dans cette attrayante FORME CARREE, avec foyer rectangulaire doublé de briques à coins ronds, grilles cylindriques et cendrier, nous avons un poêle qui, tant par son efficacité que par son dessin artistique, convient éminemment à toute pièce de la maison.

Cette année, nous avons ajouté un modèle avec four, avec réservoir à contact.

Trois dimensions carrées Nos 712, 714  
et 716

—Une grandeur avec Four No 849—

Réservoirs pour Nos 714, 716 et 849.



# The JAMES STEWART MFG. CO., Limited

WOODSTOCK (Ont). et WINNIPEG (Man).

MAISON FONDÉE EN 1845





# Les Besoins de l'Empire

**JAMAIS** dans l'histoire du Canada, il n'a été offert à ses Fils et Filles une plus grande opportunité de rendre **SERVICE** à l'Empire; — et

**JAMAIS** les besoins de l'Empire n'ont exigé un tel degré de **QUALITE** en pensée, en action et en production comme à présent.

**COMBIEN NOBLEMENT LE CANADA** a répondu à ces besoins est chose connue du monde entier à présent, et l'histoire en fera mention dans l'avenir.

**LES PRODUITS DE NOS USINES** sont sur les Fronts et sur les Mers, dans les Chantiers de Construction Maritime et dans les Manufactures ainsi que dans les Champs, remplissant fidèlement leur mission de travail loyal partout où le Programme du Gouvernement de gagner la guerre est mis à exécution, car nous sommes et avons été prêts à l'action dès le premier appel aux armes.

**LES BESOINS DE L'EMPIRE** sont nombreux et le Programme de Gagner la Guerre change comme les nécessités l'exigent; mais cela importe peu, les besoins de l'Empire sont souverains et on doit y répondre.

Par conséquent, si dans ces temps d'épreuves, nous ne vous livrons pas promptement certains produits de nos Usines ou de nos Hauts Fourneaux selon vos besoins, consolez-vous avec la pensée que, par nous, vous rendez service à l'Empire et à la Cause qui importe le plus, celle de la Liberté, du Droit et de la Justice du Monde.

THE  
**STEEL COMPANY**  
 OF  
**CANADA**  
 LIMITED

HAMILTON

MONTREAL



PAPIERS A COUVERTURE,  
PAPIERS A LAMBRISSEGE,  
FEUTRES A COUVERTURE

## ALEX. McARTHUR & CO., Ltd.

82 RUE MCGILL, MONTREAL, P.Q  
FABRICANTS DE FEUTRES A COUVERTURE ET  
DE PAPIERS A CONSTRUCTION.

NOS FEUTRES ET PAPIERS  
A COUVERTURE SONT TOUS  
FABRIQUES AU CANADA

Usine des feutres à couverture à l'angle des rues Moreau et Forsythe.

Moulins à papier à Joliette, P.Q.

### PRODUITS

Lambrissage sec ou non goudronné, lambrissage goudronné, lambrissage blanc, lambrissage bleu résiné, lambrissage en fibre blanche ou grise, feutre à tapis, feutre Slater, couverture à 2 et 3 plis, feutre goudronné et poix.

### NOS PAPIERS A LAMBRISSEGE

**Lambrissage sec "Joliette"** — une bonne qualité de lambrissage à prix modique pour murs et planchers. Rouleaux de 32"—400 pieds carrés.

**Lambrissage sec "Cyclone"** — un lambrissage de qualité supérieure, et résistant à l'eau. Rouleaux 32"—400 pieds carrés.

**Lambrissage bleu résiné** — un lambrissage imperméable, qui s'emploie beaucoup surtout sous le bon feutre goudronné et les couvertures en gravier. Rouleaux de 32"—400 pieds carrés.

**Lambrissage blanc "Surprise"** — de qualité moyenne et à l'épreuve des mites.

**Lambrissage sec épais en paille.** D'une pesanteur spéciale, d'environ 45 livres au rouleau.

### NOS FEUTRES A COUVERTURE

**Feutre goudronné "Crown Brand"**. Employé sous les couvertures en ardoise et bardeaux.

**Couverture préparée**, à 2 et 3 plis, employée sur les toits en pente, qu'il est impossible de couvrir en gravier. Très satisfaisante sous les couvertures en tuile, métal ou ardoise. De prix modique, s'applique facilement et dure bien.

**Feutre goudronné "Black Diamond"**. Les couvertures types requièrent un feutre de 4 ou 5 plis de 7 onces. Nous fabriquons également les pesanteurs de 6, 8, 10, 12 et 16 onces.

### MODELE DE COUVERTURE DE McARTHUR

Toutes les surfaces plates seront couvertes comme suit:

10.—Posez une épaisseur de papier à lambrissage résiné de McArthur, ou de feutre non goudronné de McArthur, en croisant les feuilles d'au moins un pouce. Clouez les feuilles aux planches du toit, juste assez pour les tenir en place.

20.—Posez sur toute l'étendue 2 rangs de feutre goudronné de McArthur le "Black Diamond" de sept onces, couvrant chaque feuille précédente de 17 pouces, et clouez suffisamment pour le tenir en place, jusqu'à ce que le tout soit posé. Étendez les rangs jusqu'à pas moins de huit pouces des coupe-feu et de toutes les faces verticales, ou tel qu'indiqué.

30.—Appliquez uniformément sur toute la surface, de la poix "Black Diamond" de McArthur — le "Straight Run Coal Tar".

40.—Posez sur toute la surface trois rangs de feutre goudronné "Black Diamond" de McArthur, couvrant chaque feuille précédente de vingt-deux pouces, en ayant soin d'enclouer de poix "Black Diamond" les vingt-deux pouces de chaque feuille, afin que le feutre ne soit nulle part en contact avec le feutre. Si on se sert de clous pour tenir le feutre, il faut les couvrir d'au moins deux rangs de feutre.

50.—Répandez sur toute la surface, une couche uniforme de poix "Black Diamond" dans laquelle vous enfoncerez pas moins de quatre cents livres de gravier sec, d'amiante broyée, ou de pierre à couverture, pour chaque cent pieds carrés.

**POIX.**—La poix doit être la "Straight Run Coal Tar" "Black Diamond" de McArthur.

**GRAVIER.**—Le gravier devra être préparé de manière à ce que la dimension d'aucune particule n'excède 5/8", ou ne soit moindre que 1/4". Il doit être sec et sans poussière et saleté. En temps froid, il doit être bien chauffé et séché avant l'emploi. On peut employer indifféremment, la scorie de rebut, l'amiante broyée ou le galet de plage.

### GARANTIE.

Depuis 38 ans, le feutre "Black Diamond" de Alex. McArthur & Co. est le type de la qualité au Canada. Nous garantissons ce feutre contre toute défectuosité dans sa fabrication, et on obtiendra les meilleurs résultats, c'est-à-dire une couverture absolument satisfaisante et étanche, si on suit bien à la lettre les indications données ci-haut.

### FEUTRE GOUDRONNE



MARQUE  
"BLACK DIAMOND"

### AVANTAGES

Il a été prouvé, par une expérience de 38 ans, que rien ne peut aussi bien résister au climat du Canada, que nos feutres goudronnés et couverture préparée à 2 et 3 plis. Nous n'employons dans leur fabrication que les meilleurs matériaux et la main-d'oeuvre experte.

**La Fibre solide "Monarch"**, soit grise ou blanche est un papier de grandeur mesurée, pour fins spéciales et pour le chapeur. Rouleaux de 32" et 64"—se vend à la livre.

**Feutre à Tapis**, employé pour amortir le bruit et divers besoins.

**Lambrissage goudronné "Joliette"**—un bon lambrissage de qualité No. 2, pour planchers et murs. Rouleaux de 32" de large—400 pieds carrés.

**Lambrissage goudronné "Cyclone"** — de la meilleure qualité, un lambrissage en fibre No 1, pour murs et planchers. Rouleaux de 32" de large—400 pieds carrés.

**Lambrissage en paille**, bien goudronné. Papier fortement saturé pour murs, planchers et couvertures.

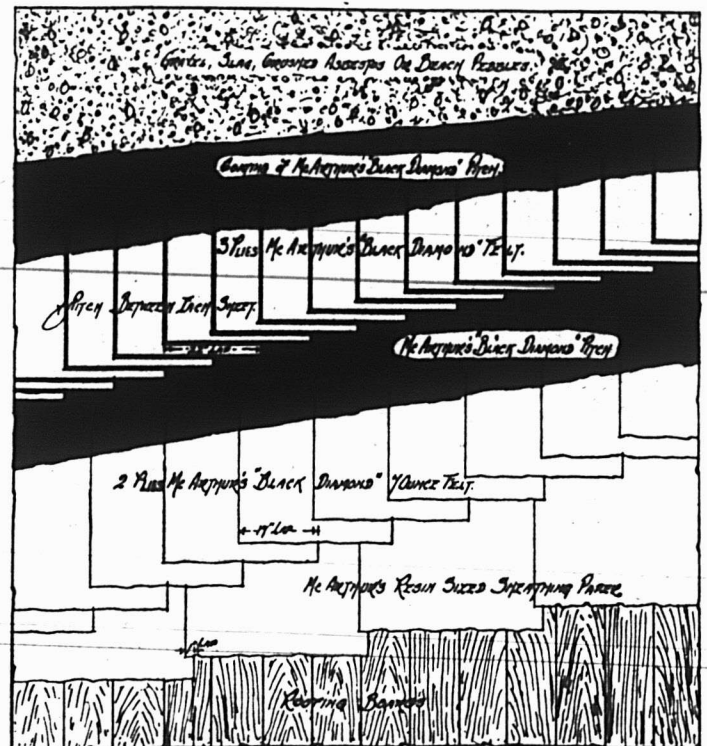
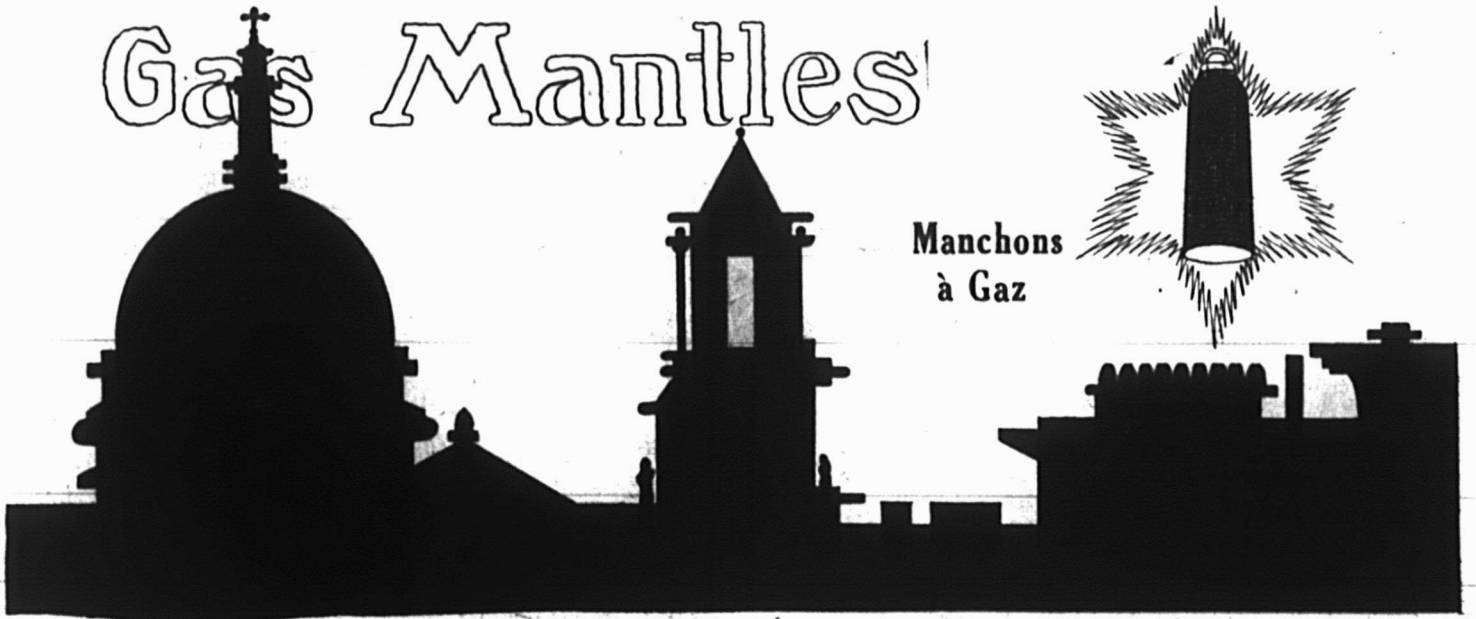


Diagramme montrant la construction d'une Toiture  
Garantie de McArthur.

# Gas Mantles



Manchons  
à Gaz

## LAMPES DIXON SAFETEE

la lampe  
pour la  
maison de  
campagne



Pas besoin  
de torche à  
alcool

S'allume au  
moyen d'al-  
lumettes  
ordinaires

Cette nouvelle lampe automatique jouit d'une très grande popularité dans les campagnes, car elle n'offre aucun danger, quelles que soient les conditions. L'allumage ne requiert ni torche ni alcool, tout simplement une allumette ordinaire. La lampe "Dixon Safetee" détruit toute objection à la lampe à gazoline. Produit 300 forces de chandelle. Garantie absolue.

Ecrivez aujourd'hui pour avoir des prix.

Nous désirons avoir des revendeurs pour nous représenter partout. Détails donnés sur demande.

## Les Marchands de Gros Suivants Vendent les Manchons à Gaz Hamilton

Walter Woods & Co., Hamilton, Ont.	Miller-Horse Hardware Co., Winnipeg, Man.
Wood, Alexander & James, Hamilton, Ont.	Wood, Vallance, Ltd., Winnipeg, Man.
Lumsden Bros., Hamilton, Ont.	Merrick, Anderson Co., Ltd., Winnipeg, Man.
Macpherson Glassco Co., Hamilton, Ont.	Marshall Wells Hardware Co., Ltd., Winnipeg, Man.
Geo. E. Bristol Co., Hamilton, Ont.	Wood, Vallance & Adams, Ltd., Calgary, Alta.
H. S. Howland & Sons, Toronto, Ont.	J. H. Ashdown Hardware Co., Ltd., Calgary, Alta.
James Wilkins Co., Toronto, Ont.	Revillon Wholesale, Ltd., Edmonton, Alta.
Thomas Wilkins Co., Toronto, Ont.	Canadian Lighting Co., Edmonton, Alta.
G. Norman Clark Co., Montréal, Qué.	Marshall Wells Hdwe. Co., Ltd., Edmonton, Alta.
Steadman Bros., Brantford, Ont.	J. H. Ashdown Hdwe. Co., Ltd., Saskatoon, Sask.
Hobbs Hardware Co., London, Ont.	Western Lighting Agencies, Ltd., Saskatoon, Sask.
Walter Woods & Co., Winnipeg, Man.	The Albert Lea Gas Light Co., Moose Jaw, Sask.
	Brace, McKay & Co., Summerside, I.P.E.

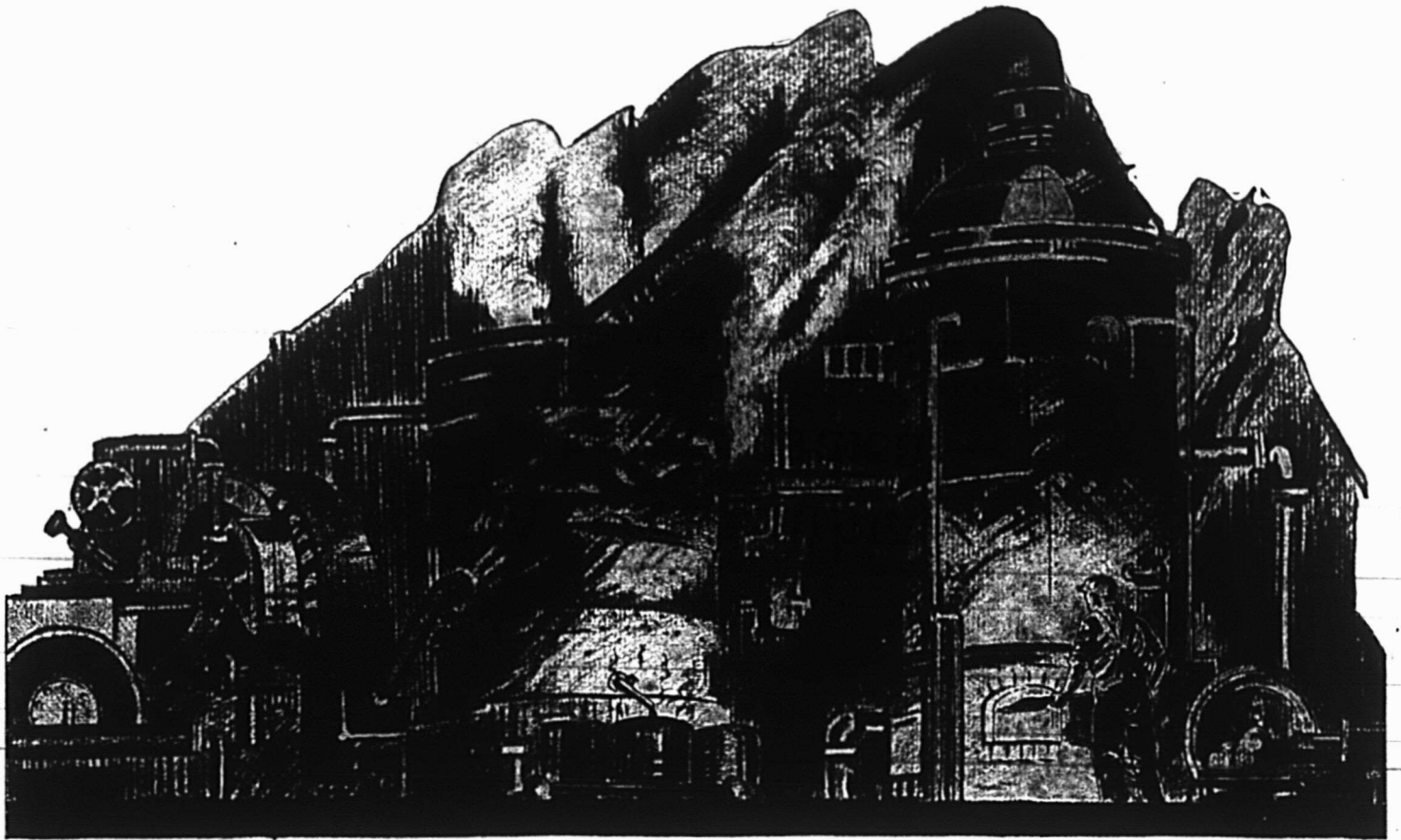
Donnez vos commandes à votre marchand de gros ou écrivez à

## THE HAMILTON GAS MANTLE COMPANY, Limited

Bureau principal et Usines

HAMILTON, CAN. (18 Ferguson nord)





## A Térébenthine de bois canadien—

faite à nos usines de La Tuque (P. Q.), est  
un excellent diluant et dissolvant, et ne con-  
tient pas de résiné libre.

*Il nous fera plaisir d'envoyer  
de plus amples informations  
sur demande. Signez simple-  
ment le coupon ci-dessous et  
adrezsez-nous le.*

### BROWN CORPORATION

*Bureau de vente:* Portland, Maine, E. U. A.

*Brown Corporation, Portland, Maine: Veuillez nous adresser des ren-  
seignements complets concernant la Térébenthine de Bois.*

Nom de la Maison \_\_\_\_\_

Adresse \_\_\_\_\_



# Vadrouille de Yacht

## "MARQUE TARBOX"

### CONSERVABLE

Un manche de vadrouille dont la production demande un pied de bois de charpente, ne vaut pas 10c comme bois de chauffage, et cependant il ne saurait être vendu pour moins, avec bénéfice.

Nous devrions nous habituer à la conservation — pas tout à fait au point de vue des bénéfices, — des matériaux et du travail.

C'est avec cette intention que nous avons préparé cette vadrouille de yacht dont le manche peut servir indéfiniment, faisant ainsi disparaître le gaspillage des matériaux qui deviennent de plus en plus rares, en même temps que les poids cubes et inutiles dans la consignation.

### MANCHES FOURNIS SEPARÉMENT

	La Grosse	La doz.
1 1/8 pouce par 4 pieds	\$10.80	\$1.00
1 1/8 pouce, par 4 1/2 pieds	12.00	1.10
1 1/8 pouce par 5 pieds	13.20	1.20

Ces manches sont faits de manière à s'ajuster très étroitement dans la tête de la vadrouille; pour les entrer, on donne un tour à droite, pour les enlever, on tourne à gauche.

On peut ajuster les vieux manches demême grosseur pour s'en servir avec les têtes, mais nos manches sont faits pour bien ajuster — commencez bien, puis continuez avec satisfaction dès le début.

## Bâton à Vadrouille "Janitor"

(Concierge)

No 14

### MARQUE TARBOX



En fait de vadrouille pour concierge (employée avec tordeurs) on admettra que celle-ci est l'idéale, car l'anse est solidement assujettie au manche et l'étreinte est sûre, contrairement aux bâtons de vadrouille à ressort.

Ce bâton a été dessiné par nous.

(Dans chaque cas, la tête augmente de 6 3/4" la longueur du manche).

#### PRIX DU No 14 "JANITOR" (Concierge)

Manche de 48"	\$6.50 la douzaine.
Manche de 54"	7.20 la douzaine.
Manche de 60"	8.00 la douzaine.

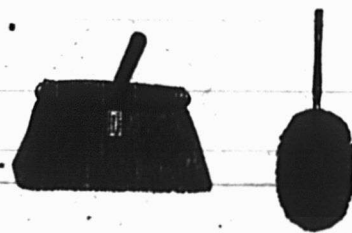
REMARQUE: — Il nous fait toujours plaisir de fournir des copies de nos gravures pour des fins de publicité.

Les Vadrouilles et Epoussettes Tarbox, pas d'huile pour salir



Pas d'huile à acheter  
Pas d'huile pour salir  
Pas d'huile pour graisser

Chaque époussetage donne une surface polie sèche.



Epoussetage à sec Polisseur à Plancher. Epoussette à manche sans poussière  
\$1.50 et \$2.00 50c

sont préparés au moyen d'un composé chimique qui, étant introduit dans leur fabrication, produit un "absorbant de la poussière" plus efficace que les huiles, et qui n'est pas gras-seux, ne salit pas ni ne souille. Ces marchandises sont reconnues partout comme étant une marque supérieure pour les planchers en bois dur — qu'elles maintiennent clairs et propres — et comme accessoire d'automobile.

Nous mettons sur le marché une VADROUILLE POUR AUTOMOBILES s'attachant au tuyau d'arrosage, et qui donne un jet constant ou intermittent au gré de la personne qui s'en sert. Nous anticipons une demande très populaire d'un tel article. Il y a des VADROUILLES MARQUE TARBOX pour tous les besoins, et notre ligne est la plus complète, sous une seule et même direction.

Vous trouverez chez tous les meilleurs marchands en gros du Canada, la ligne complète de marque "TARBOX".

FABRIQUÉ SEULEMENT PAR

## TARBOX BROS.

1236 RUE DUNDAS OUEST

TORONTO, ONT.

ETABLIE EN 1886

U. P. TARBOX, propriétaire  
Enregistré en 1892

# Etes-vous sur notre Liste Noire?

## SI NON---POURQUOI?

Notre liste comporte les noms des principaux fabricants et marchands de peintures, vernis et couleurs d'Amérique, Grande-Bretagne, ses colonies et dépendances qui achètent, à l'exclusion de tout autre, les noirs fabriqués par

## THE L. MARTIN CO.

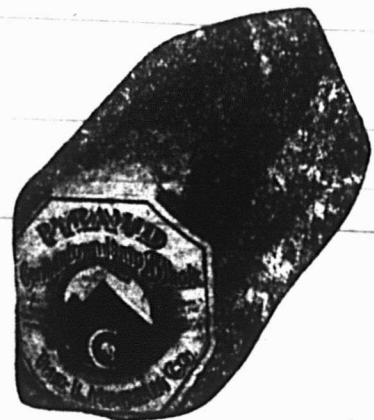


Ce cachet sur chaque paquet



1849 - 1918

est votre garantie



### POURQUOI ACHETER UNE "MARQUE PRESQU'AUSSI BONNE" QUAND VOUS POUVEZ VOUS PROCURER LA MEILLEURE?

Créateurs des célèbres noirs de fumée "Famous Old Standard", Eagle, Pyramid et Globe Germantown — ainsi nommés d'après notre première usine de Germantown, Philadelphie.

Au cours de nos soixante-neuf ans d'expérience, nous avons appris quelques choses au sujet du commerce des noirs, qui peuvent vous intéresser.

Notre réputation de soixante-neuf ans, qui supporte chaque paquet, contribuera à vos succès.

Des noirs broyés incomparables en force, couleur et délicatesse de nuance, résoudreont votre problème de noirs.

### ENVOYEZ-NOUS VOTRE COMMANDE D'ESSAI---ENSUITE VOUS RESTEREZ SUR NOTRE LISTE NOIRE

## THE L. MARTIN CO.

Usines: Philadelphie, Pa.  
Johnsonburg, Pa.

Bureau: 81 rue Fulton, New York

Londres, Angleterre

MONTREAL  
James A. Taylor  
22, rue St-François Xavier

AGENTS CANADIENS:

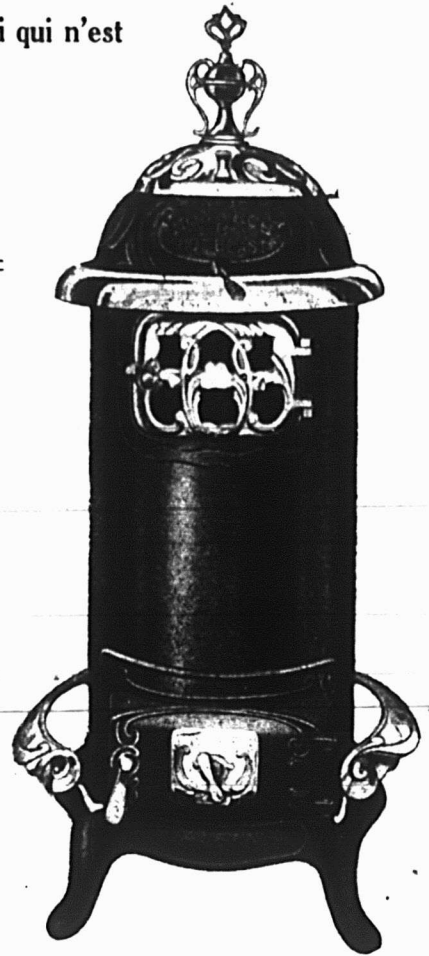
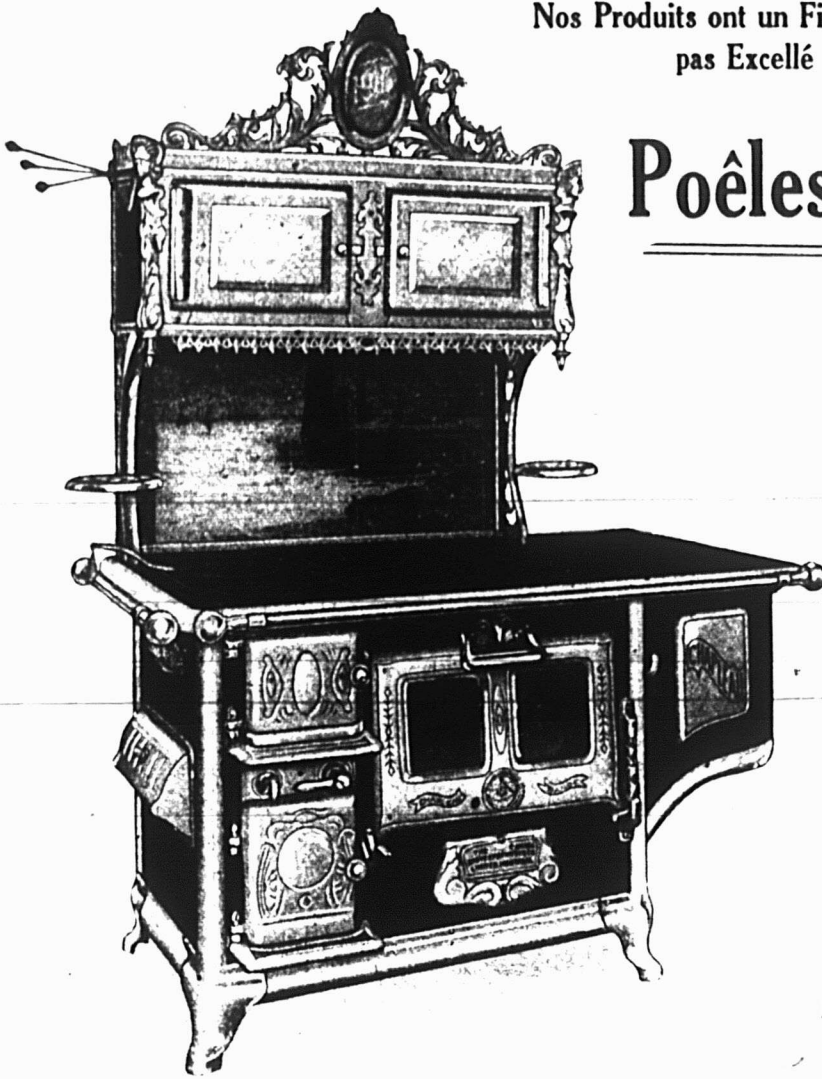
TORONTO  
James Hayward  
23, rue Scott

WINNIPEG, MAN  
P. A. C. McIntyre  
1206 Immeuble McArthur



Nos Produits ont un Fini qui n'est  
pas Excellé

## Poêles



La ligne qui fera prospérer  
votre commerce.

Le succès de votre commerce provient du nombre de clients qui, attirés par vos étalages, entrent dans votre magasin.

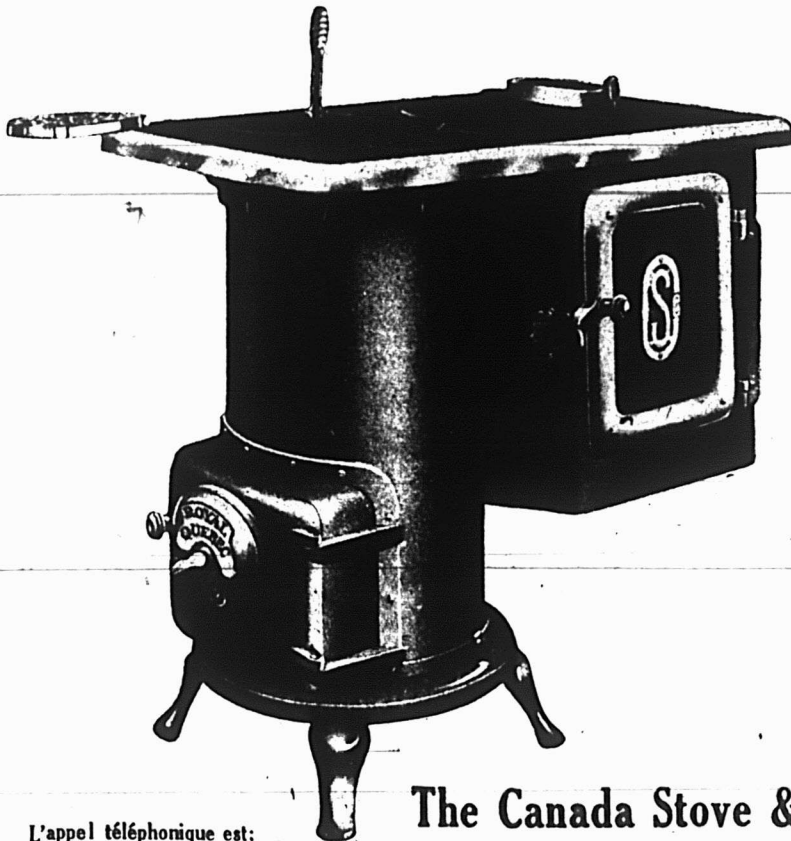
Plusieurs années d'expérience; un outillage des plus perfectionnés, complété par les améliorations les plus récentes; des ouvriers experts et consciencieux, vous garantissent la qualité et le fini de nos produits.

Les illustrations ci-jointes vous montrent quelques-uns des poêles et fournaises "Canada" qui sont les meilleurs vendeurs sur le marché canadien. Un échantillon de chacun vous convaincra de leur valeur.

Notre facilité d'expédition est encore un avantage pour les clients qui, ayant un besoin urgent de pièces de rechange, désirent ne pas être retardés dans l'envoi de leurs commandes.

Demandez dès maintenant notre catalogue et notre liste de prix. Nous avons une proposition d'agence très intéressante, qui sera un succès inappréciable pour votre commerce. Vous aurez une ligne payante et des clients satisfaits.

Nous avons aussi nos salles de vente à Montréal, au numéro 104 avenue Delormier, où un personnel compétent est prêt à vous servir.



L'appel téléphonique est:  
EST 6207

**The Canada Stove & Foundry Company, Ltd.**

VILLE ST. LAURENT, MONTREAL



# PINK'S LUMBERING TOOLS

## Les Outils de Bûcherons de PINK

**FÀITS  
AU  
CANADA**

Les Outils Etalons  
dans toutes les Pro-  
vinces du Dominion,  
en Nouvelle-Zélande,  
en Australie, etc.

Nous manufacturons toutes sortes d'outils de Bûcherons. Légers et durables.

Nous avons fourni un grand nombre d'outils de Bûcherons pour les Bataillons Forestiers d'Outre-mer.

Les outils de Pink donnent un service qui leur vaut la recommandation de tous ceux qui en font usage partout. Si quelque personne en Angleterre, en Ecosse, ou ailleurs ayant besoin d'outils de cette espèce, s'en enquiert auprès des Canadiens qui emploient nos marchandises, elle ne peut manquer d'être convaincue.

**Nous manufacturons aussi des Leviers à Wagons**

Téléphone Longue Distance No 87.

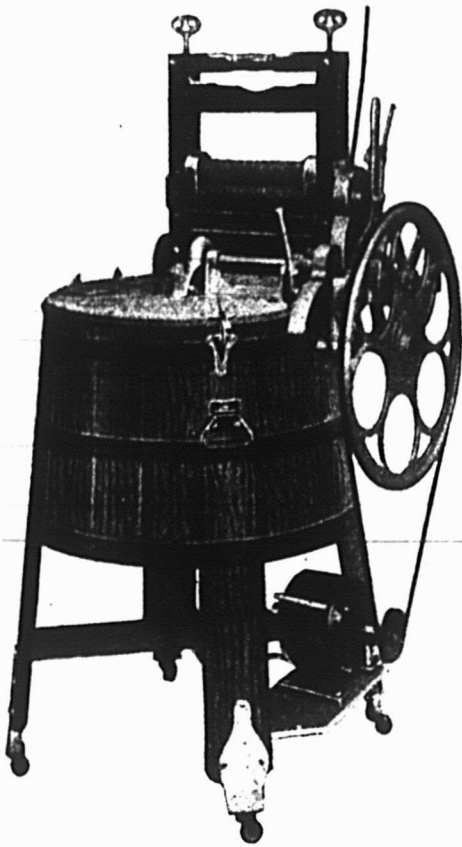
Vendus dans tout le Dominion par tous les marchands de quincaillerie en gros et en détail.

**Nous sollicitons les affaires d'exportation**

ECRIVEZ-NOUS POUR CATALOGUE ET LISTE DE PRIX

**The Thomas Pink Company, Limited**  
PEMBROKE, ONTARIO, CANADA

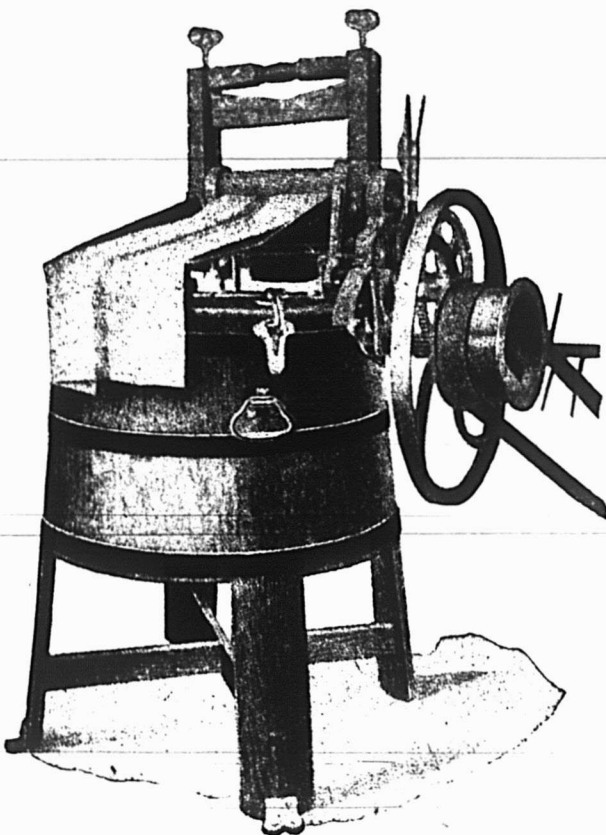
# Lessiveuses Pour Tout Ménage



A des Prix Variant de  
\$10.00 à \$90.00

Nous manufacturons une ligne de Lessiveuses, allant de la plus modeste à celle possédant tous les perfectionnements, construites pour répondre à toute demande possible.

Lessiveuses à mains, à pouvoir d'eau, à gazoline et à l'électricité, tordeuses et baquets.



*Si votre marchand de gros ne peut vous fournir notre ligne, écrivez-nous directement pour catalogue et escomptes.*

**William A. Kribs**  
Hespeler, Ont.

Manufacturiers de "TRUCKS" de toutes sortes  
pour le transport des marchandises.





## LES SCIES Qualité Sterling ATKINS

*FONT DU BON OUVRAGE "AU FRONT"*

Elles aident nos armées et celles de nos Alliés dans leur lutte pour la justice et le droit.

Les Scies Atkins sont les favorites des forces de la civilisation. Pouvez-vous en préférer d'autres? Pensez-y.

Ecrivez-nous pour recevoir notre dernier catalogue et nous vous prouverons que les Scies Atkins "Qualité Sterling" sont les "Meilleures sur terre."

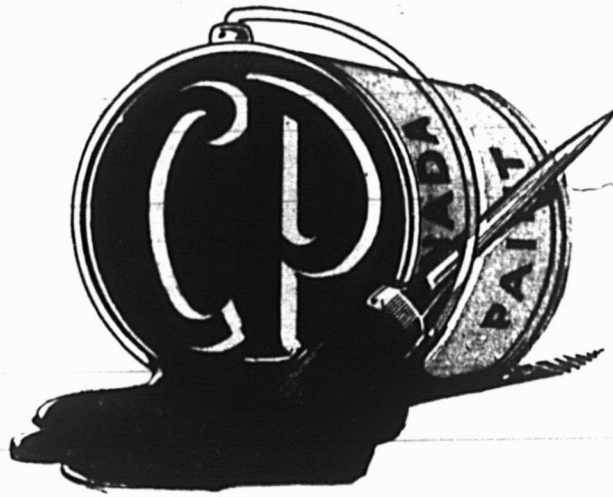
### E. C. ATKINS & CO., INC.

Manufacturier des Scies Silver Steel

MAISON FONDÉE EN 1857

Manufacture: Hamilton, Ont.

Succursale: Vancouver, C.A.



L'AGENCE EXCLUSIVE

DE LA

# “CANADA PAINT”

Vous aidera à garder le premier rang parmi vos compétiteurs. Chaque paquet portant notre Marque de Commerce est reconnu par le client comme une garantie de qualité et de satisfaction.

Les produits de la “C P” sont les finis les plus actifs et ceux qui se vendent le plus rapidement sur le marché, car par notre Campagne Nationale d'annonces extensive, nous apprenons au public en général, à en faire la demande.

## The Canada Paint Company, Limited

FABRICANTS DE LA

FAMEUSE MARQUE “ELEPHANT” DE BLANC DE PLOMB

572 rue William, Montréal - 112 Avenue Sutherland, Winnipeg

**ECRIVEZ-NOUS AU SUJET DE NOTRE PROPOSITION D'AGENCE**



# L'Apparence et le Prix

sont requis pour vendre des poêles

## La Qualité et l'Utilité

pour les maintenir vendus

**PREMIER MARATHON  
PREMIER CORDOVA  
PREMIER LEADER  
PREMIER ROYAL  
PREMIER CHIEFTAIN DE**

# DAVIDSON

représentent tout ce qu'il y a de moderne et de meilleur en poêles. Ils répondent à tous les besoins et sont en grande demande.

Corps en acier poli d'une pesanteur spéciale, dessus en fonte très solide, centres et couvercles à côtes, pratiquement indestructible.

Fourneau éprouvé par l'expérience — il ne boucle pas.

Le meilleur foyer au monde.

Grilles et parois très solides.

Tirages "Duplex" aux deux extrémités du foyer.

## LA "BEAVER" AMÉLIORÉE

Avec une caractéristique nouvelle

La "Beaver" améliorée, telle qu'illustrée, possède toutes les qualités bien connues de chauffage, de ce genre de fournaise.

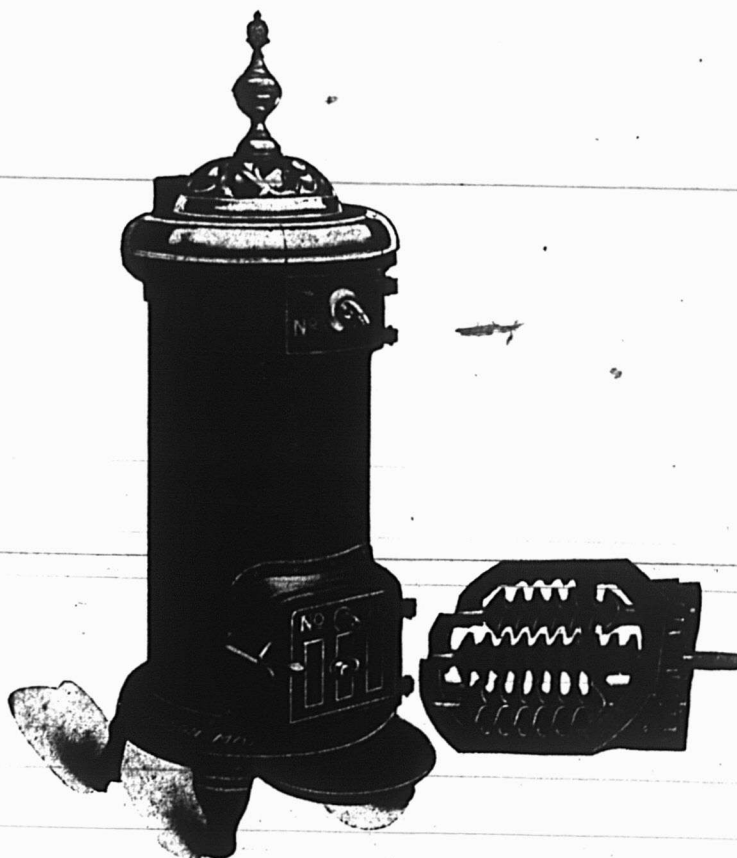
Nous lui avons fait subir une nouvelle amélioration, en y ajoutant une grille roulante et un cendrier. On peut donc maintenant la secouer sans ouvrir la porte du cendrier.

**IL NE PEUT S'EN ECHAPPER NI  
— POUSSIÈRE NI CENDRES —**

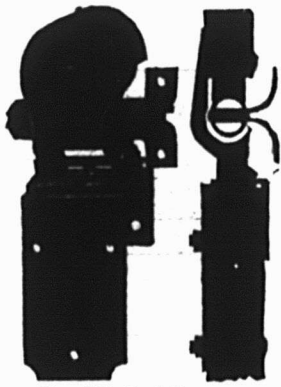
Nous fabriquons, en plus, une ligne complète de fournaises "Beaver", avec et sans grille, et dont il nous fera plaisir de vous soumettre les prix.

**The Thomas Davidson  
Mfg. Co., Limited**

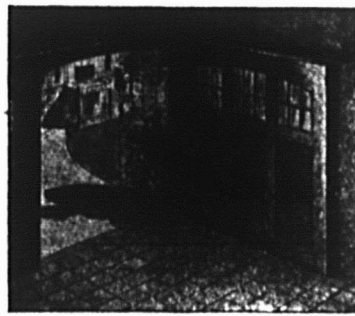
**TORONTO, MONTREAL, WINNIPEG**



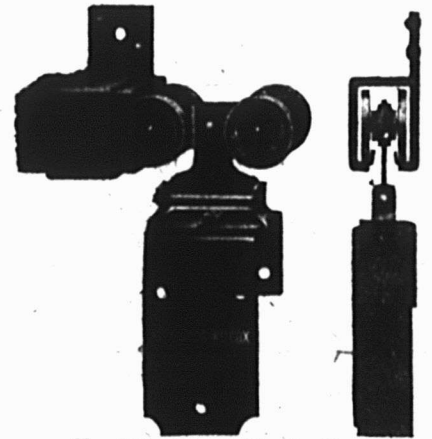




No. 543 Red Runner  
La meilleure roulette flexible  
avec lisses couvertes



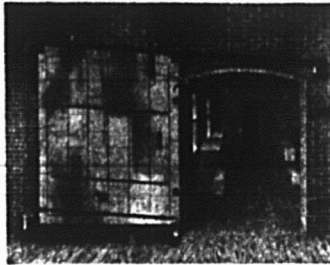
No. 235 Roulettes d'Angle  
Excellentes pour portes de garages



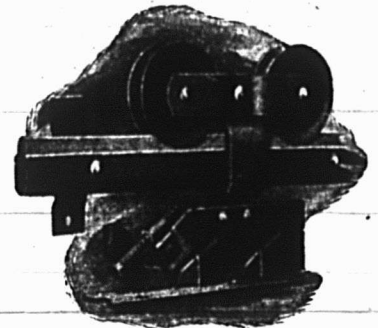
No. 321. Roulette Trolley  
Champion, sans égale



Royal Trolley  
Roulette pour porte de maison



Verrou pour porte coupe-feu  
Tous genres--Ligne complète



No. 11. Support-trolley de porte  
de maison, silencieux et d'un  
roulement facile

Nous enverrons avec plaisir notre catalogue complet à qui nous en fera la demande.

Ecrivez-nous pour prix sur tout ce qui peut nous intéresser, à notre

**Bureau de Montréal**

Lorsque vous êtes de passage à Montréal venez à notre bureau et à notre salle d'échantillons

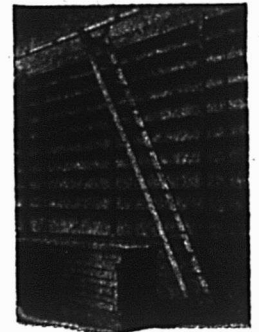
**290 rue St. Paul Ouest**



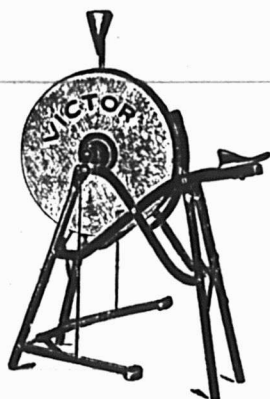
Support double  
pour solives



No. 240  
Tendeurs de  
fil de fer



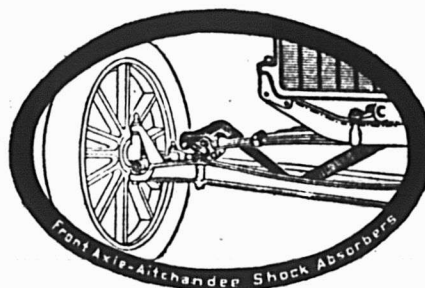
Echelles du magasins  
Tous genres.



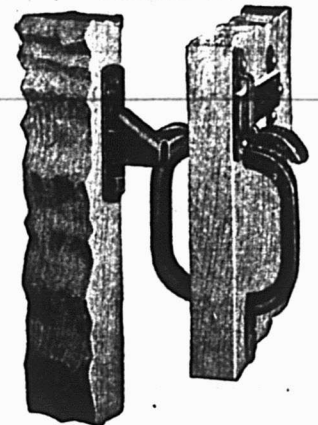
Meules à Monture  
Tubulaire



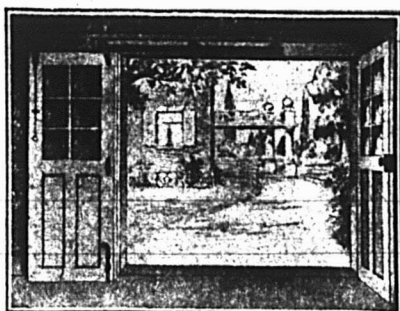
Crics tout en  
acier pour  
voitures



Absorbe-chocs H. & D. Rend doux  
aux Fords les mauvais chemins



Un loquet solide pour fermer,  
avec deux poignées, patenté



# Richards-Wilcox



CANADIAN COMPANY, LTD.  
LONDON, ONTARIO.

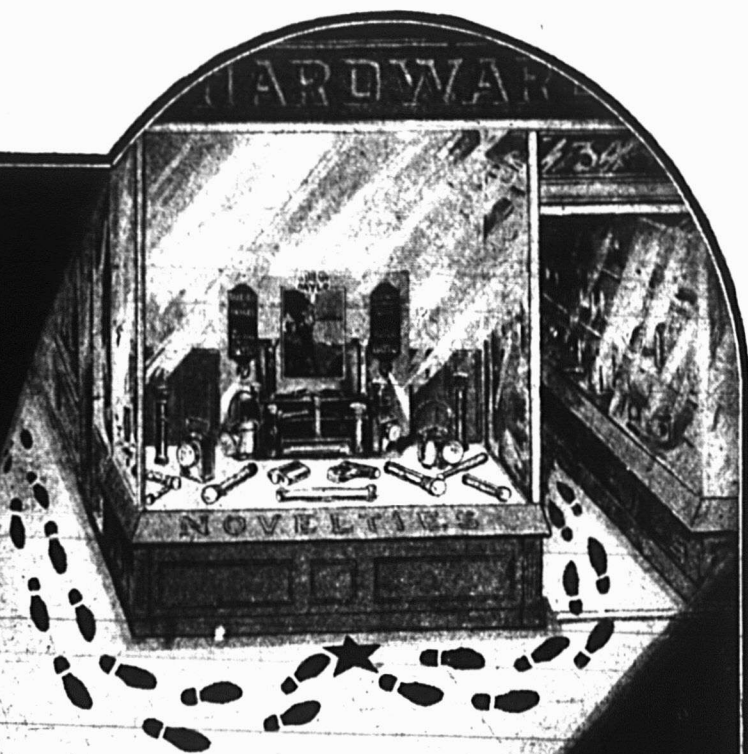


# EVEREADY

# DAYLO

REG. U.S. PAT. OFF.

*The light that says  
"There it is!"*



## Qu'est-ce qui le fait entrer ?

L'\* marque l'endroit où il s'est arrêté pour regarder

**E**T c'est là, toute la réponse—il s'est arrêté pour regarder, pour voir ce qu'il désirait, est entré et la vente s'est faite.

**DAYLO** bien mis en étalage attire l'attention. **UN BON ETALAGE** de **DAYLO** est la moitié de la vente. Ayez ce que veut le public, faites-lui savoir que vous l'avez, et il marquera ses pas à votre porte.

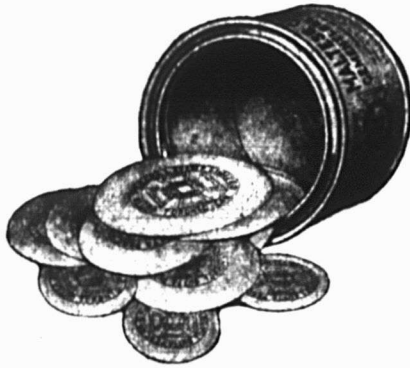
Notre campagne de publicité étendue sur les nombreux usages du **DAYLO**, crée des ventes pour les marchands soucieux de succès qui mettent constamment en étalage la ligne complète Eveready. Mais—songez qu'avant tout—ces ventes sont faites par les magasins dans lesquels les clients peuvent aller et venir et dire: "Je désire un **DAYLO** comme celui que j'ai vu dans votre vitrine" et non pas les magasins où il est obligé de demander: "Vendez-vous l'Eveready **DAYLO**?"

Prenez la ligne complète Eveready, obtenez votre part des profits et voyez combien les ventes répétées vont en augmentant pour les Batteries Eveready Tungsten et les Lampes Eveready Mazda.

CANADIAN NATIONAL CARBON CO., LIMITED  
Toronto, Canada

Ever Ready for Profits

# Accessoires, Pneumatiques, Chambres à Air "MALTESE CROSS"



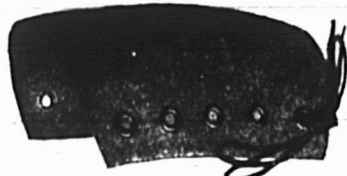
Pièces sans ciment à bord aminci "Maltese Cross"



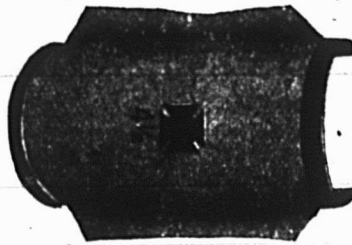
Weldacut (ciment pour caoutchouc)



Pièces sans Ciment "Monarch"



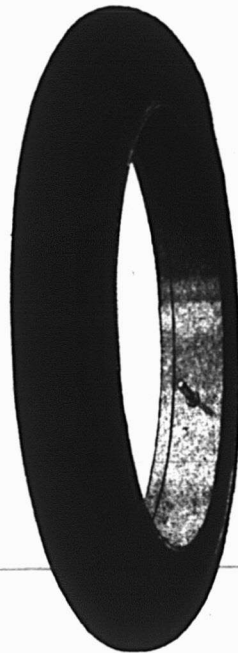
Bande à lacet



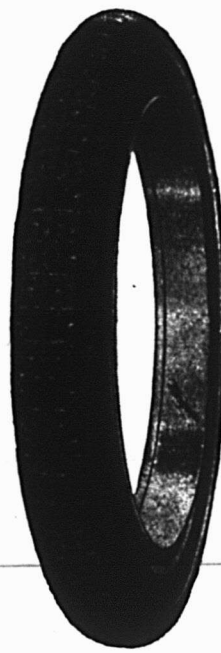
Pièce pour éclatement



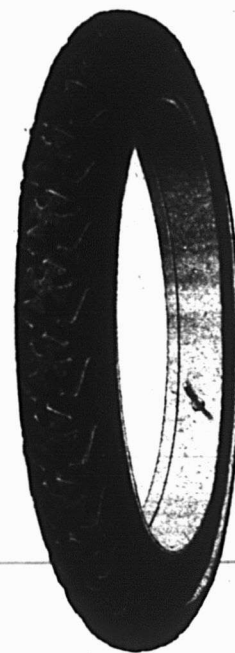
Bande à crochet



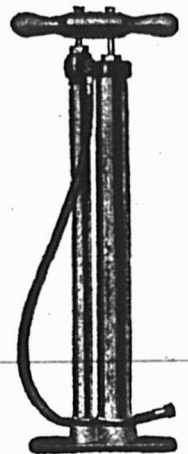
Pneu uni



Pneu sans rival

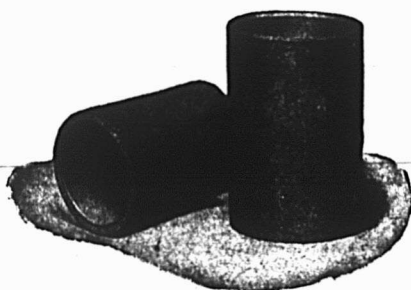


Pneu anti-dérapant

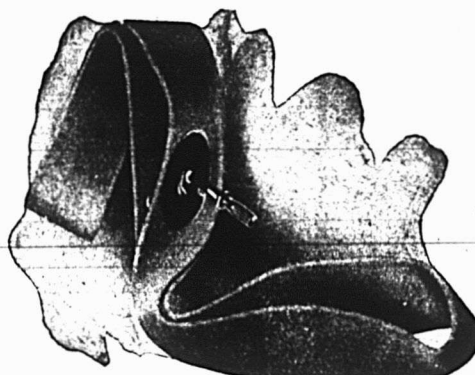


Pompe à pieds

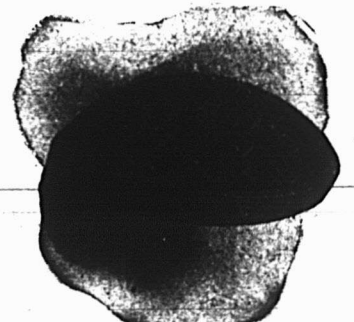
Talc



Tuyau de connexion pour radiateur



Chambre à air "Maltese Cross"



Pédale en caoutchouc pour Ford

*Nous tenons une ligne complète de Gommés et Tissus pour réparation*

## GUTTA PERCHA & RUBBER, LIMITED

Bureau principal: TORONTO, Canada

HALIFAX    MONTREAL    OTTAWA    TORONTO    FORT WILLIAM    WINNIPEG    REGINA  
EDMONTON    SASKATOON    CALGARY    LETHBRIDGE    VANCOUVER    VICTORIA



# S W P

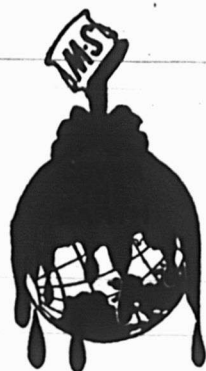
LA  
**Marque de Commerce**

Qui vous apporte des ventes

Il y a toujours une demande pour la "S. W. P." en tout temps de l'année. Vous constaterez que vos clients insisteront sur l'emploi de Peinture endossée par cette marque de commerce, car elle assure des résultats satisfaisants. En vous procurant un stock des produits "S. W. P." et en profitant de notre Campagne d'annonces nationale, vous attirerez des nouveaux clients à votre magasin et augmenterez vos profits.



Si vous n'êtes pas un agent de la "S. W. P.", demandez-nous des détails complets dès maintenant.



**THE SHERWIN-WILLIAMS Co.**  
*of Canada, Limited.*

PAINT, VARNISH & COLOR MAKERS  
 LINSEED OIL CRUSHERS  
 FACTORIES: MONTREAL, TORONTO, WINNIPEG, LONDON ENG.





## Fournitures d'Automobiles

### Attendez notre Nouveau Catalogue

Les Marchands de quincaillerie progressifs de partout tiennent des fournitures d'automobiles, parce que celles-ci impliquent des ventes rapides et de bons profits.

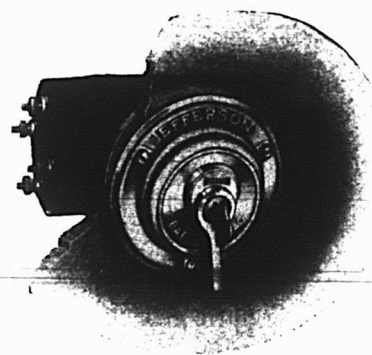
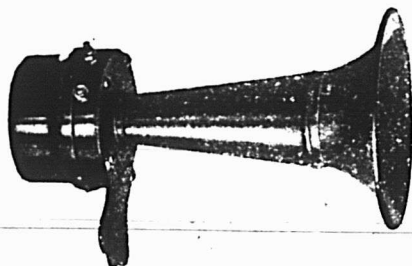
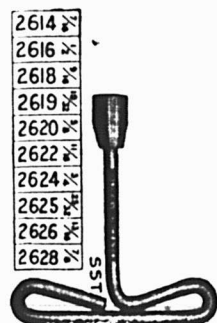
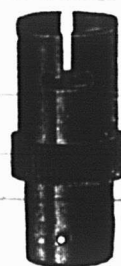
Notre nouveau catalogue sera bientôt prêt à être distribué—écrivez-nous, à présent, pour en avoir une copie.

Il contiendra des centaines d'articles employés par les automobilistes et sera arrangé de telle sorte que vous pourrez vendre tous les articles qui y figureront — que vous les ayez en stock ou non, et ce, en sachant exactement quel profit vous réalisez.

Ne remettez pas vos commandes pour livraison au printemps tant que vous n'aurez pas vu ce catalogue et que vous n'aurez pas obtenu nos prix.

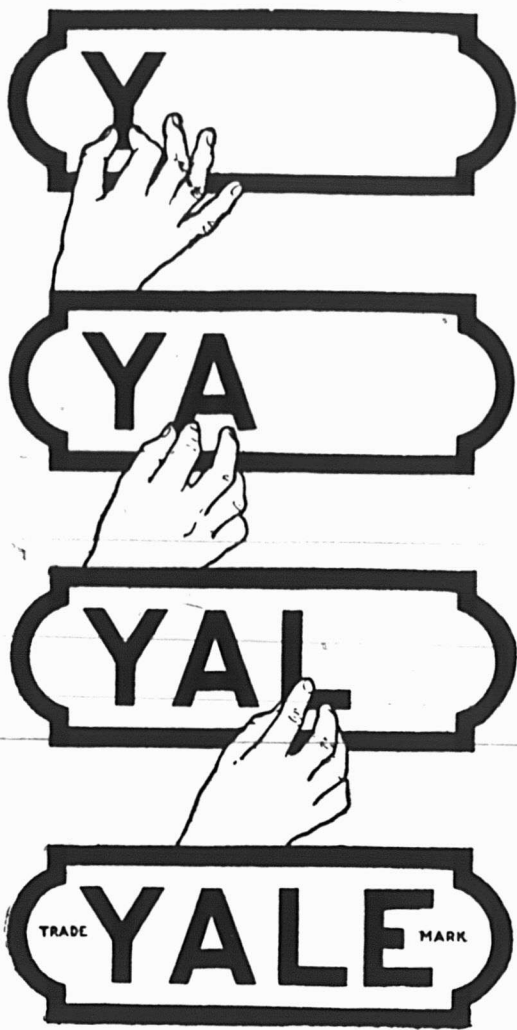
Adressez-nous votre commande pour chaînes anti-dérapantes.

Envois faits le jour même de la réception de la commande.

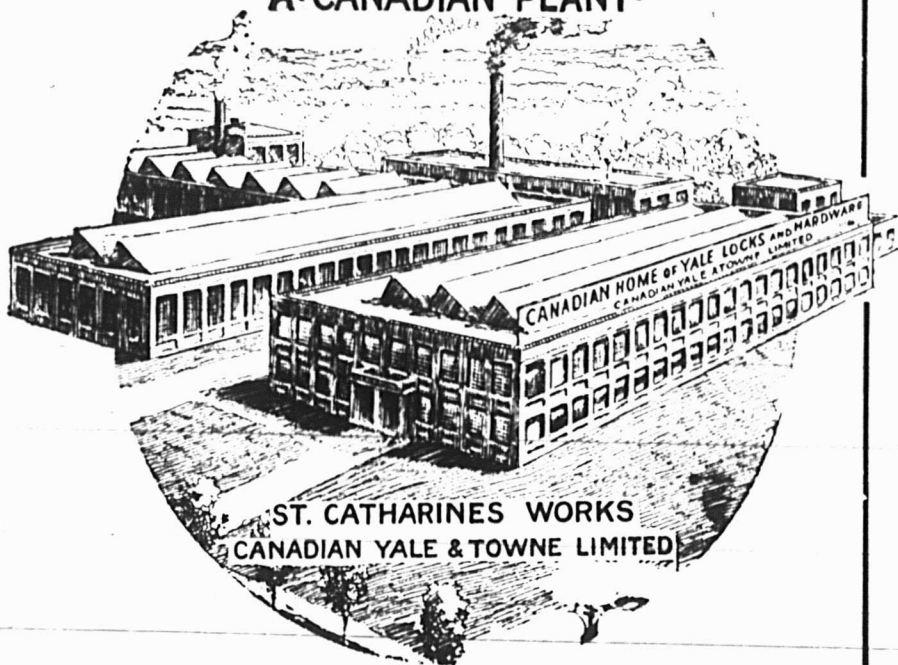


# LEWIS BROS., Limited

## MONTREAL



UNE USINE CANADIENNE  
A CANADIAN PLANT



Un demi-siècle  
d'usage



Cadenas Standard  
Yale

LES Produits de **YALE** ont reçu depuis près de cinquante ans l'approbation du monde, la sanction de l'**USAGE**.

L'Idéal de Yale d'un service durable et donnant satisfaction a été réalisé dans chaque produit Yale depuis 1869.

La présence de cette marque de commerce sur les serrures et les articles de ferronnerie est une garantie visible de sécurité réelle, de décoration artistique et de durabilité à l'épreuve.

Les Produits Yale sont faits au Canada

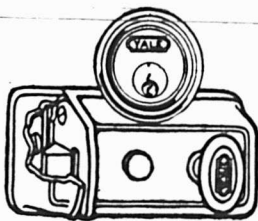
Veillez à ce qu'il y ait la marque de commerce "Yale" sur les serrures et ferronnerie que vous achetez.

*En vente chez tous les Marchands  
de Quincaillerie*

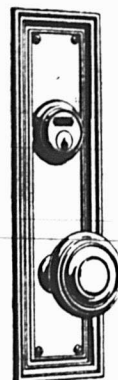
**Canadian Yale & Towne Limited**  
ST. CATHARINES, ONT.



Ferme-Porte  
Yale



Loquet de nuit  
moulure  
cylindrique Yale

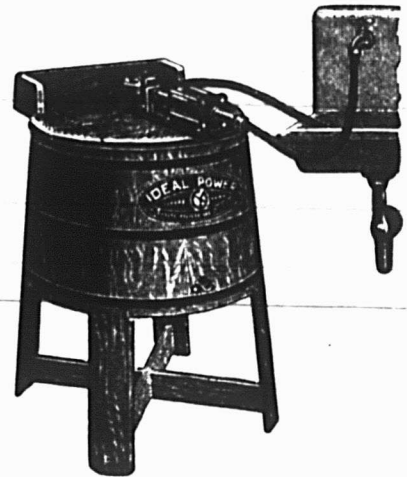


Ferronnerie  
de construction  
Yale  
(Dessin  
Darthmouth)



# Le Robinet d'eau fait tout l'ouvrage

Il n'y a pas à employer de force motrice coûteuse avec la Lessiveuse "Ideal." Il n'y a pas de mécanisme compliqué susceptible de se détraquer.



Le robinet d'eau fournit le pouvoir et comme l'emploi d'une "Ideal" n'ajoute rien à la taxe d'eau la force motrice ne coûte rien.

Les habitants des cités et des villes où l'on peut obtenir le pouvoir d'eau préfèrent l'"Ideal."

Elle accomplit tout l'ouvrage et est économique à faire marcher.

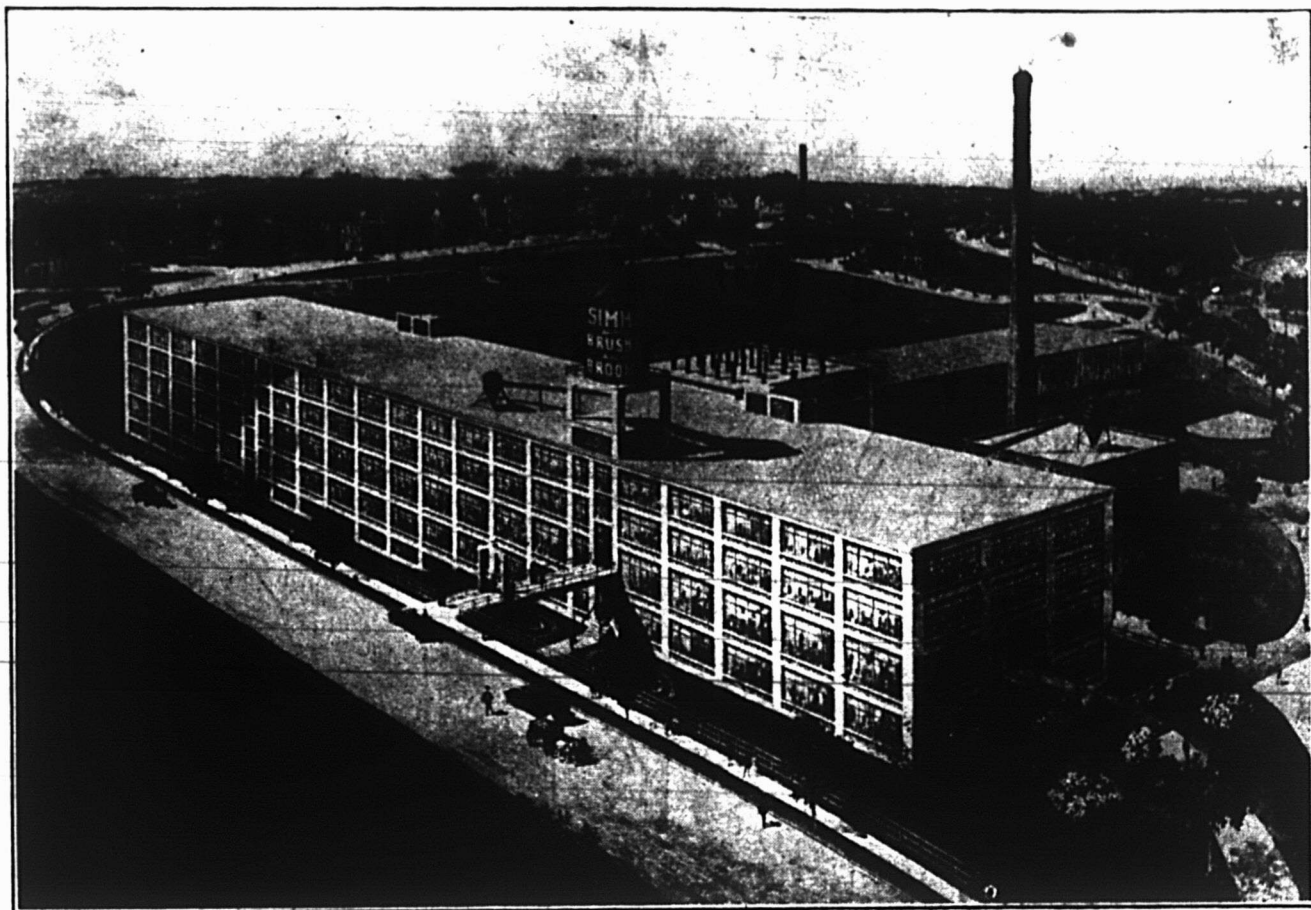
Montrez à vos clientes l'"Ideal." Cela vous sera avantageux et vous vaudra une clientèle reconnaissante et amie.

---

## *Dowswell Lees & Co.,* LIMITED

Représentant : John R. Anderson

36-38 Rue St-Dizier, - MONTREAL (P.Q.)



## La manufacture où se concentrent nos énergies dans la fabrication des “Meilleures Brosses!”

C'est dans cette bâtisse bien éclairée et d'un équipement moderne que nous fabriquons les “Meilleures Brosses” de Simms.

Ce ne sont pas des brosses ordinaires qui y sont faites, mais les “Meilleures Brosses” et d'une qualité égale à la construction dans laquelle elles sont faites.

Notre but et notre mot d'ordre sont: “Meilleures aujourd'hui que quiconque puisse les faire; meilleures demain que nous ne les faisons aujourd'hui.”

Pourquoi spéculer sur la sorte “toute aussi bonne”, alors que les “Meilleures Brosses” ne coûtent pas plus?

*Il y a une “Meilleure Brosse” de Simms répondant à chaque besoin.*

# T. S. Simms & Co., Limited, St. Jean, N.B.

# FEUILLE D'ERABLE

MAPLE LEAF



## QUALITY

### PEINTURES et VERNIS de QUALITE

*Peintures Maple Leaf*

*Couleurs Maple Leaf pour murs*

*Floglaze*

*Elastilite*

*Fini de plancher granatine*

*Vernis Hydrox Spar*

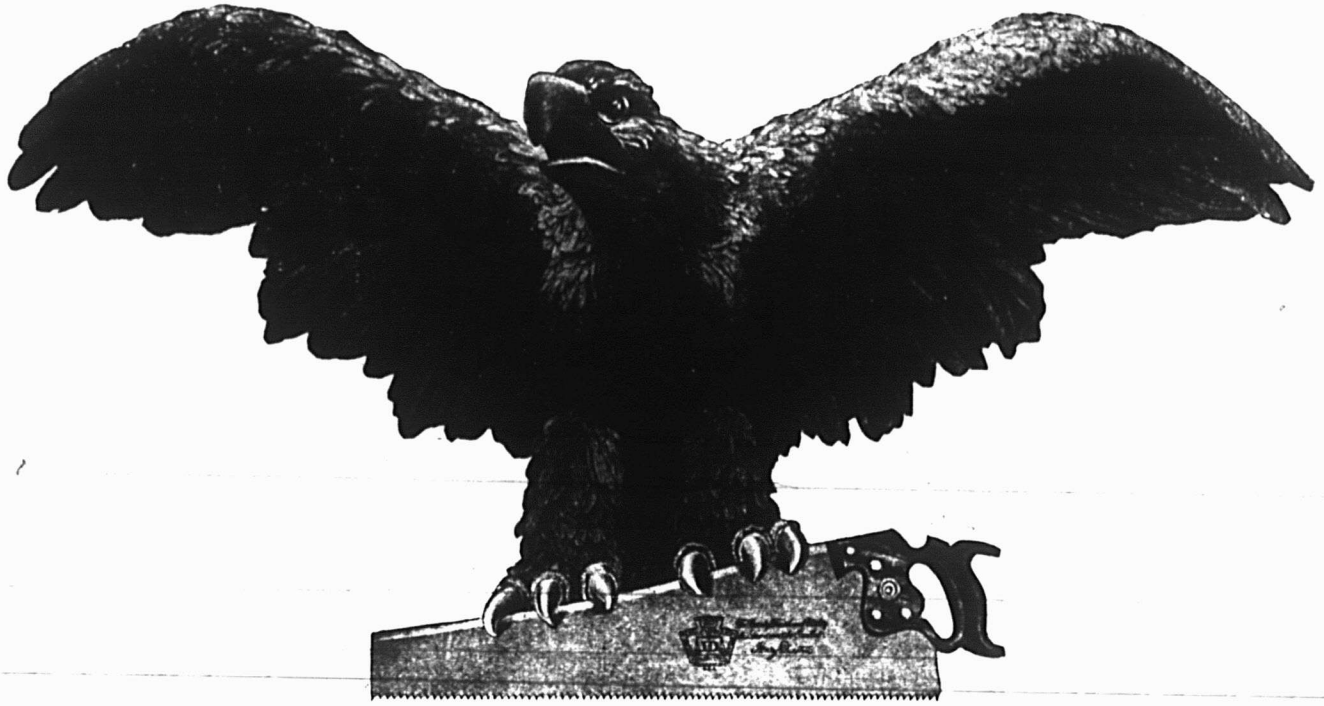
**ECRIVEZ-NOUS POUR LISTE DE PRIX**

**IMPERIAL VARNISH & COLOR CO.**  
LIMITED  
WINNIPEG TORONTO VANCOUVER  
CANADA





## “LES SCIES” DU MONDE ENTIER



Il y a plus de SCIES DISSTON faites et vendues que d'aucune autre marque. Le fait est établi et constitue la plus forte évidence possible de la confiance qu'on place en elles.



### HENRY DISSTON & SONS, Inc.

SCIES KEYSTONE, OUTILS, ACIER ET LIMES

PHILADELPHIE, E.U. Usines Canadiennes: TORONTO (Ont.)



Ferronnerie, Quincaillerie, Peintures et Vernis,  
Huiles, Vitres, Matériaux de Construction, etc.

# EN GROS SEULEMENT

**N**OS voyageurs sont actuellement en route pour vous visiter; ils vous offriront les dernières nouveautés de l'année.

**R**ESERVEZ quelques minutes d'examen à leurs échantillons, ce ne sera pas du temps perdu pour vous.

**L**EUR collection d'articles est aussi complète que possible et présente un assortiment des plus variés.

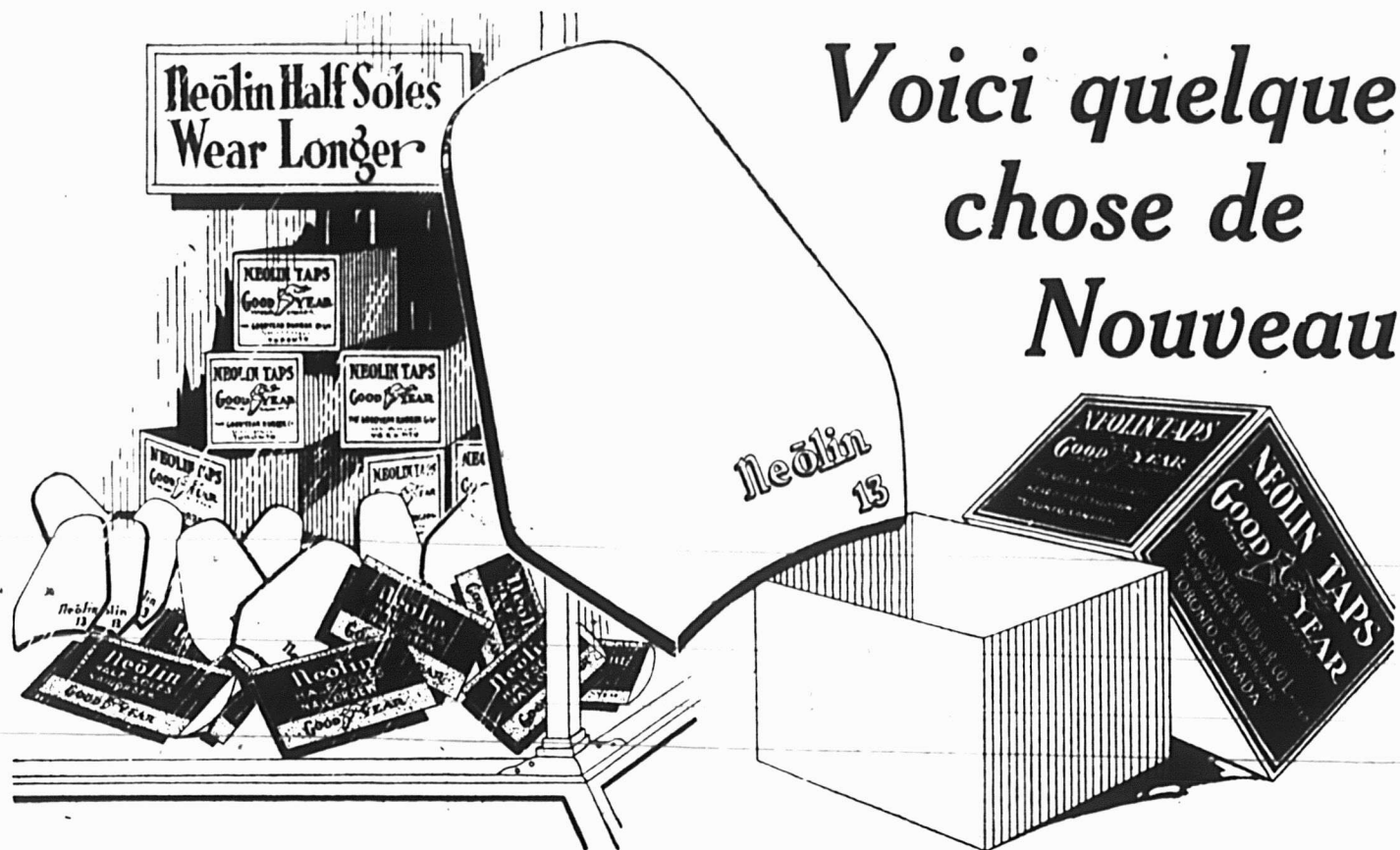
**N**OS prix ont été établis avec soin, vous ne pouvez manquer de les trouver avantageux et nous espérons que vous voudrez bien nous donner la faveur de vos ordres, que nous remplirons à votre entière satisfaction.

## L.-H. Hébert & Cie. (Limitée)

- - IMPORTATEURS - -

297 et 299 rue Saint-Paul.

MONTREAL



Des centaines de milliers de Canadiens ont lu dans leurs journaux et magazines l'histoire des Semelles Neolin. Des milliers de ces gens ont acheté des chaussures garnies de semelles Neolin — plus de 400 manufacturiers de chaussures emploient les semelles Neolin sur une quantité considérable de leur production — vous pouvez donner à votre commerce un nouveau stimulant en les ayant en vente.

## Soyez le Premier dans votre localité

Les Demi-Semelles Neolin ont déjà été accueillies chaleureusement par les marchands de quincaillerie et les magasins généraux de tout le Dominion.

Les marchands actifs se rendent compte des merveilleuses possibilités de vente des Demi-Semelles Neolin en ce temps de prix élevés et d'économie de temps de guerre.

Pour soutenir leurs efforts — pour vous aider, aussi, à vendre des quantités de Demi-Semelles Neolin — nous faisons une grosse campagne de publicité dans les journaux quotidiens et dans les revues fermières.

Vous savez qu'il y a quantité de vos clients qui font le raccommodage des chaussures pour toute la famille. Cette campagne les amènera chez vous, pour vous demander des Demi-Semelles Neolin. Il y a aussi à vendre aux autres clients prêts à adopter l'idée du ressemelage de leurs chaussures à la maison.

Cela n'implique-t-il pas aussi de plus grosses ventes d'équipements de réparation de chaussures, d'outils et nombre d'autres articles de votre stock rapportant des profits?

Soyez le premier de votre localité à vendre les Demi-Semelles Neolin. Faites une incursion dans le domaine de ce nouvel article profitable. Envoyez, aujourd'hui, une commande à votre fournisseur en gros de quincaillerie.

Les Demi-Semelles Neolin se vendent en cartons contenant une douzaine de grandeurs assorties, dessinés de façon attrayante pour étalages de vitrines et de comptoirs.

**The Goodyear Tire & Rubber  
Co., of Canada, Limited  
TORONTO**

# Neolin Half Soles

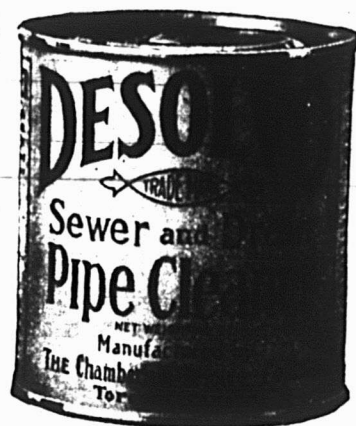


# Le Roi de Tous DESOLVO

Ce qu'il y a de **plus puissant** en fait de dissolvant. Il accomplit sa besogne en moins de temps qu'il n'en faut même pour préparer le nettoyeur ordinaire. Pas besoin d'eau chaude, comme pour les autres composés sur le marché, pour nettoyer les tuyaux. C'est le **SEUL** qui, employé avec l'eau froide, donne satisfaction absolue. Il fournit sa propre chaleur en se mélangeant à l'eau froide, et son effet est plus prompt et plus sûr que chez ceux qui nécessitent l'eau chaude.

DESOLVO nom facile à garder en mémoire et dont il vaut bien la peine de se souvenir. Très populaire chez les plombiers qui s'en servent pour nettoyer les égouts obstrués, les tuyaux de renvoi. Il sert à dégeler les conduits d'eau de pluie et les tuyaux de renvoi.

En vente chez tous les fournisseurs d'accessoires pour plombiers et revendeurs dans tout le Dominion.



Voulez-vous augmenter votre chiffre d'affaires et vous assurer de gros bénéfices, vendez ou employez Desolvo dans votre rayon de la plomberie.

**CHAMBERLAIN DESOLVO COMPANY, Limited**

110, rue Church, Toronto, Canada

Bureaux généraux, Pittsburgh, Pa.

*Vous pouvez toujours compter  
sur une forte demande de*

## “ MATCHLESS AMMONIA POWDER ”

(POUDRE D'AMMONIAQUE INCOMPARABLE)



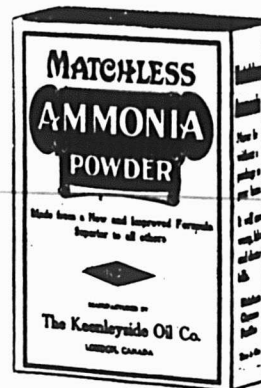
Voici une poudre d'ammoniaque qui ne manque jamais de satisfaire le client, car elle produit de prompts résultats et ne cause aucun tort à la peau — même la plus délicate.

Donc, vous pouvez recommander la “Matchless Ammonia” à toutes les femmes, et être certain qu'elles reviendront en chercher de nouveau.

“Matchless Ammonia” se vend promptement et en grande quantité, partout où on l'étale. Gardez-la en évidence. Chaque vente vous rapporte un beau profit.

Nous avons une proposition avantageuse à soumettre aux revendeurs actifs, qui se raient disposés à vendre nos lignes dans la province de Québec

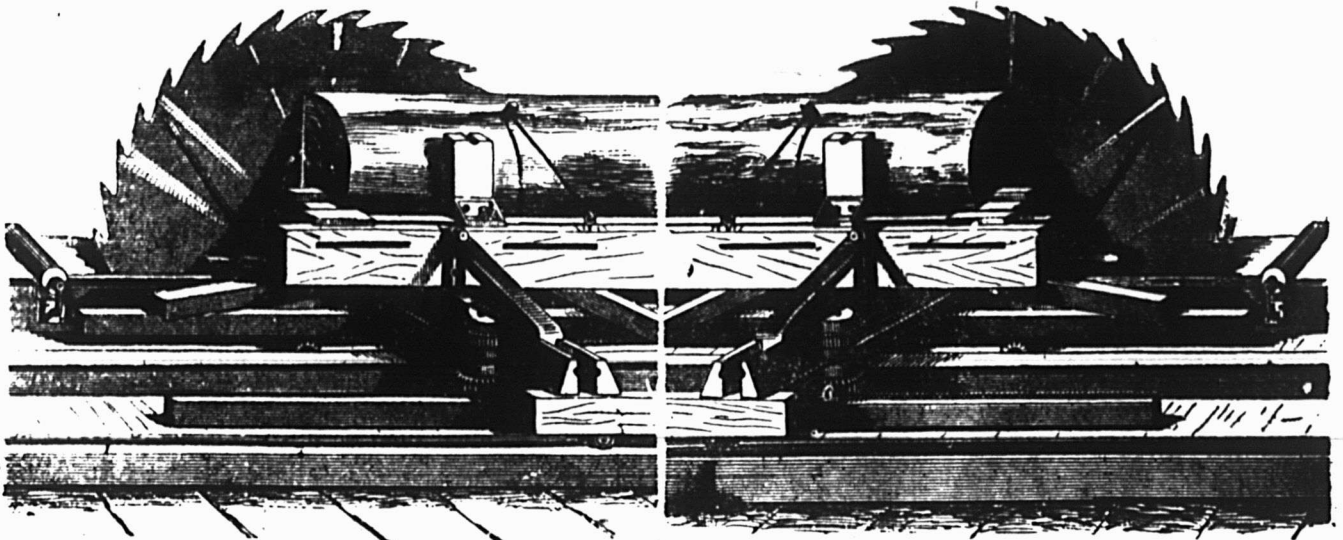
*Dites-nous ce que vous voulez, nous vous donnerons des prix.*



**Keenleyside Co.,** Bureau principal:  
LONDON, ONTARIO



*Pour Scies neuves ou réparations de Scies, adressez-vous à  
La Manufacture de Scies de Lévis, et vous serez satisfaits.*



**SCIE A GAUCHE**

**SCIE A DROITE**

Nous fabriquons toutes espèces de Scies Circulaires à dents solides et à dents rapportées. Quelque soit le genre de Scies que vous désiriez, nous pouvons vous les faire.

Réparations générales sur Scies tel que :

Vieilles Scies, à dents solides, converties en dents rapportées, ou à dents rapportées converties en dents solides.

Scies passées au feu réparées à neuf, à dents solides, ou à dents rapportées.

Dents et sections de Scies **SIMONDS** et **R. HOE**.

Demandez nos prix avant de placer vos commandes ailleurs.

**La Manufacture de Scies de Lévis, Lévis, Qué.**

# VITRE

C'est le temps de vous assortir de  
**VITRES POUR CHASSIS**

Nous pouvons répondre à vos besoins directement de nos entrepôts-succursales et vous faire de prompts envois.

Nous avons en stock et manufacturons: Vitres, Vitres Biseautées, Miroirs, Vitrines, Verre ouvragé, enchâssé dans du plomb, armé et prismatique.

Catalogue et listes de prix envoyés gratuitement sur demande.

*Ecrivez, Téléphonnez ou Télégraphiez ce dont vous avez besoin.*

## HOBBS

Montréal

Toronto

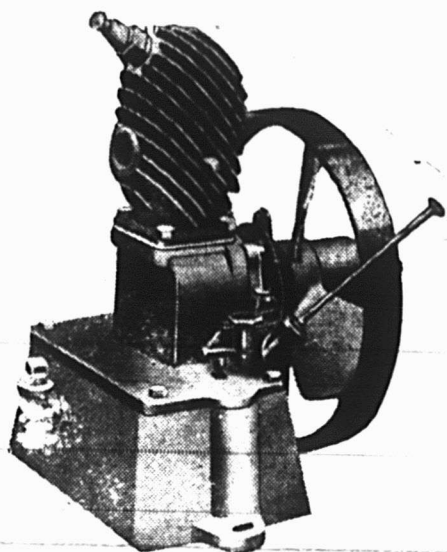
## MANUFACTURING COMPANY, LIMITED

London

Winnipeg

## Attirez le Commerce chez vous au moyen d'un "Maytag"

Appuyé par les fabricants de petits moteurs les plus importants de l'Amérique, recommandé par un demi-million de clients satisfaits, et supporté par une campagne de publicité sur tout le continent.



### Une Agence de "MAYTAG Multi-Motor"

Signifie

### "Ventes plus Considérables de Moteurs"

Le "Maytag Multi-Motor" est compact, puissant et digne de confiance. Il répond à la demande toujours croissante d'un petit moteur portatif à un prix modique, et pouvant fournir la force voulue pour les innombrables petits travaux sur la ferme.

Commandez un "MAYTAG MULTI-MOTOR" DES MAINTENANT, et surveillez l'augmentation de vos ventes de moteurs.

DEUX GRANDEURS: Un demi et un cheval-vapeur.

Nous sommes les seuls représentants, pour l'Ontario et les provinces de l'est, des: Moteurs "Maytag Multi-Motor", Laveuses Multi-Motor, Laveuses électriques, Laveuses à moteur et Laveuses à main.

## WHITES LIMITED

### QUINCAILLERIE ET METAUX EN GROS

COLLINGWOOD - - ONTARIO

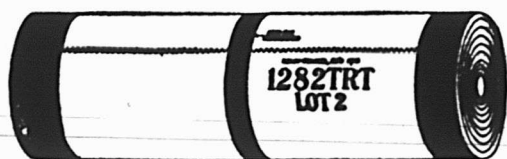
Vous pouvez vous montrer satisfait des profits que vous avez faits l'an dernier dans votre Département de Papier à Tapisser, cependant, assurez-vous un commerce encore plus important et plus prospère, pour la prochaine saison en plaçant votre commande pour les

## Papiers à Tapisser

### STAUNTON

Les modèles en sont si originaux, les coloris si nouveaux, les finis si attrayants que les gens affluent au magasin où se vendent ces magnifiques marchandises.

Une ligne complète d'articles de 18 et 21 pouces, à tous prix.



Les papiers "tout rognés" Staunton épargnent du temps et du travail dans le tapissage et assurant une satisfaction parfaite lorsque le travail est fini.

## STAUNTONS LIMITED

Manufacturiers de Papiers à Tapisser

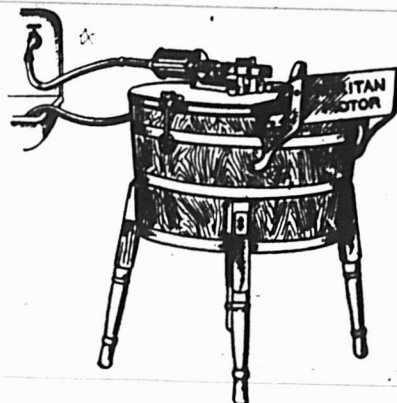
TORONTO, CANADA

Salle de vente à Montréal: Chambre 310, Bâtisse Mappin, et Webb, 10 rue Victoria.

## Vendez à vos clients la Laveuse

### "Puritan Motor" de MAXWELL

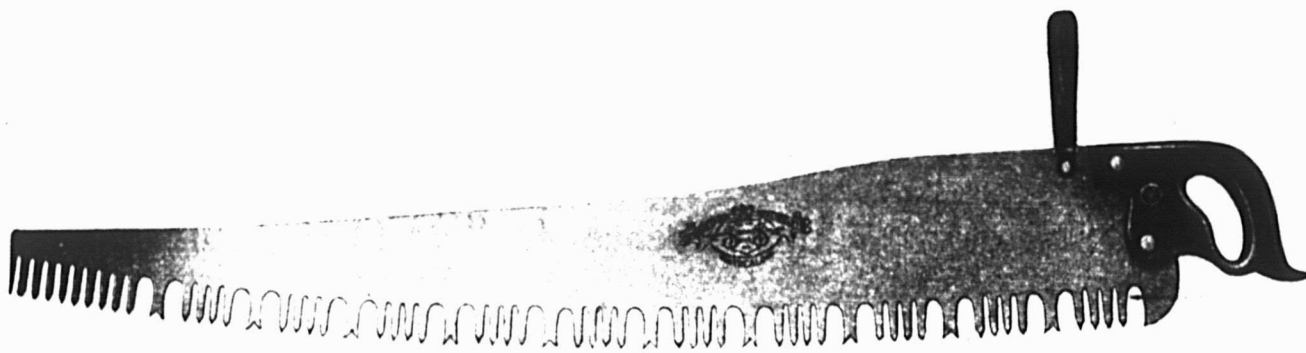
Une parfaite et complète laveuse automatique qui marche par le pouvoir d'eau de la pression naturelle obtenue du robinet. Ne requiert aucun soin et fait le travail en une fraction du temps requis par toute autre méthode. Simple et facile à manoeuvrer. Pas de parties délicates, se cassant ou se dérangeant.



## LA "PURITAN" DE MAXWELL

Le moteur est du type à mouvement alternatif ou de va-et-vient—le meilleur et le plus satisfaisant de tous les modèles de moteur à pouvoir d'eau. Les valves sont faites pour résister à l'action du gravier ou du sable. Ecrivez aujourd'hui pour demander un Catalogue.

MAXWELLS LIMITED, ST. MARY'S (Ont.)



Ecrivez-nous pour tout ce qui concerne notre ligne complète de toutes espèces de Scies Passe-Partout et de Scies à Mains. Nous manufacturons ici même à Montréal et pouvons faire un arrangement profitable avec les marchands.

Les Scies Simonds sont annoncées sur une vaste échelle dans des publications tant françaises qu'anglaises, et qui ont une large circulation dans toutes les provinces du Canada.

# SIMONDS

CANADA SAW CO., LTD.  
The Saw Makers

*Les Manufacturiers de Scies*

VANCOUVER (C.A.)

MONTREAL (P.Q.)

ST-JEAN (N.B.)

## Notre Balai Daisy

Est la meilleure valeur sur le marché pour le prix. (\$12.25 la doz.)

La demande pour ce balai augmente toujours et il nous est difficile de remplir les commandes telles que demandées.

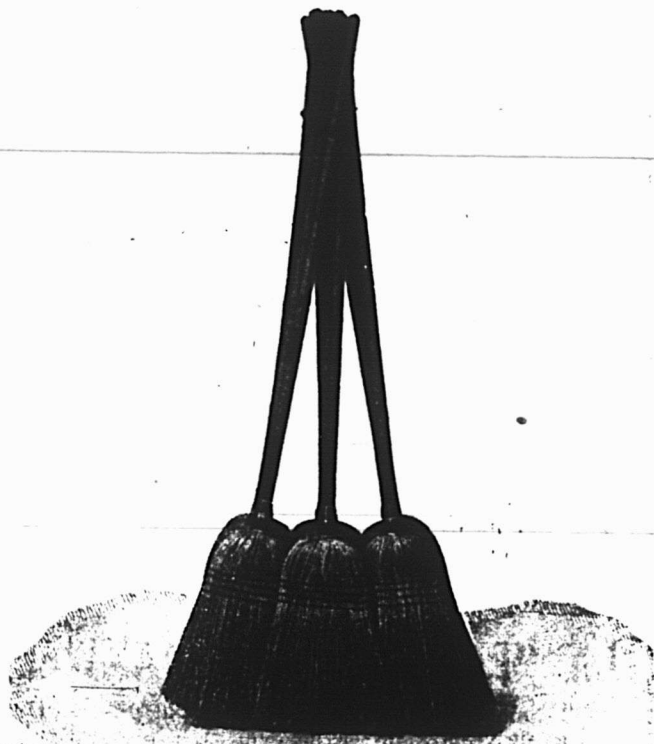
Entrez votre commande dès maintenant et elle sera expédiée à son tour.

Ordonnez de votre négociant en gros ou directement de nous.

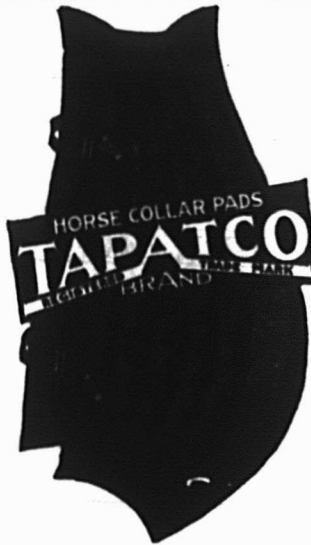
Nous garantissons chaque balai.

The

**Parker Broom Co.,**  
OTTAWA

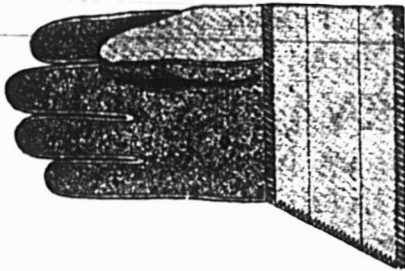






GANTS DE COTON

**TAPATCO**  
REGISTERED BRAND TRADE MARK



## Moins cher qu'un fouet et meilleur pour votre cheval

Un cheval avec l'encolure ou l'épaule contusionnée, écorchée et échauffée ne peut gagner son avoine. Le fouetter ne peut qu'augmenter sa souffrance. Vous pouvez prévenir semblable blessure pour moins que le prix d'un bon fouet. Garnissez votre fidèle animal de TAPATCO — la Bourrure avec notre

### Nouveau Crochet d'Attache Patenté

(ne se trouve que sur les Bourrures faites par nous)

Il fournit une attache qui tient et qui empêche de se défaire

### Les Bourrures à Collier

remplies de notre matériel de bourrure spécial sont meilleures que n'importe lesquelles. Elles sont douces, souples, absorbantes. Elles servent de garantie contre les épaules sensibles.

### Les Gants de Coton Marque TAPATCO

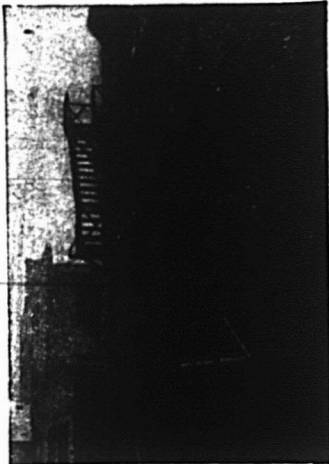
sont de qualité supérieure et faciles à vendre. Ils se tiennent et donnent satisfaction sous le plus dur service. Il n'en est pas de meilleurs pour usage aux champs, au jardin ou à l'atelier.

Faits avec poignets et gantelets tricotés ou à bande, pesanteur légère, moyenne ou élevée. Gants et Mitaines en Jersey de couleur Tan, Oxford et Ardoise. Aussi gants garnis de cuir.

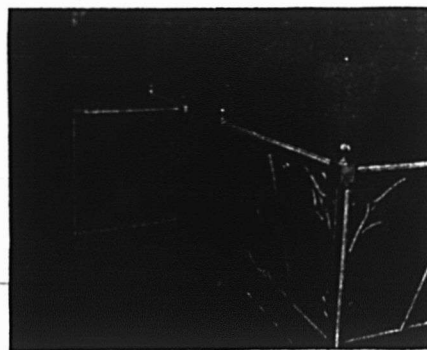
Commandez-en à votre marchand en gros

## The American Pad & Textile Co.

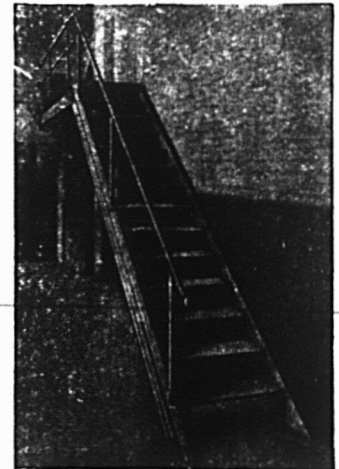
CHATHAM, ONT.



Echelles de Sauvetage



Fournitures d'Eglise



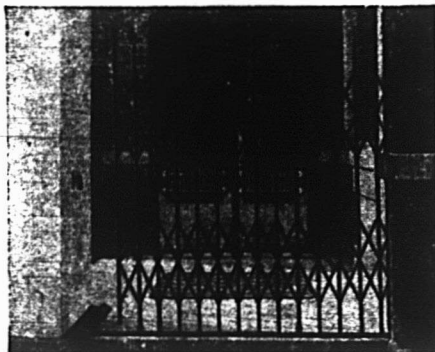
Escaliers de Fer

Prenez des commandes des ces articles  
et autres lignes et gagnez de l'argent.

Dans chaque district il y a beaucoup de commandes à recueillir pour les lignes montrées ci-dessus et autres lignes que nous manufacturons. Le marchand de confiance peut gagner beaucoup d'argent en prenant des commandes des manufactures, églises, collèges, écoles, institutions, etc., de la localité. Nous vous envoyons les estimations et les plans et vous aidons à faire des affaires, sans que vous ayez un dollar de stock à tenir.

#### NOUS MANUFACTURONS

Echelles de Sauvetage--Ouvrages en Cuivre pour Eglise--Cabinets pour Sacristie--Escaliers--Ascenseurs et Garde-Fous--Treillages de toutes descriptions--Grilles--Marquises--Balcons--Armoires Garde-Robes en Acier--Rayons, Cabinets etc., en Acier. Une liene complète d'Equipement d'Hopital en Acier--Ferrerrie Générale pour Constructeurs.



Barrière en Fer Extensible



Treillages de toutes sortes

ECRIEZ-NOUS EN FRANCAIS

Adressez personnellement à M. F. X. QUENNEVILLE, aux soins de

**THE DENNIS WIRE & IRON WORKS CO., Limited - London, Canada**

The  
**Whitman & Barnes**  
Mfg. Co.

St. Catharines, Ont.

Maison fondée en 1854

Manufacturiers des  
**Spécialités Suivantes**  
pour Automobiles

Clef à tuyau, (poignée acier  
et bois)

Marteaux à panne

Clefs en "S" ajustables

Clefs à double fin pour mé-  
caniciens

Clefs d'automobiles

Tourne-vis

Pinces d'auto

Limes, Clavettes

Outils à pneumatiques

Forets filetés

Jantes amovibles

Clefs pour bougies

Clefs manche à couteau  
pour machiniste

Nous remplaçons sans frais tout article  
qui est défectueux de matériel ou de  
fabrication.

**Votre marchand de gros vous approvisionnera  
de ces articles.**

**Gros Bénéfices pour  
le détailleur**

**La Chasse aux Renards**

*Est très facile et payante à faire si vous  
faites usage de*

**La RENARDICIDE**

Enregistrée No. 23,812

**La Seule et Véritable Droque à Renards**

**N'EST PAS UN POISON**

En usage depuis plusieurs années par les meilleurs  
chasseurs de la Baie d'Hudson et du Labrador.  
800 Témoignages de Satisfaction.

*Est aussi employée avec succès pour la chasse au*

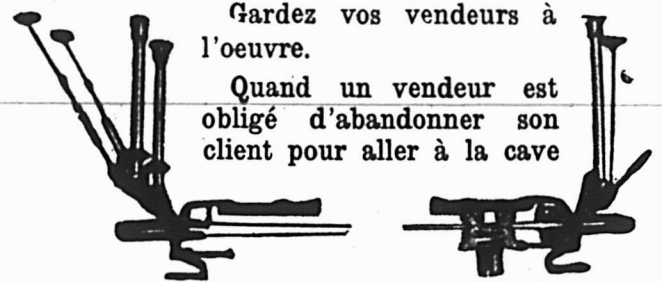
**Vison, Loutre, Pékan, Ours, Loup,  
Marte, etc.**

**LA RENARDICIDE**

443 Boulevard Décar, Notre-Dame de Grâces  
MONTREAL, Que.

**AGENCES:** Colonie du Cap, Afrique, Sibérie, Russie, Adé/aide  
Nouvelle Zélande, New York, U.S.A., Yukon, Alaska

**Le Service Gipe-Hazard**



Gardez vos vendeurs à  
l'oeuvre.

Quand un vendeur est  
obligé d'abandonner son  
client pour aller à la cave

ou à la caisse, les relations sont rompues, et même  
si l'interruption ne dure qu'une minute, cette mi-  
nute est souvent fatale pour le vendeur.

Voilà pourquoi vous devriez avoir un **Système**  
de Transporteurs Gipe-Hazard; grâce à lui, les  
clients et les vendeurs restent ensemble jusqu'à  
ce que les transactions soient terminées. La circu-  
laire qui donne des explications à ce sujet est très  
intéressante et contient une surprise pour vous.  
Ecrivez aujourd'hui pour la recevoir.

**Gipe-Hazard Service Co., Ltd.**

113 rue Sumach, TORONTO, Can.

Transporteurs d'argent par fil  
Transporteurs de paquets

Transporteurs à câble  
Tubes pneumatiques

## Lorsque vous êtes acheteur de

Feuilles d'Étain	Fer en gueuse
Tôle Canada	Alliages de fer
Tôle noire en feuilles	Broche en tige
Métaux en lingots	Bandes d'acier
et en feuilles	roulé froid, etc.

*demandez-nous des renseignements*

### A. C. LESLIE & CO., Limited

560 rue St. Paul Ouest,

Montréal



## La Clôture "Frost"

a cette Boucle Serrée qui est votre garantie de meilleure qualité et est faite en broche pleine No. 9.

La **CLOTURE "FROST"** a un plus grand espace latéral pour contraction et expansion, de sorte qu'elle se maintient toujours tendue sur les poteaux.


Les marchands admettent que la **CLOTURE "FROST"** est facile à vendre parce qu'elle s'annonce d'elle-même par sa boucle serrée; et elle est populaire parmi les clients du fait que cette boucle serrée leur garantit de la broche pleine No. 9 de la meilleure qualité et de galvanisation supérieure. De plus, la **CLOTURE FROST** ne coûte pas plus que les autres clôtures calibre No. 9 de style similaire.

Messieurs les Marchands, écrivez-nous pour liste de prix et nouvelle circulaire illustrée.

## Frost Steel & Wire Company, Limited

HAMILTON, ONTARIO





Notre stock important de Boulons de Voitures et de Machines, et d'Ecrous, Rivets, Noix et Rondelles de Carrosseries, vous assurent une exécution et un envoi rapide de vos commandes. Nos qualités et prix plaisent à tous le monde.

**LONDON BOLT & HINGE WORKS,**  
London, Canada.

**UN SYSTEME DE REGISTRE DE CREDIT McCASKEY POUR LE NOUVEL AN, DEVRAIT ETRE COMMANDE A PRESENT — VENDU A TERMES FACILES PAR PAIEMENTS MENSUELS.**

**FABRICANTS DES MEILLEURS PADS DE VENTES SUR LE MARCHE, A DES PRIX POPULAIRES.**

**McCASKEY SYSTEMS**  
TORONTO - CANADA

## Nous payons toute information relative à la Construction.

Nous désirons recevoir des détails relatifs aux nouvelles constructions et travaux de voirie qui sont projetés ou sont en voie de réalisation dans votre localité.

Il se peut que cette information vous vienne au cours de vos affaires quotidiennes. Pourquoi ne pas en faire argent? Nous payons 25c et plus pour chaque rapport. Pour obtenir ce taux de rémunération il suffit de donner le nom et l'adresse du propriétaire et de l'entrepreneur-général, le coût approximatif de la construction, ce qui entrera dans cette construction, le matériel à employer et qui fait les achats.

Si vous donnez plus de détails que ceux ci-dessus, vous êtes payé plus, mais l'information n'est d'AUCUNE valeur si les travaux sont commencés ou si les matériaux sont achetés. L'information ne sera pas payée si elle a été fournie précédemment d'autres sources. L'offre est avantageuse, profitez-en tout de suite.

**MacLEAN DAILY REPORTS, Limited**  
42 rue St-Sacrement, MONTREAL, QUE.

## Attirez la Clientèle des Femmes

Beaucoup de marchands ont été jusqu'à équiper des Salons de Repos pour les Dames, dans leurs magasins, de façon à s'attirer la clientèle du beau sexe. Ceci prouve combien la clientèle des Dames est devenue chose importante dans les magasins canadiens.

Vous aussi, vous pouvez attirer plus de femmes à votre magasin en vous spécialisant sur des expositions de vitrines et des étalages de magasins faits de lignes comme les produits O-Cedar.

**O-Cedar**  
Polish

Les principaux magasins féminins du Canada, de même que bon nombre d'importants quotidiens apprennent tout le temps à quantité de femmes, comment elles peuvent alléger leur travail de ménage en employant les Vadrouilles et le Poli O-Cedar. Elles sont familières avec les Paquets et Marques de Commerce O-Cedar, et un bon étalage de ces produits attire tout de suite leur attention.

**FAITES-EN L'ESSAI MAINTENANT!**

Commandez-en à votre marchand de gros

**CHANNEL CHEMICAL COMPANY, LIMITED**  
369 Avenue Sorauren, TORONTO



# Vous ne pouvez avoir de doutes sur les Verts Français Lucas

Derrière chaque boîte de Verts Français Imperial de Lucas, il y a une réputation intacte de près de 70 ans. Ils sont à présent reconnus et acceptés comme les étalons du monde entier pour leur teinte brillante, leur force de coloris, leurs qualités de teinture, leur uniformité, leur capacité de couverture et leur composition sans poison.

Les meilleurs Verts du monde ne sont pas trop bons pour vous et pour vos clients, surtout quand ils ne coûtent pas plus que les verts ordinaires.

## Aidez vos clients à faire des économies sur la peinture

La peinture Red Lion coule uniment, a du corps, est de nuance uniforme et couvre bien. Elle est meilleur marché que les autres peintures mais donne un service remarquable sous toutes conditions, tant pour travaux d'extérieur que d'intérieur. Lorsqu'il s'agit de grandes surfaces à peindre, la Peinture Red Lion fait réaliser une très grosse économie. Toute mélangée pour l'usage en une variété complète de teintes.



L'augmentation du prix du Blanc de Plomb rend le Blanc Pur Superba de plus en plus populaire. Les peintres reconnaissent qu'il répond à toutes les exigences de bonne peinture tout en représentant une sérieuse économie.

Le Blanc Pur Superba est un mélange soigneux d'ingrédients supérieurs. Son prix en fait une proposition attrayante pour tout marchand. En tonnelets de fer de 25 livres seulement.

Les produits McArthur, Irwin, non seulement donnent satisfaction à tout client, mais procurent aussi de plus gros profits. N'est-ce pas là une constatation susceptible de vous intéresser. Demandez-nous notre proposition.

# McARTHUR, IRWIN, LIMITED

MAISON FONDÉE  
EN 1842

MONTREAL



Le ministère des Travaux publics recevra jusqu'à MIDI, MARDI, LE 19 NOVEMBRE 1918, des soumissions séparées pour la construction d'un hôpital d'isolement, et de pavillons pour les convalescents, à l'hôpital de Sainte-Anne de Bellevue, P.Q., lesquelles soumissions devront être cachetées, adressées au soussigné, et porter sur l'enveloppe, en sus de l'adresse, les mots: "Soumission pour Hôpital d'isolement", ou "Soumission pour Pavillons des convalescents, à l'hôpital militaire de Sainte-Anne de Bellevue," suivant le cas.

On peut consulter les plans et devis et se procurer des formules de soumission aux bureaux de l'architecte en chef du ministère des Travaux publics, Ottawa, du surintendant de l'hôpital militaire de Sainte-Anne de Bellevue et du surintendant des édifices fédéraux, bureau de poste central, Montréal, P.Q.

On ne tiendra compte que des soumissions faites sur les formules fournies par le ministère conformément aux conditions mentionnées dans les dites formules.

Un chèque égal à 10 p.c. du montant de la soumission, fait à l'ordre du ministre des Travaux publics et accepté par une banque à charte, devra accompagner chaque soumission. On acceptera aussi, comme garantie, des bons des emprunts de guerre du Dominion, ou des bons d'emprunts et des chèques pour compléter le montant.

Par ordre,  
R. C. DESROCHERS,  
Secrétaire.

Ministère des Travaux publics,  
Ottawa, le 31 octobre 1918.

#### AVIS DE DIVIDENDE

La Cie Impériale, Regd., Québec, un premier et dernier dividende, payable le 14 novembre, par Bédard et Bélanger, curateurs.

Marie-Louise Millette, (La Cie de Fer Ornemental Dupré), un premier et dernier dividende, payable le 18 novembre, par Oscar Beauchamp.

Louis Leriche, Montréal, un dividende payable le 9 novembre, par Paquet et Bonnier, curateurs.

J. D. Sauriol Co., Montréal, un dividende, payable le 9 novembre, par Paquet et Bonnier, curateurs.

#### DEMANDES DE SEPARATIONS DE DE BIENS

Irma Leblanc v. Arthur Gauthier, de Sainte-Foye.

Leah Cohen, v. Wm. Cohen, Montréal.



## Les Chasseurs et les Sportsmen

demandent à présent des cartouches chargées avec la

# POUDRE DUPONT

Ayez l'assurance que vos clients sont satisfaits. Vendez des cartouches chargées des Poudres réputées Noires Dupont et sans-fumée Dupont.

116 années d'expérience dans la fabrication de la poudre vous donnent la meilleure assurance possible que les Poudres Dupont sont des poudres auxquelles on peut se fier pour leur sépont sont des poudres auxquelles on peut se fier pour leur sé- Les Poudres Dupont servent de charge à tous les meilleurs fabricants de munitions d'Amérique et jouissent d'une enviable réputation parmi les tireurs à la cible mouvante et les chasseurs.

Spécifiez toujours la "Charge Dupont" quand vous commandez vos munitions.

Spécifiez la "Dupont" quand vous achetez de la poudre en vrac.

## E. I. duPONT de NEMOURS & CO.

Maison fondée en 1802

WILMINGTON, DEL., E. U.

## Nova Scotia Steel & Coal Co., LIMITED

### MANUFACTURIERS

ACIER en BARRÉS MARCHAND, MACHINERIE à ROUES, TRANSMISSIONS en ACIER COMPRIME POLI, TOLES D'ACIER jusqu'à 48 pouces de large, RAILS en "T" de 12, 18, 28 et 40 livres à la verge, ECLISSÉS, ESSIEUX DE CHARS DE CHEMINS DE FER.

### GROSSES PIÈCES DE FORGE, UNE SPECIALITE

Mines de Fer--Wabana, Terre-neuve.--Mines de charbon. Hauts-Fourneaux, Fours à Réverbère à Sydney Mines, N.-E.—Laminaires, Forges et Ateliers de Finissage à New-Glasgow (N.-E.).

Bureau Principal: New Glasgow (N.-E.)

## Feutre et Papier

N'IMPORTE QUELLE QUANTITE

Toitures Goudronnées (Roofing) prêtes à poser, 2 et 3. Papiers de Construction, Feutre à Doubler et à Tapisser, Produits de Goudron, Papier à Tapisser et à Imprimer, Papier d'Emballage Brun et Manille, Toitures en Caoutchouc "Favorite" et "Capitol".

Fabricants du Feutre Goudronné "BLACK DIAMOND"

ALEX. McARTHUR & CO., Limited

Bureaux et Entrepôts: 82 Rue McGill, MONTREAL

Manufacture de Feutre pour Toiture: Rues Moreau et Forsythe, Montréal, moulin à Papier, Joliette, Qué.





# Produits Chimiques, Métaux, Huiles, etc.

Nos prix pour les lignes suivantes sont, comme d'habitude, les plus satisfaisants:

Feuillet d'or	Litharge	Lithophone	Savon liquide	Crème de tartre
Nitrate de Plomb	Plomb rouge sec	Barytes	Huile de ricin	Remplaçant de Crème de tartre
Etamine	Orange Minéral	Huile "Chinawood"	Glycérine	Acide tartrique
	Borax	Acide citrique	Vitriol bleu	

Demandez nos prix, en spécifiant ce dont vous avez besoin, et si c'est pour l'importation ou livraison immédiate.



## Feuilles Galvanisées "APOLLO"

## Feuilles d'acier "AMERICAN BESSEMER"



Aciers pour fins suivantes: poêles, brochettes, étampes profondes, pelles; nickelage, meubles en métal, feuilles de tuyaux, carrosserie d'automobiles, grattoirs. Feuilles électriques, feuilles polies martelées, feuilles polies "Wellsville," feuilles "pickled."

FEUILLES D'ETAIN

PLAQUE "TERNE"

PLAQUE "CANADA"

Feuilles pour émail

Feuilles bleues pour coudes

FEUILLES GALVANISEES EN ACIER CUIVRE KEYSTONE "APOLLO"  
FEUILLES NOIRES D'ACIER CUIVRE KEYSTONE

Ces feuilles résistent à la rouille, et il a été prouvé d'une manière indiscutable, à la suite d'essais répétés, qu'elles sont les plus durables et de la meilleure qualité possible.

DURABILITE

ADAPTABILITE

ET SURETE

telles sont les qualilés sous lesquelles il convient de décrire les

FEUILLES D'ACIER CUIVRE "KEYSTONE"

ET LES PRODUITS D'ETAIN "KEYSTONE"

# B. & S. H. Thompson & Company, Limited

## MONTREAL

Succursales: TORONTO

WINNIPEG

NEW GLASGOW, N.E.

VANCOUVER, C. A.

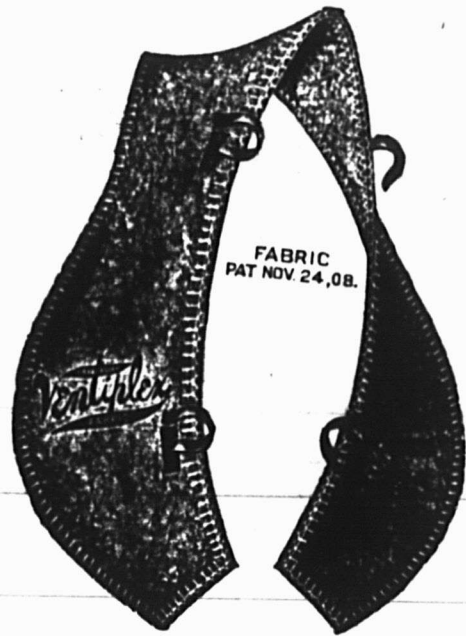
Agents au Canada de la United States Steel Products Co.  
Agents d'Exportation de la American Sheet & Tin Plate Co.

**Ventiplex**  
 TRADE MARK  
 FABRIC VENTILATED

Préviens  
 les plaies  
 au cou.

**PATENTE**

Ce tissu n'est pas un feutre. C'est un tissu de fabrication spéciale et pratique. Il consiste en plusieurs épaisseurs de laine, de Crin et de Fibre des Indes. Il est construit de telle sorte qu'il forme un matériel très poreux et souple en même temps. Les deux surfaces sont de longue laine courte, puis viennent des couches de Fibre des Indes, le centre étant composé de laine brute et de crin. Les fibres de laine longue des surfaces sont entrelacées les unes dans les autres d'un côté à l'autre, formant ainsi une mèche dans les milliers de petits trous ou de pores du tissu, éjectant l'humidité à l'extérieur et permettant la circulation de l'air, ce qui rend cette bourrure très fraîche. Ses propriétés de guérison des maladies sont nombreuses. Les plaies persistantes provenant d'écorchures ont été guéries par l'emploi des Bourrures en Tissu Ventiplex. Un nettoyage avec de l'eau et du savon rendra parfaitement propre le Ventiplex sale.



Conserve les  
 chevaux en  
 bonne  
 condition.

**Bourrures grises pour la sueur**

Vous la trou-  
 verez joli-  
 ment profi-  
 table et très  
 satisfaisante.

Poussez la  
 vente de  
 cette ligne.

Les **BOURRURES VENTIPLEX** conservent toujours leur forme

*En vente chez tous les marchands de ferronnerie en gros et chez tous les jobbers de sellerie*

MANUFACTURÉES PAR

**BURLINGTON WINDSOR BLANKET COMPANY, TORONTO**

**OXYGENOS**

Avez-vous  
 du Camphre  
 Composé?

Mille fois  
 plus puissant  
 que le cam-  
 phre ordina-  
 ire.

Désinfectant très puis-  
 sant pour prévenir la  
 Grippe Espagnole et  
 toutes les maladies con-  
 tagieuses.

Est fait avec les meilleurs  
 antiseptiques.

Se fait en cubes et en  
 tablettes.

Vente facile—Bons  
 profits.

L'article nécessaire au-  
 jour'hui.

Demandez nos échan-  
 tillons.

Prix et escomptes aux  
 marchands.

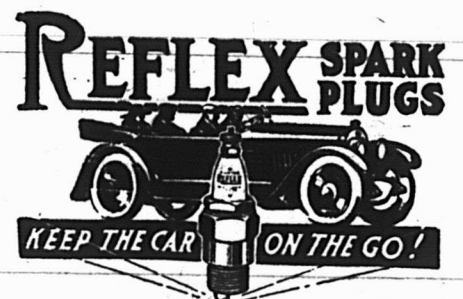
**Oxygenos Désinfectant Co.**  
 56 Rue Fabre - - MONTREAL

**SAVOIR FAIRE SES ACHATS EST UN  
 GROS AGENT DE SUCCES  
 DANS LE COMMERCE.**

En consultant les annonces qui figu-  
 rent dans le "PRIX COURANT" vous  
 obtenez les adresses des meilleures mai-  
 sons où vous approvisionner au mieux  
 de vos intérêts.

Les  
 Bougies  
 Reflex

assurent la marche  
 de l'automobile



**TRESTLER & COOTE**  
 53 rue St-François-Xavier, MONTREAL (P. Q.)

# FROTHINGHAM & WORKMAN LIMITED

*"La plus ancienne Maison de Quincaillerie en Gros, fondée au Canada"*

199-203 rue St-Paul

MONTREAL

*C'est là que vous obtien-  
drez un bon service, en  
français comme en  
anglais. : : : :*

Notre stock est aussi complet que les présentes condi-  
tions le permettent. Nous ne prenons pas sur nous  
de substituer d'autres produits à ceux spécifiés,  
mais remplissons les commandes exactement con-  
formément aux désirs des clients.

Nous n'avons pas de marques privées, nos marchandi-  
ses sont vendues sous le nom même du manufac-  
turier.

Notre organisation permet un service rapide — toutes  
les commandes sont expédiées promptement.

*Envois de toute confiance par  
colis postaux.*

*Essayez notre service de com-  
mandes par correspondance.*

# FROTHINGHAM & WORKMAN LIMITED

*"La plus ancienne Maison de Quincaillerie en Gros, fondée au Canada"*

199-203 rue St-Paul

MONTREAL



## Examinez Votre Maison



**De quoi a-t-elle besoin en fait de peinture ?**

Si, d'une part, la peinture est destinée à rendre plus agréables à l'oeil les différentes surfaces, par le choix d'une combinaison de couleurs en harmonie avec vos idées en matière de décoration artistique, d'autre part sa fonction essentielle et vitale est de protéger cette surface contre la détérioration et la ruine.

Les peintures de Ramsay combinent au plus haut degré l'apparence, la résistance à l'usure et la protection. Elles donnent à votre maison la plus belle apparence pendant la plus longue période d'années au plus bas prix.

Vous trouverez à proximité de chez vous un marchand qui tient les Peintures de Ramsay. Demandez-lui une de nos brochures ou écrivez-nous: nous nous ferons un plaisir de vous offrir nos suggestions.

**A. RAMSAY & SON COMPANY**  
FABRICANTS DE PEINTURES ET VERNIS DEPUIS 1842  
Toronto MONTREAL Vancouver

# RAMSAY'S

THE RIGHT PAINT TO PAINT RIGHT

"L'annonce ci-dessus est une reproduction exacte d'une des annonces de la fameuse ligne des Peintures Ramsay, apparaissant dans vos journaux locaux quotidiens et hebdomadaires. Si vous n'êtes pas encore agent de Ramsay, écrivez-nous pour proposition attrayante de ventes. Il y a du profit à faire, dans la peinture."

### EN LIQUIDATION

La Champagne Cigar, Ltd., Montréal.  
Edmond Biron, liquidateur.  
Union Clothing Co., Ltd., Montréal, P.  
L. Turgeon, liquidateur.  
Standard Molybderit Co., Ltd., Montréal.  
Alex. Desmarteau, curateur.  
Can. Marine Engineering Co., Ltd.,  
Valleyfield, Robson and Foster, Montréal,  
liquidateur.

### ABANDON JUDICIAIRE

Par C. A. Bouchard, Regd., Val Briand.  
J. P. E. Gagnon, gardien provisoire.  
J. Alphonse Ostigny, de Saint-Mathias,  
Adonias Cadieux, de Saint-Hyacinthe,  
gardien provisoire.  
Par Simon Hashem, Montréal.

### NOUVEAUX PERMIS DE CONSTRUCTION

R. Desleffano, 2376 Cartier, \$600.  
A. Laliberté, 67 Sainte-Famille, \$5,000.

### JUGEMENTS EN COUR DE CIRCUIT

F. X. Boyer v. Mme J. Dupuis et vir, \$880.  
Can. Security Co. v. Henri Beauchamp, \$770.  
W. B. Dufort v. New York Suspender and Pants Mfg. Co. \$42.  
W. B. Dufort v. G. T. Hooper, \$52.  
W. B. Dufort v. J. W. Gingras, \$97.  
P. Bouchard v. N. Décôteaux, \$11.  
Cohen's Ltd v. M. Piettain, \$51.  
O. Favreau v. L. de P. Corriveau, \$66.  
J. M. Décarie v. H. Edelstein, \$25.  
D. B. Remnie, v. C. C. Crocker, \$89.  
Mutual Film Corp v. L. Leet, \$32.  
Bell Tell Co v. R. Ricci, \$75.  
A. Brudman v. S. Bélieu, \$35.  
A. Granger v. Geo. Meldon, \$13.  
J. M. Aird v. J. Quinn et vir, \$16.  
U. Renaud v. Henri Tessier, \$33.  
R. Latraverse, v. Héritiers Guiseppe Giannotti, \$34.  
C. W. Lindsay Ltd. v. Jos. Delorme, \$34.  
A. Hahamovitch v. W. Canig, \$60.  
Miller Clothing Mfg. Co. S. Schwartz, \$93.  
L. Therrien v. J. F. Lévesque, \$44.  
M. Hazen v. Wm. Dagenais, \$14.  
K. Darabaner v. E. Doyon, \$17.  
K. Darabaner v. E. Turcot, \$14.  
R. Hamel v. Mme A. Biggs, \$30.  
S. Bernstein v. E. Gail, \$22.  
A. Michaud v. J. Leroux, \$16.  
J. Arachambault v. E. Dorion, alias Laurion, \$19.

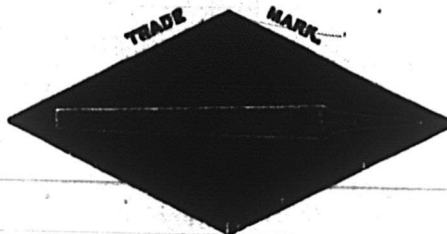
## FABRIQUE DE LIMES BLACK DIAMOND

FONDEE EN 1863

Deux Médailles de  
Récompense aux  
Expositions

INTERNATIONALES

TRADE MARK



INCORPORÉE EN 1895

Grand Prix Spécial  
MEDAILLE D'OR  
Atlanta, 18.5.

Catalogue envoyé gratuitement sur demande à tous personnes intéressées dans le commerce de limes

**G. & H. BARNETT COMPANY,**

**Philadelphie (Pe.)**

Propriété exploitée par la Nicholson File Co.

**Quincaillerie de toute sorte**

TOUJOURS EN STOCK

Une attention toute spéciale est portée aux commandes reçues par la poste ou par téléphone.

**THOS. BIRKETT & SON CO.,  
LIMITED***Marchands de Quincaillerie en Gros*

OTTAWA,

CANADA

TELEPHONE QUEEN'S 859  
189**Treillage de Basse-Cour**

DE LYSAGHT

*Entièrement galvanisé et absolument durable.***JOHN LYSAGHT, LIMITED**

Manufacturiers

Bristol—Newport—Montréal

**A. C. Leslie & Co., Limited***Gérants de la Succursale Canadienne*

LA PEINTURE PREPAREE

**“GREEN TREE”***BEAU BRILLANT-DURABLE*

composée suivant des formules exclusives, de blanc de plomb, de blanc de zinc, d'huile de lin et de matière colorante, le tout de première qualité.

*Demandez notre carte des couleurs, nos prix et escomptes aux marchands.***The Georgia Turpentine Co.***Térébenthine, huile à peinture, blanc de plomb, etc.*

2742 rue Clarke

MONTREAL

**Fawcett****Le Poêle à double four élevé “Fawcett Imperial”**

Le dernier mot du perfectionnement dans la construction du poêle; possède toutes les caractéristiques des poêles à gaz ou électriques. Deux FOURS DAYLIGHT (intérieur visible) de bonne capacité qui peuvent être employés en même temps avec les mêmes bons résultats. Un seul feu accomplit double ouvrage.

**Fournaise “Nouveau Rival Fawcett” pour Charbon**

Faites en cinq grandeurs pour convenir aux petites, moyennes, et grandes bâtisses. Si vous voulez avoir une satisfaction véritable avec le chauffage à air chaud, installez une FOURNAISE FAWCETT. Nous les manufacturons pour bois et charbon.

*Catalogue et circulaires adressées sur demande.***Charles Fawcett Ltd., Sackville, N.B.**

# Ne forcez pas votre commerce à s'adapter à une machine—choisissez une machine pour s'adapter à votre commerce.

Faites l'acquisition d'une machine pour peser qui vous donne, toute votre vie durant, une pesée sûre et immédiate, avec calculs des prix. Une balance que vos commis — même les plus nouveaux — puissent comprendre à première vue, et, ce qui est plus important, une balance dont ils aiment à se servir. Procurez-vous une balance que vos clients vous voient employer avec plaisir, avec laquelle ils puissent voir les opérations chiffrées de poids et de prix aussi librement et aussi ouvertement que vous le faites — une machine à peser qui plaira à votre Marchand de Gros et à votre Banquier qui l'apprécieront toute de suite. Il y a un système de pesée qui répond sans hésitation et pleinement à toutes ces exigences— c'est la

## Balance Automatique Dayton



Faite au Canada par des ouvriers canadiens, avec du capital canadien, des matières premières canadiennes, et dans une vaste usine canadienne moderne dont l'existence dépend de livraison aux marchands des plus belles machines à peser du monde. Rien hors de cela ne peut nous satisfaire. Le Gouvernement Canadien certifie l'exactitude de chaque Balance Dayton.

Faites en variétés nombreuses pour convenir à tout commerce. Nouvelles échelles de prix pour répondre aux prix d'aujourd'hui.

### LA BALANCE DAYTON QUE VOUS VOYEZ A GAUCHE —

est notre Balance Calculatrice à Bonbons et Epices No 166. Notez la large échelle d'indication de livres. Calcule à pleine capacité, 2 livres. Echelle de prix de 10c à \$1.00 la livre. Valeurs pour chaque cent. Coussinets agate. Munie de pieds en caoutchouc pour usage sur comptoir de verre. Fini Standard, bleu turquoise ou or.

### Quand vous recevrez notre nouveau catalogue—

et vous pouvez vous en procurer une copie en nous écrivant une carte aujourd'hui, vous ne manquerez pas de le trouver très intéressant—des balances pour tout magasin, pour le vôtre également.

# Dayton Automatic Scales

*Bureaux des ventes de Montréal, 58 rue Notre-Dame Est*

Bureau principal et manufacture  
Avenue Royce et Campbell, Toronto.

Division International Business Machines Co., Ltd., Fabricants aussi des Enregistreurs de Temps "International" et des Tabulateurs Electriques Hollerith".

FRANK E. MUTTON,  
Vice-président et Gérant-Général.



# LE PRIX COURANT

REVUE HEBDOMADAIRE

Commerce, Finance, Industrie, Assurance, Etc.

EDITEURS

Compagnie de Publication des marchands détaillants  
du Canada, Limitée.

Téléphone Est 1184 et Est 1185.

MONTREAL.

Bureau de Montréal: 80 rue Saint-Denis.

ABONNEMENT {  
Montréal et Banlieue . . \$3.00  
Canada . . . . . \$2.50  
Etats-Unis . . . . . \$3.00 } PAR AN.  
Union postale, fra . . . . 20.00

Circulation fusionnée

LE PRIX COURANT  
Le Journal des Marchands détaillants  
Liqueurs et Tabacs  
Tissus et Nouveautés

Il n'est pas accepté d'abonnement pour moins d'une année.  
A moins d'avis contraire par écrit, adressé directement  
nos bureaux, quinze jours au moins avant la date d'expiration  
l'abonnement est continué de plein droit.

Toute année commencée est due en entier.

L'abonnement ne cesse pas tant que les arrérages ne sont pas payés.

Tout chèque pour paiement d'abonnement doit être fait payable au pair à Montréal.

Chèques, mandats, bons de Poste doivent être faits payables à l'ordre du Prix Courant.

Prière d'adresser les lettres, etc., simplement comme suit  
"LE PRIX COURANT", Montréal.

Fondé en 1887

LE PRIX COURANT, vendredi 15 novembre 1918

Vol. XXXI—No 46

## Que va-t-il advenir avec la paix au Canada?

Quelle est la situation qui va prévaloir au Canada à présent que l'armistice est signé et que la paix définitive n'est plus qu'une question de pourparlers?

De 200,000 à 300,000 ouvriers sont employés à la fabrication des munitions. Cinquante ou cent mille ouvriers sont employés dans des usines qui produisent d'autres fournitures de guerre ou qui ont des contrats dérivant de la guerre. De 300,000 à 350,000 soldats vont nous revenir d'Europe auxquels il faudra trouver des places aux champs, dans les usines, les magasins ou autres professions. Si nous comprenons les personnes dépendantes des soldats et les ouvriers de guerre, nous pouvons dire que plus de 2,000,000 de gens, sur une population totale de 8,000,000 seront affectés de façon vitale par la cessation des hostilités. Si donc, nous voulons échapper à une période de chômage et de confusion industrielle, d'arrêt économique et de dépression, nous devons continuer à accélérer notre production agricole et industrielle.

Lorsque le Canada entra en guerre, il avait une dette nette de \$336,000,000. Elle est à présent de \$1,200,000,000, et avant que la guerre soit achevée, par un traité de paix, le total s'en élèvera probablement à \$1,500,000,000. Le plus gros revenu du Canada en une année n'a atteint que \$170,000,000. Le total des charges annuelles, une fois la paix signée sera pour le Canada, de \$350,000,000 à \$450,000,000. Pour rencontrer ces formidables obligations annuelles, des taxes de guerre devront être maintenues et les anciennes sources de revenus stimulées. Il ne faut pas s'attendre à ce que la taxe sur le revenu soit abandonnée. Il est également presque certain que la taxe sur les profits sera maintenue. Mais comme ce revenu dépend de la situation des industries et institutions qui en sont la source, des taxes excessives sur les profits borneraient l'expansion industrielle, créeraient du chômage et réduiraient finalement les revenus publics. Si de telles taxes étaient imposées à l'agriculture, elles ne laisseraient pas aux fermiers un profit suffisant pour qu'ils se procurent des machines, des engrais, etc., et l'agriculture aussi

bien que le trésor en souffriraient. Une taxation excessive des profits de l'industrie amènerait pareil résultat. En outre, il a été reconnu que les grosses firmes industrielles peuvent supporter une échelle de taxes qui détruiraient les plus petites usines. La United States Steel Corporation a mis de côté des millions de dollars pour taxes et a cependant des profits qui procurent encore de généreux dividendes. Des profits légitimes garantissent ou devraient garantir l'efficacité d'une production intensive, de bons salaires, de l'emploi continu et de généreuses contributions au trésor public. Des taxations injustifiées sur les profits mettraient dans l'embarras les plus petites firmes et annuleraient la concurrence. Il est à espérer que le gouvernement prendra les résolutions pondérées qu'exige la situation.

Il est admis que pendant la période de reconstruction, il y aura rareté universelle de matières premières. Ce sera certainement une bonne politique pour le Canada, de conserver et de développer ses ressources naturelles comme base des industries domestiques et qu'il sera prudent de poursuivre les procédés de manufacture au Canada jusqu'à leur dernier échelon. On dit que: — dans une valeur moyenne d'un dollar de produits canadiens vendus à l'étranger il y avait avant que le commerce de munition ne suscite les hausses, environ 80c. de matières premières et 20c. de main-d'oeuvre, d'habillement et d'art. Dans une valeur d'un dollar de produits américains il y a environ 10c. de matières premières et 90c. des autres contingents. Le Canada vend la pierre brute pour meules \$5. la tonne, et rachète les meules faites à l'étranger à \$100. la tonne, il vend un wagon de pulpe pour un carton de 6 grosses de poudres dentifrices américaines, il vend tout un train chargé de nickel de Sudbury pour deux wagons d'automobiles à prix moyen.

Ceci nous montre le besoin de conservation de nos ressources naturelles. Il ne sera guère possible d'obtenir au Canada des crédits de l'étranger pour l'industrie et l'agriculture pendant la période de reconstruction. Le

BLACK  
WATCH

TABAC NOIR A CHIQUER, (EN PALETTES)

**Black Watch**

IL SE VEND FACILEMENT ET RAPPORTE DE BONS PROFITS

BLACK  
WATCH

grand objectif devrait être d'augmenter le champ de production, d'aider les nouvelles industries natives au Canada, de stimuler et d'étendre les recherches scientifiques, et de trouver des marchés nouveaux pour les produits canadiens. Tout ce travail économique d'après-guerre ne pourra se faire efficacement que s'il y a coopération entre l'Est et l'Ouest, entre les fermiers et les manufacturiers, entre les employés et les patrons. Il faudra nécessairement se faire des concessions mutuelles pour assurer le maintien de notre activité économique et il est à espérer que les têtes dirigeantes du commerce et de l'industrie se feront un devoir de travailler à cette bonne entente qui assurera à notre pays au lieu d'une période de dépression, une ère de prospérité.

### LE PROBLEME DES ACHATS — LE ROLE PRECIEUX DES ANNONCES.

La fin de la guerre va sans nul doute créer une certaine confusion sur les marchés au point de vue des prix qui vont être d'une irrégularité dangereuse pour l'acheteur qui n'y portera pas attention.

Au fur et à mesure que les conditions normales tendront à reprendre leurs cours nous verrons les prix diminuer et le désir de faire des affaires créera un mouvement de concurrence qui ne sera pas sans influencer sur cette disposition du marché. Aussi est-ce avec une extrême prudence que les marchands devront agir en remettant leurs commandes, s'ils ne veulent payer des prix plus élevés que ce qu'il serait possible pour eux de payer. Pour stabiliser ces changements, nous en atténuons le caprice, nous conseillons à nos lecteurs, non pas d'être infidèles à leurs fournisseurs de gros, mais de se renseigner à toutes les sources d'approvisionnement et de faire les comparaisons que ces renseignements permettront.

Le bon acheteur ne se contente jamais de demander des prix à une seule maison avant de passer ses commandes; il s'adresse à plusieurs et donne la préférence à la plus avantageuse proposition. Plus que jamais, il est nécessaire de suivre ce principe et à ce propos nous recommandons à tous nos lecteurs de lire soigneusement toutes les annonces du "Prix Courant" qui seront pour eux d'un enseignement précieux. Les maisons dont les annonces figurent dans ce numéro sont toutes de premier ordre et jouissent d'une réputation enviable. Les marchands peuvent sur la recommandation de notre journal entrer en rapport avec elles, et ils seront bien accueillis.

Avez-vous besoin de poêles, de chaussures, d'articles de nouveautés, de produits d'épicerie ou de ferronnerie, voyez les annonces qui se rapportent à ces différentes branches de commerce et de suite écrivez, non pas à une seule maison, mais à plusieurs quelques mots dans ce sens: "Monsieur, J'ai lu dans le "Prix Courant" du 15 novembre votre annonce concernant (telle chose), je serais intéressé à connaître vos prix et escomptes aux marchands. J'aimerais aussi avoir catalogue et renseignements complets relatifs à vos marchandises." Vous verrez avec quel empressement et avec que la courtoisie il vous sera répondu et en agissant de la sorte vous pourrez peser les avantages offerts par chaque maison et faire votre choix en conséquence.

Peut-être même trouverez-vous avantageux de tenir telle ligne d'une maison et telle ligne d'une autre. De

toutes façons vous serez au courant des prix et ne risquerez pas d'acheter plus cher qu'il ne convient.

La première chose que devrait faire tout marchand avant de donner une commande importante, c'est de consulter les annonces de son journal de commerce. Elles sont là pour qu'on s'en serve, elles ont leur place dans nos feuillets non pas comme un ornement inutile, mais comme un conseiller précieux auquel il est profitable de s'adresser. Les annonces sont souvent d'un intérêt égal à la lecture qui les accompagne. Parfois, elles sont incomplètes parce que l'espace qu'elles occupent est relativement restreint, mais elles sont une invitation cordiale à mettre à contribution les services des maisons dont les noms y figurent et nul ne devrait manquer d'en user.

Les propositions d'agence qui y sont faites fréquemment peuvent offrir au marchand des opportunités merveilleuses en lui procurant l'exclusivité de vente dans sa région de produits d'utilité remarquable. Combien de commerçants en lisant les annonces y découvrent des articles dont ils ignoraient totalement l'existence et dont les chances de vente sont sans borne dans leur localité!

Lisez les annonces soigneusement, nous ne saurions trop vous le conseiller, et dès que vous y trouverez quelque chose qui convient à votre commerce, écrivez de suite, sans remettre au lendemain; c'est la chance qui passe sur votre chemin, il faut la saisir immédiatement de crainte de ne plus la rencontrer.

### LES MANUFACTURIERS CANADIENS

Une importante assemblée des membres de la "Canadian Manufacturers Association" a été tenue cette semaine à Montréal, à laquelle l'on a discuté les questions se rapportant aux conditions du commerce canadien de l'après-guerre. Il a été décidé de demander au gouvernement fédéral de prendre la plus grande part possible dans le travail de reconstruction et de consacrer une somme de pas moins d'un million de dollars pour des recherches de débouché pour les produits canadiens. Il a été aussi décidé d'attirer l'attention du gouvernement sur le fait que l'augmentation de notre commerce d'exportations ne sera possible que si suffisamment de vaisseaux peuvent être mis en service, et il sera demandé au gouvernement fédéral de prendre les mesures nécessaires pour la construction d'un assez grand nombre de navires.

L'on a beaucoup insisté sur le fait que les intérêts des employeurs et des employés sont intimement unis et qu'il devra y avoir une grande augmentation dans la production manufacturière canadienne afin de donner de l'emploi aux ouvriers qui pourraient se trouver exposés à chômer par suite de la fermeture des industries de guerre. Aussi a-t-il été décidé que des représentants de l'association des manufacturiers rencontreront bientôt à Ottawa le bureau exécutif du Conseil des Métiers et du Travail afin d'adopter des recommandations communes qui seront soumises au gouvernement fédéral.

Une suggestion qui sera faite aux autorités fédérales sera la création de bureaux qui feraient des recherches sur les besoins de main-d'oeuvre dans les différentes parties du pays et qui pourraient coopérer avec le ministère de la milice pour donner de l'emploi aux soldats démobilisés. La question de la conversion des industries de guerre en industries de la paix a aussi été longuement étudiée.



## LES ACCESSOIRES ELECTRIQUES

Les articles électriques ont toujours eu et auront toujours probablement pour effet d'attirer l'attention de 90 pour cent des gens qui s'arrêtent devant une vitrine. Ce fait est probablement dû à ce qu'ils sont presque toujours joliment finis, qu'il y en a une variété considérable ayant pour objet d'économiser du temps et du travail, et que presque chaque semaine de nouvelles inventions sont placées sur le marché. Le commerce des articles électriques est devenu un des plus importants du pays. Il y a dans tout magasin de quincaillerie des articles électriques, dont le besoin se fait sentir dans chaque intérieur et qui sont en général d'un prix raisonnable tout en combinant beauté et utilité. On verra, cette année plus de ces ustensiles que jamais parce que les marchands de quincaillerie se rendent mieux compte du profit qu'ils peuvent réaliser sur la vente de ces objets qui possèdent des arguments de vente irrésistibles.

## LES ACCESSOIRES D'AUTO

Les marchands de quincaillerie progressifs ont depuis longtemps adopté la vente des accessoires d'automobiles et vu se développer dans des proportions prodigieuses cette branche de leur commerce. Un marchand nous disait qu'il avait remarqué que la plupart des outils et accessoires fournis avec les autos neufs étaient de qualité fort douteuse et que la plupart du temps les propriétaires étaient forcés de se procurer de nouveaux outils. C'était pour lui une occasion de faire des ventes directes, et il ne négligeait pas non plus la clientèle des garages auxquels il allouait un léger escompte.

Nombre de marchands de toutes les provinces du Dominion ont eu l'heureuse idée de prendre l'agence d'une marque d'automobiles populaire ce qui les aide à promouvoir la vente des accessoires.

De nombreuses améliorations sont créées journellement sous forme d'accessoires pour automobilistes et la plupart des propriétaires qui ont des attentions toutes spéciales pour leur machine n'hésitent pas à en faire l'acquisition.

## UNE INDUSTRIE POPULAIRE

Dans une autre page de ce journal, on trouvera une description des plus utiles des différentes sortes de papier et des espèces qui conviennent le mieux pour les diverses parties de construction de bâtisses.

Cette description sera particulièrement utile dans sa méthode bien définie de choisir la meilleure Toiture Standard sans l'aide d'un expert coûteux ou des garanties qui ne peuvent que faire vendre les marchandises.

La vente est une chose bien distincte, et les bons résultats à l'acheteur en sont une autre.

Il ya des gens qui ont le tort de croire que tous les papiers se ressemblent. Il y a autant de différence dans les papiers à construction qu'entre le papier à écrire et le papier d'emballage.

La Cie McArthur a ses propres usines à Joliette (P. Q.) et elle a développé ses propres exportations en faisant toutes les sortes de papier qui conviennent à notre climat domestique.

Le renom de confiance de cette maison canadienne est indiscutable et elle a acquis cette popularité dans le domaine industriel national par ses propres mérites reconnus et appréciés de tous.

## LA VERRERIE AU CANADA

Le "Globe" de Toronto, constate que l'industrie de la verrerie au Canada est en progrès surtout depuis la guerre qui a éliminé de notre marché les produits allemands et autrichiens:

"L'industrie de la verrerie au Canada est dans une situation plus solide depuis quatre ans et conservera probablement cette plus grande sécurité. Les importations ont diminué depuis la guerre. Les produits de la verrerie des pays ennemis ont disparu de notre marché et ont été remplacés par des produits canadiens qui ont reçu l'approbation des consommateurs du pays. De grands progrès ont été réalisés dans la production de la verrerie pour l'éclairage ainsi que dans celle des bouteilles.

L'art du souffleur de verre n'est plus un secret aussi jalousement gardé qu'il ne l'était avant l'introduction du soufflage mécanique. La production à la machine des bouteilles, bocaux et jarres a révolutionné cette industrie. Cette évolution s'est produite graduellement dans les dix dernières années et les améliorations successives, apportées à l'outillage primitif ont diminué de plus en plus la production des experts souffleurs.

Si, à certain point de vue, on peut regretter cette évolution, on doit aussi constater qu'elle a été d'un grand avantage à l'industrie pendant la guerre, puisque l'on a pu maintenir la production et même l'augmenter, malgré la diminution de la main-d'oeuvre.

Le "Globe" donne ensuite des chiffres de la production en 1910 et 1915. Production en 1910, \$2,269,158; en 1915, \$4,192,169. Capital engagé en 1910, \$2,521,000; en 1915, \$10,713,646.

## CONSOMMATION DU POISSON EN CANADA

En Canada aujourd'hui, on mange beaucoup plus de poisson qu'on ne le faisait avant la guerre. De fait, on calcule que l'augmentation dans la consommation du poisson est d'au moins 100%. La fête nationale du Poisson, le 31 octobre dernier, a été bien observée dans tous le pays. L'augmentation dans la demande a eu pour résultat d'augmenter les approvisionnements, attendu que dans les eaux canadiennes, il existe une abondance illimitée de poisson. Il suffit de demander à votre fournisseur le genre de poisson que vous voulez vous procurer, pour l'obtenir.

## LES ACCESSOIRES DE MENAGE DE TARBOX

Il est une ligne d'accessoires de ménage que tous les marchands devraient tenir parce qu'elle est facile à vendre et procure de beaux bénéfices. C'est la ligne de vadrouilles et d'époussettes Tarbox. Dans le présent numéro, nos lecteurs trouveront une page explicative fort intéressante concernant ces objets et nous leur conseillons vivement d'en prendre connaissance.

## UNE NOUVELLE MANUFACTURE TETREAUULT

La Tétreault Shoe Manufacturing Co., a fait l'acquisition de la manufacture de James Muir Co., qui devient désormais la fabrique No 2 de cette importante firme.

Cette acquisition augmentera des 2-3 la production actuelle de la Tétreault Shoe Manufacturing Co. dont le développement prodigieux rendait nécessaire pareille adjonction.



## MARCHANDS ET CULTIVATEURS

Le marchand de campagne est appelé, de par ses relations d'affaires et de société, à devenir l'ami du cultivateur et du fermier et par ce fait même il peut se croire justement autorisé à donner à ce dernier les quelques conseils que ses loisirs de lecture lui permettent d'acquiescer. La prospérité du marchand est intimement liée à celle du cultivateur.

C'est dans cette idée que nous croyons devoir porter à la connaissance des marchands de la province la communication très intéressante que nous fait le ministre de l'agriculture de la Province de Québec concernant la vente des animaux de boucherie et dont voici le texte:—

Si nous revenons sur ce sujet, c'est que nous voudrions que les cultivateurs de la province puissent retirer de leurs admirables travaux, tous les avantages et tous les bénéfices que la situation présente leur offre d'abondante façon. Pour ce qui est des céréales et des produits maraîchers, c'est déjà chose assurée. Mais la question est beaucoup plus complexe lorsqu'il s'agit de la vente des animaux de boucherie.

Il a toujours été vrai que les bêtes les mieux préparées, conformes aux exigences du marché, accaparent les prix les plus rémunérateurs; cependant cette vérité n'a jamais été plus évidente qu'à l'heure actuelle.

Le commerce d'exportation offre aux cultivateurs des débouchés nombreux pour ces produits. Par suite de la difficulté des transports trans-océaniques, les acheteurs européens ont décidé de payer beaucoup pour les animaux de choix, engraisés à point, chez lesquels la carcasse osseuse ne représente qu'une faible portion du poids total. De cette façon, la quantité de chair transportée sera plus forte et n'occupera en proportion de sa valeur qu'un espace raisonnable. Certaines restrictions ont donc été faites pour donner la préférence aux animaux de première valeur et éliminer peu à peu tous les sujets secondaires.

Pour être plus précis, nous tenons à citer un extrait

d'une lettre reçue ces jours derniers de source autorisée:

“Le Ministère des Approvisionnements d'Angleterre avait jusqu'en ces derniers temps payé à un même prix les porcs à bacon pesant de 135 à 250 lbs. Mais récemment, il a baissé les prix de 1½c par livre sur tous les porcs dont la pesanteur varie entre 135 et 150 livres et entre 250 et 280 livres; il a même laissé entendre que, même après une telle réduction, il considère les porcs de poids encore trop cher, et qu'il pourrait bien décider à l'avenir de n'en plus acheter du tout; dans tous les cas, s'il le fait, ce ne pourra être qu'à un prix encore plus réduit.”

En conséquence, voici quelques conseils que, dans leur intérêt propre aussi bien que pour le bon renom de notre province, nous croyons devoir donner aux cultivateurs:—

1—Engraisser à point les animaux destinés à la boucherie.

2—Ne vendre que des porcs pesant 150 livres au moins, et au plus 250. Les exportateurs paieront 1½ sou à 2 sous plus cher la livre que pour les animaux plus lourds ou plus légers.

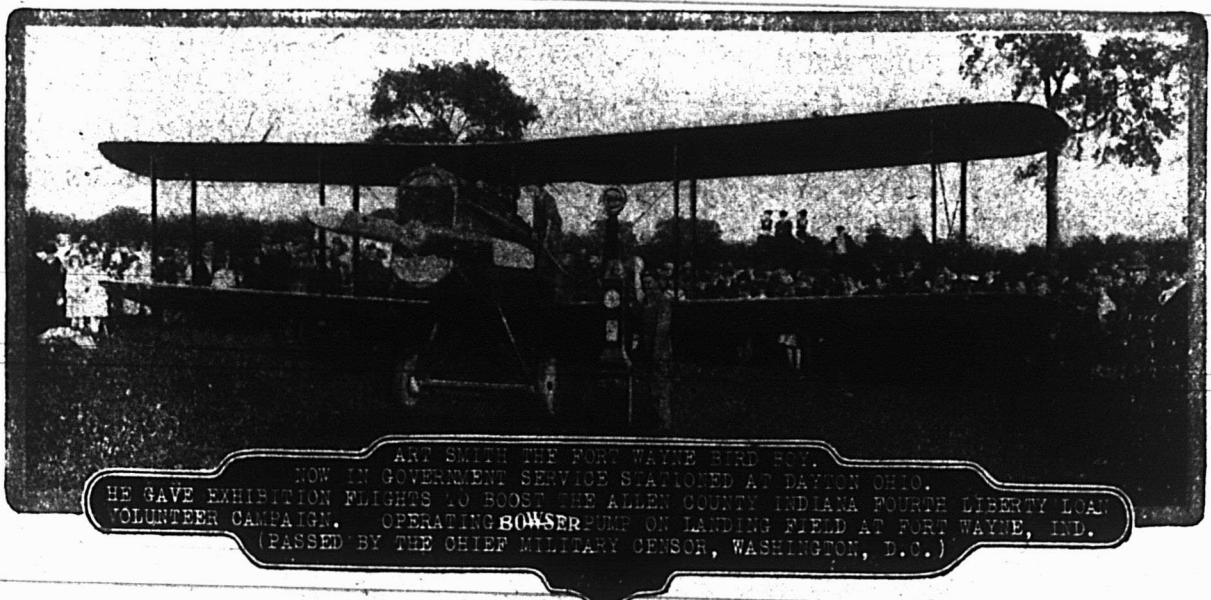
3—Ne mettre sur le marché que les boeufs qui ont atteint 500 livres.

4—Se tenir au courant des prix et exigences du marché. Nos agronomes donneront à ce sujet toutes les informations désirées.

Il serait superflu de dire que les cultivateurs qui suivront ces conseils y trouveront leur avantage. Tous doivent également tenir à honneur que Québec ne soit pas devancé de ce côté par les autres provinces du Dominion.

D'ailleurs, la récolte est abondante, sachons en profiter. N'allons pas risquer de voir se fermer pour nous les portes d'un marché énorme qui paie très cher les bons produits.

## UN MECANICIEN DE CHEZ BOWSER AVIATEUR



ART SMITH THE FORT WAYNE BIRD BOY.  
NOW IN GOVERNMENT SERVICE STATIONED AT DAYTON OHIO.  
HE GAVE EXHIBITION FLIGHTS TO BOOST THE ALLEN COUNTY INDIANA FOURTE LIBERTY LOAN  
VOLUNTEER CAMPAIGN. OPERATING BOWSER PLANE ON LANDING FIELD AT FORT WAYNE, IND.  
(PASSED BY THE CHIEF MILITARY CENSOR, WASHINGTON, D.C.)

Récemment, en vue de promouvoir la campagne de publicité du dernier emprunt de la Liberté aux Etats-Unis, le comité d'organisation s'assurait les services d'un aviateur du Gouvernement. Art. Smith, qui, du temps où il était aviateur-amateur travaillait comme mécanicien pour Bowser,

Profitant de l'occasion, Art. Smith vint faire un vol agrémenté des plus scabreux tours de force, sur l'usine Bowser à l'heure du midi, au milieu de l'enthousiasme général. La vignette ci-jointe commémore cet exploit. Art. Smith y est représenté tournant la manivelle de la Pompe Bowser, à côté de sa fidèle machine-oiseau.

**RAPPORT DE LA SEMAINE FINIS-  
SANT LE 9 NOVEMBRE 1918**
**Comté d'Arthabaska**
**ACTIONS EN COUR SUPERIEURE**

Dame Eléonore Lecasseur vs. Edmons Thiboutot, de Princeville, \$128.13.  
 Dame Lily Binette v. Ernest Cantin, de Warwick, séparation de corps.  
 Dame Lily Binette v. Ernest Cantin, de Warwick, saisie-gagerie conservatrice.  
 Wilfrid Laliberté v. Joseph Faïda et Ovila Levasseur, de Daveluyville, \$108.66.  
 Louis Marchand v. Théode Latulippe, de Plessisville, \$350.  
 Philémon Bernard v. Arthur Lupien, de Victoriaville, action de 2<sup>ème</sup> classe.

**ACTIONS EN COUR DE CIRCUIT**  
 Alexandre Allie v. France Côté, de St-Paul de Chester, \$7.90.  
 Charles Carignan v. Adélar Gagné, de Princeville, \$7.15.

**ACTES ENREGISTRES AU BU-  
REAU D'ENREGISTREMENT  
D'ARTHABASKA**

Depuis le 4 au 9 novembre 1918.

Testament—Georges Talbot à Mme Rose de Lina Talbot, aucun immeuble.  
 Donation—Mme Rose de Lima Talbot à Mme Ammabilisse Talbot et hypothèque en faveur de la donatrice par Philippe Blais, \$2,000.

Obligation—Mme Antoinette Leclaire à Mile Marie-Anne Leclaire, ½ indivis n.-e. 19, 3e rang, Blandford, \$350.  
 Echange—Montreal Trading Co., A Département des Terres et Forêts, 24, rang A, et autres, Blandford.  
 Transport—Zéphirin Dupont à Joseph Comtois, sur Armand Dupont, \$750.  
 Vente à réméré—Armand Dupont à Joseph Comtois, 221 Saint-Paul, \$1,650.  
 Obligation—Arthur Roger à Grégoire Roberge, 41 et 42, Saint-Paul, \$1,000.  
 Testament—Willie Lafleur à Mme Arthémise Hamel, ½ indivis 21 et autres, Sainte-Hélène.  
 Testament—Alfred Picher à Mme Rosilda Gélinas, ½ indivis 753 à 756, Bulstrode.  
 Testament—Edouard Boisvert à Mme Laura Nault, aucun immeuble.  
 Transport—Adolphe Provencher à Mile Eva Fréchette, sur Ferdinand Laroché, \$900.  
 Vente—David E. Bruneau à Bennett Feeney, 103 et 104, Bulstrode, \$175, payées.  
 Testament—Mlle Philomène Lachance à Mme Marie Lachance, ½ indivis 20, Princeville.  
 Vente—Willie Fouquette à Etienne Fouquette, partie nord-est 553, Tingwick, \$4,000, payées.  
 Vente—Etienne Fouquette à Achille Chouinard, partie 418, Tingwick, \$3,000, dues.  
 Obligation—Napoléon Labbé à Israel Babineau, partie 333 et autres, Bulstrode, \$300.  
 Déclaration de décès—Emile Hince à Georges Hince, 570 et 571, Tingwick.

Testament—J. A. Olivier Morin, à Mme Ernestine Dumont, ½ indivis partie nord-est 230, Saint-Norbert, et autres.  
 Vente—J. Hilaire Houle à Bennett Feeney, ½ indivis 18, 2e rang, Stanfold, \$50, payées.  
 Vente—Bennett Feeney à Edm. Wm. Tobin, 13, 1er rang, Stanfold et autres, \$26,770, payées.  
 Rétrocession—Mlle Annie Trottier à Adélar Gagné, partie 60, Princeville.  
 Vente—Adélar Gagné à Alphonse Fréchette, partie 60, Princeville, \$900, payées.  
 Testament—Pierre Camiré à Mme M.-Anne Binette, ½ indivis 148, Sainte-Hélène.  
 Obligation—Ludger Gélinas à Wilfrid Paris, partie 687, Warwick, \$2,000.  
 Testament—Mme Philippine Lefèvre à Barthélémi Payeur, ½ indivis partie 454, Sainte-Victoire.  
 Titres—Shérif d'Arthabaska à divers, quantité de lots et de rentes foncières appartenant à C. E. Perreault et al.  
 Testament—Cléophas Desharnais à Mme Jessie Houle, ½ indivis 159, Arthabaskaville et autres.  
 Vente—Victor Roux à Alphonse Brisson, partie 11a et 11c, 11e rang, Stanfold, \$4,000, \$1,500 acompte.  
 Vente—Mme Marie Tardif à Edouard Beaudet, 6 et partie 5, Princeville, \$520, \$276 acompte.  
 Obligation—Henri Martin à Joseph Girard, partie sud-ouest 907, Warwick, \$1,500.

**DE MIEUX EN MIEUX**

L'Etat a fait, avant l'Emprunt de la Victoire actuel, quatre émissions de guerre dont les obligations, de plus en plus considérables, ont trouvé un nombre de plus en plus grand de preneurs. Le petit tableau suivant accuse le progrès réalisé d'un emprunt à l'autre:

	Montant demandé	Montant souscrit	Nombre des souscripteurs
1915 . . . . .	\$ 50,000,000	\$ 78,729,500	24,862
1916 . . . . .	100,000,000	151,444,000	34,526
1917 . . . . .	150,000,000	200,768,000	40,800
1917 . . . . .	150,000,000	419,289,000	820,035

L'augmentation, et de la somme souscrite et du nombre des souscripteurs, a été, on le voit, énorme. Mais cela n'empêchera l'Emprunt de la Victoire 1918 de dépasser encore le précédent; le produit en sera plus élevé et les souscripteurs seront plus nombreux.

C'est que tout le monde comprend maintenant que l'Emprunt de la Victoire — si bien nommé — servira, comme les précédents, à acheter au comptant l'excédent exportable de la production canadienne, et qu'il servira aussi à maintenir au pays la prospérité économique, si nécessaire à l'heure actuelle. Tout le monde sait aussi que les obligations de la Victoire, portant un intérêt de 5.50% exempt de tout impôt fédéral, constituent sous tous rapports un placement de premier ordre.

Personne ne méconnaît l'intérêt national et son propre intérêt au point de ne pas souscrire.

# EGGINE



La Poudre Eggine est la mieux connue sur le marché, puisque c'est elle qui a donné l'essor à ce que nous appelons la poudre d'oeufs.

Elle est la plus pure parce qu'elle est la plus concentrée. Elle est saine parce qu'elle dérive principalement du lait et du maïs, choses digestibles et nourrissantes.

Et la meilleure raison, c'est qu'elle a donné complète satisfaction depuis 4 ans qu'elle est sur le marché.

C'est donc, Messieurs les épiciers un bon article à mettre à la disposition de votre clientèle.

Demandez-en aujourd'hui à votre marchand de gros ou téléphonez: Saint-Louis 2412.

**H. C. LAMBERT & CIE**  
DISTRIBUTEURS

389 Mt. Royal Est

Montréal



# CHANGEMENTS COMMERCIAUX

## DISSOLUTION—

Women's Supply Co., Arthur Larente, filé le 28 octobre 1918.  
 Walter Deery Co., Volailles et Gibier, Walter Deery, filé le 29 octobre 1918.  
 Eastern Bung Supply Co. of Can., Ltd., Jacob Herscovitch, en communauté de biens de Rosa Goodman, Charles G. Herscovitch célibataire, filé le 4 novembre 1918.  
 Mick's Hotel Ltd., Ed. Biron, liquidateur, filé le 5 novembre 1918.  
 George A. Savage, Co., Geo. A. Savage, D. D. Savage, filé le 5 novembre 1918.  
 Graveline et Kennedy, Antonio Graveline, Daniel Kennedy, filé le 5 novembre 1918.  
 Low Rate Liquor Store, R. Ricci, G. Lanair, O. Lorenzi, filé le 6 novembre 1918.  
 Peel and Peel, G Saad, Joseph Georges, filé le 6 novembre 1918.  
 Peel and Peel, tailleurs de pierre, F. A. Peel, T. A. Peel, filée le 24 octobre 1918.  
 The Arctic Ice Co., David-Michael Crites, James Walter Meldrum, filé le 28 octobre 1918.  
 Murphy et Riordan, épiciers, John A. B. Murphy, Timothy Riordan, filé le 29 octobre 1918.  
 Goldstein & Co., Jacob Goldstein, David Weissman, filé le 20 octobre 1918.  
 St. Antoine Bargain Store, Jack Perwin, Noé Rohr, filé le 30 novembre 1918.  
 Never Sleep Mfg. Co., John W. Morrisette, Jos. Rosario, Louis Laforce, filé le 31 octobre 1918.  
 Boston Jobbing Co., Harry Bazar, Rebecca Tabakman, séparé de biens de Fred Lubert, filé le 31 octobre 1918.  
 M. Shane & Co., Meyer Shane, Isaac Kaplan, filé le 24 octobre 1918.  
 Lapointe et Payment, épiciers, Verdun, Jos. Aubert Lapointe, Hormisdas Payment, filé le 24 octobre 1918.  
 Langevin et L'Archevêque, J. Arthur Langevin, Albert L'Archevêque, filé le 24 octobre 1918.  
 Globe Mfg. Co., Hyamen Pugach, A. Harris, Heft Samuel Rosen, filé le 24 octobre 1918.  
 Bloomfield Bros., bijoutiers, Harry Bloomfield et Samuel Bloomfield, depuis le 26 octobre 1918.

## NOUVELLES FIRMES

United Bakery, Oslas Greenstein, séparé, Gerson Lederman, séparé, Max Cohen, en communauté, Aar Schacter, célibataire, depuis le 31 octobre 1918.  
 Kander Paper Stock Co., Ltd., 332 Williams, incorporée par lettres patentes fédérales, le 14 novembre 1918, Peter Bercovitch, président.  
 Mount Royal Credit Ltd., chambre 21, Edifice de la Sauvegarde, incorporée par lettres patentes fédérales, le 7 juin 1918, L. M. Lymburner, président.  
 Kastner et Kastner, Is. Kastner, célibataire, Molly Stober, séparée de biens (de Jacob Kastner, depuis le 13 octobre 1918).  
 A. Racine et Fils, foin et grain, Achille Racine, marié à Délima Gagnon, Ephrem Racine, célibataire, depuis le 13 octobre 1918.  
 Continental Wood Products Co. Ltd., Stephen Pat Grogan, président, in-

corporée par lettres patentes fédérales, le 18 août 1918, et nom changé de celui de The Parker Pulpwood and Timber Co., Ltd., par lettres patentes supplémentaires, le 29 juillet 1918.

Oslas Christin, épicier, Oslas Christin, en communauté de biens de Joséphine Clément, depuis le 2 novembre 1918.  
 The Ecco Tint Co., accessoires de décorateurs, Wm. Sheppard Fallis, séparé de biens, depuis le 31 octobre 1918.  
 A. C. Rivage, horloger, Art. Constant Rivage, séparé de biens de Rose Henriette Baetman, depuis le 26 octobre 1918.  
 Cie des Produits Chimiques du Laboratoire Belgia, Joseph A. Fois, séparé de biens de Irène Arsenault, depuis le 4 novembre 1918.  
 Martin Garage, Geo. H. Martin, séparé de biens de Lillian Belle Dickson, depuis le 4 novembre 1918.  
 Ludger Archambault, épicier, Montréal, en communauté de biens de Bertha Mallette, depuis le 5 novembre 1918.  
 Alex. Comtois, 1473 Notre-Dame ouest, Alex. Comtois, en communauté de biens de Marie-Louise Saint-Hilaire, depuis décembre 1917.  
 Walter Sings, William Byrol Walter, en communauté de biens, depuis le 1er janvier 1918.  
 Bureau de Recherches et de Renseignements, Jean Jos. Barry, célibataire, depuis le 5 novembre 1918.  
 Epicerie d'Épargne, J. Antoine Rouleau, séparé de biens, depuis le 5 novembre 1918.  
 Letourneau et Cie, marchands de nouveautés, 30 Saint-Jacques, Art. Paneton, séparé de biens, depuis le 4 novembre 1918.  
 New System Cleaning Service, Jos. Herménégilde Breton, célibataire, depuis le 5 novembre 1918.  
 G. H. L. Desaulniers, fruits, Geo. Henri L. Desaulniers, séparé de biens de Eva Maranda, depuis le 5 novembre 1918.  
 M. Shane & Co., Meyer Shane, séparé de biens, depuis le 1er septembre 1918.  
 The Mile End Cab Stand, Téléphore Bibeault, en communauté de biens de Joséphine Arcand, depuis le 24 octobre 1918.  
 Cie d'Agences Canadiennes, D. Lortie, en communauté de biens de F. Roberge, depuis le 22 octobre 1918.  
 H. E. Archambault, pharmacien, H. E. Archambault, séparé de biens de J. Archambault, depuis le 1er août 1903.  
 Can. Export and Transportation Co., J. B. A. Martin, en communauté de biens de E. Giguère, depuis le 25 octobre 1918.  
 Can. Binding Co., M. Newman, en communauté de biens, depuis le 28 octobre 1918.  
 A. E. Asselin, pharmacien, A. E. Asselin, séparé, depuis le 26 octobre 1918.  
 Provincial Mercantile Agency, Wm. F. A. Magee, séparé de biens de F. Wilkins, depuis le 10 octobre 1918.  
 The Essangee Mfg. Co., F. C. Greenleaf, marié à F. Silverson, et séparé de biens de D. Stein, depuis le 5 novembre 1918.  
 Eastern Bung Supply Co., J. Aersco-

vitch, en communauté de biens de R. Goodman, Chs. G. Herscovitch, célibataire, depuis le 5 novembre 1918.  
 Dieib an Zazzar, Abdallah Dieib, en communauté de biens de M. Zazzar, I. H. Zazzar, marié en Syrie à E. Aboud, depuis le 1er octobre 1918.  
 St. Rémi Ice Cream Parlor, S. Destonnis, P. Destonnis, tous deux célibataires, depuis le 31 octobre 1918.  
 New York Cap and Hat Mfg. Co., S. Pollack, séparé de biens de L. Klapper, depuis le 23 octobre 1918.  
 The Rothchild Press, A. Rothchild, marié en Russie, depuis le 22 mars 1918.  
 National Meat Market, Domitilde Turcot, veuve de Siméon Legault, depuis le 29 octobre 1918.  
 A. Blain, garage, Amédée Blain, en communauté de biens de Corina Gauthier, depuis le 21 septembre 1918.  
 St. Lawrence Broom and Brush Co., J. Allan Bray, séparé de biens de Maria Lanthier, depuis le 3 octobre 1918.  
 Alfred Ménard, 786 Sainte-Catherine E., boulanger, Alfred Ménard, en communauté de biens de Clara Bédard, depuis le 30 octobre 1918.  
 David Rees, marchand-tailleur, David Rees, séparé de biens de Florence Kerr, depuis le 14 septembre 1918.  
 S. Christin, épicier, Stanislas Christin, séparé de biens de Azélie Jodoin, depuis le 30 octobre 1918.  
 Sophranie Cédilot, restaurant, Sophranie Cédilot, veuve de John Fisher, depuis le 30 septembre 1918.  
 Lauzon Tire and Repair Shop, Arthur Lauzon, en communauté de biens de Léa Paré, depuis le 1er octobre 1918.  
 J. E. L. Leclair, Regd., épiciers, Cordianna Lavigne, séparée de biens de Jos. Ed. Léo Leclair, depuis le 1er octobre 1918.  
 J. Goldstein and Co., marchand de fer, Jacob Goldstein, séparé de biens de Tillie Katejansky, depuis le 30 octobre 1918.  
 Boston Jobbing Co., Harry Bazar, séparé de biens de Zetta Goldstein depuis le 31 octobre 1918.  
 James C. Crane, Elcaya, Tollet Preparations, James C. Crane, marié sans contrat à New York, depuis le 2 novembre 1918.  
 St. Rémi Ice Cream, Stevent Destonnis, Peter Destonnis, tous deux célibataires, depuis le 31 octobre 1918.  
 Low Rate Liquor Store, 396 Ontario Est, Grovanni Lanavri, en communauté de biens, Ollindo Lorenzi, séparé de biens, depuis le 12 octobre 1918.  
 G. H. L. Desaulniers, fruits, Geo. Henri L. Desaulniers, séparé de biens de Eva Maranda.  
 B. Gibson and Sons, ferrailles, Barney Gibson, marié en Russie à Gertrude Freedman, depuis le 4 novembre 1918.  
 Annex Drug Store, Harris Fishman, séparé de biens de Annie Kleir, depuis le 6 novembre 1918.  
 Can. General Store, Regd., Riva Leah, Elesewiz, séparée de biens de Abraham Isaac Fineberg, depuis le 14 septembre 1918.  
 S. L. Contant, bouchers, Stan. L. Contant, séparé de biens de Ernestine Lachapelle, depuis le 4 novembre 1918.  
 Epicerie de Choix, Mary Malouf, en communauté de biens de Joseph Gooora, depuis le 7 novembre 1918.



# LES TRIBUNAUX

## JUGEMENTS EN COUR DE CIRCUIT

Montreal Light, Heat and Power Co. v. J. Martin, \$18.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. Veuve J. A. Dubois, \$16.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. Ov. Groleau, \$13.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. A. Gauvreau alias Favreau, \$21.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. Art. Duval, \$17.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. Brien dit Durocher, \$13.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. W. J. Sullivan, \$20.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. C. Barbier, \$36.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. F. M. Marine, \$25.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. F. Brown, \$12.  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. J. Pagé \$16  
 Montreal Light, Heat and Power Co. v. G. E. Busbridge, \$14.  
 E. Lahaie v. Nap. Brunet, \$48.  
 Beaudoin Ltée v. J. F. Moreau, \$48.  
 Héritiers P. Charron v. Horm. Pagé, \$16.  
 L. Brault v. A. C. Champagne, \$27.  
 J. Lefebvre v. John Bertrand, \$14.  
 P. H. Gareau v. J. B. Bourdon, \$15  
 Taxi Auto et Auto Transportation v. Maurice Barry, \$32.  
 J. C. E. Trudeau et al v. Edm. Marchand, \$35.  
 P. Vincenzo v. G. Banista, \$55  
 A. Peycon, v. H. Jakin, \$62.  
 W. Desrosiers v. R. Séguin, \$32.  
 L. G. Dion v. M. Lefebvre, \$18.  
 L. G. Dion v. E. Desmarais, \$19  
 I. Kachinsky, v. Wm. Hood, \$18.  
 J. Rioux v. R. Mantha, \$25.  
 A. Blain v. A. Bienvenu, Longueuil, \$15.  
 J. Dansereau v. J. Lynch, Verdun, \$15.  
 Israel & Oppenbamer, Ltd v. Ideal House Dresses, \$18.  
 Mme J. Kirks v. John McEnroe, \$25.  
 S. N. Trudeau v. Léger Picard, Québec, \$15.  
 Int. Harvester Co. v. Ambroise Lari-vière, Saint-Ours, \$52.  
 Beatty Bros v. P. E. Lafontaine, Waterloo, \$64.  
 Mme A. Ouellette v. Jos. Johnson, Lachine, \$55.  
 D. Rees v. W. W. Wilson, Outremont, \$25.  
 K. and S. Canadian Tires, Ltd., v. A. Bergeron, \$65.  
 K. and S. Canadian Tires Ltd. v. Thor. A. Deery Co., Regd., \$60.  
 Munderloh and Co v. F. Waters, \$12.  
 Geo. Archambault v. H. Bertrand, \$10.  
 L. A. Bériau v. Mme L. Morin, et vir, \$59.  
 W. B. Dufort v. G. H. Bélanger, \$65.  
 W. B. Dufort v. Ph. Pigeon, \$12  
 L. Pelletier v. H. Chartrand, \$7.  
 Dunlop Tire and Rubber Goods Co. v. D. Williams, \$92.  
 R. Derome v. T. Decoteau, \$36.  
 W. Depocas et al v. V. Pous, \$56.  
 C. W. Lindsay v. P. Debrinsky, et J. Lecker, \$53.  
 C. W. Lindsay v. E. H. Saillé, \$45

J. E. Wilder v. J. Haddall's, \$59.  
 Kayser Ellison Co., Ltd., v. J. A. S. Vincent et Cie, \$19.  
 E. Patenaude v. P. O. Hamel, \$31.  
 Security Life Insurance Co. v. E. H. Maillé, \$33.  
 M. Hogue v. Jos. Sanscartier, \$19.  
 Steel and Radiation Ltd. v. J. F. Lemieux & Co., \$46.  
 N. A. Millette v. Ulric Chouinard, \$10.  
 Nat. Breweries Ltd. v. Lewis Maner, \$35.  
 J. B. Melançon v. Geo. Denis, \$11.  
 H. Ferron v. Levi Guay, \$34.  
 Baillargeon Express v. J. U. Meunier, \$31.  
 N. G. Valliquette v. Geo. E. Bissonnette, \$45.  
 R. Rohchman et al v. J. Mitchell, Verdun, \$23  
 Hudon et Orsall Ltée v. I. M. Benoit, Sainte-Hélène de Bagot, \$27.  
 W. B. Dufort v. Ls. Pappelbaum, Saint-Jérôme.

## JUGEMENTS EN COUR SUPÉRIEURE

T. Bastien v. Vendome Boul. & Lands Ltd., Montréal, \$3,327.  
 Shatilla Bur v. Anna Rosen, Mme Isaac Kauffman et Royal 5 - 10 - 15c Store, Montréal, \$144.  
 K. T. Dawes v. C. H. Thompson, Montpelier, \$4,000.  
 L. Charpentier v. Guardian Ass. Co., Ltd., Montréal, \$552.  
 M. Abrasin v. Abraham Shafran, Montréal, \$225.  
 Chas. Ostigny v. La Patrie, Montréal, \$50.  
 D. C. Brosseau Co., Ltd. v. L. J. Bonin, \$603  
 E. Capelli v. A. Cotoio, Montréal, \$2,029.  
 F. N. McCrae v. E. A. D. Morgan, Montréal, \$255.  
 Ls. Clément v. W. Whalen, Lachine, \$126.  
 Brit. Can. Insurance Co. v. J. B. Boyer, Montréal, \$105.  
 A. Normandin v. E. et W. Bélair, El-pège Bélair et Wilfrid Pilon, Verdun, \$10.  
 L. Villeneuve Co., Ltd. v. Jos. Marcotte, Montréal, \$2,250.  
 A. Caouette v. W. W. Wilson, Outremont, \$135  
 M. S. Superior v. A. Selector, Montréal, \$210.  
 Sinclair Bros. v. M. Schacter and Sons Ltd., Montréal, \$1,367.  
 Inns of Court, Ltd v. Geo. W. Parent, Montréal, \$1,197.  
 Sir F. W. Taylor v. Patrice Brunet; Verdun, \$18.  
 Ella Smith v. Merton C. Robinson, Montréal, 2e classe.  
 Sterling Bank v. H. L. Mitchell, Montréal, \$344.  
 Commission Scolaire Catholique v. H. J. C. Laflamme, Montréal, \$3.  
 Commission Scolaire Catholique v. E. Gariépy, Montréal, \$4.  
 Commission Scolaire Catholique v. J. R. Beauchamp, Montréal, \$2.  
 Commission Scolaire Catholique v. François Car, Montréal, \$2.

Commission Scolaire Catholique v. R. D. Messier, Montréal, \$1.  
 Commission Scolaire Catholique v. B. Lefebvre Ltd, Montréal, \$134.  
 Robert Mitchell Co. v. Mme Hélène Knowise e. Mme D. H. Scott, Montréal, \$219.  
 J. Fosrer and Co. v. J. R. Duckett et Cécile K. Duckett, Montréal, \$268.  
 Miner Shoe Co., Ltd v. Yvonne Laver-gne et vir et Mme Elz. Laver-gne, Montréal, \$465.  
 Caverhill, Learmont Co. v. R. N. Sé-vigny, Montréal, \$118.  
 E. Léonard and Son, Ltd v. S. W. Pratt, et Pratt & Co., Montréal, \$649.  
 Int. Harvester Co., Ltd. v. J. E. Rochet-te, Nicolet, \$172.  
 Imperial Oil Ltd v. J. Emile Robichaud, Omer McIntyre et Republic Garage, Montréal, \$108.  
 Marceau Desjardins v. Ad. Caron, Montréal, \$700.  
 Montreal Light, Heat and Power Co., v. Eliz. Courage et Veuve Thomas Luffman, Montréal, \$108.  
 J. H. T. Bourassa v. A. Polisenio, Montréal, \$153.  
 A. Messier v. Succession C. Messier, Longueuil, \$2,292.  
 Can. Kk. v. P. Marlon, J. E. Decelles et J. E. Decelles et Co., Montréal, \$701.  
 Frontenac Mould and Glass Co., Ltd. v. M. Cascarano et Rembrandt Art Shop, Montréal, \$136.  
 Evélina Perras v. T. A. McCormick, Montréal, \$118.  
 Cie Mod. des Ter. et Placements v. Barthélémy Comtois, Saint-Basile-le-Grand, \$368.  
 M. P. Labelle Co., Ltd v. Maurice Pan-neron, Montréal, \$136.  
 Mme Ls. Léonard v. Elder Dempster Co., Ltd., Montréal, \$1,500.  
 Ls. Goldfine et al v. R. Cohen, Montréal, \$115.  
 Crédit Montréalais Ltd v. J. C. Desjar-dins et L. A. Content, Montréal, \$1,002.  
 J. Désautels v. Crédit Stadacona, Ltd., Montréal, \$4,026.  
 Ville de Montréal Ouest v. Succession Béliida Gilmore, Montréal, \$63.

## CURATEUR

C. H. Fournier, Montréal, Eug. Prevost, curateur.

## REPARATIONS

Romuald Laberge, 141 Convent, \$3,500.  
 Montreal T. Co., \$66,000.

## COMPAGNIES PROVINCIALES

La Traverse de Lachine, Ltd. à Lachine, \$20,000.  
 Stearns Lumber Co., Montréal, \$20,000.  
 Thadée Brisson, Ltd, à Chicoutimi, \$20,000.  
 Matane Lumber and Development Co., Montréal, \$2,000,000.

# LE TABAC

Le prix exorbitant du tabac a fait ouvrir les yeux à bon nombre de fumeurs. Ils se sont dit: nous allons cultiver notre tabac; nous n'aurons pas ainsi à payer taxe sur taxe pour la satisfaction d'un défaut mignon —si défaut il y a. — Aussi, voit-on un peu partout sur les fermes et dans les jardins potagers un petit coin planté en tabac.

Cette plante, grande amie de la chaleur, est très sensible aux soins que l'on peut lui prodiguer, mais ne produit que très peu si on la néglige.

Disons un mot des principaux soins qu'elle exige et des procédés de culture qu'elle réclame.

Je suppose que le plant de tabac a déjà atteint une certaine hauteur. Jusqu'à cette époque, on a dû faire de nombreux binages, afin de tenir la surface du sol toujours très friable, très meuble et permettre à l'air et à la chaleur d'y pénétrer très facilement et empêcher l'humidité emmagasinée dans le sol de se perdre inutilement par la capillarité. Un binage vaut deux arrosages, dit le vieil adage agricole; il faut donc biner et biner souvent, briser cette croûte qui se forme à la surface du sol et qui favorise l'évaporation de l'eau contenue à l'intérieur de la couche arable. Durant la période de chaleur, un terrain bien travaillé, bien biné ne souffrira pas ou souffrira très peu de la sécheresse, tandis que son voisin qui aura été négligé, ne pourra plus fournir assez d'humidité à la plante qu'il nourrit. Celle-ci dépérira; ses feuilles se faneront, jauniront et, par ce fait, la végétation sera beaucoup retardée, et le rendement, par conséquent, sera faible.

Nous voyons donc l'importance des binages fréquents qui doivent se faire, d'après nombre de savants, aussi longtemps que la plante végète.

Le tabac, comme toutes les autres plantes, pousse et se reproduit naturellement par les graines qu'il produit. L'homme a changé sa destination en voulant se servir des feuilles. C'est pourquoi si l'on veut de cette plante ce qu'on désire, il faudra faire dévier le cours naturel de sa végétation. On atteindra ce but en faisant "sauter le bouquet floral, communément appelé la tête, dès son apparition. Il résulte de cette opération que la sève qui devait nourrir la tête portant les fleurs et plus tard la graine, se trouve emmagasinée dans les feuilles. C'est à cette époque que celles-ci acquièrent une grande partie de leur valeur.

Certains amateurs de la pipe préférant un tabac doux préfèrent n'enlever que le bouquet floral et laisser toutes les feuilles. Il est certain que dans ce cas, surtout si le tabac a été planté un peu dru, ils obtiendront le résultat désiré. D'autres, au contraire, qui apprécient dans le tabac la force plus que le goût, prétendent qu'il est mieux d'enlever une ou deux feuilles avec la tête. Ceci s'explique par le fait que la même quantité de sève puisée dans le sol puis élaborée par la plante, est répartie à un moins grand nombre de feuilles. Cette opération, qui s'appelle l'étagage ou l'écimage, a souvent été précédée et est suivie d'une autre de grande importance: l'édrageonnage. Celle-ci consiste à enlever tous les drageons appelés improprement en certains endroits les rejetons. Les drageons poussent à l'aisselle des feuilles et se rencontrent à chacune d'elles. Cette opération qui, en soi, n'est pas difficile à faire, demande assez de temps à celui qui veut avoir un tabac fort.

Mieux l'édrageonnage est fait, meilleur est le tabac. Ceci doit se faire deux ou trois fois par semaine et cela jusqu'à la maturité de la plante.

On nous demandera: pourquoi enlever les drageons? C'est parce que ces pousses exigent beaucoup de sève pour se nourrir et cette sève est puisée au détriment des feuilles, lesquelles seront de grande utilité tandis que les drageons ne serviront à rien.

Il reste encore une autre opération et c'est la dernière avant la coupe, c'est l'épamprage qui consiste à enlever les jeunes pousses qui croissent au pied de la plante.

Cependant, il est une opinion qui semble admise par une autre catégorie de producteurs de tabac et qui veut que toutes les feuilles de la base soient laissées, car elles protègent contre la poussière et la boue au temps des pluies les autres qui suivent et par là, au lieu de n'avoir sur un plant auquel on avait laissé douze feuilles par exemple, que neuf ou dix feuilles propres à la consommation, on en a douze de qualité supérieure. Dans ce cas, on devrait compter douze feuilles à part les deux ou trois dernières qui touchent le sol. Il vaut donc mieux laisser toutes les feuilles du pied.

Telles sont, en résumé, les principales opérations que nécessite la culture raisonnée du tabac.

ARTHUR LAMARRE, E.E.A.,  
Institut agricole d'Oka.

## POURQUOI LE TABAC EST INDISPENSABLE AUX SOLDATS

Il calme leurs nerfs et les aide à passer de nombreuses heures d'ennuis dans les tranchées.

Mais, dira-t-on, comment faisaient les soldats des temps anciens pour s'en passer?

Ils ne s'en passaient pas complètement. Des archives récemment découvertes nous indiquent que les soldats romains du temps de César avaient leurs pipes. Au demeurant, ils ne connaissaient rien du tabac véritable qui était encore à découvrir à cette époque. Ils fumaient dans leurs pipes de la lavande et du chanvre et en appréciaient les heureux effets stimulants.

Un des plus importants articles d'équipement d'un soldat est le tabac. Un soldat peut rester vingt-quatre heures sans manger, pourvu qu'il ait sa pipe ou ses cigarettes. Le tabac est pour lui une véritable nécessité et dès le commencement de la guerre, l'Angleterre admit ce fait, plaçant le tabac comme nécessité immédiatement après les vivres. Le Crown Prince d'Allemagne, grand fumeur de cigarettes, reconnaissait aussi le besoin du tabac et faisait appel aux générosités du peuple pour l'envoi de tabac à ses soldats qui en manquaient totalement. Mais le tabac était difficile à obtenir et la Turquie fut requise d'envoyer aussi rapidement que possible toutes les cigarettes turques disponibles.

L'entrée en guerre de l'Amérique a ajouté à la démonstration de la nécessité du tabac qui ne fait plus de doute à présent pour personne.



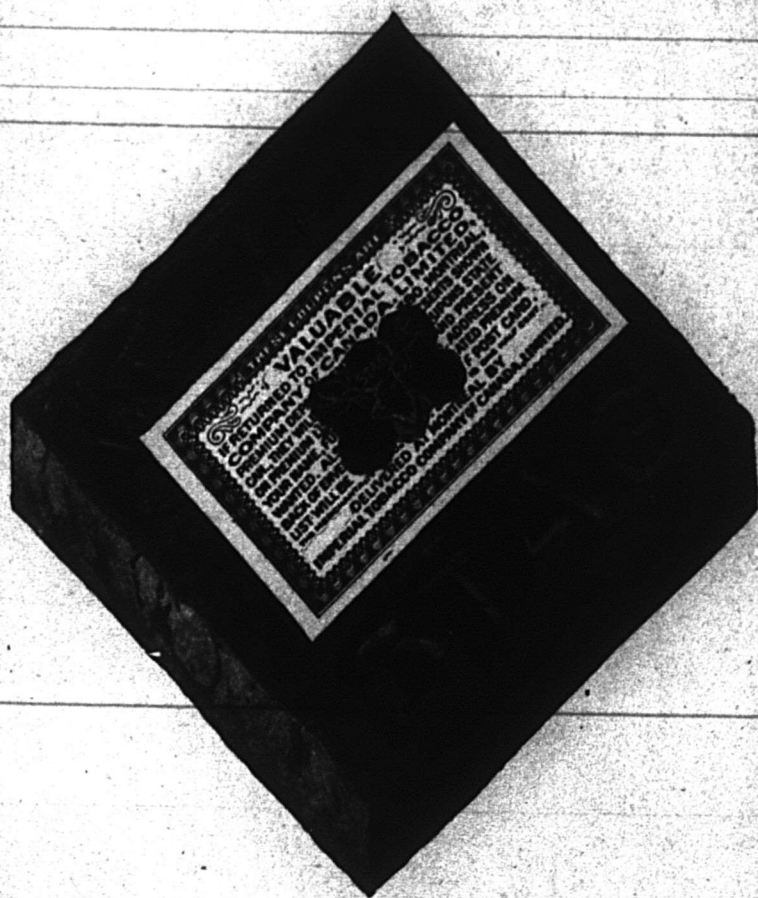
# Vendez le

## TABAC

# STAG

## A CHIQUER

Ayez votre part  
des profits des  
ventes de cette  
fameuse marque.  
Le tabac *STAG*  
est reconnu d'un  
bout à l'autre du  
Canada pour son  
goût riche et sa  
fraîcheur perma-  
nente.



Il est

*"Continuellement bon"*

**ACHETEZ LE STAG**  
**RECOMMANDEZ LE STAG**  
**VENDEZ LE STAG**





# Obtenez votre part de la demande pour les *Produits de Borden*

Faites que vos étalages de vitrine et de comptoir soient le lien qui relie la popularité des produits Borden à votre caisse enregistreuse.

En portant un peu d'attention à ces "Leaders de Qualité" vous vous rendrez rapidement compte des gros avantages qu'il y a à pousser constamment la vente de lignes dont les mérites leur ont valu la popularité de toute la nation.

## Borden Milk Company

Limited

"LEADERS OF QUALITY"

MONTREAL



# COWAN'S

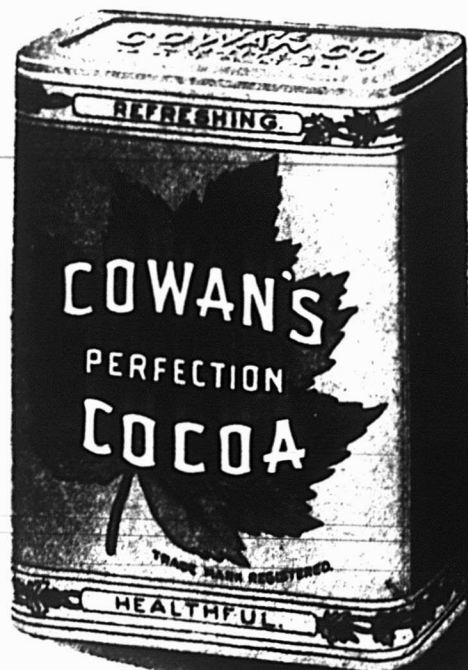
## PERFECTION

# COCOA

### AUX MARCHANDS PROGRESSIFS

**M**ETTEZ cette Marque Canadienne sur la ligne de feu, et voyez quelles importantes affaires elle vous vaut. Faites-en un étalage bien en vue sur vos rayons. C'est une ligne qui ajoute du prestige à tout magasin. Recommandez le Cacao Perfection de Cowan parce que vous savez que c'est le plus pur et le meilleur. Une première vente à un client en fait un acheteur fidèle.

**C**ETTE illustration montre une grappe de Cosses de Caca comme on le trouve sur l'arbre tropica "Cacao Theobroma. Après que les fèves en ont été enlevée et séchées, elles sont expédiées à la maison Cowan, où, par un procédé spécial de rôtisserie, leur arôme parfumé et leur saveur délicieuse sont captés pour le plaisir du palais des consommateurs du Cacao Perfection de Cowan.



Fait au Canada dans l'Usine Ensoleillée de Cowan  
TORONTO

La Campagne d'automne est ouverte

POUR

Fèves Cuites au Four,  
Marque Simcoe

(AVEC SAUCE AUX TOMATES)

*Demandez de plus amples renseignements  
à votre marchand de gros.*

otre Marque de  
Commerce  
est 



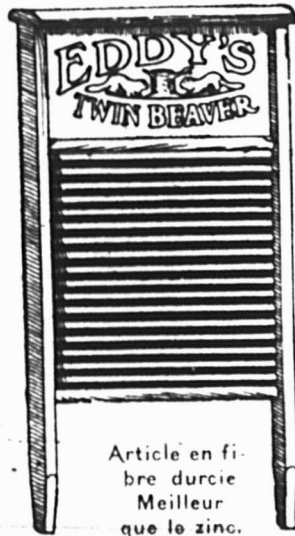
Le Sceau  
de la  
Qualité

Licence de la Com-  
mission des Vi-  
vres du Cana-  
da No 14-12





Seau à beurre pour livraison et emmagasinage.



Article en fibre durcie  
Meilleur que le zinc, le verre ou le bois.



Cuve pour le blanchissage ou le bain de bébé. 4 grandeurs.

## ARTICLES DURCIS

Meilleurs que le métal et résistant mieux à tous les usages — ils ne peuvent défoncer, ni fendre, ni gauchir. Ils sont parfaitement étanches. La chaleur et le froid n'ont aucun effet sur eux.

Cette ligne se vend très bien, vous le constaterez par vous-même. Ils sont légers et faciles à manier, et si vous en vendez à un client, il est presque certain qu'il reviendra en chercher d'autres.

Chaque article est garanti, et nous pouvons, en toute sécurité, recommander cette ligne. Le nom et la réputation d'Eddy soutiennent vos efforts. Faites un généreux étalage des articles durcis de Eddy. Vous en retirerez une augmentation de ventes et de gros bénéfices.



Seau d'utilité générale.

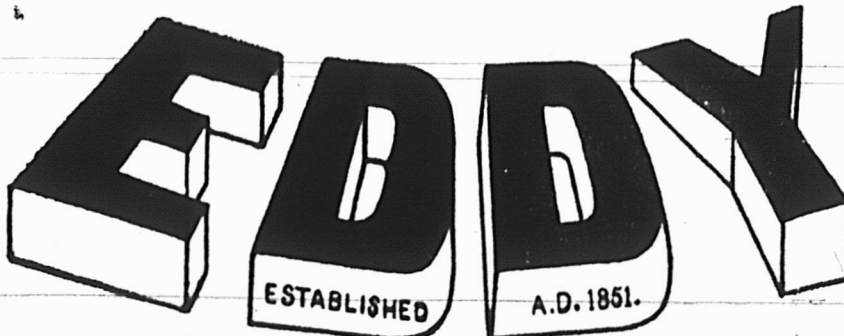
Ecrivez-nous ou demandez un catalogue de la ligne complète au représentant de "Eddy".



Crachoirs. 2 grandeurs.

The E. B.

Fabricants des célèbres allumettes du Canada, depuis 1851.



Co., Limited

Employez-vous les sacs en papier de Eddy? Demandez les prix.

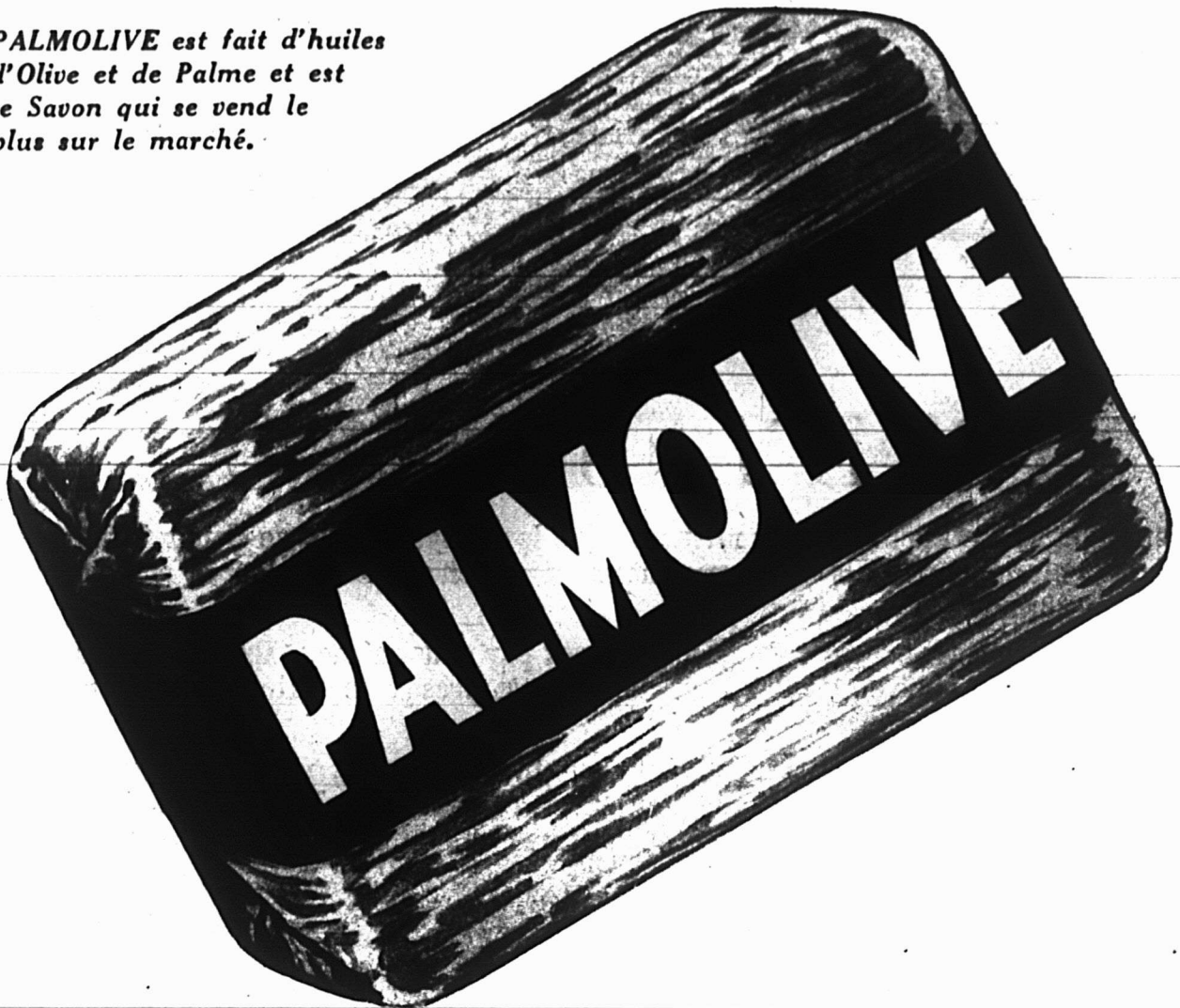
HULL, - - CANADA

---

# SUGGESTIONS D'ARTICLES DE TRANCHEES

---

*PALMOLIVE est fait d'huiles  
d'Olive et de Palme et est  
le Savon qui se vend le  
plus sur le marché.*



## Le Savon Préféré par les Gars au Front

Le **Pain Grandeur Spéciale pour le Front**, pour les Gars outre-mer est le don le plus populaire que vous puissiez suggérer en faisant des colis pour les soldats au Front.

Montrez-le dans vos étalages d'articles de tranchées. Faites savoir à vos clients que vous vendez cette grandeur spéciale et suggérez-la leur. Parlez-en. Recommandez-le. Vous en vendrez des quantités et vos profits seront avantageux.

THE PALMOLIVE COMPANY OF CANADA  
LIMITED  
TORONTO

---

## **M. l'Épicier—**

La nouvelle réglementation concernant la vente de farine oblige tout commerçant à acheter en même temps que la farine, des substituts dans la proportion de

**1 livre de substituts pour chaque 4 livres de farine de blé**

De même le marchand-détaillant ne peut vendre à ses clients de la farine de blé que dans les mêmes conditions.

Il est bon d'ajouter que l'avoine roulée, ne prend pas place dans la liste des succédanés en question.

Tout marchand-détaillant devrait donc, en pareilles circonstances, recommander à ses clientes, d'employer

**1 livre de Farine de Riz**

comme succédané

**Pour chaque 4 livres de Farine de blé**

*pour pain et cuisine domestiques de haute qualité.* Ce mélange donne un pain blanc très appétissant.

**Mount Royal Milling & Mfg. Co., Limited**

D. W. ROSS CO., Agents

**MONTREAL**



# SATISFACTION

Le mot caractéristique de ce qui est de la plus grande importance dans n'importe quel genre d'affaires.



Certainement vous ne pouvez pas ignorer cette condition essentielle de votre commerce.

*Vendez à vos clients*

## Les Allumettes Silencieuses

# DOMINION

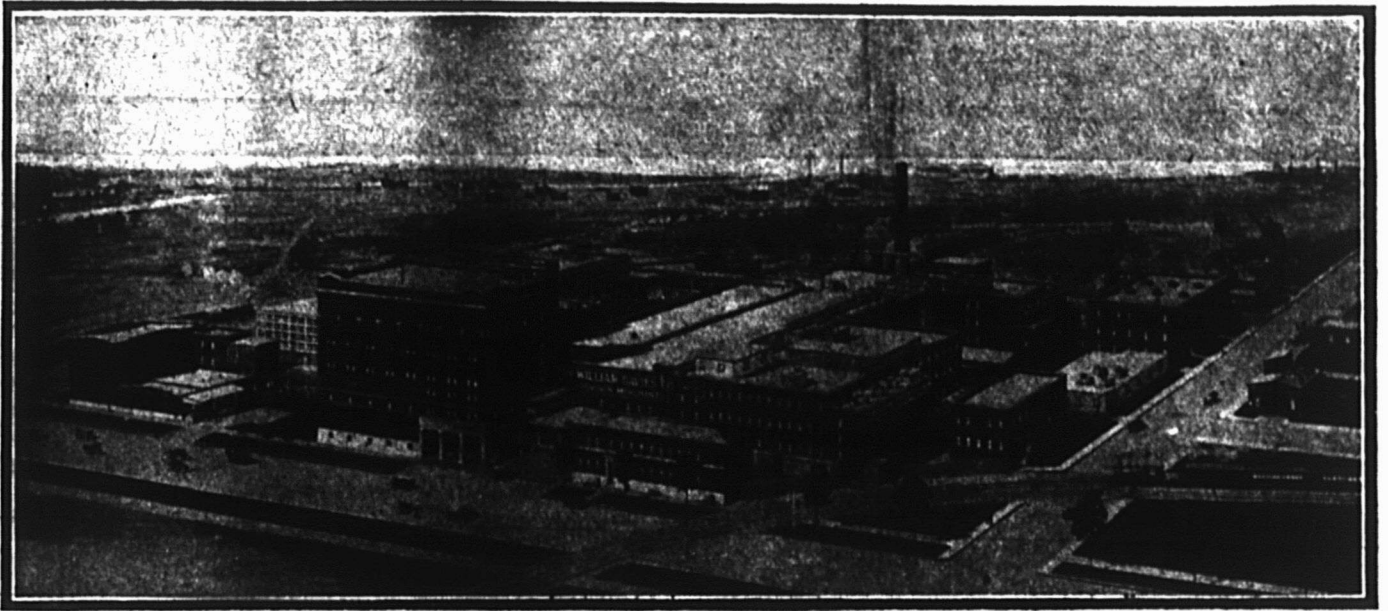
et vous serez certains de leur donner satisfaction.

Comme nous reconnaissons l'importance d'avoir des marchandises qui donnent satisfaction en chaque cas particulier, nous apportons une grande attention à leur fabrication et nous avons ainsi obtenu pour résultat, que leur qualité supérieure rende célèbres les ALLUMETTES DOMINION de l'Atlantique au Pacifique.

Envoyez-nous vos demandes de renseignements et il nous sera agréable de saisir l'occasion de vous servir.

*Manufacture à*  
**DESERONTO (Ont.)**

**THE DOMINION MATCH CO., LTD.**  
**TORONTO (Ont)**



# COMPLIMENTS

## A Nos Amis de Québec

**BONJOUR!** Nous sommes heureux, de vous retrouver. Nous avons une multitude de bons amis dans le Québec, et quoique nous ne puissions venir et vous serrer la main personnellement, nous espérons que vous n'en accepterez pas moins notre salut imprimé comme étant tout aussi cordial et sincère.

Durant les 63 dernières années, nous nous sommes développés d'un petit commerce sans prétention à l'immense organisation d'aujourd'hui — s'étendant à tout le Canada et aux Iles Britanniques. Notre présent établissement comprend, sous l'autorité d'un bureau-chef, tous les départements nécessaires à une grande maison moderne de conserves — justifiant amplement notre titre d'être "les plus grands préparateurs de bacon sous le drapeau britannique."

### VOICI QUELQUES-UNES DE NOS SPECIALITES:

Viandes fraîches et gelées, Viandes en barils, Viandes cuites et de Conserve,  
Viandes fumées, (comprenant le fameux Bacon **WILTSHIRE** de **DAVIES**),  
Saucisse fraîche et cuite, Saindoux pur, Pâtés de Porc, Graisse "Peerless",  
Beurre, Oeufs et Fromage, Pickles et Oatsup "Peerless".

Nous faisons une spécialité d'approvisionner les camps de construction et de bûcherons. Nous en connaissons les besoins — l'emballage qui convient — et nous savons l'expédier de façon à ce que tout arrive à destination en bonne condition. Si vous projetez d'acheter des vivres pour le camp, nous serions heureux de vous faire une soumission pour tout ce qu'il vous faut. N'écrivez pas. **Télégraphiez-nous.** Nous en paierons les frais.

**THE WILLIAM DAVIES COMPANY LIMITED**

**EMPAQUETEURS ET MARCHANDS DE PROVISIONS**

**TORONTO - - MONTREAL - - WINNIPEG**

# PAS D'ERREUR

**N**E commettez pas l'erreur de mettre en stock des marchandises de qualité inférieure—elles éloignent la clientèle.

Les marchandises de qualité supérieure attirent la clientèle et se vendent rapidement. Par l'écoulement rapide des marchandises et la multiplicité des ventes, vous augmentez vos profits.

Vous ne commettez pas d'erreur en tenant les

## PRODUITS JONAS

qui se vendent rapidement et d'un bout de l'année à l'autre.

**Sauce Worcestershire "Perfection" de Jonas**  
**Essences Culinaires de Jonas**

**Moutardes Françaises de Jonas**

**Vernis Militaire de Jonas**

Sont des articles classiques que tout épicier et tout marchand général doit avoir en mains. La ménagère les demande depuis 48 ans et elle doit avoir des raisons pour cela. La raison, c'est qu'elle trouve son profit à n'employer que des **PRODUITS** de **QUALITE SUPERIEURE**. Votre raison à vous de les tenir, c'est que vous les vendez.

N'attendez pas que vous n'en ayez plus pour donner votre ordre: Vous manqueriez des ventes.

## HENRI JONAS & CIE,

MAISON FONDEE EN 1870

173-177 rue Saint-Paul Ouest,

Montréal



# HUDON & ORSALI

LIMITÉE

EPICIERS EN GROS

Importateurs de Produits Alimentaires, Thés, Vins et Liqueurs

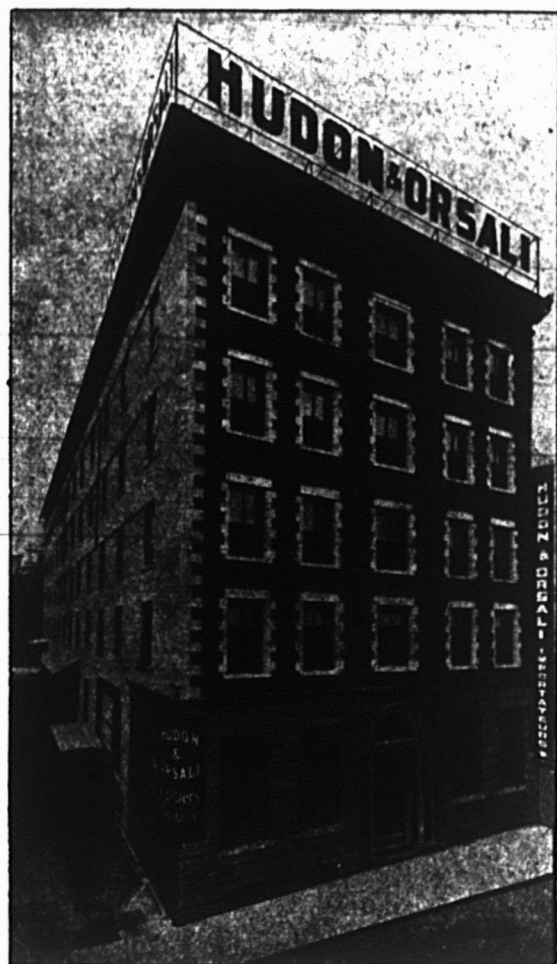
Propriétaires des Célèbres Marques d'Épiceries et de Produits Alimentaires

**SIGNAL**

La maison Hudon & Orsali est le seul Agent au Canada de la fameuse

HUILE D'OLIVE "ADOLPHE PUGET"

reconnue comme la meilleure au monde.



Avant de vous adresser ailleurs, demandez-nous nos prix. Écrivez-nous ou téléphonez à nos frais:

**79 rue St-Paul Est  
Montreal**

TELEPHONE MAIN 4964

Qualité Vierge d'Aix,

Qualité Supérieure,

Qualité Surfine.

En Bouteilles	Caisses	12	Litres, Brochées.
"	"	24½	" "
"	"	12	Rondins.
"	"	24½	" "
"	"	48½	" "
"	"	96½	" "
" Estagnons	"	5	Gallons (Mesure Impériale).
"	"	1	" "
"	"	½	" "
"	"	¼	" "
"	"	⅛	" "

# Délicieux comme une brise du vieil Atlantique



tels sont les aliments marins de qualité qui sont étiquetés et vendus sous la

## MARQUE BRUNSWICK

L'effort scientifique, intelligemment dirigé, a fait des Aliments Marins de la Marque Brunswick des produits qui plaisent au client et que le marchand est content de vendre.



Aujourd'hui, dans toutes les localités canadiennes, il y a une demande sans cesse croissante pour du bon poisson sanitaire. Ce fait augmente la demande pour la Marque Brunswick et prépare de bonnes affaires pour les marchands de cette marque réputée.

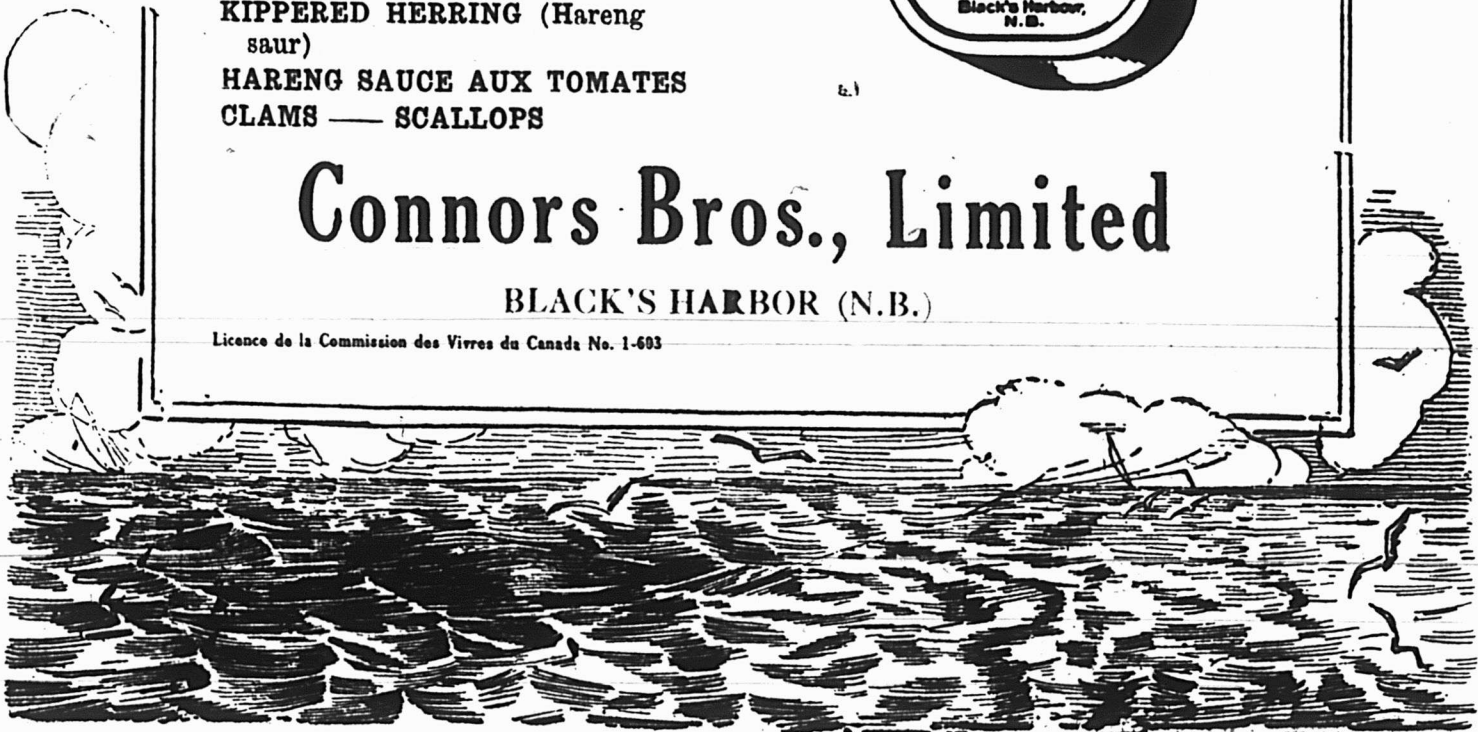
Voici notre liste. Notez les lignes dont vous avez besoin.

- 1/4 SARDINES A L'HUILE
- 1/4 SARDINE A LA MOUTARDE
- FINNAN HADDIES (Boîtes ovales et rondes)
- KIPPERED HERRING (Hareng saur)
- HARENG SAUCE AUX TOMATES
- CLAMS — SCALLOPS

# Connors Bros., Limited

BLACK'S HARBOR (N.B.)

Licence de la Commission des Vivres du Canada No. 1-603



# “ Un bouchage comme celui-ci est la moitié de la vente ! ”

M. l'Épicier, —  
Si vous ne connaissez pas la valeur de vente de la CAPSULE ANCHOR sur les produits alimentaires en bocaux de verre, faites-en l'essai à votre prochaine commande.

Par cet essai, vous verrez combien la capsule de coupe nette et de belle apparence crée une impulsion de vente.

Les capsules Anchor donneront un véritable



élan à vos ventes de produits sous verre et réduiront les pertes par corruption, fuites ou évaporation des marchandises.

Dites à votre marchand de gros que vous voulez des capsules Anchor sur votre prochaine commande de produits sous verre. Il peut vous en fournir sur n'importe quelle ligne que vous puissiez demander.



De beaux étalages bien nets sont faciles quand on emploie des Capsules Anch

## Anchor Cap & Closure Corporation of Canada, Limited

Manufacture et Bureau Généraux - 50 Chemin Dovercourt, Toronto







La sorte que Grand'maman avait l'habitude de faire. Le Beurre "Crème de la Forêt" de Small. Il a un délicieux goût sucré qui demeure à la mémoire de tous les garçons de la province de Québec. Il est fait dans notre province, la terre de bonheur et d'abondance. Il a une texture crémeuse et ne devient pas granuleux.

Les produits de Small ont obtenu les plus hautes récompenses aux Expositions de Paris et Ottawa 1900 et dans presque tous les pays, y compris l'Orient.

Le beurre d'érable "Crème de la Forêt" de Small étendu sur du pain est le plus appétissant et le plus savoureux qui soit sur le marché. Il coûte moitié du prix du beurre de ferme. Les ventes en sont considérables. Il est fait suivant des formules originales exclusives. En boîtes de 1 et 5 livres, en seaux de 30 et 75 livres et en barils de 700 livres. En vente chez tous les marchands de gros.

**SMALL'S LIMITED.**

Raffineurs de sirops et mélasses. 101 rue Parthenais, MONTREAL,  
Licence de la Commission des Vivres du Canada No 15-478.

# THÉ DU JAPON



Un regain de vigueur quand arrive la fatigue, un aliment pour les forts, la santé pour les malades, voilà ce que contient chaque tasse de Thé du Japon. Pureté naturelle et absence d'adultération, tels sont les règlements du Gouvernement Japonais. Buvez du Thé du Japon pour être sûrs que votre thé est pur.

*"Le thé adoucit le caractère, éveille l'esprit, stimule l'organisme."*

14

Une forte demande de la part des consommateurs est la preuve évidente de haute qualité—il n'y a pas de publicité, si forte et si agressive soit-elle, qui puisse maintenir la vente, si la qualité laisse à désirer.

Lorsque vous combinez la qualité supérieure avec une publicité agressive, comme dans le cas du **THE DU JAPON**, il en résulte une demande qui a sa répercussion dans la caisse de l'épicier.

De nouveaux clients vous sont assurés, les premiers clients reviennent, les anciens vous restent fidèles lorsque vous leur vendez du Thé du Japon—le produit délicieusement savoureux de l'Île ensoleillée du Japon.

Faites-en un étalage à l'endroit où la ménagère ne manquera pas de le voir.

*Assurez-vous que c'est de la*

**“LEACOCK”**

*Extra Fancy*

**MELASSE**  
**de la BARBADE**



**LEACOCK & COMPANY**

*Exportateurs de Mélasses*  
*de la plus haute qualité*

**LA BARBADE**

**Indes Occidentales, Anglaises**



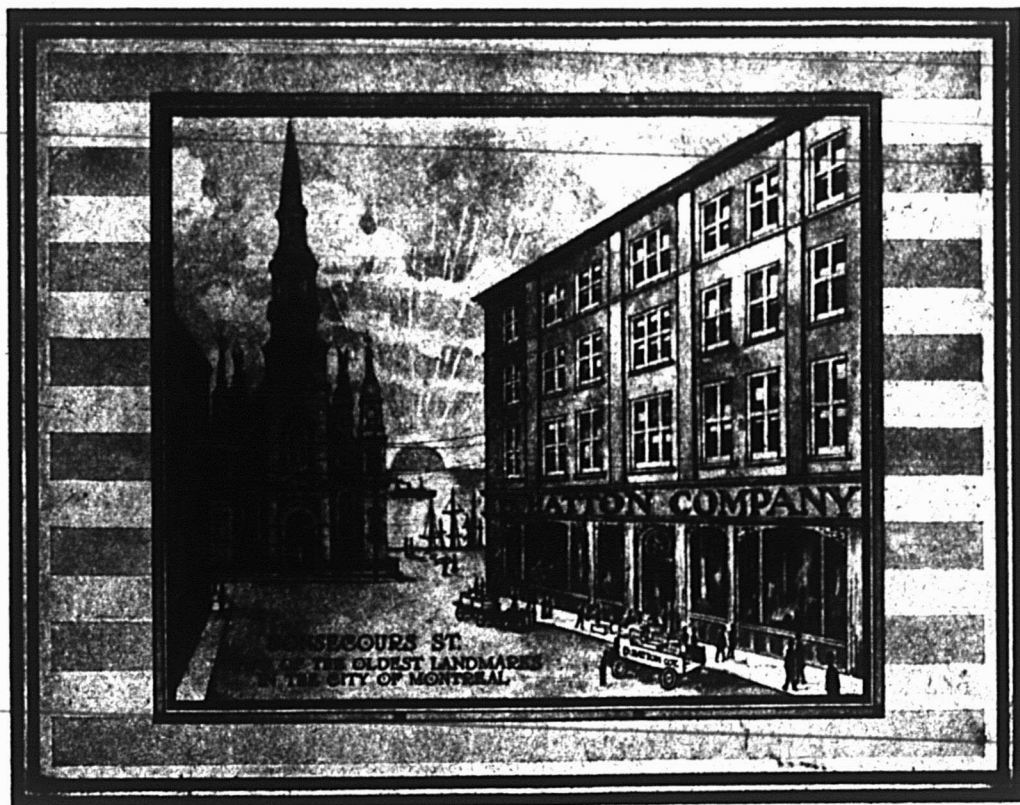
# La Rude Epreuve du Temps

trouve notre organisation plus forte  
et plus complète que jamais

Cet emplacement historique  
a été témoin de notre dévelop-  
pement depuis nos débuts  
modestes jusqu'à notre pros-  
périté actuelle.

*Maison Fondée en 1874*

Lorsque vous placez en  
nous votre confiance, jamais  
notre attention ne vous fait  
défaut.



Etes vous prêt à répondre à la grosse demande ?

**Huîtres sur écailles Malpèques et Buctouche.**

**Huîtres en vrac, envoi direct de la Baie Chesapeake.**

Confiez-nous vos commandes, sans délai

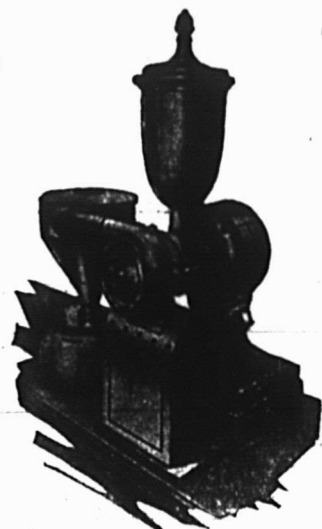
**D. HATTON COMPANY**

MONTREAL

QUEBEC

# Les Machines Modernes font les Marchands Modernes

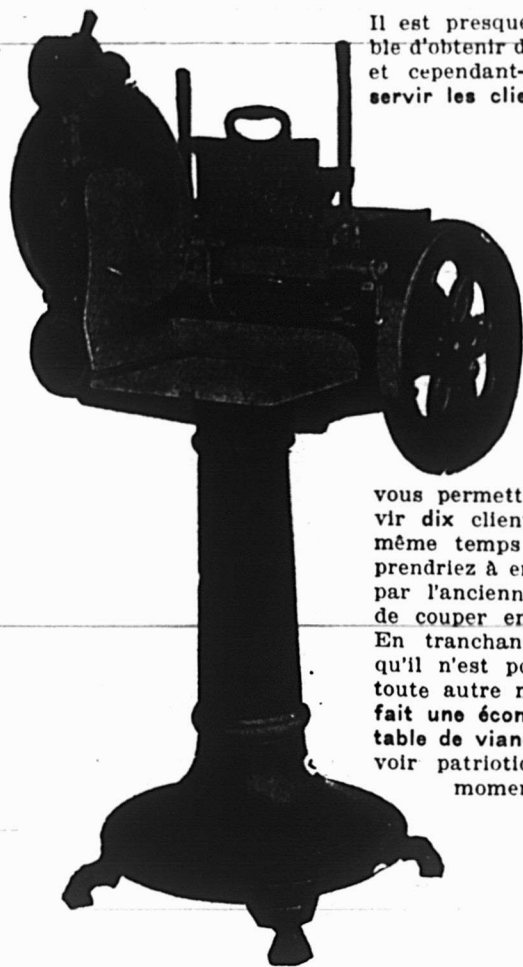
Ni vous ni vos commis ne devez faire le travail qu'une machine peut faire. Que faites-vous pour fournir un **SERVICE** moderne dans la vente du **CAFE**? Savez-vous le nombre de vos clients qui vont ailleurs acheter leur café parce qu'il n'est pas moulu de la façon dont ils le désirent. Installez un **MOULIN ELECTRIQUE HOBART** et augmentez vos ventes de café. Vos commis pousseront alors la vente du café et vous fournirez à vos clients un meilleur service. Moulins à café de 1-16 à 3 H.P., toutes grandeurs et prix. Ecrivez-nous pour recevoir gratuitement notre catalogue et notre livre intitulé: "Comment édifier et maintenir un Commerce de Café". La vignette à droite représente un petit moulin qui moule le café de toute qualité et rejette en même temps les glumelles ne conservant que le café pur et propre.



Modèle No. 4—Moulin et Raffineur à Café

## Un Nécessité Nationale

Il est presque impossible d'obtenir des commis et cependant— il faut servir les clients.



Le  
Tranche-  
Viande  
Van  
Berkel

vous permettra de servir dix clients dans le même temps que vous prendriez à en servir un par l'ancienne méthode de couper en tranches. En tranchant plus fin qu'il n'est possible par toute autre méthode, on fait une économie véritable de viande—un devoir patriotique en ce moment.

Moulins à Café  
Hache-Viandes  
Machines à Saucisses  
Broyeurs D'os  
Machines à faire  
le Beurre de Peanut  
Broyeurs de Céréales  
Raffineurs de Café  
Malaxeurs de Gâteaux  
et de Pâte

Electriques  
Hobart

### Avez-vous un Hobart Electrique

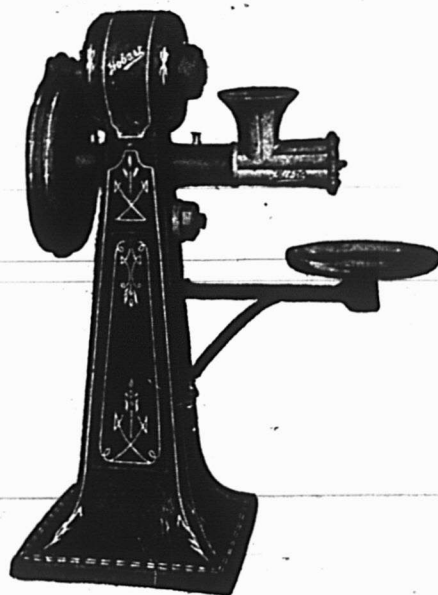
sur votre étal de boucher? Nous pouvons vous fournir n'importe quelle grandeur pour convenir à votre commerce.

Nous sommes entièrement à votre service. Ditez-nous quel sont vos besoins.

## The Hobart Mfg. Co.

149 rue Church, Toronto, Ont.

Représentant pour Montréal: A. W. SHELL, 440 Avenue Mt. Stephen. Téléphone, Westmount 7827



Modèle No. 24--à pled



# Le Lait Pur d'un des plus beaux districts laitiers du Canada

est toujours employé dans la fabrication des  
**Produits Laitiers Malcolm**

Il y a une splendide campagne fermière aux environs de Saint-George, Ontario, où se font les lignes Malcolm. On peut toujours s'y procurer quantité de lait pur et ce n'est que le meilleur dont il est fait choix pour les Produits Malcolm. Quant au procédé de manufacture, scientifique et parfait, il conserve toute la richesse et la qualité délicieuse du lait, faisant des produits laitiers Malcolm des favoris des gens qui considèrent dans tout achat la qualité comme essentielle.

Montrez ces produits favoris dans vos étalages et faites-leur prouver ce que nous disons.

**Nous livrons par lots de 5 caisses à tout endroit des Provinces Maritimes, d'Ontario et de Québec, et payons les frais de transport jusqu'à 50 cents par 100 livres.**

Voici une Compagnie Canadienne de Confiance

**The Malcolm Condensing Co., Limited**  
ST-GEORGE, ONTARIO

*Licence de la Commission des Vives du Canada No 14-151*



# Joseph E. Seagram & Sons

Limited :: :: Waterloo, Ont.

Distillateurs de

## “White Wheat”

## “No. 83” “3 Star Rye”

## “One Star”

MEAGHER BROS. & CO., Agents, MONTREAL

O'LOANE, KIELY & CO., Ltd.

Vancouver, B.C.

Courtiers en articles d'épicerie en gros, Agents de fabricants et Distributeurs.



Notre service est un service intelligent et sûr. Avec une expérience de 25 années dans l'épicerie en gros et autres lignes de même nature.

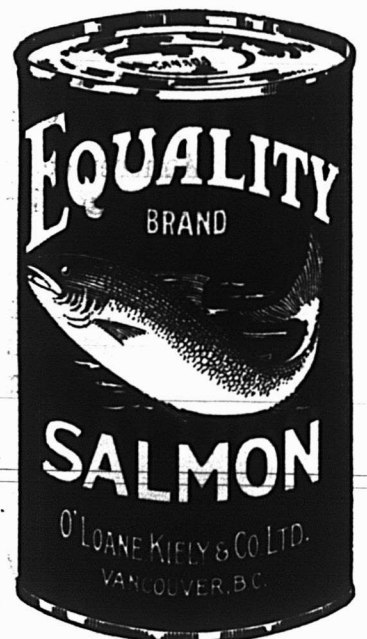
NOUS AVONS A NOTRE EMPLOI des vendeurs expérimentés dans la spécialisation; accommodations d'entreposage gratuit et autre.

Nous sommes en relations avec des courtiers de toute sécurité dans toutes les villes du Canada, et dans plusieurs villes des Etats-Unis.

NOUS RECHERCHONS LES AFFAIRES DE TOUT REPOS.

### DEPARTEMENTS D'IMPORTATION ET D'EXPORTATION

Importations:—Nous faisons une spécialité des produits de l'Orient, y compris les fèves, pois, grains, riz, tapioca, épices, thé, café, cocoa de Ceylon, pistaches, grenobles, soufre, gomme Kauri, huile de chanvre, huile de coco, de pistache, de fève Soya, de ricin, de poisson, et mouton d'Australie; les produits en conserves, y compris le suif, graisse, enveloppes de saucisses, cuirs, etc.; cordage, verrerie, allumettes, matériaux bruts, etc.; fruits séchés, miel, confitures, pulpe de fruits, raisins de Corinthe.



Exportations:—Y compris le saumon, hareng, peignes (clams), célan en conserve, le saumon et le hareng en barils, et autres poissons fumés ou séchés; lait condensé, fruits et légumes canadiens et américains en conserve, fruits et légumes séchés et autres produits alimentaires, papier, pulpe, bois, pommes de terre, pommes, fèves, pois, grains, riz, etc., outre les importations ci-haut.

*Nous ne traitons qu'avec les marchands en gros et les fabricants.*

# Je Suis l'Opinion Publique



Tous les hommes me craignent!

Je ne vous jugerai pas par une fidélité exprimée par de simples mots.

Je ne vous jugerai pas par vos folles réjouissances, alors que vos enfants marchent vers leur destin quel qu'il puisse être.

Je ne vous jugerai pas par l'abondance des larmes que vous versez sur les listes de morts et les blessés qui nous reviennent.

Je ne vous jugerai pas par votre tête découverte et votre air grave quand nos estropiés de la bataille reviennent à nos rives pour recevoir des soins affectueux.

Mais, étant sage autant que juste, je vous jugerai par l'aide matérielle que vous apportez aux combattants qui affrontent la mort afin que vous puissiez vivre et être heureux, dans votre pays qu'ils auront rendu libre.

Je vous avertis—ne parlez pas de patriotisme ici, si votre argent ne parle pas de victoire là-bas.

***Je suis l'Opinion Publique!***

***Suivant mon jugement, tous les hommes demeurent debout ou tombent!***

***Je vous dis—***

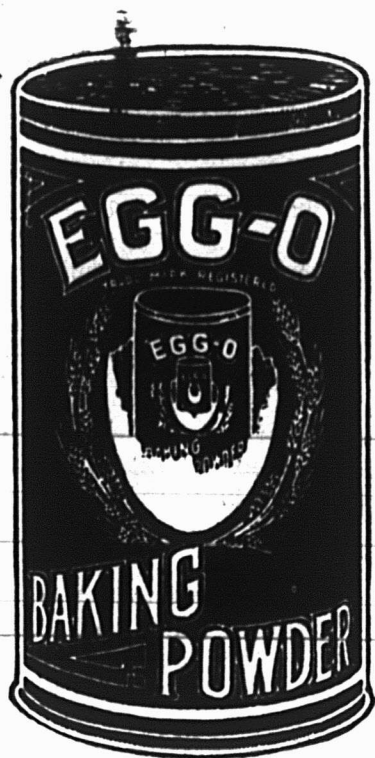
**Achetez des  
Obligations de  
la Victoire**

Cet Espace est Offert par

**JOS. WARD & CO.**

Epiciers en gros, Marchands d'engrais, de farine et de produits alimentaires en général, ainsi que de semences agricoles.

**MONTREAL**



Le succès et la popularité de la Poudre à Pâte Egg-O sont basés sur les résultats pratiques qu'on en obtient.

La demande sans cesse croissante pour Egg-O démontre de façon irréfutable que le public obtient satisfaction de ce précieux produit.

La publicité soutenue qui annonce ce produit contribue également à créer la demande.

Dans ces conditions, il est de l'intérêt de tout marchand-détaillant de tenir en stock Egg-O qui répond au désir des clientes et qui procure de bons profits.

La Poudre à Pâte Egg-O s'impose avec les farines de guerre épaisses. Elle s'emploie dans la proportion d'une cuillère à thé remplie jusqu'au bord, pour une tasse de farine bien blutée.

Egg-O est économique. Elle donne les meilleurs résultats, qu'on l'emploie avec du lait doux, du lait sur, du lait de beurre ou de l'eau.

Egg-O est devenu un article courant dans le magasin d'épicerie et nul épicier ne saurait s'en dispenser sans risquer de mécontenter sa clientèle.

Prenez en stock Egg-O — Offrez Egg-O — Faites des profits sur Egg-O.

# Egg-O Baking Powder

Limited

*Hamilton, Canada*

**Succursales : Toronto, Kingston et Montréal.**



# PRODUITS VICTORIA

En vendant les Produits "Victoria" vous vous assurez une vente rapide, un bon profit et la satisfaction de vos clients.

Sur demande nous vous enverrons un échantillon d'un des articles suivants:

## THE VICTORIA

JAPON NATUREL

Boîtes de 90 et 80 livres.  
Valeur sans égale pour le prix.

CEYLAN NOIR Mélangé (Blend)

Boîtes de 30 et 50 livres.  
Un excellent Thé Noir.

## CAFE VICTORIA

AROME RICHE, FRAIS ROTI CHAQUE JOUR.

FER-BLANCS DE 1 - 5 - 10 et 25 livres.

JAVA MOCHA, PUR MOCHA, HOTEL SPECIAL, MARACAIBO, SANTOS.

## CONSERVES VICTORIA

LEGUMES

Tomates 2½ livres et gall.  
Pois 2 livres  
Blé-d'Inde 2 livres  
Fèves 2 livres  
Etc., etc.

POISSONS

SAUMON  
Sookeye Rouge  
Livres et ½ livres  
Qualité suprême

FRUITS

Pommes 3 livres et gal.  
Pêches 2 livres  
Poires 2 livres  
Prunes 2 livres

# LAPORTE, MARTIN, LIMITEE

584 RUE ST-PAUL OUEST, - MONTREAL

## TROIS PROFITS AU LIEU D'UN

Lorsque vous dites à votre cliente: Oui, Madame, ce sont des "Eddy", cela règle la question. Les Allumettes d'Eddy ont plus de soixante ans de prestige derrière elles. Il n'est pas besoin d'explications ni d'arguments pour les vendre. Obtenez-vous votre pleine part de cette force de vente supplémentaire qui réside dans le nom Eddy? Vendez-vous tous les produits Eddy que peut absorber votre commerce?

### Les Articles en fibre durcie et produits de Papier d'Eddy

peuvent se vendre dans la plupart des magasins qui ne vendaient jusqu'ici que des Allumettes Eddy. Trois profits au lieu d'un, voilà ce qui attend ces marchands. Le nom Eddy couvre la ligne entière de produits — la réputation Eddy signifie que ces articles sont à moitié vendus, avant même qu'ils entrent dans votre magasin. Les Articles en fibre durcie d'Eddy, Cuves à lessive, Planches à laver, Seaux à lait, Seaux de ménage, Cuves à beurre, etc., sont employés par les ménagères de tout le Canada. Les Papiers de toilette, Serviettes et Papiers-torchons jouissent de la même demande universelle. Vos clients les connaissent déjà comme ils connaissent les Allumettes Eddy. Ne manquez pas l'occasion de faire ces ventes supplémentaires faciles.

The E. B. EDDY CO., Limited, HULL, Canada

### Des Produits qui se vendent :

BEURRE D'ERABLE

BEURRE DE MIEL

BEURRE DE CHOCOLAT

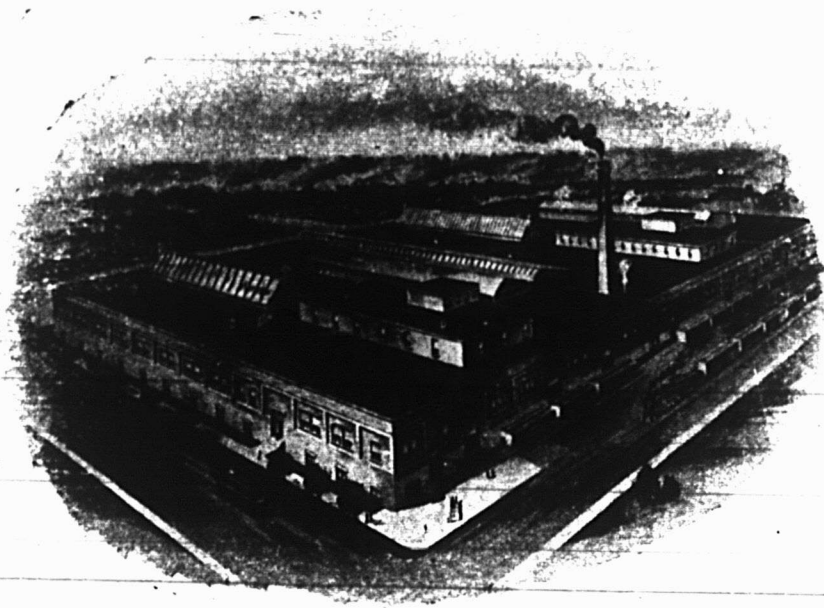
BEURRE DE NOIX DOUCE

**Demandez les CONFISERIES BAINES**

MANUFACTUREES PAR

**Canada Maple Exchange, Limited**  
MONTREAL

Licence de la Commission du Contrôle des Vivres du Canada, No. 11-499



La manufacture de conserves de fruits la plus  
moderne et la plus perfectionnée du Canada

La Fameuse Marmelade d'Oranges  
de Séville de

# WAGSTAFFE

Contenant toutes les huiles essen-  
tielles qui donnent un goût si piquant  
à une véritable Marmelade d'Oran-  
ges.

*Commandez-en à votre épicier  
avant la hausse*

## WAGSTAFFE, Limited

FABRICANTS DE CONSERVES DE FRUITS PURS

Hamilton

Canada

# Les Produits de Clark

Vous savez sans nul doute, M. l'Épicier, que la "Qualité" est le meilleur Agent de Réputation, et que la vente des marchandises de qualité est votre meilleure annonce.



## Fèves au Lard



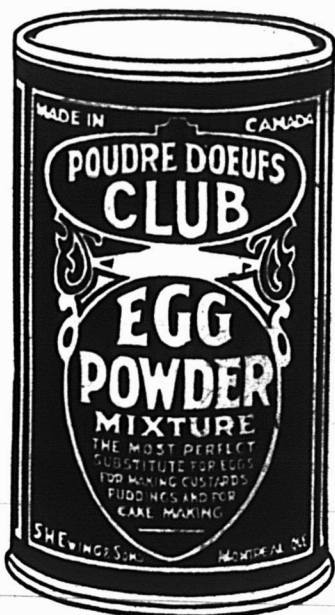
Les Fèves au Lard de **CLARK** ont la qualité qui donne satisfaction aux clients. Elles portent le nom qui garantit, la réputation qui provoque les ventes faciles.

**CE SONT DES ARTICLES DE BONNE VENTE**

# W. CLARK, LIMITED

## Montréal

Licence de la Commission des Vivres du Canada No 14-216.



### LA POUDRE D'OEUF "CLUB"

est celle que tout marchand devrait tenir, parce que c'est un succédané des oeufs, qui est garanti pur et dont tous les ingrédients sont absolument purs.

### LA POUDRE CUSTARD "CLUB"

est fabriquée conformément à la loi des "Aliments Purs", et est aussi délicieuse que les oeufs, dans les gâteaux, blanc-manges, etc., etc. Cette poudre est de moitié moins cher que les oeufs et produit les mêmes résultats.

Demandez-nous nos prix et conditions aux marchands.

**S. H. EWING & SONS**

98 RUE KING, MONTREAL (P.Q.)

TELEPHONES, MAIN 65  
" " 155  
" " 7925

## Recommandez le Soda "Cow Brand" à la Ménagère



que ce soit une ménagère depuis nombre de lunes ou de quelques lunes seulement, elle appréciera la qualité fiable absolue de ce fameux soda. Il est pur, de grande force et est le grand favori des cuisinières partout.

Emmagasinez-en—Votre marchand en gros en a.

**CHURCH & DWIGHT**  
LIMITED

Manufacturers

**MONTREAL**

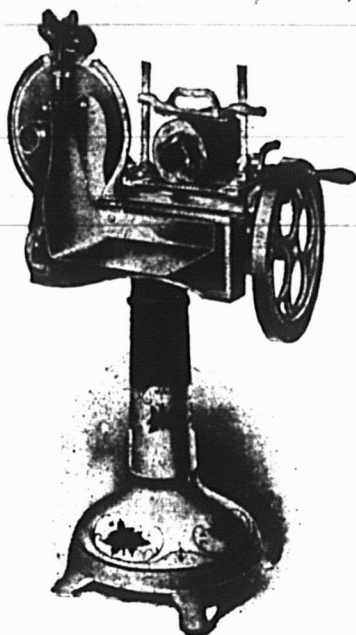


# BRANTFORD

L'endroit où se fabrique la seule balance calculatrice faite au Canada.

## NOUS FABRIQUONS

une ligne complète d'éventails automatiques, balances à cylindre, de Tranche-viande et coupe-fromage.



## Le Tranche-Viande Brantford

est un placement qui rapporte beaucoup d'argent aux marchands. Aucun autre accessoire que vous vous proposez d'acheter pour votre magasin ne mérite mieux votre considération que le tranche-viande Brantford.

Il ne peut se détraquer, il est facile à tenir propre, est muni de roulements à billes, les engrenages sont en acier spécial, il y a un dispositif d'aiguisage automatique, une nouvelle alimentation brevetée et un dispositif breveté permettant de tenir la viande jusqu'à dernière tranche.

Permettez-nous de vous prouver qu'il vaut la peine que vous l'achetiez.

## La Nouvelle Balance "Brantford" Automatique

Un mécanisme complet et parfait de balance. Pour la précision, le poids véritable, la durabilité et l'apparence générale, cette balance n'a pas son égale.

Magnifiquement émaillée bleue, rouge ou dorée.

Remarquez surtout comment tout le mécanisme est enfermé pour le protéger contre les dérangements et la saleté.



# The Brantford Computing Scale Co.,

LIMITED

BRANTFORD

CANADA

*Ecrivez pour avoir le catalogue.*



## Le Type-Même du Remède de Famille, jouissant d'une enviable réputation

Tout épiciier entreprenant peut faire des profits supplémentaires en prenant en stock et en poussant la vente des

# Tablettes Chamberlain

Pour usage à la maison ou pour envoi aux soldats dans les tranchées, les Tablettes Chamberlain constituent une ligne de confiance qui donne toujours des résultats illimités.

Essayez-en un étalage dans votre magasin. Parlez-en à vos clients. Suggérez de joindre un paquet ou deux dans chaque envoi fait à un soldat.

## Chamberlain Medicine Co., Limited

### TORONTO, CANADA

## “Une Capsule Anchor est la Moitié de la Vente.”

M. l'Épiciier, — Si vous ne connaissez pas la valeur de vente de la **CAPSULE ANCHOR** sur les produits alimentaires en bocaux de verre, faites-en l'essai à votre prochaine commande.

Vous verrez combien la capsule de coupe nette et de belle apparence crée une impulsion de vente.

Les capsules Anchor donneront un véritable élan à vos ventes de produits sous verre et réduiront les pertes par corruption, fuites ou évaporation des marchandises.

Dites à votre marchand de gros que vous voulez des capsules Anchor sur votre prochaine commande de produits sous verre. Il peut vous en fournir sur n'importe quelle ligne que vous puissiez demander.

**Anchor Cap & Closure Corporation**  
OF CANADA, LIMITED

MUNUFACTURE ET  
BUREAUX GENERAUX



50 Chemin Dovercourt  
TORONTO (ONT.)

## Toute ménagère connaît le Nettoyeur de Babbitts



Montrez le Babbitt sur vos rayons et sur votre comptoir de vente et suggérez-le à la ménagère quand elle vous demande un bon nettoyeur pour tous besoins. Le Nettoyeur de Babbitt voit ses ventes se renouveler, parce qu'il donne toujours un excellent service.

Primes pour les marques de commerce.

Représentants de Vente Canadiens:

**WM. H. DUNN, LIMITED**  
MONTREAL

TENEZ EN STOCK  
LES SAUCISSES  
ETIQUETTES  
C. & L. Enr.



Les meilleures sur le  
marché et les plus  
appréciées.

Frankfurt, Saucisse aux Fèves et  
Porc, Saucisse au Riz et Porc, Sau-  
cisse au Sauge, Saucisson de Boulo-  
gne et à l'ail et jambon pressé.

TOUJOURS LES MEILLEURES

Vendez-les et ayez des clients satis-  
faits

COTE & LAPOINTE Enr.  
287 rue Adam, MAISONNEUVE  
MONTREAL  
Tél. Lasalle 92.

Le marchand-détaillant devrait con-  
sultier fréquemment les adresses des  
hommes d'affaires et professionnels  
qui mettent leur science et leurs ta-  
lents à sa disposition et y faire appel  
dès que sa situation devient difficile.  
Un bon conseil est souvent d'une gran-  
de utilité dans le commerce.

Farines Préparées  
de Brodie

Licence No 2-001.

Avoines Roulées  
"Perfection"

Licence No 2-034.

Le Contrôleur des Vivres ayant accordé les licen-  
ces ci-dessus, les EPICIERs se trouvent pleinement  
doutés pour la vente de ces produits.

BRODIE & HARVIE Limited  
Montréal Téléphone. Main 436

Arthur Brodeur

MANUFACTURIER

D'EAUX GAZEUSES

Spécialités:

IRON BREW	CIDRE CHAMPAGNE
GINGER ALE	CIDRE DE POMME
CREAM SODA	EAU MINERALE
LEMON SOUR	FRAISE
CHERRY CREAM	ORANGE
CHAMPAGNE KOLA	SIPHON, ETC.

35 rue Frontenac, TELEPHONE  
LASALLE 256

BAKERS COCOA  
BAKERS CHOCOLATE



Procurent de  
bons clients et  
les conservent

Registered  
Trade-Mark

Ce sont les produits  
sur lesquels on peut  
le plus compter, ven-  
dus avec une garan-  
tie réelle de pureté et  
de qualité supérieu-  
re; préparés en conformi-  
té avec les lois des produits ali-  
mentaires purs; ils se vendent  
couramment et assurent un ra-  
pide écoulement de stock.

WALKER BAKER & CO. Limited

Montréal, Canada  
Dorchester, Mass.  
Fondée en 1780

Licence de la Commission des Vivres  
du Canada No. 11-690

Volaille Vivante, Oeufs Frais  
Pondus et Plume

Demandés par

P. POULIN & CIE

MARCHE BONSECOURS, MONTREAL

Remises Promptes. Pas de Commissions  
Demandez les prix par lettre.

Conditions, net 30 jours. Pas d'es-  
compte pour paiement d'avance.

CHURCH & DWIGHT

Cow Brand Baking Soda.



ment.  
Empaqueté com-  
me suit:

Caisnes de 36  
paquets de 5  
cents..... \$3.45

Caisse de 60 paquets de 1 livre.. \$3.45

— — 120 — de 1/2 livre.. 3.65

— — 30 — de 1 livre..

et 60 paquets mélangés, 1/2 livre. 3.65

KLIM

Petites boîtes, 48 d'1/4 de livre, la

caisse .....

Boîtes de famille, 24 d'1 livre, la

caisse .....

Boîtes d'Hôtel, 6 de 10 livres, la

caisse .....

SIROP  
DE GOUDRON ET  
D'HUILE DE FOIE DE MORUE DE  
Mathieu  
CASSE LA TOUX



Gros flacons.—En vente partout.

CIE. J. L. MATHIEU, Prop., SHERBROOKE P. Q.

Fabricant aussi les Poudres Nervines de Mathieu, le meilleur  
remède contre les maux de tête, la Névralgie et les Rhumes Fiévreux.

Toute le Monde connaît, Toute le Monde achète

Demande  
considérable

"RIGA"

Vente  
assurée

Avis aux  
Commerçants

Envoyez vos commandes d'eaux purgatives RIGA,  
avant la saison froide, pour qu'elles vous parviennent  
en bonne condition.

SOCIETE DES EAUX PURGATIVES RIGA, 40 rue Plessis, MONTREAL





*Gold Dust  
 ne veut pas de  
 stabilité sur la  
 tablette. Chaque jour est  
 un jour de remue-ménage  
 pour Gold Dust*



FAIT AU CANADA



THE N.K. FAIRBANK COMPANY  
LIMITED MONTREAL

Laissez faire votre ouvrage  
par les Jumeaux GOLD DUST.

## GORMAN, ECKERT & CO., LIMITED



Manufacturiers, importateurs et embouteilleurs de **Café, Epices, Poudre à Pâte, Essences, Olives et Catsup**  
LONDON. CANADA

**EMBOUTEILLEURS**

des **OLIVES "CLUB HOUSE"**

*La Marque la plus avantageusement connue au Canada*

**ET DU**

**CATSUP aux TOMATES "CLUB HOUSE"**

*Qui triomphent par leur qualité et leur saveur*

Nos autres marques réputées de Catsup **FOREST CITY** et **REX** sont entièrement faites des ingrédients les plus fins qu'on puisse obtenir, par des hommes d'expérience et sous notre surveillance personnelle.

Une maison complètement canadienne servant le meilleur commerce canadien.

**REPRESENTANTS POUR MONTREAL:**

**R. B. HALL & SON, Bâtisse Southam, 128 rue Bleury**

DEMANDEZ LE  
**CATSUP**

Marque "Sterling" de Lytle

Vous le reconnaîtrez par l'étiquette verte. Nul ne lui est supérieur.

LES  
**PICKES,  
CONFITURES,  
GELEES**

"Sterling" de Lytle

Sont les meilleurs.

Ces produits sont réputés et appréciés de nombreux amis de la province de Québec dont la fidèle clientèle s'étend à une longue période d'années et dont nous recevons les commandes avec reconnaissance.

**The T. A. Lytle Co., Limited**  
**STERLING ROAD, TORONTO.**

LICENCE DE LA COMMISSION DES VIVRES DU CANADA No. 14-136.

NOUS SERVONS SCRUPULEUSEMENT NOS CLIENTS  
DANS LES DIFFERENTES VARIETES

**TABAC EN FEUILLE**

*Récoltes choisies et garanties, à prix raisonnables*



NOUS INVITONS CORRESPONDANCE

**The Rock City Tobacco Co., Ltd.**

*33 St-Claude, MONTREAL*

*QUEBEC*

# Achetez et Vendez les Balais "Guilmette"

---

*De dix variétés différentes  
Tous de qualité durable*

---

## Distributeurs:

Couvrette & Sauriol

S. J. Carter & Co.

Comptoir d'Importation

Wilfrid Carrière

Starke Seybold, Ltd.

Lewis Bros., Ltd.

Caverhill, Learmont & Co.

Pinard, Pierre & Grenier, Ltée.

*Livraison rapide -- Emballage soigné*

*Manufacturé par*

# The Standard Broom and Brush Co.

## Montreal

P. GUILMETTE -- DIRECTEUR

*Si votre fournisseur n'a pas nos balais--Ecrivez-nous.*



La meilleure d'après toutes les épreuves, et la ligne de marchandises préférée de toutes les bonnes ménagères.

**MAGIC BAKING POWDER**  
CONTAINS NO ALUM

**GILLETT'S CREAM TARTAR**  
Full Weight  
GROUND  
Guaranteed to be CHEMICALLY PURE  
E. W. GILLETT COMPANY LIMITED  
TORONTO, ONT.

**GILLETT'S LYE**  
E. W. GILLETT COMPANY LIMITED  
TORONTO, ONT.

**ROYAL YEAST CAKES**  
E. W. GILLETT COMPANY LIMITED  
TORONTO, ONT.

**E. W. GILLETT COMPANY LIMITED**  
WINNIPEG TORONTO, ONT. MONTREAL

Autrefois l'enseigne faisait la réputation du marchand et annonçait son magasin. Aujourd'hui c'est la Marque de Commerce qui lui assure de la popularité et de bons profits.

## La Marque de Thé de Ceylan et des Indes



NOIR ET VERT NATUREL

est l'enseigne de qualité placée sur votre magasin.

Commandez donc du Thé PRIMUS; en outre d'en tirer un profit pécuniaire, vous affirmerez ainsi la bonne renommée de votre magasin.

**L. CHAPUT FILS & CIE., LIMITEE, Seuls Distributeurs, MONTREAL**

# RELEG

Prononcez "REAL EGG"

*Un véritable succédané des oeufs  
et quelque chose que vos clientes  
apprécieront certainement*



MARQUEE DEPOSEE

Pour les fins de cuisson et pour usage général dans la cuisine, il n'y a pas de succédané des oeufs meilleur ou plus satisfaisant que "Releg".

"Releg" se vend en paquets de quatre grandeurs différentes avec des instructions très claires pour chaque paquet, qui permettront à toute ménagère d'obtenir 100 pour 100 de satisfaction — des résultats aussi bons que ceux que lui donneraient les oeufs — et ce, à un prix beaucoup plus minime.

Montrez "Releg" dans vos étalages et faites ressortir ces points caractéristiques à toute ménagère — que "Releg" est économique, qu'on peut s'y fier et qu'il donne satisfaction — toujours.

*Envoyez aujourd'hui une commande  
d'essai.*

## RELEG COMPANY, Regd.

34 RUE DU ROI, QUEBEC, CANADA

Représentants pour l'Ontario:  
**LOGGIE SONS & CO.**  
32 Rue Front Ouest,  
Toronto

Représentants pour l'Ouest:  
**W. H. ESCOTT & CO. LTD.**  
Avenue Bannatyne Est  
Winnipeg

Représentants pour les Provinces Maritimes:  
**ANGEVINE & McLAUGHLIN**  
Truro, N.E.

*Agents demandés pour Montréal et le District de Montréal.*

**P**OUR des raisons d'ordre moral aussi bien que d'ordre matériel, je professe une foi aveugle dans les destinées de mon pays.

Tous les Canadiens sont persuadés qu'un brillant avenir sourit à leur terre natale. Cette croyance, profondément enracinée, s'inspire des traditions et des aspirations les plus hautes, soutenues par un patriotisme éclairé. Lorsque ces sentiments sont partagés par la masse, ils sont un facteur déterminant dans le progrès d'un pays.

La Providence s'est montrée prodigue à notre égard ; elle nous a comblés de bénédictions, et ses bienfaits se révèlent par les richesses naturelles répandues sur toute l'étendue de notre territoire.

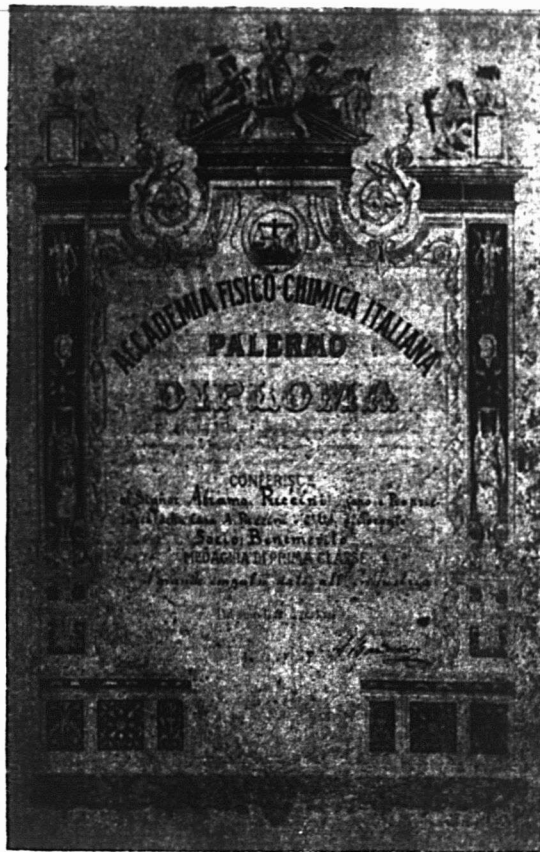
Notre peuple, par son esprit d'entreprise, son industrie et sa puissance de travail, est apte à faire fructifier ces talents.

Nous avons donc lieu d'entretenir le plus complet optimisme, et il est à désirer que tous soient d'esprit et de coeur dans cette heureuse disposition.

*Zéph. Hébert*



# Le Macaroni Marque Lion de Puccini



## LES PRODUITS DE MACARONI DE PUCCHINI SONT SANS EGAL

Ils sont justement reconnus comme les meilleurs sur le marché. Des générations de Puccini en Italie, ont perfectionné l'industrie de la Pâte Alimentaire, en produisant un Macaroni de qualité supérieure.

Notre manufacture est munie de machines parfaites et d'un procédé de séchage naturel combinés avec un système sanitaire qui rend le produit plus hygiénique en tous temps.

En cuisant, les Produits Marque Lion de Puccini conservent leur forme et augmentent en volume de 40%, du fait du procédé parfait de séchage, ce qui donne aux consommateurs une valeur alimentaire de 20% plus forte que celle obtenable du Macaroni de qualité ordinaire.

Soixante-quinze pour cent de la meilleure classe de la clientèle italienne de ce Dominion demandent la Marque Lion de Puccini, pour leur consommation, sachant ses mérites propres.

*Echantillons et prix fournis gracieusement aux acheteurs.*

*Adressez toute correspondance à*

# A. PUCCHINI & CO., LTD.

55 RUE FRONT EST, - - TORONTO, ONT.





*En ces jours de concurrence effrénée vous ne devez vendre que des marchandises auxquelles vous puissiez vous fier de façon absolue*

*Le poli à chaussures "Nugget" donne un brillant éclatant et durable, conserve le cuir souple et rend les chaussures imperméables.*

*Le poli à chaussures "Nugget" donne satisfaction à vos clients et vous procure un généreux profit.*

*Le poli à chaussures "Nugget" se fait en noir, tan, rouge, toney et brun foncé. Si vos fournisseurs de gros ne peuvent vous approvisionner de toutes les lignes "Nugget" écrivez à*

**R. E. BOYD & CO.**

AGENTS POUR LA PROVINCE DE QUEBEC

**THE NUGGET POLISH CO. LIMITED**  
TORONTO

# PRINTEMPS 1919

LES CHAUSSURES BLANCHES  
seront en grande faveur au  
printemps prochain

Nous en avons un assortiment particulièrement  
choisi, possédant toutes les qualités de façon,  
de style et de durée qui convien-  
nent au commerce canadien.



**Le Goût  
des Femmes**



pour les chaussures blanches sera encore plus accentué au cours des  
prochaines saisons de printemps et d'été. Le marchand ne com-  
mettra donc pas d'erreur en commandant d'avance ce qu'il lui faut  
dans ces lignes.

*Voyez nos échantillons chez  
les Jobbers*

**Nos chaussures sont établies pour ré-  
pondre aux besoins et goûts  
canadiens**

**ELLES SE VENDENT BIEN ET DONNENT DE BONS PROFITS**

**GAGNON, LACHAPELLE & HEBERT**

55 Rue Kent

MONTREAL

(P.Q.)

*Chaussures pour Dames et Demoiselles*



# Ce que notre Service signifie pour Vous

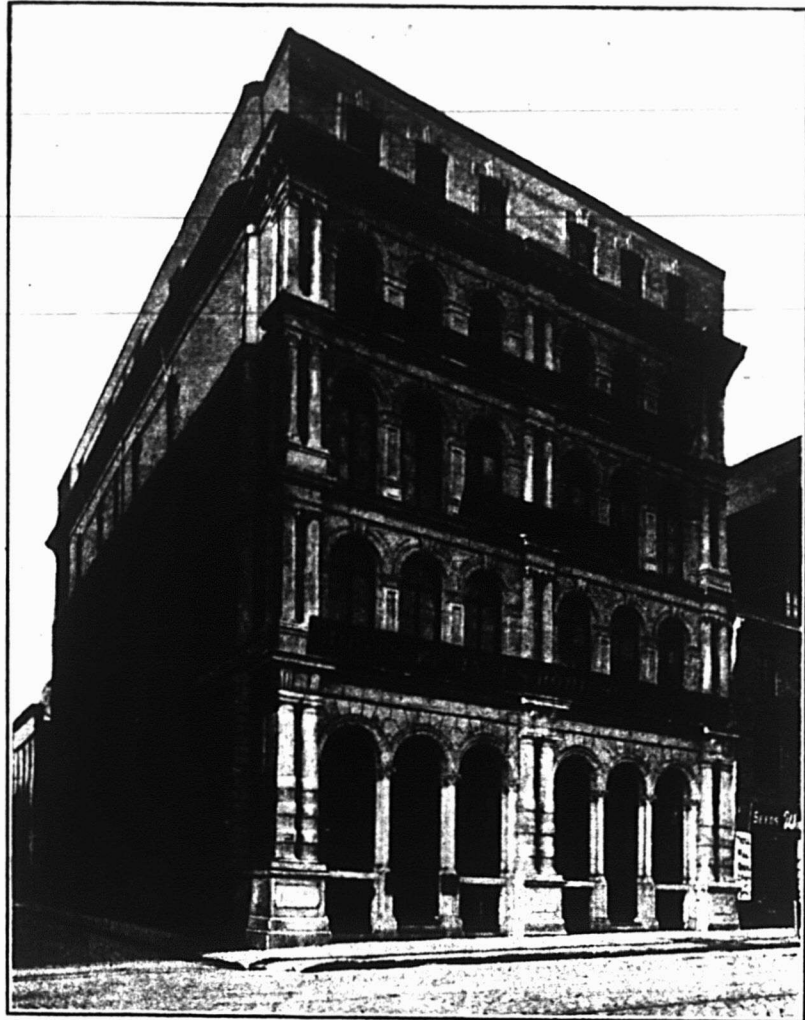
Vous êtes en mesure d'offrir à vos clients un produit qui ne prend place sur vos rayons qu'après avoir été approuvé par des experts et que vous pouvez vendre en toute assurance.

Rien n'est expédié de notre magasin que ce ne soit de valeur honnête.

Nos nombreuses années passées dans le domaine de la chaussure nous donnent dans la manufacture de la chaussure une connaissance approfondie qui écarte toute chance de matière première inférieure ou de façon défectueuse trompant notre inspection.

Toute commande, qu'elle soit grande ou petite, est l'objet de notre prompt attention et de notre exécution rapide.

Donnez-nous vos commandes et vous serez assuré d'un service véritable.




---

**JAMES ROBINSON**  
*Spécialiste en Chaussure Fine*  
 184 Rue McGill  
**MONTREAL**

---

# Les Caoutchoucs pour Tous "Independent"



Il y a une grosse réserve prête à vous approvisionner et à vous aider dans la ligne de vente rapide "INDEPENDENT". Les six marques de cette ligne donneront satisfaction à toute demande que vous recevrez en fait de caoutchoucs. En outre de leur variété ils possèdent une façon et un fini si parfaits qu'ils ne peuvent manquer de convaincre tout de suite vos clients que vous leur offrez quelque chose d'une valeur exceptionnelle en fait de chaussure de caoutchouc.

## James Robinson

*Spécialiste en Chaussure Fine*

184 Rue McGill

MONTREAL

"Royal"

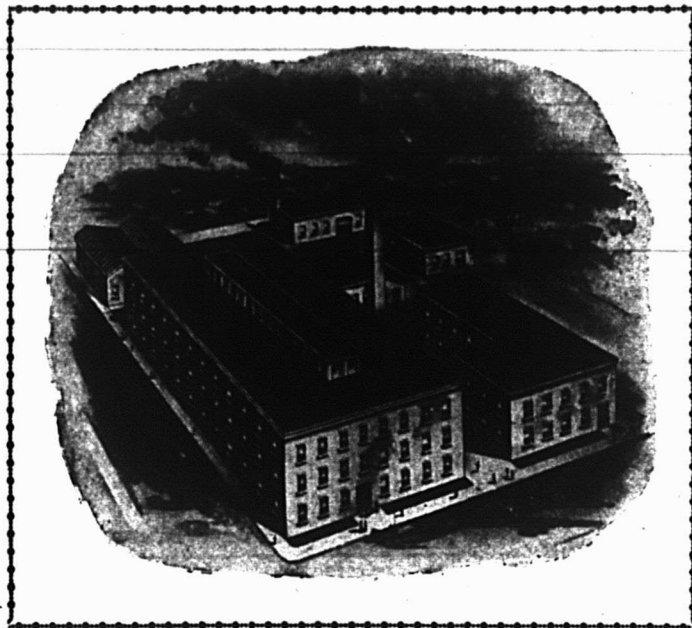
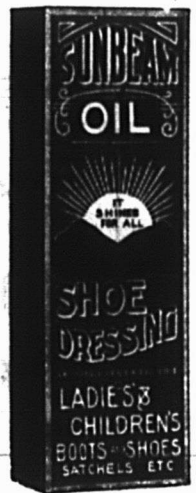
"Bull Dog"

"Kant Krack"

"Dainty Mode" "Veribest"

"Dreadnaught"





*Manufacturés par*

**Domestic Specialty Co., Ltd.**

**Hamilton, Canada**





# “LIFE-BUOY”

## Chaussures en Caoutchouc

### Qualité Supérieure

Vous n'aurez pas pleine satisfaction dans les résultats obtenus, tant que vous n'aurez pas fait l'essai des “Life-Buoys”.

Ce n'est qu'à l'épreuve véritable que vous vous convaincrez de leur qualité extra de durée, de leur ajustement parfait et de leur splendide apparence.

Adressez aujourd'hui même votre commande à notre entrepôt le plus proche. Stocks tenus aux adresses suivantes:

137 rue MCGILL, - - MONTREAL

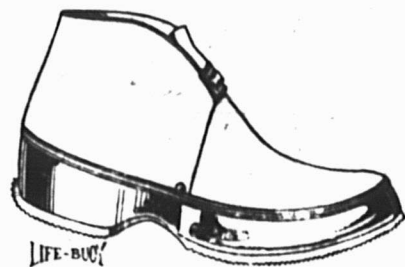
*Notes la nouvelle adresse.*

615 rue ST-VALIER, - - QUEBEC

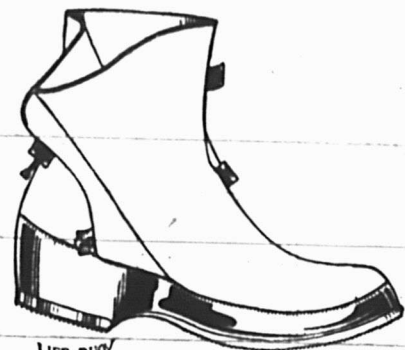
**The Kaufman Rubber Co., Limited**  
KITCHENER, ONT.

**Si vous n'avez pas encore donné votre commande pour vos besoins de l'été 1919 en fait de chaussures de promenade Life-Buoy, faites-le tout de suite.**

**Il se pourrait que vous ayiez quelque difficulté à obtenir livraison, si vous ne placez pas votre commande dès maintenant.**



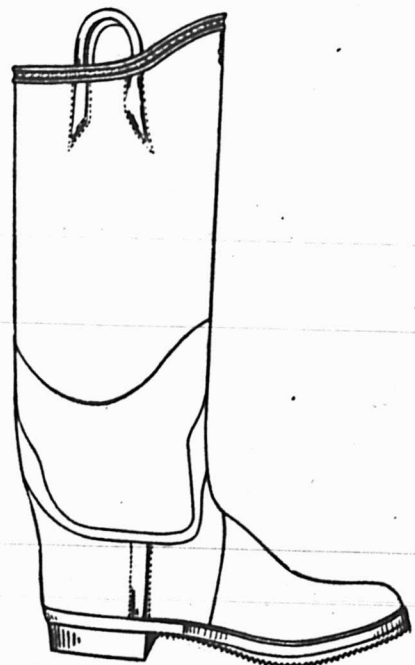
LIFE-BUOY



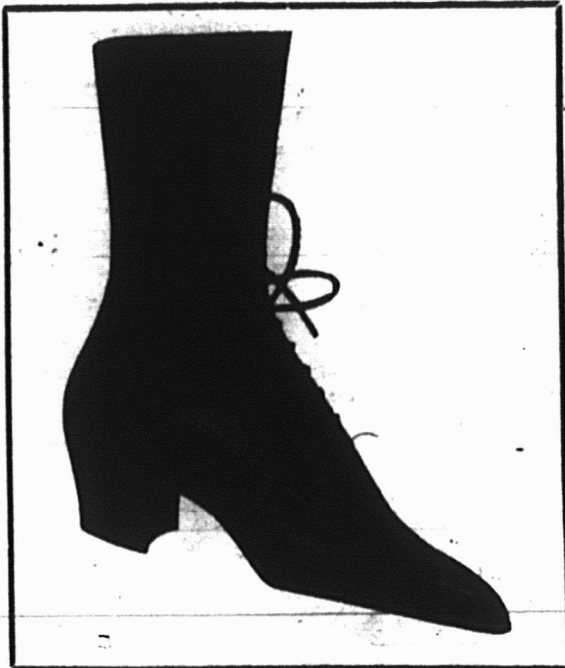
LIFE-BUOY



LIFE-BUOY



LIFE-BUOY



## Nos Chaussures demeurent un Modèle

de qualité et de bon goût en dépit des conditions changeantes. Nous devons ce privilège en grande partie au fait que nos tanneries nous approvisionnent di-

rectement de la meilleure matière première. Le style est une question de dessin soigné que vous pouvez apprécier dans nos produits.

*Nos Chaussures ont une Réputation  
de bonne valeur*

### “Metropolitan”

McKAYS POUR DAMES WELTS POUR HOMMES

### “Paris”

McKAYS POUR DAMES  
WELTS POUR HOMMES

### “Patricia”

WELTS ET TURNS  
POUR DAMES

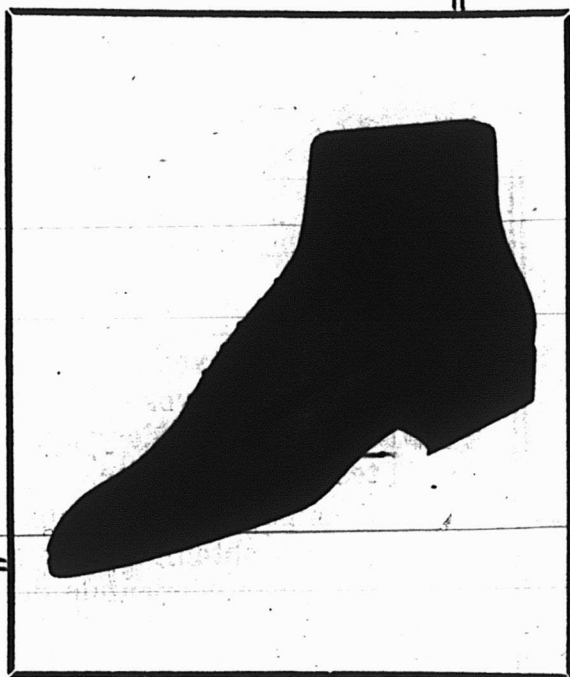
*Permettez-nous de vous  
les montrer*

Daoust, Lalonde & Cie.,

Limitée

Montréal - (P.Q.)

Succursale: Metropolitan Shoe Co., 91 Rue St-Paul Est.



# *Achetez des Obligations de la Victoire*

---

## **“La Parisienne”**



*Lorsque vous achetez des  
chaussures de la marque  
“LA PARISIENNE”  
vous êtes certains d’avoir  
la valeur pour le prix que  
vous payez et vous ven-  
dez à vos clients une  
chaussure qui donne sa-  
tisfaction.*

## ***La Parisienne Shoe Co., Ltd.***

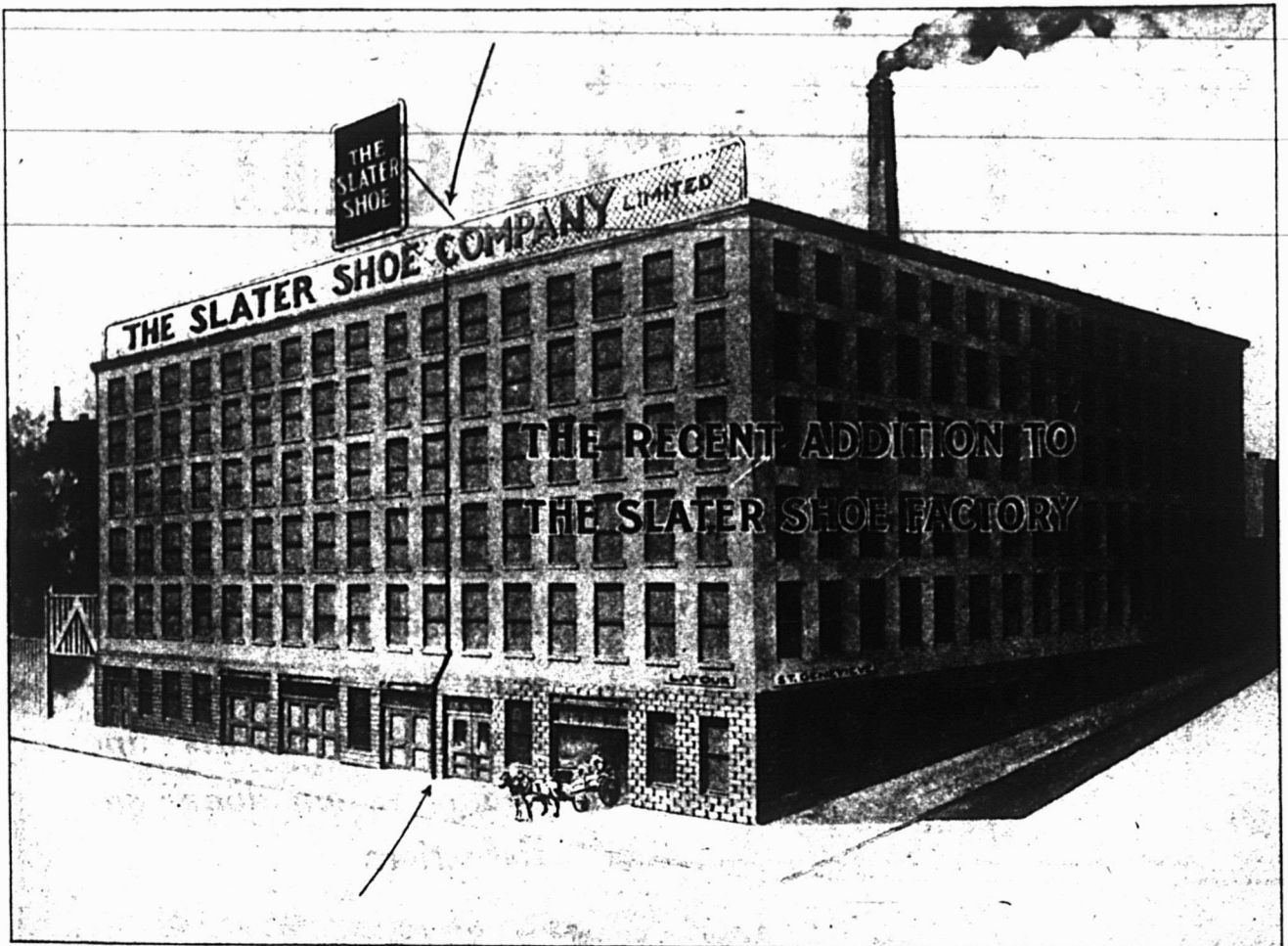
614 Avenue LaSalle, MAISONNEUVE

***J. ANT. LAVOIE, Gérant des Ventes.***



# Il n'y a qu'une Véritable Chaussure "Slater"

Elle est toujours marquée par trois mots sur une ardoise  
"THE SLATER SHOE"



Nos voyageurs sont sur la route et vous offriront pour le printemps la plus belle collection de chaussures pour hommes faites au Canada. Nous portons en stock quarante lignes très pratiques et une commande d'essai vous permettra de les apprécier. Nos prix sont plus bas que ceux de toute autre maison de notre catégorie et notre service est le meilleur. Pourquoi ne pas vendre une bonne ligne de chaussures quand vous le pouvez? Pourquoi pas la meilleure, la mieux connue, la plus en vogue—? Ecrivez dès aujourd'hui pour notre catalogue.

**THE SLATER SHOE CO.**  
103 rue Latour - - - MONTREAL

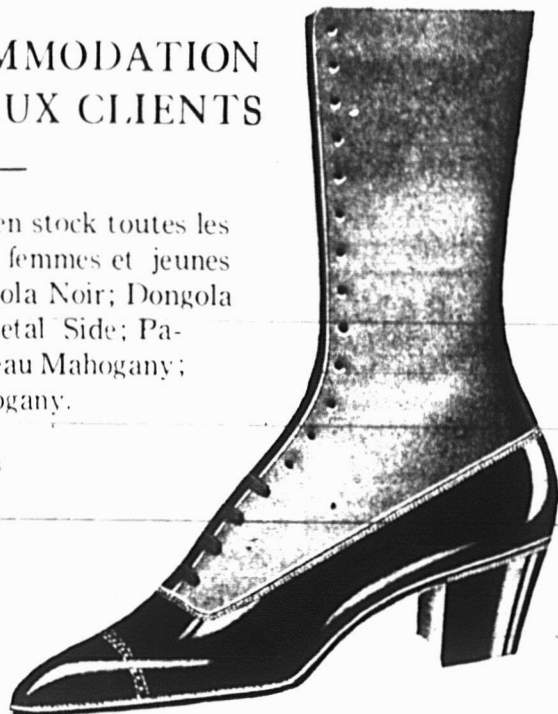
La Cie. de Chaussures **LA RENA**

*611 rue Beaudry -- -- -- Montréal*

PRECIEUSE ACCOMMODATION  
POUR NOS NOMBREUX CLIENTS

Nous tenons continuellement en stock toutes les lignes régulières (staples) pour femmes et jeunes filles. A savoir : Cuir--Dongola Noir; Dongola Havana; Gun Metal Side; Patent Dull Top; Veau Mahogany; Kip Mahogany.

Toutes ces lignes  
avec Talons Louis et  
Talons Militaires.



Nos Chaussures sont établies pour plaire tant par leur élégance que par leur solidité.

UNE VISITE EST SOLICITEE

## McKays Fines

La popularité et la position favorite de la Chaussure Lady Belle sont dues incontestablement au fait qu'elle combine: Confort, Solidité et Élégance.

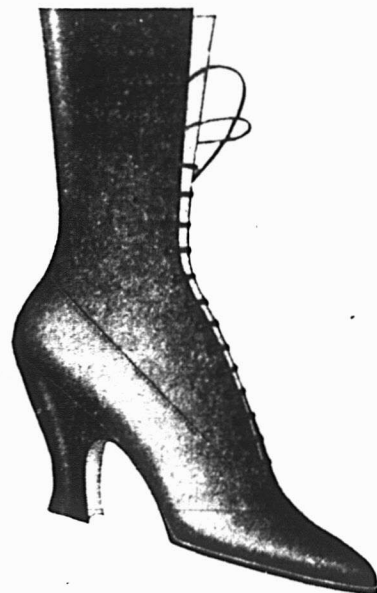
Nos voyageurs sont en train de prendre les commandes pour vos chaussures de printemps et se feront un plaisir de vous montrer les plus récentes formes en cuir Vernis, Kid et Veaux ainsi qu'en étoffes.

Ils méritent toute votre attention

*Ecrivez-nous pour recevoir notre Catalogue*



**La  
Chaussure  
Lady  
Belle**



**THE LADY BELLE SHOE COMPANY, Limited**  
KITCHENER - - - ONTARIO

# La Banque Molsons

Nous recommandons à nos amis et clients d'acheter des Obligations de la Victoire à la limite de leurs ressources et sommes prêts à les y aider.

## LA BANQUE NATIONALE

FONDÉE EN 1869

Capital autorisé . . . . . \$5,000,000  
Capital versé . . . . . 2,000,000  
Réserves . . . . . 2,100,000

Notre service de billets circulaires pour voyageurs "Travellers Cheques" a donné satisfaction à tous nos clients; nous invitons le public à se prévaloir des avantages que nous offrons.

Notre bureau de Paris,  
14 RUE AUBER

est très propice aux voyageurs canadiens qui visitent l'Europe.

Nous effectuons les virements de fonds, les remboursements, les encaissements, les crédits commerciaux en Europe, aux Etats-Unis et au Canada aux plus bas taux.

## VOTRE CHANCE

**V**OUS qui recevez un meilleur salaire; **VOUS** qui faites de meilleurs profits, **VOICI VOTRE CHANCE** de mettre un peu de côté **POUR** le temps des maladies et les jours de chômage, **POUR** les années de disette.

## Plus de 100,000 personnes

viennent régulièrement à notre **BANQUE** pour y déposer leur économies. **SUIVEZ LEUR BON EXEMPLE; NE TARDEZ PAS D'AVANTAGE.**

Vos patrons, votre père et votre mère, votre épouse, vos enfants, le pays, seront contents de vous.

Nous vous invitons cordialement et vous réservons le meilleur accueil.

**A. P. LESERANCE, Gérant-général**

## La Banque d'Épargne

de la Cité et du District de Montréal

**BUREAU PRINCIPAL ET 14 SUCCURSALES  
A MONTREAL**

## BANQUE PROVINCIALE

DU CANADA

CAPITAL AUTORISÉ . . . . . \$2,000,000  
CAPITAL PAYÉ ET SURPLUS (au 31 déc. 1917) 1,750,000  
ACTIF TOTAL: au-delà de . . . . . \$21,600,000  
82 Succursales dans les Provinces du Québec, de l'Ontario et du Nouveau Brunswick.

### CONSEIL D'ADMINISTRATION:

Président: Honorable Sir H. LAPORTE, C. P., de la maison Laporte Martin limitée, administrateur du Crédit foncier franco-canadien.

Vice-Président: W. F. CARSLY, capitaliste.

Vice-Président: TANCREDE BIENVENU, administrateur Lake of the Woods Milling Co., limited.

M. G. M. BOSWORTH, président de la "Canadian Pacific Ocean Services Limited."

Honorable NEMESE GARNEAU, C. L., ex-ministre de l'agriculture, Conseiller Législatif de Québec, président de la Cie de Pulpe de Chicoutimi.

M. L. J. O. Beauchemin, président de la Librairie Beauchemin Itée.

M. M. CHEVALIER, directeur général Crédit foncier franco-canadien

### BUREAU DE CONTROLE (Commissaires-censeurs)

Président: l'hon. sir ALEXANDRE LACOSTE, C. R., ex-juge en chef de la cour du banc du roi.

Vice-Président: L'HON. N. PERODEAU, N. P., Ministre sans portefeuille dans le gouvernement de Québec, administrateur "Montreal Light Heat & Power Co., Ltd."

M. S. J. B. ROLLAND, président de la Cie de Papier Rolland.

### BUREAU-CHEF

Directeur-général, M. TANCREDE BIENVENU.

Secrétaire, M. J. A. TURCOT Inspecteur en Chef, M.-M. LAR SE,

Chef Département de Crédit, M. C. A. ROY Inspecteur, M. ALEX. BOYER

Auditeurs représentant les Actionnaires

M. ALEX. DESMARTEAU, Montréal M. J. A. LARUE, Québec

## BANQUE D'HOCHELAGA

Fondée en 1874.

Capital autorisé . . . . . \$10,000,000  
Capital versé et fonds de réserve . . . . . 7,700,000  
Total de l'actif . . . . . 44,500,000

### DIRECTEURS :

Messieurs J.-A. Vaillancourt, président;  
l'hon. F.-L. Béique, vice-président;  
A. Turcotte, E.-H. Lemay, l'hon. J.-M. Wilson, A.-A. Larocque et A.-W. Bonner.  
Beaudry Leman, gérant général.  
Yvon Lamarre, inspecteur.

### SIEGE SOCIAL: MONTREAL (112 rue St-Jacques)

Bureau Principal: 95 rue St-Jacques  
F.-G. Leduc, gérant.

187 Succursales et Agences au Canada  
— 42 Bureaux de Quartiers —

Tout dépôt D'UN DOLLAR ou plus ouvre un compte à la Banque sur lequel est payé deux fois par année un intérêt au taux de 3% l'an.

La Banque émet des LETTRES DE CREDIT CIRCULAIRES et MANDATS pour les voyageurs, ouvre des CREDITS COMMERCIAUX, achète des traites sur les pays étrangers, vend des chèques et fait des PAIEMENTS TELEGRAPHIQUES sur les principales villes du monde; prend un soin spécial des encaissements qui lui sont confiés, et fait remise promptement au plus bas taux de change.



# FINANCES

## LA NOTE AMERICAINE

### Troisième année.

Montréal, le 15 novembre 1918.

Les cours furent encore aujourd'hui irréguliers et nerveux. Toutefois, les aciéries, spécialement Beth. Steel B. et U. S. Steel se relevèrent sensiblement sur la nouvelle qu'une certaine réduction dans le programme du revenu fédéral pourrait fort bien survenir. Cette éventualité ferait largement bénéficier les nombreuses compagnies qui n'ont, durant ces dernières années, exécuté que des commandes de guerre, et nous pouvons dès maintenant prévoir quelle heureuse répercussion cette diminution aurait sur les cours des actions.

Le fait saillant de la journée fut sans conteste le recul prononcé de l'action privilégiée Marine qui commença à dégringoler dès que le président Franklin eut informé les directeurs qu'il n'avait rien de nouveau à annoncer au sujet de la vente, depuis si longtemps attendue, des navires anglais. La nouvelle loi sur le revenu est-elle pour quelque chose dans l'ajournement de cette transaction, ou si d'autres difficultés se sont levées? Voilà ce que l'on se demande à Wall Street. Nous avons pu constater qu'un grand nombre d'opérateurs ont pris leurs profits sur les lots qu'ils détenaient au-dessous du pair.

Le groupe des matières se maintient ferme. Baldwin, Crucible et Am. Locomotive seront continuellement occupés à remplir les commandes de machines et d'instruments de toutes sortes dont on a grand besoin par tout l'univers. Les chemins de fer continuant à être achetés à titre de placement. Les conditions monétaires demeurent les mêmes et le prêt à vue est toujours limité. Nous conseillons la prudence.

BRYANT, DUNN & CO.

## LE COMMERCE DES ETATS-UNIS

D'après une compilation faite par la National City Bank, de New-York, les exportations qui ont passé par les ports des côtes du Pacifique durant les sept mois finissant avec le mois de juillet 1918 ont augmenté de 70 pour cent par comparaison avec celles de la période correspondante de 1917, tandis que celles qui ont passé par les ports de l'Atlantique font voir une diminution de 14 pour cent et celles expédiées par les ports de la frontière du nord, une réduction de 7 pour cent. En ce qui concerne les importations, les ports de l'océan Pacifique ont également bénéficié d'une augmentation de 30 pour cent par rapport à l'année dernière pendant que ceux de l'Atlantique ont vu baisser les leurs de 7 pour cent et que ceux du nord n'indiquent aucun changement.

## EPARGNE et SPECULATION!

Tel est le titre d'un livret que tous ceux qui font des économies et désirent les faire valoir, ont intérêt à lire.

Pour en recevoir gratis un exemplaire, il suffit de s'adresser

au Bureau de Montréal de la Maison  
**BRYANT, DUNN & CO.**

rue St-François Xavier, Nos. 84-88

Agents de Change au Consolidated Stock Exchange of  
New York.

Téléphone : Main 4960

## The Strathcona Fire Insurance Company

COMPAGNIE D'ASSURANCE-INCENDIE

(Edifice Versailles)

90, rue Saint-Jacques, MONTREAL.

CAPITAL AUTORISE . . . . . \$500,000.

CAPITAL SOUSCRIT . . . . . \$300,000

(par au-delà de 400 notaires qui  
agissent aussi comme ses agents.)

CAPITAL PAYE . . . . . \$100,000.

DEPOT COMPLET AU GOUVERNEMENT

"Cette compagnie n'est pas contrôlée par la  
"Canadian Fire Underwriters Associa-  
tion quant à ses taux."

A. A. MONDOU, N.P., J. MARCHAND,  
Président Sec.-Trésorier  
et Gérant-Général.

"Nous invitons les maisons de commerce à de-  
mander notre tarif spécial."

Assurances et Cartes d'Affaires

**Automobiles** Assurance couvrant contre

L'incendie, l'Explosion, le Vol, le Transport, la Responsabilité Publique, la Collision, les Dommages Matériels à autrui.

**VIE, BRIS DE GLACES**

Accidents, Maladies, Vol, Attelages, Responsabilité de Patrons et Publique, Garantie de Contrats, Cautiionnements Judiciaires, Fidélité des Employés.

**LA PREVOYANCE**

189 rue St-Jacques, Montréal  
J. C. Gagné,  
Directeur-Gérant.  
Tel. Main 1626

**ESINHART & EVAN**

Courtiers d'Assurance

—Bureau—

EDIFICE LAKE OF THE WOODS  
39 rue S.-Sacrament  
Téléphone Main 553 MONTREAL

**\$5,000**

de

protection pour votre maison

+ plus +

**\$50 par mois**

d'indemnité pour vous-même

NOTRE NOUVELLE  
**POLICE D'INDEMNITE SPECIALE**

ne laisse rien au hasard

Demandez-nous des renseignements

CANADA LIFE ASSURANCE  
COMPANY  
Bureau principal, - TORONTO

La Compagnie d'Assurance  
**Mutuelle du Commerce**  
Contre l'Incendie

Actif . . . . . \$1,025,000.00  
DEPOT AU GOU-  
VERNEMENT . . . \$69,660.00

—Bureau principal:—  
179 rue Girouard, S.-Hyacinthe

**Solide Progrès**

Des méthodes d'affaires modernes, soutenues par un record, interrompu de traitements équitables à l'égard de ses détenteurs de polices, ont acquis à la Sun Life of Canada un progrès prénoméral.

Les assurances en force ont plus que doublé dans les sept dernières années et ont plus que triplé dans les onze dernières années. Aujourd'hui, elles dépassent de loin celles de toute compagnie canadienne d'assurance-vie.

COMPAGNIE D'ASSURANCE  
**SUN LIFE OF CANADA**  
SIEGE SOCIAL - MONTRÉAL

**WESTERN ASSURANCE CO.**

Fondée en 1851

ACTIF, au-delà de . . . \$6,000,000

Bureau Principal: TORONTO (Ont.).

W. B. MEIKLE

Président et gérant général

C. C. FOSTER, Secrétaire

Succursale de Montréal:

61, RUE SAINT-PIERRE  
ROBT. BICKERDIKE, gérant

**Bureau Principal**

angle de la rue Dorchester ouest et l'avenue Union, MONTREAL  
DIRECTEURS:

J.-Gardner Thompson, Président et directeur gérant; Lewis Laing, Vice-Président et Secrétaire; M. Chevallier; A.-A.-G. Dent, John Emo, Sir Alexandre Lacoste, Wm. Molson Macpherson, J.-C. Rimmer, Sir Frédéric Williams-Taylor, L.L.D., J.D. Simpson, Sous-Secrét.



**Assurance Mont-Royal**

Compagnie Indépendante (Incendie)

17 rue S.-Jean, Montréal

l'hon. H.-B. Rainville, Président  
P. J. Perrin et J. R. Macdonald, gérants conjoints.

**JOSEPH FORTIER**

Fabricant-Papetier

Atelier de reliure, reliure, typographie, relief et gaufrage, fabrication de livres de comptabilité. Formules de bureau.

210 OUEST RUE NOTRE-DAME (Angle de la rue S.-Pierre), MONTREAL

**New Victoria Hotel**

H. FONTAINE, Propriétaire  
QUEBEC

L'Hôtel des Commis-Voyageurs.  
Plan American. Taux, à partir de \$2.00

Maison fondée en 1870  
**AUGUSTE COUILLARD**

IMPORTATEUR DE

Ferronnerie et Quincaillerie, Verres à Vitres, Peinture, etc.

Spécialité: Poêles de toutes sortes

Nos 232 à 239 rue S.-Paul

Ventes 12 et 14 S.-Amable MONTREAL

La maison n'a pas de commis-voyageurs et fait bénéficier ses clients de cette économie. Attention toute spéciale aux commandes par la malle. Messieurs les marchands de la campagne seront toujours servis au plus bas prix du marché.

**GAGNON & L'HEUREUX**

COMPTABLES LICENCIÉS

(CHARTERED ACCOUNTANTS)

Chambres 315, 316, 317, Edifices Banque de Québec

11 Place d'Armes, MONTREAL  
Téléphone Bell Main 4912.

P.-A. GAGNON, C.A.  
J.-ARTHUR L'HEUREUX, C.A.

Main 7059

**PAQUET & BONNIER**

Comptables Liquidateurs, Auditeurs, Prêts d'argent, Collection  
Chambre 501

120 St Jacques MONTREAL

**GEO. GONTHIER H.-E. MIDGLEY**

Licencié Inst. Comptable, Comptable Incorporé

**GONTHIER & MIDGLEY**

Comptables et Auditeurs

10, RUE S.-FRANCOIS-XAVIER MONTREAL

Téléphone MAIN 2701-9

adresse télégraphique "GONTHLEY"

**L.-R. MONTBRIAND**

Architecte et Mesureur,

230 rue S.-André, Montréal.

**GARAND, TERROUX & CIE**

Banquiers et Courtiers

48 rue Notre-Dame Ouest, Montréal



# BRITISH COLONIAL FIRE INSURANCE COMPANY MONTREAL

Capital autorisé	-	-	-	\$2,000,000.00
Capital souscrit	-	-	-	1,000,000.00
Capital versé	-	-	-	247,015.70

## Êtes-Vous Suffisamment Assuré Contre l'Incendie ?

C'est avant l'incendie que vous devez examiner votre police d'assurance, afin de voir si elle vous offre toute la protection à laquelle vous avez droit et pour laquelle vous payez.

C'est **avant** l'incendie que vous devez obtenir des renseignements sur la Compagnie qui vous assure, afin de savoir si elle a la réputation de tenir ses engagements avec une rigoureuse ponctualité, si elle paie les réclamations de ses clients avec promptitude, de bonne grâce et pour le plein montant de la perte. **Après** l'incendie, il sera trop tard.

Toutes les compagnies d'assurances au Canada, faisant partie de l'Association des Assureurs, vous offrent approximativement les mêmes garanties de sécurité et de solvabilité—ce sont les garanties qu'exige le gouvernement—mais toutes ne vous offrent pas les mêmes avantages en ce qui concerne le **service**.

La **BRITISH COLONIAL** vous assure, non-seulement toutes les garanties possibles de solvabilité et l'accomplissement de ses engagements, mais encore elle étudie avec vous le montant d'assurance dont vous avez besoin: elle vous recommande le mode d'assurance le plus avantageux **pour vous**, celui qui vous offrira le maximum de protection possible moyennant la plus petite prime. Si, par malheur, vos propriétés étaient endommagées par le

feu, ses évaluateurs feraient, sans retard, un estimé juste et raisonnable de vos pertes et la Compagnie vous rembourserait dans le plus court délai.

Voilà le service que requiert, en plus des garanties de solvabilité, celui qui s'assure contre l'incendie. C'est ce service qui a valu à la **BRITISH COLONIAL** les marques les plus évidentes de la confiance publique. Consultez notre représentant; vous en trouverez un dans presque toutes les villes et les villages principaux du Canada de l'Atlantique au Pacifique et dans les centres où nous n'en avons pas, nous serons heureux de recevoir des demandes d'agences de la part de personnes ayant les aptitudes requises pour nous représenter.

## British Colonial Fire Insurance Company

**Siège Social:**

**No 2 Place d'Armes**

**Montréal**



# Table Alphabétique des Annonces

<b>A</b>		Egg-O Baking Powder .....	152	Martin Co. ....	89
Acme Glove Work .....	12	Emprunt de la Victoire .....	34	Manufacture de Scies de Lévis .....	108
American Pad .....	111	Esinhart & Evans .....	178	Martin, P.-P. & Cie. ....	7
Anchor Cap & Closure .....	143 et 157	Ewing & Son .....	155	Mathieu (Cie J.-L.) .....	158
Arlington .....	11	Everybody Overall .....	18	Maxwells, Ltd. ....	109
Assurance Mont-Royal .....	178	<b>F</b>		McArthur, A. ....	85 et 116
Atkins, E. C. & Co. ....	98	Fairbank, N.-K. ....	159	McArthur Irwin .....	115
<b>B</b>		Fawcett, Ltd .....	121	McCaskey System .....	114
Baker & Co., (Walter) .....	158	Fontaine, Henri .....	178	McLean Daily Report .....	114
Banque d'Epargne .....	176	Fortier, Joseph .....	178	Montbriand, L.-R. ....	178
Banque d'Hochelega .....	176	Frost Steel Wire Co. ....	113	Mount Royal Milling .....	137
Banque Nationale .....	176	Frothingham & Workman .....	119	Muser Bros. ....	23
Banque Molson .....	176	Furuya .....	145	<b>N</b>	
Banque Provinciale .....	176	<b>G</b>		Nesbitt & Auld .....	13
Babbitts .....	157	Gagnon, Lachapelle et Hébert .....	167	Niagara Neckwear .....	8
Barnett, G.-H. ....	120	Gagnon L'Heureux .....	178	Nova Scotia Steel Co. ....	116
Basters, Jackson & Co. ....	24 et 25	Gardn, Terroux & Cie .....	178	Nugget Polish .....	166
Belding Paul Corticelli .....	31	Gerlach Barklow .....	28	<b>O</b>	
Beveridge Paper Co. ....	28	Gillett Co., Ltd. (E.-W.) .....	162	Office Specialty .....	33
Brophy Suspender .....	18	Georgia Turpentine .....	121	O'Loane, Kiely & Co., Ltd. ....	150
Brophy Umbrella .....	18	Gipe-Hazard .....	112	Ottawa Paint .....	Couverture
Borden Milk .....	132	Gonthier & Midgley .....	178	Oxygenos Desinfectant .....	118
Birkett & Son .....	121	Gorman, Eckert & Co. ....	159	<b>P</b>	
British Colonial Fire Ass. ....	179	Greenshields .....	3	Pacific Mills .....	5
Brantford Computing Scale .....	156	Goodyear Rubber Tire Co. ....	106	Palmolive Co. ....	136
Brock, W. R. ....	4	Gutta Percha .....	98	Paquet & Bonnier .....	178
Bryant, Dunn & Co. ....	177	<b>H</b>		Parker Broom .....	110
Brown Corporation .....	87	Hamilton Carhartt .....	10	Perrin Frères & Co. ....	30
Brodie & Harvie .....	158	Hamilton Gas Mantle .....	86	Pink .....	91
Brodeur, Art. ....	158	Hatton, D. Co. ....	147	Poulin & Co. ....	158
Burlington Windsor Blanket .....	118	Hébert, L.-H. ....	105	Puccini & Co., Ltd. ....	165
<b>C</b>		Hudon Hébert .....	164	<b>R</b>	
Canada Life Assurance .....	178	Hobart Mfg. ....	148	Racine .....	20 et 21
Canada Maple Exchange .....	153	Hobbs Mfg. ....	108	Ramsay .....	120
Canada Paint .....	94	Home Shoe .....	175	Regalt Shirt .....	17
Canada Stove .....	90	Hudon et Orsali .....	141	Releg Co. ....	163
Canadian Fasteners .....	6	Hutner Cloak Co. ....	16	Rena Footwear .....	175
Canadian National Carbon .....	97	<b>I</b>		Redmond & Co., Ltd. ....	29
Canadian Yale a Towne .....	101	Imperial Tobacco .....	123	Rock City Tobacco .....	160
Chamberlain Desolve Co., Ltd. ....	107	International Business Mach. ....	122	Richards, Wilcox Co. ....	96
Chamberlain Medicine .....	157	Imperial Varnish .....	104	Ribbons, Ltd. ....	26
Chaput, L. & Fils .....	162	<b>J</b>		Riga (Sté des Eaux Purgatives) .....	158
Channel Chemical Co., Limited .....	114	Jonas & Cie, H. ....	140	<b>S</b>	
Chipman Holton Knit .....	14	<b>K</b>		Schofield Woolen .....	28
Constantineay, J. R. ....	33	Kaufman Rubber Co. ....	171	Seagram .....	150
Church & Dwight .....	155	Keenleyside Co. ....	107	Smalls, Limited.. ..	144
Cie d'Assurance Mutuelle du Com- merce .....	178	Kingston Hoslery .....	17	Sherwin Williams .....	99
Clark, W. .... Couverture et	155	King Suspender .....	Couverture	Simonds Saw .....	110
Climax Baler .....	26	Kitchener Suspender .....	26	Simms & Co. ....	103
Cluett, Peabody .....	32	Kribs, William A. ....	92	Slater Shoe .....	174
Columbus Rubber Co. ....	72	<b>L</b>		Standard Broom and Brush Co. ....	161
Côté et Lapointe .....	158	Labelle, J. R. ....	75	Spielman .....	82
Connors Bros. ....	142	Lang Shirt .....	19	Stauntons Limited .....	109
Cooper Cap .....	32	Laporte Martin .....	153	Steel of Canada .....	84
Couillard, Auguste .....	178	Larenardicde .....	112	Sun Life of Canada .....	178
Cowan & Co. ....	133	Laurence & Co. ....	199	Stag .....	131
<b>D</b>		Lambert & Cie .....	127	Stratheona Fire Ass. Co. ....	177
Dale Wax Figures .....	32	La Parisienne .....	173	Stewart Mfg. Co. ....	83
Daoust-Lalonde .....	172	La Prévoyance .....	178	<b>T</b>	
Davies, Ltd. ....	139	Lady Bell Shoe .....	76	Taylor Mfg. ....	9
Davidson Mfg. Co. ....	95	Leacock & Co. ....	76	Tooke Bros. ....	27
Dennis Steel Wire .....	111	Leslie & Co., A.-C. ....	113 et 121	Tarbox Bros. ....	88
Département des Travaux Publics. ....	116	Lewis Bros. ....	100	Thompson, B. & S. H. ....	117
Dent Allcroft .....	16	Liverpool-Manitoba .....	178	Trestler & Coote .....	118
Domestic Specialty .....	170	Long, R.-G. ....	66	<b>V</b>	
Disston Saw .....	105	London Bolt Co. ....	114	Vineberg Pants .....	28
Dom. Canners Co Ltd. ....	134	Lytle Co., Ltd. ....	160	<b>W</b>	
Dominion Match .....	138	<b>M</b>		Wagstaffe Ltd .....	154
Dominion Textile .....	15	Malcolm Condens. Milk Co. ....	149	Ward, Jos. & Co. ....	151
Dowswell Lees .....	102	Manufacture de Hardes de Victo- riaville .....	22	Western Ass Co. ....	178
Du Pont de Nemours .....	116	<b>E</b>		Whites, Limited .....	109
<b>E</b>		Eddy, E.-B. & Co. ....	135 et 153	Whitman & Barnes Mfg. ....	112

**LA MEILLEURE QUALITÉ  
FAITE EN CANADA**



**PEINTURE ET VERNIS  
POUR  
TOUS LES USAGES  
A VENDRE CHEZ LES MARCHANDS DE PEINTURE**

# Les Aliments Préparés de Clark



SOUPES EN CONSERVE

FEVES AU LARD

PATES DE VIANDES

CORNED BEEF

ROAST BEEF

LANGUES DE BOEUF

KETCHUP AUX TOMATES

LANGUES GELEES

SPAGHETTI AVEC SAUCE AUX TOMATES ET FROMAGE

VIANDES EN POTS

BEURRE DE PEANUT

VIANDES FUMÉES

**W. Clark, Limited**

Licence de la Commission des Vivres  
du Capada No. 14-216

**Montréal**