

PRIX COURANT

JOURNAL DU COMMERCE

Fondé en 1887.

MONTREAL, vendredi 30 juillet 1920

Vol. XXXIII—No 31

IDEAL

“Engecie”
GLOVES

MADE IN ENGLAND.

PERFECTION OF MANUFACTURE.

ACME GLOVE WORKS,

LIMITED

Seul agent pour le Canada.



Nous avons le plaisir d'annoncer au commerce que nous avons été nommés agents exclusifs de ces gants renommés.

Cette ligne comprend des gants pour hommes et dames, en fil de lisle et en chamoisette de haute qualité.

Quelques modèles sont déjà en stock, et au cours du mois d'août nous montrerons une collection complète pour livraison au printemps 1921.

ACME GLOVE WORKS, Limited
MONTREAL.



Shirts

Collars

Shirts to fit the Man -
Collars to fit the Shirts

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.

Les Dernières Nouveautés en Blouses de Dames pour l'Automne et l'Arrière-saison

Nous avons actuellement en mains, et il nous en arrive encore journellement, un assortiment important et varié de blouses de dames. Ci-dessous trois modèles spéciaux pris au hasard dans notre vaste collection.

Blouse en Soie japonaise épaisse, toutes tailles et nombreux dessins, unie ou brodée, à \$39.00 la douzaine.

Blouse Crêpe blanc, pouvant être portée boutonnée jusqu'au cou ou avec col bas, unie ou brodée, toutes les tailles à partir de \$5.00 pièce.

La nouvelle blouse Russe, avec broderie de laine, en crêpe Georgette de teinte sombre, toutes tailles à \$9.00 pièce.



John M. Garland, Son & Company, Limited

OTTAWA,

CANADA

Nouveautés en gros.

CHAPEAUX PANAMAS TOYO

POUR

livraison immédiate

Nouvelle forme "Prince de Galles" \$36.00 et \$45.00.

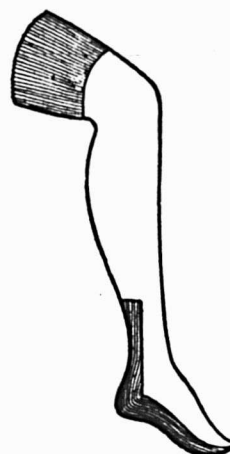
Canotiers, \$27.00.

Formes Alpines et autres modèles courants, de \$24.00 à \$42.00.

JAMES CORISTINE & Co Limited

MONTREAL

Il est temps de songer aux articles de printemps



L'expérience vous enseigne que les clients dont la fidélité est la plus désirable, recherchent un niveau élevé de qualité. Les dollars ont trop de valeur aujourd'hui pour les gaspiller dans des articles inférieurs.

LES BAS CIRCLE-BAR

satisfont l'acheteur le plus difficile. Tissés de fin mérinos, soie pure et coton à long fibre, sans couture, parfaitement en forme au mollet, à la cheville et au cou-de-pied, ils sont insurpassés comme qualité, durée, confort et aspect attrayant.

Nos voyageurs vous rendront bientôt visite avec les échantillons de bas pour le printemps prochain. Nous vous conseillerions d'avoir la sagesse de placer vos ordres de bonne heure pour éviter des retards et des déceptions.

Pour la vente du printemps prochain, nous nous sommes spécialisés dans le coton, le fil et le mercerisé. La collection que nos voyageurs ont à vous soumettre va conquérir l'appréciation des acheteurs les plus minutieux.



The Circle-Bar Knitting Co.,

LIMITED.

KINCARDINE,

ONTARIO.



Les vêtements Christie

représentent le maximum de valeur qu'on puisse offrir dans les vêtements.

Avec l'accroissement rapide des prix des tissus, et de la main-d'oeuvre, chaque item de dépense dans la production des vêtements doit être soigneusement étudié pour donner au détaillant et au consommateur, le maximum de valeur.

Les meilleurs tissus qu'il soit possible de se procurer, le meilleur talent dans le dessin et la main-d'oeuvre la plus experte sont des facteurs nécessaires et inaltérables du prix de revient. Ce sont eux que l'on retrouve dans les

VETEMENTS SYSTEME "C"

pour

HOMMES, JEUNES GENS ET GARCONS.

Ces éléments produisent la qualité, le style et la valeur. Pourquoi ne pas être connu comme le magasin qui vend les meilleurs vêtements?

Les Vêtements Système "C" vous fournissent la réponse.

THE CHRISTIE CLOTHING Co.

Limited

39-47 Rue Bleury,

MONTREAL.



Grand assortiment de parures en fourrures, dans les plus nouveaux styles, pour la saison d'automne.

Desparois, Garneau & Cie,
Limitée

MANUFACTURIERS EN GROS

465 St-Paul Ouest, MONTREAL.

EVERYBODY'S

Nous fabriquons une ligne complète d'"overalls" (salopettes) de première qualité en trois pesanteurs et styles différents.

Les acheteurs nous disent que ce sont les meilleures sur le marché.

AGENTS DEMANDES
pour la Province de Québec

Ecrivez tout de suite pour renseignements concernant l'agence exclusive pour notre ligne d'"Overalls" (salopettes) de vente rapide.

EVERYBODY'S OVERALL CO.
London, Canada.

OVERALL

Valeurs Spéciales

Directement de l'usine au commerce par l'intermédiaire de marchands à commission.

Worstedes gris et de fantaisie

Serges bleues et noires

Tweeds écossais pure laine pour vêtements d'hommes

Aussi

Serges de laine d'Australie, gabardines, etc., pour vêtements de femmes

C. E. Robinson & Cie

Importateurs et marchands à Commission,

Immeuble Mappin & Webb,

10 Rue Victoria - - - MONTREAL

TÉL Uptown 8558.

Nous vous invitons à visiter notre Magasin, à Montréal, ce mois-ci

Il y a de bonnes raisons pour que vous nous fassiez une visite. En attendant vos ordres par lettres seront les bienvenus et recevront la meilleure attention.

La **B** ^{W. R.} *Brook* *Limitée*
Cie.

NOUVEAUTES, TAPIS ET FOURNITURES D'AMEUBLEMENT
EN GROS.

MONTREAL.

ACCESSOIRES ÉLECTRIQUES

QUI

AUGMENTENT LES VENTES

“Tout à l'électricité” telle est la devise d'aujourd'hui où les articles électriques pénètrent de plus en plus dans toutes les sphères et dans toutes les occasions de la vie.

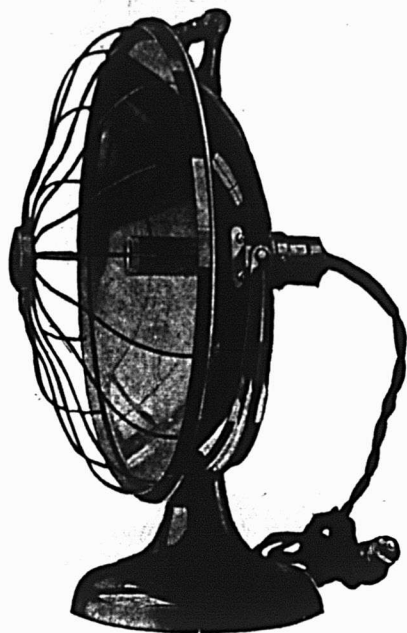
Notre ligne de ces articles est du dernier cri et le dernier mot de l'efficacité. Elle comprend:

Le fer électrique

La force du fer est dans l'élément. La qualité Westinghouse y commence et de là se répand dans tout l'ensemble.

Grille-pain “Turnover”

Chauffe instantanément; pas d'odeur désagréable; dépense d'opération extraordinairement minime.



Radiateur “Cosy Glow”

Avant que la fournaise ne soit allumée, le “Cosy Glow” remplit la lacune, et dans les temps rigoureux il est un auxiliaire précieux.

Dans la chambre à coucher, lorsque vous prend le frisson du matin, il tient lieu d'une véritable cheminée.

Les appareils électriques Westinghouse pour

Chauffage, Cuisine et Nettoyage

les plus efficaces possibles.

Nous sommes aussi bien approvisionnés en

Nettoyeurs par le vide “FAVOURITE”

EVENTAILS ELECTRIQUES DE TOUTES DIMENSIONS

PERCOLATEURS A CAFE

POELES DE TABLE

FERS A FRISER

COUSSINS CHAUFFANT

CHAUFFE-EAU



Nous nous ferons un plaisir de vous soumettre échantillons et prix.

P. P. MARTIN CO. LIMITED

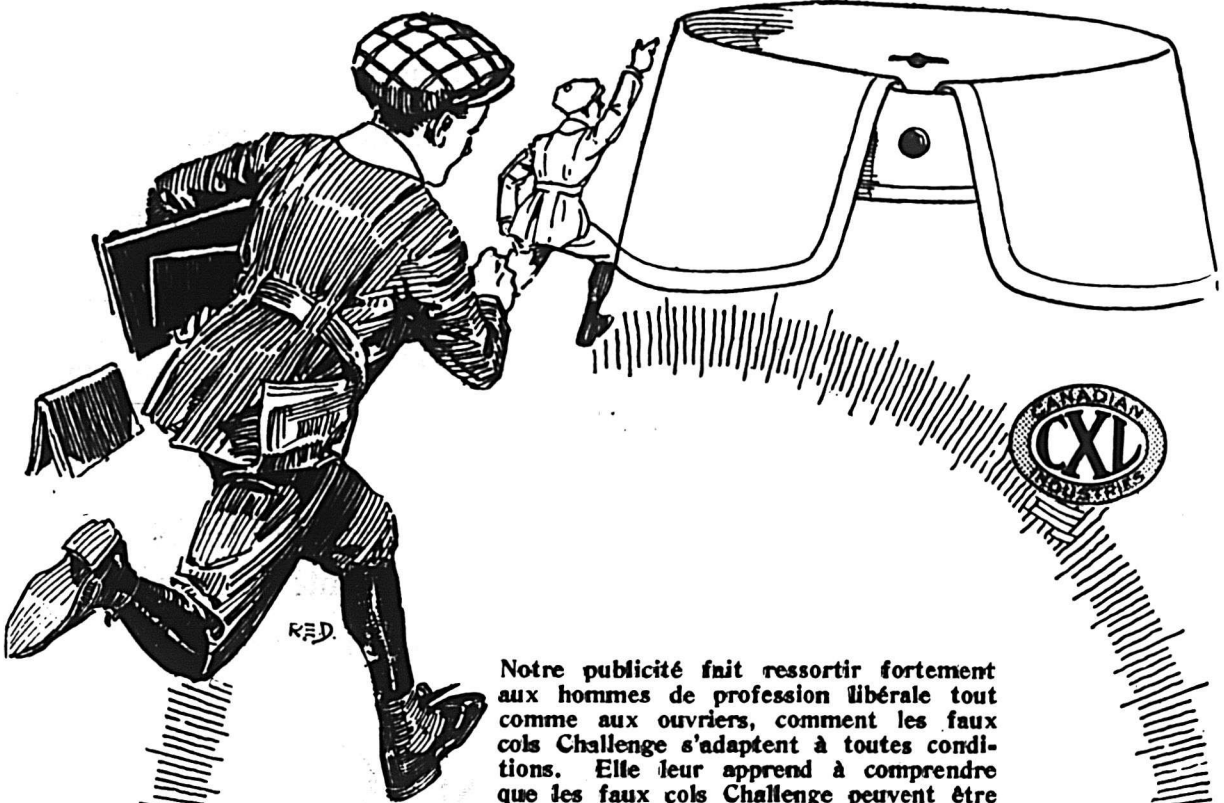
50 RUE ST-PAUL OUEST, MONTREAL

QUEBEC: 9 rue Charest, Tél. Bell 2545.
SHERBROOKE: 103 Rue Wellington, Tél. Bell 34.
ST-HYACINTHE: 234 Rue Cascade, Tél. Bell 541.

OTTAWA: 25 Rue Sparks, Tél. Queen 3874.
TROIS-RIVIERES: 82 Rue Royale, Tél. Bell 362.
TORONTO: 152 Bay St., Tél. Kenwood 3901.

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le “Prix Courant”,
vous vous assurez un meilleur service.

Les Faux Cols Nettoyables Challenge



R.E.D.

Notre publicité fait ressortir fortement aux hommes de profession libérale tout comme aux ouvriers, comment les faux cols Challenge s'adaptent à toutes conditions. Elle leur apprend à comprendre que les faux cols Challenge peuvent être

débarrassés de la saleté et des éclaboussures en les frottant simplement avec un chiffon humide — et donner en même temps l'apparence propre d'un faux col de toile.

Vos ventes vont être accrues par cette publicité intensive — vos bénéfices vont être plus grands. Soyez prêt à prendre votre part de ce commerce. Commandez à votre fournisseur de gros dès aujourd'hui.

Ecrivez-nous pour avoir votre provision d'encveloppes de comptoir.

Ecrivez-nous que vous êtes un vendeur de faux cols nettoyables Challenge et que vous désirez nos aides publicitaires...

The Arlington Co. of Canada
Limited

Montreal Toronto
Winnipeg Vancouver

PY-RALIN

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant", vous vous assurez un meilleur service.

Grande Exposition

des

Modes d'Automne

LUNDI, LE 30 AOUT 1920, nous exhiberons pour l'avantage de nos clients une variété exclusive de modèles récemment arrivés de Paris ainsi que de superbes créations

NIKROHAT

Notre magasin est rempli des chapeaux garnis et non garnis les plus nouveaux et les plus désirables ainsi que d'une quantité de fourniture pour modes, telles que soies, rubans, plumes de fantaisie, etc.

J. M. ORKIN CO.
LIMITED

214 Rue Notre-Dame Ouest,

MONTREAL.

EXPOSITION A NOS SUCCURSALES.

OTTAWA
193 Rue Sparks
Septembre

QUEBEC
66 Rue St-Joseph
le 6 Septembre

ST-JEAN, N.B.
82, Rue St-Germain,
Septembre

VANCOUVER
325, Howe St.,
Août

OFFRE - Le Rayon des Lainages - OFFRE

Le plus grand choix au Canada

Peluches mohair

des

Tissus pour mantes

Seals de soie

Tissus à pardessus uni-
versellement réputées
de Crombie

Tweeds

Tissus de fourrure

Damiers

Cheviotes

Rayures Jazz

Serges

et des

Velours

Tissus à costumes

Stoffes fantaisie spé-
riale à deux tons de
Priestley

Duvelines

Tweeds écossais

Tissus éponge

Vigognes

Beaver, Molleton

Doublures

Canevas

pour la saison d'hiver.

Notre collection est la plus grande et la meilleure que nous ayons jamais eu à offrir. Nous nous ferons un plaisir de vous envoyer notre représentant ou de vous adresser des échantillons sur demande.

Greenshields Limited.

Rayon "B"

MONTREAL, P.Q.

Préparez-vous Maintenant

EN FAISANT RENTRER UN STOCK DE NOS

Articles Tricotés pour Hommes Pour la Saison d'Automne

COMPRENANT

Sous-Vêtements

Gilets-Tricots

et Chaussettes

De même que chemises de sports et chemises fines de toilette, faux cols, cravates, bretelles, ceintures, etc.

Des années de commerce honnête, de bonne direction et de méthodes de progrès, ont mis la marque "Racine" à son niveau actuel.

Vous avez toute certitude qu'en présentant à votre client n'importe quel article de "Racine" vous lui rendez un bon service qu'il sera prompt à apprécier en donnant à votre magasin la publicité qui augmente les ventes.

Il serait préférable que vos ordres fussent placés de bonne heure. Ils recevront notre prompt attention.

ALPHONSE RACINE, LIMITEE

Fabricants et Négociants en Fournitures pour Hommes

60-98 rue St-Paul Ouest, Montréal.

BUREAUX PERMANENTS DES VENTES:

OTTAWA
111 rue Sparks.
HANLEYBURY
Matabanick Hotel.
SHERBROOKE
50 Rue Wellington Nord.

SUDBURY
Nichol Range Hotel.
QUEBEC
Edifice Merger.
SYDNEY
269 Rue Charlitte.
TORONTO
123 Rue Baie

TROIS-RIVIERES
Rue Principale.
RIVIERE-DU-LOUP
Hôtel Antil.
CHARLOTTETOWN I.P.C.
Rues Queen et Sydney.

Fabriques:—Rue Beaubien, Montréal; St-Denis, Qué.; St-Hyacinthe, Qué.

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.

PEUT-ÊTRE QUE SI VOUS VOYIEZ Les Prix de Printemps pour 1921

Maintenant que les collections nouvelles sont montrées par les fabricants

**Vous n'hésitez pas à deux fois
pour
acheter immédiatement.**

En effet, ou bien vous sacrifiez votre assortiment en limitant vos achats et vous perdez un lot de bonnes affaires.

ou bien

vous gardez un bon assortiment en achetant amplement et vous gagnez en gardant ce stock un petit pourcentage.

**SI VOUS ACHETEZ LARGEMENT DE LA MARCHANDISE
CLASSIQUE**

vous apporterez dans votre collection du printemps 1921, de bien meilleures valeurs que celles que vous seriez capables d'ordonner pour livraison en janvier 1921.

**Les acheteurs intelligents vont faire des placements
dans**

**LE GROS STOCK DE RACINE EN SPLENDIDES VALEURS POUR
LIVRAISON IMMEDIATE A DES PRIX AVANTAGEUX POUR UNE
VENTE PROFITABLE.**

ALPHONSE RACINE, LIMITEE

Fabricants et négociants en nouveautés

60-98 rue St-Paul Ouest, Montréal.

BUREAUX PERMANENTS DES VENTES:

OTTAWA
111 rue Sparks.
HAILEYBURY
Matabanick Hotel.
SHERBROOKE
50 Rue Wellington Nord.

SUDBURY
Nichol Range Hotel.
QUEBEC
Edifice Merger.
SYDNEY
269 Rue Charlitte.
TORONTO
123 Rue Baie

TROIS-RIVIERES
Rue Principale.
RIVIERE-DU-LOUP
Hôtel Antil.
CHARLOTTETOWN I.P.C.
Rues Queen et Sydney.

Fabriques:—Rue Beaubien, Montréal; St-Denis, Qué.; St-Hyacinthe, Qué.



La raison pour laquelle
vous pouvez recommandez

Les Salopettes 'Star Brand' de Goodhue

Parce que leur record de plus de 25 années
de service recommandable a conquis la
pleine confiance de la clientèle canadienne.

Les
SALOPETTES "STAR BRAND"
sont un produit fameux d'une
fameuse
PROVINCE CANADIENNE

Faites par
**The J. B. GOODHUE Co.
Limited**

à
Rock Island, P. Q.

Agence de Montréal:
211 Edifice Drummond, Tél. Upt. 1129



Crêpe de Chine "Admiration"

Lavable
Couleurs bon teint

Cette qualité est excellente pour Blouses,
Lingerie, etc.

Choisissez dans notre vaste collection de

Crêpe Georgette
Chiffon
Ninon
Georgette fantaisie

Crêpe de Chine
Voile Français
Satin uni
et fantaisie.

Les Successeurs de

ALBERT GODDE, BEDIN & CIE

PARIS
TARARE
LYON

Edifice Empire, 64 Wellington Street West

Téléphone: Adelaide 3062

TORONTO



La meilleure proposition de vente en fait de bas de Garçons

Les bas "Buster Brown" ont une réputation nationale pour leur solidité, leur apparence et leur économie.

D'un tricot serré et doux fait de laine extra-longue; bien en forme, renforcés doublement au pied et à la jambe et triplement au talon et aux orteils — les bas "Buster Brown" donnent une plus longue durée et évitent le reprises, ce qui, en fin de compte les rend meilleur marché.

Vous ne pouvez trouver de meilleurs arguments de vente que ceux-ci. De plus, vous pouvez parler à votre client avec l'assurance que les bas feront honneur à vos déclarations.

Maintenant que nous sommes à l'époque terrible des jeux en plein air — c'est le bon moment de pousser ces bas. Ils sont faits pour supporter pareille épreuve.

Etalez les bas Buster Brown sur votre comptoir, dans vos vitrines. Parlez à vos clients des bas Buster Brown. Les ventes — et les ordres répétés — vous en récompenseront bien.

Si vous ne tenez pas encore les bas Buster Brown, ou si votre stock diminue, faites votre commande à votre fournisseur de gros.

Les bas de Buster Brown's Sister sont également ce qu'il faut pour les fillettes. Tricotés avec du beau fil mercerisé Anglais à deux brins en noir, cuir, tan, rose, bleu, et blanc, De prix modéré.

The **BUSTER BROWN**
 **STOCKING** 

The Chipman
Holton Knitting
Company, Ltd
Hamilton, Ont.



A. S. King Silk Company

Limited



“La Maison de la Soie
du Canada”

POUR L'ETE

SOIE DU JAPON
SOIE DE CHINE
CHARMEUSE
SATIN DUCHESSE
GEORGETTE
CREPE DE CHINE
RAYURES NOUVEAUTE
CARREAUX
SOIES FANTAISIES
POUR GARNITURES
SOIES POUR LINGERIE
SOIES POUR PYJAMA

La soie n'a pas son pareil pour sa fraîcheur et son attrait en général. En toute saison la Soie reste toujours la Reine de tous les tissus pour toute occasion. Le prix croissant des autres tissus moins attrayants a rendu la Soie plus désirable que jamais.

Faites-vous le maximum dans votre rayon de Soierie? Pouvons-nous vous être de quelque utilité en vous soumettant des Soies qui ne peuvent manquer de plaire? Nos Soies unies sont la meilleure valeur sur ce marché et notre collection est des plus vastes. Nos Soies fantaisie comprennent des Styles allant des effets les plus excentriques de Paris pour le printemps et l'été jusqu'aux dessins et couleurs moyens et très modestes.

Livraison Immediate

A. S. King Silk Company, Limited

59-61, Rue Wellington, Ouest - - - - - Toronto

Bureaux à l'étrangers

Zurich, Suisse

Lyon, France.

Yokohama, Japon.

Chefoo, Chine.



LA MODE DÉCRÈTE

que le Georgette, le Chiffon
la Dentelle et le Tulle

seront plus demandés que jamais pour robes, blouses, tuniques, etc. Tout semble indiquer une rareté de ces tissus en vogue, mais vos besoins, grands ou petits, seront satisfaits promptement.

Notre marque est synonyme de qualité suprême, confiance longuement établie, et prix attrayants se joignant à un style et un goût qui font autorité.

Muser Brothers

(Canada) Limited

Manufacturiers et Importateurs de Dentelles, Garnitures pour robes et broderies.

Importateurs de nouveautés fantaisié.

12 rue Ste-Hélène,

MONTREAL.

New-York, Boston, Philadelphie, Chicago, Londres, Nottingham, Paris,
Calais, Baltimore, Los Angeles, San-Francisco, Caudry, LePuy, St-Gall.

L'Art de la belle Toilette

réside principalement dans le choix du tissu. C'est de ce premier pas et de cette base de l'effet final, que dépend la vogue ou l'insuccès du costume. Pour vous assurer qu'aucun mécontentement ne puisse survenir pour les achats faits à votre rayon de soierie, achetez dans une maison dont la devise est



Soieries de confiance

En temps qu'organisation nouvelle, nous pensons que cette devise maintenue dans le choix minutieux de nos lignes diverses, est notre plus grand atout. Vous pouvez tirer profit de notre politique. Voyez notre vaste collection pour usages d'été, d'automne et d'hiver en Messaline, Pongee, Georgette, Taffetas, Habutai, Satin, Charmeuse, Duchesse, Tricotine, Crêpe de Chine, Jersey de soie, etc.

Hamm & Riley Silk Co., Limited

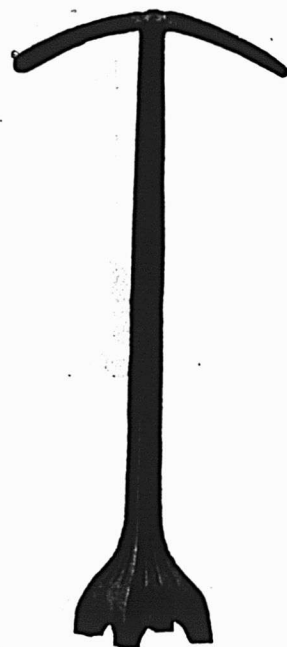
55 BAY STREET

TORONTO

Nous faisons
une spécialité
de soies fortes.

Le Bénéfice d'un Timbre-poste

Le temps des étalages approche—vous tiendrez à ce que votre magasin soit attrayant pour les fêtes — l'exposition de fixtures et de mannequins est ce qui en fait l'attrait.



Vous retirerez une valeur extraordinaire d'un timbre de deux sous, si vous nous adressez une simple carte postale nous demandant notre catalogue de

MANNEQUINS DE CIRE ET ACCESSOIRES D'ETALAGE ARTISTIQUES

Dale Wax Figure Company, Limited

86 York Street, - - TORONTO

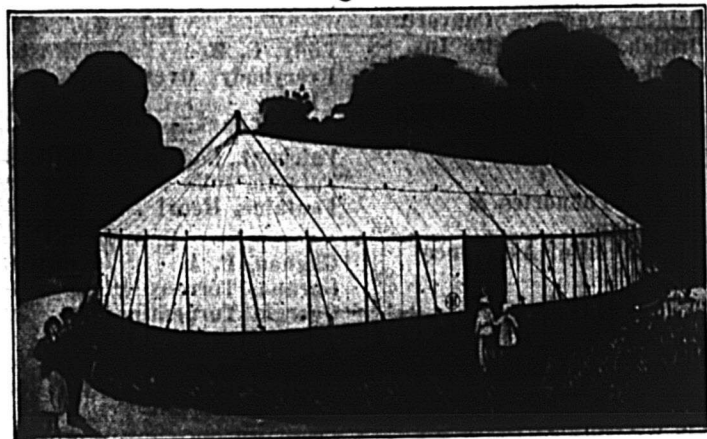
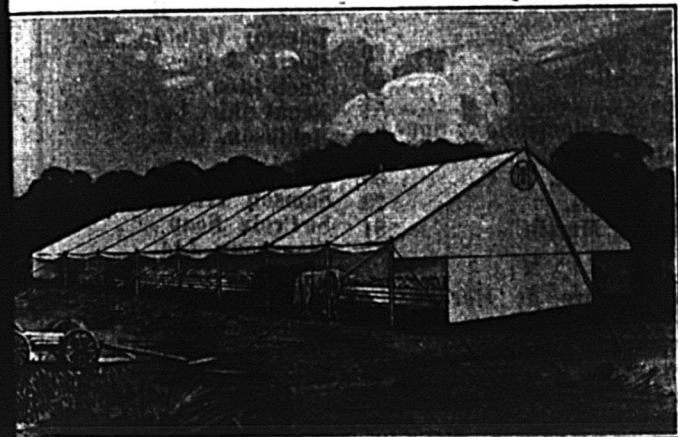
La maison la plus importante du Canada pour les articles d'étalage.

Agents:—

P. R. MUNRO, 259 rue Bleury, Montréal. Tél. Main 5980
E. R. BOLLART & SON, 501 Mercantile Bldg., Vancouver.



Nous fabriquons des Tentes en Canevas pour Hommes de Chantier et Sportsmen



LE duck de la marque Repellant est le tissu le mieux connu et le plus employé pour les tentes sur le continent aujourd'hui. Le Duck de la marque Repellant a subi les sévères épreuves des départements de l'armée du Canada et des Etats-Unis.

Le Duck de la marque Repellant sert à la fabrication de tentes, auvents, couvertures de chevaux, bâches et de tout ce qui peut être fait en canevas. Nous nous ferons un plaisir de vous envoyer des échantillons du Duck de la Marque Repellant ainsi que des cotations dans le plus court délai.

Couvertures de Chevaux, Bâches, Couvertures de Voitures, etc.

TENTES EN DUCK

à brins doubles et croisés.
Garanties sans aucun apprêt.

TENTES EN DUCK IMPERMEABLES

Absolument à l'épreuve des
intempéries et de la rouille.

TENTES EN SOIE POIDS PLUME

Tous les modèles, faciles à em-
paqueter, légers et résistants.

Grant- Holden-Graham

Limited

Manufacturlers, Négociants en Gros et Importateurs

OTTAWA

147-151 Rue Albert

CANADA

Table Alphabétique des Annonces

A		Connors Bros 82	Hamilton Carhart 23	N	
American Pad 63	Connor & Son 72	Côté & Lapointe 64	Hamm & Riley 18	Nova Scotia Steel Co. 8	
Acme Glove Works, Ltd	Couillard, Auguste 88	O			
Couverture		Old City Mfg Co. 73			
Arlington 9	D		Ottawa Paint 67		
Assurance Mont-Royal 88	Dale Wax Figure 18	Orkin 19			
B		Desparois, Garneau & Cie 6	P		
Banque Hochelaga 86	Discton Saws 66	Pure Cane Molasses 61			
Banque Nationale 86	Domlnlon Cannors 85	P. K. Company 21			
Banque Provinciale 86	Domlnlon Textile 36	Pigeon, Lymburner 33			
Barnett & Co. 72	Domlnlon Wadding 24	Poulin, P., & Cie Ltée 61			
Barrett Co. Lte. 47	Duffly, J. J., & Co. 84	R			
Belding Paul, Couverture	E		Ramsay Paints 74		
British Colonial Fire Ins. 88	Eddy, E. B. 84	Racine & Cie 12-13			
Brock, W. R. 7	Everybody Overall Co. Ltd 6	Ruel Ltée 23			
Brodeur, A. 64	F		Regal Shirt Co. 22		
Brodie & Harvie 84	Fairbank Co. Ltd N.K. 78	Robinson, C. E. 6			
Burrow Stewart Milne 70	Forsyth, John Couverture	S			
C		Fontaine, Henri 64	Samson Tractors 63		
Canada Foundries & Forgings 86	G		St-Croix Soap 78		
Canada Life Assurance Co. 88	Gagnon, P. A. 88	Stauntons, Ltd 74			
Canadian Salt 78	Garand, Terroux & Cie 88	Simms & Co. 76			
Canadian Polishes 77	Georgia Turpentine 72	Still Co. 76			
Chouinard, J.-B. 80	Garland, John M. & Son 3	Stanway Hutchins 64			
Chipman-Holton 15	Godde Bedin & Cie 14	Steel Co. of Canada 6			
Christie Clothing Co. Ltd. 5	Goodhue Co, Ltd., J.B. 14	Superior Macaroni 77			
Cle d'Assurance Mutuelle du Commerce 88	Gunns Ltd 74	Sun Life of Canada 8			
Cons. Plate Glass 63	Grant-Holden Graham Ltd 19	T			
Clark Wm. 82	Griffith & Sons Ltd 65	Trees, S. 33			
Cristine & Co. Jas. 4	Greenshields Ltd 11	V			
Circle Bar Knitting Co Ltd 4	Guelph Carpet 24	Victoriaville Furn Co. 9			
Climax Baler Co. 57	H		W		
	Hamilton Stove 62	Western Assurance 8			

THE Lang SHIRT

Les élégants vont continuer à porter des chemises de qualité. Ils ne sacrifieront pas la qualité à cause de la

TAXE DE LUXE

Tenez-vous prêt à une bonne vente d'automne et assurez-vous d'avance un assortiment de

CHEMISE LANG

pour satisfaire votre clientèle élégante.

The Lang Shirt Company, Ltd

KITCHENER, ONTARIO.

LE GANT*"The
Kaysen"***En véritable chamoisette
Fait en Canada**

Votre Rayon de Ganterie

bénéficiera grandement d'un accroissement de prestige du moment où vous commencerez à prendre en stock les KAYSER.

Comme gants légers et durables, ils sont insurpassables à tous les points de vue.

Les matériaux parfaits dont ils sont confectionnés leur ont procuré une réputation que reconnaissent les détaillants avisés et dont ils se servent pour s'adresser à la classe de clientèle qui désire un gant offrant le maximum comme apparence, ajustage et qualités de durée.

Les GANTS KAYSER ont fait tout cela depuis des années et ne cessent d'accroître le nombre de clients satisfaits des détaillants qui les tiennent.

P. K. Company, Limited

Successeurs de Perrin Frères et Cie

SOMMER BUILDING, MONTREAL



LES CHEMISES ^{DE} REGAL

réunissent toutes les qualités de style, d'élégance et de solidité.

Elles sont faites des meilleurs tissus, d'une coupe parfaite et ne peuvent manquer de donner satisfaction aux clients les plus difficiles.

Nos agents se tiennent à votre disposition pour vous soumettre la collection complète de nos articles.

AGENTS POUR LA PROVINCE DE QUEBEC:

E. O. BARETTE & Cie, Ltée, 301 rue St-Jacques, Montréal.

GUS. BARETTE, 301 rue St-Jacques, Montréal.

J. A. GAUD. MORENCY, 7 rue Charest, Québec.

THE *Regal* SHIRT COMPANY LTD.

Hamilton, Canada



Vêtements tout Faits

Nous sommes en pleine saison de vente pour les costumes pour hommes.

Votre stock doit s'écouler rapidement et vous devez le voir diminuer de jour en jour.

Ne vous laissez pas prendre au dépourvu. Vérifiez le stock de votre

RAYON DE CONFECTION

et préparez votre ordre de réassortiment.

Nous nous tenons à votre entière disposition pour vous fournir prix et détails.

Nous pouvons vous assurer que nos vêtements donneront pleine et entière satisfaction à vos clients aussi bien qu'à vous-mêmes.

La Manufacture de Hardes de Victoriaville
VICTORIAVILLE, P. Q.

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.



A VEZ-VOUS jamais réfléchi quelle belle ligne accessoire profitable peut être établie avec les gants? Une vitrine d'étalage de gants Carhartt non seulement augmentera l'attrait de votre magasin, mais encore elle suggérera l'achat de gants chaque fois qu'un client viendra commander des outils ou d'autres instruments de travail qui demandent des gants. Et quelle chance il y a pour le "vendeur silencieux" d'ajouter un autre article sur la fiche de vente, dit le vendeur.

"Dans un magasin pendant que je prenais la commande initiale, je fus informé qu'ils (les gants Carhartt) avaient été répétés deux fois, en dépit du fait que la saison des gants avait été très en retard."

Les gants Carhartt laissent un bon bénéfice. Ils se vendent bien parce qu'ils ont belle apparence. Ils créent des répétitions d'ordres parce qu'ils sont bien faits, et qu'ils sont fortement renforcés aux points d'usure. Commandez-en une douzaine ou deux et commencez sur-le-champ à établir une section payante de gants.

207M — Mitaines à un seul doigt, en cuir épais fendu, poignet tricoté, la douz. \$12.00

308M — Mitaines combinaison à un seul doigt, paume en peau de cheval, dos en mouton et poignet en cuir, la douz. . . . \$16.00

HAMILTON CARHARTT COTTON MILLS, LIMITED

Fabricants des Salopettes, Allovers et Gants de travail Carhartt

TORONTO, MONTREAL, WINNIPEG, VANCOUVER,

CARHARTT GLOVES



En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant", vous vous assurez un meilleur service.

La popularité signifie Des Ventes Continues

Les sacs à mailles se portent plus que jamais cette saison. Une demande populaire est toujours une opportunité pour un marchand actif.

Les Sacs à Mailles de Whiting & Davis

attirent l'oeil admirateur de votre cliente la plus élégante. Leur grand attrait consiste dans leurs longues mailles soyeuses, leur aspect général attrayant, convenant et s'adaptant à n'importe quel costume.

Nous montrons actuellement une ligne nouvelle des plus attrayantes pour la vente d'automne.

WHITING & DAVIS COMPANY,

SHERBROOKE, P. Q.

L'UNIQUE REVUE TRES PRATIQUE

qui sert de renseignement sûr aux importateurs et aux exportateurs italiens et en général à tout homme d'affaires, c'est

“L'ESPORTAZIONE”

qui vient d'être publiée chaque mois, par la maison

L'Impressa Moderna

ABONNEMENTS :

Italie—Frs. 20 par chaque année.

Etranger—Frs 20 en or chaque année.

MILAN — Via Romagnosi I — MILAN

ADRESSE TELEGRAPHIQUE : LIM.

GUELPH CARPET & WORSTED SPINNING MILLS Limited

FABRICANTS DE

TAPIS WILTON, BRUXELLES VELOURS ET TAPISSERIE

ET TOUTE SORTE DE

“ WORSTED ”

GUELPH

ONTARIO

OUATE EN PAQUETS

“VICTORY” “NORTH STAR”
“CRESCENT” “PEARL”

Ces quatre qualités sont certainement les meilleures qu'on puisse obtenir pour le prix. Elles sont manufacturées avec des matières de première qualité soigneusement choisies.

Commandez-en à votre fournisseur.

Le plus gros ECHANGE de Records à Montréal.
Gramophones et Pianos.

Echange Mont-Royal Limitée

GROS et DETAIL.

718 Est Avenue Mont-Royal, MONTREAL.
Près Chambord.

Téléphone 5398

ALBERT MARTEL

MARCHAND EPICIER

Biscuits, Fruits, Tabacs, Jambon, Etc.

Spécialités: Thé, Café.

Marchandises garanties, toujours de 1ère classe.

138, 4e Rue, LIMOILOU.

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le “Prix Courant”,
vous vous assurez un meilleur service.

Avec le beau
temps a
commencé la
saison des
voyages et
déplacements



C'est l'époque où chacun songe à aller changer d'air après les fatigues de l'hiver. Tout le monde prévoit plus ou moins un déplacement pendant la saison chaude et commence déjà à s'y préparer.

Au dernier moment

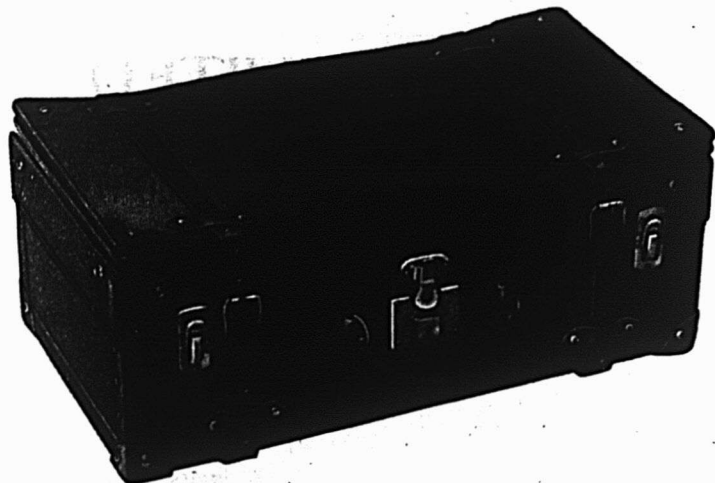
il se trouve généralement qu'on s'aperçoit que des articles indispensables font défaut et que le besoin se fait sentir d'un sac à main, d'une valise, d'un nécessaire de toilette, ou tout autre objet rentrant dans la ligne des

Articles de Voyage

Etes-vous en état de satisfaire aux demandes journalières que vous n'allez pas manquer de recevoir dès maintenant?

Vérifiez votre stock sans tarder, voyez ce qui vous manque et demandez-nous nos prix. Nous nous ferons un plaisir de vous adresser notre catalogue avec prix sur simple demande.

Nos articles ont fait leur preuve et ont su se faire apprécier partout où ils ont été en usage. Aussi pouvons-nous affirmer sans crainte qu'ils donneront pleine et entière satisfaction à votre clientèle aussi bien qu'à vous-même.



Edouard Ruel, Limitée

MANUFACTURIERS

Lauzon, Lévis, P. Q.

Fournitures

POUR

Travailleurs

Chemises et Bretelles

Chaussettes

Pantalons de tweed

Casquettes

Gants et Mitaines

et la

fameuse marque "Hodsum"

de Salopettes et blouses

unies ou rayées.

11 Départements

A.—Cotons et cotonnades

C.—Flanellettes

D.—Soies et étoffes à robes

F.—Jouets et articles de sport

H.—Bas

L.—Toiles

M.—Dentelles, rubans, etc. — Articles
d'ameublement.

R.—Vêtements tout faits

S.—Brimborions

U.—Sous-vêtements

W.—Lainages, etc.

Nous apportons une attention toute spéciale aux commandes par lettres, télégrammes et par téléphone à longue distance. Toutes les commandes sont expédiées le jour même qu'elles sont reçues.

Si notre voyageur ne passe pas chez vous, veuillez nous en avvertir et il ira vous voir.

HODGSON, SUMNER & CO., LIMITED

83 à 91 rue St-Paul Ouest

21 rue St-Sulpice

82 à 94 rue Le Royer

MONTREAL.

SALLES D'ECHANTILLONS

Edifice Métropole 7 rue Charest
SHERBROOKE QUEBEC

Hôtel Windsor
OTTAWA

Edifice Carlaw.
28-30 rue Wellington-Ouest
TORONTO

503 Edifice Mercantile
VANCOUVER

Edifice Can. Bank of Commerce,
TROIS-RIVIERES.

Tissus ET Nouveautés

Section du "Prix Courant"

Vol. III

MONTREAL, Juillet 1920

No. 7

DERNIERES NOUVELLES DE PARIS

Les couleurs pour la saison prochaine. — Nouvelles robes d'Alice Bernard. — Costumes de place.

Nombre de maisons ont annoncé les dates auxquelles leurs chapeaux pour l'hiver 1920—21 pourront être examinés par les acheteurs. Suzanne Talbot a exposé ses chapeaux, rue Royale, le 25 du mois passé. Les modes Verlaines et les créations d'Odette, 9 rue Richepanse, qui fait une spécialité de tricot de soie et d'articles en bois, ont été également exposés.

Les couleurs pour la saison prochain

La carte de couleur pour l'hiver 1920, publiée par J. Claude Frères & Cie, mérite une description. La première chose qui frappe est l'augmentation de la vivacité des couleurs. Les bleus, par exemple, de la saison dernière tels que Alsace, Lafayette, etc, semblent quelque peu passés. D'autres bleus, Porcelaine, Palissy et Cobalt sont moins précis et se rapprochent davantage de l'azur et du paon.

Il y a une gamme de vert, depuis le Nil pâle et le Léman en passant par les teintes jade de Malachite et de l'ophte jusqu'aux sombres Empire et Canard. Islam est un gros vert billard, Lierre se rapproche du myrte, Cyprès est presque noir, tandis que Sainfoin et Cactus sont des verts jaunâtres feuille-morte.

Il y a trois séries de rouges. Une très brillante collection de six teintes magenta commence avec Rose du Japon et finit avec Amaranthe. Une série de rouge orange comprend: Mandarine, Boréale, Rio Tinto et Volcan—les deux derniers très brillants—et Furia et Méphisto. Il y a trois teintes rosées, un Géranium, plus pâle, plus claire et moins brique que la couleur du même nom de la saison dernière—Bégonia et Cerise—les deux dernières vives et plaisantes.

Violet et Jaune

Il y a neuf teintes de lavande et de violet: Glycine, Hydrangea, et Hortensia sont trois lavandes pâles; Hélio-trope est un peu plus foncé que la fleur de ce nom et Scabieuse et Malaga sont des tons plus foncés du même. Evêque, Prêlat et Aubergine sont trois beaux vrais violets.

Paille, Bergamotte et Ixia sont des teintes biscuit un peu plus claires que Blondine, Tourbillon et Etrusque de la saison dernière. Les jaunes ne sont représentés que par quatre nuances: Canari, Nectar et Bouton d'Or, trois teintes de ce qu'on peut appeler jaune d'oeuf, et Absinthe un

jaune verdâtre un peu moins chaud que le citron.

Gris et Bruns

Les gris vont du Petit-gris argenté, en passant par Aluminium, Tourterelle, Perdreau, Rat et Fouine, et sont de ton décidément moins chaud que ceux employés pendant l'été, et en général ils ne sont ni si seyants ni si faciles à porter. Les fauves et bruns, dont il y a six nuances depuis Avoine jusqu'à Cuba, ne diffèrent que fort peu des teintes anciennes. Enfin, il y a trois lilas roses, Ophélie, Fleur de Bruyère et Azalée, qui sont un peu plus bleus que Calypso, Digitale et Lavallière de la carte d'été.

Les Robes d'Alice Bernard

La collection des robes de Mme. Alice Bernard pour la plage et les courses se distingue par sa grande élégance. Il n'y a pas de recherche d'effet. Contrairement à certains faiseurs Parisiens, elle ne pose jamais pour la galerie en introduisant des excentricités dans ses modèles. Les élégants manteaux et jupes pour le turf sont des costumes que la femme la plus coquette choisirait pour porter au Grand Prix.

Un costume tailleur est fait en lainage beige connu sous le nom de "Parquetine", ainsi appelé parce que son tissage ressemble à un parquet comme couleur et comme dessin. Avec ce costume, on porte une blouse en crêpe Georgette beige, brochée en noir et rouge de façon à donner l'apparence d'un damier tissé.

Un costume en reps gris

Un autre tissu qui sera vu à Longchamps et ailleurs est un reps de laine gris clair, façonné par Rodier en un manteau et une jupe unis. Dans ce modèle les matériaux de même nuance ou avec dessins sont combinés et la jupe a une bande magenta d'un demi-pouce, de chaque côté de laquelle se trouvent trois lignes étroites noires sur un fond gris pâle. Le manteau est tout à fait droit et maintenu à la taille par une chaîne de perles. Les bords du manteau, les poches les revers et le col sont garnis de galon magenta. Une blouse blanche avec une cravate magenta complète le costume.

Dans un troisième costume, la gabardine noire légère a été employée et la jupe est rayée verticalement par des piqûres de soie de la nouvelle teinte Immortelle. Le manteau est rayé seulement en partie, en laissant des rectangles de noir. Le col est Immortelle, et un casaquin vague en voile de soie avec lignes noires complète la gamme de couleurs.

Un autre modèle fait pour les courses se nomme Gamine, avec une jupe plissée accordéon en tussor et un damier d'un demi-pouce fraise et crème.

Le corsage en épais tissu fraise est ample, comme une blouse matelot. Des triangles et rayures du tissu de la jupe y sont insérés.

COSTUMES

Jaquettes de costumes légèrement ajustées. — De nombreux modèles pour l'automne. — Manches longues et étroites. — Cols montants. — Garnitures de broderie et de fourrures. — Les tissus souples en majorité.

La caractéristique la plus notable des costumes d'automne est la diversité des styles. Le tailleur de la Cinquième Avenue fera cet automne une variété de ces costumes à peine plus grande que celle que le fabricant de modèles riches montre actuellement à sa clientèle. Cette collection comprend toutes sortes de longueurs, de silhouettes, de couleurs et de garnitures. Mais le manufacturier ne s'attend pas à vendre tous ces genres en quantités égales. Il y en a quelques-uns qu'il est certain de ne vendre qu'en nombre très limité. Ce sont les modèles extrêmes—les jaquettes très longues ou très courtes et celles qui sont très ornementées. Ce qu'il compte vendre en quantité ce sont les costumes ayant des jaquettes mesurant environ deux pouces de plus que le bout des doigts, et coupées de façon à aller aisément tout en révélant en même temps légèrement les lignes du corps. En attendant la clientèle riche continue à acheter les autres.

Jaquettes longues et courtes

L'acheteur qui examine un nombre de lignes de qualité bonne et moyenne ne peut être qu'impressionné par les nombreux styles différents qui lui sont montrés. Nous allons essayer d'en décrire quelques-uns. Tout d'abord voici ce qu'on peut véritablement appeler une nouveauté remarquable avec le dos s'arrêtant aux hanches et le devant ouvert, rempli par un gilet délicatement brodé. Ce modèle a des manches étroites et le grand col serré qui est une des particularités de la saison. Le lecteur comprendra aisément que c'est un modèle élaboré qu'une jaquette très courte avec une ruche finement plissée autour du bord avec une jupe tunique. Nous avons vu différents modèles avec des jaquettes froncées sur le côté. Ils rappellent ceux du printemps qui n'ont pas été trop populaires, mais les modèles d'automne, exceptionnellement bien coupés, sont réellement très attrayants. Un autre modèle est légèrement froncé tout le tour. Tous ces costumes ont une longueur de deux pouces de plus que le bout des doigts. Les autres sont de même longueur ou vont jusqu'à quarante pouces, sont de coupe aisée, laissant voir la ligne, la plupart ayant le col à la mode, sauf quelques-uns qui ont le col échancré ou le col châle.

Manches étroites

Les manches sont étroites et à même. Elles tombent bien sur la main et sont terminées ou non par un parement — non pas l'ancien parement relevé mais un

morceau rapporté en pointe ou une bande de fourrure. Les boutons sont toujours employés sur les coutures extérieures. Les épaules sont unies et ajustées. Le grand col serré est convertible, caractéristique qui devient très populaire et en fait presque indispensable. Lorsqu'il y a des coutures ou des plis sur le corsage de la jaquette, on les finit avec des flèches ou des blocs brodés. Les coutures qu'on avait l'habitude de distribuer si généreusement aux environs de la taille, sont maintenant évitées et même la ceinture étroite en lacet de soulier manque sur un nombre étonnamment grand de modèles. Quelquefois le dessinateur fait une concession en employant une ceinture en avant mais pas en arrière, et au lieu des bouts flottants, excepté dans le cas des fantaisies, la ceinture croise et se boutonne sur le côté opposé avec un effet double, ou bien elle passe simplement une fois autour de la taille et se boutonne sous le bras.

Dos à panneaux

Un grand nombre de nouveaux modèles ont des dos à panneaux. C'est une particularité de la saison qui donne au dessinateur l'occasion de décorer soit avec des insertions soit avec de la broderie. Il y a quelques panneaux de côté et quelques modèles ont des gilets allant jusqu'à cinq ou six pouces du bas lorsque la jaquette se trouve à avoir trente pouces de long.

La mode continue à montrer une certaine partialité envers la jaquette de costume avec bord inégal. Tous les fabricants en montrent quelques rares modèles, mais en règle générale, ils ne sont pas aussi populaires que le bord égal.

Les jupes sont coupées à deux pièces et varient d'une verge et quart à une verge et demie de largeur avec une longueur régulière du sol de huit à dix pouces. Elles sont finies avec une ceinture de deux pouces, toutes les fronces étant réservées pour le dos. Quelques rares jupes nouvelles ont des tuniques. Quelques poches rapportées ou fendues sont montrées.

Variété de tissus

La diversité des styles est presque égalée par la diversité des tissus et des garnitures. Les modèles les plus chers sont fait en duvetines à fini souple et tissus similaires. Le silverstone et le velours viennent dans la qualité suivante et il faut attirer l'attention sur le velours damier à deux tons qui est supposé venir en vogue cette saison. Les velours et veloutines auront au moins un essai cet hiver. Pour les usages pratiques tels que les vêtements de sport, les rayures et mélanges anglais, ainsi qu'un genre appelé homespun qui est un lainage anglais avec une diagonale presque invisible. Ce tissu se fait uni et à damier et personne n'est capable de dire pourquoi il est appelé homespun. C'est probablement un nom donné au hasard sans considération pour le rapport ou la ressemblance avec le tissu portant le nom donné.

Garnitures de fourrure

Il y a une grande quantité de garniture de fourrure. Malgré le prix de la fourrure, un grand nombre de costumes d'automne en sont garnis et sur quelques-uns on emploie même les fourrures les plus chères. A un mo-

ment donné, il semblait que les garnitures de fourrure ne pourraient être possibles que pour la clientèle la plus opulente, mais une revision de la taxe de luxe a fait disparaître cette difficulté, de sorte que les garnitures de fourrure peuvent être considérées comme faisant partie des vêtements de drap, et, si nous comprenons bien, taxés non pas comme fourrure mais comme drap, puisque la matière composant le vêtement est le drap.

Le castor, l'opossum, le nutria, la taupe, le chat sauvage, le seaï d'Hudson, la peau de rat travaillé pour imiter d'autres peaux et l'écureuil sont quelques-unes des fourrures qui seront employées. Le col en forme d'une large bande enroulée autour du cou et se fermant en avant ou sur un côté. Les manches sont garnies de bandes et dans certains cas il y a une bande qui fait le tour du bas. Lorsqu'il y a des panneaux en arrière ou sur les côtés, la fourrure ne paraît pas sur les panneaux. Il y a cependant une variété de dispositions suivant que la jaquette est fantaisie ou classique.

MANTES ET MANTEAUX

Manteaux pélerines et manteaux cols volumineux. — Nouveaux tissus pour manteaux.

Mantes pour l'automne

Tandis que le marchand s'ingénie à se débarrasser de ce qui lui paraît un stock plutôt lourd ce mois-ci, le fabricant essaye d'attirer son attention, en lui montrant ses lignes pour le début de l'automne. Il n'y a que très peu de fabricants dont les nouveaux échantillons ne soient pas encore sortis. La plupart les ont mis sur la route.

Les modèles d'automne comprennent ce que nous avons l'habitude d'appeler des manteaux longs, quelques mantes et quelques rares manteaux de trente six pouces. On n'escompte pas grand'chose du manteau court pour l'hiver. Les mantes semblent promettre davantage, mais comme disait dernièrement un acheteur: "Si l'on pouvait imaginer une mante qui protégerait du froid et serait aussi chaude qu'un manteau, cela irait aux Canadiennes; autrement cela ne fera pas leur affaire." Les mantes de la saison prochaine, sont à peu près du même genre que celles de l'année dernière, sauf que la couture sous le bras semble donner plus de liberté de mouvement pour lever et abaisser le bras et semble dessiner un peu plus le buste sans toutefois paraître ajustée. Les cols sont larges en forme de pélerines dont la dernière forme les manches d'une façon quelque peu mystérieuse. Le devant est fermé avec des brides et des boutons. Inutile de dire que les doublures sont superbes et ordinairement en soie ou en satin.

Une note entièrement nouvelle est apportée par la mante en sealette fantaisie ou en imitation de Seal qui est offerte pour la clientèle riche. La sealette ou la peluche, comme on l'appelle communément, a eu une vogue enviable depuis le commencement de la guerre. Chaque année

les acheteurs se demandaient s'ils pourraient vendre ce tissu encore une année et chaque saison, bien que depuis deux ans le prix en ait été excessivement élevé, ils en achetaient et dans la plupart des cas ils écoulaient tout ce qu'ils avaient acheté. Mais cette année, les prix sont presque inabornables—en fait on ne peut y songer pour les vêtements de prix modéré. Qu'arrive-t-il? Les fabricants de fourrures imitation sont en affaires pour y rester, aussi s'appliquent-ils à obtenir des tissus qui rivalisent avec le Sealine et le Seal d'Hudson, et les vendent-ils aux fabricants d'articles riches en leur suggérant d'employer ces tissus pour les mantes fantaisie. Le fabricant accepte la suggestion et on pourra voir de très jolies mantes garnies de fourrures en grande variété pour la vente de cet automne. Le tissu est de très belle qualité et sera un rival terrible pour les mantes faites avec des fourrures moins durables.

Cols volumineux

Le fait saillant à noter dans la coupe du manteau de draps est la grandeur exceptionnelle du col et du dos à pélerine, qui sont remarquables dans les premiers modèles. Jusqu'à quel point va-t-on gaspiller le drap, maintenant que nous sommes certains que les manteaux cet automne seront 25 p.c. plus chers que l'année dernière et qu'une taxe de luxe est annoncée; c'est là une question qui pourra concerner la Commission de la vie chère si elle veut s'embarasser de choses aussi mondaines et aussi logiques. Mais quoi qu'il en soit, les grands cols et les dos à pélerine sont la mode du moment.

A part les pélerines, les nouveaux modèles sont en général droits; quelques rares ont le haut qui blouse. Les garnitures de côté ne sont pas aussi fréquentes que ce printemps, mais la tendance à mettre de la broderie partout est plus forte que jamais. Seule la dépense de la broderie empêche l'artiste d'en couvrir tout le manteau; en tout cas il couvre au moins la moitié avec de la broderie à la machine ou à la main. La pique est très populaire et est employée dans le genre diamant, faisant paraître un morceau uni de duvetyn ou de velours comme s'il avait un fil de couleur tissé dedans. Ceci se trouve sur le col et les poignets.

En dépit de son prix, la garniture de fourrure est employée sur beaucoup de modèles. Les cols sont faits entièrement en fourrure, ou seulement bordés. Les plis cordés sont encore un autre moyen d'agrémenter un vêtement uni.

Nouveaux tissus pour manteaux

La liste des tissus pour l'automne n'est pas encore complète, mais quelques-uns des tissus employés pour les modèles avant-coureurs sont la duvette et le chamo; deux tissus à fini doux dans le genre du duvetyn qui nous est familier, le Ripplette, un peu dans le genre du drap bouclé, le poil de chameau et le drap polo, la peluche du Seal d'Hudson, Bolivia, les tweeds reversibles, la burella et la

zibeline. Puis il y a le drap polaire simple et réversible, en mélange bruyère. Les draps Jerseys de 28 onces en mélange bruyère sont également employés pour les manteaux.

Les couleurs qui se porteront sont : sable, caille, castor, original, perdrix, nutrin, taupe, sarcelle, bordeaux, bleu militaire, porto, chippendale, marine et noir.

ACCESSOIRES

L'organdi pour les articles de cou.—Sacs en velours pour l'hiver

Articles de cou en organdi

Le commerce de détail en articles de cou n'est que passable. Il est loin de valoir ce qu'il a été les années précédentes à la veille de Pâques. Les fabricants n'ont pas exposé cette saison autant d'articles nouveaux que les autres années. Cependant les magasins ont fait des étalages intéressants. Quelques-uns exposent des "vestees" (guimpes) qui ne sont pas de simples petites affaires, mais des modèles vraiment imposants qui peuvent être portés avec un costume Eton ou un costume ouvert en avant, remplaçant un corsage de n'importe quel genre. Ils sont faits en tulle ou en organdi et quelques magasins sont fort en faveur des organdis de couleur avec dentelle ou broderie à la main. Les articles fantaisie sont faits en citron, rose, orchidée ou toute autre nuance populaire cette saison; et brodée à la main en noir ou toute autre couleur d'un contraste violent. C'est un des clous de la saison.

Ce qui se vend le mieux de tout, c'est encore des ruches et les fronces à la verge.

On peut voir un grand nombre de cols en dentelle filet, et il y a une tendance marquée en faveur des cols tout en dentelle.

Sacs de velours pour l'hiver

La demande actuelle pour les sacs classiques en cuir couvre à peu près tout ce qui peut être classé dans les modèles classiques, comme, par exemple, les porte-monnaie en cuir avec courroie dessus ou arrière, les petits sacs kodack et même les sacs "canteen", qui tous ont été ordonnés en bien plus grande quantité que fabricants ne peuvent les produire. Tous les cuirs ordinaires se vendent, mais pour la ville la demande de cuir verni est plus forte que pour l'extérieur.

Depuis que le sac kodack a fait sa première apparition, un léger changement a été fait dans sa construction. Bien que sa forme fût attrayante, on a trouvé que sa profondeur exagérée rendait difficile l'accès de son contenu, aussi quelques maisons ont-elles raccourci ce modèle d'environ un pouce en y ajoutant un gousset, de sorte que lorsque le sac est ouvert le contenu en est facilement accessible.

Pour l'automne il y aura un grand étalage de velours, à cause du prix élevé du cuir. Les fabricants pensent que les prix cotés pour le cuir rendront cet article impossible pour le commerce dans bien des cas et pour cette raison ils ont acheté beaucoup de velours chiffon dans l'intention de l'employer à la place du cuir.



Un étalage de lingerie et corsets où il est fait un emploi efficace de poupées de cire.

Étalage de Fairweather's Ltd à Toronto.

F. G. Lacey — Gérant étalagiste.

LES FOURREURS DE MONTREAL SONT OPTIMISTES

Les rapports reçus de l'ouest par les maisons de fourrures indiquent des ventes importantes pour l'automne. — La crise récente n'a pas affecté les gros manufacturiers. — On s'attend à ce que les pertes soient compensées à l'automne. — Les prix restent à peu près les mêmes.

Bien que beaucoup de fabricants aient déclaré que des annulations d'ordres pour l'automne aient eu lieu, ce côté de la question n'est pas considéré comme sérieux et l'opinion qui semble prévaloir est que, bien que les ventes ne soient pas si importantes à l'heure actuelle, elles sont cependant appelées à se stabiliser avant longtemps. La crise récente du marché de la fourrure n'a nullement affecté les gros manufacturiers de Montréal qui avaient emmagasiné leur stock beaucoup plus tôt. En tout cas les pertes subies par les manufacturiers par suite des annulations d'ordres seront absorbées par l'automne, s'il faut en croire les déclarations d'un des plus importants manufacturiers de fourrures de Montréal, qui déclare en outre que ces annulations vont, selon toute probabilité, causer plus tard du désappointement au détaillant, lorsque la rareté de la fourrure sera inévitable. Les commandes devraient être placées maintenant, car la demande est plus grande que jamais dans les lignes courantes et pour cette seule raison la crise ne peut pas durer.

Jusqu'à présent les ventes n'ont pas été importantes, et pour cette raison peut-être les manufacturiers ont hésité à lancer beaucoup de modèles de haute fantaisie. Tous les marchands, cependant, prévoient une saison active et il semble presque certain que les prix ont passé leur maximum; à l'heure actuelle les prix sont environ ceux cotés en décembre dernier.

Les prix sont à peu près les mêmes

Le prix de détail des manteaux a tendance à rester le même que l'an dernier parce que si les manufacturiers ont diminué la longueur des manteaux et épargné ainsi les peaux, d'un autre côté l'augmentation de la main d'œuvre a égalisé les choses, sans parler du prix élevé des luxueuses doublures brochées que l'on emploie dans tous les manteaux et mantes cette saison.

La modification de la taxe de luxe va révolutionner les prévisions des marchands pour les lignes populaires et l'opinion générale est que le Gouvernement a été aussi raisonnable qu'on pouvait l'espérer. On a cependant exprimé l'avis que \$35.00 est une limite trop basse pour les manchons et les tours de cou, car on ne peut pratiquement rien vendre à ce prix en fourrure de bonne qualité. Un maximum de \$50.00 aurait été plus raisonnable et même à ce prix on ne pourrait acheter qu'un article de fourrure de style et de qualité ordinaires.

Le Seal d'Hudson toujours en faveur

Pour les manteaux et les mantes, le seal d'Hudson est toujours la fourrure en vogue pour les vêtements de



prix et le seal électrique ou sealine pour les lignes à prix populaires. Cette dernière fourrure est une variété de lapin d'Australie teint et elle devient d'année en année de plus en plus populaire en raison de son élégance et de sa ressemblance complète avec le seal véritable. Les mantes et écharpes en seal et sealine seront aussi populaires que jamais, mais les derniers modèles présentent un effet à 3 rangs se rapprochant beaucoup des anciennes pélerines d'il y a quelque vingt-cinq ans. Ces mantes sont un dérivé de l'échange et varient en longueur depuis le modèle court jusqu'à celui de trois-quarts. Ces mantes sont le dernier cri de l'élégance et seront appréciées des femmes du goût le plus délicat en raison de leur facilité d'adaptation à différents usages, soit pour la soirée, pour la ville, pour l'auto ou la promenade. D'énormes cols pélerines en taupes ou en castor seront placés sur ces mantes qui se vendront probablement dans les environs de \$600.00.

Modèles longs à ceinture

Les manteaux longs de style conventionnel auront une moyenne de 40 à 46 pouces de longueur et seront garnis d'une ceinture. Les larges cols roulés seront généralement bons et l'on montre toujours des poches, bien que les manufacturiers soient enclins à éviter ce détail, car il a été en grande partie la cause de la diminution des ventes de manchons.

Pour les tours de cou, on voit des remarques de toutes sortes, ainsi que du putois et de la taupe. Le chat sauvage semble être définitivement sur son déclin de popularité.

Les doublures sont plus variées et plus luxueuses que jamais cette saison; la plus belle variété exposée comprend les tissus tels que: pussy willow, morning glory et florishwah.

UNE VENTE DE FOURRURES QUI TIENT LE SECOND RANG DANS LES ANNALES DE ST-LOUIS

Presque toutes les ventes ont été faites à des prix bien inférieurs à ceux de février. Il a été vendu aux enchères pour plus de \$23,000,000 de peaux en mai.

La maison Funsten Bros & Co. vient de publier les résultats de ses ventes aux enchères à la Bourse Internationale de la Fourrure de St-Louis qui a pris fin le 28 mai dernier. Si l'on compare ces résultats avec ceux des enchères de février, l'on constate une diminution dans le prix variant de 10% à 40%.

La Bourse Internationale de la Fourrure, en publiant les résultats des 17 jours de ventes fait remarquer que les enchères ont eu lieu dans les conditions monétaires les plus rigoureuses qu'on ait jamais connues aux Etats-Unis.

On prétend dans ce rapport que la diminution naturelle des prix extrêmes établis aux ventes de l'hiver est due à la situation tendue du crédit du monde entier. Et ce rapport ajoute de plus :

"L'opinion générale du commerce est que la diminution des prix est une très bonne chose pour l'industrie et qu'elle créera une demande plus active et un plus grand mouvement de la matière brute pendant les trois ou quatre prochains mois, car pendant cette période la manufacture doit faire rentrer son stock pour la saison qui vient.

"D'après nos informations l'approvisionnement visible de fourrures est des plus limités et comme les stocks des détaillants et des manufacturiers sont grandement dégarnis, nous avons toute raison de croire que le commerce peut s'attendre à une augmentation d'affaires et à une réalisation de bénéfices sur la base des valeurs établies dans cette vente. Ceci donnera au commerce en général une bonne occasion de liquider entièrement les stocks actuels d'ici l'automne, ce dont, à notre avis il serait bon de profiter.

"Outre l'amélioration de la demande prévue en ce pays pendant les prochains mois, nous pensons—en raison du change tournant en faveur des pays européens—que ceux-ci deviendront des acheteurs très actifs sur ce marché, car nous sommes avisés que les stocks de fourrures en Europe sont très réduits tandis que la demande du public consommateur est active".

Le renard bleu s'est vendu 35 pour cent moins cher qu'en février; le renard blanc 27½ pour cent moins cher; et le renard croisé 25 pour cent de moins. Le renard argenté a subi une diminution de 25 pour cent; le lynx de 20 pour cent; l'hermine de 25 pour cent; la martre de 30 pour cent; la zibeline russe de 12½ pour cent; le rat musqué de 25 pour cent de même que le nutria et le lapin.

En dépit des comparaisons ci-dessus, les ventes se

sont soldées par une valeur totale d'affaires conclues en dix-sept jours se montant environ à \$23,000,000. Ceci porte le total de l'année fiscale à ce jour à plus de \$80,000,000. Les ventes du jour de clôture ont atteint \$1,500,000.



COMMENT ELEVER LES ANIMAUX A FOURRURE

L'entreprise est encore à l'état d'essai. — L'éleveur doit connaître ce qui est nécessaire.

Le résumé des demandes de renseignements, reçues par la Commission de la Conservation, montre que certaines personnes s'imaginent que l'élevage des animaux à fourrure est une entreprise facile. C'est une grave erreur. Pour y réussir, il faut un ensemble de conditions avantageuses, un capital suffisant, de la persévérance malgré les difficultés et les épreuves, de l'enthousiasme pour le travail et une connaissance sympathique des animaux sauvages. Ce genre de travail est entouré d'obstacles autres que ceux de l'élevage de la volaille, entreprise où ne réussit même pas toujours qui veut.

Depuis quelques années on a élevé le renard en captivité, et l'on a démontré qu'il est possible d'y arriver avantageusement. Ses habitudes ont été étudiées, et l'on sait beaucoup sur la manière de le traiter. Mais on ne possède pas encore beaucoup de renseignements sur la manière d'élever d'autres animaux à fourrure. Bien que l'homme qui a les qualités voulues puisse réussir à élever

la loutre, les mouffettes, les rats musqués, les castors, etc., il lui faut cependant faire appel à son habileté et surmonter des difficultés sans pouvoir compter sur des données antérieures pour se guider.

ELEVAGE DES RATS MUSQUES

Les prix croissants de la fourrure de rats musqués ont poussé des gens à se demander s'il est possible d'élever ces animaux en captivité. Ces prix ont peut-être atteint le maximum; néanmoins, c'est fort probable qu'ils se maintiennent à ce niveau pendant plusieurs années. L'élevage promet donc d'être une entreprise rémunératrice.

Les expériences qui ont été tentées prouvent que ces animaux ne sont pas difficiles à élever. Il faut pour cela posséder ou affermer une pièce d'eau appropriée, soit sous forme de marais, étang, ou eau dormante, clôturée si nécessaire. Si ces animaux fréquentent déjà de tels endroits, il suffira de les y protéger; dans le cas contraire, il faudra en acheter des trappeurs. Ils se multiplient rapidement. Au dire des observateurs, la femelle a trois portées par saison, et met bas de six à neuf petits chaque fois.

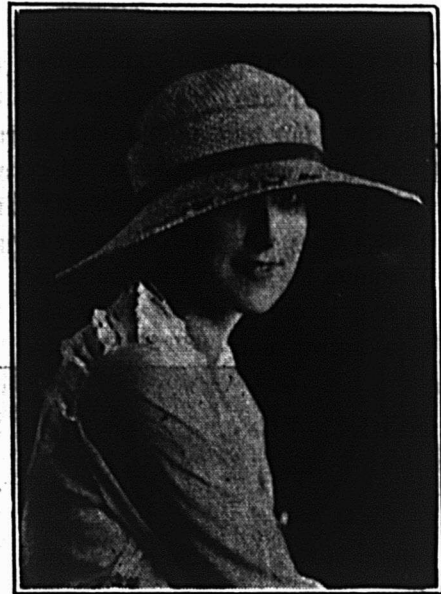
Une eau claire est préférable et assez profonde pour ne pas se congeler jusqu'au fond. La nourriture consiste surtout en tiges de plantes aquatiques, telles que riz sauvage, lis d'eau, roseaux et quenouilles. Ils se nourrissent aussi parfois de moules, de poissons et d'insectes. Si l'alimentation avec des plantes aquatiques ne suffit pas, on peut leur donner des légumes de jardin.

Le rat musqué tient un peu de la nature du chat: il est porté à s'attacher à son habitat; aussi longtemps qu'il y trouve une quantité de nourriture suffisante, il ne cherche pas à le quitter. Ses ennemis naturels sont la chouette, l'épervier et la loutre.

Au Maryland, grand centre d'élevage des rats musqués, les marais rapportent autant de profit par acre aux propriétaires que les meilleures terres agricoles avoisinantes. On dit qu'un éleveur prend chaque année 2,500 de ces animaux dans un marais de 50 acres et en laisse assez pour le repeupler. Même en 1909, lorsque les peaux se vendaient à très bas prix, l'affermage des lacs était une entreprise avantageuse. Un expert américain estimait à \$50 la valeur d'une acre de marais à rats musqués. Comme le prix de cette fourrure a quintuplé, on peut conclure qu'une acre de ces marais vaut aujourd'hui \$200.

L'AGENCE DES GANTS "ENGEÇIE"

Avis est donné par la "Acme Glove Works, Limited", de Montréal, de sa nomination, comme agent exclusif pour le Canada des fameux gants "Engecie" faits en Angleterre. Cette ligne comprend les gants de fil de lisle et de chamoisette pour hommes et dames qui seront tenus en stock à Montréal. Les voyageurs seront sur la route au mois d'Août avec la collection du printemps.



Un chapeau de sport particulièrement élégant.

Bien n'est plus élégant, cette saison, pour porter le matin avec les costumes de sport et les robes de guingam que ces chapeaux très simples en grosse paille, façonnés en des formes gracieuses et garnis avec presque rien du tout. Sur ce chapeau en paille beige tressée genre panier se trouve une bande étroite de ruban bleu foncé. Sous le bord qui retombe se trouve une garniture en linon de la même teinte et quelques torsades de grosse laine de différentes teintes de bleu sont passées au travers de la paille à l'extrémité du bord.

LE COMMERCE DES MARCHANDISES SECHES

Les commerçants en nouveautés et marchandises sèches discutent beaucoup en ce moment la baisse qui s'est produite depuis quelque temps dans nombre de lignes aux Etats-Unis, mais en ce qui concerne le Canada ils se montrent moins enthousiastes. La raison du manque d'optimisme en ce qui concerne la baisse des prix c'est, disent-ils, que la situation n'est pas du tout la même pour le Canada que les Etats-Unis, parce que les prix n'ont jamais atteint ici les niveaux élevés auxquels ils sont montés au-delà de la frontière.

Il est vrai par exemple que le prix de la laine a considérablement diminué, mais les commerçants prétendent que cette baisse n'aura aucun effet appréciable sur ceux des articles manufacturés. L'argument donné à l'appui de cette théorie c'est que le coût de la laine brute ne constitue que le quart des dépenses qu'entraîne la fabrication des tissus, puisqu'il faut aussi faire entrer en ligne de compte celui de la main-d'œuvre qui représente, disent-ils, les trois-quarts des frais de production. Or, tout le monde admet que les salaires ont plutôt des tendances à monter toujours davantage, de sorte que la diminution du prix de la laine est plus que contrebalancée par la hausse des salaires. Il ne faut donc guère s'attendre à ce que les prix baissent beaucoup pour cette année.

En ce qui a trait au marché de la soie, il convient aussi de signaler que la situation est sensiblement différente. Les prix ont en effet monté durant la guerre à des niveaux si élevés aux Etats-Unis que la baisse qui se produit actuellement ne fait tout au plus que les ramener aux niveaux de ceux qui prévalent actuellement au Canada. Comme d'autre part, le marché européen va sans cesse en augmentant et que les prix aux Etats-Unis ne sont pas

encore descendus assez bas pour y faire face, il y a peu de chance que les prix de la soie baissent encore beaucoup.

Il faut admettre qu'il est cependant un pays où le prix de la soie a considérablement baissé et ce pays c'est le Japon. Cependant les commerçants ne se font pas faute de prédire que le marché de la soie ne tardera pas à se relever au Japon, où les prix seront bientôt, disent-ils aux mêmes niveaux que ceux des autres pays.



Un étalage remarquable en noir et blanc avec une légère touche de couleur appropriée à la saison. Cet arrangement simple a été exposé dans les vitrines du magasin FASHION CRAFT Ltd, Rue Ste-Catherine Ouest, à Montréal.

LE GUIDE DU TAILLEUR

Veston droit à long sac.

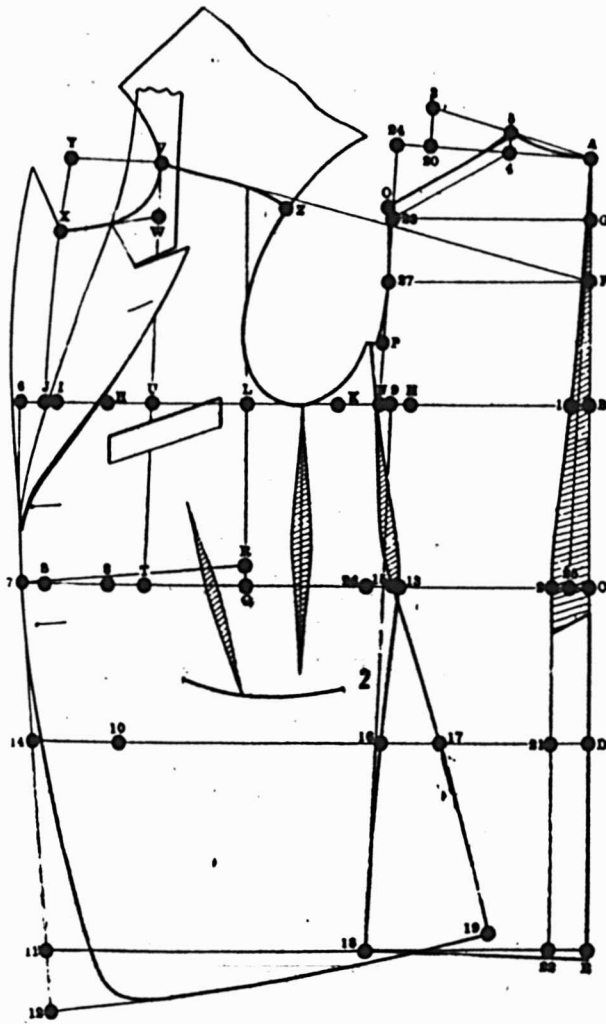


Diagram 2

Veston: Long sac à coins ronds.

Matériel: Etoffe de fantaisie "Worsted".

Longueur: Pour hauteur moyenne (5 pieds 8 pces)

1-2 pouces.

Epaules: Largeur et fini ordinaires.

Revers: Mesure 1 1-2 pouce à l'échancrure.

Collet: Mesure 1 1-2 pouce à l'échancrure et 1 1/2 pouce au dos.

Devant: Confection souple, attaché à un bouton ou tombant.

Dos: Ajusté; sans fente au centre.

Poches: Rapportées.

Bords: Pique simple tout au bord.

Coutures: Simples.

Manches: Finies avec fente ouverte, avec 3 boutons.

Gilet: Devant droit sans col.

Longueurs. Ouverture 13 1-2 pouces; toute la longueur 26 1-2 pouces.

Pantalons Ajustement naturel sur les hanches et sur les cuisses.

Mesures: Genoux, 18 pouces; bas 16 pouces finis rebords de 1 3-4 pouce.

Tirez une ligne de A à E.

De A à B il y a 1-3 de poitrine plus 3 pouces; de A à C il y a 1-4 en hauteur, pour obtenir une apparence de poitrine étroite, tirez une autre ligne 1 pouce au-dessus et faites la coupe d'après cette ligne.

De O à D il y a 6 pouces; A à E il y a pleine longueur; F est à moitié chemin entre A et B; G est à moitié chemin entre A et F; tirez une perpendiculaire de G, F, B, C, D et E.

Allez de C à 25, 3-4 pouce; ce 3-4 pouce n'est pas pour la forme, c'est simplement pour donner la longueur; alors tirez une ligne droite de A à 25 et abaissez une perpendiculaire à 24.

De A à 20 il y a toujours 6 1-2 pouces; et de 20 à 3 il y a toujours 1 1-2 pouce.

Tirez une ligne de O 3; de A à 4 il y a 1-8 plus 7-8 de pouce.

Ce point est généralement fait en employant 1-6 de poitrine; maintenant je trouve que tandis que 1-6 de poitrine est correct pour les grandeurs de 38 à 42, mais si vous avez des mesures plus petites ou plus grandes, ce point ne donne pas une exacte proportion.

Prenez, par exemple, un veston d'enfant dont la mesure de la poitrine est 24; 1-6 de 24 est 2 pouces; si deux coutures sont enlevées, il restera 1 1-2 pouce de largeur; cette sorte de proportion ne pourrait être employée parce que ça serait tout à fait trop petit pour un veston d'enfant.

D'un autre côté, prenons un 54, 1-6 de 54 serait 4 1-2 pouces; ce dos serait trop large pour qui que ce soit; et le veston serait trop ample de chaque côté du col que de toute façon le col ne toucherait pas au cou.

La mesure convenable de la largeur du dos sera de 1-6 du col de la chemise plus 3-4 de pouce, et le plus près de cette mesure serait 1-8 de la poitrine plus 7-8 de pouce; ceci augmenterait la largeur du dos pour les vestons petite grandeur et diminuerait la largeur des vestons grandeur extraordinaire.

Tracez une ligne de 4 à 5; maintenant allez de 25 à 2, 3-4 de pouce; ce 3-4 de pouce est pour être enlevé et peut être augmenté ou diminué suivant la mesure du veston que vous coupez; i.e. quand la différence entre la poitrine et la taille est de 4 pouces, je trace de 25 à 2 3-4 pouces, pour chaque pouce la taille est plus petite que cette proportion que je trace à 1-8 de pouce de plus pour chaque pouce en plus des 3-4, et pour chaque pouce la taille augmente en proportion de la réduction de 1-8 de pouce de moins pour chaque pouce.

Tirez une ligne de 2 à F et faites une perpendiculaire à 22; faites la couture du centre, vous verrez d'après cette ligne que bien que la distance de C à 2 est de 1 1-2 pouce, en faisant une ligne droite de A à 2, le rond du dos n'est que de 1-4 pouce près.

De 1 à M il y a 1-2 ligne et de M à N il y a 1 1-4 pouce, cette distance peut être mise à 1-4 de la poitrine plus 3 pouces; de A à 24 il y a la même distance que celle de 1 à N; tracez une ligne de N à 24; et vous rencontrez les points 27-23; tracez une ligne de 4 à 24.



AUCUN tissu ne rend service à Madame aussi souvent, aussi efficacement et à aussi bon marché que le coton. Aucun coton n'est meilleur — à prix égal, ni meilleur marché, à qualité égale — que les COTONS PRUE.

PRUE
COTONS

Le choix final de la ménagère prudente

Dominion Textile Company,
Limited
MONTREAL. TORONTO
WINNIPEG
16

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.

LE PRIX COURANT

Journal Hebdomadaire

Commerce, Finance, Industrie, Assurance, Etc.

EDITEURS

Compagnie de Publication des Marchands-Détailants
du Canada, Limitée,

Téléphone: Main 3272

MONTREAL.

Bureau de Montréal: 198 rue Notre-Dame Est.

ABONNEMENT { Canada \$3.00
Etats-Unis \$3.50
Union postale \$4.00 }

Circulation assermentée et audité par "Audit Bureau of
Circulations".

Il n'est pas accepté d'abonnement pour moins d'une
année.

Toute année commencée est due en entier.

Tout chèque pour paiement d'abonnement doit être fait
payable au pair à Montréal.

Chèques, mandats, bons de Poste doivent être faits paya-
bles à l'ordre du Prix Courant.

Prière d'adresser les lettres, etc., simplement comme
sult:

"LE PRIX COURANT", Montréal.

Fondé en 1887.

MONTREAL, vendredi 30 juillet 1920

Vol. XXXIII—No 31

LA SITUATION INTERNATIONALE

Aperçu général de la situation européenne et proba- bilité d'un déchaînement de la concurrence amé- ricaine sur les marchés anglais et européens.

Les relations économiques entre les maisons de détail
d'Europe et les Etats-Unis a donné lieu à de sérieuses
réflexions depuis la fin de la guerre. Immédiatement
après l'armistice il était trop tôt pour étudier le change-
ment de conditions que le nouveau monde avait créé. Le
moment psychologique est peut-être arrivé où les maisons
de draperie du Royaume-Uni, de même que leurs con-
frères des Etats-Unis, devraient prendre en considération
quelques-uns des problèmes et quelques-unes des difficul-
tés qui se dressent devant eux.

La guerre a affecté les industries européennes de deux
façons. Elle a changé le caractère de la production de
milliers de fabriques pour les fins de la guerre, comme
cela a été le cas en général dans le Royaume-Uni ou
comme en France et en Belgique (pour ne parler que
de deux pays combattants) même lorsque les fabriques
n'ont pas été complètement fermées, de très grosses per-
tes ont été encourues. Dans les riches régions industriel-
les de la France, la destruction et le pillage ont atteint
les dimensions d'un cataclysme. L'industrie de la toile
de Lille a été détruite sans espoir de reconstruction dans
un temps donné et avec elle ont disparu d'autres indus-
tries s'y rattachant, telles que la "fileterie" de fils à cou-
rire, à broder, à repriser, à dentelles et de fantaisie, d'une
valeur annuelle de production de plus d'un million de
livres sterling. Un sort semblable s'est abattu sur Cam-
brai et Valenciennes, à qui le commerce de détail s'adres-
sait pour la fourniture des batistes et des linons employés
dans la fabrication de la lingerie française.

Il faudra des années pour remettre en état les tis-
sages de Roubaix et d'Armentières. Et les tissus de Rou-
baix comprenant les toiles, les lainages et les cotonnades
ne peuvent pas se remplacer facilement.

La Belgique a été laissée dans une meilleure situa-
tion, quoique dans ce pays il y a eu une destruction com-
plète de l'industrie de la dentelle véritable, particulière-
ment la dentelle torchon, ainsi que de la dentelle au cou-
sac de Courtrai qui fournissait de l'ouvrage à des milliers
de femmes. La liste des industries qui ne peuvent être
rétablies en un jour ou en un an est interminable. Il
faudra une période presque aussi longue que la durée de
la guerre avant que l'on puisse voir ces industries repren-
dre même une partie de leur célébrité d'avant-guerre. A
tout cela il faut ajouter la perte d'une quantité innom-
brable d'ouvriers expérimentés qui ne peut être totale-
ment remplacée dans une génération. Ceci considéré, il
n'est pas surprenant que la période de transition de la
guerre à la paix ait vu un sentiment se propager dans
toutes les classes de travailleurs. Ceci, entre autres cau-
ses, est dû à une rareté générale de marchandises telle
que le monde n'en avait encore jamais vue.

Il y a peut-être quelque lieu de croire que les plus
gros bénéfices ont été faits non pas par les industriels d'é-
quipement militaire, mais par les têtes prévoyantes des
magasins de nouveautés qui ont suivi la méthode d'ache-
ter sur tous les marchés possibles toutes sortes de mar-
chandises. En France les directeurs des grands maga-
sins ont, dit-on, fait des millions en achetant des laina-
ges et des cotonnades dans les pays neutres en 1915-16,
qu'ils ont revendus à des prix quatre ou cinq fois aussi
élevés.

L'expérience des grands magasins départementaux
des Etats-Unis emble avoir été quelque peu différente. La
production domestique des articles manufacturés a aug-

La Meilleure
Cigarette
@ 15¢

"Le Succès du Jour"
CIGARETTES
MILLBANK

Elles
rapportent
de bons profits

menté considérablement aux Etats-Unis pendant la période prolongée de la neutralité américaine, alors que les marchés d'exportation étaient encore fermés à leurs manufacturiers. Une des conséquences a été qu'à la fin de 1918 il y a eu de nombreuses plaintes venant des magasins départementaux en Amérique à propos des excédents de stock et il y eut une préoccupation naturelle pour trouver le meilleur moyen de disposer de cet excédent. La pensée du moment où la limite de l'absorption locale se serait atteinte semblait troubler les magasins départementaux comme les manufacturiers à cette époque et à un certain degré elle est encore une cause d'inquiétude. En raison de la hausse du dollar, jointe à la pauvreté de l'Europe, même les contrées européennes qui ont un besoin urgent de produits manufacturés ont été incapables de soulager les stocks américains dans une mesure appréciable. Par suite les manufacturiers américains ont dépendu largement du commerce de détail local pour maintenir leurs usines en activité. Si la demande locale faiblit, il faudra trouver des débouchés extérieurs et ce ne sera que lorsque la question des crédits à long terme sera réalisée pour être la seule solution pour les contrées appauvries de l'Europe.

AUGMENTATION DE NOS IMPORTATIONS LE MOIS DERNIER

Les statistiques du commerce extérieur du Canada pour les trois premiers mois de l'année accusent une augmentation de \$136,000,000 sur le total de la période correspondante de l'année dernière.

Le chiffre total pour le trimestre est de \$591,087,460 et pour le mois de juin seulement de \$243,187,2288, ou de \$77,000,000 plus élevé que pour le mois de juin 1919.

En dépit de l'augmentation du chiffre total, les exportations de produits domestiques accusent une diminution. Leur valeur est de \$237,236,799, contre \$244,096,798 pour la période correspondante de l'an dernier. Ce pendant, pour le mois de juin elles s'élèvent à \$106,537,835 contre \$87,348,952 en juin 1919.

La diminution des exportations doit être principalement attribuée à ce que le montant total des produits agricoles et denrées alimentaires ne s'est élevé qu'à \$66,422,580 comparativement à \$96,450,450 durant le premier trimestre de l'an dernier. D'autre part, les exportations de bois de pulpe et de papier ont fait un saut considérable et ont monté de trente-trois millions à soixante-six millions, soit exactement une augmentation de cent pour cent.

Les importations accusent, de leur côté une augmentation considérable. Les marchandises imposables entrées au pays ont passé de \$131,620,409 à \$229,004,966 et il en est résulté que les droits de douane ont rapporté cinquante-six millions au lieu de trente-neuf millions l'année dernière.

Les marchandises admises en franchise représentent une somme de cent soixante-dix millions contre soixante-dix millions pour le trimestre correspondant de l'an dernier.

L'ETAT DU MARCHE

La question qui ne cesse de préoccuper les esprits est celle des prix, et la situation tend à devenir de plus en plus claire. La baisse du coton brut a cessé, et bien que les dernier prix indiquent que la laine crue est encore sujette à bien des fluctuations, on a tout lieu d'espérer qu'elle ne tardera pas à remonter. Cependant ceux qui achètent ces matières premières pour les demandes de l'industrie ne perdent pas la tête. Sachant parfaitement que le coût de la production monte plutôt qu'il ne descend, ils se contentent de travailler fort peu, ou même de ne faire aucune affaire, et ils se bornent à exécuter les commandes qu'ils ont en main. Si d'un côté il y a une baisse dans les matières premières, il y a d'un autre côté une hausse qui existe déjà, ou qui ne tardera pas à exister, dans les salaires, le combustible, les frais de transport, le loyer des maisons, et les contributions. Les marchandises que les fabricants livrent en ce moment sont généralement meilleur marché qu'elles ne le seraient, s'il fallait acheter les matières premières pour faire face aux demandes d'aujourd'hui, et tant que ce fait restera, il n'y aura pas de résiliations de marchés.

Tous les rapports tendent à montrer qu'il y a très peu de nouveaux achats, mais que les clients, à part quelques exceptions honteuses, font honneur à leur signature, quand ils ont passé un marché. L'on remarque une certaine tendance, dans certains endroits, à trouver une excuse pour contremander une commande, mais à notre avis une telle façon d'agir ne profitera ni directement ni indirectement à ceux qui y ont recours. L'expérience que nous ont donnée les mois qui se sont écoulés après l'armistice, ou le printemps de cette année, nous a rendus prudents, et ceux qui seraient exposés à ne pas faire honneur à leur marché feront bien de se rappeler que dans ses points essentiels la situation est la même aujourd'hui qu'elle était alors. Les prix sont plus élevés aujourd'hui qu'ils ne l'étaient alors, mais la position des fabricants n'est pas plus faible autrement. Nul doute que dans l'ordre naturel des choses les affaires ne tardent pas à reprendre une nouvelle vigueur; et bien que le marché soit plutôt stagnant pour une variété de raisons, ce calme nous permet d'affirmer avec d'autant plus de certitude que les affaires seront bientôt très actives. Des développements favorables dans la situation politique internationale donneront un nouvel élan au commerce, et tandis que les acheteurs sont en suspens, les besoins naturels du monde deviennent de plus en plus grands.

LE MARCHE DES COTONNADES

C'est un fait digne de remarque que le calme du marché des cotonnades a très peu d'effet sur les prix. Les chiffres montrant le pourcentage des fluctuations dans les prix du coton brut, du coton filé et de la cotonnade, nous permettent de comprendre la situation.

D'après ces graphiques, les prix qui existaient le 31 juillet 1914 sont marqués dans chaque cas par le chiffre 100, et l'on voit la ligne s'élever et atteindre pour le coton son niveau le plus haut le 13 février dernier, où elle atteint le chiffre 464; le onze juin elle indiquait 430. Le coton

américain filé atteignait son maximum le 12 mars, à 636, et il était coté le 11 juin à 579. La cotonnade n'a jamais été aussi chère que le 16 avril, 544; et le 11 juin elle était à 151. Le coton brut égyptien et le coton filé égyptien ont atteint leur maximum le 12 mars, où ils étaient respectivement à 1029 et à 906; et ils étaient représentés le 11 juin par les chiffres 847 et 726.

La production est beaucoup plus petite qu'en 1914, et ainsi pour raffermir les prix de nouveau il suffirait d'un petit chiffre de nouvelles affaires. A part certaines exceptions les fabricants ont encore beaucoup de travail sur les bras, et ils sont certains par ailleurs que les stocks de cotonnades sont très bas, ainsi que les principaux marchés de la consommation. Il est donc à peu près sûr que l'absence de tout achat qui existe en ce moment ne durera pas longtemps, et ceux qui retarderont trop d'acheter se trouveront plus tard face à face avec des prix encore plus élevés.

PRIX DE LA LAINE CRUE

Dans leur circulaire la plus récente, MM. H. Dawson et Cie, courtiers en laine, déclarent que la baisse du prix de la laine crue, qui a eu lieu pendant ces dernières semaines, n'était pas inattendue. L'effort financier qu'il a fallu faire pour fournir les marchandises aux prix récents n'a pu se continuer, et il est le facteur principal de la baisse.

Bien que les effets de cette baisse ne soient pas très agréables temporairement, nous n'avons pas de raison de craindre de voir se répéter la grande baisse des prix 1900-1901. Le monde des laines est riche, et assez solide pour empêcher un désastre financier.

Les chiffres du commerce sont excellents sans l'ombre d'un doute, et la demande ne cessera d'être fort grande jusqu'au jour où les besoins du monde, et en particulier ceux de l'Europe, seront satisfaits. La rigueur de la situation financière actuelle aura pour résultat d'arrêter toute spéculation, et de rétablir le marché dans des conditions plus légitimes et moins aléatoires. Nous ne pouvons qu'accueillir favorablement la baisse actuelle, parce qu'elle élimine *ipso facto* l'élément spéculatif et l'a giotage, et conduit à des bases plus permanentes et plus saines.

DEUX MARCHANDS: L'UN RETIRE UN BENE-FICE, L'AUTRE LE BRULE

Convertir les rebuts en bénéfice en vendant les vieux papiers.—\$20.00 la tonne pour le papier de rebut.

Il y a une pénurie réelle dans tous les genres de marchandises. Les manufacturiers, pour la plupart, acceptent des ordres sans aucune promesse de date à laquelle ils pourront faire la livraison de leurs produits. Dans la plupart des cas la raison invoquée pour cet état de choses est le manque de main-d'œuvre et de matière première. Les manufacturiers déclarent qu'avant la guerre, ils n'avaient aucune difficulté à faire faire des heures supplémentaires

à leurs employés pendant les moments de presse. Aujourd'hui que les salaires sont plus élevés, il est presque impossible d'avoir la main-d'œuvre suffisante pendant le jour pour produire assez de marchandises pour satisfaire l'appétit du monde qui réclame toujours plus de marchandises pour combler le vide causé par la période non-productive de la Grande Guerre.

LA PENURIE EST GRAVE

La pénurie dans quelques lignes est une menace sérieuse à la prospérité commerciale et industrielle de notre beau Canada. Il y a une pénurie mondiale de papier et de la matière première qui entre dans la fabrication du papier. C'est encore là que la loi de l'offre et de la demande entre encore en jeu. La rareté du papier à journal du papier d'emballage, du carton et du papier de toute qualité, a fait augmenter le prix de trois cent pour cent. Il y a quelques mois, Winnipeg, l'une des cités les plus grandes et les plus progressives du Dominion, la porte de notre magnifique Nord-Ouest, était pratiquement isolée du monde extérieur par suite du manque de papier à journal, aucun journal n'ayant été imprimé dans cette ville depuis plusieurs semaines.

La matière qui autrefois était considérée comme un rebut, bon à rien, une nuisance pour le voisinage et qui par suite était détruite, est aujourd'hui convertie en produit utilisable.

Les fabricants de papier réclament du papier de rebut pour le convertir en carton pour faire des boîtes à biscuits, des boîtes à bonbons et des cartons. Une épicerie de détail ordinaire brûle, envoie à l'incinérateur ou détruit de tout autre façon environ trois à quatre cents livres de papier de rebut par semaine. Ceci comprend les rognures de papier d'emballage, les journaux et cartons de tout genre. Pendant le mois de mars 1919, il y a à peine un peu plus d'un an, le papier de rebut mis en balle valait \$6.00 la tonne. Aujourd'hui les acheteurs de vieux papier le payent \$20.00 la tonne et sont heureux d'en trouver. Si le papier est assorti on peut réaliser davantage. Les journaux de rebut rapportent \$25.00 la tonne. Les livres et magazines valent \$30.00 la tonne.

Un appareil à faire les ballots convenable pour un BALLES SE PAYE RAPIDEMENT DE LUI-MEME.

Un appareil à faire les ballots convenables pour un épicier en détail coûte \$30.00 et au-delà, selon le genre de l'appareil. C'est un placement avantageux si l'on considère qu'il est payé par le papier de rebut en trois mois environ.

Le commerce des vieux papiers est semblable à tout autre commerce. Certaines saisons en demandent plus que d'autres. Le printemps et l'automne sont les saisons où vous devez disposer de vos vieux papiers, car ce sont les saisons où la demande est la plus grande et où on paye les prix les plus élevés.

Si le marchand met son papier en ballots et le conserve jusqu'à la bonne saison, il réalise un meilleur rendement. Le risque d'incendie est très faible pour le papier

en ballot. Le papier en ballot ne brûle pas, il roussit un peu à l'extérieur et le dommage s'arrête là. Mais d'un autre côté, les papiers jetés dans un coin de la cave ou dans une dépendance sont un risque d'incendie que les compagnies d'assurance ne veulent pas accepter.

Le coût de la mise en ballots du papier est nul. Cette opération n'exige pas plus de temps ni de main d'œuvre qu'il n'en faut pour le ramasser et le préparer pour les vidangeurs.

LES CINQ POINTS ESSENTIELS QUI CONSTITUENT UN CONTRAT LEGAL

À la récente convention des détaillants de la Saskatchewan, M. N.-B. Craig, avocat, exposa de façon fort claire et précise les principes élémentaires de la loi des contrats.

"Il y a cinq points essentiels pour qu'un contrat soit légal et fasse obligation", dit M. Craig. "Le premier et le plus important est qu'il y ait deux parties pour traiter. Le second est qu'il y ait "offre" et "acceptation" avant que le contrat devienne contrat. Ainsi un marchand offre par lettre des marchandises en vente à un certain prix. L'offre devient contrat et lie les deux parties quand elle est acceptée par une lettre de la seconde partie; en fait du moment même où la lettre d'acceptation est placée dans la boîte aux lettres. Cette entente ne peut être révoquée par une des deux parties, même si la partie qui fait l'offre se réuse avant d'avoir reçu l'acceptation que l'autre partie a déjà mise à la poste.

"Un troisième point essentiel au contrat parfait est la qualification des parties de la conclure. Un contrat ordinaire entre un mineur et un adulte est illégal, quoiqu'il y ait des cas où il lie l'adulte et non le mineur. D'autre part un contrat fait par un mineur pour l'achat d'articles nécessaires implique pour lui obligation. Un contrat pour l'achat de vêtements, d'aliments ou d'articles de ce genre implique obligation; dans le cas d'un enfant sous tutelle, un contrat pour l'achat d'une bague avec diamant impliquera obligation si le tribunal juge que c'est un article nécessaire de toilette pour un mineur qui a le moyen de payer la note.

"Une quatrième considération est la légalité de l'objet. Ainsi, un contrat pour l'exécution d'un acte illégal ne saurait lier les parties légalement.

"Il doit aussi y avoir certains considérants mentionnés dans un contrat. Nul contrat ne saurait lier à moins que les considérants n'y soient mentionnés qu'il s'agisse d'un dollar ou d'un acte important. En outre, dans le cas d'un billet promissoire, le détenteur du billet peut ne pas accorder d'extension de temps pour paiement ou faire toute autre concession à moins qu'un considérant soit passé ou soit promis d'être passé sur le billet."

Sous ce rapport, M. Craig mentionnait un cas intéressant. Un billet promissoire devint dû. Le créancier avait endossé le billet de ces mots: "Ce billet est prolongé jusqu'au 15 novembre," et il avait signé son nom. Plus tard, il avait barré le mot novembre et y avait substitué

le mot septembre et il avait négocié le billet quand le changement fut découvert, il fut traduit devant le magistrat local et convaincu de faux. La cour d'appel, cependant, renversa le jugement, car elle prétendit qu'il n'y avait pas de changement matériel dans le billet attendu que l'extension de temps n'était pas effective faute de considérant mentionné. M. Craig donne aussi quelques suggestions relatives aux contrats qui sont d'intérêt pour les détaillants. Tous les contrats devraient être faits par écrit, que la loi l'exige ou non. Tout contrat comprenant la vente de terres ou de marchandises de la valeur de \$40.00 ou plus doit être écrit d'après la loi.

Tous les contrats devraient aussi porter un sceau. L'effet du sceau n'est pas ordinairement connu, mais il a le pouvoir important d'étendre le temps d'après les statuts de limite de six à douze ans.

M. Craig donne aussi un avis concernant la méthode convenable de récupération pour rupture de contrat.

Si une partie subit une perte par défaut d'une autre partie de livrer les marchandises objet du contrat, elle ne peut obtenir de dommages pour sa perte à moins d'acheter sur marché ouvert les marchandises que la seconde partie a refusé de lui livrer. Et alors seulement elle peut demander la différence entre le prix du contrat et le prix qu'elle fut forcée de payer.

Le conférencier discuta aussi la loi des intérêts, et la plus importante observation qu'il fit fut que les marchands devraient spécifier sur leurs factures le taux d'intérêt qu'ils chargent sur les comptes échus, et mentionner ce taux en pourcentage annuel, car l'intérêt légal ne saurait être mentionné d'une autre manière. Ils devraient aussi donner leur écrit concernant leurs comptes échus et spécifier la date de laquelle l'intérêt est payable et le taux d'intérêt annuel qui est exigible.

LE VENDEUR

Sa moralité

Le vrai vendeur—et j'entends ce mot dans son sens le plus large, représentant, voyageur, etc.—le vendeur n'est pas un habile camelot expert en l'art de "bourrer le crâne" du client. Il en est même tout le contraire.

Le vrai vendeur, comme le vrai commerçant, ne cherche pas des succès éphémères, mais des résultats stables. Il sait que la satisfaction du client est le fondement de toute affaire sérieuse et s'efforce sans cesse de concilier son intérêt avec celui de la maison. Ayant une connaissance solide des articles qu'il vend, il considère de son devoir et de son intérêt d'être le conseiller du client. Jamais il ne cherche à le pousser à un achat qu'il pourrait regretter par la suite, mais au contraire le dissuade d'acquiescer ce meuble en objectant qu'il serait peu en harmonie avec le mobilier qu'il a lui-même vendu. Ce faisant, il rate une vente, mais il gagne la confiance du client et probablement, quand il conseillera à ce dernier d'acheter un tapis d'Orient qu'il considère comme une rare occasion, il n'aura guère à exercer ses facultés de persuasion.

Sa patience

Le bon vendeur est patient. Il sait montrer autant de modèles que le client en demande. Il n'épargne pas ses peines, il ne s'énerve point—ou du moins il sait cacher son énervement devant les hésitations, les tergiversations, l'absence de logique du client. Si en fin de compte, celui-ci, après lui avoir fait gaspiller son temps et ses peines, ne se décide pas à acheter, mais le gratifie simplement de l'affirmation qu'il "va réfléchir", il ne manifeste pas la moindre mauvaise humeur. Toujours aussi calme, complaisant et courtois que s'il avait emporté une forte commande, il assure le client qu'il reste entièrement à son service.

Il faut, pour arriver à ce résultat, une certaine maîtrise de soi que l'entraînement et la volonté ne sont pas impuissants à vous donner. Mais il faut surtout avoir pour son métier ce qu'on pourrait appeler un intérêt sportif. Le chasseur qui s'embusque dans une hutte de roseaux pour tirer le canard sauvage, le pêcheur qui attend de longues heures le bon vouloir de la brème ou du gardon savent dompter leurs nerfs, parce qu'ils ont cet intérêt sportif. Tout est là. Goût de la lutte. Désir de réussir, de vaincre pour le plaisir. Voilà tout le secret.

Le vendeur qui est animé de cet esprit, qui est possédé du vif désir de faire une affaire par goût du succès à l'esprit sportif; il ne manquera jamais de patience ni d'enthousiasme.

Hygiène physique

Cet esprit sportif s'accompagne naturellement du désir de se maintenir dans une condition physique favorisant le succès. Tout comme un athlète, le parfait vendeur doit avoir un souci particulier de sa santé. Le monsieur qui a passé une nuit à jouer au poker ne se sent très dispos, le matin, pour aucune sorte de travail. Cela est d'une vérité générale, mais s'applique particulièrement au vendeur dont la besogne propre est d'exercer une influence sur d'autres hommes; il doit toujours donner une impression d'activité alerte, enjouée.

Ecoutez ce que déclarait à ce sujet, dans une conférence prononcée il y a quelques années à la *National Sales Manager's Association of America*, le directeur du service de vente d'une grosse maison de San Francisco: "Le vendeur qui suggère le pessimisme au lieu de répandre autour de lui une atmosphère d'optimisme ne connaîtra jamais le succès. Un bonjour enjoué, lancé d'une voix claire, sortant de poumons baignés d'air frais, suggère la joie de vivre et dissipe les nuages prêts à s'accumuler dans l'esprit du client..." Tout cela est strictement exact.

L'impression physique est un des premiers atouts du vendeur qui ne doit rien négliger de ce qui peut l'aider à exercer une influence sur la clientèle. A une bonne hygiène physique il ajoutera naturellement les soins méticuleux de la mise.

La mise

Donner des soins à sa mise ne veut pas dire que le vendeur doit être un disciple de Brummel et se faire remarquer par les teintes savantes de ses cravates. Une élé-

gance trop recherchée et surtout efféminée pourrait exercer sur certains clients une influence non moins désastreuse qu'une mise négligée. Ce que le vendeur recherchera particulièrement, ce à quoi il visera, c'est à donner une impression de *netteté*. Or cette apparence nette ne s'obtient pas par une coupe recherchée de la jaquette ou du veston, mais par une attention particulière et constante donnée à certains détails de toilette: chaussures polies comme des miroirs, faux-col immaculé, cheveux fraîchement coupés, barbe faite quotidiennement. Toute fantaisie rappelant de près ou de loin le genre "artiste" sera soigneusement bannie.

Comment intéresser le client

Le seul moyen d'intéresser le client, c'est d'être intéressé soi-même, c'est d'être convaincu. Or la conviction ne peut naître que de la connaissance parfaite du sujet. On dit d'un orateur qu'il est *empoigné par son sujet*. Le vendeur, dans sa sphère et dans une certaine mesure, doit lui aussi être empoigné par son sujet, s'il veut empoigner à son tour le client. Comment vendrai-je avec succès des classeurs verticaux si je ne suis pas intimement convaincu de la supériorité absolue du classement vertical sur le classement horizontal? Et comment aurai-je une conviction quelconque à ce sujet si je n'ai étudié très sérieusement la question? Donc, pour intéresser le client, le vendeur doit posséder son ou ses articles à fond.

Connaissance de l'article.—Instruction générale

Connaître à fond l'article n'est pas une chose simple, mais ce n'est pas non plus une chose impossible pour un individu d'intelligence normale. Pourtant cela se rencontre trop rarement.

Connaître l'article c'est savoir les détails essentiels de sa fabrication, être en mesure de répondre aux objections ou aux questions relatives à son maniement, à sa solidité, à son caractère pratique, à son prix. C'est aussi connaître ses points faibles et *n'ignorer rien des produits similaires vendus par la concurrence*. L'instruction générale du vendeur est donc loin d'être négligeable, car elle facilite singulièrement l'acquisition des notions particulières qu'il doit posséder pour la connaissance parfaite de l'article. De bonnes notions de chimie, de physique, de mécanique sont indispensables dans de nombreux commerces, pour faire un vendeur suffisant. Des rudiments de dessin sont également excellents, car ils permettent d'accompagner les explications données au client de croquis rapides.

La personnalité du vendeur

L'homme qui est placé derrière le comptoir et se contente d'apporter au client l'article demandé, déploie la pièce d'étoffe, en mentionne le prix et attend passivement la décision de l'acheteur, le regard dans le vague, la pensée ailleurs, pourrait certainement, en l'état actuel de la science, être avantageusement et économiquement remplacé par une machine automatique. Mais cet homme-là, en dépit d'une phraséologie abusive, n'est pas un *vendeur*.

SAUSSAYE.

(Mon Bureau)

LE NOUVEAU TARIF DES HONORAIRES DE NOTAIRES

Un arrêté-ministériel adopté par le lieutenant-gouverneur-en-conseil, fixe de nouveaux taux pour les notaires de la province. — Le Congrès des Notaires aux Trois-Rivières.

Le congrès des Notaires qui vient d'avoir lieu aux Trois-Rivières, a obtenu le plus éclatant succès. Les organisateurs n'ont négligé aucun détail pour recevoir les délégués qui ont répondu en grand nombre à leur appel.

L'éclat de ce congrès a été rehaussé par la présence de deux représentants français, Me Cotelte, de la Chambre des Notaires de France, et M. Constantin, son secrétaire, fils du président actuel de la Chambre des Notaires de Paris.

Leur passage au Canada aura le bon effet de nouer des liens plus étroits entre les notaires de France et du Canada.

Le congrès ouvert le samedi, 10 juillet s'est continué le 11 et le 12. Les différents travaux ont porté sur les questions économiques, vers lesquelles se portent de plus en plus les notaires soucieux de l'avenir de leur profession et de leur patrie.

Le tarif des notaires

Comme les autres classes de la société, les notaires ont senti les effets du coût de la vie, et la commission de législation de la Chambre des Notaires de la province de Québec fut priée, il y a quelque temps d'étudier les changements à apporter au tarif des honoraires.

Après considération la commission de législation, par l'entremise de son président, le notaire L. P. Sirois, fit rapport à la législature à la dernière session, soumettant, à l'appui d'une augmentation au nouveau tarif, le fait que le dernier remaniement avait eu lieu il y a plusieurs années et que le coût de la vie avait augmenté démesurément depuis cette période.

La législature approuva le nouveau tarif qui est maintenant en vigueur depuis le 26 juin dernier, en vertu d'un arrêté ministériel adopté ce jour-là par le lieutenant-gouverneur en conseil.

Le nouveau tarif a paru dans le dernier numéro de la *Gazette Officielle de Québec*. Il est comme suit :

I

Ventes, promesses de vente, échanges, cessions, obligations ou hypothèques, transports, subrogations, titres-nouveaux, délégations de paiement, marchés et devis, contrats de gage et cautionnements, actes de fiducie autres que ceux relatifs à l'émission d'obligations.

La considération stipulée dans l'acte ou la valeur des biens étant de : 1o. \$100.00 ou moins, l'honoraire sera de \$2.00; 2o. Au-dessus de \$100.00 mais n'excédant pas \$500.00, \$3.00; 3o. Au-dessus de \$500.00 mais n'excédant pas \$1,000.00, \$4.00; 4o. Au-dessus de \$1,000.00 mais n'excédant pas \$2,500.00, \$6.00; 5o. Au-dessus de \$2,500.00 mais n'excédant pas \$4,000.00, \$8.00; 6o. Au-dessus de \$4,000.00, mais n'excédant pas \$5,500.00, \$10.00; 7o. Au-dessus de \$5,500.00 mais n'excédant pas \$7,000.00, \$12.00. 8o. Au-dessus de \$7,000.00 mais n'excédant pas \$12,000.00,

\$15.00; 9o. Au-dessus de \$7,000.00, mais n'excédant pas \$20,000.00, \$25.00; 10o. Au-dessus de \$20,000.00 mais n'excédant pas \$100,000.00 un honoraire additionnel de \$1.00 sera ajouté pour chaque \$1,000.00 ou fraction de \$1,000.00. 11o. Au-dessus de \$100,000.00 un honoraire additionnel en égard à la considération, aux troubles et aux circonstances.

II

Baux à loyer, de logements ou de magasins.—Le loyer annuel stipulé dans l'acte étant : 1o. De \$100.00 ou moins, l'honoraire sera de \$2.00. 2o. Au-dessus de \$100.00 et n'excédant pas \$400.00, \$3.50; 4o. Au-dessus de \$400.00 et n'excédant pas \$1,000.00, \$5.00; 4o. Au-dessus de \$1,000.00 et n'excédant pas \$2,000.00, \$6.00; 5o. Au-dessus de \$2,000.00 et n'excédant pas \$4,000.00, \$8.00; 6o. Au-dessus de \$4,000.00 et n'excédant pas \$8,000.00, \$12.00; 7o. Au-dessus de \$8,000.00 et n'excédant pas \$12,000.00, \$15.00.

Et au-dessus de \$12,000.00 un honoraire additionnel en égard à la considération aux troubles et aux circonstances.

III

Sur les baux à ferme, l'honoraire sera de \$4.00 à \$12.00, en égard à la considération et aux circonstances.

IV

Quittances, décharges et mainlevées d'hypothèque. — La considération stipulée dans l'acte étant de : 1o. \$400.00 ou moins l'honoraire sera de \$2.00; 2o. Au-dessus de \$400.00 ou moins l'honoraire sera de \$2.00; 2o. Au-dessus de \$400.00 mais n'excédant pas \$1,000, \$3.00; 2o. Au-dessus de \$1,000, mais n'excédant pas \$3,000, \$4.00; 4o. Au-dessus de \$3,000, mais n'excédant pas \$6,000, \$6.00; 5o. Au-dessus de \$6,000 mais n'excédant pas \$8,000, \$8.00; 6o. Au-dessus de \$8,000, mais n'excédant pas \$12,000, \$12.00; 7o. Au-dessus de \$12,000, mais n'excédant pas \$15,000, \$15.00.

Et au-dessus de \$15,000, un honoraire additionnel en égard au montant payé et aux circonstances.

V

Ventes à constitutions de rentes, rentes viagères, baux emphytéotiques et autres actes de cette nature.—Les mêmes honoraires que ceux fixés par l'article 1, en prenant en considération le capital que représente la rente ou redevance emphytéotique, capitalisée à 5%.

VI

Contrats de mariage et actes de société. — Les honoraires pour les actes de cette espèce seront de \$5.00 à \$50.00 en égard à la considération, aux troubles et aux circonstances.

VII

Donations, testaments et codicilles. — Les honoraires pour les donations, testaments et codicilles seront de \$5.00 à \$100.00, suivant leur importance et le travail occasionné pour leur confection.

VIII

Procurations. — Sur une procuration spéciale, l'honoraire sera de \$3.00; sur une procuration générale, l'honoraire sera de \$4.00 à \$8.00; sur une révocation de procuration, l'honoraire sera de \$2.50.

IX

Engagements, brevets et transports de brevets. — Les horaires pour les actes de cette nature seront de \$2.00 à \$3.00.

X

Significations, notifications, protêts, offres réelles, procès-verbaux de signification (les protêts de billets de change exceptés). — L'honoraire sur ces actes sera suivant circonstances de \$4.00 à \$20.00.

XI

Transports d'assurance sur la vie. — Pour les actes les circonstances de \$4.00 à \$5.00.

2—Le nouveau tarif

XII

Actes d'indemnité, contre-lettres, bordereaux, déclarations de transmission aux régistateurs, aux banques et compagnies, les avis en double de société et de compagnie à fonds social, les avis d'hypothèques légales ou judiciaires, les renouvellements d'enregistrement, certificats d'extinction d'usufruit et de rente viagère, actes de ratification, d'adhésion, d'acquiescement, de renonciation, de cession de rang d'hypothèque. Sur ces actes et autres de cette espèce, l'honoraire sera suivant les circonstances, de \$4.00 à \$8.00.

XIII

Sur les actes de notoriété, l'honoraire sera de \$3.00 à \$6.00.

XIV

Sur les actes de dépôts de pièces, l'honoraire sera de \$2.50, et un honoraire additionnel de une piastre pour chaque attestation de pièces déposées.

XV

Compromis, actes d'arbitrage, rapports d'experts et d'arbitrages, actes d'accord et transactions, actes de fidéicommiss ordinaires. Sur les actes de cette nature, l'honoraire sera de \$5.00 à \$30.00.

XVI

Actes de composition, attermoiements et autres actes d'arrangement entre créanciers et débiteurs. Sur les actes de cette espèce, l'honoraire sera de \$10.00 à \$15.00 et un honoraire additionnel audessus de \$10,000.00 du montant total des réclamations des créanciers, eu égard aux troubles et aux circonstances.

Si le notaire reçoit instruction de convoquer une assemblée de créanciers, pour l'avis adressé à chaque créancier, pourvu que le nombre n'en soit pas plus de dix, pour chaque avis, l'honoraire sera de \$1.00.

Pour chaque avis additionnel \$0.50.

Si le notaire reçoit instruction d'assister à une assemblée de créanciers, pour chaque heure de vacation l'honoraire sera de \$3.00.

XVII

Acte de fiducie (trust deed) pour l'émission d'obligations. Pour les actes de cette nature, la considération stipulée dans l'acte étant: 1o — Au-dessous de \$100,000.00 l'honoraire sera de \$200.00. 2o. Au-dessus de \$100,000.00 un honoraire additionnel de \$1.00 pour chaque \$1,000.00 jusqu'à concurrence de un million de piastres, et 3o — Au-dessus de un million de piastres, un honoraire additionnel, eu égard aux troubles et aux circonstances.

XVIII

Tutelles, Curatelles, Etc. — Pour toute tutelle et curatelle, subrogé-tutelle distincte et nomination d'un conseil judiciaire, comprenant la déclaration ou requête, la tenue et le procès-verbal du conseil de famille, requête pour homologuer s'il y a lieu, l'honoraire sera de \$15.00 à \$25.00; 2o. Si la tutelle a plus d'une cause, il y aura un honoraire additionnel de \$3.00 à \$6.00.

XIX

Requêtes et autres Procédures. — Pour toutes requêtes ou procédures non autrement prévues par le présent tarif, les notaires auront droit aux honoraires accordés aux avocats pour des requêtes ou procédures analogues.

XX

Licitation et vente par autorité de Justice. — Pour la procédure d'une licitation volontaire, d'une vente de biens de mineurs ou d'autres incapables, de biens substitués, etc., comprenant requête ou déclaration, avis de parents, nomination, prestation de serment et rapport d'experts, préparation du cahier des charges, procès-verbal des enchères, rapport à en faire, l'honoraire, en sus du coût du contrat de vente sera de \$25.00 à \$50.00 de plus:—1o. 2 pour cent les premiers \$15,000.00 ou fraction de mille piastres du prix de chaque immeuble. 2o. 1 pour cent sur chaque mille piastres additionnelles ou fraction de mille piastres. 3o Pour la vente d'actions de banques ou de compagnies commerciales, industrielles ou financières, l'honoraire sera le même que celui de la vente des immeubles.

3—Le nouveau tarif

XXI

Inventaires et déclarations pour établir les droits à payer au gouvernement, partages, bilans de succession, redditions de ventes de meubles à l'enchère et autres actes de cette espèce: 1o. Pour préparer le préambule, l'honoraire sera de \$10.00 à \$40.00; 2o. Pour chaque heure de vacation dans la préparation et dans l'exécution de ces actes soit au bureau du notaire, soit au domicile des parties, un honoraire additionnel de \$5.00.

XXII

Protêts maritimes, notes de protêts, prêts à la grosse, hypothèques sur vaisseaux en construction, contre-lettres et ventes de vaisseaux.—1o. Sur la note de protêt, l'honoraire sera de \$2.50 à \$6.00; 2o. Sur certificat de note de protêt, de \$3.50 à \$4.50; 3o. Sur protêts maritimes, extension de protêt, de \$8.00 à \$60.00; 4o. Sur rapports de visiteurs et arbitres, lorsqu'il s'agit de vaisseaux, de \$5.00 à \$10.00; 5o. Sur actes de prêts à la grosse, suivant le montant, de \$15.00 à \$30.00.

XXIII

Dans tous les actes et autres document préparés par un notaire, lorsque le cas n'est pas autrement prévu par un autre article du présent tarif, le notaire a droit en outre du premier à un honoraire additionnel de \$0.50 pour chaque désignation d'immeuble, de titre de créance, de délégation et d'indication de paiement et pour chaque police d'assurance transportée.

N. B.—Si la description d'un immeuble consiste uniquement en numéro de cadastre, cet honoraire est réduit

à \$0.25 cts pour chacun des dix premiers numéros (b, à 10 cts pour chacun des numéros suivants jusqu'à cent et (c) à 0.05 cts pour chacun des autres numéros excédant cent.

XXIV

Commissions. Le notaire chargé de négocier un emprunt, une vente, un achat, un échange, un règlement de compte ou autres transactions analogues, a droit, à moins de convention contraire, aux commissions suivantes, en outre de ses honoraires d'actes :

1o.—Pour négociation d'un emprunt d'argent, deux et demi pour cent de la somme prêtée ;

2o.—Pour négociation d'un renouvellement d'un prunt, dont le terme est expiré, moitié de la commission de l'emprunt original.

3o.—Pour négociation d'une vente, d'un échange ou d'un achat d'immeuble, d'actions de banques ou de compagnies ou autres valeurs, deux et demi pour cent du prix de vente ou de la valeur de la propriété ou des actions vendues, achetées, échangées par son client.

XXV

Honoraires spéciaux. Outre les honoraires ci-dessus, le notaire a droit à ceux qui suivent :

1o.—(a) S'il voyage pour les affaires de son client en dehors de l'endroit de son domicile, ou de son étude, un jour ou plus, il a droit à un honoraire de \$3.00 pour chaque heure d'absence n'excédant pas dix heures par jour, à moins qu'il n'ait été expressément tenu de prêter ses services pendant un plus grand nombre d'heures.

(b) Pour toute vacation au bureau d'enregistrement, au Palais de Justice ou ailleurs, relatives à l'enregistrement de tout acte ou document ou à toute demande ou obtention d'un certificat, document ou copie quelconque, \$1.00.

Le même honoraire s'applique si la chose est faite par correspondance.

(c) Pour toute vacation en dehors de son bureau autre que les vacations prévues aux paragraphes a et b ci-dessus, le Notaire, soit qu'il agisse comme Notaire instrumentant ou comme Notaire assistant ou en rapport avec l'exercice de sa profession, a droit à un honoraire de déplacement de \$2.00 si la durée de la vacation et de l'absence de son bureau est moins d'une demi-heure, et à un honoraire calculé à raison de \$3.00 de l'heure si telle durée est plus d'une demi-heure,

2o.—Pour donner communication de titres dont le Notaire est dépositaire, \$1.00 si les titres sont examinés à son bureau, et \$1.00 additionnelle pour le reçu, si les titres sont emportés hors de son étude.

3o.—Pour attestation de signature, assermentation ou certificat d'identité, etc., \$1.00 pour autres documents non autrement prévus.

4o.—Pour tout avis de convocation ou publication non autrement prévu, \$2.00 pour l'original et \$1.00 pour chaque copie.

5o.—Pour toute copie d'actes et de pièces annexées, 25 cents par cent mots ou fraction de cent mots. Pour chaque

certificat d'authenticité apposé à une copie d'acte, y compris la collation avec l'original, \$1.00, pour chaque certificat d'authenticité apposé à des pièces annexées, 50 cents ; toute copie d'acte et de pièces ne devant pas être moindre que \$2.00, et toute copie de pièce annexée ne devant pas être moindre que \$1.50, y compris les certificats, ou l'un et l'autre cas, le coût de la copie ne devant pas dépasser celui de l'original.

6o.—Pour extraits authentiques d'un acte et de pièces annexées, les honoraires sont d'une moitié de plus que ceux d'une copie.

7o.—Pour toute demande de certificat de recherches d'hypothèques et pour tout avis d'adresse au Régistrateur, \$1.00.

8o.—Pour recherche d'actes dans son greffe ou dans ceux dont il est dispositaire, 25 cents par année pour les premières cinq années de recherches et 15 cents pour chaque année additionnelle.

9o.—Pour exercice de la profession pendant la nuit, à la réquisition spéciale des parties, soit de neuf heures du soir à sept heures du matin, des honoraires doubles de ceux stipulés ci-dessus.

La présente sous-section ne s'appliquera pas aux notaires tenant habituellement un bureau du soir. Ceux-ci ne pourront charger doubles honoraires qu'après dix heures.

10o.—Si le cas n'est pas prévu ci-dessus, nonobstant les honoraires et émoluments ci-dessus fixés, le notaire a en outre droit à des honoraires spéciaux à raison de ses soins, démarches, troubles, études de questions légales, examen de pièces, titres et documents, séances, conférences, avis et consultations, correspondances, recherches et travail spécial qu'il aura donnés, ou à raison de l'importance de l'affaire qui lui aura été confiée, des conseils donnés et des services rendus ou de l'acte reçu.

11o.—Toute fraction d'heure en plus de la première demi-heure se compte par quart d'heure.

12o.—En sus des honoraires et commissions portés au présent tarif, le notaire a droit au paiement des frais de voyage et des déboursés par lui encourus pour ses clients.

Le tarif ci-dessus a été approuvé par la Commission de Législation de la chambre des notaires, et par la Chambre elle-même.

Janvier 1920.

Président de la commission de législation de la Chambre des Notaires

(Signé)

L.-P. SIROIS.

SUN LIFE ASSURANCE

A une assemblée des directeurs de la Sun Life Assurance Company of Canada, tenue ces jours derniers, sous la présidence de M. T.-B. Macaulay, M. Carl Riordon, vice-président et directeur-gérant de la Riordon Pulp and Paper Co., a été élu membre du bureau de direction en remplacement de feu M. John McKergow.

LES PETITS FOURREURS SONT ATTEINTS PAR LA TAXE

Ils déclarent que les clients refusent d'acheter.—Une maison de Toronto n'a fait que \$60.00 d'affaires en deux semaines. — Crise temporaire à Montréal. — Les prix devraient s'affermir en août.

«Depuis que la taxe de luxe a été imposée, nous avons fait pour \$60.00 d'affaires—il y a trois ans pendant ces deux mêmes semaines nous avons fait environ de \$1,200.00 à \$1,400.00, déclare un fourreur en détail de Toronto au commencement de juin. «Voilà ce que nous a fait la taxe de luxe. Elle a porté un certain coup au commerce de la fourrure et tout le monde rapporte que les affaires sont absolument mortes. Naturellement nous sommes en ce moment en pleine morte-saison, mais les plus mauvaises saisons que nous ayons eu tous à supporter pendant la guerre n'étaient pas à comparer avec celle-ci. Nous nous étions toujours arrangés à faire quelques centaines de dollars d'affaires, tandis que dans les deux semaines qui viennent de finir nous n'en avons pas fait pour cent dollars.»

Où cela paraît énorme

«Les gens qui entrent dans mon magasin, s'en vont en refusant d'acheter même les tours de cou de prix modérés» dit un autre marchand de fourrure. «Les gens ne remarquent pas tant la taxe sur des articles qui n'exigent que quelques cents par dollar à ajouter au prix d'achat, mais lorsque vous ajoutez \$10.00 ou \$20.00 à une étole de fourrure, cela paraît beaucoup plus que ce qu'ils veulent payer.»

Ce fourreur nous fit remarquer combien peu d'affaires il pouvait faire en marchandises valant au-dessous de \$100.00. Aucune femme n'est capable d'acheter même un manteau ordinaire sans payer beaucoup plus que le montant fixé pour un vêtement qui est aujourd'hui considéré comme un article indispensable par la majorité des gens en raison du climat rigoureux du Canada.

Tous les manteaux taxés

Le budget impose une taxe de luxe de 20 pour cent sur les petites fourrures et de 10 pour cent sur les manteaux coûtant plus de \$100.00. Ceci veut pratiquement dire sur tous les manteaux, car en laissant même de côté la question de fourrure, il n'y avait que très peu de manteaux de bonne qualité en drap sur le marché l'hiver dernier qui fussent marqués bien en-dessous de \$100.00.

Un important marchand de fourrure de Montréal nous déclarait que cette imposition de la taxe de luxe sur les fourrures avait causé une dépression dans les prix, mais que cet état de choses ne pouvait être que temporaire. A cette saison de l'année, il y a toujours une dépression dans les prix, mais à l'approche de la bonne saison et des achats d'automne, notre correspondant est d'avis que les prix vont se réaffirmer vers le mois d'août. En raison de la réduction du stock entre les mains de la plupart des détaillants, une grande majorité du commer-



ce est portée à avoir des idées optimistes en ce qui concerne les prix d'automne.

Inspection minutieuse

Les officiers du Revenu surveillent la situation de près. Plusieurs fourreurs de Toronto ont, paraît-il, déjà été visités et mis à l'épreuve. Un fourreur de la rue Yonge reçut la visite d'un client "mâle" qui lui demanda le prix d'un certain manteau de fourrure exposé. Le prix d'achat et le montant de la taxe de luxe lui furent indiqués. «Oh, mais je ne voudrais pas payer une telle taxe additionnelle» déclara le client.

«Eh bien, vous êtes comme tous mes autres clients de cette semaine, mais je ne peux rien y faire» répartit le fourreur. «C'est le prix et je ne puis faire aucune réduction.»

Le client déclara alors qu'il était un inspecteur.

Les petits détaillants sont tristes

«Les affaires n'ont jamais été aussi calmes» Telle est la déclaration générale de tous les fourreurs. Le commerce de détail est tout à fait découragé et on parle beaucoup de voir les petits fourreurs obligés de se retirer des affaires. Ils n'hésitent pas à exprimer leur grande inquiétude, mais tous espèrent une amélioration de la situation en août, époque à laquelle le commerce de fourrure reprend de l'activité.

«Les magasins qui s'adressent à la clientèle riche ne seront pas aussi fortement atteints que les petits fourreurs», faisait remarquer un de ces derniers. «Les gens qui peuvent se permettre de payer \$800.00 ou \$1,000.00 ou même davantage pour un manteau de fourrure de bonne qualité ne seront nullement gênés par la taxe de luxe additionnelle. Ce sont les gens qui ont une couple de cent dollars à dépenser pour un manteau ou une garniture de fourrure pour se tenir chaud, qui vont grogner contre la taxe, et ils font partie de la clientèle. «Ce fourreur déclarait qu'il avait manqué de bonnes affaires depuis le jour même où la taxe était entrée en vigueur.

«Ces gens vont attendre maintenant jusqu'à l'automne et ils devront choisir entre payer davantage lorsque les prix seront de nouveaux affermis, ou se passer du vêtement désiré et par suite le commerce de fourrure en souffrira.» Telle est l'opinion de ce fourreur.

La Construction

CAP DE LA MADELEINE

Résidence \$5,000. Propriétaire Jos. Fournier, Boulevard Regina. Entrepreneurs généraux: Trottier, Villeneuve & Lacroix, Inc., rue Lejeune, Trois-Rivières.

Résidence \$5,000. Propriétaire: F. Deshaies. Construction à 2 étages, fondation en béton.

CHELSEA

Moulin à pulpe et à papier, Vallée de la rivière Gatineau. Propriétaire: Riordon Pulp & Paper Co. Ltd, 355 Côte du Beaver Hall.

DIXIE

Maison de club, \$450,000. Propriétaire: Royal Montreal Golf Club. Secrétaire trésorier, F. F. Waterhouse, Boite 2349, Montréal. Architecte: Chas. J. Saxe, 364 rue Dorchester Ouest, Montréal.

DRUMMONDVILLE

Station de pompe. Propriétaire: Gents Knitting Mills. Ingénieurs: R. S. & R. W. Lea, 10 rue Cathcart, Montréal. Générateurs: Canadian Allis-Chalmers Ltd, 162 rue Ste-Anne, Montréal. Le propriétaire fera faire les travaux à la journée et achète les matériaux.

LACHINE

Réparations à la Banque Molsons. Architecte: Philip J. Turner, 241 Côte du Beaver Hall, Montréal. Entrepreneur général: Wm. Grimstead, 70 Avenue Madison, N.D.G., Montréal.

LA PATRIE

Ecole. Secrétaire trésorier de la commission scolaire: Tancrede Houle. Travaux à faire à la journée sous la surveillance de Louis Dubois.

LA TUQUE

Maison de club \$10,000. Propriétaire: Brown Corporation Ltd. Travaux d'excavation à faire à la journée.

Résidence du directeur. Propriétaire: Brown Corporation Ltd. Architectes: Ross & MacDonald, 1 rue Belmont, Montréal. Entrepreneur général: F. G. M. Cape, 10 rue Cathcart, Montréal, donnera sous contrats pour toiture, plomberie, chauffage, électricité, acier, fer et quincaillerie. Pas de matériaux requis.

Edifice Community. Propriétaire: Brown Corporation Ltd. Architectes: Ross & MacDonald, 1 rue Belmont, Montréal. Entrepreneur général: F. G. M. Cape, 10 rue Cathcart, Montréal, donnera sous-contrats pour toiture, plomberie, chauffage, électricité, quincaillerie, fer et acier. Pas de matériaux requis.

Résidence de l'ingénieur. Propriétaire: Brown Corporation Ltd. Architectes: Ross & MacDonald, 1 rue Belmont, Montréal. Entrepreneur général: F. G. M. Cape, 10 rue Cathcart, Montréal, accordera sous-contrats pour électricité, acier, quincaillerie, fer, plomberie et chauffage.

Edifice Time. Propriétaire: Brown Corporation Ltd. Architectes: Ross & MacDonald, 1 rue Belmont, Montréal. Entrepreneur général: F. G. M. Cape, 10 rue Cathcart, Montréal. Accordera sous-contrats pour toiture, plomberie, chauffage, électricité, fer et acier. Pas de matériaux requis.

LIMOULOU

Résidence \$4,000. Propriétaire L. Poulin, 1ère avenue. Travaux à faire à la journée.

MONTMORENCY

Résidence \$25,000. Propriétaire et entrepreneur général: P. N. Mathieu. Architecte: Pierre Raymond, Beaufort. Travaux à faire à la journée.

MONTREAL

Agencement intérieur fabrique \$110,000. Propriétaire: Congoleum Co. Ltd., 1270 rue St-Patrick. Architectes: Hutchison & Wood, 11 Place d'Armes. Entrepreneur général: Atlas Construction Co. Ltd, 37 rue Belmont. Electricité par le propriétaire. Plâtrage par l'entrepreneur général. Balance des travaux à la journée. Tous matériaux achetés.

Réparations à résidence \$6,000. Propriétaire: Léon Mercier, 570 rue Ste-Catherine Est. Entrepreneur général: J.-R. Lavigne, 610 rue Beaudry. Travaux à la journée. Tous matériaux achetés.

Réparations à la chambre des chaudières, etc. \$25,000. Propriétaire: Windsor Hotel Co., Dominion Square. Entrepreneur général: Atlas Construction Co. Ltd, 36 rue Belmont. Charpente: R. MacFarlane & Co., 953 rue St-Jacques. Toiture: G. W. Reed, 37 rue St-Antoine. Electricité: Canadian Electric Co., 250 Côte du Beaver Hall. Plomberie: Garth & Co., 28 rue Craig Ouest. Chauffage: M. Guigley & Co., 1165 avenue Green. Plâtrage: F. Charles, 1870 rue Ste-Catherine Ouest. Contrat à accorder pour la plomberie. Pas de matériaux requis.

Résidence \$7,000. Propriétaire et entrepreneur général: J.-R. Lavigne, 590 rue Beaudry. Tous matériaux achetés. Tous travaux à la journée.

Ecurie de 35 places, avenue Papi-neau. Propriétaire: Bordens Farm Products Ltd, 83 rue Murray. Architecte: W. F. Doran, 189 rue Bleury. Entrepreneur général: John Quinlan, 1165 avenue Green. Plomberie et chauffage: Thomas O'Connell, 183 rue Ottawa. Contrat pour l'électricité sera accordé par l'architecte. La plupart des matériaux achetés.

Station de pompage et accumulateur, Longue-Pointe. Propriétaire Canada Steel Foundries Ltd., 120 rue St-Jacques. Entrepreneur général: J. McGregor, 511 rue Ste-Catherine Ouest. Accordera des sous-contrats sous peu.

Garage \$4,000. Propriétaire: Andrew Dawes, 657 rue de la Montagne. Entrepreneur général: Atlas Construction Co., 37 rue Belmont. Plomberie et chauffage: J. St-Amour, 109 Boulevard St-Laurent. Entrepreneur général fait faire la balance des travaux à la journée.

Garage \$2,000. Propriétaire et entrepreneur général: G. G. Underhill, Boulevard W. Crescent, Westmount. Travaux à la journée. Matériaux achetés.

Résidence \$4,000. Propriétaire et entrepreneur général: A. Welham, 51 avenue du Parc. Travaux à faire à la journée. Matériaux achetés à mesure des besoins.

Résidence \$2,500. 2205 rue Delaroché. Propriétaire: H. Trepadé. Travaux à faire à la journée. Matériaux achetés à mesure des besoins.

Résidence \$4,000. Propriétaire et entrepreneur général: Alfred Lalonde, 480 rue St-Patrick. Travaux à faire à la journée. Matériaux achetés à mesure des besoins.

Réparations à magasin \$3,000. 721 rue Ste-Catherine. Propriétaires: Stober Bros. 292 rue Ste-Catherine-Ouest. Entrepreneurs généraux: J. Gillet & Co., 22 rue Mayor. Travaux à faire à la journée. Pas de matériaux requis.

Résidences, Côte des Neiges. Propriétaires: Ultra Modern Construction. Architectes: Bastien & Cartier, 76 rue St-Jacques. Bois, toiture, fourniture, plomberie, agencement intérieur, plancher et quincaillerie non achetés. Les architectes reçoivent les prix pour tous matériaux de construction.

3 résidences et 3 garages. Propriétaire et entrepreneur général: A. J. Bibeau, 33 avenue Victoria. Demande de prix pour plomberie et fils électriques. La plupart des matériaux achetés.

Théâtre \$300,000. Rues Cathcart et McGill College. Propriétaires: J. & J. Allen, rues Richmond & Victoria, Toronto. Entrepreneurs généraux: General Builders Corp. Ltd., 609 Edifice Kent, Toronto. Soumissions reçues par entrepreneurs généraux pour électricité, plomberie, chauffage, plâtrage et peinture. Toiture: Geo. W. Reed Co. Ltd, 37 rue St-Antoine.

Décoration intérieure d'une église méthodiste, rue Hadley, Côte St-Paul, \$30,000. Architectes: Audet & Charbonneau, 194 Parc Georges Etienne Cartier. Entrepreneur général: A. R. Dufresne, 614 avenue Adam, Maisonneuve. Toiture: Geo. W. Reed & Co., 37 rue St-Antoine. Tous matériaux achetés.

Garage \$40,000. Rue St-Dominique. Propriétaires: Chaput Fils & Co. Ltd., 2 rue de Bresoles. Entrepreneur général: J.-B. Gratton Ltd, 494 rue Sherbrooke Est. Plomberie et chauffage: D. Brunet, 499 avenue Laval. Entrepreneur général fait la balance des travaux à la journée.

Banque et résidence du gérant, coin de la rue Bernard et de l'avenue du Parc. Propriétaire: Banque Molsons, 200 rue St-Jacques. Architecte: Philip J. Turner, 241 Côte du Beaver Hall. Entrepreneur général: W.-M. Irving, 264 rue Stanley. Electricité, plomberie et chauffage: Selirk Bros., 2308 rue Waverley. Quelques matériaux requis. Entrepreneur général fait la balance des travaux à la journée.

Résidence \$12,000. Coin du Chemin St-Antoine et de l'Avenue Melrose, N.D.G. Propriétaire et entrepreneur général: N.-C. Johnston, 260 rue St-Jacques. Plomberie et chauffage: John Bailey, 260 Avenue Régent. Toiture: Campbell Gilday Co. Ltd., 793 rue St-Paul Ouest. Entrepreneur général fait la balance des travaux à la journée.

3 résidences \$30,000. Avenue Wilson, N.D.G. Propriétaire et entrepreneur général: J. Gillet, 22 rue Mayor. Architecte: D.-J. Crighton, 851 avenue Oxenden. Pas de matériaux achetés. Entrepreneur général demande prix pour plomberie, chauffage, électricité, peinture, toiture, et tôle métallique.

Toitures, Ciments,
Peintures Industrielles, Etc.,

Barrett

Toiture "caoutchoutée" Everlastic *Barrett*



CETTE toiture en rouleaux à prix populaires est la meilleure valeur pour le prix de toutes les toitures préparées existant sur le marché canadien. Elle est facile à poser, absolument imperméable et très durable.

Ne perdez pas de vue le fait que 1920 promet d'être un nouveau record dans la construction. Cela veut dire une demande

sans précédent de matériaux pour toiture. Pour éviter de désappointer vos clients, nous vous conseillons fortement de placer votre commande aussi promptement que possible.

La toiture "caoutchoutée" Everlastic se fait en rouleaux de 108 pieds carrés à 1, 2 et 3 épaisseurs. Les clous et le ciment se trouvent dans chaque rouleau.

Ciment à toiture liquide Everlastic *Barrett*

La grande demande de cette année pour les toitures "caoutchoutées" et les feutres à toitures va faire augmenter le prix de ces articles et les rendre difficiles à obtenir. En conséquence, beaucoup de vieilles toitures seront réparées.

Le ciment liquide Everlastic pour toitures est sans égal pour restaurer et remettre à neuf toutes sortes de toitures préparées ou "caoutchoutées."

Ne manquez pas cette occasion de ventes importantes.

Il se vend en paquets de toute grandeur depuis la boîte d'une chopine (comme celle qui se trouve dans nos rouleaux de toiture Everlastic) jusqu'au baril de 40 gallons.



Ciment Plastique Elastigum à Raplacer *Barrett*

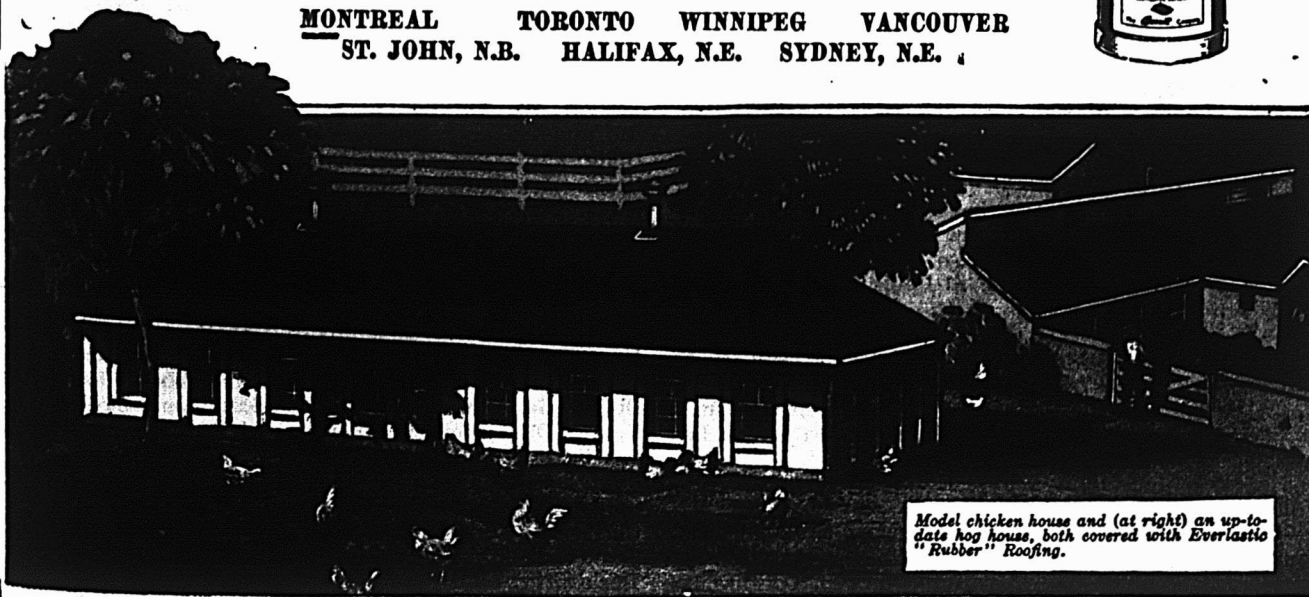
Voici un autre matériel pour la réparation des toitures qui est supérieur dans son genre. Un ciment plastique résistant, élastique, adhésif, imperméable pour boucher les trous et les fentes dans les toitures de toutes sortes et pour réparer les puits de lumière, redoubler les gouttières, remplir les corniches, etc.

Facile à appliquer, adhère fortement sur une surface sèche ou humide. Il arrive prêt à servir, ne demande ni chauffage, ni mélange. Emballé comme suit: boîtes de 1 lb (caisses de 24 boîtes), paquets de 5 lbs. (11 à la caisse), paquets de 25 lbs, paquets de 100 lbs, 1/2 barils d'environ 300 lbs et barils d'environ 600 lbs.



The **Barrett** Company
LIMITED

MONTREAL TORONTO WINNIPEG VANCOUVER
ST. JOHN, N.B. HALIFAX, N.E. SYDNEY, N.E.



Model chicken house and (at right) an up-to-date hog house, both covered with Everlastic "Rubber" Roofing.

Renseignements de Québec

BUREAUX D'ENREGISTREMENT DE QUEBEC

- Vente—J.S. Rose à J. Adélarde Roy, 1/2 S. 4229 Montcalm.
 Quitt.—Didace Hamel à Alex. Côté.
 Vente—Henry Plante à Alph. Brisson & al rang 4 37 et 38 Royal Roussillon.
 Vente—Arth. St-Armand à Eug. Gélinas rang 3 p S. 5 p E. 4 Royal Roussillon.
 Vente—Dr Jos Gosselin à Jos Bédard, 622 St-Sauveur.
 Vente à rem.—Adélarde Giguère à Edgar Gauthier, 15 St-Roch Nord.
 Transport—Léon Marcoux à Nap. Gosselin, 2062 St-Sauveur.
 Prix d'ouv.—A. Latulippe à Régistrateur de Québec, 278 St-Sauveur.
 Vente—Louis Vézina à Rod. Cunningham 508 67 St-Roch Nord.
 Testament—Georges Pageau.
 Déclaration—Alf Pageau p. 959, 912, 971, 1007 Charlesbourg, 1053 Beauport.
 Mariage—J. Arth. Dorion à Dame Anna Guay Ratté.
 Oblig.—Rod. Cunningham à Frs Bouchard, 508, 67 St-Roch N.
 Obligation—Arth. Dorion à Caisse Populaire Charlesbourg, p. 311 Charlesbourg.
 Vente—J.B. Couture à Dame Elz. Chouinard & al 1/7 ind. 1806 Jacques-Cartier.
 Quittance—Jos Carmichael à Heet Bédard.
 Quittance—Jos Couture & al à Eugène Boivin.
 Quittance—Dlle Amaïs Lachasseur à Dme Frs Légaré.
 Quittance—Jérôme Pepin à R. Barbeau.
 Obligation—Edw. E.B. Rattray & al à Dme Bertha M. Stoecking 97-626-62 d 64-65 N.-D. de Québec.
 Obligation—Edw. E.B. Rattray & al à Succ. Dme Imogen Stoecking 97-626-62d 64-65 N.-D. de Québec.
 Quittance d'hyp.—Thos Duchêne à Edw. E. B. Rattray & al.
 Vente—Frs Lortie sr, à Emile Belleau, 1/2 N. 1 28 St-Sauveur.
 Mariage—Herm. Gauvin à Dlle Blanche Alain.
 Mariage—Laval Cantin à Dlle Juliette Bouchard.
 Vente—Théod. Beaupré à Chs Alain, 875 Anc. Lorette.
 Vente—Raulin Amy & al à Marcel Verney 3759-1 Montcalm.
 Renonciation—Dme L.O. Beaubien & al.
 Vente—Le Parc Richelieu Ltée à Ls Chateaufort, 250, 406 Charlesbourg.
 Vente—Dme Vve Didyme Côté à Philémon Bernard & al 12-13 Beauport.
 Obligation—Eudore Caron à Thos Caron 684 a 8, 9, 10, 11, Charlesbourg, 431, 7, 8, 9, 10 p. O. 6 St-Roch Nord.
 Vente—Jos. A. Taylor à Brown Corporation, 5 St-Dunstan.
 Vente—Alfred Daoust à National Breweries Ltd 1958 St-Pierre.
 Mariage—Revd Arth. R. Kelly à Dlle Mary Scott.
 Quittance—Mme J. Arth. Giard—Vaudry et al à Alf. Daoust.
 Vente—Dme Vve Jos Bergeron à Dme Ls de G. Routhier—Corbeil p. O. 3753 St-Jean.
 Obligation—Dme L. de G. Routhier—Corbeil à Dme Alph. Hamel Proteau p. O. 3753 St-Jean.
 Main-levée d'hyp.—L'Hôtel-Dieu de Québec à Ferd. Pepin dit Lachance.
 Obligation—F.H. Racine à Chs Taillon 597 & 598 St-Roch.
 Quittance de rachat—L'Hôtel-Dieu de Québec à Jos. Laberge 1480 St-Sauveur.
 Vente—Ferd. Boulé à Alex. Trudel 255 St-Sauveur.
 Vente—Dlle L.H. Bégin à Chs M. LeTarte, 364-3 Beauport.
 Obligation—J. Geo. Chalifour à Dme Vve Onés. Chalifour-Cloutier, p. 84 St-Dunstan.
 Mariage—Jos Côté à Dlle Maria Lavoie.
 Avis—Ferd. Godbout à Régistrateur de Québec, 2176, 2177, 2178, 2179 St-Valier.
 Vente—Euc. Deschatelets à Moïse St-Denis, bloc 8, 11, bloc 31, 20 Amos.
 Mariage—J. Arth. Drapéau à Dme Bertha Boucher.
 Vente—Dme Vve Chs Falardeau et al à Ls Falardeau, 1/2 N. 782 St-Ambroise.
 Vente—Ls Falardeau à Jos Réaume, 1/2 N. 82 St-Ambroise.
 Quittance—La Cie d'Aqueduc de la Jeune Lorette à Ant. Falardeau et al.
 Obligation—W.N. McMartin à J.B. Renaud & Cie Inc., 3910 Montcalm.
 Vente—Odina Villeneuve à Ernest Magnan, 691-3 Charlesbourg.
 Quittance—J.B. Renaud & Cie Inc. et al à J.B. Couture.
 Mariage—Delph. Clavet à Dlle M.-Anna Fiset.
 Mariage—Cléoph. Montigny à Dlle M.-A. Lucienne Laroche.
 Mariage—J.-Alb. Routhier à Dlle Yvonne Tanguay.
 Vente—Louis Lachance à Onés Mathieu, 2102, 80 St-Sauveur.
 Vente—Abel Lachance à Onés. Mathieu, 2102-77 St-Sauveur.
 Déclaration—Dme Vve Jules Ruel Tardivel à Régistrateur de Québec, 101c N.-D. de Québec
 Déclaration de titre—J.-Bte Patry à Régistrateur de Québec. 2102, 329a, 328b St-Sauveur.
 Vente—J.-Bte Patry à Ls Lachance 2102, 328a St-Sauveur.
 Obligation—Ls Lachance à Dme Vve Chs Dugal 2102, 328a St-Sauveur.
 Obligation—Ls Lachance à Dme Frs Auclair 2102 328a St-Sauveur.
 Quittance—Dlle Marie Renaud à J.-Bte Patry.
 Quittance droits—Percepteur du Revenu à Succ. Dlle Bertha Martin, 2328 Champlain.
 Vente—Cyr Paradis à Florian Fortin 373a, 366a Beauport.
 Quittance droits—Percepteur du Revenu à Succ. Didyme Côté, 12 & 13 Beauport.
 Main-levée d'hyp.—Adélina Paquet à Jos. Pageau.
 Vente—Elz. Breton à Red. Bergeron, 1909 St-Sauveur.
 Vente—J. Nap. Tessier à The Canadian M. & M. Co. Ltd, 4415, 4416 Montcalm.
 Entente—The Do.m Express Co. à Globe Investment Co. Ltd, 2166, 2167 St-Pierre.
 Quittance part.—Wm & H. Doyle à Elz. Breton.
 Main-levée d'hyp.—Geo. V. Tessier esqté à Elz. Breton.
 Quittance—La Soc. Prêts & Placements Qué., à P.N. Tessier.
 Vente—Elie B. Collier à Jos. A. Collier, 233 Champlain.
 Quittance et sub.—Alcide Beaulieu à St-Regis Paper Co. bloc B. Faucher.
 Vente—John Midlige à St-Regis Paper Co. bloc B. Faucher. Bloc 1-1-2-3 Oselana Bloc A. Faucher.
 Subrogation—Elz. Samson à Succ. Dme Ed. Richer, 2273, 2274, 2272, 2275, partie 2271, partie 2277 St-Sauveur.
 Mariage—Jos Durocher à Dlle Annie Marier.
 l'enat Isaac Lamontagne et al à Gaud. Hanley & vir.
 Vente—Dme Vve Edw. Doddridge à Mathias Singelais, 1/2 N. 1950 St-Sauveur.
 Obligation—Math. Singelais à Jos Clavet 1/2 N. 1950 St-Sauveur.
 Quittance—H.P. Rouillard à D.A. Gauvreau.
 Trans. sub.—Wm Sam Sample à Dme Mathilde P. Morin et al 3 & 38a Anc. Lorette, 328, 331-N. P. 281 St-Gabriel.
 Vente—Joseph Deschênes à Joseph Ouellet, 96, 97, 98, 99 Charlesbourg.
 Quittance et main-levée—Paul Samson à Dme Vve Curtis McBain.
 Quittance part.—Virg.-L. Samson à Jos Deschêne.
 Quittance et main-levée—V.A. Bélanger à Henry McBain.
 Quittance—J. Ad. Dumont à Dme Vve Curtis McBain.
 Vente—New Que. Rlty Co. Ltd à Hilare Boutin, bloc 4X-10 Amos.
 Vente—Nor Mount Rlty Co. Ltd à Eug. Fournier, 566-203 St-Roch Nord.
 Vente—Jean Savard à Nap. Laflamme, 157-158 p. N.E. 156 St-Colomban.
 Vente—John R. Fullerton à Sa Majesté p. 2342 Champlain.
 Quittance—Ls Nap. Mollet à Succ. Jean Caron.
 Vente—Hormidas Vallée à Edouard Pascal 833a p. 830 Beauport.
 Vente—Dme Azelma Marois—Renaud à Dlle Whilem Marois & al 1/4 ind. 3399 St-Jean.
 Oblig.—Georges Matte à La Caisse Pop Anc. Lorette, partie 461 Anc. Lorette.
 Quittance—Chs Robitaille et al à Georges Matte.
 Oblig.—Ad. Fiset et al à Dme Vve Wm Tuke 101 A. St-Roch.
 Oblig.—Jos Ratté à Jos Bélanger, 1225 St-Sauveur.
 Mariage—Jos Ph. Tremblay à Dlle Yvonne Lamontagne.
 Vente—Joseph Lapointe à Henri Lynca 650 A. p. 642 A. p. Beauport.
 Obligation—Dme G.A. Bolduc et al Succ. Labrecque, Bélanger & Labrecque, 3058 St-Jean.
 Vente—Udéric Hardy à Liboire Goyette, p. bloc 20 Barrabte.
 Vente—Jos O. Germain à Alex. Latendresse, bloc 19-6 Amos.
 Vente—Arth. A. Drouin à Victor Tremblay, bloc 62-7 Amos.
 Oblig.—Gaud. Massicotte à Herm. Dumont, bloc 1-12 Amos.
 Vente—Dlle Adolora Villeneuve à Jules Laperrière, 154 Beauport.
 Vente—Dlle Catherine Askin et al à Sa Majesté, 2336 Champlain.
 Quittance—Dme D. Zavits Rourke à Frontenac Realty Co Ltd.
 Testament—Dme Jos Gaudreau.
 Déclaration—Jos Gaudreau 1/2 ind. rg 1 60 et 62 Royal-Roussillon.
 Quittance droits—Percepteur du Revenu à Succ. Dme Jos Gaudreau, 1/2 ind. rang 1, 60 et 62 Royal-Roussillon.

Testament—Dme Jos. Martineau Roy.
 Déclaration—Jos Martineau ½ ind. 380 Charlesbourg.
 Testament—Dme Vve Elz. Gagnon-Paradis.
 Déclar. et transm.—Dlle Marie-Louise Gagnon et al 27b, 425 202, 203, 348 St-Roch.
 Servitude—F.X.A. Légaré à Chs Mauger, p. S.O. 178 Charlesbourg.
 Obligation—Odilon Simard à Théoph. Trudelle, p. 187, p. S. 188, Charlesbourg.
 Vente—Luc Pelletier & Cie à Brown Corporation, p. 472, 473 p. 473a, p. 474, p. 475 p. 476 Charlesbourg.
 Testament—Chs Knowles, 4056 Montcalm.
 Déclaration—Chs H. Knowles, ½ ind. 4056 Montcalm.
 Quittance droits—Perc. du Rev. à Succ. Chs Knowles, 4056 Montcalm.
 Transport—Turner Lumber & Pulpwood Co. Ltd à J. Turner, Lac Edouard.
 Vente—F.X. Drolet à La Cie F.X. Drolet pt 576 St-Roch.
 Quittance—Jos Gagnon à H. Laperrière.
 Mariage—J. Roméo Drolet à Dlle M. A. B. Beaulieu.
 Quittance—Dlle Anna Lavoie et al à Dme Vve Désiré Marotte.
 Vente à réméré—Lavoie & Frère à Ed. Bégin. 148. 35a et 80a N.-D. de Québec.
 Quittance—F.X. Lavigne à Gaud. Hanley.
 Main-levée—Ed. Bégin à Lavoie & Frère.
 Gar. hyp.—Joseph Samson à La Banque Nationale, 1987 St-Pierre.
 Donation—Dme Vve Ls Beaulieu à Siméon Renaud, 1368 Jacques-Cartier.
 Vente—D.B. Gauvreau à Alf. Robitaille, 2102-100 St-Sauveur.
 Vente—The Jas Brown Ltd à Pierre Pichette 1051 Jacques-Cartier et A. 15 St-Sauveur.
 Vente—Jos. Picard à Rob. Jobidon et al 509-58-59-60 St-Roch Nord.
 Obligation—Emile Deschênes à J. Ad. Dumont p. 667, 772 Charlesbourg.
 Quittance—Vve Arthur Jobin à Emile Deschênes.
 Quittance—Adj. Maranda à Succ. Ferd. Drouin.

Renseignements de Trois-Rivières

BUREAU D'ENREGISTREMENT CITE ET DISTRICT DES TROIS-RIVIERES

Semaines du 18 au 27 juillet

Vente—Hon R. S. Cooke à Can. Pacific Railway Co.
 Vente—Alphonse Langevin à Hormisdas St-Onge.
 Vente—Vve M. Dessureault à Arthur Papillon.
 Vente—Odina Blanchette à Gédéon Laliberté.
 Vente—Alexis Lapolice à Octave Hébert.
 Obligation—Edmond Vincent à Alexis St-Onge.
 Obligation—Vve J-F. Plourde à Caisse Populaire St-Etienne.
 Obligation—Napoléon Leclerc à Emile Lessard.
 Obligation—Roméo Bellemare à Caisse Pop. Trois-Rivières.
 Obligation—Octave Hébert à Dme Benj. Bourgeois.
 Quittance—Dame Adélarde Belle-Isle à Gaston & Georges Martineau.
 Quittance—Percepteur du Revenu à Succ. Euch. Ricard.
 Quittance—Lin Grandmont à Agnès Thibaudeau.
 Quittance—Elzéar Ferron à Frédéric Bellemare.
 Quittance—Justinien Bouchard à Joseph Gagnon.
 Quittance—Srs de Charité de Québec à J.-Alfred Petit.
 Transport—J.-Emile Julien à Joseph Lajoie.
 Donation—Corp. Episcopale Trois-Rivières à Fabrique St-Jean-Baptiste.
 Cession—J. Ernest Colin à J.M.E. Marcotte.
 Vente—F. X. Tremblay à Arthur St-Yves.
 Vente—F.X. Tremblay à Arthur Lambert.
 Vente—Vve Odilon St-Pierre à Thomas Bournival.
 Vente—Johnny Corriveau à J.-Arthur Plourde.
 Vente—Albert Baril à Arclès Gauthier.
 Vente—Hermile Vézina à X. Gauthier & G. Audet.
 Vente—F.X. Dupuis à Médéric Lafrenière.
 Vente—Hermas Bastien à Wm. Hill, frère.
 Vente—Onésime Blanchette à Aug. Bellehumeur.
 Vente—Hubert Courteau à Félix Desprez.
 Vente—Vve Wm. Abran à Dame And. M. Turcotte.
 Obligation—Eugène Melançon à Dame Onésime Paul.
 Obligation—J.-H. Ladouceur à Elzéar & Omer Ferron.
 Obligation—Samuel Cossette à Bruno & Wm. Frigon.
 Obligation—Edgar Carrier à J.-H. Nap. Désaulniers.

Obligation—J.-H. Choquette à Napoléon Gauvin.
 Obligation—Dame Antonio Dubé à La Caisse Populaire des Trois-Rivières.
 Obligation—Vigneau & Poirier à Dame Emma H. Turcotte.
 Quittance—J.N. Godin & al., à P.D. Forest.
 Quittance—Michel Bourassa à Elzéar Chainé.
 Quittance—A.J. Dubé à Dosithee Gauthier.
 Quittance—The Can. Bank of Commerce à Jules Baleer.
 Quittance—Jules Frigon & al., à P. Ed. Thomassin.
 Quittance—Geo. Rocheleau à Théodore Lemay.
 Quittance—Joseph Lavergne à oJs. Ad. Carbonneau.
 Rétrocession—Joseph Champagne à Wilfrid Mélangon.
 Jugement—Alphonse Laurin vs Napoléon Raymond.
 Transport—La Cie de Fer & Construction de Shawinigan à J.-A. Frigon.
 Transport—Arthur Dargis à Ed. Ayotte & Ph. Despins.
 Cession-Transport—Dme Hélène Dubuc à Sèvres Marcouiller.
 Déclaration sociale:—La Cie de Machineries Déry & Perreault.
 Vente—Adolphe Hould à Joseph Hould.
 Vente—Th. Désaulniers & al à Alf. Chauvette.
 Vente—Lucien Comeau & al à Dionis Bouchard.
 Vente—Olivier Blouin à Lucien Pothier.
 Vente—Lucien Pothier à Alexis Lapolice.
 Vente—F. X. Vanasse à Isaïe Pagé.
 Vente—F.X. Vanasse à Alex. Champoux.
 Vente—F.X. Vanasse à Alcide Champoux.
 Vente—Ferron, Hamel & Lafond à Jos Gagné.
 Vente—Frs alias Délicas Dussault à Dame Salomon Moïse.
 Vente—Wm. & R. Ferron & al., à Sèvres Descoteaux.
 Vente—Adrien de Montigny à Dame A. Boisseau.
 Obligation—F.X. Dupont à Hercule Biron.
 Obligation—Dame L.J.A. Beauchemin à Dame Ad. Garneau.
 Obligation—Emery Bergeron à Geo Shore.
 Obligation—Wm Turcotte à J.A. Grenier.
 Obligation—Jos. Gagné à Ths Caron.
 Obligation—Armand Tremblay à Joseph Richard.
 Obligation—Evariste Poudrier à Henri Pothier.
 Obligation—Michel Dupont à La Caisse Populaire de Notre-Dame du Mont-Carmel.
 Obligation—Arthur Picard à Dame Benj. Bourgeois.
 Quittance—Dames Ursulines des Trois-Rivières à J.-C. Désilets.
 Quittance—Percepteur du Revenu à Succ. Félix Gauthier.
 Quittance—Percepteur du Revenu à Succ. Horm. Lemoine.
 Quittance—La Caisse Pop. de St-Maurice à Ovilla Gagnon.
 Quittance—La Caisse Pop. des Trois-Rivières à Adrien de Montigny.
 Quittance—A. Lafrenière & H. Gélinas à Maxime Diamond, à la succession L.-P. Dallaire et al.
 Quittance—Ernest Mercier à Irénée Tessier.
 Quittance—Mary Rivard Farmer à Adrien Blais & al.
 Quittance—Dame Benj. Bourgeois à Alb. Bournival.
 Vente à réméré: Art. Parent, fils de Joseph à Alex. Collins, père.
 Cession de droits successifs: Emile Lemoine & al à Israël Lemoine.
 Déclaration sociale: The Three-Rivers Club.
 Vente—Vve Anna Beaulieu Lacombe à Alex. Beaupré.
 Vente—Dame Lionel Carrier à Dame Ls Doucette.
 Vente—Moïse & Phi. Janvier à Z. Pratte & ux.
 Vente—Adélarde Thibaudeau à Willie Richard.
 Vente—Arthur Panneton à J.A. Bourassa.
 Vente—Joseph Rondeau à Joseph Bellemare.
 Vente—Philius St-Pierre à Joseph Grenier.
 Vente—Nazaire Ricard à Archille Fournier.
 Vente—Alcide Bélanger à T. Emilien Latour.
 Vente—Frs Larrivée à Wm Lafrenière.
 Vente—Vve J.-Bte Laperrière à Paul Lamarche.
 Vente—Howard Murray à The Shawinigan W. & P. Co.
 Obligation—Justin Trudel à Edouard Blais.
 Obligation—Hilarion St-Onge à Israël Pelletier.
 Obligation—J. J. Turdel M.D. à Octave Bédard.
 Quittance—Percepteur du Revenu à Succ Geo. Desjardins.
 Quittance—Dame Vve J. Massicotte à Joseph Marineau.
 Quittance—F.X. Lambert à Joseph Rondeau.
 Quittance—F.X. Lambert à H. St-Onge.
 Cession—La Corp. Cité des Trois-Rivières à Vve Narcisse Lacombe.
 Garantie hypothécaire:—Joseph Savard à Baril & Frère.
 Garantie hypothécaire: Arthur Panneton à J.-A. Bourassa.
 Rétrocession: Adam Duplessis à Vve Max. Duplessis.
 Déclaration sociale:—La Cie d'Imprimerie Trifluvienne.
 Déclaration sociale: La Cie de Publication du Nouvelliste Limitée.

Jugement: Désiré Cayer vs Henri Boisvert.

Jugement: William Bergeron vs Henri Boisvert.

JUGEMENTS. — COUR DE CIRCUIT

Lucien Guilbert vs Joseph Noël, Trois-Rivières, \$25.35.
Amédée Bouvette vs Philippe Tourigny, Trois-Rivières, \$25.10
Louis Boisvert vs Médéric Ricard, Cap de la Madeleine, \$40.
Louis Boisvert vs Almyre Kaigle, Trois-Rivières, \$25.00.
Camille Dostaler vs Ovide Milod, Cap de la Madeleine, \$5.00.
J. Justin Trudel vs Arthur Duquette, Shawinigan Falls, \$19.75.

J. Justin Trudel vs Cyprien Sauvageau, Ste-Flore, \$10.00.

J. Justin Trudel vs Jos Tourigny, Shawinigan Falls, \$15.90.

J. Justin Trudel vs Trefflé Grenier, Shawinigan-Falls, \$3.50.

J. Justin Trudel vs Joseph Hébert, Shaw.-Falls, \$42.15.

J. Justin Trudel vs Alphonse St-Louis, Shaw.-Falls, \$10.50.

Rodolphe Hamel vs Arthur Lepage, Trois-Rivières, \$14.00.

Eugène Arcand vs Téléphore Bouchard, Cap de la Madeleine, \$25.00.

Jéo Beauchesne vs Johnny Brousseau, Cap de la Madeleine, \$42.00.

Siméon Lachance vs Joseph Lavoie, Jonction des Piles, \$25.

Nestor Deshaies vs H. Vézina, Trois-Rivières, \$52.41.

Majorique Marchand vs William Grosleau, Shawinigan Falls, \$82.83.

Thomas Rochefort vs Edmond Tellier, Cap de la Madeleine, \$26.34.

Lucien Lafrance vs Joseph Sanscartier, Ste-Thède, \$43.07.

G. W. Lindsay Ltd., vs Alfred Milette, Trois-Rivières, \$32.00

Louis Boulhane vs Alfred Brousseau, Cap de la Madeleine, \$60.42.

La Banque Nationale vs J.A. Lacombe, Grand'Mère, \$22.55.

Renseignements de Sherbrooke

ENREGISTREMENTS AU BUREAU D'ENREGISTREMENT DE LA DIVISION DE SHERBROOKE

Pendant la semaine finissant le 24 juillet 1920

ACTES DE VENTE

Dame L. Q. Bliss & al. à Gilbert Bouffard lot 53 Village de Compton. Prix \$2,500.—payés.

Dame L.Q. Bliss & al à Dame Quartus Bliss, lot 25 Village de Compton. Prix \$1,000.—payés.

J.M. Nault à Irvine A. Page lot 179 Orford. Prix \$800.—payés.

Delle M.J. Moe & al à Dame Hiram Moe de droits sur le lot 749 quartier Nord. Prix \$1,00 payé.

Téléphore Beaudin à A.S. Merrill lots 9c & 9p rang 5 Compton. Prix \$1,500.—payés.

Dame Stanislas Bachand à Alphonse Charron lot 2b. et partie 1a rang 8 Compton. Prix \$3,471.50 payés.

Delle A.C.J. Andrews & al à Dame M.M. Lothrop lot 51 quartier Nord. Prix \$1,00 payé.

Dame Reuben Coates à Harry Trollope lot 21b rang 1 Ascot. Prix \$1,350.; \$400.—payés.

The Hovey Brothers Packing Co. à Hovey Packing Co. Limited lots 1242-78, 79, 97, 1/2 S.E. lots 80, 81 & 96 et droits au lot 1242-93; ainsi que 25 pieds Nord des lots 1242-76, 77 & 98, tous quartier Sud. Prix \$1,00 payé.

Sigefroid Goyette à J.B. Paradis partie lot 888 quartier Est. Prix \$4,000.—\$1,000, payés.

Delphis Boudreau à Emery Lussier lot 21f rang 4 Ascot. Prix \$2,550—\$1,350.—payés.

Dame L.N. Benoit à Dame Ovide Chamberland & al lots 191 & 20c rang 5 Ascot. Prix \$1,500.—payés.

Dame William Sisco & al. à Théophile Paradis partie lot 21, lot 20g rang 7 et 1/2 S. lot 21s rang 9 Compton. Prix \$4,200.—payés.

William Watts à Gamand Burnell lots 28a rang 2 et 28L rang 1 Compton. Prix \$600.—payés.

A.H. Cummings & Sons Ltd à H.W. Fowler partie lot 23 Waterville. Prix \$1,800.—payés.

William Alexander à Dlle M.E. Benney partie lot 36 Waterville. Prix \$1,100.—payés.

Dame Murdoch Rose à J.N.S. Robitaille lot 29 quartier Centre. Prix \$4,500.—\$1,000—payés.

HYPOTHEQUES

Gilbert Bouffard à Dame L.Q. Bliss & al. pour \$2,200.—affectant lot 53 Village de Compton.

D.W. Stenson à John Edwards pour \$5,000.—affectant lots 1372, 1414 et partie 1416 quartier Sud.

Joseph Landry à Chénier Picard pour \$2,000.—affectant lots 8-25, 26 & 65 quartier Sud.

Dame MM. Lothrop à F.L. Bean pour \$2,000.—affectant lot 51 quartier nord W.M. Mennie à W.H. Sims pour \$1,700.—affectant partie lot 345 quartier Nord.

Théophile Paradis à Dame William Sisco & al. pour \$3,200.—affectant partie lot 21, lot rang 8 et 1/2 S. lot 21a rang 9 Compton.

Théophile Paradis à Richard Hooper pour \$1,000.—affectant lot 21b rang 9, partie lot 21, lot 20g rang 8, et 1/2 S. lot 21a rang 9 Compton.

Dame G.L.d e Lottinville à Sherbrooke Loan & Mortgage Co. pour \$500.—affectant lot 745 et partie S. lot 747 quartier Nord.

H.W. Fowler à J.J. Parsons pour \$1,200.—affectant partie lot 23 Waterville.

DECHARGES

D. McManamy & Co. à D.W. Stenson de l'hypothèque du 13 janvier 1915.

Dlle A.E.A. Howe à H.V. Barrett de l'hypothèque du 26 juin 1919.

Succession J.S. Mitchell à T.M. Cowan de l'hypothèque du 12 avril 1920.

Succession J.S. Mitchell à Richard Pearson de l'hypothèque du 30 septembre 1913.

William Desruisseaux à H.J. Weyland de l'hypothèque du 20 janvier 1920.

Wemyss Ballantyne à W. M. Mennie de l'hypothèque du 6 septembre 1912.

W.W. Paige à William Sisco & al. de l'hypothèque du 24 juillet 1915.

TESTAMENTS ET ACTES DIVERS

Testament de James S. Mitchell, léguant toutes ses propriétés à Malcolm W. Mitchell, Florence Evelyn Mitchell et Isabel Jean Mitchell, ses trois enfants.

Testament de Charles L. Hall, avec transmission affectant lot 311, parties lots 309 & 310, lots 299-79, 80 & 81 Lennoxville, légués à sa femme, Sarah J. McMurray, pour une moitié, et l'autre moitié à ses enfants. Reçu du Percepteur du Revenu provincial déclarant qu'il n'y a pas de droits exigibles sur la succession de Charles L. Hall.

Bail par D.O.E. Denault à Edouard Thivierge pour 3 ans de partie du lot 1539 quartier Sud, pour \$1,960—pour le dit terme.

Acte de curatelle nommant W. Frank Norcross curateur à substitution créée en vertu du testament de Charles G. Brown, en faveur de Beverly Norcross, Eva May Brown et Clarence Hallett.

Autorisation de vendre les lots 1539-79, 80, 81, 87, 88, 89 & 90 quartier Sud, appartenant à la succession Charles G. Brown pour la somme de \$7,200.

Transfert par J. Octave Royer à Louis Turgeon de \$325.—dûs par Alfred Aubé fils et garantis sur 2/3 N. lot 191 Orford.

Jugement par M. S Bray ès-qualité, vs S. D. Clough pour \$112.81 avec intérêt et dépens, ainsi qu'avis affectant lots 299-17, 18, 19, 299-139, 299-140, 299-145, 146, 147, 148, 153, 154, 157, 266-4, 5, 6, 7, 8, 9 & 11; lots 273-13, 22, 23, 46, 47, 48, 49, 50, 51, 53 à 64 inclusivement, 66 à 82 inclusivement, tous à Lennoxville.

Mariage entre Joseph Poulin et Dame Félixine Gilbert, veuve de feu Godfroi Gilbert, stipulant séparation de biens.

Contrat de mariage entre Napoléon Lègaré et Delle Carmen Anzalous, stipulant séparation de biens.

Avis d'adresse par Amédée Cloutier vs Pierre Belleau affectant lot 16b-36 rang 9 Ascot.

Dissolution de société par Léon Glasser et Charles Segall sous le nom de "Liberal Credit Clothing Company".

Raison sociale par Léon Glasser sous le nom de "Liberal Credit Clothing Company".

Raison sociale par Nelson Reginald Barrett sous le nom de "Barretts".

Règlement de la Cité de Sherbrooke No. 400.

VENTES PAR LES SHERIFS DE LA PROVINCE

BEAUHARNOIS

Félix Cardinal, failli, et J. Ulric Bédard, curateur. Vente à la porte de l'église paroissiale de St-Stanislas-de-Kostka, le mardi 24 août 1920 à midi et demi

Achille Lebré, failli, et Joseph-Gonzague Duhamel, curateur. Vente à la porte de paroissiale de la paroisse de St-Urbain 1er, comté de Chateauguay, le jeudi 5 août 1920 à 10 heures du matin.

BEDFORD

Joseph Bonnette vs La Compagnie de Crèmerie Homo, Limitée. Vente à la porte de l'église de la paroisse de St-Vincent à Adamsville, le 7 août 1920 à 10 heures du matin.

GASPE

The Leboutillier Brothers Company, Limited vs Arthur Paquet. Vente au bureau du shérif en la paroisse de St-Michel de Percé, le 5 août 1920 à 2 heures de l'après-midi.

MONTREAL

The Trust & Loan Company of Canada vs Joseph-Adélar Descarries. Vente au bureau du shérif de Montréal le 12 août 1920 à 2 heures de l'après-midi.

La Ville de Beaconsfield vs The Security Construction Co. Limited. Vente au bureau du shérif de Montréal le 5 août 1920 à 1 heure de l'après-midi.

Dame Eva Pitau vs Laurent-Elzéar Lortie. Vente au bureau du shérif de Montréal le 5 août 1920 à 10 heures du matin.

QUEBEC

Joseph Paquet vs Philydore Goupil et Charles-Eugène Côté, mis en cause. Vente au bureau du shérif de Québec le 13 août 1920 à 10 heures du matin.

TERREBONNE

La Corporation du Canton de Howard vs Adélar Amyot. Vente à la porte de l'église de la paroisse de St-Adolphe de Howard comté d'Argenteuil, le 24 août 1920 à 10 heures du matin.

BREF EMIS (COUR DE CIRCUIT).

E. Saint-Pierre vs Quebec Central Ry., Sherbrooke, \$66.80.
 F. Ruel vs A. Trudeau, Sherbrooke, \$48.10.
 A. A. Carrier vs A. Trudeau, Sherbrooke, \$58.90.
 K. Guertin vs F. Fontaine, Collinsville, \$75.00.
 Denault G. & P. Co. vs J. Dütremble, Chartierville, \$91.01.
 C. J. Lane & Son vs A. Tourangeau, Lennoxville, \$4.46.
 L. Forest vs E. Nathewson, Sherbrooke, \$16.75.
 A. Bolduc vs A. Beauparlant, Notre-Dame des Bois, \$32.50.
 F. A. Poisson vs W. Demers, Saint-Isidore, \$41.60.
 T. B. Howard & al vs Geo. F. Teed, Montréal, \$50.54.
 E. A. Cole & Co. vs G. S. Burt, Richmond, \$12.04.
 J. Blitt vs C. P. Placey, Sherbrooke, \$42.50.
 M. Paré vs H. Martel, Sherbrooke, \$49.16.
 J. Blitt vs E. Roadnight, Sherbrooke, \$39.25.
 J. Blitt vs Ls. Lévesque, Sherbrooke, \$38.50.
 J. A. Vaillancourt vs H. Walker, Sherbrooke, \$9.00.
 J. A. Therriault vs S. Downer, Sherbrooke, \$35.00.
 J. D. Lafond vs A. Cloutier, Black Lake, \$31.51.
 D. Simoneau vs W. Carrier, Sherbrooke, \$81.07.
 J. J. Charbonneau vs O. Desrochers, Sherbrooke, \$33.50.
 Denault G. & P. Co. vs S. Rhéaume, Emberton, \$32.00.
 Alf. Lanctot & Fils vs Grand Trunk Ry. Co., Montréal, \$76.41.
 Chas. C. Cabana vs O. Thibault, Sherbrooke, \$15.29.
 W. Lazure vs J. Rousseau, Sherbrooke, \$10.00.
 Int. Harvester Co. vs A. Vallée, Sherbrooke, \$11.25.
 J. D. Maguire vs A. Saint-Pierre, Saint-Gérard, \$60.00.
 F. J. Southwood & Co. vs A. Vallée, Sherbrooke, \$11.25.
 H. Morin & Fils vs E. Carrigan, Windsor, \$77.03.
 P. B. Lavole vs C. J. Hill, Richmond, \$44.37.
 Banque Nationale vs E. Turcot, Pointe au Tremble, \$44.00.
 E. B. Worthington & al vs C. Pearson, Sherbrooke, \$5.05.
 Comtois & Aubin vs Ulric Henry, Sherbrooke, \$44.98.
 De. A. Boucher vs De. C. M. Moffatt, Coaticook, \$17.05.
 A. Casse vs L. Fontaine & al, Sherbrooke, \$72.50.
 Standard Chem. Iron & L. Co. vs A. Blais, St-Isidore, \$46.00.
 T. Vineberg vs Howard Vear, Sherbrooke, \$13.00.
 T. Vineberg vs H. Fisette, Sherbrooke, \$7.50.
 O. Murphy vs B. Gadley, Sherbrooke, \$10.00.
 A. Blouin vs P. Talty, Sherbrooke, \$58.21.
 O. Murphy vs J. Fortier, Sherbrooke, \$6.50.
 Brochu & Bourret vs Dame Vve P. Salvas, Pawtucket, \$49.90.
 G. Côté vs O. Cloutier, Sherbrooke, \$12.08.
 J. E. St-Germain vs C. Dugal, Sherbrooke, \$55.00.
 J. A. Allard vs M. Rendall, Bromptonville, \$24.50.
 J. P. Boulanger vs J. Léveillé, Melbourne, \$15.00.
 R. B. Speer vs O. Delorme, Sherbrooke, \$22.00.
 Eustis Mining Co. vs H. Bellavance, Eustis, \$21.96.
 H. Blais vs J. M. Choquette, Sherbrooke, \$7.00.
 Canada Calendar Co. vs A. Caron, Windsor Mills, \$26.80.
 P. E. Beaudoin vs H. Lamontagne, Magog, \$30.42.
 P. E. Beaudoin vs J. Bernier, Sherbrooke, \$50.00.
 La Banque Nationale vs B. Francis & al, Bromptonville, \$30.00.
 D. W. Stenson vs Albert McGee, Ascot, \$61.28.
 Hector Gaudet vs Jos. Dupont, Sherbrooke, \$16.50.
 V. Guay vs R. Thibault, Sherbrooke, \$4.50.
 J. Blitt vs F. Ronaldis, Sherbrooke, \$52.35.
 H. Morin & al vs A. Tousignant, Windsor, \$51.99.
 Int. Harvester Co. vs R. Smith, Stanstead, \$16.00.
 J. A. Vidal vs L. Sénécal, Magog, \$27.90.
 P. E. Beaudoin vs L. A. Beaupré, Waterloo, \$71.34.

Cie. Massey-Harris vs E. Martin, Stomway, \$47.05.
 Cité de Sherbrooke vs G. Gendron, Sherbrooke, \$32.00.
 Cité de Sherbrooke vs E. R. Blais, Sherbrooke, \$14.30.
 Cité de Sherbrooke vs P. Lapierre, Sherbrooke, \$15.56.
 Cité de Sherbrooke vs A. Bourque, Sherbrooke, \$7.40.
 Cité de Sherbrooke vs A. Beaulieu, Sherbrooke, \$14.67.
 P. E. Beaudoin vs P. S. Robert, Magog, \$64.63.
 L. Gervais vs H. Pearce, Sherbrooke, \$76.00.
 J. E. Robert vs Eug. Gagnon, St-Malo d'Auckland, \$30.00.
 D. Gauthier vs A. Vachon, Sherbrooke, \$87.00.

BREF EMIS (COUR SUPERIEURE).

A. G. Batcheler vs F. Birch, Waterville, \$183.15.
 C. Ph. Dubuc vs W. Desruisseau, Sherbrooke, \$125.00.
 J. O. Martineau vs P. Lambert, Paquetteville, \$880.00.
 J. B. Brouillet vs G. S. Burt, Melbourne, \$111.30.
 J. A. Leroux vs M. Steel Co., Sherbrooke, \$3,660.00.
 D. S. Bachaud vs P. Cyr, Barnston, \$169.89.
 Royal Bank vs H. Chenette & al, Barnston, \$336.55.
 Pure Food Product vs F. Leblond, Ste-Cécile, \$324.63.
 P. E. Beaudoin vs J. Poulin, Lac Aylmer, \$201.17.
 E. A. Poisson vs D. Pouliot, Sherbrooke, \$602.03.
 A. Lachance vs E. Caron, Sherbrooke, \$205.00.
 Wm. Gray-Son-Campbell vs J. S. Caron, St-Isidore, \$102.45.
 J. H. Dumont vs E. Daigle, St-Agapit, \$800.00.
 G. F. Moore vs Jos. Demers, Sherbrooke, \$164.74.
 J. W. Robinson vs C. O. Desrochers, Cookshire, \$105.00.
 Banque Nationale vs H. Drouin, Black Lake, \$115.00.
 Kanfman Rubber Co. vs H. Lax, Scotstown, \$102.24.
 X. Demers vs V. Côté, Stratford, \$233.70.
 J. Grimard vs T. Boisvert, St-Adrien, \$209.00.
 C. McKeage vs A. B. Cleveland, Shipton, \$350.00.
 Royal Bank vs T. Madore, Barnston, \$795.00.
 H. C. Cabana vs A. L. Néron, Sherbrooke, \$137.21.
 A. Vachon vs E. Fontaine, East-Angus, \$200.00.
 Gen. Lumber Co. vs Wong Wing, Sherbrooke, \$753.46.
 C. Thibault vs H. Boutara, Sherbrooke, \$130.70.
 L. Verpalst vs W. Gendron, Orford, \$344.60.
 E. Lamy vs A. Houde, Barford, \$157.65.
 C. A. Geel vs J. S. Bélanger, Barford, \$147.20.
 A. Blouin vs O. A. Darche, Sherbrooke, \$200.00.
 F. A. Poisson vs N. Pomerleau, Sherbrooke, \$104.08.
 Canad. Rubber Co. vs A. O. O. Bilodeau, Sherbrooke, \$11,057.00.
 A. Blouin vs J. N. N. Boucher, Ste-Marie d'Ely, \$709.00.
 C. B. Howard vs J. Beattie, Brompton, \$2,560.62.
 Cassidy's Ltd. vs G. S. Burt, Melbourne, \$209.76.
 S. Downer vs J. A. Therriault, Sherbrooke, \$150.00.
 A. Demers & vir vs A. Maillé, Ascot, \$200.00.
 H. Chenette vs E. Messier, Barnston, \$372.25.
 T. Barron vs O. Carrier, St-Edwige, \$199.00.
 H. A. Leblanc vs J. Goyette, Magog, \$500.00.
 P. Dubois vs Héritiers Nazaire Labbé, St-Narcisse, \$137.20.
 A. Perras vs R. Greenley, Sawyerville, \$140.00.
 R. Jopier vs Corp. of Coaticook, Coaticook, \$3,500.00.
 L. Topier vs Corp. of Coaticook, Coaticook, \$5,000.00.
 Hospice Dumont vs Corp. of Coaticook, Coaticook, \$10,000.00.
 Banque Nationale vs V. Benoit, Sherbrooke, \$428.09.
 A. B. Williams vs E. Laperle, Dixville, \$440.55.
 A. Fortier vs L. Audet, Rock Island, \$167.00.
 N. Côté vs F. Boisvert, St-Camille, \$121.22.
 Caisse populaire de Denville vs A. Ellyson, Shipton, \$345.00.
 D. Rodrigue vs Corp. Coaticook, Coaticook, \$999.00.
 L. Leclerc vs J. Y. Bélanger Mining Co., Black Lake, \$3,000.00.
 A. A. Jacques vs L. Couture, Stratford, \$237.00.

Vente par les shérifs de la Province

Hull

Dlle Belzémire Guérin vs. John Vallillée, vente à la porte de l'église de la paroisse de St-Grégoire de Nazianze, à Buckingham, le 17 août 1920, à 10 heures du matin.

Montréal

Jh. Dosithée Legault vs. William McArdle. Vente au bureau du Shérif de Montréal, le 12 août 1920, à 10 heures du matin.

La Cité d'Outremont vs. J. C. Walsh, vente au Bureau du Shérif de Montréal, le 12 août 1920, à 11 heures du matin.

Dame H. E. Evans vs. William Francis Robertson et al, et J. G. Lamoureux, curateur. Vente au Bureau du Shérif de Montréal le 23 juillet 1920 à 1 heure de l'après-midi.

La Cité de Montréal vs W. W. Wilson, vente au Bureau du Shérif de Montréal, le 23 juillet 1920, à dix heures et demie du matin.

La Cité de Montréal vs. Dame Mary McDonald, vente au Bureau du Shérif de Montréal, le 23 juillet, à 1 heure et demie de l'après-midi.

La Cité de Montréal vs. Henri Pepin et al, vente au Bureau du Shérif de Montréal, le 23 juillet 1920, à 10 heures du matin.

L'Alliance Nationale vs. Eugène Chaperon. Vente au Bureau du Shérif de Montréal, le 23 juillet 1920, à 11 heures du matin.

Jean-Baptiste Bergeron et al vs. Onésime Massicotte. Vente au Bureau du Shérif de Montréal, le 23 juillet 1920 à 2 heures de l'après-midi.

Québec

Joseph Paquet vs Philydore Goupil et Charles-Eugène Côté, régistrateur, mis-en-cause. Vente au bureau du shérif de Québec, le 13 août. à 10 heures du matin.

Hazen Simpson vs. Charles H. Simpson et al. Vente à la porte de l'église de la paroisse de St-Alexis des Monts, comté de Maskinongé, le 21 juillet 1920 à 10 heures du matin.

Renseignements d'Arthabaska

ACTES ENREGISTRÉS AU BUREAU D'ENREGISTREMENT D'ARTHABASKA

Du 12 au 17 juillet 1920.

Obligation—Johnny Tourigny à Eugène Chartier, 492, Bulstrode, \$1,000.

Vente—Succ. James Moyles à J. J. Barlow, p. 939, Tingwick, \$225, payées.

Vente—Eugène Goudreau à Arsène Goudreau, 491, Warwick, \$2,600, dues.

Vente—Amédée Boisvert à Alfred Fréchette, 17, 5e rg, Stanfold, \$1,225, payées.

Vente—Alfred Jacques à Oscar Girouard, p. 2, Princeville, \$5,000, \$2,500 ac.

Testament—Louis Jacques à J. Alcide et Jeffrey Jacques, 264, Princeville.

Vente—Adélar Camiré à Ludger Deshaies, 433 et 2 p. 428, St-Norbert, \$8,000, \$4,100 ac.

Vente—Adélar Camiré à Omer Roy, 436 et autres, St-Norbert, \$8,000, payées.

Vente—Joseph Camiré à Désiré Bossé, 23b, 11e rg, Stanfold, \$3,000, \$2,000 ac.

Obligation—Désiré Bossé à John Roux, 23b, 11e rg, Stanfold, \$1,200.

Vente—Thimothé Frigon à Misael Hébert, 604, Bulstrode, \$1,000, payées.

Vente—Onésime Rhéault à Félix Bergeron, 934 et 935, Warwick, \$1,600, dues.

Marriage—Armand Roux et Mlle Cora Verville, communauté de biens.

Obligation—Elie Gagnon à Germain St-Pierre, p. 60, Ste-Victoire, \$1,000.

Vente—Adélar Roy à Corp. St-Norbert, p. 454, St-Norbert, \$150, payées.

Vente—Philippe Filion à Alphonse Filion, p. 137 et p. 138, Ste-Hélène, \$800, \$400 ac.

Vente—Arthur Babineau à Misael Babineau, 673 et p. s. o. 672, Warwick, \$800, \$400 ac.

Vente—Mme M Eugénie Béliveau à Georges Cantin, p. n. e. 847, Ste-Victoire, \$5,500, payées.

Vente—Gédéon Gervais et al. à Alfred Levesque, 409, 410, p. e. 411 et p. e. 412, Bulstrode, \$7,400, \$900 ac.

Vente—Siméon Brûlé à Cléophas Allard, p. 409, Ste-Victoire, \$600, payées.

Testament—Mme Arzélle Talbot à Georges St Cyr, aucun immeuble.

Vente—Arthur Patoime à Uldoric Houle, 11, Ste-Victoire, \$4,900, dues.

Droits succ.—Joseph Côté et al. à Eusèbe Côté, p. s. e. 97, St-Paul.

Vente—Médéric Binette à Amédée Bellavance, 236 et autres, Ste-Hélène, \$5,000, \$2,500 ac.

Vente—Médéric Binette à Alfred Binette, p. 148, Ste-Hélène, \$2,600, \$425 ac.

Vente—Patrick Brochu, fils à Napoléon Marcotte, p. n. e. 189, Arthabaskaville, \$3,500, \$2,500 ac.

ACTES ENREGISTRÉS AU BUREAU D'ENREGISTREMENT D'ARTHABASKA DU 19 AU 24 JUILLET 1920.

Vente—Alphonse Filion à Napoléon Lambert, 132 et autres, Ste-Hélène, \$4,000, \$4,000 ac.

Obligation—Napoléon Lambert à Pierre Dumas, 54 et autres, Ste-Hélène, \$2,000.

Vente—J.-N.-A. Béchard à Maurice Maheu, p. 128, Arthabaskaville, \$1,400.

Vente—Adélar Godreau à Hormidas Beauchesne, 81 et p. 82, St-Norbert, \$2,025, \$1,025 ac.

Testament—Mme Georgianna Thibault à Léonce Marchand, aucun immeuble.

Donation—Narcisse Marcotte et ux. à Léopold Marcotte, p. 454, Ste-Victoire.

Vente—Adolphe Houle à Emile Trottier, p. o. 224 et 232, Bulstrode, \$4,500, \$1,100 ac.

Vente—J.-N. Blanchet à Alfred Duhaime, p. 325, Bulstrode, \$100 payées.

Rétrocession—Thomas Cadotte à Paul Hamel, p. 325, Bulstrode.

Obligation—Wilfrid Marcotte à J.-N. Blanchet, p.o. 216 à 223, Bulstrode, \$1,900.

Vente—Société de Fabrication de Beurre et Fromage de Ste-Anne du Sault à L.-Donat Gaudet, p. 20, Augmentation Bulstrode, \$3,000 dues.

Vente—Albert Hardy à Elphège Béland, p. 12b, cont. 11e rg, Maddington, \$555, \$275 ac.

Vente—Raphael Melançon à Eusèbe Boucher, 1-2 s. 42-7, Bulstrode, \$800, \$200 ac.

Vente—Napoléon Gagnon à Wilfrid Gagnon, p. 12b, cont. 11e rg, Maddington, \$1,000, \$200 ac.

Vente—L.-Elphège Baril à Joseph Boisvert, 41-107, Bulstrode, \$1,600, \$300 ac.

Vente—Succ. Jeffrey Vallière à Alfred Fréchette, 47 et p. 45, Princeville, \$2,748.48 dues.

Echange—Alfred Fréchette à Emilien Rousseau, 270, Princeville.

Echange—Emilien Rousseau à Alfred Fréchette, 7, Princeville.

Vente—Joseph Thibault à Alphonse Houle, 68 et p. 64, Princeville, \$3,500, \$1,000 ac.

Bail à rente—J.-Ena Auger à J.-Arcadius Habel, p. 454, Ste-Victoire.

Vente—Arthur Bail à George Dunn, 1-2n. 41-73, Bulstrode, \$400, \$200 ac.

Vente—Alphonse Plamondon à Gédéon Poudrier, 472 et p.s.e. 473, Ste-Victoire, \$13,000, \$6,500 ac.

Marriage—Wilf. Luneau et Mme Sarah Poisson, sép. biens.

Décl. décès—Nazaire Demers à Mme Céline Lemay, aucun immeuble.

Vente—Joseph McLean à Charles Courtois, 660 et 661, Tingwick, \$6,000, \$1,000 ac.

Vente—Wilf. Babineau à Alph. Vigneault, p. 576 et autres, Bulstrode, \$4,000, \$2,100 ac.

Vente—Johnny Bergeron à Alph. Vigneault, 785, Bulstrode, \$15 payées.

Vente—Alfred Demers à Gédéon Côté, 657, Bulstrode, \$400 payées.

Vente—Succ. Louis Jacques à Jos. Vachon, père, 264, Princeville, \$3,050 payées.

Vente—Onésime Vaillancourt, à Philias Perrault, p. 13c, 11e rg, Maddington, \$700, \$250 ac.

Vente—Mme Adèle Vachon à Amable Ouellette, p. 368, Tingwick, \$1,300 payées.

Vente—Irénée Giroux à Donat Plourde, 182 et autres, Tingwick, \$6,500, \$2,000 ac.

Vente—Nap. St-Cyr à Comm. Scol. St-Rémi, p. 1018, Tingwick, \$25 payées.

Vente—Donat Beauchesne à Cyrille Gagnon, p. 374, Tingwick, \$900 payées.

Obligation—Amédée Fortier à Alb. Beauchesne, 692 et p.s.e. 891, Tingwick, \$1,000.

Donation—Samuel Barber à Robert C. Barber, 935, Tingwick.

Vente—Robert C. Barber à Cyrille Boutin, 933 à 936, Tingwick, \$12,000, \$5,000 ac.

Obligation—Cyrille Boutin à Xavier Paradis, 896 et 897, Tingwick, \$2,000.

Transport—J.-N.-A. Béchard à C.-R. Garneau sur Maurice Maheu, \$1,400.

Le Marché de l'Alimentation

Mercredi, 29 juillet 1920.

Le fait saillant du marché cette semaine a été l'avance du beurre et des oeufs. La demande de beurre de crèmerie aux Etats-Unis et la demande pour les entrepôts frigorifiques locaux ont fait monter les prix de semaine en semaine. La grande demande pour l'emmagasinage des oeufs a causé une augmentation sur ce produit. La pêche a été très mauvaise sur la côte de l'est cette saison et par suite il y a une augmentation dans le prix du saumon de Gaspé, ainsi que sur le flétan et le haddock. La truite des lacs a également augmenté. Un très bon approvisionnement de flétan arrive continuellement de la côte occidentale. Le prix des viandes fraîches, cuites et fumées continue à être ferme avec une bonne demande. Il n'y a pas de changement dans le prix du shortening ou du saindoux cette semaine. Le prix du fromage n'a pas varié, mais il est ferme pour le moment. Les enchères ont été très actives pour le fromage, ce qui indique une grande demande et un marché très ferme pour l'avenir.

VIANDES FRAICHES

Nous cotons:	
Porcs vivants	19.00 21.00
Porcs préparés—	
Tués aux abattoirs, petits 65-90.	30.50
Porc frais—	
Gigot de porc (trimé)	0.37½
Longes (trimées)	0.45½
Longes (non trimées)	0.41
Epaules (trimées)	0.34
Saucisse de porc (pure)	0.26
Saucisse de ferme	0.20
Boeuf frais—	
(Steers et Helpers):	
Quartiers derrière	0.28 0.34
Quartiers devant	0.18 0.20
Longes	0.46
Côtes	0.32
Chucks	0.17
Hanches	0.35
(Vaches)—	
Quartier derrière	0.23 0.30
Quartiers devant	0.14 0.18
Longes	0.40
Côtes	0.28
Chucks	0.18
Hanches	0.18
Veaux (suivant qualité)	0.22 0.28
Agneaux, 50-80 lbs (entiers), la lb.	0.32
Mouton, 45-50 lbs No 1.	0.22 0.30

VIANDES EN BARILS

Nous cotons:	
Porc en baril—	
Canadian short cut (brl) morceaux de 26-35	57.00
Dos clear fat (brl) mor- ceaux de 40-50.	56.00
Porc heavy mess (brl)	52.00

Boeuf plate.	28.00
Boeuf mess.	25.00
Porc engraisé aux pois.	48.00

VIANDES CUITES

Nous cotons:	
Langue de porc en gelée.	0.47
Boeuf pressé en gelée, la lb.	0.33
Jambon et langue, la lb.	0.38
Veau et langue.	0.35
Epaules, rôties.	0.50
Jambons cuits.	0.60
Epaules, bouillies.	0.43
Pâtés de porc (douz.)	0.80
Boudin, la lb.	0.12
Mince meat, la lb.	0.15 0.19
Saucisse de porc, pure.	0.26
Bologne, la lb.	0.18

LE BACON

Nous cotons:	
Jambons—	
8-10 livres.	0.48
Medium, fumé, la livre:	
12-14 livres.	0.47½
14-20 livres.	0.44½
20-25 livres.	0.38½
25-35 livres.	0.35½
Plus de 35 livres.	
Bacon—	
Déjeuner.	0.45 0.53
Cottage roulé.	0.39
Jambons Picnic.	0.34

LE SHORTENING

Nous cotons:	
Tierces, 400 lbs, la lb.	0.27½
Tinettes, 50 lbs, la lb.	0.27½
Seaux, 20 lbs, la lb.	0.28½
Morceaux, 1 lb, la lb.	0.29½

LE SAINDOUX

Nous cotons:	
Tierces, 400 lbs, la lb.	0.28½ 0.29½
Tinettes, 50 lbs, la lb.	0.28½ 0.29½
Seaux, 20 lbs, la lb.	0.29 0.30
Morceaux, 1 lb., la lb.	0.31 0.32

LE FROMAGE

Nous cotons:	
Nouveau, grand, la lb.	0.29 0.32
Double, la lb.	0.31 0.32
Triple, la lb.	0.32
Stilton, la lb.	0.36
Fantaisie, vieux fromage, la lb.	0.34

LA MARGARINE

Nous cotons:	
Margarine—	
En moules, suivant la qualité, la lb.	0.37
En tinettes, suivant la qualité, la lb.	0.31 0.35
White Nut.	0.35

LE BEURRE

Nous cotons:	
Crèmerie, moule, qualité entrepôt.	0.60 0.61
Laiterie, en tinette.	0.50 0.51
Laiterie, moules	0.52 0.53
Crusine.	0.46

LES OEUFS

Nous cotons:	
Frais pondus.	0.58 0.64

LA VOLAILLE

Nous cotons:	
Poulets à rôtir (3-5 lbs.).	0.38 0.41
Poulets à rôtir (nourris au lait).	0.42 0.44
Dindes.	0.55
Dindons.	0.58
Oies.	0.34

LE POISSON

Nous cotons:	
Poisson frais	
Haddock.	0.07½ 0.08
Morue, pour tranches.	0.11 0.12
Morue, pour le marché.	0.07 0.07½
Crevettes.	0.50
Homards vivants	0.60
Saumon de Gaspé.	0.50
Saumon (B.C.), la lb., rouge.	0.35 0.38
Maquereau.	0.15 0.16
Poisson blanc	0.20
Aloue	0.18 0.20
Flétan.	0.26 0.27
Brochet.	0.15
Carpe.	0.10
Barbotte.	0.15
Perchaude.	0.15

Poisson fumé

Haddies, BXs, la lb.	0.15
Filets.	0.20
Bloaters, la boîte.	1.50
Kippers.	2.50
Hareng fumé sans arêtes.	0.15

Poisson gelé

Gaspereaux, la lb.	0.06½ 0.07
Flétan, gros et petit	0.20 0.21
Flétan, de l'Ouest, moyen	0.21 0.22
Haddock.	0.07½ 0.08
Maquereau.	0.15 0.16
Doré.	0.15 0.16
Morue en tranches.	0.08½ 0.09
Saumon de Gaspé, la lb.	0.29 0.30

Morue—	
Morue, gros baril, 200 lbs.	20.00
Morue, No 1, medium, brl de 200 lbs.	16.00
Morue No 2, brl de 30 lbs	14.00
Pollock No 1, brl de 200 lbs.	12.00
Morue, sans arêtes, (boi- tes de 30 lbs), la lb.	0.20
Morue, sans arêtes, (car- tons de 24 lbs), la lb.	0.18
Morue (Ivory), morceaux de 2 lbs, boîtes de 20 lbs.	0.15
Morue, sans arêtes (2 lbs).	0.20
Morue, en filaments (boi- tes de 12 lbs).	2.40 2.50
Morue séchée, ballots de 100 lbs.	16.00
Hareng saur, la boîte.	0.24

L'ÉPICERIE

Mercredi, 29 juillet 1920.

Le sucre continue à se maintenir ferme au cours de hausse de la semaine dernière. Les légumes et les fruits sont meilleur marché avec un bon approvisionnement de produits du pays.

L'avoine roulée est plutôt incertaine car quelques maisons prédisent une baisse dans les prix, mais cette opinion n'est pas générale. Les Corinthes sont une cent meilleur marché en quelques endroits, mais la baisse n'est que temporaire. Il n'y a pas de changement dans le prix du thé, du café, du cacao ou des épices. Beaucoup de lignes diverses et d'articles de spécialité ont augmenté de prix. La nouvelle liste de prix pour les produits de Cross and Blackwell, marinades, câpres, vinaigre, huile, et currie en poudre indique une augmentation de prix. L'huile en particulier est beaucoup plus chère. Elle a été introuvable pendant quelque temps.

LA FARINE

Nous cotons:

Farines de blé—

Chars straight ou mixtes, 50,000 lbs, sur la voie, le baril, en (2) sacs de juste, 98 lbs.	14.85
La lb. en (2) sacs de coton, 98 lbs.	15.05
Petite lots, le baril (2) sacs de juste, 98 lbs.	15.15
Farine de blé d'hiver (baril).	14.50

FOIN ET GRAIN

Nous cotons:

Foin, paille, grain (prix du gros par lots de chars):

Foin:

Bon, No 1, tonne de 2,000 lbs.	29.00	30.00
Bon, No 2	27.00	28.00
Bon, No 3	27.00	28.00
Paille.	15.00	

Avoine:

No 2 C.W. (34 lbs)	1.30
No 3 C.W.	1.28
Extra Feed.	1.24
No 1 Feed.	1.24
No 2 Feed.	1.24

Orge:

No 3 C.W.	1.80
No 3.	1.78
No 4 C.W.	1.74
Feed.	1.60

Note — Ces prix sont à l'élevateur et ne comprennent pas le coût des sacs.

LE SUCRE

Nous cotons:

Atlantic, extra granulé.	24.00
Acadia, extra granulé.	24.00
St. Lawrence, extra granulé.	24.00
Canada, extra granulé.	24.00
Dominion Cristal, granulé.	24.00
Glacé, barils.	24.20
Glacé, (boîtes de 25 liv.)	24.60
Glacé, (boîtes de 50 liv.)	24.40
Glacé, 1 livre.	23.60
Jaune No 1.	23.50
Jaune No 2 or.	23.40
Jaune No 3.	23.20
Jaune No 4.	24.10
En poudre, barils.	24.30
En poudre, 50s.	24.50
En poudre, 25s.	24.70
Cubes et dés, 100 lbs.	24.80
Cubes, boîtes de 50 lbs.	25.00
Cubes, boîtes de 25 lbs.	25.00

Cubes, paq. de 2 lbs.	26.50
En morceaux Paris, barils.	24.60
En morceaux 100 lbs.	24.60
En morceaux boîtes de 50 lbs.	24.80
En morceaux boîtes de 25 lbs.	25.00
En morceaux cartons 5 lbs.	25.75
En morceaux cartons 2 lbs.	26.50
Crystal Diamond, barils.	24.60
" " boîtes 100 lbs.	24.70
" " boîtes 50 lbs.	24.80
" " boîtes 25 lbs.	25.00
" " caisses de 20 cartons.	25.75

LA MELASSE

Nous cotons:

Sirup de blé-d'inde:—

Barils environ 700 livres.	0.10½
½ barils.	0.10½
Kegs.	0.11½
Boîtes de 2 livres, caisse 2 doz., la caisse.	6.70
Boîtes de 5 livres, caisse 1 doz., la caisse.	7.75
Boîtes de 10 livres, caisse ½ doz., la caisse.	7.45
2 galls, seau 25 lbs., chaque.	3.00
3 galls, seau 38½ lbs., chaque.	4.85
5 galls, seau 65 lbs., chaque.
Sirup de blé-d'inde blanc:	
Boîtes de 2 livres, 2 doz. à la caisse.	7.30
Boîtes de 5 livres, 1 doz. à la caisse, la caisse.	8.35
Boîtes de 10 livres, caisse ½ la caisse.	8.05
Sirup de canne (crystal Diamond):	
Boîtes de 2 livres, 2 doz. à la caisse.	8.60
Barils, les 100 livres.	12.25
½ barils, les 100 livres.	12.50
Mélasses des Barbades:—	
Prix pour l'Île de Montréal.	
Tonnes.	1.75
Barils.	1.78
Demi-barils.	1.80

CEREALES

Nous cotons:

Céréales—

Cornmeal, golden, granulé.	5.60
Orge perlé (sac de 98 lbs).	8.25
Orge mondé, (98 lbs).	7.25
Farine de sarrasin (8 lbs) nouv.	6.50
Hominy gruau, (98 lbs).	6.50
Hominy perlé, (98 lbs).	6.50
Graham, farine.	6.25
Graham, baril.	13.75
Oatmeal (standard granulé).	7.25
Avoine roulée, 90s (en vrac).	6.60

PRODUITS EN PAQUETS

Nous cotons:

Breakfast food caisse 18	3.50
Coco, paq. de 2 onces, douz.	0.78½
Coco, cartons de 20 lbs, lb.	0.86
Flocons maïs, caisse 3 doz.,	3.50, 3.65, 3.50, 4.25
Flocons, avoine, 20s.	5.40
Avoine roulée, 20s.	6.50
Avoine roulée, 18s.	2.42½
Avoine roulée, grand, douz	3.00
Oatmeal, coupe fine, paquets, caisse	6.75
Riz puffé.	5.70
Blé puffé.	4.25
Farina, caisse.	2.35
Hominy, perle ou grain, 2 doz.	3.65
Health bran, (20 paquets) caisse.	2.60

Orge perlé écossais, caisse	2.60
Farine à crêpe, caisse.	3.60
Farine à crêpe, préparée, douz.	1.50
Wheat food, 18-1½.	3.25
Farine de sarrasin, caisse.	3.60
Flocons de blé, caisse 2 doz.	2.95
Oatmeal, coupe fine, 20 paquets	6.75
Blé à porridge, 36s. caisse.	7.30
Blé à porridge, 20s. caisse.	7.50
Farine préparée (paquets de 3 lbs), douz.	3.05
Farine préparée (paquets de 6 lbs), douz.	6.00
Corn starch (préparé).	0.14
Farine de pomme de terre.	0.14
Empois (buanderie)	0.12
Fleur tapioca.	0.15 0.16

Poudre à pâte "The Cook's Favorite"—

	la douzaine
Boîte carrée, 1 lb. (2 doz. par caisse).	3.45
Boîte ronde, 1 lb. (2 doz. par caisse).	1.35
Boîte ronde, ½ lb. (2 doz. par caisse).	3.35
Boîte ronde, ¼ lb. (2 doz. par caisse).	2.00
Escompte spécial par lot de 20 caisses.	

FARINE PREPAREE DE BRODIE ET HARVIE

"XXX" (étiquette rouge) Paquets de 3 lbs, la douz.	3.25
"XXX" (étiquette rouge) Paquets de 6 lbs, la douz.	6.40
Superbe (étiquette rouge) paquets de 3 lbs, la douz.	3.15
Superbe (étiquette rouge) paquets de 6 lbs, la douz.	6.20
Crescent (étiquette rouge) paquets de 3 lbs, la douz.	3.20
Crescent (étiquette rouge) paquets de 6 lbs, la douz.	6.30
Crêpes (étiquette rouge) paquets de 1½ lbs, la douz.	1.60

LÉS CONSERVES

CONSERVES DE LEGUMES—

Asperges (américaines vertes), doz. 2½s.	4.50	4.85
Fèves, Golden Wax.	2.00	2.00
Asperges importées, 2½s.	5.50	5.55
Fèves, Refuges.	2.00	2.00
Blé-d'Inde (2s).	1.82	1.82
Betteraves, 2 lbs.	1.35	1.35
Carottes (tranchées). 2s.	1.45	1.75
Blé-d'Inde (en épis) gal.	7.00	7.50
Epinards, 3s.	2.85	2.90
Epinards, Can. (2s).	1.80	1.80
Epinards Californie, 2s.	3.15	3.50
Tomates, 1s.	1.45	1.50
Tomates, 2s.	1.50	1.50
Tomates, 2½s.	1.90	1.90
Tomates, 3s.	1.90	1.90
Tomates, gallons.	7.02½	7.05
Citrouille, 2½s. (douz.)	1.20	1.55
Citrouille, gallon (douz.)	4.00	4.00
Pois, standards	1.95	1.95
Pois, early June	1.92½	2.05
Pois, très fins, 20 oz.	3.00	3.00
Pois, 2s., 20 oz.	1.90	1.90
Pois importées—		
Fins, caisse de 100, la caisse.	27.50	27.50
Extra fins.	30.00	30.00
No 1. L	23.00	23.00

CONSERVES DE FRUITS

Pommes, 2½s. douz.	1.40	1.65
Pommes, 3s., douz.	1.80	1.95
Pommes, gall., douz.	5.25	5.75
Blueberries, 2s.	2.40	2.45
Groseilles, noires, 2s douz.	4.00	4.06

erises, rouges, sans noyau, sirop épais, la douz.	4.80	5.15
erises blanches, sans noyau.	4.50	4.75

LE RIZ

Nous cotons:

aroline.	18.00	21.00
angoon "B"	14.00	
angoon "CC"	13.75	
iz brisé, fin.	10.00	
apioca, la lb. (seed).	0.11½	0.12½
apioca, (pearl).	0.11½	0.12½

LE THE

Nous cotons:

Thés Japon—(nouvelle récolte)

hoix	0.85	
arly Picking	0.90	
elleures variétés	1.00	
Java—		
ekeos	0.44	0.45
range Pekeos brisé	0.45	0.48
range Pekeos	0.45	0.48

Les qualités inférieures de thés brisés peuvent être obtenues des marchands de gros sur demande à des prix raisonnables.

LE CAFE ET LE CACAO

Café— La livre

do.	0.33½	0.35½
exique.	0.50	0.51
amaïque.	0.46	0.48
ogota.	0.49	0.51
ocha (genre).	0.50	0.52
antos, Bourbon.	0.47	0.49
antos.	0.47	0.48

Cacao— La-douz.

ottes, 1 lb.	5.80	
ottes, ½ lb.	3.00	
ottes, ¼ lb.	1.60	
etite taille.	1.15	

LES POIS ET LES FEVES

Fèves—

èves canadiennes, triées à la main.	5.00	5.25
aponaises.	5.25	5.40
ima japonaises, la lb., suivant la qualité.	0.10	0.12
ima, Californie.		0.20

Pois—

blanc, le minot.	5.00	
leus, le minot.	5.40	
assés, récolte nouvelle (98 lbs.).	8.25	8.50
our bouillir, le boisseau	4.80	5.00
aponais, verts, la lb.	0.10½	0.11

LES ENGRAIS

Nous cotons:

Engrais—

on, wagons mélangés	54.25	
hort, wagons mélangés	61.25	
oulée d'avoine	70.00	78.00
arine à bestiaux, 98 lbs.	3.80	
ngrais de gluten:		
f.o.b. Cardinal.	66.00	
f.o.b. Fort William.	64.00	

PEAUX VERTES ET LAINES

eaux de cheval, la pièce.	5.00	
eaux de mouton, la pièce	0.60	
eaux de boeuf ou vache, la lb.	0.18	
eaux de taureau, la lb.	0.14	
eaux de veau de lait, la lb.	0.26	
eaux de veau de son, la lb.	0.28	

Laine lavée, la lb.	0.30	
Laine non lavée.	0.20	

PARAFFINE

Cire paraffine, la lb.	0.15	
--------------------------------	------	--

LEGUMES

Nous cotons:

Tomates de Floride (caisse 40 lbs).	12.00	
Haricots nouveaux importés (manne)	7.00	
Betteraves nouvelles, sac (Montréal).	3.50	
Concombres, manne.	6.00	
Chicorée, douz.	0.50	
Chou-fleur américain, douz., double caisse		
Chou-fleur américain, douz. caisse simple		
Chou (Montréal) caisse.	6.50	
Carottes (sac).	1.75	
Ail, lb.	0.50	
Rafort, lb.	0.60	
Laitue (Boston), caisse.	5.50	
Poireaux, douz.	4.00	
Menthe.	0.60	
Champignons, lb.	1.00	
Oignons jaunes, 75 lbs. sac.	8.00	
Oignons rouge, 75 lbs		
Oignons Texas, caisse.	8.00	
Oignons espagnols, caisse		
Salsifis, douz.	0.50	
Persil (canadien).	0.75	
Piments verts, douz.	0.50	
Panais, sac.	1.75	
Pommes de terre. Nouvelles, (Montréal), sac 90 lbs.	5.25	
Pommes de terre, Nouvelles, des E.-E., le quart.	\$8.50	15.00
Pommes de terre sucrées, manne.	3.50	3.75
Radis américains, douz.	0.75	
Epinards, baril.	6.00	
Navets, (Québec) sac.	2.50	
Navets (Montréal).	2.00	
Tomates, serre, lb.	0.40	
Laitue, Floride (manne).	9.00	
Persil américain, douz.	1.50	
Céleri, Floride (caisse 4 douz.)	10.00	
Cresson (douz.).	0.75	

LES FRUITS

Pommes—

Baldwins	7.50	8.00
Ben Davis No 1.	6.00	7.00
Greenings.	7.50	8.00
Gravensteins.		
Spies.		10.00
Rouges d'hiver.	6.50	7.00
Pommes en caisses.	5.00	5.50
Bananes (suivant qualité) le régime.	6.00	7.00
Airelles, baril	11.00	
Airelles, gallon.		0.60
Raisin, Emperor, keg.	13.00	
Pamplemousse Jamaïque, 64, 80, 96.		5.00
Pamplemousse Floride, 54, 64, 80, 96.		6.00
Citrons, Messine.	8.00	
Poires, Calif.	5.00	
Grenades, (boîtes d'environ 80)		
Oranges, Cal., Valencia.	9.50	
Oranges, Cal., Navels	8.00	
Oranges, Floride, caisse.	6.00	
Ananas, caisse	8.50	

FRUITS SECS

Abricots, fancy.	0.40	
" de choix.	0.34	
Abricots, slabs.	0.30	
Pommes (éaporées)	0.19	
Pêches (fancy).	0.28	0.30

Poires de choix.	0.30	0.35
Pelures séchées:		
De choix.	0.26	
Ex. fancy.	0.30	
Limon.	0.45	
Citron.	0.60	
Pelures (mélangées et tranchées) doz.	3.25	

Raisin:

En vrac, boîtes de 25 lbs., la lb.	0.18	0.23
Muscatsels, 2 couronnes.	0.23	
" 1 couronne.	0.25	
" 3 couronnes.	0.24	
" 4 couronnes.	0.19½	0.20
Sans pepins de Calif., cartons, 16 onces	0.26	0.27
Corinthes, (loose).	0.19	
Corinthes grecs, 16 onces.	0.24	
Epepiné, fancy.		
15 onces.	0.26	0.27
Dattes, Excelaior (36-10) 15 onces.	0.25	
Farcies, boîtes de 12 lbs.	3.25	
En paquets seulement.	0.19	0.20
" Dromadaire (36) 10 onces).		0.19
En paquets seulement, Excelaior.		0.20
Figues (par couches) boîtes de 10 lbs, 2s, la lb.	0.40	
Figues, 2½, la lb.	0.45	
" 2½, la lb.	0.48	
" 2½, la lb.	0.50	
Figues blanches (70 boîtes 4 onces)	5.40	
Figues espagnoles (pour cuire) 28 boîtes de 1 lb chacune.		0.18
Pruneaux (boîtes de 25 lbs):		
20-30s.		0.33
30-40s.		0.30
40-50s.		0.27
50-60s.		0.23
60-70s.		0.22
70-80s (boîtes de 25 lbs)		0.20
80-90s.		0.19
90-100s.		0.17½
100-120s.		0.16

LES NOIX

Amandes Tarragone, la lb.	0.24	0.26
Amandes (escalées).		0.60
Amandes (Jordan)		0.75
Noix du Brésil, (nouvelles)	0.28	
Chataignes (canadiennes)	0.27	
Avelines (Sicile), la lb.	0.20	0.22
Avelines Barcelone.	0.25	0.26
Noix Hickory (grosses et petites).	0.10	0.15
Pecans (New Jumbo) la lb.		0.35
Peanuts (rôties)—		
Jumbo.	0.24	
Salées espagnoles, la lb.	0.29	0.30
Ecalées No 1, Espagnoles.	0.24	0.25
Ecalées No 1.	0.16½	0.16
Ecalées No 2.		0.14
Peanuts (salées)—		
Fancy entières, la lb.	0.38	
Fancy cassées, la lb.	0.33	
Pecans (nouvelles Jumbo) la lb.	0.32	0.35
Pecans, grosses, No 2, polles.	0.32	0.35
Pecans, Nouvelle-Orléans, No 2.	0.21	0.24
Pecans, "Paper shell", très grosses Jumbo.		0.60
Pecans, escalées.	1.60	1.70
Noix (Grenoble).	0.29	0.35
Noix (Nouvelles de Naples)		0.28
Noix (escalées).		0.60
Noix (Chili).		0.33

Les Tribunaux

JUGEMENTS EN COUR DE CIRCUIT.

P. Creté vs. J. B. Defosse, \$14.
 P. Creté vs. Wid. A. Beaubien, \$44.
 P. Creté vs. A. Bourbeau, \$20.
 Kastner & Kastner vs. A. Giroux, \$12.
 Mde C. Miragtin vs. A. Sarault, \$25.
 B. Ranger vs. G. Robineau, \$17.
 E. Boudrias vs. D. Berthiaume, \$30.
 C. Gagnon vs. U. Primeau, \$65.
 J. Charlebois vs. J. Latour, \$12.
 M. Leroux vs. J. A. Leduc, \$75.
 A. Mercure vs. J. Charron, \$47.
 A. Déry vs. J. O. Caron, \$31.
 T. Daignault vs. W. Gravely, \$15.
 U. Eichenbaum vs. E. Larocque, \$24.
 F. G. Bashford vs. R. Webster, \$25.
 F. Leroux vs. G. Turgeon, \$42.
 A.A.A. Nationale vs. D. L. Archambault, \$75.
 Mde J. A. Marion vs. H. Aubé, \$24.
 A. Lamoureux vs. O. Foucault, \$20.
 Lepailleur & Frères vs. J. Lester, Lachine, \$16.
 Borden's Farme Product vs. Ovila Cousineau, Verdun, \$12.
 School Com. Verdun vs. J. A. Lauzeau, Verdun, \$93.
 H. Dorion vs. Ricard, Trois-Rivières, \$16.
 C. Lussier vs. G. Goulet, Trois-Pistoles.
 S. Croysdill vs. P. alias B. Tousignant, \$18.
 Mountain City Realty Co. vs. M. Wechsler, \$40.
 M. E. Hill & vir vs. J. R. Daoust, \$55.
 J. Wiseman & Co. vs. John Heney, \$36.
 C. Bourbonnais vs. S. M. Davies, \$24.
 S. Vallée vs. Jos. Côté, \$43.
 Greenberg Wollens Ltd. vs. Foucault, \$54.
 J. Wiseman & Co. vs. F. Guay, \$49.
 Reliable House Furnishers vs. Welly Poitras, \$42.
 P. Charrette vs. W. Aspin, \$26.
 T. St-Jean vs. Raoul Cloutier, \$10.
 Mde A. Germain vs. L. Madrand \$29.
 M. London vs. Alb. Rolland, \$29.
 I. B. Rirshberg vs. John Ballon alias John Ballunos, \$60.
 B. Braunstein vs. Mils. A. Boucher, \$23.
 Steinman's vs. T. Gariépy, Terrebonne, \$45.
 L. Harich vs. Sam Kauffman, \$18.
 Wid. E. Connell vs. Wid E. Low, \$31.
 W. Théoret vs. Jos. Filion, \$29.
 Mde S. A. Wright vs. Norman & J.-H. McKee, \$85.
 P. A. Mousseau vs. Jos. Vallée, \$68.
 J. Siegler vs. Jos. Mailloux, \$35.
 N. Boudreau vs. Ls. Pelletier, \$19.
 J. A. Coulombe vs. John Bellings, \$12.
 C. Lussier vs. Ernest Boulay, St-Félicien, \$65.
 C. Lussier vs. Suplien Cardinal Farnham, \$65.
 C. Lussier vs. Jos. Fournier, Farnham, \$65.
 C. Lusier vs. Art. Simard, Ste-Anne de Chicoutimi, \$65.
 C. Lussier vs. Théodore Chouinard, St-Alphonse de Bagolode, \$65.
 C. Lussier vs. Emile Lavoie, Sorel, \$65.
 C. Lussier vs. Lionel Chretien, Sorel, \$65.
 C. Lussier vs. J. Gérard, St-Félicien, \$65.
 E. Lécaulier vs. A. Duhamel, Cartierville, \$15.

E. Bessette vs. J. Bruneau & Lasalle, \$13.
 J. Robertson Co. Ltd. vs. A. Cartier, Trois-Rivières, \$33.
 W. A. Plante vs. L. Archambault, Joliette, \$75.
 Hoffer & Elman vs. T. Gariépy, Terrebonne, \$66.
 Vve W. Bélanger vs. J. Saddler, \$43.
 M. Robitaille vs. J.-A. Bédard, \$67.
 J.-A. Déziel vs. Nap. Caillé, \$32.
 Gagnon & Dubeau vs. C.-A. Tanguay, \$26.
 Comptoir d'Importations vs. Is. Jetté, \$79.

JUGEMENTS EN COUR SUPERIEURE

J.-B. Wagner vs. Mil. Loco. Works, Montréal, \$700.
 Donald D. Brown vs. Rémi Poissant, St-Lambert, \$105.
 Acme Glôve Works vs. Abraham Lackman, Montréal.
 Arthur Bélanger vs. Wm. Sproule, Shawinigan Falls, \$110.
 Mde Christiana Campbell vs. Edw. Upton, Montréal.
 Félix Labadie vs. H. Cadieux, Montréal, \$200.
 Mde Elizabeth Hester vs. Wm. Gibbon Midley, Montréal.
 P. E. Layton et al. vs. K. O. Parsons, Pointe-Claire, \$321.
 J.-A. Jarry vs. E. Harrison et al. Outremont, \$340.
 Mde Corine Croteau vs. Raoul Mercier, Montréal.
 The Lyman Knox Co. Ltd. vs. Mde Marie Audet, Montréal, \$106.
 Emile Leroux vs. Ad. St-Amour, Montréal, \$450.
 Bernard Rigler vs. Hymar Klashofsky, Montréal, \$155.
 Gertrude Pignem vs. Thos. Peguem, Montréal, \$692.
 J. A. Robillard vs. Louis Delisle, Montréal, \$74.
 Hector Bourgoïn vs. James Paeking, Montréal, \$495.

VENTES PAR HUISSIER

NOTA — Dans la liste ci-dessous les noms qui viennent en premier lieu sont ceux des demandeurs, les suivants, ceux des défendeurs; le jour l'heure et le lieu de la vente sont mentionnés ensuite et le nom de l'huissier arrive en dernier lieu.

L. H. Pimberg vs. P. Bukok, le 5 août, à 11 a.m., 444 Hôtel-de-Ville, T. Proulx.
 J. Weiser vs. B. Iankalovitch, 2 août, à 11 a.m., 506 rue St-Dominique, C. A. Giroux.
 J. Rollin vs. D. Fournier, 3 août, 11 a.m., 110 Laval, J.-C. Moreau.
 Dr. T. Bissonnette vs. J. Lippé, 31 juillet, 10 a.m., 781 Avenue Laval, J.-X. Pauzé.
 J.-A. Primeau vs. M. Laflamme, 31 juillet, 10 a.m., 1768 Henri-Julien, A. Bourbeau.
 The E. Cavanagh Co. Ltd. vs. J.-B.-M. Marion, 1 août, 10 a.m., 1264 Parthenais, J.-E. Coutu.
 L. St-Pierre vs. E. Boucher, 3 août, 10 a.m., 346 Duluth, J.-E. Coutu.
 Dupuis & frères Ltée vs. A. Carrière, 30 juillet, 11 a.m., 6463 Waverley, J.-H. Decelles.
 J.-A. Valade vs. J. Godbout, 30 juillet,

10 a.m., 409 Frontenac, J.-H. Decelles.
 The Toilet Laundry Co. Ltd. vs H. Guertin, 30 juillet, 10 a.m., 2091 Clarke, G.-A. Lafontaine.
 J.-A. Jarry vs. Montréal, Alfred Marsalus 2 août, 2 p.m., 1688 Saint-Dominique, J.-X. Pauzé.
 A. Mefarlane vs. R. Daoust, 2 août, 10 a.m., 519 Ontario, Maisonneuve, G.-A. Lafontaine.
 Joseph Weisman vs. W. Harold, 7 août, 11 p.m., 790 Charlevoix, N.-T. Proulx.
 Hoffer & Elman vs. J. Bryant, 4 août, 11 p.m., 1697 Clark, Thos. N. Proulx.
 Parisian Wardrobe Ltd. vs. Geo. C. Potter, 5 août, 11 a.m., 104 St-Viateur, Thomas Proulx.
 Ernest A. Bernard vs. Harry Bony, 2 août, 12 a.m., 34 Gordon et Antoine Lapierre.
 Kastner vs. A. Savard, 4 août, 1 a.m., 271 5e avenue, Maisonneuve. T. N. Proulx.
 Abraham Rosenberg vs. J. Krainies, 6 août, 11 a.m., 1463 rue Cadieux, Proulx.
 Xavier Bélanger vs. A. Rho, 2 août, 12 a.m., 37 Chambly, Ovila Desroches.
 J. Garmaise vs. H. Brunette, 2 août, 11 p.m., 39 Davidson, Ovila Desroches.

Loi Lacombe

Employé. Patron.
 Bellehumeur, A. J. H. Berthelette.
 Gagné, Arthur T. Tremblay & Cie
 Laurendeau, Jos. C. P. R. Co.
 Major, O. Thée Rivers Ship Yards
 Matthews, Wm. Lewis Matthews
 Quesnel, Pierre Onde Leduc
 Turpin, A. Dom. Oil Cloth Co., Ltd.

INVENTIONS

e Protégées en tous pays e

Si vous avez une invention à développer et à protéger, une marque de commerce à faire enregistrer, veuillez communiquer avec nous.

Nous nous chargerons de faire pour vous les recherches nécessaires. Nous vous donnerons de nos conseils et nous vous donnerons tous les renseignements que vous désirez.

PIGEON & LYMBURNER

AUTREBIA
 PIGEON, PIGEON & DAVIS
 1100 "Power" MONTREAL

SI VOUS EPROUVEZ QUELQUE
 EMBARRAS DANS VOS ACHATS

CONSULTEZ

LES ANNONCES DU

PRIX COURANT

ET ECRIVEZ AUX ANNONCEURS

Ferronnerie, Quincaillerie, Peintures, Vernis, Vitres, Etc.

FERRONNERIE

Mercredi, 29 juillet 1920.

Les quincailliers en gros sont très satisfaits du volume d'affaires pour la ville et la campagne, et dans les lignes de saison telles que les spécialités d'été et les fournitures pour la récolte du foin il y a réellement une forte demande continue. La difficulté est d'obtenir de nouveaux approvisionnements et il est difficile en général de les remplacer.

Des augmentations ont été faites cette semaine sur les lanternes, les tondeuses électriques pour chevaux et parties détachées, les tôles noires et galvanisées. Les clous en broche sont soutenus et rares à la nouvelle base de \$6.40 le keg. Quelques-uns s'attendent à ce que les chaînes pliantes vont augmenter. Il est très difficile d'obtenir des usines la livraison de nombreuses lignes de produits manufacturés en acier. L'huile combustible est à un taux élevé et est très rare. Les huiles de lubrification et d'éclairage sont rares et chères. Les sacs en papier et le papier-toilette sont en hausse. La corde Manille est ferme et les fabricants sont aux prises avec l'augmentation de la matière première. Le marché des matériaux de rebut se ralentit et les prix peuvent baisser plus tard. Les poêles sont fermes, mais il n'y a pas d'augmentation. Il y a de nouveaux prix pour les machines à laver et les tordeurs à linge. Les écrous sont plus chers. Les réveille-matin sont rares et chers. En général il y a une forte tendance à la hausse dans beaucoup de lignes.

LE FIL DE FER

	Rouleau de 80 perches
2 pt x 5	4.89
4 pt x 6	5.30
4 pt x 4	5.76
	les 100 lbs
Fil de fer barbelé	6.15
Fil galvanisé tressé uni	6.65
Ressort spirale galvanisé—	
No 9	5.80
No 12	5.95
No 13	6.05
Fil de fer galvanisé uni—	
Nos 0 à 8 inclus	6.15
No 9	5.75
No 10	6.20
No 11	6.25
No 12	5.90
No 13	6.00
No 14	6.60
No 15	7.05
No 16	7.20

Broche de coutellerie—

No 9	6.75
No 10	6.85
No 11	6.90
No 12	7.00
No 13	7.10
No 13½	7.15
No 14	7.30
No 15	7.45
No 16	7.60

Attaches à ballots, avec boucle simple:

No 12	6.80
No 13	6.90
No 13½	7.00
No 14	7.05
No 15	7.20
No 16	7.40

D'après le nouveau système en vigueur un supplément de 15 cents par quintal est chargé pour la recuite.

PRODUITS DE PLOMB

Tuyau de plomb	17.00
Rebuts de plomb	18.00
Nota—Le tuyau de plomb est sujet à un escompte de 10 p. c.	
Coudes et trappes en plomb, liste plus 30 p. c.	
Plomb "wool", la lb.	0.16
Plomb en feuilles, 3 à 3½ la lb., pied carré	13½
Plomb en feuilles, 4 à 8 lbs., pied carré	0.13
Feuilles coupées, ¼ c extra et feuilles coupées à la dimension, ¼ c par lb. extra.	
Soudure, garantie, la lb.	0.42
Soudure, strictement, la lb.	0.40½
Soudure, commerciale, la lb.	0.37½
Soudure, wiping, la lb.	0.36
Soudure en broche (No 8)—	
45-55	0.42½
50-60	0.45½
Zinc en feuilles, casks	0.16½
Zinc en lots brisés	0.17

FER ET ACIER

Acier doux	5.30
Acier à machinerie, fini fer.	5.35
Fer de Norvège	13.50 15.00
Acier à ressort	5.80
Acier à pneus	5.50
Acier à bandes	5.30
Acier à outils Black Diamond, la lb.	0.24½
Fer ordinaire en barre, les 100 lbs.	4.95
Fer raffiné, des 100 lbs.	5.95

TOLES

Tôle noire en feuilles:	Les 100 lbs
Calibre 10	10.00
Calibre 12	10.00
Calibre 14	10.10
Calibre 16	10.45
Calibre 18-20	10.45
Calibre 22-24	10.50
Calibre 26	10.50
Calibre 28	10.50

Tôle galvanisée en feuilles:

10¼ onces	12.50
Calibre 28	12.10
Calibre 26	10.75
Calibres 22 et 24	11.55
Calibre 20	11.55
Calibre 18	11.55
Calibre 16	10.25

Tôle anglaise:

Calibre 28	13.00 13.50
Calibre 26	12.75 13.25
Calibre 24	12.15 12.65
Calibre 22	11.80 12.30
Calibres 18 et 20	11.35 11.85

Note:—Charge extra de 25 à 350 les 100 livres pour lots brisés.

VIEUX MATERIAUX

Vieilles claques	0.06½ 0.06½
Pneus à bicyclette	0.02½ 0.03
Pneus à automobile	0.03½ 0.04
Cuivre jaune	0.09 0.10
Cuivre rouge	0.16 0.17
Cuivre léger	0.06½
Retailles de zinc	0.07 0.08
Fer forgé, No 1, grosse tonne	19.00 20.00
Rebuts malléables (tonne)	22.00
Bouts de tuyaux (tonne)	30.00
Plaques de poêles (tonne)	30.00
Acier pour faire fondre	23.00
Bushelling No 2	10.00 12.00
Plaques de chaudières	17.00 18.00
Fonde de Machinerie (tonne)	35.00 37.00

PEINTURE

Mercredi, 29 juillet 1920:

Les faits saillants de la semaine sur le marché de la peinture sont une tendance plus faible sur l'huile de lin et une tendance plus ferme sur les vernis. Bien que la base de l'huile de lin ne soit pas changée, des cotations favorables sont faites pour de grosses quantités d'huile pour livraison immédiate. L'arrivée continue d'huile anglaise est un grand facteur pour régulariser le prix de l'huile extraite en Canada et quelques-uns s'attendent à voir des prix encore plus bas. Les stocks de grains pour le broyage, sont, dit-on, suffisants, mais la demande des marchands et du commerce de quincaillerie en général est beaucoup plus faible qu'elle n'était. Quelques lots importants ont été vendus à divers manufacturiers et la situation est très satisfaisante au point de vue des broyeurs. Le marché du vernis est très ferme, la gomme est difficile à se procurer et tout semble indiquer une hausse. D'une façon générale, le marché de la peinture est tranquille pour la saison.

TEREBENTHINE

Gallon impérial	
Térébenthine—	
Par baril simple.	2.85 3.00
Par petits lots	2.95 3.10
Emballage en sus.	

HUILE DE LIN

Gallon impérial	
Brute—	
1 à 2 barils.	2.05 2.15
3 à 4 barils.
Bouillie—	
1 à 4 barils.	2.07½ 2.17½
3 à 4 barils.

MASTIC

Mastic Standard:			
	Au-	de-	sous
	5	1	de 1
	tonnes	tonne	tonne
En barils.	\$6.50	\$6.75	\$7.10
En ½ barils.	6.65	6.90	7.80
l'ar 100 livres.	7.30	7.60	7.95
l'ar 25 livres.	7.60	7.85	8.20
l'ar 12½ livres	7.85	8.10	8.45
En boîtes 3 et 5 lbs	9.60	9.85	10.30
En boîtes 2 et 3 lbs	11.10	11.35	11.70
En caisses 100 lbs.	8.55	8.90	9.25

Mastic à l'huile de lin pure \$2.50 par cent livres en plus des prix ci-dessous.
 Mastic de vitriers \$1.60 par cent livres au-dessus des prix ci-dessous.
 Termes: 2% 15 jours, net 60.

BLANC DE PLOMB

(Moulu dans l'huile)

Anchor, pur.	\$20.00	\$20.35
Crown Diamond.	20.00	20.35
Crown, pur.	20.00	20.35
O. P. W. Dec., pur.	20.00	20.35
Éléphant, véritable	20.50	20.85
Red Seal.	20.00	20.35
Decorators, pur.	20.00	20.35
O. P. W. anglais	20.00	20.35
Green Seal.	20.00	20.35
Moore, pur.	20.00	20.35
Ramsay, pur.	20.00	20.35

B.B. véritable plomb, moins d'une tonne, \$23.40, Toronto; \$23.00, Montréal. Lots d'une tonne, moins 5 p.c.; lots de 5 tonnes, moins 10 p.c.

LES COULEURS

Alabastine:

Couleurs et blanc — en paquets 2½ livres, \$10.10 les 100 livres, en paquets de 5 livres, \$9.60 les 100 livres, f.o.b. Montréal.

Bleu:

La livre. 0.11 0.12

Couleurs sèches:

Terre d'Ombre brute, No 1, tonne-	lets de 100 livres.008	0.09½
Terre d'Ombre pure, tonnelets de	100 livres.011	0.15
Terre d'Ombre brûlée, No 1, ton-	nelets de 100 livres.008	0.09½
Terre d'Ombre pure, tonnelets de	100 livres.016	0.18
Vert Imp. tonnelets de	100 livres.017	0.19
Vert Chrome, pur.031	0.35
Chrome jaune.025	0.41
Vert Brunswick, 100 lbs.010	0.14½
Rouge Indien, Kegs 100 li-	vres.015	0.20
Rouge Indien, No 1, Kegs	100 livres.006	0.17

Rouge Vénitien, brillant

supérieur.007	0.09	
Rouge Vénitien, No 1.003½	0.05½	
Noir fin, pur sec.009½	0.15	
Ocre d'Or, 100 livres.008	0.12	
Ocre blanche, 100 livres.005½	0.06	
Ocre blanche, barils.004	0.04½	
Ocre jaune, barils.003½	0.05½	
Ocre français, barils.006	0.10½	
Ocre sapin, 100 livres.007	0.08	
Oxyde rouge canadien, en	barils.002½	0.04½
Rouge Super Magnatic.		0.05	
Vermillon.		1.00	
Vermillon anglais.		2.25	
f.o.b. Montréal, Toronto.			

COULEURS A L'HUILE PURE

boîtes d'une livre.

Rouge Vénitien.	0.25
Rouge Indien	0.36
Jaune chrome, pur.	0.55
Ocre d'or, pur.	0.34
Ocre de sapin français, pur.	0.29
Verte, pur.	0.34
Terres de Sienne.	0.36
Terres d'Ombre.	0.36
Bleu ultra marin.	0.60
Bleu de Prusse	1.20
Bleu de Chine.	1.20
Noir fin.	0.39
Noir ivoire.	0.40
Noir de peintre d'enseigne, pur	0.41
Noir de marine, 5 livres.	0.20
f.o.b. Montréal, Toronto.	

EMAILS (blancs)

	Gallon
Duralite.	7.50
Albagloss, C.P.C.	6.30
Email "Blanc", B-H.	8.00
Mooramel	7.00
Email blanc Dougall.	8.00
Vitalite.	9.00
Sunshine blanc.	7.00
Jasperlac.	5.75
Invincible.	6.90
Hillerest.	7.00

Colle forte:

	La lb.
Anglaise, en feuille.	40-50
Blanche, pied de porc.	-50

Cake bone, sacs de 112 lbs.	40-45
Peau, sacs de 112 lbs.	45-55

Colles broyées, sacs de 112 lbs.

Anglaise.	35-40
Canadienne.	28-35

Brandford la caisse

No 7, 50 paquets, 1 lb.	\$25.00
No 8, 100 paquets, ½ lb.	28.00
No 9, 200 paquets, ¼ lb.	35.00

Vert de Paris:

En barils, environ 600 lbs	0.52	
En kegs de 250 lbs.	0.52½	
En barillets, 50 et 100 lbs	0.53	
En barillets, 25 lbs	0.54	
En paquets de 1 lb., caisse de	100 lbs.	0.56
En paquets de 1-2 lb., caisse de	100 lbs.	0.58

Peintures préparées:

Éléphant, blanche.	5.35	
Éléphant, couleurs.	5.35	
B-II Anglaise, blanche	5.05	
B-II Anglaise, couleurs	4.85	
B-H à plancher	4.00	
B-H, plancher-vestibule	4.80	
Minerve, blanche	4.90	
Minerve, couleurs	4.60	
Crown Diamond, blanche	4.80	
Crown Diamond, couleurs	4.55	
Crown Diamond, à plancher	4.00	
B-H Fresconette, blanche	3.60	
B-H Fresconette, couleurs	3.50	
Moore, couleurs, nuances	4.80	
Moore, couleurs, blanches	5.00	
Moore, peinture égyptienne, tou-	tes couleurs	3.85
Moore, peinture de plancher	3.75	
Moore, Sani-flat	3.75	
Moore, Mooramel	
Jamieson's & Crown Anchor	4.30	
C.P.C. pure, blanche	5.05	
C.P.C. pure, couleurs	4.80	
O.P.W. marque Canada, blanche	4.80	
O.P.W. marque Canada, couleurs	4.50	
O.P.W. marque Canada, à plan-	cher	4.00
O.P.W. à mur, blanche	3.60	
O.P.W. à mur couleurs	3.50	

Single Harness Buy it NOW

Le cuir a augmenté et bien que les selliers aient élevé leurs prix, nous continuons à offrir les valeurs exceptionnelles qui ont fait la réputation de nos articles. La garantie de Trees, aussi bonne que l'or, soutient le Harnais de la Marque Impérial. Demandez à votre marchand, s'il ne le tient pas, écrivez-nous directement.

HARNAIS de BUGGY MARQUE IMPÉRIAL

No 1—Avec bride à ocellères, rênes de sûreté, Bricole ajustée avec traits à boucles de 11-8 pouces. Souventrière double avec porte bran-cards No 221, sellette rembourrée flexible, rênes avec poignées fauves, garnies de nickel ou de caoutchouc imitation. **\$36.75**

Nous nous ferons un plaisir de répondre à tout marchand qui désire tenir nos lignes ou à tout acheteur particulier qui ne peut trouver dans un magasin les Harnais de la marque Impérial.



SAMUEL TREES & COMPANY Limited
 Manufacturers of Harness Established 1866
 42 Wellington Street East, Toronto

Ramsa pure, blanche	5.40
Ramsay pure, couleurs	5.15
Martin-Senour, 100% blanche	5.05
Martin-Senour, 100% couleurs	4.80
Martin-Senour, Porc peint	4.55
Martin-Senour, Newton, blanche	3.60
Martin-Senour, peinture à plan cher	4.00
Sherwin-Williams, blanche	5.05
Sherwin-Williams, couleurs	4.80
Sherwin-Williams, à plancher	4.00
Flat Tone, blanche	3.60
Flat Tone, couleurs	3.50
Lowe Bros., H. S., blanche	5.05
Lowe Bros., H. S., couleurs	4.80
Lowe Bros., Hard drying floor	4.00
Mellotone, blanche	3.75
Mellotone, couleurs	3.50
Sanitone, blanche	3.60
Maple Leaf, blanche	5.55
Maple Leaf, couleurs	5.30
Maple Leaf, à plancher	4.75
Pearcy, préparées, blanches	5.00
Pearcy, préparées, couleurs	4.75

f. o. b. Montréal, Toronto.	
Shellac.	
Blanc pur, gall.	6.25 7.40
Orange pur, gall.	6.00 6.90
BLANC	
XXX	0.18
XX	0.16½
X	0.15½
N	0.13½
Japonais	0.13
XXX Extra	0.19
XX grand	0.17½
XLICR	0.16½
X Empire	0.15½
X Press	0.14

COULEURS	
No 5	0.13½
No 1	0.12
No 1	0.12½
No 7	0.11½
No 1A	0.10½
No 1B	0.09½
Fancy	0.15
Lion	0.13½
Standard	0.12
Popular	0.10½
Keen	0.09

Les lignes ci-dessus sont sujettes à un escompte au commerce pour la vente en quantité.

Vitre	Simple	Double
	épais-	épais-
	sepr	sepr
Les 100 pieds		
Au-dessous de 25	19.90	22.90
26 à 34	20.80	24.85
35 à 40	21.80	26.40
41 à 50	23.50	30.00
51 à 60	24.60	30.80
61 à 70	26.50	32.70
76 à 90	48.85	
91 à 94	49.80	
95 à 100	58.55	
101 à 105	65.35	
106 à 110	73.10	

Escompte à la caisse, 15 et 20%.
Escompte à la feuille, 5%
Comptant, 2 pour cent.
f.o.b. Montréal.

TOITURES EN ROULEAUX
(En rouleaux de 36 pouces de large, contenant 108 ou 216 pieds carrés. Chaque rouleau contient les clous, le ciment et le mode d'emploi.)

Neponset Paroid. (Surface grise unie).	
Neponset Paroid	3.20

" " épais	3.80
" " extra épais	4.40
" enduit d'un seul côté	2.55
(Surface ardoise).	
Rouge ou vert (108' x 36")	4.00
Rouge ou vert (116' x 18")	4.50
Marque Canadienne. (fini caoutchouc gris).	
1 pli	2.40
2 plis	2.75
3 plis (rouleaux de 108 pieds carrés seulement)	3.10
Santite (surface sablée).	
1 pli	2.20
2 plis	2.55
3 plis (rouleaux de 108 pieds carrés seulement)	2.90

Papiers pour construction:

le rouleau	
Neponset noir 36"x500'	2.90
Neponset enduit 36"x500'	3.40
Neponset feutre à l'épreuve de gel e, 36"x200"	4.40

Feutre asphalte Neponset:

10 lbs 400 pieds carrés	2.50
15 lbs 400 pieds carrés	3.75
25 lbs 200 pieds carrés	3.15

Peintures:

Neponset noir gallon	1.05
Neponset rouge ou brun	1.65
Neponset vert	3.20
Noir canadien	0.90

Ciment Neponset:

Gallon (10 lbs)	1.10
Pinte (2½ lbs)	0.30
Chopine (1¼ lbs)	0.15
Ciment plastique.	
Gallon (10 lbs)	1.10

Composé asphalte:

Marque Canadienne, le gallon.	0.30
Enduit à toiture, le gallon	0.90
f.o.b. usine Hamilton, Ont. Termes: 2 pour cent 10 jours, ou 30 jours net.	

PRODUITS POUR TOITURES

Everlastic, 1 pli	\$2.25
Everlastic, 2 plis	2.75
Everlastic, 3 plis	3.20
Panamoid, 1 pli	2.15
Panamoid, 2 plis	2.60
Panamoid, 3 plis	3.05
Toiture préparée "Red Star", 2 plis	2.13
Toiture préparée "Red Star", 3 plis	2.55
Enduit liquide "Everlastic" pour toiture en barils le gal- lon	0.60
Par lots de 5 et 10 gallons	0.75
Boîtes d'un gallon, la douz.	10.20
(Coaltar raffiné), le baril	9.25
Coaltar (brut), le baril	8.00
F.o.b. Toronto et Montréal.	

Papiers:

Rouleau de 400 pieds.	
Fibre sèche, No 1, Anchor	\$1.65
Fibre sèche, No 2, Anchor	1.25
Fibre goudronnée, No 1, Anchor	1.75
Fibre goudronnée, No 2, Anchor	1.45
Feuille de dimension, résinée, bleue	1.30
Fibre surprise	1.30
Feuille "Stag"	1.30
Feutre goudronné, 7, 10 et 16 onces, le quintal.	5.70

Feutre goudronné, Spécifica- tion Barrett, le rouleau	3.85
Feutre à tapis, 16, 20 et 24 onces, le quintal.	9.00
Feuilles "paille" goudronnées pesantes, le quintal.	7.75
Feuilles "paille" sèches pesan- tes, le quintal.	7.75

Peinture élastique "Everjet":

Baril d'environ 40 gallons, le gallon	0.75
½ baril d'environ 25 gallons, le gallon	0.80
Bidons de 5 et 10 gallons, le gallon	0.90
Récipients de 1 gallon (1 douz. à la caisse) la caisse	10.45

Huile à mouches "Creonoid"

Baril d'environ 40 gallons, le gallon	0.55
½ baril d'environ 25 gallons, le gallon	0.60
Bidons de 5 et 10 gallons, le gallon	0.70
Récipients de 1 gallon (1 douz. à la caisse) la caisse	11.00

Ciment à raccommodage "Elastigum"

Barils d'environ 600 lbs, la livre	0.08½
½ baril d'environ 300 lbs, la livre	0.09
Barillets d'environ 100 lbs, la livre	0.09½
Barillets d'environ 25 lbs, la livre	0.11½
Barillets d'environ 5 lbs, la livre	0.13
Boîtes de 1 lb (2 douz. à la caisse) la caisse	5.50
Fibre d'épinette, 36" et 72", le quintal.	10.50

**PRODUIT POUR ENLEVER LA PEIN-
TURE ET LE VERNIS**

Taxite, boîte 1 gallon.	\$3.60
Vanisher, B. H.	3.60
Cumoff	3.60
Dougall Lingerwett	3.60
Takeoff	3.60
OPW Prests	3.00
Solos	3.00
Varn-off	3.60
F.o.b. Montréal, Toronto.	

Vernis.

Tuyau, ½ chopines:	
La douz.	
B.H.	\$1.50
O.P.W.	1.60
Anchor	1.40

Le gallon

Meubles No 1, extra, en barils	1.80 2.40
Meubles, en boîtes 1 gal.	1.57 2.65
Plancher, B.H.	4.80
Maritime Spar, B.H.	6.03
Hard Oil, B.H.	3.24
Gold Medal, B.H.	4.02
Elastilite	4.50
Granitine Floor Finish	4.50
Hydrox Spar	4.65
C.P.C. Sun Varnish	4.30
C.P.C. Sun Aero Spar	4.50
C.P.C. Sun Waterproof Floor	4.40
I.V. Elastica, No 1	5.82
I.C. Elastica, No 2	4.38
I.V. Elastica, Floor	4.38
Jasperite Interior and Exte- rior	3.75
Jasperite Pale Hard Oil	2.75
P. and L. No. 61	5.06
Jamieson's Copaline	4.25

PEDLAR'S

Bardeaux "GEORGE"
POUR LA GRANGE

ET

Bardeaux "OSHAWA"
POUR LA MAISON

La Toiture Qui Satisfiera Vos Clients.



LES bardeaux, lorsqu'ils sont posés, sont examinés sur leurs quatre faces et sont à l'épreuve de tous les éléments. Ils sont absolument garantis pour être à l'épreuve du vent, de l'eau, et de la tempête sur tout toit ayant une pente minima de 3 pouces au pied. Ils sont faciles à poser et durent toute la vie parce qu'ils sont faits en acier de la meilleure qualité, fortement galvanisé.

Les bardeaux "George" mesurent 24 x 24 pouces et sont spécialement adaptés pour couvrir de grands bâtiments tels que: granges, entrepôts, écoles, églises, etc.

Les bardeaux "Oshawa" ont une surface de couverture de 16 x 20 pouces et sont particulièrement recommandés pour couvrir les maisons. Le modèle standard 660A est d'apparence très-jolie.



The Pedlar People Limited

Fondée en 1861

26 Rue Nazareth, Montréal, P.Q.

Siège social et usines: OSHAWA, Ont.

Succursales: Québec, Halifax, St. John, N. B., Ottawa, Toronto, Winnipeg, Calgary, Vancouver.

Écrivez pour avoir la brochure des Bardeaux L. P. donnant notre ligne complète de toitures

"La Publicité"

Revue Mensuelle — Organe technique des
annonceurs publié à
PARIS, (France).

Plus que jamais depuis la guerre, le Canada a affirmé sa qualité de pays producteur. De nouveaux débouchés se sont ouverts pour lui à l'exportation. Il est donc de toute utilité que ses manufacturiers se tiennent au courant de ce qui se passe dans les pays avec lesquels ils sont appelés à se mettre en rapport et qu'ils s'y fassent connaître.

Tout ce qui a trait à la publicité en France est donc de nature à les intéresser au plus haut degré.

Vous aurez tous ces renseignements en lisant

"La Publicité"

6, rue de la Grange Batelière,
PARIS, (France).

Retirez un bénéfice de votre papier de rebut.



La rareté de la matière première est sérieuse et les fabricants de papier réclament à grands cris le papier de rebut pour le convertir en produit utilisable. Ils payent aujourd'hui quatre fois le prix offert avant la guerre.

Les presses en acier "Climax" pour faire les ballots de papier.

convertissent ce sous-produit de votre commerce en bon argent et réduisent vos risques d'incendie. Plus de 2,000 clients satisfaits. Faites en Canada. 12 dimensions. Notre département de service vous trouvera un marché. Écrivez aujourd'hui pour avoir la "Brochure gratuite". Comment convertir les rebuts en argent.

CLIMAX BALER CO.,

Burton Street,

HAMILTON, Ont.

AUX DISTRIBUTEURS DE MELASSE EN GROS

VENDEZ LA MEILLEURE

Melasse Pure de Fantaisie

- PRODUITE -

aux Barbades et à St-Kitts

NE VENDEZ PAS DE MELANGE IMITATION OU DE COMPOSES.

Nous pouvons vous fournir l'article authentique venant
directement des îles.

Ecrivez ou télégraphiez pour avoir les prix.

AUX DISTRIBUTEURS DE MELASSE AU DETAIL

Dites à vos clients que la MELASSE FANTAISIE PURE DES BARBADES
coûte moins par livre que le beurre de crèmerie, les confitures, les marme-
lades, le beurre de peanut, le sirop d'érable ou tout autre aliment de même
valeur nutritive.

PURE CANE MOLASSES COMPANY of CANADA, LIMITED

118 Rue Saint-Paul Ouest MONTREAL.

SOUVENIR

Fournaise à eau chaude

**Brûle du Charbon ou du Bois. - De Vente Rapide.
Bon Bénéfice.**



Cette fournaise est une merveille pour le prix. C'est un des articles qui se vendent le mieux dans notre usine. Faite en petites dimensions qui la rendent particulièrement convenable pour être employée dans les habitations ouvrières.

Faite avec un foyer d'une seule pièce, fortement ondulé et garnie d'une grille modèle Smythe triangulaire, reconnue comme le meilleur type de grille à barres triangulaires.

La fournaise Souvenir peut être vendue à un prix étonnamment bas en vous laissant néanmoins un bénéfice très rémunérateur.

Vous plairait-il que nous vous adressions par la poste notre nouveau catalogue décrivant notre ligne complète de fournaises, poêles, cuisinières et quincaillerie pour construction?

THE HAMILTON STOVE & HEATER CO., LIMITED
SUCESSEURS DE
GURNEY, TILDEN & CO., LIMITED, HAMILTON, ONT.
VANCOUVER. WINNIPEG. MONTREAL.

75 ans de succès dans la fabrication

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.

Raisons raisonnables

Il faut qu'il y ait de bonnes raisons à la popularité des Gants et Mitaines Tapatco, et deux sortes de raisons — celle du marchand et celle du fabricant.

Les raisons les plus importantes au point de vue du marchand sont l'écoulement rapide et la satisfaction durable.

Du côté du fabricant — le choix minutieux du cuir de haute qualité, les meilleurs tissus et une attention soutenue dans les moindres détails de la main-d'oeuvre.

Voilà ce qui semble être les raisons les plus raisonnables de la grande vente des Gants et Mitaines Tapatco. Et le fait est que les marchands constatent une demande plus grande chaque année pour la marque Supérieure Tapatco.

Styles

Gantelets, à poignets en tricot et dessus à bande. Pesanteurs lourde, moyenne et légère. Egalement gants à bouts en cuir et paume en cuir. Gants et mitaines de Jersey en tan, ardoise et oxfords.



TAPATCO
REGISTERED BRAND TRADE MARK

Une ligne dont la vente va toujours en augmentant.

Une bourrure si bien faite qu'elle donne un long service avec des crochets si bien assujettis qu'ils ne sont jamais lâches. Les bourrures de collier Tapatco sont employées d'une extrémité à l'autre du Canada pour protéger le cou des chevaux.

Elles évitent le frottement et empêchent ainsi toutes chances de plaies, d'écorchures et d'irritation. Prenez votre part du gros chiffre d'affaires fait dans cette ligne avec les fermiers.

The American Pad & Textile Company, Chatham, Ontario

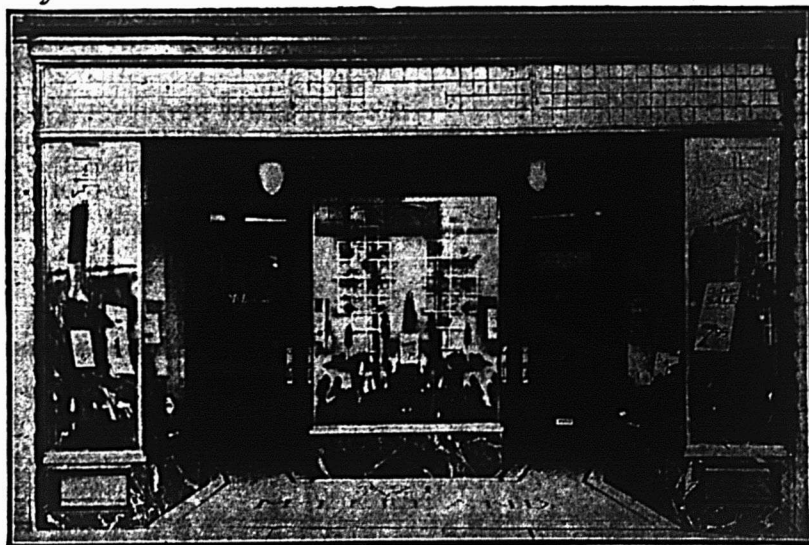
Construction de
Devanture métallique
de sûreté

ZOURI

Métal
Zouri

En stock à

Halifax	Windsor
Montréal	Winnipeg
Ottawa	Regina
Toronto	Edmonton
Vancouver	



M. J. H. McLELLAND, 321 Avenue Danforth, Toronto, désirant une devanture moderne s'adressa à nous. Nous avons étudié ses besoins et la vignette ci-dessus montre le résultat de nos recherches. N'est-ce pas là une belle devanture? Ecrivez pour avoir le catalogue des dessins.



The CONSOLIDATED PLATE GLASS COMPANY
OF CANADA LIMITED

TORONTO - MONTREAL - WINNIPEG



En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.

Envoyez-nous vos Volailles Vivantes
et vos Oeufs Frais pondus.

PROMPTE REMISE TOUJOURS.

P. Poulin & Cie, Limitée

89 MARCHE BONSECOURS,
Montréal.

HOTEL VICTORIA

QUEBEC

H. FONTAINE, Propriétaire

COTE DU PALAIS

Plan Américain \$3.00, \$3.50 et \$4.00
par jour.

Arthur Brodeur

MANUFACTURIER
D'EAUX GAZEUSES

SPECIALITES:

Iron Brew	Champagne Kola
Ginger Ale	Cidre de Pomme
Lemon Sour	Eau Minérale
Cream Soda	Fraise
Cherry Cream	Orange
Cidre Champagne	Siphon, Etc.

35 rue Frontenac, TELEPHONE
LABALLE 156



Exigez cette
Marque

Pour avoir ce qu'il y
a de mieux en fait de

Saucisses au porc frais
Frankfurt

Jambon Pressé

Saucissons de Boulogne

Saucissons Spéciaux
Régulier et à l'ail

COTE & LAPOINTE Enr.

287 rue Adam, MAISONNEUVE



QUEBEC

EXPOSITION PROVINCIALE

Le plus grand événement
annuel de la Province

Du 2 au 11 septembre 1920

M.M. les MARCHANDS
et INDUSTRIELS,

Profitez de cette excellente occa-
sion qui vous est offerte de faire
connaître vos produits et de faire
progresser votre commerce.

L'EXPOSITION PROVINCIALE est le plus grand facteur de publicité.
Celle de cette année a un programme particulièrement considérable, com-
prenant des concours agricoles et industriels, des attractions merveil-
leuses, des manifestations patriotiques et populaires, etc.

Profitez des taux réduits des chemins de fer!

Stanway-Hutchins Limited

Thés

Importateurs Généraux

Cafés

AGENTS SPECIAUX POUR

A. F. JONES & Co.
Colombo, Ceylan,
Thés et produits d'Orient.

SAVONNERIE DU SUD-OUEST
Bordeaux, France.
Savon Castille "Le Maure"

REINACHS NEPHEW & Co.
Londres, Angleterre,
Thés et Cafés

John DONALDSON & Co. Ltd. Thés et Produits Etrangers.

Londres, Angleterre.

NOUS SOLLICITONS LES COMMANDES D'IMPORTATION

18 RUE SAINT-ALEXIS

MONTREAL

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.

VITRERIE

GENERALE POUR CONSTRUCTION

16 ONCES, 21 ONCES, 26 ONCES, 29 ONCES, 34 ONCES et 39 ONCES

Nous avons aussi en stock ou manufacturons:
glaces, glaces biseautées, miroirs, verre ou-
vrage, plombé ou armé.

Aussi verre à châssis.

Nous pouvons expédier toutes commandes
promptement.

Catalogues et listes de prix gratuitement sur
demande.

Ecrivez, téléphonez ou télégraphiez pour tout
ce dont vous pourriez avoir besoin.

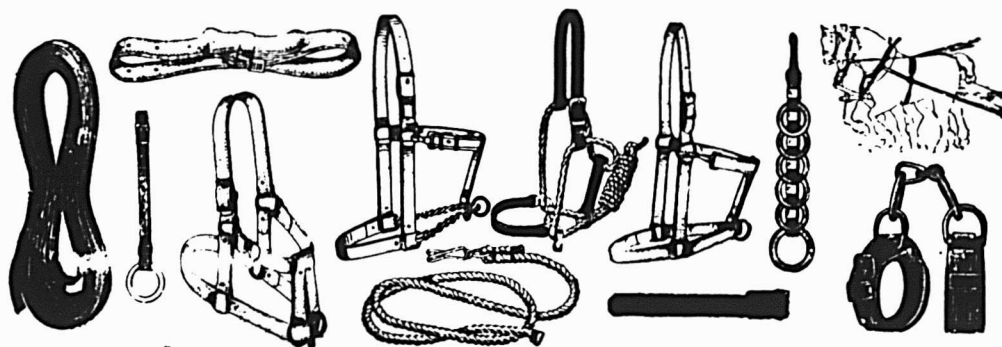
Vitraux RELIGIEUX et COMMEMORATIFS, - - Une spécialité

HOBBS MANUFACTURING

COMPANY, LIMITED

MONTREAL TORONTO LONDON WINNIPEG

Spécialités de Harnachements de Griffith



Harnais complets, licous, guides, traits, longes pour la jambe, cour-
roies de mors, attaches, courroies de collier, colliers, coussins de fatigue,
quincaillerie pour harnais,—tout article de harnachement.

M. le marchand, lorsque vous achetez des harnais et des spécialités
de harnachement de Griffith, vous avez des articles de haute qualité que
vous pouvez vendre à des prix raisonnables tout en faisant un bon béné-
fice.

Demandez le catalogue complet et la liste de prix.

G.L. Griffith & Sons
Limited

"Toujours en tête"

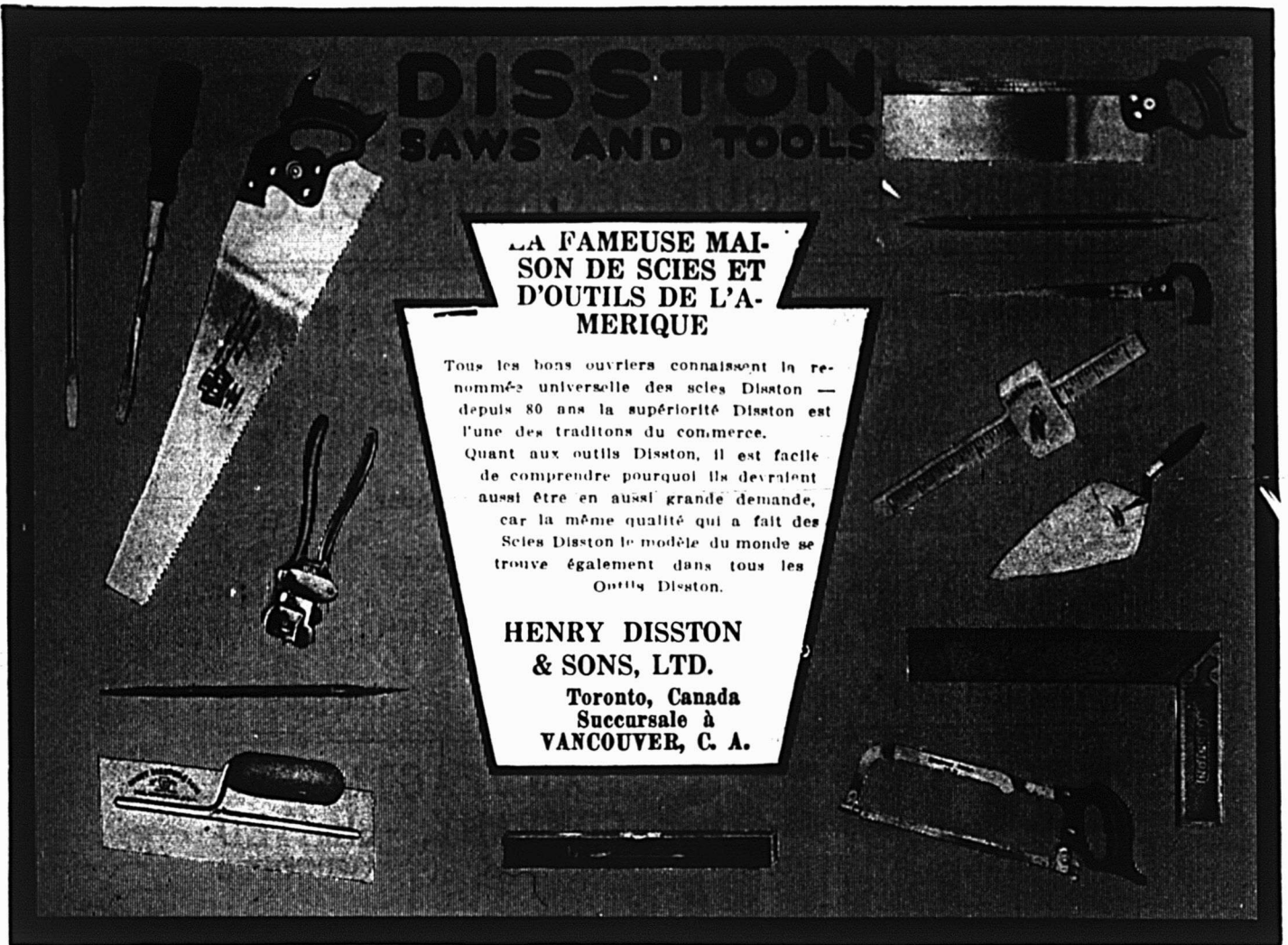
Stratford, Ont.

DISSTON
SAWS AND TOOLS

LA FAMEUSE MAISON DE SCIES ET D'OUTILS DE L'AMERIQUE

Tous les bons ouvriers connaissent la renommée universelle des scies Disston — depuis 80 ans la supériorité Disston est l'une des traditions du commerce. Quant aux outils Disston, il est facile de comprendre pourquoi ils devraient aussi être en aussi grande demande, car la même qualité qui a fait des Scies Disston le modèle du monde se trouve également dans tous les Outils Disston.

HENRY DISSTON & SONS, LTD.
Toronto, Canada
Succursale à
VANCOUVER, C. A.




Lessiveuse à haute vitesse
"CHAMPION" de
Maxwell



Une ligne populaire et profitable durant toute l'année.
Vos clients la connaissent grâce à notre publicité.

MAXWELL'S LIMITED, St. Mary's, Ont.

Fer Galvanisé

Fleur  de Lis

Le fer battu qui rivalise sur le marché avec le 'Queens Head'. Son prix est raisonnable et sa qualité absolument recommandable.

John Lysaght Limited Manufacturiers Bristol, Angleterre	A. C. Leslie & Co. Ltd Agents pour le Canada MONTREAL
--	---

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.

O.P.W.

"Peintures et Vernis pour tous usages"

LES CHANCES D'AFFAIRES DANS VOTRE VILLE

Sont tout aussi nombreuses que partout ailleurs. Avez-vous pensé aux églises et aux autres bâtiments de votre voisinage qui ont besoin de peinture?

Prenez-vous les moyens voulus pour inciter à agir les personnes autorisées dans chaque cas?

Il y a beaucoup de chances de ce genre pour le marchand de O.P.W. parce qu'il y a un produit O.P.W. pour chaque usage, qui fait de chaque usage de peinture un objectif pour le marchand de O.P.W.

Un peu de réflexion, un peu de soin et le développement de vos ressources locales augmenteront considérablement votre commerce de peintures et vernis.

**Si vous n'êtes pas encore agent—
écrivez-nous**

Ottawa Paint Works, Limited

Ottawa

CANADA.

Succursales: MONTREAL, TORONTO, VANCOUVER.



**O. P. W. préserve
de la dégradation
la propriété de vos
clients**

**Commandez
aujourd'hui**

*"Sauvez la surface et vous
sauvez tout" Peinture et Vernis*



MARQUE

“TIGER”

Blanc de Plomb

Vous ne pouvez ignorer le fait que la seule base pour une peinture d'extérieur consiste dans la bonne qualité du blanc de plomb. Ceci, naturellement, s'applique tout aussi bien à une peinture pour l'intérieur. La durée dépend toujours absolument du plomb. La marque “Tiger” a été employée par les peintres pratiques depuis deux générations.

Mastic

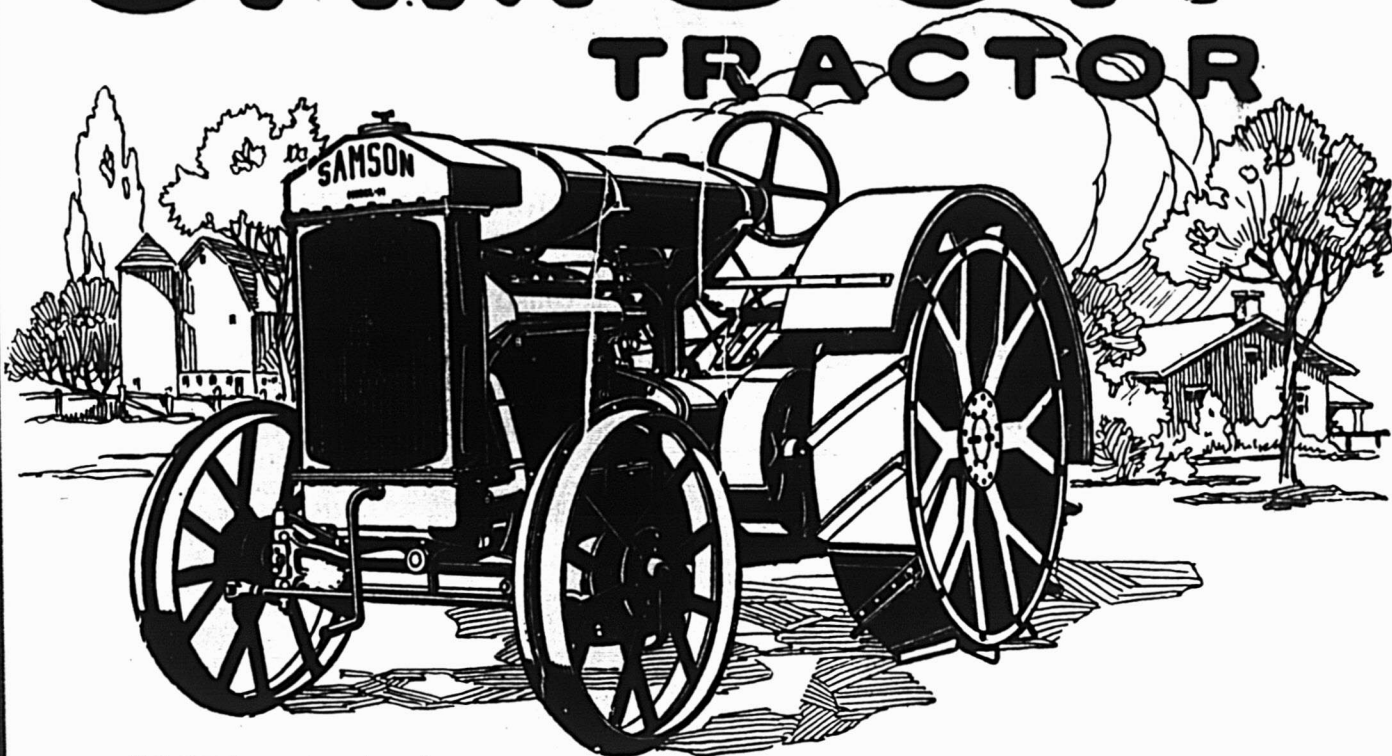
Fait d'après notre formule spéciale. Un mastic de première qualité fait en broyant du blanc d'Espagne séché au four dans l'huile de lin pure. Se vend en boîtes, récipients de fer ou barils.

**The Steel Company of Canada,
Limited**

HAMILTON, - - - - -

MONTREAL.

ANNOUNCING THE SAMSON TRACTOR



CE QUE FAIT LE SAMSON

LA BARRE DE TRACTION

Tire une charrue à deux ou trois socs
Tire une herse à disque tandem
Tire deux herses à dents pointues de 20 pieds
Tire deux semeuses à quatre chevaux
Tire deux lieuses de 7 pieds
Tire un gros rouleau pour les routes et fait tout autre travail dur possible avec barre de traction

LA COURROIE DE TRANSMISSION

Fait tout travail dur possible avec une courroie de transmission
Fait marcher un séparateur de graines de 22 à 24 pouces
Fait marcher un écossoir de maïs à 4 ou 6 trous
Fait marcher une lourde scie circulaire
Fait marcher un gros broyeur ou un coupoir pour l'ensilage jusqu'à 14 pouces
Fait marcher une pompe centrifuge pour les travaux d'irrigation
Fait marcher un concasseur de pierre ou un gros malaxeur de béton
Fait marcher de grosses presses à foin et en un mot fait n'importe quel ouvrage demandant une force motrice stable, recommandable à la disposition de la machine du matin jusqu'au soir.

LA CULTURE MECANIQUE AVEC LE SAMSON

Le Tracteur Samson est un produit de la compagnie "General Motors", fabricant des marques d'autos bien connues telles que McLaughlin, Cadillac, Chevrolet, Oldsmobile, G. M. C. Trucks, etc.

Le Samson est le dernier mot en fait de construction de tracteur moderne du dernier perfectionnement — un élément de force motrice relié directement du radiateur aux roues arrière.

Le Samson remplace une écurie complète de chevaux. Il n'a pas de pente de pouvoir parce qu'il est construit et lubrifié comme un auto de grand prix. La distribution égale de poids, sa forme compacte, et son centre de gravité bas donnent au Samson une grande stabilité, en le faisant adhérer à la terre et en empêchant tout danger de se cabrer et de verser.

Le Samson Modèle "M" est le tracteur que vous devriez examiner avant d'acheter un tracteur de n'importe quelle marque ou de n'importe quel genre.

Le Samson Modèle "M" sera à l'Exposition de Toronto.

Demandez le prospectus.

Marchands actifs, écrivez ou télégraphiez pour territoire vacant.

The Samson Tractor Co. of Canada, Limited

COMPAGNIE SUBSIDIAIRE DE GENERAL MOTORS OF CANADA, LIMITED

OSHAWA, CANADA.

BALANCES

LA MEILLEURE LIGNE

Depuis plus d'un demi-siècle, nous fabriquons et mettons sur le marché la ligne la plus considérable et la plus complète de machines à peser de la meilleure qualité et les plus précises que l'on puisse acheter.

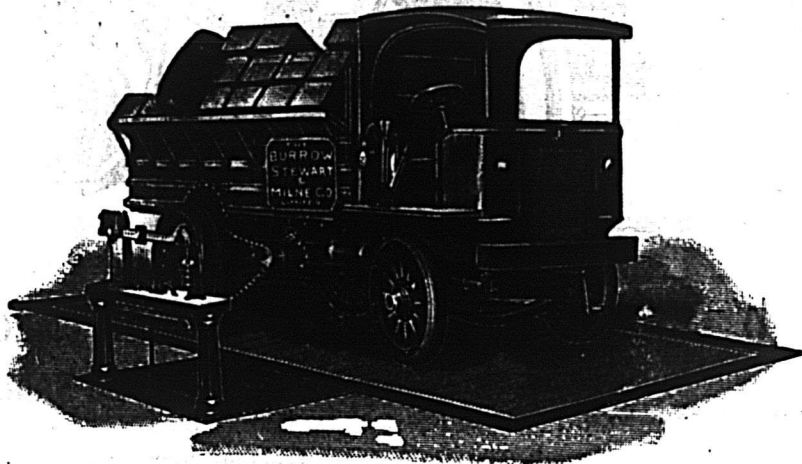
Les Balances **IMPERIAL STANDARD** et **CHAMPION JEWEL** faites par nous sont connues et en usage d'un océan à l'autre et elles sont vendues par les principales maisons de gros du Dominion. Le succès extraordinaire qu'elles ont eu durant ces nombreuses années est dû entièrement à leurs qualités supérieures exceptionnelles, à leur construction durable et à la beauté de leur modèle.

Une méthode moderne de fabrication, le travail de mécaniciens experts seulement et l'emploi exclusif de matériaux de la meilleure qualité nous permettent d'affirmer sans hésitation aucune que notre ligne de balances est non seulement insurpassée, mais qu'elle est sans égale.

Nous fabriquons des balances dont la capacité varie d'¼ d'once à 150 tonnes.

Choix illimité de modèles et de dessins.

Balances à lettres.
Balances à colis.
Balances de chimiste.
Balances de comptoir.
Balances plate-forme.
Balances d'entrepôt.
Balances pour bureau d'express et de gare de chemins de fer.
Balances - bascule et balance-trémie pour élévateur à grain.
Balances-voitures.
Balances à stock.
Balances à voie de chemin de fer.



Notre ligne de balances est employée par tous les chemins de fer du Dominion, par la plupart des compagnies de messageries et de transport, par les principaux abattoirs et maisons de salaison, par un gros pourcentage de municipalités, les grandes fabriques de beurre et de fromage, les compagnies d'éleveurs à grain du Canada, les cultivateurs, les marchands de toutes les catégories ainsi que par des milliers de ménagères. Nous avons récemment installé dans tous les bureaux de poste du Dominion des balances à colis postaux.

Nous les Fabriquons

Nous attirons tout spécialement votre attention sur le fait que toutes les balances que nous offrons en vente ainsi que toutes celles portant notre nom sont fabriquées par NOUS.

Nous ne faisons pas que les assembler—nous n'achetons pas nos pièces des autres et nous ne comptons pas sur eux pour avoir de bons matériaux—nous n'achetons pas une seule pièce entrant dans la fabrication de notre ligne—nous les fabriquons et en faisant cela nous connaissons parfaitement la qualité du matériel que nous employons, le genre de fabrication et toutes les choses que nous devons savoir pour vous offrir notre ligne de balances comme la meilleure et garantie sous tous rapports.

Aucune commande n'est trop considérable pour nous. Pas une n'est trop petite pour ne pas mériter notre plus grande attention. Écrivez-nous pour avoir nos prix et comparez-les avec ceux des autres.

The Burrow, Stewart and Milne Co., Limited

Bureau-chef et Fabriques: HAMILTON, ONT.

BUREAUX-SUCCESSALES ET ENTREPOTS

MONTREAL: John R. Anderson, 86 rue St-Dixier.

Toronto: 48 et 50 Lombard St.

WINNIPEG: 180 James Avenue.

Adressez toute correspondance au bureau le plus proche de chez vous et soyez assuré d'avoir un service rapide.

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant", vous vous assurez un meilleur service.

Les Importantes Maisons suivantes à Montréal

Emploient Quotidiennement les

Camions Republic avec Satisfaction

National Breweries Limited.	11	Montreal Light, Heat & Power Co.	15
Thos. Davidson Mfg. Co., Limited.	7	Alex. Bremner Limited.	2
Alaska Bedding Co., Limited.	7	Shawinigan Water & Power Co.	3
Laporte, Martin & Cie, Limitée.	4	Lewis Bros., Limited.	1
Canada Paper Box Co., Limited.	2	Canada Casings Limited.	1
James Walker Hardware Co., Limited.	2	The Robert Mitchell Co., Limited.	1
P. Pastene Co., Limited.	2	Thos. Light.	1
Bell Telephone Company of Canada.	8	W. M. Lowney Co. of Canada, Limited.	1
N. K. Fairbanks Co., Limited.	3	Fabrique Notre-Dame.	1
D. C. Brosseau & Cie.	1	Miller Bros. & Sons, Limited.	1
Regent Knitting Mills.	1	Notre Dame Butchers Supply Limited.	1
Mount Royal Color & Varnish.	1	The Toilet Laundry Limited.	1
P. T. Légaré Limitée.	1	City of Westmount.	1
Asch Limited.	1	Wilders Limited.	1
J. T. Levasseur	1	Dent Harrison.	1
O. Taillefer.	1	Standfords Limited.	1
U. Boileau, Limitée.	1	Darling Bros., Limited.	1
N. Lapointe & Fils.	1	The Massey-Harris Co., Limited.	1
E. W. Caron.	1	Frontenac Breweries, Limited.	2
Canadian Oil Companies, Limited.	1	Standard Paint Co., Limited.	2
Whyte Packing Co., Limited.	1	Lyman Tube & Supply Co., Limited.	1
Danford Bros.	1	Aimé Petit.	1
Maple Leaf Condensed Milk Co.	1	R. D. Clark & Sons, Limited.	1
Canada Cement Co., Limited.	1	Simonds Canada Saw Co., Limited.	1
George Desjardins.	1	Almy's Limited.	1
J. H. Drouin.	1	E. Lahaie.	1
Georges Grenier.	1	W. H. Pauzé.	1
Ulric Pilon.	1	W. C. Dickson.	1
A. F. Byers & Company, Limited.	1	F. Daignault.	1
Belding Paul Corticelli, Limited.	1	Laurentide Co., Limited.	1
Merchants Awning Co., Limited.	1	Canadian Carbonate Co., Limited.	1

Peut-être ne vous êtes-vous jamais demandé comment il se fait que vous voyez un aussi grand nombre de camions Republic en ville.

Il est évident que les hommes d'affaires locaux ne continueraient pas à augmenter leurs flottes de CAMION AU CHASSIS JAUNE SI LE REPUBLIC n'avait pas prouvé par sa performance être le camion le meilleur et le plus économique.

Où que vous alliez vous voyez des CAMIONS REPUBLIC employés pour fins de lourds transports... parce que les CAMIONS REPUBLIC sont notés pour leur facilité à transporter les lourdes charges, et ce, pendant un TEMPS PLUS LONG à un coût moindre.

Legaré Automobile & Supply Company Limited

180 AMHERST

1 AVE DU PARC

1545 ST-LAURENT

Marchand associé

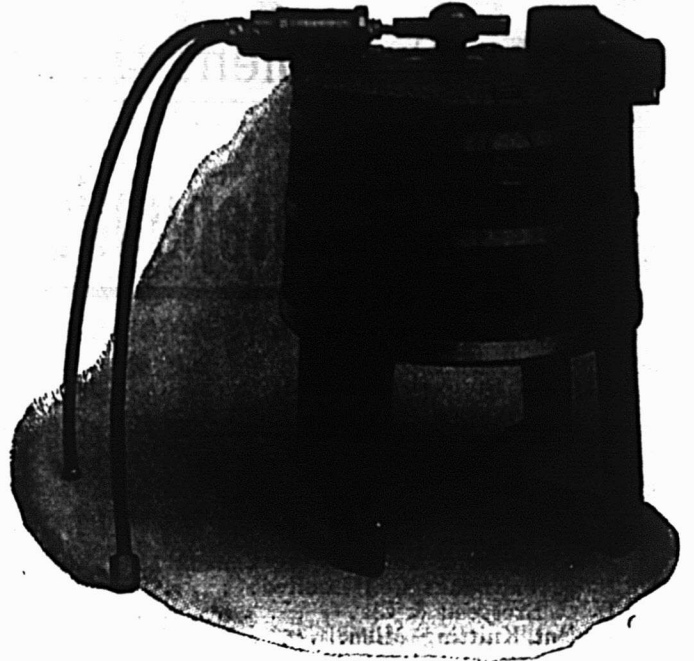
ALBION MOTOR CO., OF CANADA LIMITED, 63 RUE PRINCE.

LESSIVEUSES CONNOR

Nous avons la ligne la plus complète à vous offrir et une proposition très intéressante à vous faire.

Les machines à laver "CONNOR" sont largement annoncées, et très connues de façon avantageuse. Nos marchands sont enthousiastes parce que les articles "CONNOR" se vendent facilement et donnent des profits extraordinaires. Si vous n'êtes pas familier avec les produits "CONNOR" envoyez-nous une carte postale et nous vous ferons connaître la ligne la mieux faite, la plus moderne, la plus satisfaisante de Lessiveuses qui soit sur le marché. Nos prix sont corrects—nos marchandises sont fiables, ainsi donc pourquoi hésiter? L'occasion ne se présente qu'une fois—saisissez celle qui s'offre à vous.

Electriques, à moteur à gaz, à pouvoir d'eau, ou à main. Aussi tordeuses, supports, planches à laver et à pétrir, barattes, etc.



Demandez-nous notre proposition de vente et nos prix.

J. H. CONNOR & SON, Limited,

**OTTAWA,
ONT.**



LA PEINTURE PREPAREE "GREEN TREE" BEAU BRILLANT-DURABLE

Composée suivant des formules exclusives, de blanc de plomb, de blanc de zinc, d'huile de lin et de matière colorante, le tout de première qualité.

Demandez notre carte des couleurs, nos prix et escomptes aux marchands.

The Georgia Turpentine Co.

Térébenthine, huile à peinture, blanc de plomb, etc.

2742 RUE CLARKE

MONTREAL

Le Black Diamond pour couper

Quand vous achetez une lime, vous achetez un article pour couper. Pour avoir la meilleure valeur pour couper, achetez les "Black Diamonds". Fabriquées depuis 1863 en une qualité standard de lime qui a obtenu les plus grands honneurs aux expositions aussi bien qu'à l'atelier.

Deux simples paz suffiront pour vous donner un meilleur limage, à moins que vous ne vous serviez déjà de Black Diamonds. Notre catalogue est envoyé gratuitement sur demande. Un essai à l'atelier ne vous coûtera rien et vous donnera des résultats convaincants.

Black Diamond File Works

G. & H. Barnett Company 1078 Frankford Ave. Philadelphia, Pa.

Owned and Operated by Nicholson File Co.

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant", vous vous assurez un meilleur service.



L'EXECUTION

EST CE QUI COMPTE DANS LA FACON DE REMPLIR VOTRE COMMANDE

Des difficultés nombreuses assiègent le quincaillier.
Une des plus ennuyeuses est celle du maintien du stock.

Ici à Montréal
Notre stock est important
Notre personnel est nombreux
Notre service est "le dernier cri"

Tout cela est à votre disposition pour répondre à vos demandes,
Notre catalogue vous aidera à faire votre choix.
(Vous en recevrez un exemplaire sur demande)

Notre personnel remplira la commande
et en activera la livraison

Consultez Egalement nos Voyageurs

LEWIS BROTHERS, Limited

20 rue Bleury ∴ ∴ MONTREAL

PLUS D'AFFAIRES, PLUS DE PROFITS, VENTES PLUS RAPIDES

"Easifirst" procure beaucoup d'ordres de répétition. L'économie et la pureté de ce fameux Shortening en font un grand favori des ménagères canadiennes.

Pourquoi ne pas augmenter vos ventes? Soyez prêt à fournir "EASIFIRST".

Gunns
LIMITED

TORONTO et MONTREAL.



Papiers Peints STAUNTON

Tous nos modèles sont en 2 pouces de large. Cette uniformité idéale de largeur permet un bien meilleur développement des dessins de sorte que ces papiers excellent par leurs qualités attrayantes, qu'ils se vendent plus rapidement et incitent beaucoup plus de gens à retapisser leur demeure.

Nouveaux dessins à effets de cretonne, d'indienne, de tapisserie, de rayures ou unis dans une variété extraordinaire de beauté exquise. Toutes les qualités de papiers peints sont représentées depuis les articles les meilleur marché jusqu'aux spécialités du plus beau choix. Bordures droites ou découpées, dans toutes les dernières nouveautés.

LES PAPIERS "SEMI-ROGNES" de STAUNTON. La lisière de ces papiers est partiellement séparée et est facilement enlevée rien qu'en frappant le bord du rouleau sur la table, laissant le papier exactement et parfaitement rogné. Ces papiers épargnent du temps et du travail, sont faciles à poser et suppriment la moitié des ennuis qui accompagnent ordinairement la pose du papier.

Nous vous invitons cordialement à correspondre avec nous.

STAUNTONS LIMITED

FABRICANTS DE PAPIERS-PEINTS
TORONTO

Salles de ventes à Montréal: Chambre No 310
Édifice Mappin & Webb, 10 rue Victoria.

D. D. McARTHUR.

"Sauvez la surface et vous
sauvez tout" *Peintures et Vernis*

Sur vos tablettes à peinture

et dans votre entrepôt d'emmagasinage, vous ne pouvez faire un usage plus profitable de l'espace qu'en emmagasinant les

PEINTURES ET VERNIS
de

RAMSAY

"Les Peintures et Vernis appropriés pour Peinturer et Vernir convenablement."

Depuis 1842, la demande s'en est constamment accrue et 1920 sera votre année la plus considérable dans la peinture, si vous vous spécialisez dans les produits de Ramsay. Vous ne pouvez vendre à vos clients une meilleure valeur. L'expérience de 78 années dans la fabrication des peintures et vernis est dans chaque canistre.

A. RAMSAY & SON COMPANY,

Fabricants de Peintures et Vernis depuis 1842.

Toronto MONTREAL Vancouver

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.

Pourquoi ne pas donner une commande d'essai ?



On a consommé cette année, plus de Macaroni que jamais.

Par conséquent, les gens doivent être un peu fatigués des marques auxquelles ils sont habitués.

Une nouvelle marque de qualité exceptionnelle veut dire plus de ventes. La saveur "Supérieure" est DIFFERENTE, la qualité est s-u-p-é-r-i-e-u-r-e-.

CECI DIT—

Beaucoup de vos clients prennent votre parole lorsqu'il s'agit d'une marque nouvelle.

Faites une commande d'essai dès maintenant. Pour notre part nous confions avec plaisir à votre décision nos chances de continuer à faire affaires avec vous. Emballage par 20 lbs, 10 lbs et 1 lb.



MACARONI MARQUE

Seuls agents de vente
SAINSBURY BROS.,
116 Edifice St-Nicolas,
MONTREAL.

Vancouver, C.A., 134 rue Abbott.
Winnipeg, Man., 510 Edifice Confédération.
Toronto, Ont., 215 Edifice Board of Trade.
Halifax, N.E., 223 rue Hollis.

SUPERIEURE

The Superior Macaroni Co., Limited, Toronto, Ontario

LE BALAI
"THE BEAUTY"
 de **SIMMS**



**est celui que tiennent à avoir
toutes les ménagères**

Il pèse 6 onces de moins que le balai ordinaire, ce qui veut dire une grande économie d'énergie, à la balayeuse qui se sert du "Little Beauty".

Il est fait pour durer. Il ne répand pas tous ses brins sur le plancher.

Le manche du "Little Beauty" a le fini d'un piano, de sorte qu'il est à l'épreuve de l'humidité, et qu'il ne cause pas d'ampoules.

Le "Little Beauty" est parfaitement proportionné, fait, qui ajouté à sa légèreté, supprime toute la fatigue du balayage.

Brosses à poêles.	Balais.
Brosses à plancher.	Petits balais.
Brosses à chaussures.	Pinceaux à peinture.
	Blaireaux.

Pour avoir des renseignements ainsi que nos prix, veuillez écrire à notre succursale la plus rapprochée.

T. S. SIMMS & Co.
LIMITED

Fabricants depuis 54 ans des meilleurs balais et brosses

Siège social: ST. JOHN, N. B.

MONTREAL

LONDON

TORONTO

**LA FORCE D'UNE HACHE
RESIDE DANS SON MANCHE.**

STILL

vous procure un outil de travail plus solide car les MANCHES DE STILL sont faits avec les meilleurs des bois canadiens.

La vente des

Manches de Still

surpasse de beaucoup celle des autres marques.

Il y a une raison.

Manches de hache, de pic, de masse et de marteau. Manches Cant, Hook and Peavie. Celà paie de vendre les Still

J. H. STILL MFG. CO.,

ST-THOMAS

ONTARIO

MORROW

Les mèches "Drill" MORROW en acier forgé "high speed" résoudre vos problèmes de perçage.

Ordonnez aujourd'hui par le nom "MORROW".

F. Bacon & Compagnie, Agents,

MONTREAL.

Essayez d'abord chez votre marchand de gros.

Ingersoll

Les Leaders dans leur Genre

La haute qualité, soutenue par une publicité libérale assure une grosse vente à ces lignes populaires. Elles procurent des clients satisfaits.

RE-NU-ALL

POLI POUR CAPOTES D'AUTOS

pour capotes d'autos de tout genre. Assouplit et conserve. Laisse un beau fini durable.

KLEANALL

POLI POUR CARROSSERIE D'AUTOS

Donne un fini brillant et durable à la carrosserie de l'auto.
Enlève la graisse et la poussière.

IDEAL SILVER CREAM

ne raye pas, ne colle pas dans les ciselures. Pour l'argent, l'or, le cuivre, les miroirs, les statues, etc.

Ecrivez pour avoir prix et catalogue montrant la ligne complète dans les couleurs réelles.

Fabriqués par

CANADIAN POLISHES, LIMITED

Successors de Domestic Specialty Co., Ltd.

HAMILTON, - - CANADA.

Elles en ont besoin quand elle le voient



Gold Dust est un produit Canadien dont ont besoin les Canadiennes. Notre publicité a créé la demande.

Laissez voir aux femmes Gold Dust sur vos rayons et l'écoulement se fera de lui-même.

THE N.K. FAIRBANK COMPANY

LIMITED
MONTREAL



Tous les morceaux de savon à blanchissage ont plus ou moins la même apparence, mais ils diffèrent entièrement quant à la qualité et à la valeur.

Le "SURPRISE" n'est pas autre chose qu'un bon Savon Solide—il n'est pas surchargé d'ingrédients inutiles pour le faire paraître plus gros. C'est la "meilleure valeur en fait de vrai savon".

N'acceptez pas de contrefaçons.

The St. Croix Soap Mfg. Co.



Demande pour la Qualité

Notre vaste publicité crée une demande pour le sel que nous vous vendons. La qualité de nos marchandises entretient la demande. La force, la pureté et la qualité caractérisent —

LE SEL DE TABLE WINDSOR
(pour l'usage général de la maison.)

LE SEL DE TABLE REGAL
(coulant facilement — vendu en cartons.)

LE SEL DE LAITERIE WINDSOR

LE SEL A FROMAGE WINDSOR

Vos commandes pour l'un de nos produits ou pour tous recevra notre plus sérieuse attention.

Faits au Canada.

The Canadian Salt Co., Ltd.
WINDSOR, Ont.

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant", vous vous assurez un meilleur service.



OLD CITY

Confitures aux fraises

Récolte Nouvelle

Faites avec les plus beaux fruits choisis et du sucre de canne pur. Emballées dans des pots de verre attrayants. La nouvelle fabrication est prête à livrer.

..Lorsqu'une cliente demande des confitures aux fraises, offrez lui

OLD CITY

Vous pouvez sans crainte lui garantir n'importe quel pot de cette marque.

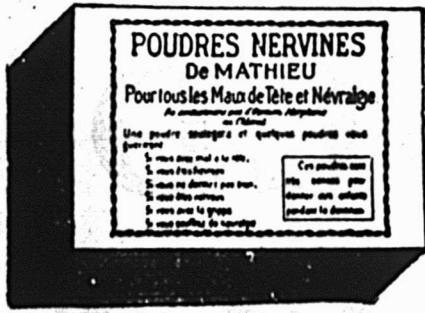
Envoyez votre ordre aujourd'hui.

Old City Manufacturing Co., Reg'd

Fabricant de

Confitures, Gelées, Catsups et Sirops de toutes sortes

QUEBEC, P. Q.



DES REPETITIONS D'ORDRES

sont un encouragement dans les affaires et elles peuvent être réalisées en étalant les Poudres Nervines de Mathieu et en en conseillant un essai. Leurs propriétés curatives seront appréciées. Absolument pures de tout produit nuisible, elles ne contiennent ni morphine, ni chloral, ni cocaïne, ni opium.

Commandez immédiatement pour vous assurer une prompte livraison.

La Compagnie J.-L. Mathieu

PROPRIETAIRE

SHERBROOKE

P.Q.

LA LE LA Qualité Service Demande

Font que nos lignes de Biscuits et Bonbons sont d'une valeur exceptionnelle pour tout marchand qui les tient en magasin.

Essayez-nous pour votre prochaine commande.

Demandez-nous notre plus récente liste qui vous donnera une idée des lignes que nous manufacturons.

Nous accueillerons avec plaisir vos demandes d'informations.

The Montreal Biscuit Co.

Manufacturiers de Biscuits et Confiteries

MONTREAL

Vin Tonique Sanator



Le vin tonique Sanator. Ce grand remède n'a pas son égal dans l'univers pour rendre au sang sa force et sa pureté et rétablir les fonctions des organes internes et donner des résultats merveilleux à la suite de maladies graves.

Un essai vous convaincra.

Adressez sans retard votre commande à :

Napoléon Morrissette

IMPORTATEUR

16-18 Place Jacques-Cartier, Montréal.

Pourquoi vous laisser importuner par les Mouches

lorsqu'il est si facile de les détruire.

LE Tue-Mouche

de J.-B. Chouinard exterme en quelques minutes les mouches, poux, mites, punaises, coque-relles et tous insectes nuisibles. Garanti ne contenir aucun poison.

EN VENTE PARTOUT 35 cents LA BOITE.

Si vous ne le trouvez pas dans votre voisinage, écrivez-nous et sur réception du prix, nous vous l'enverrons à nos frais par la poste.

Adressez les commandes comme suit :

Le Tue-Mouche de J. B. Chouinard

1311 Rue Ontario Est, MONTREAL, P. Q.



EPICES

Les épices que **vous voulez et devez vendre** à vos clients sont celles qui sont garanties devoir rencontrer les exigences de la loi actuelle du Gouvernement pour les produits purs.

Les épices revêtues de notre fameuse étiquette "VICTORIA" sont les plus piquantes que vous puissiez vendre. Elles sont moulues parfaitement et exemptes de tous corps étrangers.

Nous garantissons la pureté, la force, l'apparence de nos épices "VICTORIA". Sur demande nous vous enverrons gratuitement une boîte de 4 oz. de l'une des variétés suivantes, pour que vous en fassiez l'essai.

Clou Girofle,

Cannelle,

Gingembre,

Crème de Tartre,

Cayenne,

Poivre blanc,

Muscade,

Paprika,

Sel de Céleri,

Poivre de Céleri,

Persil,

Poivre noir, etc.

Ecrivez-nous aujourd'hui!

Laporte, Martin Limitée

EPICIER EN GROS

584 rue St-Paul Ouest,

MONTREAL.



Le bœuf salé de CLARK



Vous trouverez, M. l'Épicier, que ce produit est d'une excellente vente pour l'été. Boîtes de dimensions pratiques contenant le meilleur boeuf mariné et cuit juste à point.

Le dîner bouilli canadien est également très populaire. Boeuf de première qualité joint à une variété de légumes soigneusement choisis et une sauce. Le tout est délicieusement cuit et forme un repas complet, savoureux et satisfaisant.

Faits en Canada, par des Canadiens.

W. Clark, Limited

Montréal

UN CHOIX INVITANT POUR LES LUNCHES D'ÉTÉ

Les aliments marins de la MARQUE BRUNSWICK

Vos clients les plus difficiles seront satisfaits des produits alimentaires marins de la marque Brunswick et en redemanderont lorsqu'ils auront fait un essai de cet excellent aliment nourrissant. C'est exactement l'article qu'il faut pour les pique-niques et autres sorties d'été.

Rien que des poissons fraîchement tirés des eaux claires de l'océan.

Leur goût exquis est invitant.

UN APERCU DE NOTRE ASSORTIMENT

¼ Sardines à l'Huile.

Finnan Haddies.

Harengs Marinés.

Clovisses.

¼ Sardines à la Moutarde.

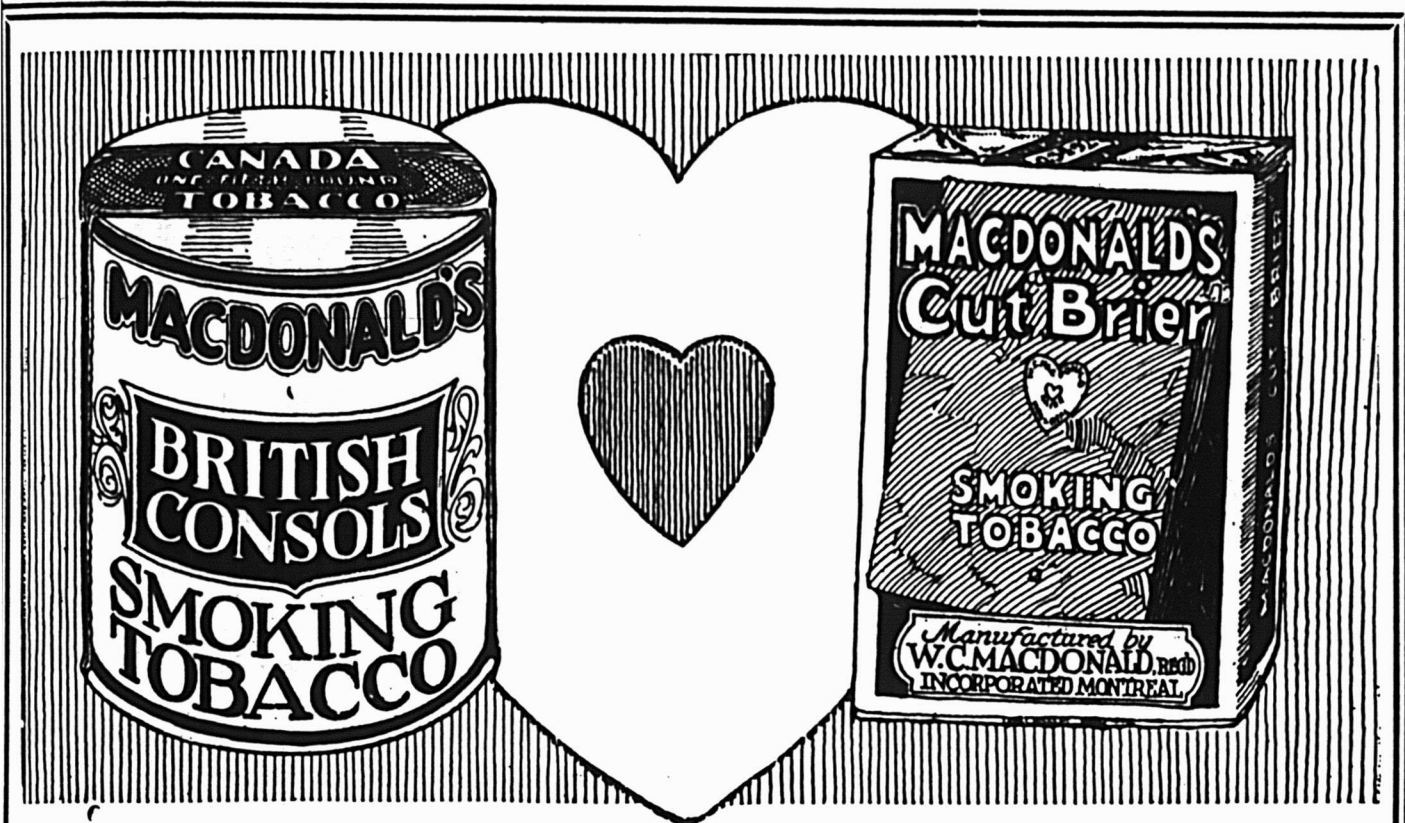
(boîtes ovales et rondes.)

Harengs sauce tomate.



Commandez aujourd'hui directement à votre fournisseur de gros.

CONNORS BROS., LIMITED, Black's Harbour, N. B.



Encore de nouveaux avantages avec notre Tabac a Fumer Hache

Tous ceux qui apprécient la qualité, désirent le tabac Macdonald, mais dans le passé quelques personnes ont exprimé le désir d'avoir leur marque favorite sous la forme hachée. Nos deux nouveaux emballages offrent de gros avantages aux détaillants de "Cut Brier" et "British Consols".

A FUMER EN PALETTES

BRIER
INDEX
BRITISH CONSOLS

A CHIQUER EN PALETTES

PRINCE OF WALES
CROWN
BLACK ROD (Torquettes)
NAPOLEON

A FUMER HACHE

Cut Brier et British Consols

Nos agents vendeurs sont les suivants:

Hamilton — Alfred Powis & Son.

London — D. C. Hannah.

Manitoba, Saskatchewan et Alberta—The W. L. Mackenzie & Co., Limited, Winnipeg.

Colombie Anglaise — The W. L. Mackenzie & Co. Limited, 1314 Standard Bank Bldg, Vancouver.

Québec — H. C. Fortier, Montréal.

Nouvelle-Ecosse — Pyke Bros, Halifax.

Nouveau-Brunswick — Schofield & Beer, St-Jean.

Kingston — D. Stewart Robertson & Sons.

Ottawa — D. Stewart Robertson & Sons.

Toronto — D. Stewart Robertson & Sons.

W. C. MACDONALD, REG'D.

Incorporated

MONTREAL.

Les Produits EDDY

**CREENT DE BONS BENEFICES
ET UNE BONNE CLIENTELE**

Derrière chaque étalage d'Eddy se trouve la force obligatoire de la réputation d'Eddy qui aide à créer un écoulement rapide qui est le but de tout marchand progressif.

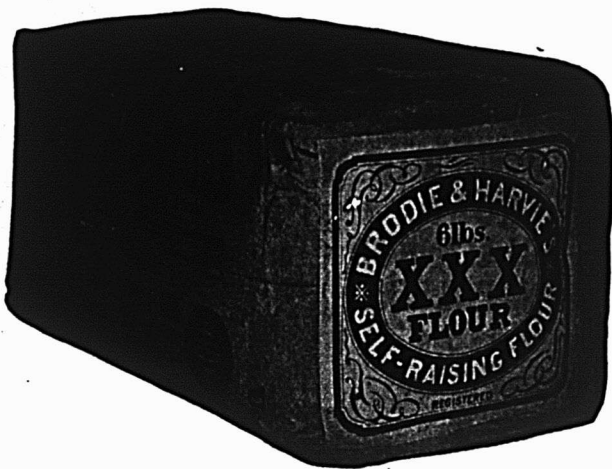
Et en outre — une campagne de publicité faite par le consommateur qui augmente journellement le nombre de gens qui achètent de préférence les produits Eddy.

C'est pourquoi les marchands progressifs de partout trouvent que cela les paie de tenir toujours en avant les produits Eddy.

Avez-vous jamais su quelle augmentation de bénéfices et de clientèle, un étalage journalier d'allumettes et d'articles en fibre durcie d'Eddy peut vous rapporter?

The E. B. EDDY COMPANY, Limited

HULL, Canada



La farine préparée de Brodie XXX satisfiera votre clientèle et lui donnera en même temps la meilleure valeur pour la moindre dépense.

Brodie & Harvie, Limited
Rue Bleury, Montréal.

Agents de vente:

J. B. Renaud & Cie Inc., Québec ;
Chadwick & Co., 34 Duke St., Toronto.

Nous offrons pour livraison immédiate les marchandises suivantes :

Poivre Noir	—	Poivre Blanc
Poivre Rouge	—	Gingembre
Cannelle en branche et moulue		
Clou de Girofle		Thym
Allspice (Piments)		Serriette
Epices de Ceylon		Menthe
Muscade		Epices
Borax		pour Catsup

Moutarde "Duffy"
"Durham"

Graine de Lin, Millet (Canary Seed)
Cafés, Thés, etc., etc.

**PRIX SPECIAUX POUR
LE COMMERCE**

J. J. DUFFY & CIE

117 RUE ST-PAUL OUEST, — MONTREAL

Manufacturiers de la Poudre à Pâte

COOK'S FAVORITE

Quelque chose de nouveau!

Fraises en conserve

MISES EN BOITES A

NIAGARA FALLS



Ces fraises en conserve contiennent deux fois la quantité de sucre employée ordinairement pour les fraises conservées dans le sirop à l'is.

*Qualité strictement
de premier choix.*

Les avez-vous vues?



DOMINION CANNERS LIMITED

HAMILTON - CANADA

Banque d'Hochelega

Fondée en 1874

Capital autorisé \$10,000,000
Capital versé et Réserve 7,800,000
Total de l'Actif 72,000,000

CONSEIL D'ADMINISTRATION:

J.-A. Vaillancourt, Président; l'hon. F.-L. Béique, Vice-Président; A. Turcotte; E.-H. Lemay; l'hon. J.-M. Wilson; A.-A. Larocque; A.-W. Bonner.

BEAUDRY LEMAN, Gérant-Général.

305 Succursales et sous agences en Canada.

42 Succursales dans la Cité et le District de Montréal.

Nous allouons l'intérêt au plus haut taux courant sur tout dépôt de \$1.00 ou plus fait à notre Département d'Épargne.

BANQUE PROVINCIALE DU CANADA

CAPITAL AUTORISÉ \$ 5,000,000.00
CAPITAL PAÏE ET SURPLUS 2,000,000.00
ACTIF TOTAL: au-delà de 26,000,000.00

105 Succursales dans les Provinces de Québec, Ontario, Nouveau-Brunswick et de l'Île du Prince-Édouard.

CONSEIL D'ADMINISTRATION

Président: Honorable Sir HORMISDAS LAPORTE C.P., de la maison Laporte-Martin limitée, administrateur du Crédit Foncier Franco-Canadien.

Vice-Président: W.-F. CARSLY.

Vice-Président: TANCRÈDE BIENVENU, administrateur Lake of the Woods Milling Co. limited.

M. G.-M. BOSWORTH, président de la "Canadian Pacific Ocean Services Limited."

Honorable NEMÈSE GARNEAU, C.L., ex-ministre de l'agriculture Conseiller Législatif de Québec, président de la Cie de Pulpe de Chicoutimi.

M. L.-J.-O. BEUCHEMIN, président de la Librairie Beauchemin limitée.

M. M. CHEVALIER, directeur général Crédit Foncier Franco-Canadien.

BUREAU DE CONTROLE (Commissaires-enseurs)

Président: l'honorable sir ALEXANDRE LACOSTE, C.R., ex-juge en chef de la Cour du Banc du Roi.

Vice-Président: L'honorable N. PÉRODEAU, N.P., Ministre sans portefeuille dans le gouvernement de Québec, administrateur "Montreal Light, Heat & Power Consolidated".

M. S.-J.-B. ROLLAND, président de la Cie de Papier Rolland.

BUREAU-CHEF

M. Tancrède BIENVENU,
Directeur-général.

M. J.-A. TURCOT,
Secrétaire.

M. M. LAROSE,
Inspecteur en chef.

M. C.-A. ROY,
Chef "Bureau des Crédits".

Auditeurs représentant les Actionnaires
M. ALEX. DERMARTEAU, Montréal, M. J.-A. LARUE, Québec.

Nova Scotia Steel & Coal Co.

LIMITED

MANUFACTURIERS

ACIER en BÂTTRES MARCHAND, MACHINERIE à ROUES, TRANSMISSIONS en ACIER COMPRIMÉ POLI, TOLES D'ACIER jusqu'à 48 pouces de large, RAILS en "T" de 12, 18, 28 et 40 livres à la verge, ECALISSES, ESSIEUX DE CHARS DE CHEMINS DE FER.

Grosses Pièces de Forges, une Spécialité

Mines de Fer — Wabana, Terrebonne. — Mines de charbon. Hauts-Fourneaux, Fours à Réverbère à Sydney Mines, N.-É. — Laminiers, Forges et Ateliers de Finition à New-Glasgow, N.-É.

Bureau Principal: New Glasgow, (N.-É.)

NOS SERVICES AU COMMERCE

Collections
Paiements
Placements

Crédits Commerciaux
Virements de Fonds
Mandats de Voyages
payables au pair partout.

sont effectués au Canada, aux États-Unis, en Europe, aux taux les plus bas.
310 Bureaux, Succursales et Agences, au Canada.

MARCHANDS,
MANUFACTURIERS et
COMMERCANTS

nous sollicitons votre patronage et vos dépôts. Nous mettons à votre disposition les services obligants de

La plus vieille Banque Canadienne-Française
LA BANQUE NATIONALE

— Fondée en 1860 —

BUREAU CENTRAL: QUÉBEC, QUE.
310 Succursales et Agences au Canada.

Actif: plus de \$68,000,000.00.

CORRESPONDANTS DANS LE MONDE ENTIER. (2)

FEUTRE ET PAPIER

N'IMPORTE QUELLE QUANTITÉ

Toitures Goudronnées (Roofing) prêtes à poser, 2 et 3. Papiers de Construction Feutre à Doubler et à Tapisser, Produits de Goudron, Papier à Tapisser et à Imprimer, Papier d'Emballage Brun et Manille, Toitures en Caoutchouc "Favorite" et "Capitol".

Fabricants du Feutre Goudronné
"BLACK DIAMOND"

ALEX. McARTHUR & CO., Limited

Bureaux et Entrepôts: 82 rue McGill, MONTREAL
Manufacture de Feutre pour Toiture:

Rues Moreau et Forsyth, MONTREAL

Moulin à Papier: JOLIETTE, P. Q.

OUTILS EN ACIER FORGÉ

HACHES MARTEAUX CLEFS ANGLAISES (WRENCHES)

CANADA

FOUNDRIES & FORGINGS, LIMITED

BROCKVILLE, CANADA

En écrivant, aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant", vous vous assurez un meilleur service.

FINANCES

STATISTIQUES DES BANQUES CANADIENNES

Le total des prêts courants a considérablement augmenté au mois de juin

Le rapport des banques canadiennes pour le mois de juin qui a été publié à Ottawa hier accuse une nouvelle et substantielle augmentation dans le total des prêts courants consentis par ces institutions durant cette période, le chiffre de 1,365 millions environ sur celui du mois de mai et établissant un nouveau record dans les annales des banques canadiennes.

Les dépôts d'épargne continuent aussi à s'améliorer et le total du mois dernier n'est pas très éloigné du record établi au mois d'octobre de l'année dernière, la différence n'étant que de 19 millions environ tandis que les chiffres de juin accusent une augmentation de 14 millions et demi sur ceux du mois précédent et de 104 millions pour les douze mois.

Une diminution de près de 6 millions dans les dépôts à demande au mois de mai s'est changée le mois dernier en une augmentation de 14 millions et les dépôts faits dans les succursales des banques canadiennes à l'étranger donnent une idée de l'expansion prise dans cette sphère par ces institutions.

D'un autre côté, les prêts à demande en Canada ont subi au mois de juin une diminution de près de 4 millions sur les chiffres de la période précédente, mais les prêts à l'étranger ont augmenté de plus de 5 millions.

Le tableau suivant indique les changements qui se sont produits dans les opérations des banques canadiennes le mois dernier comparées au mois précédent.

	Juin 1920	Changement dans le mois.
Circulation	\$ 227,775,253	+\$ 1,440,216
Dép. à demande	659,622,583	+ 13,665,354
Do. à vue	1,243,700,977	+ 14,627,462
Do. à l'étr.	360,358,386	+ 15,262,911
Prêts cour	1,365,151,083	+ 16,071,102
Do. à l'étr.	184,328,464	+ 342,242
Prêts à dem.	115,272,587	+ 3,841,906
Do. à l'étr.	219,214,431	+ 5,250,349
Numéraire	80,964,285	+ 765,685
Billets du Dom.	173,691,988	+ 1,623,421
Rés. Cent. d'or	100,400,000	— 7,650,000
Passif tot.	2,811,158,772	+ 7,681,495
Actif tot.	3,091,674,511	+ 10,991,711

Les changements pour l'année sont les suivants:

	Juin 1920	Changement dans l'année.
Circulation.	\$ 227,775,253	+\$ 10,167,058
Dép. à dem.	659,622,583	+ 53,695,556

Do. à vue.	1,243,700,977	+ 104,131,407
Do. à l'étr.	360,358,386	+ 120,156,946
Prêts cour.	1,365,151,083	+ 321,438,151
Do. à l'étr.	184,328,464	+ 51,802,914
Prêts à dem.	115,272,587	+ 19,189,859
D. à l'étr.	219,214,431	+ 51,978,386
Numéraire.	80,964,285	+ 1,684,847
Billets du Dom.	173,691,988	— 1,855,849
Rés. Cent. d'or.	100,400,000	— 6,800,000
Passif tot.	2,811,158,772	+ 371,654,698
Actif tot.	3,091,674,511	+ 394,109,740

LE RAPPORT ANNUEL DE LA SAGUENAY COMPANY

Il montre que le revenu total de l'année se chiffre à \$1,635,122.

Les actionnaires de la Saguenay Power and Pulp Company vont recevoir ces jours-ci le premier rapport annuel publié par cette compagnie.

Ce rapport qui couvre toutes les opérations de l'exercice terminé le 31 décembre dernier montre que les recettes brutes réalisées sur les ventes se montent à \$5,416,544; après déduction d'un montant de \$555,257 pour frais de ventes, il reste une balance de recettes brutes qui s'élève à \$4,861,287. Les dépenses totales d'exploitation se montent à \$3,538,022, de sorte qu'il reste un chiffre de recettes nettes qui est de \$1,323,264. Les revenus donnent une somme de \$311,857, ce qui constitue un revenu total de \$1,635,122.

Les dépenses générales ont été de \$214,945, lesquelles déduites du montant précédent, laissent comme balance de revenus nets une somme de \$1,415,176. Sur ce montant il a été prélevé \$690,134 pour les intérêts et obligations, et \$260,405 pour les paiements d'emprunts faits aux banques, etc., soit un total de \$750,540, laissant un montant de \$464,636. De cette dernière somme il a été déduit: une réserve de \$263,000 pour les limites à bois, \$149,067 pour appropriation spéciale due au coût élevé du charbon et \$18,916 pour une autre allocation, soit une somme totale de \$430,985 pour nouvelles appropriations, de sorte qu'au compte des profits et pertes il reste une balance de \$33,651.

Le bilan général de l'actif et du passif fait voir que l'actif total est de \$25,197,483. Sur ce montant, l'actif courant représente un total de \$4,204,085 et le passif courant est de \$3,954,108. Les principaux items qui constituent l'actif courant sont: Billets à encaisser, \$659,520; stocks de pulpe en mains, \$1,119,440; bois de pulpe, \$904,694. Le passif courant comprend surtout: emprunts contractés auprès des banques, \$1,793,365; billets payables, \$764,560; comptes à payer, \$627,244; intérêts sur les obligations, \$355,200; fonds de réserve, \$227,531. Sur l'actif total, les limites à bois, les usines et les réseaux de chemins de fer appartenant à la compagnie sont évalués à \$18,521,555.

Assurances et Cartes d'Affaires

Maison fondée en 1870

AUGUSTE COUILLARD

IMPORTATEUR DE

Ferraillerie et Quincaillerie, Verres & Vitres Peinture, etc.

Spécialité: — Pebles de toutes sortes.
Nos 233 à 239 rue St-Paul
Ventes 12 et 14 St-Amable, Montréal

La maison n'a pas de commis-voyageurs et fait bénéficier ses clients de cette économie. Attention toute spéciale aux commandes par la maille. Messieurs les marchands de la campagne seront toujours servis au plus bas prix du marché.

L'Assurance Collective

contribue à développer la bonne entente entre Employeurs et Employés.

Les hommes d'affaires qui s'intéressent à cette méthode moderne de rémunération des services et de protection des employés devraient s'enquérir des contrats d'Assurance Collective émis par la

CANADA LIFE

ASSURANCE COMPANY

Siège social - - - TORONTO

SOLIDES PROGRES

Des méthodes d'affaires modernes, soutenues par un record, ininterrompu de traitements équitables à l'égard de ses détenteurs de polices, ont acquis à la Sun Life of Canada un progrès phénoménal.

Les assurances en force ont plus que doublé dans les sept dernières années et ont plus que triplé dans les onze dernières années. Aujourd'hui, elles dépassent de loin celles de toute compagnie canadienne d'assurance-vie.

**COMPAGNIE D'ASSURANCE
SUN LIFE OF CANADA**
SIEGE SOCIAL - MONTREAL**P. A. GAGNON, C.A.**COMPTABLE LICENCIÉ
(CHARTERED ACCOUNTANT)Chambres 215, 216, 217, Edifice
Banque de Québec
11 Place d'Armes, MONTREAL**WESTERN
ASSURANCE CO.**

Fondée en 1851

Assurances contre incendie, Assurances Maritimes, d'Automobiles, contre l'Explosion, l'Émeute, la Désorganisation Civile et les Grèves.

ACTIF, au-delà de. - \$8,300,000.00

Bureau Principal: TORONTO (Ont.).

W. A. MEELE

Président et gérant général

C. S. WAINWRIGHT, Secrétaire

Succursale de Montréal:

61, RUE SAINT-PIERRE

BORT. BICKERDIK, gérant.

Main 7059

PAQUET & BONNIERComptables Liquidateurs, Auditeurs,
Prêts d'argent, Collection
Chambre 501

120 St-Jacques, MONTREAL

**ASSURANCE MUTUELLE
DU COMMERCE**

Contre l'incendie

Actif \$1,308,797.79

Bureau Principal:

179 rue Girouard, St-Hyacinthe.

Assurance Mont-Royal

Compagnie Indépendante (Incendie)

17 rue St-Jean, Montréal

l'hon. H.-B. Rainville, Président,
P.-J. Perrin et J.-R. Macdonald,
gérants conjoints.**GARAND, TERROUX & CIE**

Banquiers et Courtiers

48 rue Notre-Dame O., Montréal.

L.-R. MONTBRIAND

Architecte et Mesureur,

230 rue St-André, - MONTREAL

CANADIENNE — SOLIDE — PROGRESSIVE**BRITISH COLONIAL**

THE INSURANCE COMPANY

**ASSURANCES-INCENDIE**
AUX TAUX DE L'ASSOCIATION
DES ASSUREURS.

Bell Téléphone 26

TRAVERSE

STE-ANNE DE BELLEVUE

U. BRUNET, Propriétaire :- BELLEVUE HOTEL

Satisfaction garantie.

Tél. Résidence: St-Louis 277

A. ROY

MARCHAND DE MEUBLES

Réparations de tout genre.

Spécialité de bourrure, polissage.

2259 Avenue Papineau, - MONTREAL

U. DULUDE

SELLIER ET CORDONNIER

Chaussures sur mesure.

Réparations de toute sorte.

STE-ANNE DE BELLEVUE.**Charles Duquette**

Réparations de chaussures.

Travail soigné.

STE-ANNE DE BELLEVUE.

ASSURANCES

NOUVELLE EMISSION DE LA BRITISH COLONIAL FIRE INSURANCE COMPANY

Préférence accordée aux petits capitalistes.

La British Colonial Fire Insurance Company, de Montréal, va mettre sur le marché ces jours-ci une émission de \$500,000 de capital-actions formant partie du deuxième million de son capital autorisé et non souscrit. Le capital autorisé est de 2,000,000 dont la moitié a été souscrit lors de la fondation de la compagnie, en 1912.

Au 31 décembre dernier, l'actif de la compagnie était de \$1,064,413.12, réparti comme suit: capital souscrit et non appelé, \$750,000; bons de la Victoire, débentures municipales et scolaires, \$176,222.37; argent en banque, \$90,193.65; autre actif, \$47,997.10.

La réserve pour primes non gagnées, pertes non ajustées et taxes s'élevait à \$140,418.03.

Les opérations de la compagnie pour l'année 1919 montrent les chiffres suivants: montant des assurances assumées, \$22,764,218; primes, \$295,745.19; pertes, \$634,350.90. Depuis 1920 l'augmentation en primes a été de \$10,000 à \$15,000 par mois.

Bien que son nom ne l'indique guère, la British Colonial est une compagnie essentiellement canadienne-française. Son bureau de direction est composé comme suit: M. I. L. Lafleur, président; J.-B. Morissette, vice-président; Napoléon Drouin, Québec; D. O. E. Denault, Sherbrooke; L. H. Desjardins, Terrebonne; E. Huard, Lac Mégantic; J.-L. Patenaude, Montréal; Hon. J.-E. Roberge, Lambton; Hon. A. Turgeon, Québec; et directeur-gérant, Théodore Meunier.

L'émission se fait par l'intermédiaire du Syndicat d'Administration International, une nouvelle maison de courtage exclusivement canadienne-française fondée par MM. Arthur Charbonneau et J.-L. Patenaude, et dont les bureaux sont ouverts depuis quelques jours à peine. Afin de donner aux petits capitalistes une occasion de souscrire à cette émission d'actions de la British Colonial, la préférence sera donnée aux souscripteurs de dix actions ou moins.

DESTRUCTION DES DEBRIS D'ABATAGE

Diverses méthodes adoptées pour réduire les dangers du feu.

Le service forestier du Dominion est le premier à systématiser la destruction des débris d'exploitation forestière au Canada. Cette destruction est l'une des conditions contenues dans les contrats de vente de bois sur les réserves du Dominion. Elle s'effectue maintenant d'une manière générale sur les terres concédées sans permis dans les réserves forestières du Dominion. Une fois que les bûcherons sont au courant du travail et qu'ils le reconnaissent obligatoire, les exploitants admettent que les frais

d'opération ne sont pas un obstacle à la concurrence avec ceux qui se livrent à une telle entreprise sous d'autres conditions. Les revenus du gouvernement provenant de cette exploitation sont un peu moindres, par suite de cette obligation, mais les fonctionnaires en charge reconnaissent que c'est néanmoins une bonne mesure. Toutefois, cette destruction des débris n'est pas rendue obligatoire sur les terres du Dominion concédées sans permis, car elles ne ressortent pas de la juridiction du service forestier. Il s'ensuit qu'il y a grand danger d'incendie pour les terres à réserves forestières.

De grands progrès en destruction des débris ont été effectués dans les exploitations des forêts côtières de la Colombie-Britannique et de celles de l'intérieur. Ce résultat est dû, en grande partie, à la coopération entre le service forestier de cette province et les exploitants. Bien qu'il n'existe aucune obligation légale de détruire les débris, les frais d'opération sont répartis entre l'exploitant et les fonds affectés à la production des forêts. Dans la région côtière, le brûlage s'effectue à l'éparpillé, ce qui coûte très peu.

Mais ce mode de brûlage ne saurait être suivi dans les provinces de l'Est, vu que ce serait endommager les arbres laissés sur pied, et que souvent le sol est très inflammable. Il faut en pareil cas empiler les débris avant le brûlage; un tel travail est naturellement plus coûteux, et à ces frais s'ajoutent ceux de la surveillance du feu pendant le brûlage.

DANGER DES ECLAIRS

Inspection des paratonnerres — Comment isoler les clôtures et protéger les bestiaux.

Quoique les orages électriques soient plus fréquents pendant les mois d'été, il en survient souvent au printemps, et l'on sait que des incendies ont été causés par la foudre en avril et mai.

Les paratonnerres ont démontré leur efficacité en protégeant nos bâtiments. Il est rare qu'ils aient mal fonctionné, et même alors, la faute provenait plutôt d'une défectuosité d'installation ou de leur détérioration.

Il faut examiner les paratonnerres, pour savoir si les isolateurs sont en bon état, s'il y a des courbures à la tige permettant contact avec la charpente, ou s'il y a corrosion au point d'entrée dans le sol. Cette dernière précaution est importante. L'électricité est conduite à la terre par la tige, mais, si elle est corrodée, et que la liaison avec le sol fait défaut, il en résultera probablement un incendie. Donc, examen de cette partie de la tige, pour s'assurer que l'extrémité est en bon état et enfouie en terre *humide*.

Quand on construit une clôture métallique, c'est une bonne précaution que d'y relier un fil de terre à chaque longueur de cinq perches environ. Les clôtures métalliques attirent la foudre pendant un orage; et, comme les bestiaux se réfugient souvent alors le long des clôtures, ils sont exposés à être électrocutés par le contact avec les fils. On enroule les parafoudres, ou fils de terre, autour de chaque fil de la clôture, et on les fait entrer en terre à côté des piquets.



Chêne Massif Uni

Les meubles en chêne massif uni de Victoriaville sont construits dans des modèles attrayants avec les meilleurs matériaux possibles.

En apportant une attention minutieuse aux détails de la construction, nous avons fait de cette ligne une de celles qui se vendent le mieux et qui procurent le plus de profits parmi celles actuellement sur le marché.

Style, qualité, aspect et prix sont les caractéristiques principales de la ligne Victoriaville.

Victoriaville Furniture Company,
Limited

VICTORIAVILLE, QUEBEC.

DEMANDEZ NOTRE CATALOGUE NOUVEAU No 10.

Beldings

MADE IN CANADA

NEEDLECRAFT

Le Produit Rend l'Art Possible



Dessins exclusifs et attrayants en articles estampés en toile et en coton, pour broderie artistique de LINGERIE, ROBES D'ENFANTS, MATINEES, TABLIERS ET CHAPEAUX DE JARDIN et une grande variété d'articles délicats et utiles.

Belding-Corticelli
Limited

MONTREAL

TORONTO

WINNIPEG

VANCOUVER

En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant",
vous vous assurez un meilleur service.



Lorsque les clients disent adieu, les commis sont sans défense, le service est à l'arrêt.

Achetez des maintenant cette nouvelle Dayton

Pouvez-vous oser, M. le Marchand, donner au public une telle idée de votre manque de prévoyance? Vos affaires vous permettent-elles l'invasion d'un tel gaspillage économique.

Considérez ce que cela signifie: Dépense inutile de commis, occasion manquée de satisfaire les anciens clients et d'en faire de nouveaux --- en un mot la différence entre des ventes qui diminuent et un commerce qui prospère. Répondez aux besoins des heures de presse avec plus de Daytons.

<p>FAITE EN CANADA</p>	<p>Evitez l'ennui de faire attendre les clients. Les Daytons placées en des endroits convenables de votre magasin, vous aident à satisfaire vos clients et épargnent du temps et de la peine.</p>	<p>SI C'EST UNE DAYTON ELLE EST JUSTE</p>
--------------------------------	---	---

LA QUESTION IMPORTANTE N'EST PAS: "COMBIEN COUTE-T-ELLE?" MAIS BIEN: "QU'EN COUTE-T-IL DE S'EN PASSER?"

Catalogue et détails sur demande.

International Business Machines Company, Limited

FRANK E. MUTTON, Vice-Président et Gérant Général.

Siège Social et Fabrique: 300 à 350 Avenue Campbell, Toronto.

BUREAUX A

Halifax, 44 Grandville St., Québec, 506 Edifice du Merger; Montréal, 1 et 3 rue Notre-Dame Ouest; Ottawa, 188 Queen St.; Toronto, 115 1/2 Yonge St.; Hamilton, 175 James St. N.; Walkerville, Ont., 44 Lincoln Rd.; Winnipeg, 227 Ave. McDermott; Saskatoon, 254 Third Avenue; Calgary, 127 Sixth Avenue; Edmonton, 10118, 102e Rue; Vancouver, 110 Water St.

Fabricants aussi de l'Enregistreur de temps "International" et des Tabulateurs électriques Hollerith.