

**PAGES  
MANQUANTES**

# EMPOIS

**DEUX LIGNES INDISPENSABLES**

A tous les Epiciers et Marchands Généraux

**“Prepared Corn” de Benson**

(Pour la Cuisine)

**Empois Edwardsburg**

(Pour Buanderies)

Bons articles de vente et faiseurs de profits, parce qu'ils sont bien connus, éprouvés et qu'on peut s'y fier. Tous les marchands de gros les vendent.

---

---

**EDWARDSBURG STARCH CO., LIMITED**

**ETABLIE EN 1858.**

53, rue Front Est,  
TORONTO, ONT.

Usines :  
CARDINAL, ONT.

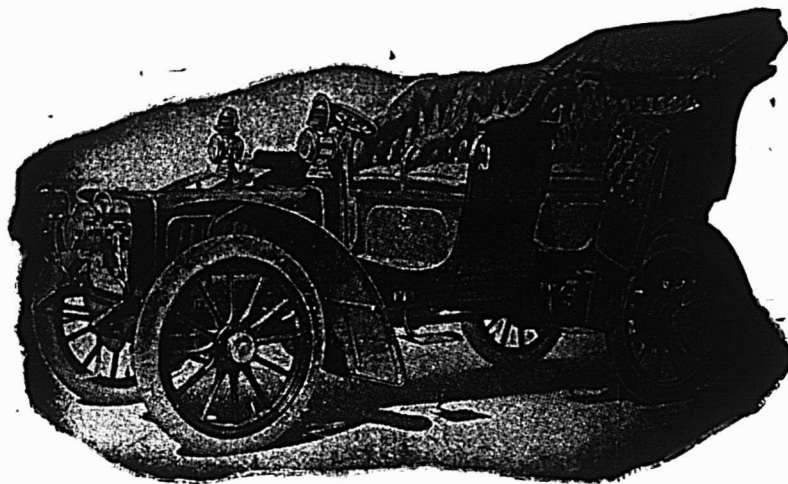
164, rue St-Jacques,  
MONTREAL, P. Q.

# L'Unique DECAUVILLE

LIVRAISON IMMEDIATE

Garantie pour 365 jours

CARROSSERIE  
de.....  
LUXE



PNEUS  
MICHELIN

DOUBLE PHAETON  
Entrées Latérales. Capote Américaine Ordinaire

“ Rien ne sert de courir, il faut arriver à point.”  
Avec une **Decauville** on arrive toujours au but.

Nous pouvons fournir sur les châssis  
Decauville tous les Modèles de Car-  
rosserie qui nous sont demandés.....

Sur demande nous envoyons le catalogue franco, ainsi que tous  
renseignements désirés.

## The Canadian Motor Car Company

Bureaux: 25 rue St-Gabriel.

Salle d'Exhibition: Ancienne Manufacture Davis,  
Cote Beaver Hall

MONTREAL.

Du "Times," Niagara-on-the-Lake, 27 Juillet, 1906

# Une Industrie dont Niagara est Fier

## La Delhi Canning Company, un Exemple de Propreté Moderne.

Sur invitation de la direction de la Delhi Canning Co., (Sucursale No. 13 des Canadian Cannery Limited) LE MAIRE, LE CONSEIL MUNICIPAL ET D'AUTRES CITOYENS IMPORTANTS, Y COMPRIS LE REPÔTER DE CE JOURNAL, LUI ONT FAIT UNE VISITE mercredi et, bien que nous ne fussions attendus que tard dans la semaine, nous avons trouvé tout en conditions splendides. DES COMMENTAIRES AGRÉABLES ÉTANT ENTENDUS DE TOUS LES CÔTÉS SUR LES CONDITIONS DE PROPRETÉ QUI RÉGNENT PARTOUT, LA DIRECTION NOUS DIT QU'ELLE ENTEND OBSERVER A LA LETTRE SA DEVISE DE QUALITÉ ET DE PROPRETÉ, QUELQUE DÉPENSE QUE CELA NÉCESSITE.

Nous avons trouvé environ cinquante femmes travaillant aux fèves et aux framboises et NOUS N'AURIONS PU DÉSIRER VOIR UNE RÉUNION DE PERSONNES PLUS PROPRES, la contremaître disant qu'elle mettait en vigueur les Règles établies par la direction. Ces règlements veulent que toutes les femmes soient propres et nettes. Elles ont de grandes facilités à observer cette règle, parce qu'on leur fournit de petits essuie-mains qu'elles fixent à leur ceinture. Ces femmes épluchaient les haricots et enlevaient toutes les petites particules qui avaient été laissées dans les framboises par les gens qui les avaient cueillies. A partir de ce moment, les framboises et les haricots ne sont jamais touchés par la main humaine, le reste est fait par une machinerie moderne, y compris le remplissage des boîtes, par ce que les empaqueteurs appellent un "Rocker" et on ne se sert que d'eau fraîche et propre. AYANT AVEC NOUS UN INSPECTEUR SANITAIRE, LA CHOSE SUIVANTE QUE NOUS AVONS EXAMINÉE A ÉTÉ LES CONDITIONS SANITAIRES ET NOUS AVONS TROUVÉ QUE TOUT A CE SUJET ÉTAIT PARFAIT; LE SYSTÈME D'ÉGOUTS ET DE DRAINAGE EST DE PREMIER ORDRE ET LA PRESSION DE L'EAU EST BONNE.

Le foreman nous dit que les planchers sont lavés complète-

ment deux fois par jour et comme ils sont en communication avec l'égoût, la manufacture peut être tenue propre avec très peu d'efforts. Les cabinets de toilette pour les hommes et pour les femmes étaient aussi dans des conditions parfaites, tels qu'on pourrait les trouver dans une maison moderne. Nous revînmes alors pour observer la machinerie et nous n'avons pu nous empêcher de remarquer la manière dont cette machinerie moderne aide à mettre en boîtes des marchandises propres. Les haricots, après avoir été épluchés par les femmes, sont placés dans des seaux perforés et blanchis au moyen d'eau bouillante; puis on les retire et on les trempe dans de l'eau froide, propre. Ensuite, ils sont mis en boîtes par la machine "Rocker," LES BOÎTES SONT FERMÉES, SOUMISES A LA CUISSON ET REFROIDIES ÉGALEMENT PAR UNE MACHINE. EN RÉALITÉ, PRESQUE TOUTES LES MARCHANDISES, AU DIRE DE LA DIRECTION, SONT EMPAQUETÉES MAINTENANT MÉCANIQUEMENT; CELLES QUI SONT MANIPULÉES A LA MAIN SONT NETTOYÉES MINUTIEUSEMENT A LA VAPEUR AVANT D'ÊTRE MISES EN BOÎTES. Comme nous étions sur le point de quitter l'établissement, NOTRE ATTENTION FUT ATTIRÉE PAR UN CHARGEMENT DE HARICOTS ET DE FRAMBOISES QUI VENAIT D'ÊTRE AMENÉ et IL ÉTAIT FACILE DE VOIR QUE LEUR QUALITÉ ÉTAIT DE PREMIER ORDRE, MEILLEURE MÊME QUE CELLE DES FRUITS ET LÉGUMES QUE NOUS POUVONS NOUS PROCURER POUR NOTRE PROPRE TABLE. ON NOUS APPELA ALORS AU BUREAU OU DES ÉCHANTILLONS FURENT OUVERTS ET LA REMARQUE FUT FAITE PAR PLUSIEURS PERSONNES QUE CES CONSERVES ÉTAIENT AUSSI BELLES QUE CELLES FAITES PAR LEUR PROPRE FEMME. Après avoir quitté la manufacture, LA CONVERSATION ROULA SUR CE FAIT QUE SI TOUTES LES MANUFACTURES DE CONSERVES ÉTAIENT COMME CELLE-CI, ET SI LE PUBLIC LES VISITAIT, IL Y AURAIT TRÈS PEU DE PRÉJUGÉS CONTRE LES CONSERVES.

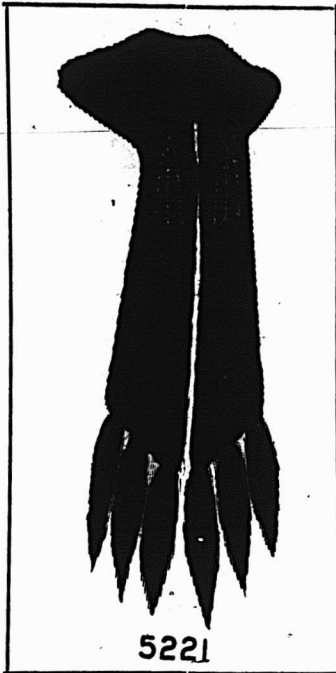
Les remarques ci-dessus sont également applicables à chacune de nos **TRENTE MANUFACTURES**. En commandant des Conserves, il sera avantageux pour vous de vous en tenir aux Marques suivantes: "**CANADA FIRST**," "**AUTO**," "**LITTLE CHIEF**," "**LOG CABIN**," "**HORSESHOE**," "**KENT**," "**LYNN VALLEY**," "**MAPLE LEAF**," "**LION**," "**GRAND RIVER**," "**WHITE ROSE**," etc.

"**QUALITÉ** et "**PROPRETÉ**," notre Devise.

Vos dévoués,

**CANADIAN CANNERS, Limited**

# Une Economie réelle en Fourrures.



**B** IEN des gens commettent une grande erreur en supposant que les deux qualités principales en fourrures sont l'apparence et le bas prix. Quoique l'apparence d'un vêtement en fourrures et le bas prix auquel vous pouvez l'avoir jouent un grand rôle dans la vente, il y a cependant encore beaucoup d'autres points à considérer.

1er—L'animal doit être tué dans la bonne saison, c'est-à-dire quand la fourrure est très épaisse.

2e—La peau d'un animal pris au piège n'est pas trouée par les balles.

3e—Les peaux vertes doivent être bien préparées, étirées également et soigneusement coupées.

4e—Elles doivent être teintées convenablement afin de garder leur couleur et leur lustre.

5e—Les coutures doivent être assez larges pour éviter les déchirures.

6e—Les experts qui connaissent à fond ces différents procédés ne donnent pas leur travail pour rien.

Maintenant, c'est bien beau de dire: "Tout ce que je veux, c'est de faire de gros profits." Et les nouvelles commandes, y pensez-vous? Croyez-vous que la dame qui achète un manteau en fourrure aime à le voir se déchirer en morceaux, avant

la fin de l'hiver? Voulez-vous que l'homme qui vient de vous acheter un casque ou des gants en fourrures aille ailleurs quand il aura besoin d'un paletot doublé en fourrure? Non, n'est-ce pas, si vous pouvez l'empêcher! Eh bien, si vous avez l'intention de rester en affaires, d'étendre, d'agrandir votre commerce, il sera de votre intérêt d'acheter des fourrures sur lesquelles vous pouvez compter — des fourrures garanties donner satisfaction — des fourrures préparées par des experts, qui les prennent peaux vertes et les font passer par tous les procédés qui en font un article fini et cela, dans la manufacture la plus vaste du Canada, la seule du pays où toutes les opérations se font sous le même toit. Cela ne vous paierait pas de faire des affaires avec une maison qui n'est pas assez considérable pour vous donner tous les avantages possibles.

Les fourrures de Paquet ne sont pas d'un prix très élevé non plus; elles vous laissent un bon profit sur toutes vos ventes, vous procurent des clients satisfaits et une avalanche de nouvelles commandes.

L'un de nos 18 voyageurs ira vous montrer nos différentes lignes si vous le désirez.

Ecrivez-nous une carte postale immédiatement!

**J. ARTHUR PAQUET, Québec.** Succursales à Winnipeg, Toronto, Ottawa, Montréal et St-Jean, N.B.

## AUX EDITEURS ET IMPRIMEURS

Nous fabriquons ce qu'il y a de tout à fait supérieur en fait de

Caractères d'Imprimerie  
Filets Laiton en Feuillard  
Filets en Laiton coupés sur mesure  
Filets en Laiton pour diviser les colonnes  
Cercles en Laiton  
Points de conduit en Laiton.  
Coins arrondis en Laiton  
Interlignes et Cadrats en Laiton

Galées en Laiton  
Bordures en Métal  
Accessoires en Métal coupés sur mesure  
Interlignes et Cadrats  
Points de conduit en métal  
Espaces et Cadrats, 6 à 48 points  
Coins en Métal, etc.

Vieux filets à diviser les colonnes retapés et rendus aussi bons que des neufs, moyennant une faible dépense.

Nous vous prions de remarquer que nous ne faisons partie d'aucun Trust, ni d'aucune Combinaison et que nous pouvons tourner à votre grand profit toute transaction avec nous.

Un exemplaire de notre Catalogue vous sera fourni volontiers sur demande.

### PHILADELPHIA PRINTERS' SUPPLY CO.

Fabrique de

Caractères et de Matériel d'Imprimerie de Haute Qualité.

Propriétaires  
PENN TYPE FOUNDRY.

39 Neuvième Rue Nord.  
PHILADELPHIE

# LE PRIX COURANT

(THE PRICE CURRENT)  
REVUE HEBDOMADAIRE

Commerce, Finance, Industrie, Assurance, Propriété Immobilière, Etc.

EDITEURS :

LA COMPAGNIE DE PUBLICATIONS COMMERCIALES  
(The Trades Publishing Co.)

25, Rue Saint-Gabriel, - MONTREAL  
TELEPHONE BELL MAIN 2547

ABONNEMENT MONTREAL ET BANLIEUE - \$2.50  
CANADA ET ETATS-UNIS - 2.00 PAR AN.  
UNION POSTALE - - FRS 20.00

Il n'est pas accepté d'abonnement pour moins qu'une année complète.

L'abonnement est considéré comme renouvelé si le souscripteur ne nous donne pas avis contraire au moins quinze jours avant l'expiration, et cet avis ne peut être donné que par écrit directement à nos bureaux, nos agents n'étant pas autorisés à recevoir de tels avis.

Une année commencée est due en entier, et il ne sera pas donné suite à un ordre de discontinuer tant que les arrérages ne sont pas payés.

Nous n'accepterons de chèques en paiement d'abonnement, qu'en autant que le montant est fait payable au pair à Montréal.

Tous chèques, mandats, bons de poste, doivent être faits payables à l'ordre de : "LE PRIX COURANT."

Nous nous ferons un plaisir de répondre à toutes demandes de renseignements. Adressez toutes communications simplement comme suit :

LE PRIX COURANT, Montréal.

## LES TAXES MUNICIPALES

Il n'est pas trop tôt qu'on s'émeuve de la pénurie du Trésor de la Ville de Montréal. Pas d'argent! est un vieux cliché dont nos oreilles sont rebattues depuis... toujours. Avec un Trésor à sec, un budget de misère, on entretient plus ou moins mal les vieilleries, on ne bâtit rien ou presque rien de neuf, de durable, de permanent.

Avec des recettes peu en harmonie avec les besoins d'une ville qui se peuple rapidement et grandit en étendue, tous les services sont en souffrance, et l'étranger qui visite la métropole du Canada n'envie certainement pas pour la ville d'où il vient l'état de nos rues et de nos trottoirs, la qualité de l'eau que nous buvons et les senteurs de nos dépotoirs.

Il s'agit de se remuer une bonne fois et de trouver l'argent nécessaire pour que Montréal entre résolument dans la voie du progrès. Il en est grandement temps.

On a proposé de nommer une commission qui étudierait les voies et les moyens de doter nos différents services administratifs de l'argent nécessaire. Rien de mieux.

Que cette commission ne se borne pas uniquement à inventer de nouvelles taxes, qu'elle prenne la chose de plus haut, si elle veut faire oeuvre vraiment utile.

Qu'elle commence d'abord par instituer un programme des travaux à exécuter, des expropriations à faire, des réfections qui s'imposent, etc... qu'elle fixe le nombre d'années pour l'accomplissement de tous ces travaux et qu'elle en établisse le coût aussi approximativement que possible. En un mot, qu'elle prépare les voies pour qu'on puisse exécuter d'une manière systématique et sans rien laisser à l'imprévu les travaux jugés nécessaires ou utiles pour l'avancement et la salubrité de notre ville ainsi que pour l'amélioration de ses divers services.

Quand on saura ce qu'on doit dépenser, là où il faut dépenser et quand on

devra dépenser, on connaîtra le montant des recettes indispensables pour faire face aux dépenses.

Dès qu'on saura ce qu'on doit demander aux contribuables, il sera possible d'étudier en connaissance de cause quelles sont les charges que devront supporter les citoyens.

Agir autrement serait mettre la charue devant les boeufs.

On a mis en avant, dans ces derniers temps, toutes sortes de projets de taxes: taxes mobilières, taxes sur le revenu, taxes sur les dépôts dans les banques, etc., etc... Chacun a son projet de taxes; ceci prouve au moins que la matière imposable ne manque pas. Mais il ne suffit pas de dire: telle chose peut être taxée et devrait être taxée. L'impôt n'est pas une matière qu'on puisse traiter à la légère, nous en reparlerons.

## LA SPECULATION

### Les coups de bourse

Il n'y a, nous l'avons maintes fois répété, aucune sécurité dans la spéculation en bourse, même pour ceux qui croient opérer à coup sûr sur des valeurs d'un mérite réel.

Si habile que soit un spéculateur, il ne saurait prévoir les manœuvres déloyales qui se pratiquent couramment et auxquelles ont recours ceux-là même qui, par leur situation, devraient non seulement se tenir à l'écart de toute machination, mais aussi et par-dessus tout devraient empêcher tout tripotage.

Il semblerait que plus un individu est riche et moins il a de scrupules dans le choix des moyens propres à l'enrichir davantage. Qu'importe à un multi-millionnaire de semer des ruines autour de lui pourvu qu'il augmente de plusieurs millions ses millions nombreux.

Les exemples de ces coups de bourse savamment machinés ne sont pas rares, mais en voici un nouveau qu'on n'avait

pas prévu et qu'il était difficile de prévoir.

Tous ceux qui s'occupent tant soit peu des affaires de bourse et des questions de transport connaissent le Southern Pacific et l'Union Pacific, deux compagnies de chemins de fer prospères.

Le 16 de ce mois avait lieu une assemblée des membres du comité exécutif qui publia un rapport sans donner aucun avis concernant le dividende.

Le dividende précédent avait été de 3 p. c. pour l'action Union Pacific et le Southern Pacific ne payait pas de dividende antérieurement.

Le lendemain grande excitation à la bourse de New-York à l'annonce officielle d'un dividende de 5 p. c. sur l'action Union Pacific et de 2 1/2 p. c. sur l'action Southern Pacific; la première haussait de 17 1/8 points et la seconde de 6 7/8 points. Comme résultat ceux qui avaient vendu les actions à découvert subirent de fortes pertes.

La raison pour laquelle on n'avait pas annoncé le dividende à la suite de l'assemblée est apparente. Il s'était formé un pool sur l'Union Pacific qui a réalisé \$15,000,000 de profits et un autre pool sur le Southern Pacific dont le gain s'est élevé à \$10,000,000.

Ces machinations ont été dévoilées et caractérisées comme il convenait par les journaux et les institutions financières qui ne sont pas à la merci des tripoteurs.

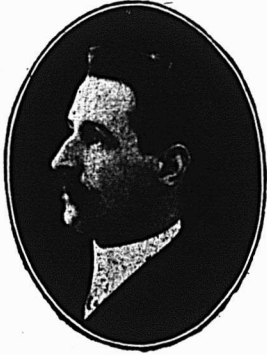
A moins d'être dans les secrets des dieux, il n'y a rien à gagner à spéculer; telle est la morale à tirer de ce nouveau coup de Jarnac.

Au lieu de payer vous-même et de faire payer à votre clientèle du glucose au prix du sucre de la meilleure qualité en achetant des confitures et des gelées frelatées qui ne peuvent plaire aux palais délicats, pourquoi ne pas tenir en magasin les confitures et les gelées absolument pures, marque E. D. S., préparées par E. D. Smith, de Winona, Ont.? Elles vous aideront à créer la meilleure clientèle pour votre magasin.

## PIQUE-NIQUE DES BOUCHERS DE MONTREAL

Le vingt-quatrième pique-nique annuel de l'Association des Bouchers de Montréal, qui a eu lieu le mercredi, 22 août, au Parc De Lorimier, a eu un très vif succès.

Tout s'est parfaitement bien passé : les courses et les différents concours et jeux ont été des plus intéressants et l'on peut dire que tout le monde a été satisfait.



**M. Auguste Prévost,**  
1er Vice-Président

L'assistance quoique nombreuse l'aurait été davantage, si la journée s'était mieux annoncée; le temps sombre de la matinée a été la cause d'un nombre d'abstentions assez considérable.

Néanmoins, l'on nous affirme que le pique-nique sera également un succès financier, ce qui est d'autant plus satisfaisant que rien n'avait été épargné pour assurer la réussite de cette journée de fête, les prix distribués étant d'une valeur considérable.

Une grande partie du succès du pique-nique revient à M. Lamoureux qui a été secondé de la façon la plus intelligente et la plus dévouée par les membres du bureau de direction dont nous publions les portraits.



**M. H. Poitras,**  
Trésorier

Le matin eut lieu la parade habituelle dans les rues et sur le Champ de Mars. Une cinquantaine de voitures décorées de drapeaux défilèrent dans l'ordre le plus parfait, musique en tête.

La procession a défilé par les rues suivantes: Champ de Mars, Gosford, Notre-Dame, Place Jacques-Cartier, St-Paul, Bonsecours, Craig, Frontenac, Ste-Ca-

therine, Maisonneuve, Ontario, St-Laurent, Ste-Catherine, des Seigneurs, St-Jacques, Notre-Dame, McGill, St-Jacques, Côte St-Lambert, St-Laurent, Mont-Royal, St-Denis, Rachel, Parc De Lorimier.

Avant de commencer les courses et les jeux, un lunch fut servi sur le terrain du pique-nique; parmi les nombreux invités nous avons remarqué:

MM. G. A. Lacombe, M. P. P.; Maurice Perreault, M. P. P.; l'hon. H. Laporte; les échevins Larivière, Médéric Martin, et N. Séguin; M. C. Bowman, de la Montreal Packing Co.; M. C. Carlin, de la Montreal Stock Yard; M. Jos. Ethier, de MM. Laporte, Martin et Cie, Ltée; MM. J. G. Watson, E. N. Trowern, secrétaire des Marchands-Détailleurs de la Province d'Ontario; J. A. Beaudry, secrétaire des Marchands-Détailleurs de la Province de Québec; M. F. Seyler du Canadian Grocer; A. Girard, de "La Patrie"; M. Beaudoin, de "La Presse" et F. E. Fontaine, du "Prix Courant".



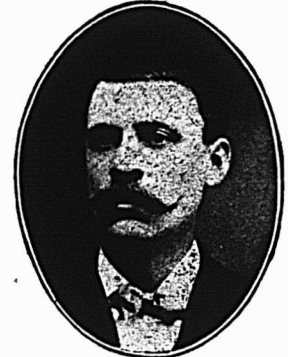
**M. Jean Lamoureux,**  
Président

Après le lunch, il y eut quelques discours de circonstance prononcés par le Président, MM. G. A. Lacombe, Maurice Perreault, les échevins M. Martin et Larivière et M. C. Bowman, de la Montreal Packing Co.

Nous résumerons le discours de M. C. Bowman qui est d'un intérêt pratique pour les bouchers.

Parlant au nom de sa compagnie, M. Bowman déclara qu'elle ne fait que le commerce de gros, bien que lorsqu'il fût question de son établissement à Montréal, il fut dit que la Compagnie ne pourrait pas subsister en ne faisant que le commerce de gros. Malgré tout, la Montreal Packing Co. persista dans la ligne de conduite qu'elle s'était tracée et le résultat obtenu fut des plus satisfaisants et dépassa les espérances qu'avait fon-

dées sa compagnie. L'année dernière, le chiffre d'affaires de la Compagnie a considérablement augmenté et M. Bowman espère qu'il augmentera encore grâce au système de livraisons rapides fait par plus de vingt voitures. Il ajouta que la Montreal Packing Co. envoie une marchandise supérieure à des prix très raisonnables et émet le vœu que les bouchers sauront encourager une industrie qui ne leur fait pas une concurrence directe puisqu'elle ne vend pas au consommateur.



**N. Pageau,**  
2e Vice-Président

Après le banquet, on commença les courses, jeux et concours dont voici le détail:

Course en "buggy" à deux: 2 milles: 1er, James Tweedy; 2e, M. Laframboise; 3e, N. Favreau; 4e, A. Dionne.

Course de deux milles en "sulky": chevaux de travail de bouchers, membres de l'association: 1er, M. Price; 2e, M. Desjardins 3e, J. B. Leroux 4e, D. Bélanger.

Course du cochon graissé 1er, M. Tanguet.

Course de 2 milles: Steeplechase: 1er, "Trouble" — "Sir George" et "Woodstock" déclassés.

Course de 100 verges, hommes gras membres de l'Association 1er, Léon Beaupré; 2e, F. Saint-Onge.



**H. Lambert,**  
Secrétaire

Course de 2 milles en "buggy", à deux, pour hôteliers: 1er, M. Lespérance; 2e, Dan. Daignault; 3e, M. Létourneau; 4e, M. Bougie.

Course de 100 verges; membres du comité: 1er, H. Geoffrion; 2e, C. Desjardins; 3e, D. Bélanger; 4e, A. Park.

Course de 100 verges, membres de l'Association: 1er, A. Théorêt; 2e, H.

# Songez au Commerce des Fêtes !!

---

---

C'est maintenant le temps de donner vos commandes pour les spécialités du commerce des Fêtes.

Vous ne risquez jamais rien en mettant en Stock le

# Chocolat FRY

---

---

EN

---

---

# Boites de Fantaisie

Mais c'est surtout à l'époque des Fêtes que le détailleur doit en avoir un bon assortiment.

Rien ne décore mieux le magasin.  
Rien n'attire davantage les yeux.  
Rien ne se vend aussi facilement et avantageusement.

---

---

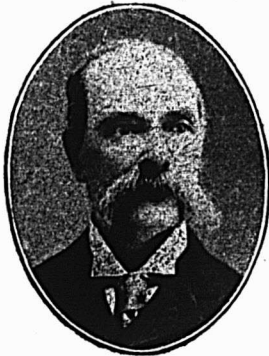
**D. MASSON & CIE,**

RUE SAINT-PAUL, . . . . . MONTREAL.



Geoffrion; 3e, James Tweedle; 4e, J. Clément.

Course de 100 verges, pour filles de bouchers, au-dessous de 12 ans: 1ère, Mlle D. Contant; 2e, Mlle R. Vézina; 3e, Mlle C. Leroux.



M. L. Beaucaire,  
Sec.-Correspondant

Concours de voitures de bouchers de détail: 1er J. Girard; 2e N. Pageau; 3e J. Lévesque.

Course de 100 verges, pour fils de bouchers, au-dessous de 12 ans: 1er A. Corbell; 2e P. Young; 3e A. Girouard.

Course à trois jambes, 300 verges: 1ers MM. Gervais et Jobin; 2e les frères Strike; 3e MM. Brière et Laramée.

Course en "buggy", 2 milles; pour chevaux de travail de bouchers: 1er, M.



M. F. St-Onge,  
Assts.-Trésorier

Price; 2e C. Desjardins; 3e H. Parthenais; 4e D. Bélanger; 5e J. Berti.

Course à pied: 150 verges avec barrières; 1er, M. Paydew; 2e, M. Strike; 3e, M. Brière.

### LA PROBITE EN AFFAIRES

Malgré le sophisme souvent répété que l'honnêteté n'est pas la meilleure politique à suivre, il n'en reste pas moins vrai que la malhonnêteté n'est pas la meilleure règle de conduite. L'homme qui désire arriver au sommet de l'échelle doit se garder de toute teinte de malhonnêteté ou de perfidie dans ses transactions commerciales.

Il peut être bon pour des chefs d'industrie de conduire leurs affaires et leurs entreprises suivant des lignes qui les mèneraient au pénitencier si ces hommes avaient moins d'importance et moins de puissance, mais ce n'est pas une chose

Course de 2 milles en "sulky" chevaux de travail des charretiers: 1er, M. Laverty; 2e M. Prévost; 3e Cy. Laverty.

Course à pied de 300 verges, dont 150 verges pieds nus: 1er M. Robertson; 2e P. Thompson; 3e M. Brière; 4e M. Paydow.

Course à pied de 300 verges, pour garçons-bouchers: 1er, George Robinson; 2e, M. Leroux; 3e, M. Goyette; 4e, M. Brière.

Course plate pour chevaux coureurs 1¼ mille: 1er, "First Born"; 2e, "Sir George"; 3e, "Baby Bunt"; 4e, "Trouble."

Le soir, après une journée bien employée, eut lieu un banquet auquel prirent part les officiers de l'Association, les membres des différents comités du pique-nique et les invités de l'Association, parmi lesquels nous nommerons: MM.



M. H. Geoffrion  
Asst.-Secrétaire

Honoré Gervais, député de St-Jacques au Parlement Fédéral; G. Langlois, député de la division St-Louis, au Parlement de Québec; MM. E. N. Trowern, J. A. Beaudry, P. Daoust, J. G. A. Fillon, président de l'Association des Pharmaciens, Jos. Ethier, Jos. Lévesque, H. H. Goulet et des représentants de plusieurs journaux.

Il y eut plusieurs discours, notamment ceux de MM. Gervais et Langlois. Ces messieurs assurent l'Association des Bouchers de leur concours chaque fois qu'il s'agira de combattre les monopoles.

Les différents comités du Pique-Nique étaient composés comme suit:

Comité de réception: MM. Alfred-Leduc, Auguste Prévost, J. B. Bourassa, MacDuff Lamb, F. Bayard, Jos. Jean-

à faire pour les jeunes gens qui ne sont pas chefs d'industrie et peu d'hommes le sont. Quand un jeune homme deviendra un chef dans sa partie, il pourra oublier toute question d'honnêteté et d'honneur en affaires. Jusqu'alors, à partir du moment où il part péniblement du pied de la vaste échelle qui conduit aux plus hautes places, il convient qu'il garde son nom honorable et pur de toute tache comme on le faisait autrefois avant que le public ne connût ce qu'étaient réellement ses grands hommes d'affaires, dit "New York Commercial".

On peut rire, dire que l'honnêteté est une règle de conduite du passé, que l'homme qui parvient est celui qui n'est

notte, Jos. Denis, Ed. Leduc, Jos. Villeneuve, Jean Lamoureux.

Comité d'organisation: MM. Auguste Prévost, L. R. Trudeau, Arthur Leduc, Eph. Renaud, H. Poitras, Jean Lamoureux.



M. L. Beaupré,  
Commissaire-Ordonnateur

Comité des finances: MM. H. Poitras, F. Leroux, F. St-Onge, Jean Lamoureux.

Comité de police: MM. D. Bélanger, L. Beaupré, G. Courville, A. Bisailon, Jean Lamoureux.

Juges pour courses et jeux: MM. Art. Paré, Henri Beauséjour, A. Dompière, Geo. Fisher, A. Leclair, H. Geoffrion, Jean Lamoureux.

Juges pour courses de chevaux: MM. N. Ethier, Jos. Denault, Jean Lamoureux, Alph. Gervais, starter.



M. O. Bélanger,  
Commissaire-Ordonnateur

Juges pour courses de chevaux, coureurs: MM. Dr. Arthur Migneault, Dr. Gauthier, Jos. Deneault, Jean Lamoureux, Wm. Grant, P. Morris, starter.

pas honnête, etc. Sans aucun doute, il y a quelque raison et probablement des quantités de raisons pour de telles railleries. Quand on aura démontré, comme le cas se passe constamment, que des hommes qui ont toujours passé aux yeux du public comme de brillants exemples d'un succès de bon aloi, doivent leur succès, non à la pratique de principes d'honnêteté, de travail et d'industrie, mais à des pratiques peu honnêtes et souvent criminelles, il y aura des excuses pour presque tout le monde à perdre foi dans les principes.

"Il y a une qualité qui est absolument nécessaire au jeune homme qui désire réussir, c'est l'honnêteté", a dit le sénateur.

# Procurez-vous des Renseignements

===== A LEUR SUJET =====

Demandez à n'importe lequel de vos amis qui est dans le commerce combien ses clients ont été satisfaits des conserves

## MARQUE OLD HOMESTEAD

Chacun de ceux-ci qui a fait dans son magasin un essai de cette marque populaire vous dira que c'est **le meilleur article de vente qu'il ait jamais eu en stock.**

Le point fort des conserves de fruits et de légumes Old Homestead est leur arôme fin. Aucune autre conserve sur le marché ne commence à égaler l'arôme délicieux des marchandises Old Homestead.

Le sol sur lequel ces fruits et ces légumes croissent, la proximité des champs de notre manufacture, la lumière et la propreté évidente partout dans notre établissement, l'expérience et le soin de notre opérateur, sont choses qui contribuent chacune pour leur part à faire de la marque Old Homestead ce qu'elle est : le Type d'Excellence pour les Conserves au Canada.

Si vous n'avez jamais vendu la marque Old Homestead, vous manquez une bonne affaire. Faites un essai. Faites-le maintenant. Demandez-la à votre marchand ou écrivez-nous directement.

---

---

# The Old Homestead Canning Co.,

PICTON, - - ONT.

teur Chauncey Depew, il y a trois ans, et le pays l'a cru. Eh bien! le même pays a lu et entendu raconter l'histoire du manque de droiture en affaires financières de Depew et il sait maintenant que sa confiance en cet homme était non fondée et que les principes qu'il engageait si constamment les jeunes gens à suivre n'étaient rien que des paroles, que lui-même ne les a pas toujours mis en pratique.

Cependant, il suffit quelquefois d'avoir sa foi ébranlée pour tourner en dérision une pensée d'honnêteté en affaires. Cela n'est pas profitable. La vérité est que ce qui profite, c'est l'honnêteté. En d'autres termes, un commerçant malhonnête exige même de ses employés qu'ils soient honnêtes. Même si la malhonnêteté n'est pas dirigée contre lui, il ne veut pas avoir d'employé déshonnête. Il ne sait pas quand il pourrait avoir à en souffrir et tout homme habile en affaires se met toujours du côté sûr.

En dépit de l'évidence de ce fait, il y a beaucoup de jeunes gens brillants dans le monde des affaires qui persistent dans l'idée que le meilleur moyen de s'élever est d'employer des pratiques peu honnêtes. De temps à autre, quelque jeune homme, aux qualités brillantes perd sa place parce qu'il croit être plus perspicace que tout autre.

Tous ceux qui perdent ainsi leur place ont les plus grandes difficultés à se refaire une réputation; en réalité, beaucoup n'y arrivent jamais.

Quand une fois la marque de la malhonnêteté a été imprimée sur un homme, ou même, si l'on soupçonne qu'il devrait être marqué de ce stigmate, cet homme rencontrera les plus grandes difficultés dans la vie; il travaillera avec un désavantage si grand qu'il lui sera presque impossible de le surmonter.

Il peut changer de nom, mais un homme qui change de nom n'a nécessairement pas de passé et par conséquent, rien à donner en référence à des patrons futurs; il peut changer de pays, la tache restera toujours sur lui, toujours prête à se faire voir quand l'occasion se présentera.

Un exemple de la ténacité avec laquelle une mauvaise réputation s'attache à un homme et combien cette mauvaise réputation détruit ses chances de succès est fourni par le cas d'un jeune vendeur qui, autrefois avait les plus grands succès et promettait le plus dans sa ligne, celle de la vente de bijoux en gros.

Son histoire est racontée par Réginald Cooke. Ce jeune homme avait fait une première erreur. Il s'était enrichi par là de \$500 et sa maison avait fourni une somme égale, moins 50 p. c. de profit, pour compenser les pertes; ceci continua pendant un mois, avant que personne ne pensât qu'il y avait quelque chose d'étrange là-dedans.

Des recherches furent faites et on découvrit que le jeune homme s'était approprié l'argent fourni pour couvrir la perte. Le père du jeune homme est riche. Ce vendeur expliqua qu'il n'avait emprunté cette somme que temporairement, qu'il avait l'intention de la rendre aussitôt qu'il le pourrait et c'est ce qu'il fit promptement, son père, lui ayant avancé l'argent nécessaire.

Naturellement, la maison le congédia, elle ne pouvait pas faire autre chose, lui fut-il dit, bien que personne ne crût qu'il fut malhonnête.

Le jeune homme prit son argent, et le jour suivant il travaillait dans une autre maison à un salaire plus élevé. C'était un bon vendeur; il ne pouvait pas rester longtemps sans emploi. Il se conduisit bien dans cette nouvelle maison et avança rapidement. Un jour, un des commis de son ancienne maison vint dans le bureau et le vit.

"Que fait-il ici?" demanda le commis avec surprise.

"Il vend des marchandises", lui fut-il répondu.

"Pourquoi? qu'y a-t-il?"

"Rien", répondit le commis.

Cependant, le chef de la maison de commerce entendit parler de la surprise du commis et fit prendre des renseignements. Il découvrit naturellement pourquoi le vendeur avait été congédié et ce dernier partit bientôt de sa nouvelle place.

Depuis, il a eu exactement six places. Dans une de ces places, le patron qui l'employait connaissait parfaitement sa mauvaise réputation. "Conduisez-vous bien ici, lui dit-il, je ne m'inquiète pas de ce que vous avez fait dans le passé". Quelqu'un, on ne sut jamais qui, fit disparaître un jour une douzaine de montres. Le jour suivant, le nouvel employé était congédié. Aujourd'hui, il est dans emploi et restera ainsi probablement, jusqu'à ce qu'il trouve refuge dans quelque position, maigrement payée, où son passé ne le gênera pas.

#### LA SITUATION DE L'INDUSTRIE TEXTILE A CHEMNITZ

Nous recevons d'Allemagne le rapport suivant sur la situation des grands manufacturiers de produits textiles à Chemnitz:

La situation à Chemnitz est en ce moment excessivement favorable; il n'y a pas de branche dans l'industrie textile où les commandes n'aient été placées en abondance. Les Chemnitz-Maschine-Manufactures sont en partie tellement encombrées d'ordres qu'elles sont absolument incapables d'en accepter aucun nouveau, pour une longue période de temps; presque toutes les maisons ont reçu des commandes pour leurs spécialités,

pour plus d'un an. Les demandes faites à l'industrie textile de Chemnitz sont excessivement fortes. Les plus anciennes manufactures même ne se souviennent pas d'avoir vu une prospérité pareille et l'époque actuelle ne peut pas être comparée à celle où le tarif McKinley menaçait de devenir loi et où on exportait aux Etats-Unis tout ce qui pouvait être prêt avant la mise en vigueur de ce tarif. Les manufacturiers ne savent pas comment faire pour servir leurs clients et sont dans une situation embarrassante parce que, dans bien des cas, il leur est absolument impossible d'accepter de nouveaux ordres. Ce n'est pas une situation agréable pour les manufacturiers, car, d'une part, ils ne sont que trop anxieux de conserver leurs relations avec leurs anciens clients et d'autre part, il ne leur sert de rien, et cela les mettrait dans l'embarras, d'accepter des commandes qu'ils ne voient pas la possibilité de remplir, tout au moins à l'époque fixée. Il y a trois mois, les acheteurs de bonneterie ne voulaient pas payer les prix les plus élevés et il était absolument impossible aux manufacturiers d'obtenir de meilleures cotes. Aujourd'hui, on paie n'importe quel prix pour un grand nombre d'articles, pourvu que les marchandises soient livrées dans un temps raisonnable. La plus grande excitation règne parmi les manufacturiers de gants, parce qu'ils ont à faire face aux demandes les plus fortes et qu'ils ne savent pas comment faire pour produire les marchandises. Tout le matériel qui existait en stock, sole, taffetas, ou tout autre tissu, a été coupé pour en faire des gants longs et a été vendu. Les acheteurs arrachent des mains des manufacturiers tout ce qui est prêt.

Beaucoup de manufacturiers ne savent pas comment faire leurs marchandises, ce qui est la chose la plus difficile, car il y a une grande rareté d'ouvriers expérimentés, spécialement de couturiers, et les salaires payés pour la couture et la piqûre sont plus élevés que ceux qui aient jamais été payés au moment où l'industrie textile était la plus florissante.

Inutile de dire que la situation actuelle du marché des produits textiles, tels qu'ils sont fabriqués ici, n'a jamais été ce qu'elle est maintenant et quels que soient les journaux quotidiens que vous lisiez, vous voyez de nombreuses annonces demandant des couturiers, des coupeurs et des ouvriers de toute sorte. Chaque journal contient des pages pleines de semblables annonces, ce qui indique que les affaires doivent être à leur maximum. Toutefois, ces annonces sont pour ainsi dire des essais désespérés de la part des manufacturiers, car il y a très peu d'espoir pour eux de trouver des ouvriers par ce moyen. En tous cas, les ouvriers inexpérimentés sont inutiles aux

# Quaker Sugar and Cream Corn

---

C'est une ligne que tout épicier entreprenant devrait se procurer immédiatement. L'emballage est fait de la plus belle semence du Maine, les épis tous choisis, les boîtes bien remplies de blé d'Inde et non de jus aqueux. Nous croyons qu'il y a de l'avenir pour un article de cette classe de marchandises. Il y a blé d'Inde et blé d'Inde. Il n'est aucune ligne de conserves dont la qualité varie autant que celle du blé d'Inde. Notre "Quaker Sugar and Cream Corn" est non seulement un article réellement de haute catégorie, quelque chose où les marchandises occupent un rang culminant, mais une ligne à la qualité élevée et uniforme de laquelle on peut toujours se fier. La réputation du Quaker vient à l'appui de ces assertions. Bien que le contenu d'une boîte de conserves soit plus important que l'extérieur, il peut n'être pas mauvais de dire que ces marchandises sont expédiées dans de très belles enveloppes en relief, bien supérieures à tout ce que nous avons déjà vu chez nos concurrents.

---

## Les Embaqueteurs des Conserves Quaker

manufacturiers et c'est aussi la raison pour laquelle de si nombreuses machines ne font rien, car il est impossible de trouver un nombre suffisant d'ouvriers pour les faire marcher et, s'il arrivait, pour une raison ou pour une autre, que d'anciens ouvriers quittent leur position, ils n'attendraient pas très longtemps pour trouver une nouvelle place. Partout où ils s'adressent, ils sont immédiatement reçus et obtiennent en toute probabilité un salaire bien meilleur que celui qu'ils avaient dans leur ancienne situation.

Les affaires sont bonnes en ce moment, et les manufacturiers peuvent être satisfaits de l'augmentation des prix; en réalité, il était temps qu'un changement eût lieu. Les affaires ont été actives sans interruption pendant les deux dernières années, mais les profits étaient très faibles; un petit nombre seulement de fabricants de spécialités, particulièrement d'articles de fantaisie, faisaient des profits meilleurs, mais la plus grande partie des maisons d'exportation devaient se contenter d'un profit très faible. S'il était possible de former un trust comme on en a fait dans d'autres parties du pays et dans d'autres commerces, pour forcer les manufacturiers à ne pas vendre dans certaines limites! mais cela est absolument impossible ici. D'abord, les manufacturiers sont trop nombreux pour les réunir sous une même direction. Un bon nombre de maisons d'exportation obtiennent à crédit leurs marchandises des petits manufacturiers appelés "facteurs" parce que ces petits manufacturiers se sont établis grâce à ces maisons et continuent à être en relations personnelles avec elles. Les teinturiers et les apprêteurs offrent aussi de longs crédits et nombre de petites maisons, par des transactions judiciaires, reçoivent souvent leurs rentrées plus tôt qu'elles n'ont à faire des paiements à leurs fabricants. Jusqu'ici, ces petites maisons d'exportation vendaient fréquemment leurs marchandises avec 2 ou 3 p. c. de profit seulement, parce que si elles avaient voulu vendre au prix du marché, elles n'auraient pas obtenu de commandes et auraient ainsi ruiné le commerce des plus grandes maisons d'exportation qui manufacturent elles-mêmes. Ces petites maisons, bien entendu, peuvent faire leurs affaires de cette manière si le commerce est bon, mais elles ne le peuvent pas si le commerce est dans la situation où il se trouve aujourd'hui. Les petits manufacturiers ou facteurs obtiennent tous les prix qu'ils demandent et au comptant, pour des marchandises prêtes à être livrées. Ceux qui ne peuvent pas payer comptant ne peuvent obtenir de livraisons ou bien, ils doivent payer des prix si élevés qu'il est inutile d'en parler. Il en résulte que beaucoup de petits manufacturiers ne peuvent pas continuer

la lutte contre les grandes maisons d'exportation et ainsi les affaires se font sur une base solide. La preuve en est que les acheteurs sont obligés de payer aujourd'hui les prix les plus élevés.

Il y a six mois, les acheteurs représentaient sous les plus sombres couleurs les perspectives d'affaires pour l'avenir, si les manufacturiers continuaient à hausser leurs prix au-delà des soi-disant limites. Ils avaient coutume d'effrayer les manufacturiers par la perspective que les manufacturiers américains, dans ce cas, s'empareraient de tout le commerce et que les exportations aux Etats-Unis se réduiraient à néant. C'est exactement le contraire qui est arrivé; chaque douzaine d'articles prête est vendue et de nombreux manufacturiers sont obligés de refuser des commandes parce qu'il leur est simplement impossible de produire les marchandises. Ce n'est pas seulement les prix très élevés du fil et les salaires exorbitants qui ont déterminé les prix de nos marchés, mais aussi la demande énorme. S'il y a une forte demande pour un certain article et un déficit dans la production, tout prix demandé est payé aussitôt afin d'obtenir les marchandises. Ceci ressort surtout du fait que les acheteurs paient 100 p. c. de plus pour les gants longs en soie. S'ils pouvaient s'en procurer ailleurs ou si leur argent ne leur rentrait pas avec un fort profit, ils ne feraient pas cela.

Toutefois, il ne faut pas se figurer que c'est le manufacturier seul qui profite de l'avance des prix; il s'en faut de beaucoup. Les prix du fil ont augmenté et sont en hausse constante. Les manufacturiers ont à payer des salaires très élevés et dans bien des cas, à payer des prix supplémentaires pour faire faire leurs marchandises, de manière à faire plus vite leurs livraisons à leurs clients. Les acheteurs eux-mêmes se méfient des offres faites à bas prix et craignent de ne pas obtenir livraison des marchandises, cela se comprend assez bien parce que les manufacturiers qui offrent des prix bas sont incapables de faire plus tard les livraisons. Combien de temps durera le présent état de choses, personne ne peut le dire. Toutefois, tant qu'il n'y aura pas abondance d'ouvriers, on ne pourra pas s'attendre à un changement et même une récolte de coton de premier ordre et une réduction dans les prix du fil ne peuvent pas influencer le marché des produits textiles.

Si on désire représenter la situation en quelques mots, on n'a qu'à dire simplement qu'on ne peut plus obtenir de marchandises, soit en bonneterie, soit en gants et principalement en gants. Des stocks, il n'y en a pas. La production est vendue pour une longue période de temps et si d'autres commandes sont acceptées, elles le sont par des manufacturiers qui ont réservé une partie de leur

production pour leurs anciens clients. Dans les gants longs pour l'été prochain, toute douzaine qui peut être produite est vendue, on ne peut se procurer nulle part des gants en soie d'un genre quelconque. L'anxiété pour obtenir des marchandises est si forte que quelques maisons proposent déjà leurs commandes pour l'hiver 1907 sur la base des marchandises qu'elles ont achetées pour l'hiver précédent. Elles essaient de pousser les manufacturiers à offrir des échantillons pour l'hiver prochain, ce que toutefois les manufacturiers doivent refuser et ne peuvent pas faire, parce que le risque qu'ils courent en répondant d'un matériel pour une époque si éloignée est très grand; les manufacturiers n'aiment pas s'engager dans cette spéculation dangereuse.

## LES BUCKET-SHOPS

### Il faut les fermer

Une maison de courtage de Jersey City et New-York avec de nombreuses succursales vient de faire faillite.

Cette maison, M. J. Sage & Co., était en relations d'affaires avec quatre ou cinq agences de courtage à Montréal.

Ces agences vont probablement refuser de payer à leurs clients ce qu'elles leur doivent. Les pertes qu'elles leur feront subir sont diversement estimées de \$60,000 à \$100,000. Elles continueront leurs opérations et feront de nouvelles dupes.

Nouvelles n'est peut-être pas le mot propre. Leurs anciens clients vont tempêter, pester, employer de gros mots, puis leur colère s'apaisera et ils retourneront se faire dépouiller dans les mêmes tripots.

Il faut bien se demander jusqu'à quelle limite peut atteindre la bêtise humaine, car tous ces habitués de bucket-shops n'ignorent pas que ces officines ne font aucune opération de bourse pour leurs clients. Elles parient simplement contre leurs clients. Pariant contre eux, elles ont intérêt à gagner le pari. Si la cote est en leur défaveur et qu'elles aient trop à payer, elles disparaissent et leurs clients en sont pour leur mise.

Il ne serait que temps qu'on ferme toutes ces agences de tripoteurs américains.

Le jeu est interdit par les lois au Canada. Pourquoi ne ferme-t-on pas ces maisons de jeu? Est-ce parce que, au lieu d'opérer clandestinement, elles ont sur la rue une porte ouverte à tout venant? Bien des gens ne songeront jamais à aller dans une maison de jeu clandestine et, cependant, fréquentent pour s'y faire dévaliser ces bucket-shops qui s'étalent à la vue de tous.

Combien, parmi ceux qui ont filé après avoir perdu dans ces maisons leur argent, celui de leur patron ou de leur famille,

**Certaines gens vous diront qu'ils empaquettent  
des Marinades en vrac qui se gardent. Nous  
faisons beaucoup plus que de le dire.**

Nous garantissons absolument notre produit et, si vous recevez de nos marinades qui ne soient pas dans la condition absolument la meilleure, nous sommes toujours prêts à les rendre correctes, pourvu qu'elles ne datent pas de plus de six mois, que le baril, le seau ou tout autre récipient soit tenu couvert, que vous ne vous serviez pas d'un ustensile en fer-blanc ou en tout autre métal pour puiser les marinades (servez-vous d'un bol en poterie), que le vinaigre soit toujours puisé proportionnellement aux marinades, de sorte que celles-ci soient toujours légèrement couvertes de vinaigre, que vous ne laissiez pas d'ordures, particulièrement des clous, pénétrer dans le récipient et que les marinades soient garanties d'une chaleur ou d'un froid extrêmes. Vous ne pouvez pas vous empêcher de faire de l'argent sur nos marchandises, si vous les tenez correctement, car elles se vendent mieux et à un meilleur prix, parce qu'elles sont meilleures que toute autre marinade en vrac sur le marché. Nous pouvons répondre de nos marchandises, parce qu'il n'y entre que ce qu'il y a de meilleur; le résultat naturel est que nous sommes sûrs d'elles. Insistez sur la Marque Lion, quand vous donnerez votre ordre cet Automne.

---

**THE OZO CO., LIMITED, MONTREAL**

seraient restés honnêtes leur vie durant, s'ils n'avaient succombé à la tentation de jouer que ces bucket-shops leur offrait.

Qu'on applique donc la loi à tous ces tripots. Qu'on les ferme au plus vite; nous y gagnerons aussi bien au point de vue moral qu'au point de vue matériel.

#### PETITES NOTES

Des expériences semblent indiquer que la force d'une meule à repasser est considérablement réduite quand la meule est mouillée. L'humidité non seulement diminue la force de tension de la matière, mais en augmente le poids et par là même la force centrifuge pour une vitesse circulaire donnée. La réduction de force semble être de 40 ou 50 pour cent. Une section sèche s'est brisée sous un effort de 146 livres par pouce carré. Une autre section de la même meule, laissée toute une nuit dans l'eau, s'est brisée sous un effort de 80 livres. Une pierre meilleure, dans les mêmes conditions s'est rompue sous un effort de 186 livres par pouce carré quand elle était sèche et de 116 livres, à l'état humide. Les opinions diffèrent beaucoup quant à la vitesse maximum que l'on peut imprimer avec sécurité aux meules à repasser. Certains rémouleurs vont jusqu'à une vitesse circulaire de 4,500 pieds par minute, d'autres ne dépassent pas 2,500. On

observe peu de différence, dans l'aptitude des meules à se rompre à ces vitesses; on en conclut donc qu'une cause fréquente de rupture est due à des défauts ou à des fissures dissimulées, qui pourraient occasionner la rupture aux vitesses moins grandes.

Des recherches ont été faites en Angleterre sur l'effet des hautes températures sur la force de tension de l'acier. Dans un four spécial, disposé dans ce but et dont la température pouvait s'élever à 800 degrés, on a placé des pièces d'essai d'un diamètre de 0.2 pouces et d'une longueur de 4 pouces, et on les a chargées d'un poids de 88 livres. Les températures ont été mesurées par des thermo-couples à chaque extrémité et au centre, et l'allongement par l'appareil Ewing, gradué à 0.00002 pouce. Les expériences ont montré que, à mesure que la température s'élève, les propriétés élastiques de l'acier se manifestent plus lentement, le métal se conduisant aux températures élevées comme le caoutchouc ou le verre. Quand la pression auquel l'acier est soumis cesse, l'acier reprend immédiatement ses propriétés et ensuite ce travail de récupération se complète et dure plusieurs minutes.

Un ingénieur français a construit une turbine expérimentale à combustion interne continue, dans laquelle la chambre

de combustion est revêtue d'une substance réfractaire. La gazoline fournie par une pompe de compression arrive sur l'arbre de la turbine et est mélangée à l'air; l'inflammation par l'électricité est employée. La température résultante est de 3,272 degrés, F. Le gaz engendré agit sur les lames de la turbine, qui sont maintenues froides par une basse pression de vapeur, qu'on laisse pénétrer dans la chambre; la vapeur est produite dans des manchons à eau entourant l'orifice par où le gaz s'échappe. Cette turbine a, dit-on, un rendement de 18 pour cent, et on espère que des améliorations faites au compresseur élèveront ce chiffre à 25 pour cent.

\* \* \*

Il est probable que l'épreuve la plus probante de la capacité en affaires et du caractère est la manière dont un client est reçu quand il vient au magasin faire une plainte. Il est mauvais pour les affaires de ne pas admettre les plaintes. Pour rendre justice au public, on peut dire que peu de clients ne formulent une plainte, à moins qu'elle ne soit fondée, et la manière dont vous les recevez à cette occasion décide si vous garderez leur clientèle et resterez dans leurs bonnes grâces ou si vous les perdrez. Il est donc avantageux de supprimer tout air de mécontentement, que la plainte soit justifiable ou non. Un peu de raisonnement et de réflexion mettra les choses au point.

# SEL

# SEL

## GROS ET FIN

DEMANDEZ NOS PRIX.

# D. RATTRAY & SON

## MONTREAL.

## Pas de Profits Diminués

avec le Savon Extraordinaire au Goudron Master Mechanics—parce qu'il n'a pas de rival.

Il n'y a pas de savon exactement comme celui-là—Par conséquent il y a une demande inusitée pour lui parmi les Mécaniciens, les Machinistes, les Fermiers, les Sportsmen et tous ceux dont le travail ou le sport tache la peau ou abîme les mains. C'est un savon pur de haute qualité qui enlève remarquablement vite toutes les taches de graisse.

Il procure un bon profit. Il a toujours été un article de grande vente, et ses ventes augmentent.

### Le Savon Extraordinaire au Goudron Master Mechanics

une des excellentes lignes manufacturées par

Albert Soaps Limited, - Montreal.

## IL Y A LA UN BON PROFIT POUR LES EPICIERS.

Cela paie de tenir le meilleur article — et surtout quand le meilleur article est un article bien connu, bien annoncé, comme

# LE Sel Windsor

Ayez toujours du Sel de Table Windsor pour vos clients — et voyez combien plus vous en vendez.

Naturellement, vous savez que l'article qui se vend le mieux est celui qui rapporte le plus d'argent.

## Jambon et Lard Fumé de Choix

MARQUE

# "CORONA"

La Marque Universellement Favorite.

Saveur Délicieuse.

Traitement au Sucre (Sugar Cure)

Très Spécial.

Une fois Goûtés, Toujours en Demande.

Envoyez un Ordre d'Essai.

Département des Provisions.

Beurre de Choix, Œufs, Volailles, Etc.

## Montreal Packing Co., Limited.

MONTREAL, Canada.

## "POIS Marque QUEEN"

Les meilleurs Pois empaquetés au Canada aujourd'hui

Ce n'est pas une exagération. Pendant des années, nous avons fait des Pois une **Spécialité**, et les épiciers qui ont tenu nos

Quinte Garden  
Sweet Wrinkle

Sifted June  
Gold Label

et Pois Français

SAVENT que ces variétés sont graduées convenablement, ont un Sirop parfaitement clair, sont tendres et bien supérieures à toutes les Marques sur le marché.

EPICIERS qui n'avez pas encore placé vos ordres, demandez à votre Maison de Gros une quelconque des qualités ci-dessus de Pois **Marque Queen**.

Un ordre d'essai prouvera tout ce que nous disons.

## BELLEVILLE GANNING CO'Y., BELLEVILLE, ONT.



# Epiceries, Provisions, Vins et Liqueurs.

## REVUE DES MARCHES

### COMMERCE

La situation a peu changé en ce qui concerne la demande pour livraison immédiate; par contre, les ordres pour le commerce d'automne et d'hiver commencent à se faire sentir d'une manière sensible, surtout dans le commerce de la ferronnerie.

A propos de ferronnerie, il y a en ce moment une grève aux laminoirs de la Montreal Rolling Mills Co. qui, si elle devait se prolonger, pourrait gêner le commerce dans une certaine mesure. Malheureusement, les ouvriers, n'ont guère montré jusqu'à présent le désir de s'entendre avec la compagnie.

Peut-être la chaleur excessive de ces derniers jours les a-t-elle disposés au repos, l'adoucissement de la température pourrait les ramener au travail.

Les prix du beurre et du fromage sont, comme on le verra plus loin, tenus fermes. Il faudrait de la pluie pour reverdir les pâturages; elle tombe actuellement dans nos parages et elle est la bienvenue.

Les nouvelles des récoltes sont pour l'ensemble assez satisfaisantes; si sur certains points de la province, le foin a fait défaut, il a donné une pleine récolte en d'autres endroits; de même pour d'autres cultures. Encore, dans les parties les plus mal partagées l'industrie laitière a sauvé la situation.

### FINANCES

A la suite de la hausse des actions de l'Union Pacific et du Southern Pacific dont nous parlons ailleurs, le marché de New-York a été plus actif, entraînant, comme toujours, après un marché excité, le public à la spéculation. La réaction ne tardera pas à se faire sentir, d'autant plus que les banques vont avoir à faire face aux demandes pour le mouvement des récoltes et qu'elles pourront difficilement prêter à des taux qui permettent la spéculation sur une large échelle.

Montréal suit New-York, aussi cette semaine, la plupart des valeurs ci-dessous cotées sont-elles en hausse sur les prix de la semaine dernière. Hier, le marché était plus facile.

Voici les différences survenues pendant la huitaine écoulée:

Gains.—Can. Pac. Ry. [ancien], 2¾; Can. Pac. Ry. [nouveau], 3½; Minn. St. Paul & Soo [com.], ¾; Detroit United Ry., 1½; Toronto Ry., ⅞; West India

## NEW YORK CENTRAL AND HUDSON RIVER, R. R.

Les Trains quittent la gare Windsor comme suit;

8.20 A.M.	tous les jours excepté le dimanche.	Pour tous les points des Montagnes Adirondacks, Malone, Utica, Syracuse, Rochester, Buffalo, Albany, New York et tous les points au Sud.
7.00 P.M.	tous les jours.	
8.20 a.m.	excepté le dim.	Train local pour Chateauguay, Beauharnois, et Valleyfield
10.20 a.m.	ex. sam. et dim.	
1.35 p.m.	sam. seulement	
5.10 p.m.	excepté le dim.	
7.00 p.m.	tous les jours	
9.45 a.m.	Dim. seulement	

Pour billets, horaires, accommodation de chars Pullman, et toutes informations, adressez-vous au bureau de la ville, 130 rue Saint-Jacques.

H. J. HEBERT, F. E. BARBOUR,  
Agent local pour la vente des billets. Agent général.



## LA REGION DU LAC ST. JEAN

20 000,000 acres d'excellentes terres à 20c l'acre. Un pays abondant en bon bois et en excellente Eau à 190 Milles seulement d'un des plus beaux ports de mer de l'Amérique. Un pays pour les Industries de toutes sortes, rempli de pouvoirs d'Eau Beau Climat et communications faciles. Pour renseignements et le guide du colon du lac St Jean, s'adresser à

**RENE DUPONT,**

Agent de colonisation.

Chemin de fer de Québec et du lac St-Jean, rue St André, QUÉBEC, Canada.

## Alphonse Ledue Marchand de Grains

Successesseur de Leduc & Daoust et de Produits. . .  
EN Gros et a Commission  
Spécialité: Beurre, Fromage, Œufs et Patates  
Avances libérales faites sur consignations.  
Correspondance sollicitée.  
1217 ET 1219 RUE ST-JACQUES, MONTREAL.

Electric [com.], 3; Richelieu & Ontario, ¾; B. C. Packers [com.], 7½; Dominion Coal [com.], 1; Dominion Coal [préf.], ¾; Dominion Iron & Steel [com.], 1; Dominion Iron & Steel [préf.], ½; Montreal Cotton, 1; Nova Scotia Steel [com.], ½.

Pertes—Illinois Traction [préf.], 1; Toledo Ry., ½; Bell Telephone, 1; Mexican L. & P., 1¾; Nova Scotia Steel [préf.], 4;

Nous donnons la cote de la dernière transaction pour chacune des valeurs ci-après:

### Chemins de fer

Can. Pac. Ry. nouveau . . . . .	165½
Can. Pac. Ry. . . . .	169½
Duluth S. S. & A. R. [com.] . . . .	167
Duluth S. S. & A. Ry. [préf.] . . . .	47½
Minn. St. Paul & Soo [com.] . . . .	156
Minn. St-Paul & Soo [préf.] . . . .	170½

### Tramways

Detroit United Ry. . . . .	95½
Halifax Electric Transit . . . . .	105
Hamilton Electric Ry. . . . .	92
Havana Electric Ry. [com.] . . . .	50
Havana Electric [préf.] . . . . .	90
Illinois Traction [préf.] . . . . .	94½
Montreal Street Ry. . . . .	279
Ohio Traction . . . . .	30
Rio . . . . .	47
Sao Paulo [com.] . . . . .	93½
Sao Paulo [préf.] . . . . .	139
St. John Railway . . . . .	106½
Toledo Railways . . . . .	32½
Toronto Railway . . . . .	118
Trinidad Railway . . . . .	88
Twin City Rapid Transit . . . . .	115½
Twin City [nouveau] . . . . .	112½
West India Electric [com.] . . . .	50
Winnipeg Electric Street Railway [com.] . . . . .	190
Winnipeg Electric Ry. [préf.] . . . .	116

### Télégraphes, etc.

Bell Telephone . . . . .	152
Mackay [ord.] . . . . .	74
Mackay [préf.] . . . . .	72½
Montreal Telegraph . . . . .	168

### Divers

Can. North West Land [com.] . . . .	500
Can. North West Land [préf.] . . . .	99½
Mexican Light & Power . . . . .	56½
Montreal L. H. & Power . . . . .	96½
Montreal Loan and Mortgage . . . .	136
Richelieu & Ontario Nav. . . . .	83½
Windsor Hotel . . . . .	105

### Valeurs industrielles

Auto Ry. Signal . . . . .	80
Canadian General Electric . . . . .	151½
B. C. Parkers [com.] . . . . .	80½
B. C. Packers [préf.] . . . . .	79½
Dominion Coal [com.] . . . . .	77
Dom. coal [préf.] . . . . .	115½
Dom. Textile [préf.] . . . . .	100
Dom. Iron & Steel [com.] . . . . .	28½
Dom. Iron & Steel [préf.] . . . . .	78½
International Coal [com.] . . . . .	85
Intercolonial Coal [préf.] . . . . .	91
Lake of the Woods [com.] . . . . .	90

Lake of the Woods [préf.] . . . . .	113
Laurentide Pulp [com.] . . . . .	94
Laurentide Pulp [préf.] . . . . .	111
Montreal Cpal . . . . .	90
Montreal Cotton . . . . .	126
Montreal Steel Works [com.] . . . . .	103
Montreal Steel Works [préf.] . . . . .	112
Montreal Steel [nouv.] . . . . .	108
Nova Scotia Steel [com.] . . . . .	69½
Nova Scotia Steel [préf.] . . . . .	121
Ogilvie Flour Mills [com.] . . . . .	180
Ogilvie Flour Mills [préf.] . . . . .	124

**Bons et obligations**

Bell Telephone . . . . .	107
Detroit United . . . . .	99½
Dominion Textile, D. . . . .	98
Dominion Textile, C. . . . .	96
Dominion Textile, B. . . . .	92
Dominion Textile, A. . . . .	92
Dominion Textile [fractions] . . . . .	105
Dominion Coal . . . . .	102
Dominion Cotton . . . . .	97
Dom. Iron & Steel . . . . .	83½
Halifax Traction . . . . .	102½
Havana Electric . . . . .	93
Intercolonial Coal . . . . .	92½
Lake of the Woods . . . . .	108½
Laurentide Pulp . . . . .	110
Mexican Electric L. & P. . . . .	80
Mexican Electric . . . . .	78
Montreal Light, Heat & Power . . . . .	101½
Montreal Steel Works . . . . .	105
Montreal Street Railway . . . . .	105
Nova Scotia Steel . . . . .	109
Ogilvie Flour Mills . . . . .	115
Price Bros. . . . .	105
Rio . . . . .	77¾
Sao Paulo. . . . .	94¼
St. John Railway . . . . .	106
Winnipeg Electric Street Ry. . . . .	106

**REVUE GENERALE**

**EPICIERIES**

Les affaires sont assez bonnes pour la saison; elles sont à peu de chose près ce qu'elles sont tous les ans à pareille époque.

Les paiements, qui laissent à désirer à la ville, à cause des nombreuses personnes en villégiature à la campagne, sont très bons à la campagne.

Le 18 août, à 11 heures a. m., on annonçait une augmentation de 10 cents sur tous les sucres raffinés dans Québec et Ontario et une augmentation de 5 cents pour le Manitoba.

Le même jour à 1 heure p. m., l'avance de 10 cents était étendue aux Provinces Maritimes.

Des renseignements venus d'Espagne indiquent que la récolte du raisin de Valence laisse à désirer; le raisin a été attaqué d'une maladie qui fait tomber les grumes. Aussi on pense que les prix seront plus élevés que l'an dernier. On ne pense pas que les premières expéditions se fassent avant le 20 courant.

Des nouvelles reçues de Londres annoncent que la récolte des dattes sera inférieure de 25 à 40 pour cent à celle de l'an dernier; les prix seront plus fermes cette année.

A noter une augmentation des prix des raisins de Valence, des amandes de Tarragone, des noix de Bordeaux, des noix du Brésil, de la farine de blé-d'Inde, et une diminution sur le tapioca pearl et les jambons.

**SUCRES**

Le marché est très ferme et la demande bonne.



**“Fly Pads”**

— DB —

**WILSON**

Ayez-en une boîte sur votre comptoir, et observez comment ils se vendent. . . . .

**Chez les Epiciers de Gros**

Ecoutez attentivement, répondez prudemment, décidez-vous promptement.

**Vernis de haut grade** *Médaille d'Or Paris 1900.*

Poli Diamond, Noir Peerless, Boulevard Russet, Noir et Tan Eureka, Liquide et Pâte combinés "VIT. en Noir et Tan.

**Manufacturés au Canada.**

Demandez nos prix.

**American Dressing Co.**

**MONTREAL.**

**INTERCOLONIAL RAILWAY**

**2 TRAINS RAPIDES**

ENTRE

**MONTREAL**

ET LES

**PROVINCES MARITIMES**

Le "MARITIME EXPRESS" part de Montréal à 12.00, midi, tous les jours, excepté le dimanche, tout le long de l'année.

Le "OCEAN LIMITED" part de Montréal à 7.30 P. M. pendant la saison des touristes seulement.

Pour renseignements complets, s'adresser aux Agents de Tickets.

**H. A. PRICE,**  
 Assistant de l'Agent-Général des Passagers.  
**141, rue St-Jacques,**  
**MONTREAL.**

Ainsi que nous l'indiquons en tête de la revue les prix des raffinés ont été augmentés de 10 cents par 100 lbs.

Nous cotons en conséquence:  
 Nous cotons:

Extra granulé . . . . . sac 100 lbs. . . . .	4.25
Extra granulé . . . . . baril . . . . .	4.30
Extra granulé . . . . . 1-2 baril . . . . .	4.45
Extra ground . . . . . baril . . . . .	4.70
Extra ground . . . . . bte 50 lbs. . . . .	4.90
Extra ground. . . . . 1-2 bte 25 lbs. . . . .	5.00
No 1 Yellow . . . . . baril . . . . .	3.90
No 1 Yellow, sac 100 lbs. met . . . . .	3.85
No 2 Yellow . . . . . baril . . . . .	4.00
No 3 Yellow . . . . . baril . . . . .	4.10
Powdered . . . . . baril . . . . .	4.50
Powdered . . . . . bte 50 lbs. . . . .	4.70
Paris Lumps . . . . . bte . . . . .	4.85
Paris Lumps . . . . . 1-2 bte . . . . .	4.95
Sucres bruts cristallisés . . . . .	3.50 3.75
Sucres bruts non cristallisés 3.00 . . . . .	3.25

**MELASSES**

Peu de demande.

Le gal.

Barbade choix . . . . . tonne . . . . .	0.30
Barbade . . . . . tierce et quart . . . . .	0.32½
Barbade . . . . . demi qt. . . . .	0.33½
Barbade, fancy . . . . . tonne . . . . .	0.35

**SIROPS**

Nous cotons:

Perfection . . . . . lb. . . . .	0.02½	0.03
Perfection s. 25 lbs. le seau . . . . .		6.90
Perfection s. 38 lbs. le seau . . . . .		1.30

**GLUCOSE**

Nous cotons:

Baril, par 100 lbs. . . . .	3.05
Quarts, par 100 lbs. . . . .	3.20
1-2 Quart, par 100 lbs. . . . .	3.35

**EPICES PURES, GRAINES ET SEL**  
 Demande modérée, marché assez ferme.

Nous cotons:

Allspice, moulu . . . . . lb. . . . .	0.12	0.17
Anis . . . . . " . . . . .	0.09	0.10
Canary Seed . . . . . " . . . . .	0.04½	0.05
Cannelle, moulue . . . . . " . . . . .	0.15	0.18
Cannelle en mattes . . . . . " . . . . .	0.12½	0.15
Clous de girofle moulus . . . . . " . . . . .	0.18	0.23
Clous de girofle ronds . . . . . " . . . . .	0.20	0.22
Crème de tartre . . . . . " . . . . .	0.20	0.24
Gingembre moulu . . . . . " . . . . .	0.13	0.16
Gingembre en racine . . . . . " . . . . .	0.15	0.25
Macis moulu . . . . . " . . . . .	0.75	0.80
Mixed Spice moulu . . . . . " . . . . .	0.17	0.22
Muscade blanche . . . . . " . . . . .	0.30	0.40
Muscade non blanche . . . . . " . . . . .	0.30	0.60
Piments [clous ronds]. . . . . " . . . . .	0.09	0.11
Poivre blanc rond . . . . . " . . . . .	0.22	0.24
Poivre blanc moulu . . . . . " . . . . .	0.23	0.26
Poivre noir rond . . . . . " . . . . .	0.16	0.18
Poivre noir moulu . . . . . " . . . . .	0.15	0.18
Poivre de Cayenne pur . . . . . " . . . . .	0.18	0.22
Whole, Pickle Spice . . . . . " . . . . .	0.12	0.15
Sel fin . . . . . quart, 3 lbs. . . . .		2.75
Sel fin . . . . . quart, 5 lbs. . . . .		2.65
Sel fin . . . . . quart, 7 lbs. . . . .		2.55
Sel fin . . . . . ¼ sac, 56 lbs. . . . .	0.35	0.37½
Sel fin . . . . . sac, 2 cwts. . . . .	1.20	1.25.
Sel gros . . . . . sac . . . . .	0.50	0.55

**THES**

Assez bonne demande et pas de changements par rapport à la semaine dernière.

**VINAIGRE**

Nous cotons:

Bollman, cruches paillées, 4 gall. imp. . . . . cruche . . . . .	2.25	2.30
Domestique, triple, cruches paillées, 4 gal. imp. cruche . . . . .	1.40	1.50
XX . . . . . le gall. . . . .	0.00	0.20
XXX . . . . . le gall. . . . .	0.00	0.25
100 grains . . . . . le gall. . . . .	0.00	0.28
118 grains [proof] . . . . . le gall. . . . .	0.00	0.32

## FRUITS SECS ET ÉVAPORES

Peu de demande.

Les raisins de Valence sont augmentés de 1 cent, les amandes de Tarragone de 1-2 cent, les noix de Bordeaux de 1 cent, les noix du Brésil de 3 cents.

## Dattes et Figues

Dattes en vrac	lb.	0.04½	0.05
Dattes en paquets	lb.	0.06	0.07
Figues sèches en boîtes	lb.	0.08½	0.15
Figues sèches en matras	[manquent]		

## Pruneaux

Pruneaux Californie 30/40	[manquent]		
Pruneaux Californie 40/50	[manquent]		
Pruneaux Californie 50/60	[manquent]		
Pruneaux Californie 60/70	[manquent]		
Pruneaux Californie 70/80	[manquent]		
Pruneaux Californie 80/90	[manquent]		
Pruneaux d'Orégon 30/40	[manquent]		
Pruneaux d'Orégon 40/50	[manquent]		
Pruneaux d'Orégon 50/60	[manquent]		
Pruneaux d'Orégon 60/70	[manquent]		
Pruneaux d'Orégon 70/80	[manquent]		
Pruneaux d'Orégon 80/90	[manquent]		

## Raisins de Californie.

Raisins Calif. pqts. 1 lb.	[manquent]		
----------------------------	------------	--	--

## Raisins de Corinthe

Corinthe Provinciaux	...	...	...
Corinthe Filiatras	...	...	...
Corinthe Patras	...	...	...
Corinthe Vostizzas	...	...	...
Filiatras nettoyés, loose	0.06½	0.07	

## Raisins de Malaga

Seeded Muscatels 5 cour	0.09	0.10½
Clusters	2.50	6.00
Clusters 1-4 boîtes	...	...
Clusters in bunches	4.00	6.00

## Raisins Sultanas.

Sultanas en paquets de 1 lb.	0.00	0.08
Sultanas en boîtes de 30 lbs.	0.07½	0.08

## Raisins de Valence

Valence fine off Stalk	0.06	
Valence fine off Stalk 1-4 boîte	[manquent]	
Valence Selected	[manquent]	
Valence Layers	0.06	

## Noix et Amandes

Amandes Tarragone	0.14½	0.15½
Amandes Valence écalées	0.27½	0.30
Amandes amères écalées	0.45	
Avelines	0.09½	0.10½
Noix Grenoble Mayette	0.13	0.14
Noix Marbot	0.11½	0.12½
Noix Grenoble écalées (Chaberte)	0.00	0.00
Noix Bordeaux écalées	0.25	0.27
Noix du Brésil	0.17½	0.18½
Noix Pécanes	0.15	0.17½
Peanuts	0.06½	0.10½
Peanuts écalées	0.11	0.12

## Fruits évaporés

Abricots	lb.	[manquent]
Pêches	lb.	0.13
Poires	lb.	0.15
Pommes tranchées évaporées	btes de 50 lbs.	[manquent]
Pommes évaporées, caisse	40 lbs. carton 2 lbs.	[manquent]

## Pelures de fruits

Citron	lb.	0.11½	0.12½
Orange	lb.	0.12	0.13
Citronnelle	lb.	0.18	0.19

## FARINES ET PATES ALIMENTAIRES

La farine de blé-d'Inde est cotée \$1.75 au lieu de \$1.60, et le prix du tapioca pearl est en diminution de 1c.

Nous cotons:

Farine de blé	sacs	2.00	2.50
Farine de blé	barils	4.25	5.20
Farine d'avoine roulée sacs	...	2.50	
Farine d'avoine roulée, brls.	...	5.25	

Cocoa "Perfection" Etiquette Feuille d'Érable  
 Chocolat "Royal Navy"  
 Chocolat "Queen's Desert"  
 Chocolat "Cream Bar"  
 Chocolat à Glacer  
 Chocolat "Swiss Milk"  
 Cafés en renom  
 Reconnus pour leur pureté et leur excellence.

**The COWAN Co., TORONTO.**

**COWAN**

**LE "GUIDE D'AFFAIRES"**

EST ABSOLUMENT UNIQUE.

Rien de SEMBLABLE ou qui puisse lui ETRE COMPARE.

**OBTENEZ RENSEIGNEMENTS COMPLETS ET GRATUITS.....**

DE

**The J. L. NICHOLS Co., Limited.**

TORONTO, CANADA.

Manufacture Française de Conserves Alimentaires

VOYEZ ET COMPAREZ !!

34 VARIETES

Bœuf à la mode — Saucisse aux Tomates — Choucroute garnie au lard et au saucisson — Civet de lièvre — Pâté de Venaison — Pâté de foie gras — Langues de bœuf — Galantine de Volaille — Veau sauté Marengo — Poulet sauté aux petits pois, etc., etc.

(Voir la suite la semaine prochaine.)

**JULES GAILDRAUD,**  
1101, 1103, 1103½ Rue St-Valler, - QUEBEC.

Vendez-vous le Savon Chasor?

**CHASOR SOAP**  
Does the Work

3 raisons pour lesquelles vous devriez le vendre.

Le Meilleur Savon. Médaille de Bronze accordée à la dernière Exposition Provinciale de Québec.

Primes Précieuses. Le plus grand et le meilleur assortiment de Primes — un cent accordé pour chaque enveloppe rapportée. Demandez le catalogue.

Le plus profitable pour le Marchand. Prix par quantité plus bas que pour tout autre Savon de marque bien connue — Chaque boîte de 100 morceaux contient un coupon d'une valeur de 25 cents. Donnez-vous de vos nouvelles.

**The Duncan Company, - Montreal**  
BOITE Postale 292.

Farine d'avoine granulée	sac	2.75	
Farine de Sarrasin	...	2.40	2.00
Farine de blé-d'Inde commune	sac	1.75	
Vermicelle, macaroni et spaghetti canadiens, en vrac, boîtes de 5 et 10 lbs., la lb.	...	0.04	0.04
barils, de 75 lbs., la lb.	...	0.03½	
Vermicelle, macaroni, spaghetti, pâtes assorties: alphabet, chiffres, animaux, nouilles, coudes, importés en vrac, la lb.	...	0.07	
en paquets de 1 lb., la lb.	...	0.08	0.11
Taploca pearl, la lb.	...	0.07	0.08
Taploca seed	...	0.08	0.09½
Taploca flake, la lb.	...	0.06½	0.07
Sagou	la lb.	0.05	0.05½

## RIZ

Nous cotons:

Riz importés.

Riz Patna	la lb.	0.04½	0.04½
Riz Italien	...	[manquent]	
Riz Caroline	...	0.10	0.11
Riz moulu	...	0.00	0.06
Riz soufflé [puffed] caisse de 36 paquets de 2 pintes	...	2.90	
Riz soufflé [puffed] en barils de 30 lbs., la lb.	...	0.20	0.22

Riz décortiqués au Canada:

Qualité B, suivant quantité et emballage	3.15	3.45
Qualité CC, suivant quantité et emballage	3.05	3.35
India Bright [sac de 250 lbs.]	0.00	3.60
Luster	0.00	3.75
Polished Patna	0.00	3.80
Mandarin Patna	0.00	4.15
Impérial Glacé Patna	0.00	4.25
Japan glacé	0.00	4.45
Crystal Japan	0.00	4.75
Snow Japan	0.00	4.87½
Japan Ice Drips	0.00	5.00
Carolina Head	0.00	7.00

## ORGE

Nous cotons:

Orge mondée [pot], sacs	2.05	2.20
Orge mondée [pot], barils	4.30	4.45
Orge perlée, [pearl], sacs	3.50	3.60

## LEGUMES SECS

Nous cotons sans changement:

Fèves de Lima	la lb.	[manquent]	
Fèves blanches, le minot	1.80	1.95	
Pois verts No 1	la lb.	0.02½	0.03
Pois à soupe No 1, jaunes, lb.	0.02	0.02½	
Pois fendus	sac	0.00	2.70

## CONSERVES ALIMENTAIRES.

Légumes.

Peu de demande.

Nous cotons sans changement:

Asperges entières 2½ lbs. doz	[manquent]		
Asperges [Pointes] 2 lbs. doz.	0.00	3.00	
Baked Beans, sans sauce	1 lb.	0.40	
Baked Beans, sans sauce, 2 lbs.	0.70		
Baked Beans, sans sauce, 3 lbs.	0.95		
Baked Beans, avec sauce	1 lb.	0.45	
Baked Beans, avec sauce	2 lbs.	0.75	
Baked Beans, avec sauce	3 lbs.	0.95	
Blé-d'Inde	2 lbs. doz.	0.82½	0.85
Blé-d'Inde, en épis	gal.	4.50	
Champignons	boîte	0.15	0.24
Citrouilles	3 lbs. doz.	0.77½	
Citrouilles	gal.	2.50	
Epinards	2 lbs. doz.	1.40	1.42½
Epinards	3 lbs. doz.	1.80	1.82½
Epinards gallon	doz.	5.00	
Haricots verts importés	bte	0.13	0.16
Haricots verts canadiens	doz.	0.82½	1.00
Haricots jaunes can.	doz.	0.82½	0.85
Petits pois frs., mi fins, bte	...	0.10	
" fins	...	0.12	
" ext. fins	...	0.14	
" surfins	...	0.16	

Pois canadiens [English garden] . . . . . 2 lbs. doz.	0.82½	0.85
Pois canadiens [Early June], 2 lbs. doz.	0.92½	0.95
Pois canadiens [Sweet wrinkled] . . . . . 2 lbs. doz.	0.97½	
Pois canadiens [Fine French] 2 lbs. doz.	1.25	
Pois Simcoe [Petits Pois très fins] . . . . . 1 lb. doz.	1.00	
Succotash . . . . . 2 lbs. doz.	1.15	
Tomates, 1 gallon . . . . . doz.	3.00	3.02½
Tomates . . . . . 3 lbs. doz.	1.20	
Truffes . . . . . doz.	4.80	5.00

**Conserve de fruits**

Demande faible.  
Nous cotons:

Ananas coupés en dés 1 1-2 lb.	0.00	1.60
Ananas entiers importés, 2 1-2 lbs.	2.40	2.50
Ananas tranchés [emp. Can.] 2 lbs. doz.	2.00	2.02½
Ananas râpés [emp. Can.] 2 lbs. doz.	2.10	2.12½
Ananas entiers [emp. Can.] 3 lbs. doz.	2.80	2.82½
Bluets . . . . . 2 lbs. doz.	0.75	
Cerises . . . . . 2 lbs. doz.	1.55	2.22½
Fraises en sirop, 2 lbs. doz.	1.97½	2.00
Fraises [confitures] 2 lbs. doz.	2.12½	2.15
Framboises . . . 2 lbs. doz.	1.72½	1.75
Framboises [solid pack] . gallon	8.50	
Gadelles rouges [Standard] gallon	6.00	
Gadelles noires [Standard] gallon	8.00	
Groseilles . . . . 2 lbs. doz.	2.12½	2.15
Mûres . . . . . 2 lbs. doz.	1.75	1.77½
Pêches jaunes . 2 lbs. doz.	1.87½	1.90
Pêches jaunes . 3 lbs. doz.	2.82½	2.85
Pêches pelées . . . gallon	4.50	
Poires . . . . . 2 lbs. doz.	1.77½	1.80
Poires . . . . . 2½ lbs. doz.	2.05	2.07½
Poires . . . . . 3 lbs. doz.	2.30	2.32½
Pommes . . . . . 3 lbs. doz. [manquent]		
Pommes . . . . . gallon. doz. [manquent]		
Prunes vertes . 2 lbs. doz.	1.25	1.27½
Prunes lombard 2 lbs. doz.	1.20	1.22½
Prunes lombard . . . gallon	3.15	
Rhubarbe . . . . 2 lbs. doz.	1.15	1.17½
Rhubarbe . . . . 3 lbs. doz.	1.90	1.92½
Rhubarbe . . . . gallon. doz.	2.62½	2.65

**Conserves de viandes.**

Demande très faible, pas de changements de prix.

	Prix à la doz de boîtes	
	Amér.	Canad.
Corned beef . . . 1 lb.	1.70	1.35 1.40
Corned beef . . . 2 lb	3.20	2.40 2.50
Corned beef . . . 6 lb	10.50	7.20 7.35
Corned beef . . . 14 lb	24.00	16.80 17.25
Canard dé-sossé . . . . 1 lb	3.10	3.20

## La Compagnie Chimique Kinot Limitée.

**Manufacturiers et Importateurs de Produits Chimiques et Pharmaceutiques.**

**Médecines Brevetées**

Spécialités pour les Epicerics et les Pharmacies.

Demandez nos Prix.

**442 Rue St-Paul . MONTREAL**

---

Nous sommes les Propriétaires des Produits ..

### "KINOT".

Dinde désossée 1 lb	3.10	3.20
Dinde 1½ lb	3.00	
Dinde désossée rôtie 1½ lb	3.20	
Dindes rôties 2 lb	3.50	
English Brawn 2 lb	3.20	2.60
Lang. de boeuf 1½ lb	8.10	7.25 7.50
Lang. de boeuf 2 lb	9.50	7.80 8.00
Lang. de boeuf 2½ lb	12.25	8.35 8.75
Lunch Tongues 1 lb	4.00	3.30 3.40
Lunch Tongues 2 lb	8.10	6.60 6.75
Oies désossées rôties 1½ lb	3.00	
Pieds de cochon 1½ lb	0.00	2.40
Pieds de cochon désossés 1 lb	1.85	1.65
Poulets désossés 1 lb	3.10	3.20
Poulets rôtis 2 lb	3.50	
Poulets [giblets] 2 lb	2.00	
Pâtés foie gras	0.80	1.40
Sliced dried beef	3.40	3.00 3.25

**Conserves de poissons**

Demande assez bonne pour le saumon, étant donné que les prix de paquetage 1906 seront plus élevés que l'an dernier.

Prix sans changements:

Anchois à l'huile [suivant format] . . . . . doz.	1.60	4.50
Clams . . . . . 1 lb	0.95	1.35
Crevettes [Shrimps] boîtes 1 lb	1.40	
Crevettes (Shrimps) boîtes 2 lb	2.70	
Crevettes séchées 1½ lb	2.75	2.90
Finnan Haddies, 1 lb. doz.	1.00	
Harengs marinés . . . .	0.95	1.45
Harengs aux Tomates . . .	1.30	1.35
Homards, bte plate 1 lb.	4.00	4.10
Homards, bte plate ½ lb.	2.25	2.35
Homards, bte haute 1 lb.	3.60	3.70
Huitres . . . . . boîte 1 lb.	1.50	1.65
Huitres . . . . . boîte 2 lb.	2.55	2.75
Maquereau . . . . .	1.10	1.15
Sardines canadiennes . cse	3.75	4.00
Sardines 1-4 importées . bte	0.08	0.25
Sardines 1-2 importées . bte	0.15	0.33
Saumon rouge [Sockeye] boîte haute . . . . . doz.	1.60	1.70
Saumon rouge [Sokeye] boîte plate . . . . . doz.	1.82½	
Saumon rose [Cohoos] boîte haute . . . . . doz.	gmanque]	
Saumon du printemps, boîte haute . . . . . doz.	1.50	1.55
Saumon Humpback . . . . . doz.	1.05	1.15
Smelts [Eperlans] aux épices, bte ronde, 1-2 lb. doz.	0.90	1.00
Smelts à la moutarde, boîte ovale, 1-2 lb . . . . . doz.	0.95	0.105
Smelts aux tomates, boîte ovale, 1-2 lb. . . . . doz.	0.95	1.05

### UNE GROSSE EPARGNE



Littéralement les Livres de Coupons d'Allison coûtent moins que rien. Avec eux toute erreur est impossible, ce qui économise un grand nombre de fois le prix auquel nous les vendons. Par conséquent en économisant un montant bien plus considérable que celui que vous payez pour ces livrets, non seulement ils vous coûtent moins que rien, mais encore vous recevrez une grosse PRIME avec chaque livret que vous achetez.

**Si un client desire Acheter à Credit** pour un montant de \$10.00, donnez-lui un livret à coupons de Allison de \$10.00, chargez lui ce montant et tout est dit. Mettez le système en opération sans plus tarder.


**Plus de Livres de Fournisseurs Plus d'entrées à faire Plus de Temps Perdu Plus de différends Plus d'erreurs**

Il y a d'autres livres de coupons; mais pourquoi ne pas prendre le meilleur? Laissez nous vous envoyer un échantillon gratuit.


Fabriqués par

**ALLISON COUPON CO. - Indianapolis, Ind.**

En vente à la Librairie Bouché, Ltee, Montréal  
Seul Agent pour la Province de Québec.



**LAIT CONDENSÉ "EAGLE"**



**CRÈME ÉVAPORÉE (Non sucrée)**

Avez-vous étudié votre commerce de

## Lait Condensé ?

ESSAYEZ LA VENTE DES

# MARQUES DE BORDEN

Ce sont les deux marques principales. Elles sont faites de lait Pur, d'une perfection scientifique et hygiénique.

**WM. H. DUNN, Montréal et Toronto**  
Scott, Bathgate & Co., Winnipeg, Man.  
Shallcross, Macaulay & Co., Vancouver et Victoria, C. A.

En vente chez tous les Marchands de Gros.

**LARDS ET JAMBONS**

Faible demande.  
Le prix des jambons est en baisse de 1-2c.

**Nous cotons:**

**Lards Américains.**  
Lard Jones 19/35 morceaux . . . 22.00  
**Lards de côtes Woodlawn**  
36/45 morceaux . . . . . 22.00  
Lards de côtes Swift 41/50 mor-  
ceaux . . . . . 23.25  
Désossé 30/40 Armour . . . . . 23.75

**Lards Canadiens.**  
Short Cut Mess, barils . . . 22.50 23.00  
Short Cut Mess, tierces . . . 33.00 34.00  
Long Cut Heavy Mess . . . 21.50  
Long Cut Mess Clear . . . 21.50  
Long Cut heavy Mess, non  
désossé . . . . . 21.50

**Viandes fumées.**  
Lard fumé désossé . . . lb. 0.16½ 0.17  
Lard fumé non désossé . lb. 0.15½ 0.17  
Jambons . . . . . lb. 0.14½ 0.16½

**SAINDOUX**

Marché calme.

Pur . . . . . en seaux . . . . 2.45  
Pur . . . . . en tinettes . . . 0.12½  
Canistres de 10 lbs. . . . lb. . . . 0.13½  
Canistres de 5 lbs. . . . lb. . . . 0.12½  
Canistres de 3 lbs. . . . . . . . 0.13½  
Composé. . . . . en seaux 1.85 1.90  
Chaudières de 29 lbs. . . . . 1.75 1.80  
Canistres de 10 lbs. . . . lb. . . . 0.10  
Canistres de 5 lbs. . . . lb. . . . 0.10½  
Canistres de 3 lbs. . . . lb. . . . 0.10½

**POISSONS SALES**

Pas de demande.

Truite de mer . . 1-2 qt. . . . [manque]  
Truite des lacs . . . 1-2 qt. [manque]  
Truite du Labrador 1-2 qt. [manque]  
Morue Verte No 1 qt 200 lbs. [manque]  
Morue Verte No 2 qt 200  
lbs. . . . . [manque]  
Morue Verte large, qt 200  
lbs. . . . . [manque]  
Morue Sèche désossée, pa-  
quets 1 et 2 lbs . . . lb. 0.06½ 0.10  
M. Etuvée, caisse de 100 lbs. . . . 7.00  
M. Etuvée ½ caisse . . . . . 3.50  
Saumons Labrador, ¼ qt.  
100 lbs . . . . . 7.50  
S. Labrador, qts. 200 lbs. . . . . 0.00  
Harengs Labrador . 1-2 qt. [manquent]  
Harengs Labrador . . quart [manque]  
Harengs Scotia . . . . . [manque]  
Harengs Scotia . . . . 1-2 qt. [manque]

**PETITS FROMAGES**

On cote sans changement les petits fromages d'environ 20 lbs. de 12 1-2 à 13c.

**BOUGIES**

**Nous cotons:**

Paraffine, 6 à la lb., de . . . 0.08½ 0.09  
Paraffine, 12 à la lb., de . . . 0.08½ 0.09½  
Stéarine, 14 oz. 6 et 12 . . . 0.12 0.12½  
Stéarine, 16 oz. 6 et 12 . . . 0.13 0.14

**SODA A LAVER**

**Nous cotons:**

En sacs, les 100 lbs. . . . . 0.75  
En 1-2 sacs, les 100 lbs. . . . 0.80  
En 1-4 sacs, les 100 lbs. . . . 0.85  
En barils de 112 lbs. . . . . 0.95

**RESINE**

**Nous cotons:**

Résine G. . . . . lb. 0.02½ 0.03  
Résine Blanche . . . . lb. 0.03½ 0.04

**BALAIS**

**Nous cotons:**

Avec manches ordinaires.

4 cordes . . . . . 3.25 3.50  
3 cordes . . . . . 2.15 2.85  
2 cordes . . . . . 1.75 2.00

“Elite”

**CHOCOLAT**

Non Sucré

**DES EPICIERS**

POUR TOUS LES

**Besoins de la Cuisine**

Tablettes de ¼ lb

FABRIQUÉ PAR

**JOHN P. MOTT & CO.,**

HALIFAX, N. S.

**J. A. TAYLOR, Agent, MONTREAL.**

**Le Remède du PERE MATHIEU**



*7 ans d'effort et de  
travail acharné*

**L'ANTIDOTE DE L'ALCOOL ENFIN TROUVE**  
Encore une Découverte.

LE REMEDE DU PERE MATHIEU guérit radicalement et promptement l'intempérance et déracine tout désir des liqueurs alcooliques. Le lendemain d'une fête ou de tout abus des liqueurs enivrantes, une seule cuillerée à thé fera disparaître entièrement la dépression mentale et physique. C'est aussi un remède certain pour toute Fièvre, Dyspepsie, Torpeur du Foie, ayant une cause autre que l'intempérance. Vendu par les Pharmaciens, \$1.00 la bt.

**Lacaille, Gendreau & Cie**

Successeurs de Chs Lacaille & Cie

**EPICIERS EN GROS**

Importateurs de Mielasses, Sirops,  
Fruits Secs, Thés, Vins, Liqueurs,  
Sucres, Etc., Etc.

Spécialité de Vins de Meuse de Sicile et  
de Tarragone.

**329 Rue St-Paul et 14 Rue St-Dizier**  
**MONTREAL**

**The Archambault Oyster Co.**  
194½ Rue St-Charles Borromée.  
MONTREAL.

TEL. BELL EST 1765.  
TEL. MARCHANDS 365,  
La maison la plus importante du continent dans  
le commerce des Huitres.  
Réputée pour sa courtoisie envers la clientèle et  
la promptitude de ses livraisons.

Avec manches Bambou.

3 cordes . . . . .	2.20	2.45
4 cordes . . . . .	0.00	2.75

**PLATS EN BOIS**

On cote au paquet.

Plats de 1 lb., paquet de 250.. . .	0.35
Plats de 2 lbs., paquet de 250.. . .	0.40
Plats de 3 lbs., paquet de 250.. . .	0.50
Plats de 5 lbs., paquet de 250.. . .	0.65
Plats de ¼ lb., paquet de 500.. . .	0.65

**HUILE DE CASTOR**

On cote à la livre, de 8 3-4 cents à 9c., et en bouteilles, par doz: 1 oz., 35c.; 2 oz., 45c.; 3 oz., 60c.; 4 oz., 75c.; 1-4 de pinte, \$1; 1-2 pintes, \$1.50 et pintes, \$2.50.

**HUILE DE PETROLE**

**Nous cotons sans changement.**

Pratt's Astral Oil . . . . . le gal.	20
Silver Star . . . . . le gal.	15½
Standard Acme . . . . . le gal.	17

**GRAINS ET FARINES**

Les derniers avis télégraphiques co- tent comme suit les marchés d'Europe:

**Londres:—**

Blé en transit: tranquille, mais sou- tenu.

Blé du printemps:

Manitoba No 1 du Nord . . . . .	29 s 9 d
Manitoba No 2 du Nord . . . . .	29 s 10½ d

Maïs en transit: plutôt plus facile.

Américain mélangé. . . . .	00 s 0 d
La Plata Jaune . . . . .	20 s 3 d

**Liverpool:—**

Blé disponible: ferme.

Blé du printemps:

Manitoba No 1 du Nord . . . . .	6 s 3 d
Manitoba No 2 du Nord . . . . .	6 s 2 d
Manitoba No 3 du Nord . . . . .	0 s 0 d

Futur blé: soutenu.

Septembre . . . . .	6 s 2½ d
Décembre . . . . .	6 s 4 d

Futur maïs: soutenu.

Septembre . . . . .	4 s 7½ d
Décembre . . . . .	4 s 6½ d

Maïs disponible: ferme.

Américain mélangé, nouv.  
disponible . . . . . 4 s 7½ d

**Paris:—**

Blé: soutenu.

Nov.-février . . . . .	22.70
------------------------	-------

Farine: soutenue.

Nov.-février . . . . .	29 55
------------------------	-------

**Marché de Chicago**

Hier, sur le marché de Chicago le blé a baissé de ½ à ¾c. et le blé-d'Inde de ¼c.; l'avoine est restée sans changement.

Les recettes de blé à Minneapolis ont été assez fortes pour provoquer une forte liquidation à Chicago; de là le ton faible du marché.

	Sept.	Déc.
Blé . . . . .	70½	73½
Blé-d'Inde . . . . .	48½	44
Avoine . . . . .	29½	30½

**Marché de Montréal**

L'avoine est à peu près ferme au prix de 37c. pour No 2, avec peu de transactions.

Pour les autres grains, les cotes sont plutôt nominales en l'absence d'affaires.

La demande pour les farines de blé est tranquille, bien que les prix aient été baissés de 10 à 20c. par baril, en raison de la baisse du blé.

Les issues de blé sont toujours en demande; mais, comme nous l'avons dit précédemment, la production est pour longtemps engagée d'avance.

La demande est lente pour la farine

L'avoine ronde qui reste aux anciens prix.

**Grains.**

Blé du Manitoba No 1 dur.	0.90	0.90 1/2
Blé du Nord, No 1 . . . . .	0.88	0.88 1/2
Avoine blanche No 2 [nov.]	0.37	0.00
Avoine No 3 . . . . .	0.36	0.00
Avoine No 4 . . . . .	0.35	0.00
Orge à moulée . . . 48 lbs.	0.52	0.53
Pois No 2 ordinaires . . . . .	0.88	0.90
Sarrasin . . . . . 48 lbs.	0.52	0.53
Blé d'Inde américain . . . . .	0.57	0.59

**Farines.**

Patente d'hiver . . . 2 sacs	4.25	4.30
Patente du Printemps 2 sacs	4.40	4.50
Straight rollers . . . baril	3.85	4.00
Forté à bonlanger . 2 sacs	3.90	4.00
Farine de blé-d'Inde . . . . .	1.35	1.45
Farine à pâtisserie . . . . .	2.25	

**Farines d'avoine**

Avoine roulée . . . . . sac	2.10	2.25
Avoine roulée . . . . . baril	4.80	5.00

**Issues de blé en sacs**

Son Manitoba, au char, ton	00.00	18 00
Grû Manitoba, au char, ton	00.00	21.00
Son d'Ontario, au char, ton	17.50	18.00
Grû d'Ontario, au char . . . . .	21.00	22.00
Moulée . . . . . au char	21.00	27.00

**FROMAGE**

**Marché anglais.**

MM. Marples, Jones & Co. nous écrivent de Liverpool, à la date du 10 août 1906.

Le ton meilleur observé la semaine dernière s'est matérialisé, car avec une demande meilleure de la campagne, les marchands ont pu établir une avance de 10 par quintal. Les prix c. a. f. continuent à être supérieurs à leur équivalent ici et, pour que les importateurs fassent un profit sur les achats récents, le marché du fromage disponible doit encore avancer. Une bonne demande existe pour les qualités secondaires, tandis que les stocks de ces qualités sont peu abondants.

Nous cotons:

Bianc Canadien Nouveau, choix . . . . .	57/0	à 57 1/2
Coloré Canadien Nouveau, choix . . . . .	58/0	à 58 1/2

**Marchés d'Ontario**

Madoc, 16 août.—Offert et vendu 1,065 boîtes à 12 3-16c.  
 Kingston, 16 août.—Offert et vendu 3,217 boîtes, dont 190 blanc à 12 1-4c.  
 Tweed, 16 août.—Offert 555 boîtes blanc. Vendu 395 boîtes à 12c.  
 Perth, 17 août.—Offert, 1,400 boîtes blanc et 575 coloré. Prix offert: 12c.; vendu le tout suivant les prix de Brockville.  
 Napanee, 17 août.—Offert 545 boîtes blanc et 1,280 coloré. Vendu 1,575 boîtes à 12 1-4c.  
 Iroquois, 17 août.—Offert et vendu 906 boîtes coloré à 12 1-4c.  
 Brantford, 17 août.—Offert 1,725 boîtes. Vendu 1,575 boîtes de 12 1-4c. à 12 1-2c.  
 Kemptville, 17 août.—Offert et vendu 1,590 boîtes à 12 1-4c.  
 Ste-Flavie, 17 août.—Offert et vendu 500 boîtes blanc à 11 3-4c.  
 South Finch, 17 août.—Offert 300 boîtes. Pas de ventes.  
 Brockville, 18 août.—Offert 1,855 boîtes blanc et 3,500 coloré. Vendu 4,290 boîtes à 11 1-2c.  
 London, 18 août.—Offert 2,221 boîtes. Vendu 320 boîtes à 12 3-16c. et 215 à 12 1-4c.



Les Confitures,  
 les Gelées  
 et la  
 Marmelade  
 d'Orange  
**d'UPTON**

Sont faciles à vendre.

**ROSE & LAFLAMME**

Agents de vente pour l'Est.

400, rue St-Paul, Montréal.

**Naz. Turcotte & Cie.**

Thés,  
 Cafés,  
 Liqueurs  
 et  
 Epiceries

QUEBEC, - CANADA.

**45 DES PLUS HAUTES RECOMPENSES**

En Europe et en Amérique

**Les CACAOS et CHOCOLATS**

Purs, de Haut Grade

- DE -

**Walter Baker & Co.**

LTD.



Marque de Commerce.

Leur Cacao pour le Déjeuner, est absolument pur, délicieux, nutritif et coûte moins de 1 cent par tasse.

Leur Chocolat Premium No. 1, Enveloppes Bleues, Etiquettes Jaunes, est le meilleur chocolat nature sur le marché, pour l'usage de la famille.

Leur Chocolat Caracas au sucre est le plus fin chocolat à manger qui soit au monde.

Un livre de recettes de choix, en Français, sera envoyé à toute personne qui en fera la demande.

**Walter Baker & Co., Ltd.**

Etablis en 1780

DORCHESTER, MASS.

Succursale, 86 rue St-Pierre,

MONTREAL

Vankleek Hill, 18 août.—Offert 1,389 boîtes. Vendu 225 boîtes à 12 3-8c.  
 Russell, 18 août.—Offert 600 boîtes. Vendu 450 boîtes à 12 7-16c.  
 Winchester, 18 août.—Offert 773 boîtes. Vendu 419 boîtes à 12 7-16c.  
 Chrysler, 20 août.—Offert et vendu 675 boîtes à 12 3-8c.  
 Lindsay, 20 août.—Offert 1,486 boîtes. Vendu le tout à 12 7-16c.  
 Campbellford, 21 août.—Offert 1,225 boîtes. Vendu 545 boîtes à 12 9-16c. et 390 à 12 1-2c.  
 Peterboro, 22 août.—Offert 4,144 boîtes. Prix offerts: 12 7-8c., 12 13-16c. et 12 3-4c.  
 Stirling, 22 août.—Offert 795 boîtes. Vendu 220 à 12 11-16c.; 295 à 12 5-8c. et le reste à 12 9-16c.  
 Picton, 22 août.—Offert et vendu 1,075 boîtes à 12 7-8c.  
 Woodstock, 22 août.—Offert 800 boîtes blanc et 1,400 coloré. Vendu 1,500 boîtes à 12 1-4c. et 12 3-8c.

**Marchés de Québec**

Huntingdon, 17 août.—Offert 276 boîtes blanc et 563 coloré. Vendu: 138 boîtes blanc à 12 1-16; 138 à 12 1-8c. et 563 coloré à 12 1-4c.  
 Cowansville, 18 août.—Offert 552 boîtes. Vendu: 485 boîtes à 12 5-16c. et 67 boîtes à 12 3-8c.  
 St-Hyacinthe, 18 août.—Offert 1286 boîtes. Vendu: fromage préparé ordinaire, à 12 1-16c.; fromage préparé en glacière, à 12 3-16c.  
 Farnham, 20 août.—Offert 109 boîtes. Ventes de 12 1-8c. à 12 1-4c.  
 Trois-Rivières, 21 août.—Offert et vendu 326 boîtes à 12c.  
 Valcourt, 21 août.—Vendu 350 boîtes à 12 3-8c.

**Marché de Montréal**

Le marché du fromage est ferme avec une bonne demande pour l'exportation. Les prix à Montréal sont suivant provenances: Québec 12 1-8c.; Cantons de l'Est, 12 1-4c. et Ontario 12 3-8 à 12 1-2c. Il est à remarquer qu'on obtient de meilleurs prix sur les marchés de la campagne qu'à Montréal. La lutte entre acheteurs est vive à la campagne et entre exportateurs; il en est qui ont vendu à découvert et il leur faut la marchandise pour remplir leurs engagements; c'est ce qui explique que sur certains marchés de la campagne les prix payés sont de une ou deux fractions au-dessus de ceux cotés sur notre place.

Les exportations ont été pour la semaine finissant le 18 août, comme suit:  
 1906—83,781 boîtes.  
 1905—74,263 boîtes.  
 1904—84,647 boîtes.  
 Du 1er mai au 18 août, elles ont été en:  
 1906—1,203,956 boîtes.  
 1905—1,089,747 boîtes.  
 1904— 996,531 boîtes.

**BEURRE**

**Marché anglais**

MM. Marples, Jones & Co nous écrivent de Liverpool, à la date du 10 août 1906.  
 Les jours de fête ont gêné considérablement le commerce cette semaine; mais le marché continue tout de même à être soutenu aux cotes avec un ton moins fort quoique ferme. Cette semaine le Danois à l'exportation a été avancé de 1 kroner; mais il est peu probable que cette avance ait une répercussion sur notre marché, car quelques-uns des arrivages de cette semaine restent en mains.

Le Canadien de crèmerie offre une belle qualité et a une demande soutenue à peu près aux derniers taux. L'Irlandais de crèmerie continue à être en faveur et se vend à de bons prix aussitôt débarqué.

Le Renovated des Etats, des meilleures descriptions, se vend assez bien à environ 95/0 à 98/0.

Nous cotons:

Sibérien, crèmerie, choix . 97/0 à 100/0  
Irlandais, crèmerie, choix 106/0 à 108/0  
Canadien, crèmerie, choix 106/0 à 108/0  
Danois, crèmerie en barils

Choix à Surchoix . . . 113/0 à 118/0

**Marché de Québec**

Huntingdon, 17 août — Offert 214 paquets de beurre salé. Vendu: 99 paquets à 22 1-4c. et 115 à 22 3-8c.

Cowansville, 18 août.—Offert 2175 boîtes. Vendu: 857 boîtes à 22 3-8c., 1822 à 22 1-2c. et 68 à 22 1-8c.

St-Hyacinthe, 18 août—Offert 753 paquets. Ventes à 22 3-4c.

Farnham, 20 août—Offert 572 paquets de beurre salé. Ventes de 22 1-2c. à 22 5-8c.

Trois-Rivières, 21 août—Offert et vendu 99 boîtes à 22 3-8c.

**Marché de Montréal**

Le marché, bien qu'assez tranquille au point de vue de la demande pour l'exportation, est ferme au prix de 22 1-2c.

Une augmentation de 3 kroner aujourd'hui à la cote de Copenhague contribuera, sans nul doute, à soutenir la fermeté de notre marché. L'avance de la cote danoise, d'un autre côté, pourrait provoquer une exportation de nos beurres qui diminuerait rapidement nos stocks.

Les exportations ont été, pour la semaine finissant le 18 août, comme suit:

1906—24,560 paquets.  
1905—31,321 paquets.  
1904—32,398 paquets.

Du 1er mai au 18 août, elles ont été en:

1906—216,409 paquets.  
1905—326,371 paquets.  
1904—328,276 paquets.

**OEUFS**

**Marché anglais**

MM. Marples, Jones & Co., nous écrivent de Liverpool, à la date du 10 août 1906.

Rares et plus chers.

Nous cotons:

Oeufs d'Irlande . . . . . 8/3 à 9/0  
Oeufs du Continent . . . . . 7/0 à 7/6

**Lake of the Woods Milling Co., Ltd**

FABRICANTS DE

**Farine "FIVE ROSES"**

Meunerie à Keewatin,

Capacité 4000 barils par jour.

Meunerie à Portage-Laprairie

Capacité 1500 barils par jour.

Capacité Totale 5500 BARILS PAR JOUR

BUREAUX:

MONTREAL, TORONTO, WINNIPEG.

KEEWATIN, PORTAGE-LAPRAIRIE.

Beurre,  
Fromage,  
Œufs.

**FORTIER & MONETTE**

604

Rue St-Paul,  
Montreal.

**THE DOWD MILLING CO.**

LIMITED.

Manufacturiers de Farines Supérieures, Patente Hongroise, Cosmos, Forte à Boulanger, High Loaf, Lily, Avoine roulée, Oatmeal et Cornmeal.

Entrepôts à OTTAWA, CAPACITÉ:  
Moulins à . . . . . 700 Barils de Farine.  
QUYON, QUE. . . . . 100 Barils d'Avoine  
PAKENHAM, ONT. . . . . roulée,  
Communications directes. 100 tonnes de Provençale.

tes avec  
P. P. J. . . . . Demandez nos cotations  
O. N. et W. . . . . par ehar mélangé.  
C. P. R. . . . .

G. A. R. . . . . Lot de char ou moins—  
G. T. R. . . . . Blé, Sarrasin, Avoine,  
O. et N. Y. . . . . Semences de Céréales,  
Expéditions par Rail Blé-d'Inde Fèves,  
ou par Eau . . . . . Orge, Middlings.

Bureaux à OTTAWA et PAKENHAM, ONT.  
QUYON et MONTREAL, QUE.; WINNIPEG, MAN.  
Bureau d'Ottawa, 241 rue Wellesley,  
Telephone 1563. Bureau de Montréal,  
436, Bâtisse du Board of Trade.

**Marché de Montréal**

Bonne demande locale; marché soutenu aux anciens prix soit: œufs No 1. 17 à 18c. et œufs choisis, 20 1-2 à 21c doz. en lots de caisses.

**LEGUMES**

Asperges . . . . .	la doz.	0.00	0.00
Aubergines . . . . .	la doz.	0.00	1.00
Betteraves . . . . .	la paquet	0.00	0.10
Blé-d'Inde . . . . .	la doz.	0.07	0.10
Carottes . . . . .	la doz.	0.00	0.10
Céleri . . . . .	la doz.	0.25	0.50
Céleri de Floride . . . . .	le cte	0.00	0.00
Champignons . . . . .	lb.	0.00	0.00
Choux-fleurs . . . . .	la doz.	1.50	2.00
Choux . . . . .	la doz.	0.25	0.50
Concombres . . . . .	la doz.	0.00	0.08
Cresson . . . . .	doz. ppts.	0.00	0.40
Epinards . . . . .	la bte	0.00	0.75
Fèves vertes et jaunes, le sac . . . . .		0.40	0.75
Navets . . . . .	doz. de pqt.	0.00	0.40
Oignons d'Espagne . . . . .	crate	0.00	2.50
Oignons rouges . . . . .	le quart	0.00	0.00
Oignons d'Egypte . . . . .	la lb.	0.00	0.00
Patates [au détail] le sac 80 lbs. . . . .		0.00	1.10
Patates [en gros] le sac 80 lbs. . . . .		0.00	1.00
Patates sucrées . . . . .	le panier	0.00	0.00
Piment . . . . .	le panier	0.00	0.40
Poireaux . . . . .	la doz. paquet	0.00	0.10
Persil . . . . .	doz. ppts.	0.00	0.20
Pois Verts . . . . .	le sac	0.50	0.60
Radis . . . . .	la doz.	0.10	0.20
Ralfort . . . . .	la lb.	0.00	0.15
Rhubarbe . . . . .	la doz. de ppts.	0.10	0.20
Salade . . . . .	la doz.	0.00	0.50
Salsifis . . . . .	la doz. de ppts.	0.00	0.00
Tomates . . . . .	la bte	0.25	0.50

**FRUITS VERTS**

Ananas . . . . .	le crate	0.00	0.00
Bananes . . . . .	le régime	1.50	2.25
Bluets . . . . .	la bte	1.50	2.25
Citrons Messine . . . . .	la bte	0.00	6.50
Melons brodés . . . . .	la doz.	0.00	6.00
Melons d'eau . . . . .	la pièce	0.30	0.35
Mûres . . . . .	le casseau	0.00	0.12
Oranges Jamaïque . . . . .	le qrt.	0.00	8.00
Oranges Navels . . . . .	la bte	6.00	7.00
Oranges Valence [420] . . . . .		0.00	7.00
Oranges Valence [714] . . . . .		0.00	7.00
Poires Bartlett . . . . .	la bte	0.00	2.25
Pêches . . . . .	la bte	0.00	2.25
Pêches . . . . .	la panier	0.00	0.40
Pêches . . . . .	grand panier	0.00	1.75
Poires . . . . .	le quart	0.00	7.50
Prunes . . . . .	la bte	0.00	2.00
Pommes nouvelles, le painier . . . . .		0.00	0.40
Pommes nouvelles, le quart . . . . .		2.00	2.50
Raisins Delaware . . . . .	le crate	0.00	3.00

**J. A. Vaillancourt**  
**Marchand de Beurre, Fromage, Œufs.**

Achète aux plus hauts prix du marché, et vend à commission tous les produits de la ferme. Avances libérales sur consignations. Fournitures générales pour Beurreries et Fromageries. Spécialité de Tibettes pour Beurreries. Boîtes paraffinées, de 50 lbs, pour l'expédition du beurre. Sels Higgins, Ashton et Windsor, les meilleurs pour beurreries.

**578, 580 et 582 RUE ST-PAUL, - MONTREAL**

Tel. Bell Main 907-908.

**POMMES**

MM. J. C. Houghton & Co., nous écrivent de Liverpool, à la date du 9 août 1906.

Il n'y a pas encore de pommes américaines ici. Les pommes de Lisbonne sont à prix considérablement plus élevés que les derniers bas prix enregistrés.

**PRIX A L'ENCAN**

Pommes	Vendredi		Lundi		Mercredi	
	3 Aout	6 Aout	8 Aout	8 Aout	8 Aout	8 Aout
	s. d.	s. d.	s. d.	s. d.	s. d.	s. d.
Lisbon . . . . . bte					39	89
Port . . . . . "	46	70			59	80

**FOIN PRESSE ET FOURRAGES**

MM. Hosmer, Robinson & Co., nous écrivent de Boston, à la date du 16 août 1906:

Les arrivages pour la semaine dernière ont été de 60 chars de foin et 11 chars de paille; 7 chars de ce foin étaient destinés à l'exportation.

Semaine correspondante l'an dernier: 85 chars de foin et 4 chars de paille, dont 34 chars de foin pour exportation.

Le marché est fort et vos premières expéditions devraient bien se vendre. Nous vous conseillons d'expédier directement à Boston toute la paille de seigle ou le foin que vous pouvez avoir en mains.

Nous cotons :	Grosses balles	Petites balles
Foin choix . . . . .	\$18.00 à 19.00	\$18.00 à 19.00
Foin No 1 . . . . .	17.00 à 18.00	17.00 à 18.00
Foin No 2 . . . . .	15.00 à 16.00	15.00 à 00.00
Foin No 3 . . . . .	12.00 à 13.00	12.00 à 13.00
Foin trèfle mêlé: . . . . .	12.00 à 13.00	12.00 à 13.00
Foin trèfle . . . . .	12.00 à 00.00	12.00 à 00.00
Paille de seigle liée . . . . .	12.00 à 12.50	00.00 à 00.00
Paille de seigle en balles . . . . .	9.00 à 10.00	0.00 à 00.00
Paille d'avoine . . . . .	8.00 à 9.00	8.00 à 9.00

**Marché de Montréal**

Le marché est ferme aux anciens prix; les arrivages sont trop restreints pour permettre l'exportation.

Nous cotons sur rails à Montréal par tonne, en lots de char:

Foin pressé . . . . .	0.00	10.50
Foin pressé No 2 . . . . .	0.00	9.50
Foin mélangé de trèfle . . . . .	0.00	8.50
Foin de trèfle pur . . . . .	0.00	8.00
Paille d'avoine . . . . .	4.00	4.25

**PEAUX VERTES**

Nous cotons sans changement:

Peaux de Montréal, Boeuf No 1, 12½c.; No 2, 11½c.; No 3, 10½c.; veau No 1, 15c.; No 2, 13c.; moutons, 50c.; agneaux, 50c.; cheval, No 1, \$2 et No 2, de \$1.50.

Peaux de la Campagne: boeuf, No 1, 11½c.; No 2, 11½c.; No 3, 10½c.; veau No 1, 15c.

**ANIMAUX DE BOUCHERIE**

Le marché est calme, et la demande faible.

Nous cotons sans changement:

Boeufs vivant . les 100 lbs.	0.00	5.00
Boeufs abattus . les 100 lbs.	0.00	9.50
Taureaux vivants . les 100 lbs.	0.00	4.00
Taureaux abattus, les 100 lbs.	0.00	7.50
Veaux vivants, la pièce . . . . .	6.00	30.00
Veaux abattus, les 100 lbs.	9.00	10.00
Agneaux vivants . . la pièce	2.50	8.00
Agneaux abattus, les 100 lbs.	0.00	15.00
Porcs vivants . . les 100 lbs.	0.00	8.30
Porcs abattus . . les 100 lbs.	11.25	11.50

Jamais le marchand ne s'exposera à des plaintes, quand il offrira à sa clientèle les Finnan Haddies de Connors Bros., de Black's Harbour, N.-B. Demandez-les à votre fournisseur, il les tient en stock.

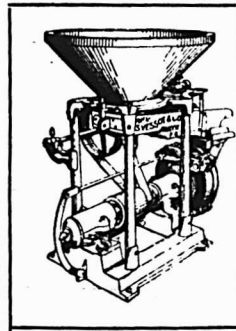
**LIVRES DE DISTRIBUTION DE PRIX**

**La Compagnie J.-B. Rolland & Fils**  
6 à 14 rue St-Vincent, Montréal,

Nous avons le plus grand assortiment de Livres d'Histoires pour Récompenses, ainsi qu'une grande variété de Livres de Prières, dans les reliures nouvelles, aux prix les plus réduits. Aussi:

Une grande variété d'Articles Religieux.  
N. B. - Les commandes par la poste sont exécutées avec le plus grand soin.

**La Moulange CHAMPION**



Est recommandée par un grand nombre de propriétaires de moulins pour mouder rapidement et économiquement toute espèce de grains. Demandez le catalogue et les certificats. Mentionnez le PRIX COURANT.

**S. VESSOT & CIE**  
JOLIETTE, P. Q.

**A. RACINE & CIE**

**Marchandises Sèches**

**EN GROS**

340-342, rue St-Paul,

**MONTREAL**

Bureau à Ottawa, 111 Rue Sparks

Bureau à Québec, 70 Rue St-Joseph

**LE**

**"GUIDE D'AFFAIRES"**

EST ABSOLUMENT  
LE MEILLEUR

**Placement pour épargner  
de L'ARGENT**

QUE VOUS AYEZ  
JAMAIS VU . . . . .  
L'AVEZ-VOUS?

SI NON, ECRIVEZ A

**The J. L. NICHOLS CO., Limited,**  
TORONTO, CANADA.

**Personnel**

—M. C. D. Cowles, de la St. Charles Condensing Co., d'Ingersoll, Ont., était dernièrement de passage à Montréal d'où il est reparti pour Québec.

La St. Charles Condensing est représentée à Montréal par MM. S. H. Ewing & Sons.

**La Victoriaville Furniture Company**

L'assemblée annuelle des actionnaires de la Victoriaville Furniture Co. a eu lieu le 15 courant, tel qu'annoncé, et le résultat des élections a été comme suit:

Paul Tourigny, M.P.P. président; A. Marchand, vice-président; Auguste Bourbeau, directeur; Cyrias Thibault, directeur; Dr. A. F. Poulin, directeur; W. A. Catton, gérant; J. E. Alain, secrétaire-trésorier.

Après lecture et acceptation du rapport du secrétaire-trésorier pour le terme finissant le 31 juillet dernier, il a été déclaré un dividende de 6% ainsi qu'un bonus de 4 p.c. sur le stock payé de la compagnie. Ces dividendes et bonus seront payables le premier octobre prochain.

**Le "Delineator" pour le mois de sept.**

Le numéro du "Delineator" pour le mois de septembre est rempli de choses bonnes à lire pour tout le monde. La femme élégante sera très intéressée par le contenu des nombreuses pages consacrées aux robes, aux chapeaux et aux articles de cou; les autres personnes ayant d'autres inclinations trouveront beaucoup de plaisir à lire la partie littéraire de ce numéro. Barry Pain, l'humoriste bien connu, y donne le premier chapitre de "The Dairy of a Baby", une histoire qui promet d'être une des plus brillantes et des plus habilement conçues qu'ait jamais écrites cet auteur. Chacun se réjouira des observations de ce baby précoce et suivra avec amusement sa croissance.

L'histoire délicate d'un bateau automobile et de son joyeux équipage en Hollande, écrite par Williamson, est continuée, et ceux qui admirent les deux auteurs célèbres d'histoires d'automobiles, apprendront beaucoup à leur sujet dans un article écrit par John Harvey. Ce numéro contient de courts récits par Ellis Parker Butler, Tudor Jenks et un article de valeur pratique, "How not to spoil the hair," par Juliet Marion Lee, spécialiste dans cette ligne. Les ménagères verront avec plaisir la nomination au poste d'éditeur culinaire du magazine de M. Jean Marie Devaux, célèbre autorité en art culinaire. Un fait spécialement intéressant dans ce département, c'est le Dictionnaire Culinaire, donnant la signification des termes employés en cuisine et dans la confection des menus; ce dictionnaire sera continué chaque mois jusqu'à ce qu'il soit complet. En même temps, une série de Recettes fameuses de Personnages Célèbres, donne une originalité distincte à ces pages. La créatrice d'intérieur trouvera quelques idées splendides dans l'article illustré: "An Old House Altered," de W. H. Wilkinson et dans l'article de Alice Kellok "Furnishing the House; treating of dressing the Bed." Les enfants trouveront des histoires et des jeux bien calculés pour tenir occupés l'esprit et les doigts.

Si un homme réfléchi ne peut pas trouver quelque satisfaction dans son commerce, il ferait mieux de se chercher quelque autre occupation.



## L'ETABLISSEMENT D'UN COMMERCE DE DETAIL

Il n'y a que l'homme né commerçant qui soit appelé à faire du commerce. Cette déclaration peut sembler évidente par elle-même; mais elle est plus que justifiée par la réalité. Des milliers d'hommes entreprennent de tenir un magasin, qui n'ont pas la moindre capacité naturelle pour cela et qui devraient pouvoir se convaincre eux-mêmes de leur incapacité, sans avoir à payer cher leur expérience.

L'aptitude à faire du commerce n'est pas un talent mystérieux. D'autre part, elle se déclarera forcément, quelle que soit l'occupation à laquelle se livre celui qui la possède, dit Harlow N. Higinbotham dans un journal américain.

S'il est cultivateur, il vendra les produits de sa ferme en en retirant un profit un peu meilleur que ses voisins et il acquerra, parmi ses confrères, la réputation d'un "commerçant serré". S'il échange un cheval ou une vache, il profite de son marché—non une seule fois, par hasard, mais en règle générale. Un homme de cette espèce est commerçant de nature; il a le don du commerce, et je prétends que ce don est tout aussi distinct que le talent de l'artiste, du musicien ou de l'auteur. Dès le début, laissez le jeune homme qui a l'idée qu'il peut devenir commerçant considérer le fait que, s'il n'a pas inné en lui ce don du commerce, il ne pourra l'acquérir par aucun effort; c'est une de ces choses qu'un homme ne peut pas acquérir. Il doit être né commerçant, autrement il n'a que peu de chances de réussir. Je dis peu de chances pour la raison que le marchand peut se trouver dans des circonstances si favorables qu'il réussira en dépit de son incapacité inhérente. Mais ces accidents se produisent si peu souvent qu'ils ne justifient pas un homme sentant qu'il manque d'aptitudes commerciales d'essayer de faire du commerce.

Ceci étant donné, la première chose à faire pour un homme qui se sent enclin à tenir un magasin est de se rendre compte par lui-même de son instinct commercial. Mais comment pourra-t-il le faire, direz-vous, s'il n'a jamais mis la main à la pâte? Ce n'est pas aussi difficile que cela semble, pourvu que cet homme soit absolument franc envers lui-même—et, s'il ne consent pas à faire cet examen, il est médiocrement outillé pour réussir dans une carrière quelconque.

Tout d'abord il devrait s'étudier et analyser attentivement toute transaction qu'il a pu faire et dont il peut se souvenir. Ces transactions peuvent être peu nombreuses et peu importantes, mais elles sont certainement significatives quant à la décision qu'il prendra.

Qu'il se demande, pour chaque transaction: "Ai-je profité du marché? Me suis-

Pour la qualité et la pureté,

achetez l'

# Extra Granulé

Et les autres sucres raffinés  
de la vieille marque de  
confiance



Manufacturé par

The Canada Sugar Refining Co.

LIMITÉE.

MONTREAL.

## La Cause des Résultats

La demande croissante  
pour les . . . . .

# Viandes

DE

# CLARK

met à contribution la  
capacité de production  
de l'établissement. Les  
causes de l'augmenta-  
tion de cette production:

Un Réputation de Premier Ordre,  
. . . Une Publicité Judicieuse . . .  
Des Procédés Honnêtes en tout.

Voilà les facteurs qui  
font le succès . . .

je révélé commerçant ou les honneurs de la transaction ont-ils été pour la partie adverse? Ai-je fait preuve d'habileté en retirant le plus de bénéfice possible? Après que chaque cas a été examiné, que l'investigateur établisse une balance entre ce que ses opérations commerciales ont produit dans leur ensemble. Ceci lui donnera un point de départ pour répondre à la question principale—mais seulement un point de départ.

Il est dans la nature humaine de considérer nos actes avec indulgence. Notre jugement sur ce que nous avons fait est donc sujet à être faussé et entaché d'erreur.

Le futur marchand devra ensuite chercher à savoir, par un moyen quelconque, si ces voisins le considèrent comme un bon commerçant. Généralement tout homme a un ami sur lequel il peut compter pour lui dire la vérité même sur lui-même. Qu'il aille trouver cet ami et qu'il obtienne non seulement son opinion, mais celle d'autres personnes, dont cet ami pourra connaître la manière de voir par une enquête adroite et indirecte. Les résultats de cette enquête réunis à ceux de l'analyse et de l'examen personnels devraient donner une bonne idée des aptitudes commerciales.

Il existe, toutefois, une autre question importante, concernant les capacités naturelles pour le commerce; cette question doit être réglée sans laisser l'ombre d'un doute, avant qu'un homme soit justifié de se sentir apte à entreprendre un commerce. Il doit se demander: "Ai-je le don inné de l'économie?"

Si un homme n'est pas porté par instinct à faire des économies, il se trouvera dans un triste état d'infériorité comme marchand. Un des éléments les plus essentiels de succès pour un marchand, c'est de savoir mettre un terme aux petites pertes par gaspillage. Il peut être un négociant avisé et ne pas réussir dans la tenue d'un magasin, à cause de son manque d'aptitudes à s'apercevoir du moindre coulage et à l'arrêter.

La vente de marchandises au détail est essentiellement un commerce de petites choses. Ceci est aussi vrai du grand magasin métropolitain, qui vend pour des millions de marchandises par an, que du petit magasin général situé à un croisement de routes dans la campagne. Dans l'un et l'autre cas, les ventes partielles qui forment le total des ventes sont faibles et dans la plupart des cas, les marges de profit sont faibles aussi. Par conséquent il ne faut que très peu de déchet dans la manipulation de ces marchandises pour annuler complètement la petite marge de profit. Une petite perte çà et là est suffisante pour laisser échapper tous les profits du tiroir-caisse et laisser le marchand uniquement en face de son labeur et de ses peines—sinon en face de dettes et de la faillite.

Il n'y a presque pas de communauté où le marchand réellement capable ne soit pas tourmenté par une concurrence ignorante et extravagante. La réduction des prix est le moyen favori employé par le marchand qui, en toute justice et de par ses aptitudes naturelles, aurait dû être fermier, forgeron, charpentier ou artisan d'un métier quelconque. Le seul moyen par lequel un homme comprenant bien le commerce puisse faire face à une concurrence de ce genre, c'est une économie supérieure dans la conduite de ses affaires. S'il peut économiser là où son rival gaspille, il pourra contrebalancer une compétition ignorante et mal comprise, et sortir vainqueur de la lutte.

C'est peut être ici la meilleure occasion pour demander pourquoi il y a tant de concurrence extravagante dans le commerce de détail—un si fort pourcentage de faillites. C'est parce que les marchands se recrutent principalement parmi des hommes dont la vocation est tout autre, qui pensent que le succès dans le commerce est si facile à atteindre qu'ils peuvent s'y engager en commençant d'abord par acheter une maison de commerce, quitte à apprendre ensuite la manière de conduire les affaires.

Cela renverse l'ordre naturel des choses—et il faut un génie pour renverser cet ordre et le faire avec succès. Peu d'hommes ont un génie commercial naturel assez puissant pour réussir dans une affaire dont ils savent peu de chose ou dont ils ne connaissent rien du tout par expérience réelle. Certains hommes, il est vrai ont le don des finances et du commerce à un tel degré que leur maîtrise des détails particuliers à un genre d'affaires quelconque semble être intuitive; mais ces hommes sont si rares qu'il n'est pas nécessaire de prendre leur succès en considération, tant que nous ne nous occupons que de la moyenne des hommes. Aux yeux de beaucoup de ses clients, sinon aux yeux de la plupart d'entre eux, le marchand de la campagne exerce une sorte de royauté. Le cultivateur au dur labeur est porté à adopter sa manière de voir et jette un oeil d'envie sur le sort du marchand du village.

Il est enclin à se figurer que l'administration d'un magasin à la campagne est une simple récréation, comparée au travail de la ferme et que tout ce qu'elle exige, c'est que le marchand évite les ennuis et passe son temps agréablement. Généralement cette conception de la tenue d'un magasin de détail implique aussi l'idée que le marchand peut vivre sur son stock sans l'épuiser matériellement et qu'une somme de \$500 est un capital amplement suffisant pour ouvrir un magasin à la campagne.

"Acheter, encaisser et compter l'argent", voilà qui résume assez bien les notions du fermier sur la manière de conduire un magasin de village, et, parce

que cela lui semble chose si simple, il est aisément tenté d'abandonner la culture, de se mettre immédiatement à la tête d'un magasin et d'apprendre le commerce plus tard.

A ce sujet, on devrait remarquer que le commis d'un marchand qui se retire des affaires n'est pas généralement son successeur, bien qu'il semble tout naturel que cela dût être.

Le fait est que le commis est d'habitude trop familiarisé avec les mécomptes que l'on éprouve dans le commerce pour avoir l'ambition d'acheter le fonds de commerce surtout si son propriétaire est anxieux de le vendre.

Plus le commis est intelligent et capable, mieux il connaît les points faibles des affaires et moins se leurrera-t-il d'espérances mal fondées. Le fermier qui abandonne la culture est celui qui se persuade le plus facilement qu'il y a de l'argent à gagner sûrement et aisément dans un magasin de campagne, que les pau-

vres idées en affaires du marchand qui se retire sont responsables de son insuccès et qu'il pourra se ramasser une petite fortune confortable.

Presque sans exception, le fermier qui se décide à devenir marchand croit qu'il réussira là où le commerçant n'a pas réussi à cause de ses idées supérieures sur les crédits et la partie financière d'un magasin en général.

"Je vendrai au comptant, déclare-t-il, je préfère avoir des marchandises sur les rayons que dans mes livres. Bien entendu, je devrai probablement faire crédit à un petit nombre de clients—à ceux que je connais comme parfaitement sûrs—mais mon commerce se fera sur une base de ventes au comptant".

Cette phrase stéréotypée est employée par quatre-vingt-dix pour cent des hommes qui quittent l'état de cultivateur pour grossir les rangs des marchands de la campagne. Elle sonne bien, mais son application est décevante et est un piège.

UNE FEMME NOUVELLE Voilà ce qu'est toute femme après une tasse chaude de . .

# Blue Ribbon Tea

ODORANT. Il chasse au loin le sentiment de la fatigue et la remplit d'une vie nouvelle. Si Délicieux Aussi.

Un Seul Meilleur, C'est BLUE RIBBON

## VOTRE AMEUBLEMENT DE BUREAU



Rend votre bureau attrayant. Vous n'avez pas besoin d'un ameublement dispendieux; mais que ce que vous avez soit de bon goût et attrayant. Nous nous ferons un plaisir de vous suggérer des idées ou de vous envoyer un de nos représentants.

**CANADA CABINET COMPANY,**

221, rue Notre-Dame, Ouest, - MONTREAL.

Téléphone Main 4825.



## COLD STORAGE

Circulation d'air froid et sec, Ventilation parfaite. Température appropriée à la nature des produits à conserver.

Conservation, d'après les méthodes scientifiques les plus approuvées, de

**Beurre, Fromage, Œufs, Fruits.**

Coin des rues des Sœurs Grises et William, Montréal.

M. GOULD, GÉRANT.

La clause qui la qualifie est ce qui tue son exécution; le crédit accordé à "quelques clients seulement parfaitement sûrs" est l'élément qui, dans la pratique, jette la confusion et le désordre dans des centaines et des milliers de cas.

Les marchands qui réussissent le mieux, sont ceux qui font face à la concurrence en donnant à leurs clients des marchandises meilleures au lieu de marchandises à meilleur marché. Ce devrait être un principe établi pour l'achat d'un stock. Dès que le marchand est convaincu que les bas prix sont la principale considération dans le commerce, il commence à accumuler des marchandises qui, tôt ou tard, sacrifieront sa réputation auprès de la meilleure clientèle locale. S'il ne comprend pas très bien lui-même la qualité des marchandises qu'il doit acheter, son premier soin devrait être de se procurer les services de quelqu'un parfaitement informé à ce sujet.

(A suivre).

#### LA PREPARATION DU TAPIOCA

Le tapioca est dérivé d'une plante connue sous le nom de cassave ou manioc et originaire du Brésil. La plante se transplante facilement et pousse dans tous les pays tropicaux. Sa croissance est très rapide et elle atteint son complet développement en six mois.

Le tapioca, produit commercial, est une substance farineuse, préparée au moyen de la fécule de manioc, que l'on tire des grandes racines tubéreuses de la plante. Celle-ci est touffue et atteint une hauteur de six ou sept pieds. Les tiges sont blanches; cassantes et pleines de moëlle. Les racines sont grosses et ressemblent quelque peu à des raves. Certaines pèsent jusqu'à trente livres. Ces racines sont réunies de trois à huit. La plante et les racines contiennent un liquide laiteux, qui est un poison acide. Ce poison disparaît facilement et est entièrement extrait par l'action de la chaleur.

On lave les racines et on les râpe pour les réduire en pulpe. Cette pulpe est étalée sur des plaques de fer et soumise à l'action de la chaleur, qui suffit à produire une rupture partielle des granules à fécule; celles-ci éclatent et forment ce qu'on appelle un tapioca en flocons.

Le tapioca en grains perlés est souvent appelé sagou. Il ne diffère du tapioca perlé ordinaire que par la grosseur et la forme, dues à des méthodes de production légèrement différentes.

La plus grande partie du tapioca est produite aujourd'hui dans les "Straits Settlements" et est exportée par Singapour et Penang. Le coût de la culture du manioc et de la fabrication du tapioca n'est pas très élevé.

## Poudre à Pâte Eagle

### PURE et SAINE.

Elle attire la clientèle, elle donne satisfaction à vos clients et, à vous, un bon profit.

Tous les Marchands de Gros la vendent.

J. H. MAIDEN, AGENT. - MONTREAL.

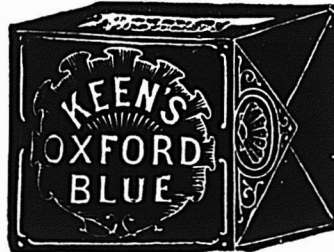
## LA FARINE PRÉPARÉE

(Self-Raising Flour)

### DE BRODIE & HARVIE

est aujourd'hui la farine préférée des ménagères. Elle donne une excellente pâtisserie, légère, agréable et recherchée par les amateurs. Pour réussir la pâtisserie avec la farine préparée de Brodie & Harvie, il suffit de suivre les directions imprimées sur chaque paquet.

10 et 12 Rue Bleury, MONTREAL

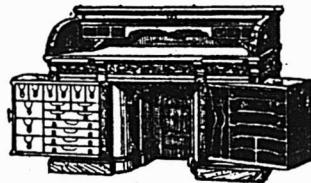


Votre ordre!

Est-il placé pour

Le Bleu **Keen's Oxford.**

Le Meilleur Bleu au monde.



### LE BUREAU DU JOUR

Toutes les combinaisons nécessaires pour rendre un bureau pratique, abrégeant l'ouvrage et économique se trouvent dans ceux que nous manufacturons. Sous le rapport de la matière première, de la construction, du fini et de l'utilité de la durée et du dessin, ils devancent toutes les autres marques. Ils transforment tout bureau en un bureau plus confortable. Notre catalogue fournit tous les renseignements. Canadian Office and School Furniture Co., Limited, Preston, Ont. Can. Ameublements pour Bureaux, Ecoles, Eglises et Loges.

### LES FRUITS SECS

Conférence de M. Léon Arnou

(Suite).

**Raisins de Malaga.**— Nous ne recevons guère en France comme raisins secs de table que ceux d'Espagne, les raisins de Malaga sont les plus estimés. Les diverses sortes de raisins secs sont préparées en plein air; lorsque la maturité est suffisante, on tord l'extrémité de la grappe pour en arrêter la sève et la laisser sécher au soleil.

Après quelques jours, on opère la cueillette, les grappes sont détachées avec soin pour ne pas froisser les grains et enlever la fleur ou "pruine" qui les recouvre. Le séchage s'opère sur des claies à même le sol, autrement il faudrait trop de hangars pour abriter une pareille récolte. Lorsque la peau des raisins commence à se rider, c'est-à-dire le troisième ou quatrième jour, il faut faire le possible pour les préserver de la pluie et des orages.

Lorsque les raisins sont complètement secs, les grappes sont nettoyées et épluchées avec soin et classées suivant leur qualité. On les range sur des papiers et on les dispose en couches de 5½ livres, tels que nous les recevons de Malaga.

Suivant leur beauté et leur qualité, on désigne ces raisins sous le nom de "Malaga Impériaux, Royaux, Surchoix, Surcouches, etc." On doit les choisir bien grappés pour les sortes supérieures les grains moelleux, veloutés, d'un noir violet; ils doivent être sucrés avec un léger goût de muscat.

Les "raisins de Gata" ressemblent au Malaga; ils ont la peau plus dure, les grains rougeâtres, ils sont assez gros et bien grappés. Chaque grain contient trois et même quatre pépins, tandis que le Malaga n'en a jamais que deux. Ces raisins sont présentés de la même manière que les Malaga, avec lesquels on peut les confondre.

Les "raisins de Valence" et de "Denia" viennent aussi d'Espagne en caisses de 26 à 33 livres; le grain est petit, jaunâtre, il est séché sur la terre; ensuite il est mis dans les caisses et tassé fortement.

Les "raisins de Corinthe" sont les plus anciennement connus; leur nom leur vient du pays de leur production. C'est dans l'île de Zante qu'ils sont principalement récoltés. Après les avoir égrappés, les raisins sont étendus sur un dallage exposé au soleil; après une quinzaine de jours, lorsque le temps est favorable, la dessiccation est achevée et ils sont mis en caisses, en barils ou en sacs, selon leur emploi ou leur destination. Les grains sont petits, noirs et presque sans pépins.

Les "raisins de Smyrne" sont assez petits, sans pépins, d'un blond pâle et transparents lorsqu'ils sont nouveaux; ils sont très sucrés avec un léger goût de muscat.

Les raisins de "Thyra", de "Samos", de "Vourla", sont égrenés, plus gros que les deux sortes précédentes, ils sont désignés sous le nom de gros grains ou moyens grains. Ces diverses sortes servent à la fabrication des boissons de ménage et des vins de raisins secs.

Le commerce des raisins secs a été d'une importance considérable lorsque la vigne a été presque détruite par les ravages du phylloxéra. Les importations de raisins du Levant qui ont bien duré une quinzaine d'années ont été arrêtées

par des droits prohibitifs que l'on mit sur eux.

La fabrication des vins de raisins secs s'est faite dans les environs de Paris et dans bien d'autres villes et des usines très importantes se sont établies. Ces vins mal préparés au début étaient de mauvaise qualité, mais après quelques tâtonnements on est arrivé à faire des vins qui ont rendu de réels services à la consommation.

**Prunes, pruneaux.** — On distingue diverses sortes de prunes; les unes consommées à l'état frais, comme fruit de table, je n'ai pas à en parler ici; les autres, telles que les Reine-Claude et les Mirabelles, je vous ai indiqué dans la dernière leçon leur emploi et leur préparation; aujourd'hui, ce sont les prunes à l'état de fruits secs que nous allons examiner.

Les pruneaux sont l'objet d'un commerce très important dans le pays d'Agen et les quelques départements limitrophes.

La "prune d'Ente" ou prune d'Agen est produite par le prunier "Robe de Serpent" connu aussi sous le nom de "Peau de Serpent". C'est un arbre très vigoureux, robuste et très fertile, il se plaît dans les terrains propres à la vigne. Le fruit est moyen, pyriforme, violet rosé, saupoudré de blanc lilaciné, il mûrit en août et septembre. Il est en pleine production à 25 ans et dure jusqu'à 60 ans.

Les premiers jours d'août, au commencement de la maturité, les premiers fruits attaqués par les vers, tombent. Ces premières prunes sont préparées en primeurs, elles ne sont pas de conserve. Une quinzaine de jours plus tard, les fruits mûrs tombent d'eux-mêmes; les cultivateurs secouent les arbres pour recevoir les fruits sur des toiles. On les rentre pour les cuire ou plutôt les sécher au four. Pour cette opération, on les arrange sur des claies en osier de forme ronde, ovale ou autrement, que l'on serre l'une contre l'autre.

La première cuisson doit être faite à une chaleur modérée, seulement pour dégorger les fruits et leur enlever un peu de leur eau de végétation.

La seconde cuisson qui a lieu le lendemain est faite avec le four un peu plus chaud, dans lequel on ne les laisse toujours que quelques heures; on les transporte ensuite à l'air pour se ressuyer. A chaque chauffe le fruit subit un retrait et on le serre sur les claies en remplaçant les unes sur les autres.

Ce séchage se fait à trois ou quatre reprises, selon l'année et la qualité du fruit; cette dessiccation doit être arrêtée à temps afin de ne pas avoir des prunes dures et coriaces.

Lorsque la récolte est achevée et que tous les fruits sont séchés, le cultivateur qui a eu soin de les classer au fur et à mesure par grosseur, les met dans les toiles ou des sacs pour les vendre sur les marchés aux négociants et aux commissionnaires.

Les prunes sont achetées aux 110 livres et selon leur nombre de fruits à la livre. Les sortes varient de dix en dix fruits. Les plus belles ou impériales font de 40 à 45 fruits, les autres descendent de 50 à 55, de 60 à 65 jusqu'aux petites sortes qui font 110 à 120. On laisse une latitude de cinq fruits pour compenser la perte que le négociant subit en faisant étuver la prune qu'il a achetée sur le marché et qui n'a pas toujours la siccité nécessaire à sa conservation.

On fait subir un autre étuvage aux prunes en caisses pour leur conserver

LES marchands qui désirent vendre à leurs clients un sirop pour les enfants, un sirop pur et ne contenant aucun narcotique dangereux tel que : Morphine et Opium, feraient bien de leur offrir le

**SIROP D'ANIS GAUVIN.**

**J. A. E. GAUVIN,**

SEUL PROPRIÉTAIRE  
1286 Rue Ste Catherine, Montreal



est exempt d'indigo, et ne tache pas le linge. Il est plus fort et plus économique qu'importe quel autre bleu employé dans la blanderie.

En usage depuis 40 ans.  
MEDAILLE D'OR.

**TELLIER, ROTHWELL & CIE,**  
Seuls Fabricants MONTREAL

**ST-ARNAUD & CLEMENT**

10 PLACE D'YOUVILLE

MONTREAL.

Assortiments toujours complets.

Sirop et Sucre d'Erable garantis.

Beurre de qualité choix.

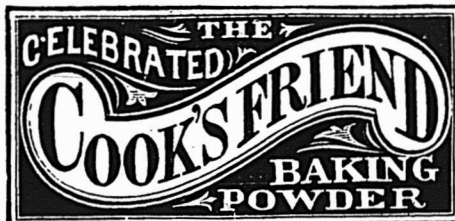
Œufs frais pondus.

Toujours au meilleur prix du marché.

TELEPHONE BELL MAIN 3677

" MAIN 3678

MARCHANDS 902



**C'EST une marchandise honnête et juste l'article pour créer ou étendre un courant d'affaires. Les meilleurs épiciers se font un devoir d'en tenir toujours en stock.**

VOIR LES COTATIONS DANS  
NOS PRIX COURANTS

jusqu'à la fin leur fraicheur et leur donner l'aspect noir et luisant qui est demandé et l'illusion de fruits toujours nouveaux.

Les caisses fermées et prêtes à l'expédition sont mises dans des étuves c'est-à-dire des pièces bien fermées et chauffées à 150°, 167° et laissées 24 heures dans cet état. Ils subissent alors une nouvelle cuisson dans leur emballage et n'ont plus l'inconvénient de blanchir et de "pousser au sucre" comme on disait autrefois. Cette préparation garantit la fermentation du fruit, mais lui donne un goût de caramel si l'étuvage a été trop poussé. L'ancienne méthode procure des fruits tendres et moelleux, mais à la fin de la saison, il faut les soigner pour éviter leur détérioration; aussitôt que la température est moins froide la prune blanchit, elle fleurit et par l'humidité peut fermenter; on doit alors vider les caisses et étaler les fruits à l'air pour les remettre ensuite dans leur emballage, on doit choisir autant que possible pour cette opération un temps sec et frais. Cette dernière méthode est l'étuvage sur claie, celle adoptée généralement maintenant est la prune préparée.

**Pistoles, Brignoles, Pruneaux fleuris.** — Ces trois sortes de fruits secs proviennent de la même espèce de prune: le perdigon blanc. Cet arbre est cultivé par toute la France, mais la préparation de ces pruneaux ne se fait que dans le département des Basses-Alpes, dans l'arrondissement de Digne. Riez et Montagnac sont au centre de cette production.

Le fruit, de grosseur moyenne, est un peu allongé, plus gros à son extrémité; sa peau légèrement coriace est d'un vert blanchâtre, tiqueté de rouge du côté du soleil. Son jus parfumé et très sucré a un goût particulier, le noyau s'en détache facilement.

Ces prunes se cueillent avant leur maturité. Les plus belles sont choisies pour en faire des "pistoles". On appelle ainsi cette prune sèche, aplatie, de couleur jaune d'or, qui devient brune par l'influence de l'air et l'humidité. On les prépare en plongeant les prunes dans l'eau bouillante, la peau s'en détache et on l'enlève avec les doigts; on les sépare en deux pour enlever le noyau et, enfin, on les presse pour les aplatir. Après quelques jours de séchage dehors, on les tasse fortement dans les caisses pour les préserver de l'air.

Les fruits écrasés ou déchirés servent à préparer les "brignoles"; ce sont les morceaux et déchets des pistoles. Leur nom vient de la ville de Brignoles où cette prune est vendue.

Les "pruneaux" fleuris sont simplement séchés à l'air et au soleil; ils conservent ainsi leur fleur d'aspect blanchâtre qu'ils avaient sur les arbres.

On emploie dans le pays les brignoles à faire des tartes et de délicieuses compotes. Les pistoles et les pruneaux fleuris sont servis comme dessert avec les autres fruits secs.

**Noix.** — Je ne vous dirai que quelques mots de ce fruit que tout le monde connaît. C'est un noyau dont la culture a fait varier le volume. Il est recouvert d'une enveloppe appelée "brou". L'amande renfermée dans la coquille est divisée en quatre lobes sinueux.

La culture du noyer a produit un grand nombre d'espèces, dont je vais vous indiquer seulement les principales:

**Noix à coque tendre ou noix mésange.** — Cette noix est allongée et pleine. Sa coque est mince et si tendre que les oiseaux peuvent l'entamer pour en man-

ger. Son amande, de bonne qualité, produit beaucoup d'huile.

**Noix de jauge ou noix à bijou.**— Cette noix, assez grosse, n'est remarquable que par son volume extraordinaire; en se séchant l'amande subit un retrait considérable et laisse la coque presque vide. En raison de sa grosseur, on emploie les coquilles à faire des écrins à bijoux. On connaît peu cette espèce dans notre commerce.

**Noix à coque dure, noix corne.**— Ces noix, de qualité ordinaire, sont de forme légèrement allongée; elles ont la coquille lourde, l'amande est douce et bonne.

**Noix à coque demi-tendre, noix Marbot.**— Elle est de grosseur ordinaire et bien pleine; elle rancit facilement et n'est pas de grande conservation.

**Noix du Dauphiné ou de Grenoble.**— La production dans cette contrée est assez grande, le noyer est cultivé sur les bords de toutes les routes et on ne s'est attaché qu'à de bonnes espèces.

La "Mayette" est une bonne noix de table, demi-dure, bien pleine excellente de goût, de végétation tardive.

L'"Archiduchesse des Alpes" ou "la Parisienne" est une autre sorte, assez grosse, oblongue à coque fine, bien pleine. Les noix de l'Isère sont expédiées en grande partie à l'étranger.

Les noix vertes, encore dans leur brou, sont mangées à l'état de "cerneaux"; dans cet état, on les confit et on les met à l'eau-de-vie. On en prépare aussi une liqueur désignée sous le nom de "brou de noix".

**Châtaignes, marrons.**— Le châtaignier est un des plus grands arbres de nos forêts; le fruit qu'il donne est petit et, réunis deux ou trois ensemble dans la même capsule, ils sont aplatis d'un côté, c'est la "châtaigne". La culture améliore beaucoup cet arbre; le fruit du châtaignier greffé est plus gros et se présente presque seul, l'intérieur est entier et par conséquent n'est pas cloisonné, c'est le "marron".

Voici les principales sortes de châtaigne:

La "châtaigne du pays"; le fruit est petit, on le récolte dans les bois des environs de Paris;

La "châtaigne du Limousin" est assez grosse, très bonne et de conserve;

La "châtaigne nouzillarde de Tours" et "de Poitiers", assez renommée, est grosse et de bonne qualité;

Les "marrons de Bretagne", de "Redon", sont excellents, leur intérieur est sucré et farineux.

Les "marrons de Lyon" sont renommés, très gros et très bons. Ceux de Vessex [Ardèche] et du Luc [Var] sont les meilleurs pour confire et glacer.

Les marrons d'Italie sont préparés pour une longue et bonne conservation. Ceux de Turin, assez gros, sont recherchés par les confiseurs; ceux de Florence, plus gros, sont plus durs à la cuisson. Enfin ceux de Naples, les plus gros de tous, sont durs et par conséquent moins farineux et moins sucrés; ils sont d'une longue conservation.

Les châtaignes tiennent une place importante dans l'alimentation des habitants de certains départements. Elles sont préparées dans des séchoirs spéciaux; leur écorce est enlevée ainsi que la seconde pellicule; on obtient ainsi la "châtaigne blanche". On la réduit en farine et, dans cet état, elle fournit la nourriture d'hiver des populations agricoles de certains pays montagneux, en Savoie et en Corse notamment.

On se sert aussi de la châtaigne blan-

## The Uncle Sam Dressing Co.

LANORAIE, . . . . MONTREAL.

Manufacturiers du . . . .  
UNCLE SAM DRESSING

Vernis à chaussures, contenant de l'huile, garanti ne pas brûler le cuir et lui donner un lustre brillant et durable.

**Protectorine**—La meilleure graisse pour harnais, assouplit et conserve le cuir en le rendant à l'épreuve de l'eau.

**Cirage Coon**—La meilleure combinaison de cirage à chaussures, conserve le cuir et lui donne un lustre parfait.

Ecrire pour Echantillons

**A. ROBITAILLE & CIE,**

Agents à Montreal.

Voulez-vous avoir satisfaction ?

Essayez mes Vinaigres et Marinades

Thés - Cafés

Ecrivez, Téléphonnez ou Télégraphiez.

**LEON TANGUAY**

Négociant en Gros

197-199, rue St-Paul, MONTREAL

Tel: Bell Main 2881 et Marchands 869.

TEL. BELL, JOUR :  
MAIN 4619

TEL. BELL, SOIR :  
EST 2597

## La Cie de Laiterie St-Laurent

10, PLACE D'YOUVILLE, MONTREAL.

Machineries et fournitures complètes pour  
beurreries et fromageries.

Centrifuges, Pasteurisateurs, Réfrigé-  
rateurs, Acidimètres, etc.

Consignataires et agents de manufacturiers.  
Envoi de catalogues sur demande.

TOUTES SORTES DE FOURNITURES  
POUR LAITIERS.

Il vaut son pesant  
d'Or pour les  
hommes d'Affaires,  
Notre Célèbre

## "GUIDE D'AFFAIRES"

Satisfaction garantie, sinon

ARGENT REMBOURSÉ PROMPTEMENT.

UNE MINE D'OR contenant les renseignements les plus précieux.  
Rien de peu de valeur là-dedans,  
sauf le prix.

ECRIVEZ A

The J. L. NICHOLS CO., Limited,  
TORONTO, CANADA.

che pour faire des purées ou l'employer comme les autres châtaignes, il suffit de la mettre tremper 24 heures à l'eau, pour lui rendre son état primitif.

**Poires tapées.**— Les sortes employées pour cette préparation sont les "poires de Rousselet", de "Messire Jean", de "Martin sec", de beurré d'Angleterre.

On les pèle, puis on les met dans l'eau bouillante en leur faisant faire un ou deux bouillons. On les retire et on les range sur des claies. Les pelures sont jetées dans cette eau bouillante et on les laisse cuire pour que tout le jus et leur suc soit dissous et absorbé; après avoir passé et pressé, on cuit à nouveau ce jus à consistance de sirop pour s'en servir comme je vais l'indiquer.

Les claies où sont rangées les poires sont mises au four, chauffées à feu modéré. On les sèche trois jours de suite, le troisième, avant de les enfourner, on les aplatit légèrement avec les mains et on les trempe une fois seulement dans le sirop préparé comme je viens de l'expliquer.

Le séchage est terminé après cette troisième façon; les poires sont alors rangées dans des corbeilles ou des caisses pour leur expédition.

**Pommes tapées.**— On les prépare de la même manière que les poires, mais on ne les trempe pas dans le sirop fait avec les pelures, ces fruits restant secs, sans être gras et supeux.

(A suivre).

Le "Coon" est un des meilleurs cirages qu'on puisse trouver sur le marché. Il donne à la chaussure un lustre remarquable, brillant et durable. Commé, en même temps, il conserve le cuir et lui donne une grande souplesse, c'est un article que le marchand peut, en toute confiance, recommander à sa clientèle. La graisse "Protectorine" est pour les harnais ce que le "Coon" est pour la chaussure, un article incomparable qui donne entière satisfaction dans son emploi. Le vernis "Uncle Sam" pour la chaussure est également un vernis que le marchand doit mettre en stock; il est, pour le moins, l'égal de tous les vernis en usage les plus réputés. S'en servir une fois c'est l'adopter pour toujours.

Les produits de "The Uncle Sam Dressing Co.", de Lanoraie, Qué., se recommandent par leur qualité supérieure et leurs prix qui laissent au détailleur de bons profits. La Compagnie offre d'ailleurs actuellement un escompte additionnel de 5 p. c. sur toutes les commandes qui lui seront adressées directement. Nous engageons nos lecteurs à profiter de cet avantage exceptionnel qui pourrait bien ne pas être renouvelé.

## SI vous APPROUVEZ

la ligne de conduite du "PRIX COURANT", abonnez-vous.

Faites-le connaître à vos amis, amenez-les à s'abonner.

Parlez-en à vos fournisseurs afin qu'ils se rendent compte de l'efficacité de sa publicité.

PRIX COURANTS.

Dans la liste qui suit, sont comprises uniquement les marques spéciales de marchandises dont les maisons, indiquées en caractères noirs, ont l'agence ou la représentation directe au Canada, ou que ces maisons manufacturent elles-mêmes. Les prix indiqués le sont d'après les derniers renseignements fournis par les agents, représentants ou manufacturiers eux-mêmes.

AMERICAN PURE FOOD CO.  
Montreal



Empois Japonais

La Cse  
1 Caisse 5 Doz. \$5.00  
5 Caisses. 5 Doz.  
(fret payé)..... 4.85

Poudre à Pâte

"King" La doz  
16 oz. Cse 2 Doz. \$2.40  
8 oz. Cse 4 Doz. 1.50  
4 oz. Cse 1 Doz. 0.90  
(par 5 caisses, fret payé)

Corn Starch

"Royalty" La doz  
12 oz. Cse 1 Doz. \$0.50  
(par 10 caisses, fret payé)

Borax "Queen"

La doz.  
4 oz. Caisse 4 doz. \$0.40  
8 oz. Caisse 4 doz. 0.50  
[Par 7 caisses, fret payé].

THE AMERICAN TOBACCO CO.

Cigarettes MONTREAL Le 1000

Richmond Straight Cut. 12.00  
Sweet Caporal. 8.50  
Athlete. 8.50  
Old Judge. 8.50  
New Light [tout tabac]. 8.50  
Sub-Rosa Cigarros [tout tabac]. 8.50  
Derby. 6.55  
Old Gold. 6.30  
Prince. 5.75

Sweet Sixteen. 5.75  
Dardanelles ordinaires. 12.25  
Dardanelles, bouts en liège ou en argent. 12.50

Mogul Magnum, bouts en papier. 16.00  
Murad [turques] bouts en papier. 12.00  
Moguls, bouts en papier ou en liège. 12.00  
Yildiz [turques]. 15.00  
Yildiz Magnums, bouts en papier, en liège ou en or. 20.00

Tabacs à cigarettes la lb

Puritan et B C No 1. 1/12s. 1.00  
Sweet Caporal. 1/13s. 1.15

Tabac coupés la lb

Old Chum. 10s. 0.85  
Puritan. 11s. 0.85  
Lord Stanley, btes 1/2 lb. 1.05  
Meerschaum, 1-2 lb. gratis,  
par boîte de 5 lbs. 10s. 0.82

Athlete Mixture, btes 1/2 et 1/4 lb. 1.35  
Old Gold. 12s. 0.95  
Seal of North Carolina. 12s. 0.95  
Duke's Mixture. 0.82  
Virginity. 1.25  
Old Virginia, ppts 1/2 et 1 lb. 0.72

WALTER BAKER & CO., LTD, maison

fondée en 1780, 45 des plus hautes récompenses en Europe et en Amérique.

Par lb.  
Chocolat, Prime No. 1, bte 12 lbs \$0 38  
Chocolat à la Vanille, bte. de 6 lbs 0 47  
German Sweet, boîte de 6 lbs 0 27

Breakfast Cocoa, bte de 1/2, 1/2, 1 et 5 lbs. 0 43

Cracked Cocoa, bte de 1/2 lb. bte de 12 lbs. 0 35

Chocolat sucré, Caracas, boîte de 6 lbs. 0 87

Caracas Tablets, 100 paquets, 5 noués ensemble, par boîte. 3 00

Chocolat Soluble (Soda chaud ou froid) boîtes de 1 lb. 0 42

Gaufrettes Chocolat Vanille, 48 par boîte, la boîte. 1 56

Les cotations ci-dessus sont F. O. B., Montréal.

BODE'S GUM CO., LTD., MONTREAL

Gommes à mâcher de Bode. La Bte

Menthall Pepsin, 40 à 5c. 1.25  
Crushed Fruit, 36 à 5c. 1.00  
Pepsin Gum, 23 à 5c. 0.75  
Chulets, 60 à 5c. le carton 2.10  
Chulets, btes 3 lbs., 200 à la lb. 1.40  
Chulets, btes 5 lbs., 200 à la lb. 2.25

Slot Machines Chaque L B. avec 1,000 morceaux. 8.00

Gomme à machine, pour remplir, moins de 10 boîtes. 0.75

Gomme à machine, pour remplir, plus de 10 boîtes. 0.65  
Fleur de Lis, bâtons, 115 à 1c. 0.65  
Buster Brown, bâtons, 100 à 1c. 0.65

Souvenez-vous qu'il y a un Certificat dans chaque boîte de

Levure Jersey Cream,

et que dix de ces certificats vous procureront une boîte GRATUITE chez tout épiciers de gros du Canada,—

Levure Jersey Cream,

la meilleure au monde.

J. A. TAYLOR

Agent, Montréal.

THE ST. LAWRENCE SUGAR REFINING CO.

MONTREAL LIMITED

Sucres Raffinés

Fabricant des qualités les plus choisies de....

JAUNES EFFLORESCENTS, (BLOOMY YELLOWS) CAFE NOIR, (BRIGHT COFFEE SUGARS)

PHENIX, GRANULES (Qualité suivant le granulé) "EXTRA STANDARD"

Les meilleurs sur le Marché

**BORDEN'S CONDENSED MILK CO.**  
Wm. H. Dunn, Agent, Montréal



Lait Condensé.	La cse	La doz
Marque "Eagle" (4 doz.)...	6.00	1.50
Marque "Gold Seal" (4 doz.)	5.00	1.25
Marque "Challenge" (4 doz.)	4.00	1.00
Crème Condensée.		
Marque "Peerless" .. .. .	4.75	1.20

**BRODIE & HARVIE**  
MONTREAL

Farines préparées de Brodie	la doz
Red X X X . . . ppts de 6 lbs.....	2.70
Red X X X . . . ppts de 3 lbs.....	1.40
Superb . . . ppts de 6 lbs.....	2.50
Superb . . . ppts de 3 lbs.....	1.30
Crescent . . . ppts de 6 lbs.....	2.30
Crescent . . . ppts de 3 lbs.....	1.20

**D. C. BROSSEAU & CIE**  
MONTREAL

Cognac F. Geoffroy & Fils	La cse
Une étoile. . . . . 12 qts . . . . .	9.00
" " . . . . . 24 pts . . . . .	10.00
" " . . . . . 24 flasks. . . . .	10.00
" " . . . . . 48 " . . . . .	11.00
V. O. . . . . 12 qts . . . . .	12.50
V. S. O. P. . . . . 12 qts . . . . .	16.00
Cognac Va Darvilly & Cie	
12 Quarts . . \$7.25 . . . 24 Pints	8.25
24 flasks . . . . .	8.25
48 flasks ou 48 1/2 pts . . . . .	9.25

**L. CHAPUT FILS & CIE,**  
MONTREAL

Champagne Louis Roederer.	La cse
Grand Vin sec. . . . . qts	28.00
Grand Vin sec. . . . . pts	30.00
Vin Extra sec. . . . . qts	28.00
Vin Extra sec. . . . . pts	30.00
Brut spécial Cuvée. . . . . qts	30.00
Brut spécial Cuvée. . . . . pts	32.00
Champagne Duc de Montlouis.	La cse
Cuvée Réservee. . . . . qts	10.00
Cuvée Réservee. . . . . pts	11.00
Carte Noire. . . . . qts	12.50
Carte Noire. . . . . pts	13.50
Carte D'or. . . . . qts	14.00
Carte D'or. . . . . pts	15.00

**Cognac Boulestin & Cie.**

	1 cse	5 cses
* . . . . . qts	12.00	11.75
* . . . . . pts	13.00	12.75
* . . . . . 24 flasks	13.00	12.75
*** . . . . . qts	15.00	14.75
V. S. O. P. . . . . qts	20.00	19.50
V. V. S. O. P. . . . . qts	28.00	27.50

**Cognac Dervos & Cie.**

	1 cse	5 cses
* . . . . . qts	8.00	7.75
* . . . . . pts	9.00	8.75
* . . . . . flasks	9.00	8.75

**Cognac M. Durand & Cie.**

	1 cse	5 cses
*** . . . . . qts	5.50	5.25
*** . . . . . pts	6.50	6.25
16 flasks. . . . .	6.50	6.25
24 flasks. . . . .	6.00	5.75
32 flasks. . . . .	6.75	6.50
48 flasks. . . . .	7.00	6.75
*** 1/2 bouteilles. . . . .	7.00	6.75

**Cognac Gonzales, Staub & Cie.**

	1 cse	5 cses
Quarts. . . . .	9.00	

Pints . . . . .	10.00
24 flasks . . . . .	10.00
48 flasks . . . . .	10.00
* . . . . . qts	11.50
*** . . . . . qts	14.00
V. S. O. . . . . qts	16.50
V. S. O. P. . . . . qts	18.25

**Cognac V. Pinot & Cie.**

	La cse	1 cse	5 cses
*** . . . . . qts	6.00	5.75	
*** . . . . . pts	7.00	6.75	
16 flasks . . . . .	7.00	6.75	
24 flasks. . . . .	6.75	6.50	
32 flasks . . . . .	7.25	7.00	
48 flasks. . . . .	7.50	7.25	
*** 1/2 bouteille. . . . .	7.50	7.25	
V. O. . . . . qts	7.00	6.75	
V. O. . . . . pts	8.00	7.75	

**Rhums.**

	La cse	1 cse	5 cses
Lion. . . . . qts.	8.00	7.75	
Lion. . . . . pts	9.50	9.25	
Royal . . . . . qts.	11.00	10.75	
Saint-Marc . . . . . qts.	9.50	9.25	
Tom & Topsy. . . . . qts.	7.50	7.25	
Tom & Topsy. . . . . pts.	8.50	8.25	
Sambo . . . . . qts	7.25	7.00	
Sambo . . . . . pts	8.25	8.00	
Sambo, 1/2 bouteilles. . . . .	9.25		

**Thé Noir "Abellie".**

"Paquets 1 lb et 1/2 lb.	La lb.
"Bee" ***. . . . .	25
Caisses de 40 lbs, fret payé en quantités de 100 lbs ou plus. Escompte 10% extra en lots de 5 cses et plus.	

**Thé Noir Ceylan "Owl"**

No 5. 1 lb. 30 lbs. par pqt. . . . .	20c
No 5. 1/2 lb. 30 lbs par pqt. . . . .	21c
No 10. 1 lb et 1/2 lb. 30 lbs par cse	25c
No 15. 1 lb et 1/2 lb. 30 lbs par cse	32c
No 30. 1 lb et 1/2 lb. 30 lbs par cse	40c

**Département d'Épiceries**

Chez

**J. B. RENAUD & CIE.**

Farine, Grains, Provisions, etc.

118 à 150, rue Saint-Paul,

QUEBEC.

Inauguration d'une Nouvelle Ligne

CELLE DES

**Épiceries Générales**

— ET —

**Conserves Alimentaires**

Produits des meilleures fabriques

**CANADIENNES, AMERICAINES ET EUROPÉENNES.**

EN GROS SEULEMENT

Les voyageurs sont sur la route avec les prix et échantillons. Attendez leur visite avant de placer vos ordres.

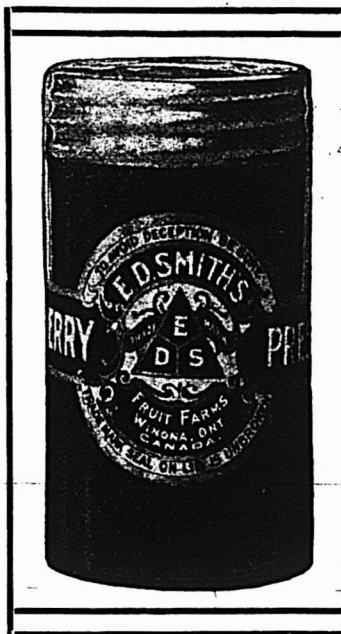
LES VENTES DE

**Confitures, Gelées, Etc.,**

**Marque**

**E. D. S.**

Pendant 1906 éclipseront tous les records précédents.



**E. D. SMITH'S**

FRUIT FARMS,

WINONA,

ONT.

<b>Thé Vert Ceylon "Owl"</b>	<b>La lb.</b>	
No 5. 1 lb. 30 lbs par cse.	20c	
No 5. ½ lb. 30 lbs par cse.	21c	
No 10, 1 et ½ lb. 30 lbs par cse.	22c	
<b>Thé Mélangé "Owl"</b>	<b>La lb.</b>	
No 5. 1 lb et ½ lb. par cse	21c	
<b>Vin Tonique Dubonnet.</b>	<b>La cse</b>	
	1 cse	5 cses
12 litres.	12.00	11.50
<b>Whisky écossais J. Ainslie &amp; Co.</b>	<b>La cse.</b>	
	1 cse	5 cses
Ogilvie . . . . . qts	7.00	6.75
Ogilvie . . . . . 24 flasks	7.75	7.50
Ogilvie . . . . . Imp. qts.	9.50	.....
Ainslie . . . . . Yellow label	9.00	.....
Ainslie . . . . . Ord. flask	10.25	.....
Ainslie . . . . . Imp. qts	13.50	.....
Ainslie . . . . . White label	9.75	.....
Ainslie . . . . . Special	10.50	.....
Ainslie . . . . . Extra-Special	12.50	.....
Ainslie . Clynellish [smoky]	13.00	.....
Big Ben . . . . . qts	11.00	10.75

**WILLIAM CLARK**

Conserves	MONTREAL	La doz
Compressed Corned Beef.	1s	1.35
Compressed Corned Beef.	2s	2.40
Compressed Corned Beef.	6s	7.20
Compressed Corned Beef.	14s	16.80
Ready Lunch Beef . . .	1s \$1.35 2s	2.40
Geneva Sausage. . . . .	1s 1.70 2s	3.00
Cambridge Sausage. . . .	1s 1.55 2s	2.75
English Brawn . . . . .	1s 1.40 2s	2.50
Boneless Pigs Feet. . . .	1s 1.40 2s	2.50
Sliced Smoked Beef. . . .	½s 1.35 1s	2.40
Roast Beef. . . . .	1s 1.35 2s	2.40
Pork and Beans avec sauce.	1s	0.50
Pork and Beans avec sauce.	2s	0.80
Pork and Beans avec sauce.	3s	1.00
Pork and Beans Plain. . . .	1s	0.50
Pork and Beans Plain. . . .	2s	0.80

Pork and Beans Plain. . . . .	3s	1.00
Pork and Beans, sauce Chill. .	1s	0.50
Pork and Beans, sauce Chill. .	3s	1.00
Wild Duck, Partridge, Chicken, Veal and Ham patés. . . . .	½s	1.10
Ox Tongue [whole]. . . . .	1½s	7.25
Ox Tongue [whole]. . . . .	2 s	7.30
Ox Tongue [whole]. . . . .	2 s	8.35
Lunch Tongue. . . . .	1s 3.30 2s	6.60
Imperial Plum Pudding . . . . .		1.00

<b>Potted Meats</b>	<b>La doz.</b>
Ham, Game, Hare, Chicken, Turkey, Wild Duck, Tongue, Beef . . . . .	½s 0.50
Chicken, Ham and Tongue . . . .	½s 1.00

<b>Soupes</b>	<b>La doz</b>
Mulligatawny, Chicken Oxtail, Kidney, Tomato, Vegetable Julienne, Mock Turtle, Consommé, Pea, Bean, Purée, pints	1.00
Mince Meat . . . . . Ditto quarts	2.00
[Tins fermées hermétiquement.]	<b>La doz.</b>
1s 90c. 2s \$1.95 3s 2.90 4s 3.90 5s 4.90	

**THE COWAN CHOCOLATE CO.**

<b>Cacaos. TORONTO &amp; MONTREAL</b>	<b>La doz</b>
Hyglénique, tins ½ lb. . . . .	2.00
Perfection, tins 5 lbs. . . . .	la lb. 0.50
Perfection, tins ½ lb. . . . .	la doz. 2.40
Essence de cacao sucré, tins ½ lb.	1.80
Imperial Dutch . . . . .	½ lb. 0.90
Chocolate powder, boîtes de 10, 20, 30 lbs. . . . .	<b>La lb.</b> 0.25
Cacao Soluble, boîtes 10, 20, 30 lbs.	20
Cocoa Nibs . . . . .	35
Cocoa Shells . . . . .	05
<b>Chocolat</b>	<b>La lb.</b>
Diamond . . . . . ½ et ¼ lb.	25
Diamond . . . . .	8s 28
French Diamond . . . . .	6s 22
Queen's Dessert . . . . . ½ et ¼ lb.	40

Queen's Dessert . . . . .	6s	42
Parisien, morceau à . . . . .	6c	30
Royal Navy . . . . . ½ et ¼ lb.		30
Caracas pur . . . . . ½ et ¼ lb.		40
Perfection . . . . . ½ et ¼ lb.		30
Rock sucré . . . . .		30
Au lait, cartons 6 dozs . . . la doz.		45
Au lait, boîtes 3 et 6 dozs. la doz.		65
Bâtons à 1c : . . . . . la gr.		1.00

<b>Confections Cowan</b>	<b>La doz.</b>
Cream Bars . . . gds 6 à la boîte.	2.25
Cream Bars, . . . pts 6 à la boîte.	1.35
Chocolat au Lait 7° 3 et 6 doz., la doz. . . . .	0.85
Chocolat au Lait Palettes de 5 c., la doz. . . . .	0.45
Chocolat au Lait, Paquets de 5 c., la doz. . . . .	0.45
Croquettes au Lait, boîtes 3 doz..	0.90
Médallions au Lait, boîtes 3 doz..	2.25
Médallions au Lait, Paquets. . . .	0.45

**DEMERS, FLETCHER & CIE**

**MONTREAL**

Champagne A. J. Lecluse . . . qts. . . pts.	
Carte Blanche . . . . .	11.50 13.50
Carte d'Or . . . . .	16.00 18.00
<b>Cognac B. Vert &amp; Cie. . . . . La Cse.</b>	
Special Dark . . . . . qts.	10.00
Special Pale . . . . . qts.	10.00
★ . . . . . qts.	11.00
V. O. . . . . qts.	18.00
V. S. O. P. fine Champagne qts.	24.00
<b>Eaux:—Bassin de Vichy . . . La cse</b>	
Source du Chalet . . . . . 50 btles.	8.00
Soda Vichy . . . . . 100 btles.	8.50
<b>Liqueurs fines:—Gust. Picou . La Cse</b>	
Liqueur du Couvent, Verte—litres	15.00
Liqueur du Couvent, Jaune—litres	14.00
Picoutine . . . . .	15.00
Curaçao Blanc et Rouge . . . . .	10.00

# Beau Macaroni

Le macaroni et le vermicelle français de Codou sont superbes à tous les points de vue — blancs, délicats, tendres. Le seul blé convenable pour faire le meilleur macaroni est le blé de Russie, et c'est celui-là qui est employé dans la fabrication de celui de Codou.

"Le meilleur" parce qu'il n'y en a pas un autre aussi bon. C'est le type de la plus haute qualité dans le monde entier. Demandez à votre fournisseur de gros celui de

## "Codou."

Arthur P. Tippet & Co., Agents

(3) 8 Place Royale, Montreal.

# THE D. B. MARTIN CO.

LIMITED

MONTREAL

Manufacturlers de

## Produits d'Abattoirs.

- |                 |               |
|-----------------|---------------|
| Saindoux Neutre | Suif Raffiné  |
| Peaux Vertes    | Peaux de Veau |
| Peaux de Mouton | Stéarine      |
| Engrais         | Colle.        |

EXPLOITANT

The Montreal Union Abattoir Co.



Crème de Cacao . . . . .	12.00
Kummel Cristallisé . . . . .	9.50
French Cocktail . . . . .	10.00
Anisette Amsterdam . . . . .	10.00
Maraschino . . . . .	10.00
Crème de Menthe . . . . .	12.00
Cherry Brandy . . . . .	10.00
Grenadine . . . . .	7.50
Mandarin Extra Pure . . . . .	7.50
Rhum — L. Jusselain . . . . .	La cse
Rhum Vierge . . . . .	qts. 12.00
Vin Beaujolais—M. Desalles . . . . .	qts. pts
Moulin à Vent . . . . .	8.00 9.00
Vin Bourgogne—C. Chartron & Fils. . . . .	qts. pts.

Pommard . . . . .	8.00	9.00
Chambertin . . . . .	9.50	10.50
Nuits . . . . .	8.50	9.50
Pommard Mousseux . . . . .	8.00	9.00
Vin Tonique		
Liqueur Advocaat — Van Dijk . . . . .	10.00	
Quinquina des Princes . . . . .	10.50	
Whiskey Ecosais—P. McDonald & Co.		
Lord of Isles—Special qts . la cse	9.50	
Lord of Isles—Extra Sp. qts. la cse	10.50	
Lord of Isles—Sp. Liqueur . la cse	11.50	
Lord of Isles—Extra Sp. Liq. la cse	13.50	

THE DUNCAN CO.

Caisse de 60 bar-  
res. . . . . 2.40  
Cse de 100 bar-  
res. . . . . 4.00  
Prix par quan-  
tités sur demande



J. M. DOUGLAS & CO.  
MONTREAL  
Bleus à laver. La lb.



"Blueol", boîtes  
10 lbs, 50 pqts  
de 4 carrés. 15c.  
"Sapphire,"  
boîtes de 14 lbs,  
pqts de 4 de lb,  
12½c,  
"Union," boîtes  
de 14 lbs, pqts  
de 4 et 1 lb, 10c

The EDWARDSBURG STARCH CO. Ltd  
MONTREAL

Empois de buanderie	La lb
No 1 Blanc ou Bleu, cartons 4 lbs..	05½
No 1 Blanc ou Bleu, cartons 3 lbs..	05½
No 1 Blanc, barils et petits barils..	05
Canada Laundry . . . . .	05
Silver Gloss, bcs à coulisses, 6 lbs..	07½
Silver Gloss. . . . . canistres de 6 lbs.	07½
Kegs Silver Gloss gros crystal . . .	06½
Edwardsburg's Silver Gloss, paquets chromos de 1 lb . . . . .	07½
Benson's Satin. . . . . cartons de 1 lb.	07½
Canada White Gloss, pqts de 1 lb..	5½
Benson's Enamel, par boîte \$1.25 et 2.50	
Empois de cuisine	
Benson's Celebrated prepared Corn, Boîtes de 20 et 40 lbs. . . . .	07
Canada Pure Corn Starch, boîtes de 20 et 40 lbs. . . . .	05½
Empois de riz "Edwardsburg"	
No 1 blanc, . . . . . cartons de 1 lb.	10

No 1 blanc ou bleu, morceaux, boîtes de. . . . .	4 lbs 08½
Sirop fin de table "Edwardsburg".	
Quarts. . . . .	la lb. 02½
½ Quarts. . . . .	la lb. 02½
¼ Quarts. . . . .	la lb. 03
Seaux de 38½ lbs. . . . .	le seau. 1.80
Seaux de 25 lbs. . . . .	le seau. 0.90
La cse	
Canistres de 2 lbs. 2 doz à la cse.	1.90
Canistres de 5 lbs. 1 doz à la cse.	2.85
Canistres de 10 lbs. ½ doz à la cse.	2.25
Canistres de 20 lbs. ¼ doz à la cse.	2.10
Canistre émaillé. . . . . 2 doz à la cse	2.40

THE EAGLE  
MANUFACTURING CO.  
MONTREAL



Poudres à Pâte.	La doz.
Eagle—cse 48, tins 5c..	45
Eagle—cse 48, tins 10c..	75
Eagle—cse 24, tins 25c..	2.25
Maple Leaf—cse 48, tins 5c. ¼ lb. . . . .	46
Maple Leaf—cse 48, tins 10c. ¼ lb. . . . .	75
Maple Leaf—cse 48, tins 15c 1 lb.	1.25

THE EMPIRE TOBACCO CO.  
MONTREAL

Tabacs à chiquer	La lb
Bobs. . . . .	6s et 12s 45
Currency. . . . .	12s 46
Old Fox. . . . .	12s 48
Pay Roll. . . . .	7½s 66
Tabacs à fumer.	
Empire. . . . .	46
Rosebud. . . . .	51
Ivy. . . . .	7s 60

Ne vous laissez pas envahir par le BLEU.  
Mais s'il est nécessaire que vous ayez le bleu,  
Voyez à ce que ce soit

# Le Bleu

Mammouth  
(Poivrière)

# de Gillett

Il rend le linge d'un blanc de neige, plaît au  
consommateur et vous laisse un magnifique  
profit.  
Votre fournisseur de gros le vend.

**E. W. GILLETT COMPANY LIMITED**  
London, Eng. TORONTO, ONT. Chicago Ill.

# FINNAN HADDIES

La célèbre "Marque Brunswick" est  
maintenant sur le marché.  
Emballage strictement nouveau.  
Chaque boîte garantie. Les fortes  
ventes prouvent que cet article est correct.  
Envoyez vos ordres pendant que nous  
faisons l'emballage.

**CONNORS BROS. LIMITED**  
BLACK'S HARBOUR, N.B.

**J. GAILDRAUD**

1101 rue St-Valler, Québec

Conserves	La Doz.
Pâtés : Gibler, Sarcelle, Canard noir, Lièvre, Caribou; btes 1 1/2 lb.	1.20
Pâté de Veau; btes 3/4 lb.	1.25
Fèves au Lard, tomates No 1, bte 3 lbs.	1.25
Fèves au Lard, tomates No 2, bte 1 1/2 lb.	0.80
Poulet Marengo, chasseur et aux pois; civet de Lièvre, boîtes 1 1/2 lb.	
Consommés: Julienne, Brunoise, Macédoine, Célestine, Poulet, Tomates, boîtes 3 lbs.	1.90
Saucisses, tomates, btes 1 1/2 lb.	1.80
Corned Beef No 1, btes 1 lb.	1.35
Corned Beef No 2, btes 2 lbs.	2.40
Jambon, btes 1 lb.	2.30
Galantine volaille ou Dinde, btes 1 lb.	2.95
Tartine foie gras No 1, bte 1 1/2 lb.	3.00
Tartine foie gras No 2, bte 1/2 lb.	0.95
Pâté de foie gras No 1, btes 1 1/2 lb.	3.00
Pâté de foie gras No 2, btes 3/4 lb.	2.95
Pâté de foie gras No 3, btes 3/4 lb.	2.90
Boeuf à la mode, btes 2 1/2 lbs.	3.00
Veau Marengo, ou chasseur, btes 1 1/2 lb.	1.70
Ox tongue, No 1, btes 3 1/2 lbs.	7.75
Ox tongue, No 2, btes 2 1/2 lbs.	6.65
Ox tongue, No 3, btes 1 1/2 lb.	3.00
Choucroute au lard et saucisson fumé, btes 3 lbs.	3.00

**J. A. E. GAUVIN MONTREAL**

Spécialités	La doz
Sirop Menthol.	1.65
Sirop d'Anis Gauvin.	1.75

Sirop d'Anis Gauvin, par 3 doz.	1.60
Sirop d'Anis Gauvin.	La gros. 17.00
Sirop d'Anis Gauvin, par 5 grosses.	16.00
William's Headache Wafers. La doz	1.60
William's Headache Wafers. 3 doz.	1.60
William Headache Wafers. la gros.	16.00



**E. W. GILLETT CO. LTD.**  
TORONTO, ONT.

**Levain Royal.**  
Boîtes 36 paquets à 5c. . . . . la boîte. 1.05  
Gillett's Cream Yeast.  
Boîtes 36 paquets à 5c  
La boîte. . . . . 1.05

**Poudre à Pâte "Magic"** La doz  
6 doz de 5c. . . . . 40  
4 doz de 4 oz. . . . . 60  
4 doz de 6 oz. . . . . 75  
4 doz de 8 oz. . . . . 95  
4 doz de 12 oz. . . . . 1.40  
2 doz de 12 oz. . . . . 1.45  
4 doz de 16 oz. . . . . 1.65  
2 doz de 16 oz. . . . . 1.70  
1 doz de 2 1/2 lbs. . . . . 4.10  
1 doz de 5 lbs. . . . . 7.80  
2 doz de 6 oz. . . . . La cse  
1 doz de 12 oz. . . . . 4.55  
1 doz de 16 oz. . . . .



**Lessive en Poudre.**

	La cse
4 doz à la caisse	8.60
3 caisses	8.50
5 caisses ou plus	3.40

**Soda "Magic" La cse**

No 1 caisse	
60 ppts de 1 lb.	2.75
5 caisses	2.60



No 2 caisse	120 ppts de 1/2 lb.	2.75
	5 caisses	2.60
No 3 caisse	80 ppts de 1 lb.	2.75
	60 ppts de 1/2 lb.	
	5 caisses	2.60
No 5 caisse	100 ppts de 10 oz.	2.85
	5 caisses	2.75

**THE HAMILTON SARATOGA CHIP CO.**  
Hamilton, Ont.

Mrs. Rorer's Saratoga Chips.	La cse
36 grands paquets	5.40
72 petits paquets	5.40
36 petits, 18 grands paquets	5.40
36 petits paquets	2.70
24 grands paquets	3.60
	La lb.


Quart, 50 lbs. 1-2 qt, 25 lbs. . . . . 5  
30 jours net. 1% 10 jours. 1 paquet gratis avec chaque caisse.

**THE B. HOUE CO. QUEBEC**

Les plus grands manufacturiers de tabacs coupés en Canada. Manufacturiers de tabacs coupés pour fumer, chiquer, à cigarettes, ainsi que tabacs à Priser. Prix et informations sur demande.

**THE IMPROVED MATCH CO.**  
MONTREAL

Allumettes	La Cse
Princess: 1000 à la bte, 144 à la cse	5.75
Togo: 500 à la bte, 3 btes au paquet, 48 à la cse	3.75
Beaver: 60c à la bte, 24 btes au pqt, 60 qts à la cse	4.75
5 caisses à la fois 25c de moins.	
Laurier: 70 à la bte, 36 au pqt, 40 ppts à la cse	3.90
5 caisses à la fois 20c de moins.	
Fret alloué sur lots de 5 caisses dans Québec et Ontario.	
Termes: 2 1-2 p. c. 10 j., 2 p. c. 30 j.	



# Saumon "Clover Leaf"

**QUALITE STRICTEMENT CHOISIE DE SOCKEYE ROUGE DE LA RIVIERE FRASER . . . . .**

La plus haute qualité et le plus bel empaquetage sur le marché.

**CORBY COMMISSION CO.      105 HUDSON ST., NEW YORK, N. Y.**

Si vous voulez avoir en mains des Allumettes qui vous laissent un profit raisonnable, voyez nos prix avant de placer vos commandes . .

## THE IMPROVED MATCH COMPANY, Ltd.

<p>Bureau: 409 Board of Trade, MONTREAL.</p>	<p>Manufacture: DRUMMONDVILLE, Que.</p>
Tel. East 3244.	

LA CIE CHIMIQUE KINOT, Limitée,  
442 rue St-Paul,  
Montréal

Sirop Kinot (Composé de Goudron et  
d'Huile de Foie de Morue).

1 doz . . . . .	\$2.50
3 doz . . . . .	7.25
6 doz. . . . .	13.50
12 doz . . . . .	26.00

Escompte 5 %.

Sirop d'Anis Composé Kinot.

1 doz . . . . .	\$1.50
3 doz . . . . .	4.25
6 doz . . . . .	8.50
12 doz . . . . .	16.00

Escompte 5 %.

Poudre Rose Kinot (Pour fins de toilette)

1 doz. . . . .	\$1.75
3doz. . . . .	\$5.00
12 doz. . . . .	\$20.00

Escompte 5%.

Pembroke Emulsion (composé de matiè-  
res grasses et d'huile végétale)  
la doz. . . . . \$12.60

Escompte 5%.

Term. : 1% 10 jours. Net 30 jours.

LABORATOIRES S. LACHANCE

87, rue Saint-Christophe, Montréal.  
Spécialités Pharmaceutiques.

Amers Indigènes.. . . .	La doz.	2.00
Cachets Anti-Migraine . . . . .		1.75
Caféine Granulée . . . . .		6.00
Capilline . . . . .		4.00

Dragées Reconstituantes Lachance	4.00
Essence concentrée pour Char- treuse . . . . .	2.00
Grano-Lécithine Lachance . . . . .	4.00
Kina Pepto-Fer Lachance . . . . .	9.00
Levure de bière . . . . .	6.00
Lotion Persienne . . . . .	4.00
Onguent Marmen . . . . .	2.00
Pâte dentifrice Egyptienne.. . . .	1.75
Pastilles Pectorales . . . . .	1.75
Pastilles Vermifuges . . . . .	1.75
Polychreste F. Picard . . . . .	9.00
Remède du Père Mathieu . . . . .	8.00
Remède du Dr Sey . . . . .	8.00
Salsepareille Lachance . . . . .	7.00
Sirop de Coquelicot Comp. . . . .	2.00
Tue-Punaises . . . . .	1.75

THE WALTER M. LOWNEY CO.  
Of Canada, Montreal.

Cacao pour Déjeuner	La lb.	
Cans 5 lbs., 10 à la cse . . . . .		0.36
Tins 1 lb. Btes 12 lbs. 6 à la cse. . . . .		0.36
Tins 1-2 lb. btes 6 lbs. 12 à la cse. . . . .		0.36
Tins 1-4 lb. Btes 6 lbs. 12 à la cse . . . . .		0.36
Tins 1-5 lb. Btes 6 lbs. 12 à la cse. . . . .		0.40
Chocolat Sucré, poudre, "Always Rea- dy." . . . . .	La lb.	
Tins 5 lbs., 10 à la cse . . . . .		0.25
Tins 1 lb. Btes 12 lbs. 6 à la cse		0.26

Tins 1-2 lb. Btes 6 lbs. 12 à la cse . . . . .	0.26
Tins 1-4 lbs. Btes 6 lbs. 12 à la cse	0.28
Chocolat Primes	La lb.
Paquets 1-2 lb. Btes 6 lbs. 12 à la cse . . . . .	0.39
Paquets 1-4 lb. Btes 6 lbs. 12 à la cse. . . . .	0.39
Chocolat au Lait	La bte.
Morceaux à 2c, 100 à la bte. . . . .	1.25
	La lb.
Paquets 8 lbs. Boîtes 6 lbs, 12 à la cse . . . . .	0.28
Chocolat Sucré à la Vanille	La lb.
Morceaux à 2c, 100 à la bte. . . . .	1.25
Paquets 8 lbs. Bte 6 lbs. 12 à la cse. . . . .	0.26
Paquets 1-4 lb. Bte 6 lbs. 12 à la cse. . . . .	0.25
Paquets 1-2 lb. Btes 6 lbs, 12 à la cse . . . . .	0.25
Chocolat Diamant Sucré	La lb.
Paquets 1-4 lb. Btes 6 lbs. 12 à la cse. . . . .	0.22
Paquet 1-2 lb. Bte 6 lbs. 12 à la cse	0.22
Paquet 1 lb. Bte 12 lbs. 6 à la cse	0.22
Chocolat en Poudre, Médaille d'Or.	
Tins 5 lbs, 10 à la cse. . . . .	0.36
Tins 10 lbs. 10 à la cse. . . . .	0.33
Chocolat en Poudre XXXX.	
Tins 5 lbs. 10 à la cse . . . . .	0.27
Tins 10 lbs. 10 à la cse. . . . .	0.25

Quelle que soit la fonction à remplir —  
à l'intérieur ou au dehors — il est indis-  
pensable d'avoir des

# MARINADES

MARQUE

# STERLING

Les épiciers observateurs, qui étudient de  
près la tendance du commerce, ont remar-  
qué cela et ont toujours en stock une  
ligne bien assortie.

— Achetez de votre Marchand de Gros  
— ou directement des Manufacturiers.

**THE T. A. LYTLÉ CO., LTD.**  
**TORONTO, CAN.**

Achetez  
Quelques caisses de

# Tomates de Salaberry

Les meilleures conserves empaquetées  
dans la Province de Québec.

Essayez-les

**MATHEWSON'S SONS**

Successors de J. A. MATHEWSON & CO.

**ÉPICIERS EN GROS**

202 Rue McGill, . . . . . MONTREAL.



**LUMSDEN BROS.**  
**TORONTO & HAMILTON**  
 La Levure pressée  
 "Jersey Cream"  
 La bte  
 en palettes, 36 morceaux de 5c. . . 1.00

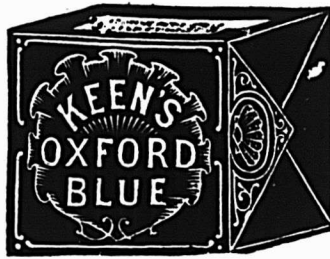
**FRANK MAGOR & CO.**  
**MONTREAL**

Robinson's Patent Barley ou Groats.  
 La doz.  
 Tins de 1 lb. . . . . \$2.25  
 Tins de 1/2 lb. . . . . 1.25  
 Colman's Rice Starch La lb.  
 No 1, London:—

En paquets, bleus ou blancs ou assortis, de 4 à 5 lbs. . . . . 6 1/2  
 En boîtes de carton illustrées:—  
 Boîtes de 4 lbs. net . . . . . 8 1/2  
 Boîtes de 1 lb., gros . . . . . 8 1/2  
 Boîtes de 1-2 lb. gros . . . . . 9  
 Boîtes de 1-4 lb., gros . . . . . 10

Moutarde "Colman" ou "Keen"  
 D. S. F. tins 1/2 lb. . . . . 1.40  
 D. S. F. tins 1 lb. . . . . 2.50  
 D. S. F. tins 1 lb. . . . . 5.00  
 F. D. tins 1/2 lb. . . . . 85  
 F. D. tins 1 lb. . . . . 1.45  
 La jarre  
 Durham Jarres, 4 lbs . . . . . .75

Durham, Jarre s, 1lb . . . . . 25  
 En caisses de 56 lbs. chaque; cses gratis.  
 Buff Starch pour dentelles, etc.  
 Boîtes en carton, lb. gros . . . . . 9 1/4



Keen's Oxford Blue. La lb.  
 Lbs., 1-4 de lb. ou 3 onces . . . . . 17c  
 Lots de 10 boîtes, ou caisse . . . . . 16c

**THE MONTREAL PACKING CO.**

"Corona Brand". La lb.  
 Jambons Petits, 8 à 12 lbs. . . . . 0.16  
 " Moyens, 12 à 18 lbs. . . . . 0.16  
 " Gros, 20 à 25 lbs. . . . . 0.15 1/2  
 " 25 lbs. et au-dessus . . . . . 0.14 1/2  
 "Special Corona Brand".  
 Jambons choisis, enveloppe parchemin . . . . . 0.16 1/2  
 Lard fumé [breakfast bacon] enveloppe parchemin . . . . . 0.17  
 Lard fumé [Windsor bacon] enveloppe parchemin . . . . . 0.17  
 Saucisses:  
 De porc, en boyaux de porc. . . . . 0.07  
 Cambridge en cartons de 1 lb. . . . . 0.10

De Boulogne, grosse . . . . . 0.06  
 "Corona Brand". Saindoux pur:  
 Le Seau  
 Seaux en bois, 20 lbs net . . . . . 2.45  
 Chaudières en fer-blanc, 20 lbs. . . . . 2.30  
 La lb.  
 Chaudières en fer-blanc, 10 lbs., 6 à la caisse . . . . . 0.12 1/2  
 Chaudières en fer-blanc, 5 lbs., 12 à la caisse . . . . . 0.12 1/2  
 Chaudières en fer-blanc, 3 lbs., 20 à la caisse . . . . . 0.12 1/2  
 Blocks de 1 lb. . . . . 0.12 1/2  
 Saindoux, composé . . . . . 0.09 1/2  
 Fromage.  
 Canadien coloré . . [Prix du marché]  
 Canadien blanc . . [Prix du marché]  
 Beurre "Corona".  
 Crèmerie, choix, pains de 1 lb.. . . 0.23 1/2  
 Crèmerie, choix, boîte 56 lbs.. . . 0.23  
 Beurre de ferme, choix [Prix du marché]  
 Viandes Cuites.  
 Jambon bouilli désossé, avec peau . . . . . 0.24  
 Jambon bouilli désossé, sans peau . . . . . 0.25  
 Jambon rôti . . . . . 0.23  
 Jambon New England . . . . . 0.11  
 Tête en fromage . . . . . 0.07  
 English brawn . . . . . 0.12  
 Beef ham . . . . . 0.21  
 Boudin blanc . . . . . 0.08  
 Boudin noir . . . . . 0.07  
 Porc Salé.  
 Barils, Short Cut Mess Can. . . \$24.00  
 Tierces, Short Cut Mess . . . . . 33.00  
 Long Cut heavy Mess . . . . . 21.50  
 Barils, Long Cut Mess, . . . . . 21.50

D. C. Brosseau

C. Beauvals

L. G. Jarret



**Thes, Vins**  
 ET  
**Liqueurs en Gros**

Recommandable à tous les points de vue, le

**Brandy F. Geoffroy & Fils**  
**COGNAC**

est le favori des médecins qui le prescrivent dans leur pratique journalière.

Marques: ★ V.O.-V.S.O.P.

en Bouteilles, demi-Bouteilles, Flasks et demi-Flasks.

Ce Brandy est le produit de la distillation des meilleurs Crus de Cognac: il a obtenu le 1er Prix à l'exposition universelle de Paris en 1900.

Nous avons l'agence pour le Canada.

Demandez nos Prix et Echantillons.

**D. C. BROSSEAU & CIE,**

Epiciers en Gros et Importateurs

1430 à 1440 rue Notre-Dame, Montréal

**Ficelle d'Engerbage**

BLUE RIBBON,	650	pieds	par	livre
RED CAP,	600	"	"	"
TIGER,	550	"	"	"
GOLDEN CROWN,	500	"	"	"
STANDARD,	500	"	"	"
SISAL,	500	"	"	"

La BLUE RIBBON est sans aucun doute la Reine des Ficelles d'Engerbage. Elle donne 650 pieds à la livre et est manufacturée avec la fibre de Manille la plus choisie. De la Ficelle de 650 pieds est la seule Ficelle manufacturée entièrement avec la fibre de Manille. Les marchands devraient se défier de Ficelles soi-disant "Manille" qui sont annoncées comme mesurant moins de 650 pieds à la livre. Ce sont des ficelles d'engerbage à fibres mélangées.

Demandez des échantillons.

**Consumers Cordage Co., Limited**

HALIFAX, N. E.

MONTREAL, Que.

Baris, Long Cut heavy Mess,  
non désossé . . . . . 21,50

**JOHN P. MOTT & CO.**

J. A. Taylor, Agent, MONTREAL.

Chocolats et Cacaos Mott. La lb.



Elite. . . . . 1/2 \$ 30  
Prepared Cocoa .. 28  
Breakfast Cocoa .. 38  
No. 1. Chocolate... 30  
Breakfast Chocolate 28

Caracas Chocolate... . . . . 30  
Diamond Chocolate... . . . . 23  
Navy Chocolate... . . . . 27  
Cocoa Nibbs... . . . . 35  
Cocoa Shells... . . . . 05  
Confectionnery Chocolate. . . . 20 à 31  
Plain Chocolate Liquors... . . 19 à 34  
Vanilla Stick... . . . . la gr. 1.00

**MOULINS OCEAN** MONTREAL

Empois Chinois

Caisse de 4 doz. (paquets  
de 1 lb.) . . . . . la caisse 4.00  
3 oz. [tins] caisse de 4 doz. la caisse 1.40  
4 oz. [tins] caisse de 4 doz. la caisse 1.30  
8 oz. [tins] caisse de 5 doz. la caisse 4.50  
16 oz. caisse de 3 doz . . la caisse 3.75  
5 lbs. caisses de 10 tins . la caisse 5.00  
1 lb. [paquet] caisse de 4  
doz. . . . . la caisse 4.00

Corn Starch Ocean

1 lb. [pqt.] caisse de 4 doz. la caisse 3.00  
Borax Ocean

1/2 lb [pqt.] caisse de 4 doz. la caisse 1.40  
Sirop pour le Rhume Ocean

Caisse de 2 doz. bouteilles. la caisse 3.50  
Bleu Liquide Ocean

Caisse de 2 doz. bouteilles la caisse 1.50  
Essences Assorties

Caisse de 1 doz. btles 1 lb. la doz. 12.00

Bouteilles de 2 oz . . . . la doz 1.40

Blancs-Mangers Ocean

Chocolat, citron, framboise,  
orange, vanille, fraise, caisse de 4 doz. [essences assorties] paquets de 1-2 lb. . . . . la caisse 4.00  
Poudres à Gelées Ocean

Mêmes essences, caisse de  
4 doz. paquets de 4 oz.  
assorties . . . . . la caisse 4.00  
Moutarde Ocean

Jarres No 52 . . . . . la doz. 0.90  
Jarres No 324 . . . . . la doz. 1.25

Jarres Crown [chopine] . la doz. 1.50  
Jarres Erie . . . . . la doz. 2.10

Pots [mugs] . . . . . la doz. 1.00  
Verres [tumblers] . . . . la doz. 0.50

**W. D. McLAREN** MONTREAL

Poudre à pâte "Cook's Friend".

No 1, en boîtes de 4 et 2 doz. . . . 2.40  
No 2, en boîtes de 6 et 3 doz. . . . 0.80

No 3, en boîtes de 4 doz. . . . . 0.45  
No 10, en boîtes de 4 et 2 doz. . . . 2.10

No 12, en boîtes de 6 et 3 doz. . . . 70

**A. ROBITAILLE & CIE** MONTREAL

Cognac "Sorin" La cse

Carte bleu. . . . . 8.50  
Carte rouge. . . . . 9.50  
Carte d'or. . . . . 11.00

24 flasks, avec verre . . . . . 9.50  
48 1/2 flasks, avec verre. . . . . 11.00

Au gallon. . . . . 4.00 @ 4.25  
Cognac "J. Mourier & Cie" La cse

Quarts. . . . . 7.00  
24 1/2 bouteilles. . . . . 8.00

48 1/4 bouteilles. . . . . 9.90  
24 flasks. . . . . 8.00  
48 1/2 flasks. . . . . 9.00  
24 flasks, avec verre. . . . . 8.50  
48 1/2 flasks, avec verre. . . . . 8.50

Cognac "Mont St-Louis" La cse

Quarts. . . . . 6.00  
24 flasks . . . . . 7.25

48 1/2 flasks . . . . . 8.50  
Champagne "Bellon & Cie" qts. pts.

Carte Blanche. . . . . 12.00 13.00  
Poudre à Pâte "Prince Arthur" La doz.

Boîtes de 1 lb, 2 doz. à la caisse. . 1.50  
Boîtes de 1/2 lb, 4 doz. à la caisse. . 0.85

Boîtes de 1/4 lb, 4 doz. à la caisse. . 0.50  
Tins de 5 lbs . . . . . 0.10

Scotch Whisky "Craig Dhu Blend" La-cse

Quarts ord. . . . . 6.50  
Quarts imperial. . . . . 9.50

24 flasks \*\*\* . . . . . 7.50  
48 1/2 flasks. . . . . 8.50

Scotch "R. H. Thomson & Co".

Ben Cruachan. . . . . qts. 9.00  
Ben Cruachan. . . . . 24 pts 10.00

**ARTHUR P. TIPPET & CO.** MONTREAL

Lime Juice "Stowers" La cse

Lime Juice Cordial. . 2 doz... pts.. 4.00  
Lime Juice Cordial. . 1 doz... qts.. 3.50

Double Refl. lime juice. . . . . 3.50  
Lemon syrup. . . . . 4.00

## Nous représentons au Canada

**J. SORIN & CIE, Cognacs.**  
**J. MOURIER & CIE, Cognacs.**  
**BELLON & CIE, Champagnes.**  
**R. H. THOMPSON & CO.,**  
Whisky Écossais. Leith, Écosse:  
**Poudre à Pâte "Prince Arthur."**  
**Dr. HERVAY CHEMICAL CO.,**  
M'f'r. du Sirop Nectarol et de  
Médicines Patentées diverses.  
**UNCLE SAM DRESSING CO.,**  
Cirage et Vernis à Chaussures.

Nous avons toujours quelques  
marchandises avantageuses à  
offrir dans les différentes spécia-  
lités de l'Épicerie. . . . .

Tel.  
Main  
705

Tel.  
Marchands  
321

**A. ROBITAILLE & CIE** ÉPICIERS  
EN GROS.  
354 et 356 rue St-Paul et 197 rue des Commissaires  
**MONTREAL.**

## Le Cognac des Gourmets

Le Brandy par Excellence

Le plus recherché sur le marché,  
c'est celui

de **V. FOURNIER & CO.**

HOTELIERS,  
ÉPICIERS,

Recommandez-le à votre clientèle.  
Le Dégustant, ils l'adopteront.



**Motard, Fils & Sénécal,**

IMPORTATEURS

de Vins et Liqueurs en Gros.

5, Place Royale, Montreal.

Seuls dépositaires du Fameux Tonique,  
le Vin Phosphaté au Quinquina des  
RR. PP. Trappistes d'Oka.

TELLIER, ROTHWELL & CO.

MONTREAL



Mine à poêle.	La grosse
Royal Black lead. . . . .	1 75
Magic Stove paste, grands. . . . .	9 00
Bleu à laver	La lb
Parisian. . . . .	12½
Victoria. . . . .	10
Challenge. . . . .	9

THE UNCLE SAM DRESSING CO.,  
LANORAIE, P. Q.

Vernis "Uncle Sam".	Doz.
Bout. 6 oz., No 1 . . . . .	2.00
Bout. 4 oz., No 1 . . . . .	1.40
Bout. 4 oz., No 2 . . . . .	1.00
Bout. 4 oz. [bout. nue.] . . . . .	0.80
No 1, Extra, Brl de 40 gals., gal.	1.65
No 1, Extra, Can. de 1 à 5 gals., "	1.75
Graisse "Protectorine" [pour harnais et chaussures].	

Boîte 8 oz. . . . .	1.25
Boîte 4 oz. . . . .	0.75
Cirage "Coon".	
Cirage à chaussures, combiné, doz.	0.75

T. UPTON & CO.  
HAMILTON, ONT.

Jams composées.	
Framboises rouges, noires, fraises, pêches, prunes, abricots, gadelles rouges, noires, groseilles.	la doz
Verre, 12 oz., 2 doz. à la cse. . . . .	1.00
	La lb
Tins, 2 lbs, 2 doz. à la cse. . . . .	07½
Seaux, ferblanc, 5 lbs. 8 au crate. . . . .	07
Seaux, ferblanc, 7 lbs. 9 au crate. . . . .	07
Seaux, bois, 7 lbs. 6 au crate . . . . .	07
Seaux, bois, 14 lbs. . . . .	07
Seaux, bois, 30 lbs. . . . .	06¾
Gelées composées.	
Framboises, Fraises, Gadelles rouges ou noires, Ananas.	La doz
Verres, 12 oz., 2 doz. à la cse. . . . .	1.00
	La lb
Tins, 2 lbs., 2 doz. à la cse. . . . .	07½
Seaux, bois, 7 lbs. 6 au crate. . . . .	07
Seaux, bois, 14 lbs. . . . .	07
Seaux, bois, 30 lbs. . . . .	06¾
Marmelade d'oranges.	La doz
Verres, 12 oz., 2 doz. à la cse . . . . .	1.00
	La lb
Tins, 2 lbs., 2 doz. à la cse. . . . .	07½
Seaux, 7 lbs. 6 au crate. . . . .	07
Seaux, ferblanc, 5 lbs. 8 au crate. . . . .	07
Seaux, ferblanc, 7 lbs. 9 au crate. . . . .	07
Upton's Apple Butter.	
Seaux de bois, 7 lbs., 6 au crate . . . . .	07
Seaux de bois, 14 lbs. . . . .	07
Seaux de bois, 30 lbs. . . . .	06¾

Home made Jams.	
Framboises, Fraises,	La doz
Verre, 1 lb. 2 doz. à la cse. . . . .	1.90
Pêches, Prunes, Gadelles Rouges, Gadelles Noires, Abricots, Groseilles.	
Verres de 1 lb. 2 doz. à la cs. . . . .	1.60
Assortis . . . . .	1.75
Jams Pures.	
	La lb
En seaux de 5, 7, 14 et 30 lbs.	
Fraises. . . . .	12
Framboises. . . . .	10
Pêches, prunes, gadelles rouges et noires, abricots, groseilles. . . . .	09
Caisses assorties si désiré. . . . .	
Marmelades.	
	La doz
Golden shred. Verres, 1 lb., 2 doz. à la cse . . . . .	1.75
Home made orange, 1 lb., 2 doz à la cse. . . . .	1.40
Miel clarifié.	
Verres, 1 lb., 2 doz. à la cse. . . . .	1.40

ARCHDATE WILSON  
Hamilton, Ont.



Wilson's Fly Pads.  
\$3 la boîte ou 3 boîtes, \$8.40.

# "Coffres Walker."

Tout homme employant les meubles à Coffres Walker, est converti à l'idée qui a créé le Coffre Walker : importance de l'attrait et de la propreté de l'étalage intérieur.

Votre vitrine de devanture peut attirer dans votre magasin l'acheteur en perspective; l'attrait irrésistible des meubles à Coffres Walker aidera matériellement à faire de lui un client permanent.

Si vous n'augmentez pas tous les jours vos affaires, il y a une raison à cela. Regardez l'intérieur de votre magasin.

*La netteté et la propreté de l'étalage intérieur sont des aimants qui souvent attirent et retiennent le client aussi efficacement que de bonnes marchandises et de bas prix.*

Vous vous faites peut-être une idée exagérée de ce que coûtent les meubles à Coffres Walker. Ils sont réellement à prix modérés, et grâce à une dépense vite récupérée par une augmentation de clientèle et de ventes, vous pouvez de votre vieux magasin en faire un nouveau et améliorer le genre, la qualité et le volume de vos affaires.

Demandez le Catalogue Illustré "Modern Grocery Fixtures."

## The Walker Bin & Store Fixture Co.,

(Limited)

BERLIN, - - Ontario

Agent à Montréal ; J. H. MAIDEN, 425, rue St-Paul.

# Mélasses

Nous sommes prêts pour le  
**COMMERCE DU PRINTEMPS,**  
avec un assortiment splendide des Qualités Standard :

Porto Rico Choix Extra, Marque "Lion,"  
Marque "Cintron," Marque "Beaver," etc.  
Sirop Barbade Fantaisie, Grocery Barbade choix.

Procurez-vous Echantillons et Prix.

## The Dominion Molasses Co., Ltd.

HALIFAX, Nouvelle-Ecosse

AGENTS:

GEO. MUSSON & CO.,	- -	TORONTO
JOHN W. BICKLE & GREENING,	-	HAMILTON
GEO. H. GILLESPIE,	- - -	LONDON
JOSEPH CARMAN,	- - -	WINNIPEG

# Ferronneries, Peintures, Constructions et Immeubles



## FERRONNERIE

Le seul changement à signaler cette semaine est une hausse sur le prix du plomb en lingots.

Le marché est toujours très ferme et les collections sont satisfaisantes. Les voyageurs envoient de très bonnes commandes pour les marchandises d'automne et d'hiver.

### PLOMBERIE

#### Tuyaux de plomb

Demande faible.

L'escompte est de 15 p. c. au lieu de 20 p. c. sur le prix de 7c. pour tuyaux en plomb et de 8c. sur les tuyaux de plomb composition.

#### Tuyaux de renvoi en fonte et accessoires

Prix fermes et bonne demande.

Les escomptes sur les prix de la liste sont: tuyaux Standard 50 p. c.; accessoires Standard 50 et 10 p. c.; tuyaux moyens et extra-forts 60 p. c. et accessoires moyens et extra-forts 60 et 10 p. c.

#### Tuyaux en fer

Très forte demande et prix très fermes.

Les tuyaux en fer galvanisé de 1 1/4 pouce sont rares.

Nous cotons:

Tuyaux noirs:

1-8, 1-4 et 3-8 . . . . .	100 pieds	5.50
1-2 . . . . .	"	8.50
3-4 . . . . .	"	11.50
1 . . . . .	"	16.50
1 1-4 . . . . .	100 pds	22.50
1 1-2 . . . . .	"	27.00
2 . . . . .	"	36.00

#### Tuyaux galvanisés.

1-8, 1-4 et 3-8 . . . . .	100 pieds	5.50
1-2 . . . . .	"	8.50
3-4 . . . . .	"	11.50
1 . . . . .	"	16.50
1 1-4 . . . . .	"	22.50
1 1-2 . . . . .	"	27.00
2 . . . . .	"	36.00

Les escomptes sont les suivants: sur les tuyaux noirs de 1-4, 3-8 po., 62 p. c.; de 1-2 po., 71 1-2; de 3-4 p. à 2 p., 73 1-2.

Sur tuyaux galvanisés: de 1-4, 3-8 po., 47 p. c.; de 1-2 po., 61 1-2, 3-4 à 2 p., 63 1-2.

#### Fer-blanc

Demande bonne, prix très fermes.

Nous cotons:

#### Au Charbon—Allaways ou égal

IC, 14 x 20, base . . . . . bte 4.50 4.75

#### Fer-blanc en feuilles

X. Extra par X et par cse. 0.00 0.75  
[Caisse de 112 feuilles, 108 lbs. net]

#### Au Coke—Lydbrook ou égal

IC, 14 x 20, base . . . . . bte 4.25 4.50  
[Caisse de 112 feuilles, 108 lbs. net]

#### Au Chabon—Terne-Dean ou égal

IC, 20 x 28 . . . . . bte 6.75 7.00  
[Caisse de 112 feuilles, 216 lbs. net]

#### Feuilles Fer-blanc pour Bouilloires

[Caisse de 560 lbs.]

XX, 14 x 60, gauge 26 . lb. 0.06 0.06½

#### Feuilles étamées

72 x 30 gauge 24 . . . . . lb.	0.07	0.07½
72 x 30 gauge 26 . . . . . lb.	0.07½	0.08
72 x 30 gauge 28 . . . . . lb.	0.08	0.08½

#### Tôles Canada

On continue à recevoir quelques commandes pour l'automne.

Prix très fermes.

Nous cotons: 52 feuilles demi-poli, de \$2.60 à \$2.65; 60 feuilles, de \$2.65 à \$2.70 et 75 feuilles, de \$2.75 à \$2.80.

#### Tôles noires

Bonne demande. Prix fermes.

Nous cotons: 20 à 24 gauge, de \$2.30 à \$2.35; 26 gauge, de \$2.35 à \$2.40; 28 gauge, de \$2.40 à \$2.45.

#### Tôles galvanisées

Forte demande et prix fermes; stock faible.

La petite tôle 52 feuilles est un peu moins rare et celle de 60 feuilles est impossible à obtenir.

Nous cotons:

Fleur

Queens de

#### Gorbals Comet Apollo Head Lys

28 G . . . . .	4.45	4.45	4.50	4.60	4.45
26 G . . . . .	4.30	4.30	4.35	4.45	4.30
22 à 24 . . . . .	3.70	3.70	4.10	3.90	3.75
16 G à 20 . . . . .	3.45	3.45	3.90	3.75	3.60

Par lot d'une caisse, 25c. de moins.

28 G Américain équivaut à 26 G fermes.

Les petites tôles sont également très fermes.

Petite tôle 18 x 24 . . . . . 52 flles 4.10

Petite tôle 18 x 24 . . . . . 60 flles 4.35

#### Zinc en feuilles

Le zinc en feuilles est sans changements. On cote de \$7.75 à \$8.

#### Tuyaux de poêle

Nous cotons par 100 feuilles: 5, 6 et 7 pouces \$6.50 à \$7.00.

#### Coudes pour tuyaux

Nous cotons à la doz.: coudes ronds ordinaires, \$1.10 à \$1.47 et polis \$1.50.

#### Baignoires

Les seules qui se vendent couramment sont les suivantes:

Acier, 5 p. à 5 1-2 p. . . . .	8.00
Duplex . . . . .	12.75
Steel clad . . . . .	15.00
Fonte Emailée qualité A, 5 1-2 . . . . .	19.00
Fonte Emailée, qualité B. . . . .	17.00

#### Lavabos émaillés, etc.

[Standard Ideal]

Lavabos en fonte émaillée	
116D 1e qualité . . . . .	8.90
Lavabos en fonte émaillée	
116D 2e qualité . . . . .	7.50
Lavabos en fonte émaillée	
118D 1e qualité . . . . .	5.70
Lavabos en fonte émaillée	
118D 2e qualité . . . . .	4.80

## AUX CONSTRUCTEURS D'AQUEDUCS

NOUS FAISONS UNE SPECIALITE DE TUYAUX ET ACCESSOIRES POUR AQUEDUCS

- Joint au Plomb
- Joint sans Plomb
- Joint Flexibles
- Joint Flangés



- Vannes
- Bornes-Fontaines
- Boîtes en Fonte
- Pièces Spéciales
- Compteurs

De Toutes les Capacités pour convenir aux Besoins

NOUS SOMMES EN MESURE DE FAIRE DE PROMPTES LIVRAISONS

ECRIVEZ POUR NOTRE CATALOGUE ILLUSTRÉ

DEMANDEZ NOS PRIX

**L. H. Gaudry & Cie**

SEULS AGENTS CANADIENS  
R. MacLaren Co., Glasgow.

**Québec, P.Q.**

Lavabos en fonte émaillée 120D 1e qualité . . . . .	5.60
Lavabos en fonte émaillée 120D 2e qualité . . . . .	4.70
Lavabos en fonte émaillée 122D 1e qualité . . . . .	5.40
Lavabos en fonte émaillée 122D 2e qualité . . . . .	4.50
Eviers 18 x 30 à bord plat . . . . .	2.25
Eviers 16 x 24 . . . . .	2.00
Eviers 14 x 20 . . . . .	2.00

**Closets**

	Sim-ple.	Com-plet.
Low Down ou Teutonic uni	6.00	13.50
Low Down avec citerne fleuri . . . . .	6.50	13.75
Richelieu uni . . . . .	3.75	4.00
Richelieu façonné . . . . .	4.00	4.25
Low Down avec citern complet, chêne ou cerise . . . . .		13.50

**Soudure**

Prix très fermes et forte demande.  
Nous cotons: barre demi et demi, ga-  
rantie 22c; do commerciale 20 1-2c.

**Etoupe**

Nous cotons aux 100 lbs: navy \$5.50 à  
\$6.00 et plumbers \$3.25.

**Couplets**

Forte demande; prix très fermes.  
L'escompte sur les prix de la liste est  
de 70 et 10 p.c. pour les couplets en fer  
et en acier plus 5 p.c. par grandes  
quantités.

**QUINCAILLERIE**

**Boulons et noix**

Forte demande et stocks faibles.  
Nous cotons:  
Boulons à voitures Norway [\$3.00] 60 et  
10 p. c.

Boulons à voitures carrés [\$2.40] 60 et  
10 p. c.  
Boulons à voitures ordinaires [\$1.00].  
Boulons à voitures grandeurs, 3-16 pce et  
au-dessus, 60, 10 et 10 p. c.  
Boulons à voitures grandeurs, 7-16 et au-  
dessus, 55, 5 et 10 p. c.  
Boulons à machine, 3-8 pce et au-dessous  
60 et 10 p. c.  
Boulons à machine, 7-16 pce et au-dessus  
55, 5 et 10 p. c.  
Boulons à lisse, 3-8 et plus petits, 60 et  
10 p. c.  
Boulons à lisse, 7-16 et plus gros, 55 et  
5 p. c.  
Boulons à charrue, 55, 5 et 10 p. c.  
Boulons à bandage, 70 à 72 1-2 p. c.  
Boulons à poêle, 70 à 72 1-2 p. c.  
Tire-fonds, 70, 5 et 1 p. c.  
Blancs de boulons, 55, 5 et 10 p. c.  
Bolt Ends, 55 et 5 p.c. 10 p.c. d'escompte,  
en sus pour les détailliers.

**Noix par boîtes de 100 lbs.**

Forte demande.  
Nous cotons:  
Noix carrées, 4c. la lb. de la liste.  
Noix hexagones, 4 1-4c. la lb. de la liste.  
En lot de char 10c. de moins.  
Pour moins d'une boîte de 100 lbs, les  
prix sont à augmenter de 1-2c. par lb.

**Broche à clôtures**

Le prix de la broche ondulée No 9,  
est coté \$2.60 pour quantité de moins d'un  
char et \$2.55 pour lot de char. On al-  
loue 25c. de fret par 100 lbs. pour moins  
d'un char et 20c. pour lot de char.  
Les prix de la broche barbelée sont  
fermes; on la cote \$2.57 1-2 à Montréal  
et f.o.b. Cleveland \$2.15 pour lots de  
char de 15 tonnes et \$2.27 1-2 pour  
moins d'un char.

**Broche pour poulaillers**

Demande nulle.  
La grandeur 2" x 19", 72" de haut,  
ainsi que plusieurs autres sont presque  
impossibles à obtenir.  
L'escompte est de 50 et 5 p.c. sur les  
carreaux de 2 pcs et de 50 p. c. sur les  
autres grandeurs.

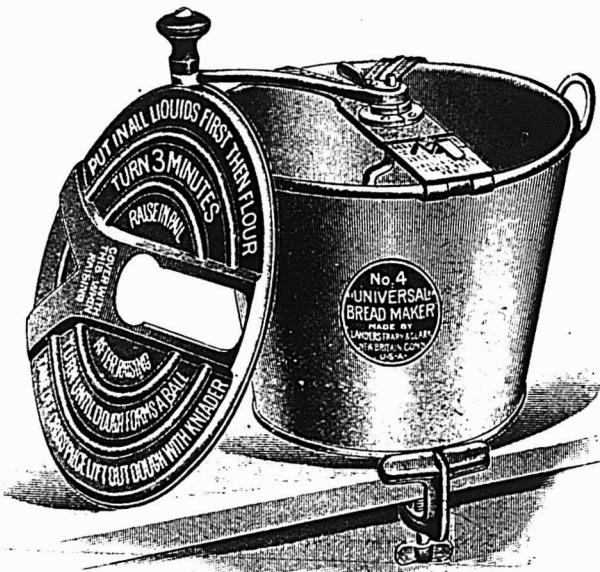
**Broche galvanisée, etc.**

Faible demande.  
Nous cotons:  
Acier fin pour emboutillage, matelas,  
balais, sonnettes, etc., 30 p. c. sur la  
liste.  
Cuivre jaune . . . . . .60 p. c.  
Copper [cuivre rouge] . . . . .60 p. c.  
Broche galvanisée:

No 5 . . . . .	les 100 lbs	3.60
No 6 à 8 . . . . .	les 100 lbs	3.05
No 9 . . . . .	les 100 lbs	2.40
No 10 . . . . .	les 100 lbs	3.10
No 11 . . . . .	les 100 lbs	3.15
No 12 . . . . .	les 100lbs	2.55
No 13 . . . . .	les 100 lbs	2.65
No 14 . . . . .	les 100 lbs	3.65
No 15 . . . . .	les 100 lbs	3.85
No 16 . . . . .	les 100 lbs	4.10

**Poli, Brûlé:**

No 0 à 9 . . . . .	les 100 lbs	2.15
No 10 . . . . .	les 100 lbs	2.21
No 11 . . . . .	les 100 lbs	2.27
No 12 . . . . .	les 100 lbs	2.55
No 13 . . . . .	les 100 lbs	2.45
No 14 . . . . .	les 100 lbs	3.65
No 15 . . . . .	les 100 lbs	2.70
No 16 . . . . .	les 100 lbs	2.85
Brûlé, p. tuyau. . . . .	100 lbs No 18	3.75
Brûlé, p. tuyau. . . . .	100 lbs No 19	4.00
Extra pour broche huilée, 10c. p. 100 lbs.		



# Vous rendez-vous Compte

de la valeur de la clientèle des femmes pour un magasin de  
Quincaillerie? Les femmes sont les agents acheteurs du mé-  
nage. La plus grande partie des revenus de la moyenne des  
hommes est dépensée par la femme de la maison. Les femmes  
font les dépenses, les hommes y pourvoient.

Rendez-vous votre magasin attrayant pour les acheteurs?  
Si vous ne le faites pas, vous manquez une bonne occasion  
pour vous. Tenez-vous des lignes de marchandises, calculées  
spécialement pour faire impression sur les femmes? Si vous  
ne le faites pas, vous perdez de l'argent.

Ici, nous vous offrons un article dont on a besoin dans  
presque tous les ménages.

## Le Pétrin "Universel."

**Le Pétrin "Universel." Deux grandeurs  
pour grandes et petites familles.  
Réduit le labeur de la fabrication  
du pain et fait du pain meilleur et  
plus hygiénique.**

C'est un de ces appareils qui épargnent le labeur et qui font  
des corvées du ménage une chose du passé. Son succès est  
indubitable; beaucoup de marchands en vendent un grand  
nombre. Il vous rapportera de l'argent.

Le tenez-vous? Si non, permettez-nous de vous en envoyer  
quelques-uns avec votre prochaine expédition.

# FROTHINGHAM & WORKMAN, LIMITED

MARCHANDS EN GROS DE QUINCAILLERIE ET FERRONNERIE



**Broche à foin**

Faible demande.  
 Nous cotons:  
 No. 13, \$2.45 et No 14, \$2.55. Broche à foin en acier Nos 12, 13, 13 1-2 et 14, coupée de longueur, escomptes 30 p. c. sur la liste.

**Clous coupés**

Bonne demande surtout dans les clous de 1-1-2 et 3 pouces.  
 Nous cotons : prix de base \$2.20 f.o.b. Montréal, Toronto, London, Hamilton et St-Jean, N.-B.

**Clous de broche**

Bonne demande.  
 Nous cotons : \$2.00, prix de base f.o.b. Montréal.

**Clous à cheval**

Bonne demande et prix fermes.  
 Nous cotons par 100 lbs.: No 7 \$26 ; No 8, \$23.00; No 9, \$22.00; No 10 \$20 ; avec escompte de 55 p. c. pour la première qualité et de 57 1-2 p. c. pour la 2e qualité. Ajouter 1-2c. net extra pour boîtes de 1 livre.

Clous à cheval marque "C"

Longueur	Par lb.	Par bte
No 4 1 7-8 pouce . . . . .	\$0.40	\$10.00
No 5 2 pouces . . . . .	0.32	8.00
No 6 2 1-8 pouces . . . . .	0.28	7.00
No 7 2 1-4 pouces . . . . .	0.26	6.50
No 8 2 3-8 pouces . . . . .	0.24	6.00
No 9 2 1-2 pouces . . . . .	0.22	5.50
No 10 2 5-8 pouces . . . . .	0.20	5.00
No 11 2 3-4 pouces . . . . .	0.20	5.00
No 12 2 7-8 pouces . . . . .	0.20	5.00
No 14 3 1-8 pouces . . . . .	0.20	5.00

Clous pour fers de course

Longueur	Par lb.
No 1 1 1-2 pouce . . . . .	\$2.00
No 2 1 5-8 pouce . . . . .	1.25
No 3 1 3-4 pouce . . . . .	0.75

Escompte au commerce : 40 et 10 et 7 1-2 p. c. sur les prix de liste.

**Fers à cheval**

Forte demande; prix fermes.  
 Nous cotons f.o.b. Montréal:

	No 2	No 1
	et plus	et plus
		petit
Fers à neige . . . . .	le qrt 3.90	4.15
Léger et pesant . . . . .	le qrt 3.65	3.90
New Light Pattern . . . . .	le qrt 4.00	4.25
Featherweight Nos 0 à 4 . . . . .		5.50
Fers "Toe weight" Nos 1 à 4 . . . . .		6.75

Fers assortis de plus d'une grandeur au baril, 10c. à 25c. extra par baril.

Neverslip en fer . . . . .	100 lbs	12.21
Neverslip en acier . . . . .	100 lbs	15.00
Neverslip crampons 5-16, le cent . . . . .		2.10
Neverslip crampons 3-8, le cent . . . . .		2.40
Neverslip crampons 7-16, le cent . . . . .		2.65
Neverslip crampons 1-2, le cent . . . . .		2.90
Neverslip crampons 9-16, le cent . . . . .		3.45
Neverslip crampons 5-8, le cent . . . . .		4.20

**Chaînes en fer**

Bonne demande; les prix sont très fermes.  
 On cote par 100 lbs.:

3-16 No 6 . . . . .	10.00
3-16 exact 5 . . . . .	8.50
3-16 Full 4 . . . . .	7.00
1-4 exact 3 . . . . .	6.50
1-4 . . . . .	6.00
5-16 . . . . .	4.00
8-8 . . . . .	3.90
7-16 . . . . .	3.80
1-2 . . . . .	3.70
9-16 . . . . .	3.60
5-8 . . . . .	3.40
3-4 . . . . .	3.30
7-8 . . . . .	3.30
1 . . . . .	3.30

Chaînes à traits . . . . .esc. 45 p.c.  
 Jack Chain en acier, simple et double . . . . .esc. 40 p.c.  
 Jack Chain en cuivre, simple et double . . . . .esc. 50 p.c.  
 Chaînes à vache . . . . .esc. 40 p.c.  
 Chaînes fermant en dehors . . . . .esc. 65 p.c.  
 Ferrements de chaîne à vache . . . . .esc. 35 p.c.  
 A diminuer 1-4c de la liste pour les détaillleurs.

**Vis à Bois**

Forte demande; les prix sont toujours très fermes.  
 Nous cotons sans changement les escomptes suivants sur la liste:

Tête plate, acier . . . . .	87½ p.c.
Tête ronde, acier . . . . .	82½ p.c.
Tête plate, cuivre . . . . .	80 p.c.
Tête ronde, cuivre . . . . .	75 p.c.
Tête plate, bronze . . . . .	75 p.c.
Tête ronde, bronze . . . . .	70 p.c.

**Vis à machine**

Têtes plates, 25 p.c. de la liste.  
 Têtes rondes, 20 p.c.

**Rivets et Palatres**

Nous cotons:  
 Rivets en fer, noirs et étamés, 60, 10 et 10 p. c.  
 Palatres cuivre, 30 p. c.  
 Extra 1c. par lb. sur rivets en fer pour boîtes carton 1-2 lb.  
 Rivets en cuivre 30 p. c. et en boîtes de carton, 1c. extra par lb.

**Fanaux**

Les Hyraisons des commandes d'automne commencent à se faire.  
 Nous cotons:

Cold Blast No 2 . . . . .doz.	4.25	4.50
Wright No 3 . . . . .doz.		8.50
Ordinaires . . . . .doz.		4.00
Dashboard C. B. . . . .doz.		9.00
No 0 . . . . .doz.		5.75

Peinturés 50c. extra par doz.

**Tordeuses à linge**

Nous cotons:

Royal Canadian . . . . .la doz.	\$32.00
Leader . . . . .	35.00
Colonial . . . . .	37.00
Safety . . . . .	39.75
E. Z. E. . . . .	36.75
Rapid . . . . .	31.75
Paragon . . . . .	38.00
Bicycle . . . . .	42.75

**Munitions**

Forte demande. Il se fait de bonnes livraisons pour l'automne.  
 Nous cotons:

Caps B B Dom. le mille, net, \$1.45.  
 Cartouches, Amer R. F. le mille, à plomb et à balle, 30 et 5 p. c.  
 Cartouches chargées amér., esc. 20 p. c. sur la liste.  
 Cartouches vides amér., 10 p. c. d'avance sur la liste.  
 Cartouches Amér. C. F. Sporting avance 10 p. c. sur la liste.  
 Cartouches amér. C. F. à balle et à plomb Prix net sur la liste.  
 Caps B.B. Amer. le mille, \$2.00.  
 Caps à Cartouches, No 1, 1 1-2, 2, 2 1-2, le mille, \$2.05.  
 Caps B. B. Dominion R. F. 50 et 5 p. c.  
 Caps B. B. Dominion C. F. 30 p. c.  
 Caps B. B. Dominion C. F. Sporting 15 p. c.  
 C. F. Sporting, ajouter 5 p. c. à la liste.  
 Cartouches C. B. le mille \$3.00.  
 Cartouches blanches Crown 25 p. c.  
 Cartouches chargées Crown 25 et 5 p. c.  
 Cartouches cuivre 55 p. c.  
 Cartouches cuivre 65 p. c.  
 Poudre noire 12 gauge....le mille \$15.00  
 Poudre noire 10 gauge....le mille 16.00

Poudre blanche 12 gauge.le mille 20.50  
 Poudre blanche 10 gauge.le mille 22.50  
 Caps à cartouches Dom. 30 p. c.

**Plomb de chasse**

Même observation que pour les munitions.  
 L'escompte a été enlevé; les prix de liste sont nets.

Nous cotons:

Ordinaire . . . . .	100 lbs	6.50
Chilled . . . . .	100 lbs	7.00
Buck and seal . . . . .	100 lbs	7.50
Ball . . . . .	100 lbs	8.00

**Poudre**

Même observation que pour les munitions.  
 Bonne demande.  
 Nous cotons:  
 S. S. sans fumée Shot Gun 100 lbs ou moins . . . . .la lb. 0.85  
 1000 lbs ou plus . . . . .la lb. 0.80 net 30 jours.

**METAUX**

**Antimoine**

On cote actuellement l'antimoine à 27 cents la livre.

**Fontes**

Nous cotons sans changement:

Carron . . . . .	21.50	22.50
Clarence . . . . .	19.00	19.50
Summerlee . . . . .	21.00	22.00
Ferronna . . . . .	18.00	19.50

**Fer en barre**

Forte demande et prix fermes.  
 Nous cotons:

Fer marchand, base 100 lbs.	2.00	2.05
Fer forgé . . . base 100 lbs.	2.25	2.30
Fer fini . . . base 100 lbs.	2.40	2.45
Fer pour fers à cheval . . . base 100 lbs.	2.40	2.45
Feuillard mince 1 1-2 à 3 pcs. base	3.05	

**Acier en barre**

Bonne demande. Prix très fermes.  
 Nous cotons net, 30 jours.

Acier doux . . base 100 lbs.	0.00	2.12½
Acier à rivets . base 100 lbs.	0.00	2.07½
Acier à lisse . base 100 lbs.	0.00	2.10
Acier à bandage base 100 lbs.	0.00	2.20
Acier à machine base 100 lbs.	0.00	2.60
Acier à pince . base 100 lbs.	0.00	2.65
Acier à ressorts base 100 lbs.	2.50	2.75

**Cuivre**

Les prix du cuivre en lingots sont fermes.  
 On cote de 21 à 21 1-2c.  
 Le cuivre en feuilles est coté à 25c.

**Étain en lingots**

Le marché de l'étain en lingots est toujours sujet à des fluctuations de prix. En dernier lieu, on cote de 44c. à 44 1-2c. par livre.

**Plomb en lingots**

Les prix sont plus fermes et en hausse de 5 cents par 100 lbs. On cote de \$4.40 à \$4.50 les 100 lbs.

**Zinc en lingots**

Le zinc en lingots est sans changement. On cote de \$6.75 à \$7 les 100 lbs.

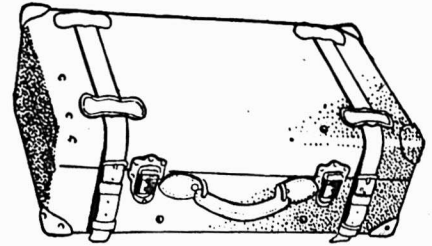
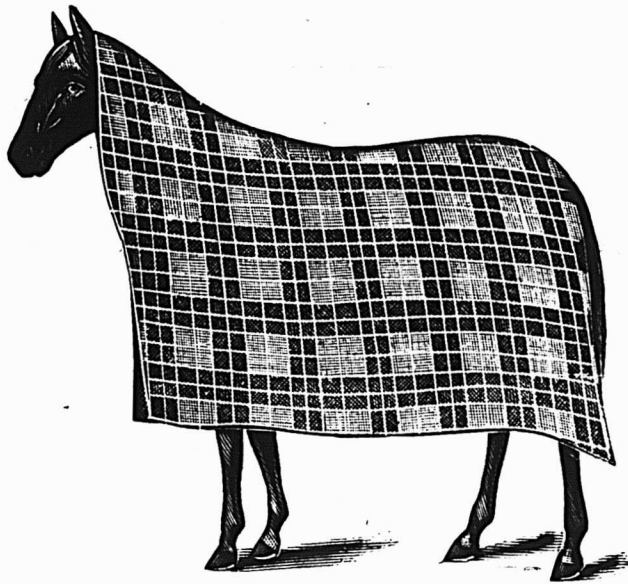
**HUILES, PEINTURES ET VITRERIE**

**Huile de lin**

Marché faible. Bonne demande.  
 Nous cotons au gallon: huile bouillie, 55c. de 1 à 2 barils et 54c. pour 3 à 5 barils; huile crue 52½c. de 1 à 2 barils et 51 1-2c. pour 3 à 5 barils.

**Huile de loup-marin**

Meilleure demande avec prix très fermes.  
 Nous cotons au gallon.  
 Huile extra raffinée 45 à 47½c.  
 Huile paille . . . . . 40c

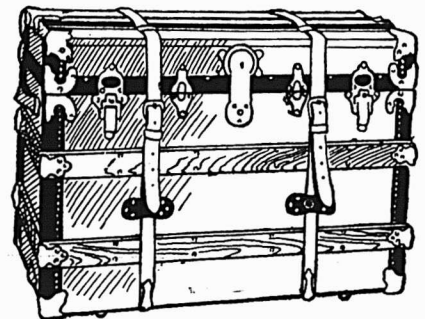


## FABRICANTS DE

Harnais,  
Colliers,  
Selles,  
Couvertes à Chevaux,  
Valises,  
Malles,  
Sacs de Voyage.

## Demandez nos Catalogues

Nous avons des Voyageurs dans  
toutes les Provinces du Canada.



*Samontagne Limitée.*

~ BLOC BALMORAL ~

RUE NOTRE DAME OUEST, MONTREAL, Can.

**Essence de térébenthine**

Marché plus ferme. On s'attend toujours à une hausse.

Nous cotons: au gallon pour 1 baril, 85c. de 2 barils à 4 barils, 84c. et pour quantité moindre de 1 baril, \$0.90.

**Blanc de plomb**

Le marché est très ferme et une hausse pourrait avoir lieu.

Nous cotons sans changement:			
Blanc de plomb pur	...	\$6.00	\$6.25
Blanc de plomb No 1	...	3.75	6.00
Blanc de plomb No 2	...	5.50	5.75
Blanc de plomb No 3	...	5.25	5.50
Blanc de plomb No 4	...	5.00	5.25

**Peintures préparées**

Demande plus faible.  
 Nous cotons:  
 Au gallon . . . . . 1.10  
 En boîtes de 1 lb. . . . . 0.08

**Pitch**

Les prix sont sans changement.  
Goudron dur . . . . . 100 lbs. 0.65

**Verres à Vitres**

Nous cotons sans changement: Star, au-dessous de 26 pouces unis: 50 pieds, \$1.90; 100 pieds \$3.75; 26 à 40, 50 pieds \$2.00; 100 pieds, \$4; 41 à 50, 100 pieds \$4.65; 51 à 60, 100 pieds, \$4.80; 61 à 70, 100 pieds, \$5.05; 71 à 80, 100 pieds, \$5.65.  
 Double Diamond, 100 pieds: 0 à 25, \$6.75; 26 à 40, \$7.25; 41 à 50, \$8.75; 51 à 60, \$10.00; 61 à 70, \$11.50; 71 à 80, \$12.50; 81 à 85, \$14.00; 86 à 90, \$16.50; 91 à 95, \$18.00. Escompte, 25 p. c.  
 Sur Diamond, escompte 10 p. c.

**Briques réfractaires, etc.**

On cote les briques réfractaires anglaises et écossaises de \$17.00 à \$21.00 le 1000; briques américaines de \$30.00 à \$35.00.

La brique rouge ordinaire de construction, au char de 40, 60 et 80 tonnes contenant respectivement 9, 12 et 18 mille se cote: 1ère qualité: \$10.00 le mille et 2e qualité: \$9.00 le mille.

**Ciment**

Nous cotons par baril: ciment américain, de \$2.00 à \$2.10; ciment canadien, \$2.00 à \$2.05; ciment anglais, \$2.00 à \$2.05 et ciment belge, de \$1.50 à \$1.90.

**Vert de Paris**

Nous cotons:

	Anglais	Canadien
Barils à pétrole . . . . .	18 c	00
Kegs à arsenic . . . . .	18 1/2 c	00
Drums de 50 et 100 lbs.	19 c	00
Drums de 25 lbs. . . . .	19 1/2 c	00
Boîtes papier 1 lb. . . . .	20 c	00
Boîtes fer-blanc, 1 lb. . . . .	21 c	00
Boîtes papier, 1/2 lb. . . . .	22 1/2 c	00
Boîtes fer-blanc, 1/2 lb. . . . .	23 1/2 c	00

**Papiers de Construction**

Bonne demande.  
Le commerce de gros donne aux détailliers un escompte de 10 p. c. sur le Jaune ordinaire et le Noir ordinaire.

Nous cotons:

J Jaune ordinaire. . . . .	le rouleau	0.35
N Noir ordinaire. . . . .	le rouleau	0.45
G Goudronné . . . . .	les 100 lbs.	2.00
P Papier à tapis . . . . .	la tonne	55.00
P Papier à couv. roul. 2 plis . . . . .		0.00 0.95
P Papier à couv. roul. 3 plis . . . . .		0.00 1.20
P Papier surprise roul. 15 lbs . . . . .		0.40

**Câbles et cordages**

Forte demande.  
 Nous cotons:

Best Manilla . . . . .	base lb.	0.00	0.15
British Manilla . . . . .	base lb.	0.00	0.10 1/2
Sisal. . . . .	base lb.	0.00	0.10 1/2
L'athyarn simple. . . . .	base lb.	0.00	0.10

L'athyarn double. . . . .	base lb.	0.00	0.10 1/2
Jute. . . . .	base lb.	0.00	0.09
Coton . . . . .	base lb.	0.00	0.21
Cordes à châssis . . . . .	base lb.	0.00	0.30

**FERRAILLES**

Les prix sont fermes, la demande est normale.

Cuivre fort . . . . .	0.15	0.15 1/2
Cuivre mince ou fonds en cuivre . . . . .	0.14	0.14 1/2
Laiton rouge fort. . . . .	0.00	0.13
Laiton jaune . . . . .	0.00	0.14
Plomb . . . . .	0.00	0.03 1/2
Zinc . . . . .	0.04	

**tonne.**

Fer forgé No 1 . . . . .	0.00	13.00
Fer forgé No 2 et tuyaux de fer . . . . .		
Fer fondu et débris de machines . . . . .	13.00	
Plaques de poêles . . . . .	10.00	11.00
Fontes et aciers malleables . . . . .		0.00

**La lb.**

Vieilles plaques . . . . .	0.00	0.07 1/2
----------------------------	------	----------

Chiffons de la campagne, 75 cents à 1 les 100 lbs.



**Contrats donnés**

Chez Huot & Payette, architectes, rue St-Jacques, No 260, addition à une bâtisse, Place d'Armes, formant un bureau de banque; couverture, Blouin, Desforges & Latourelle; plombage, do; chauffage, do; électricité, R. Moncel; enduits, J. Lefebvre; peinture et vitrage, L. Z. Mathieu; ascenseurs électriques, Otis-Fensom Elevator Co. Propriétaire, La Banque Provinciale.

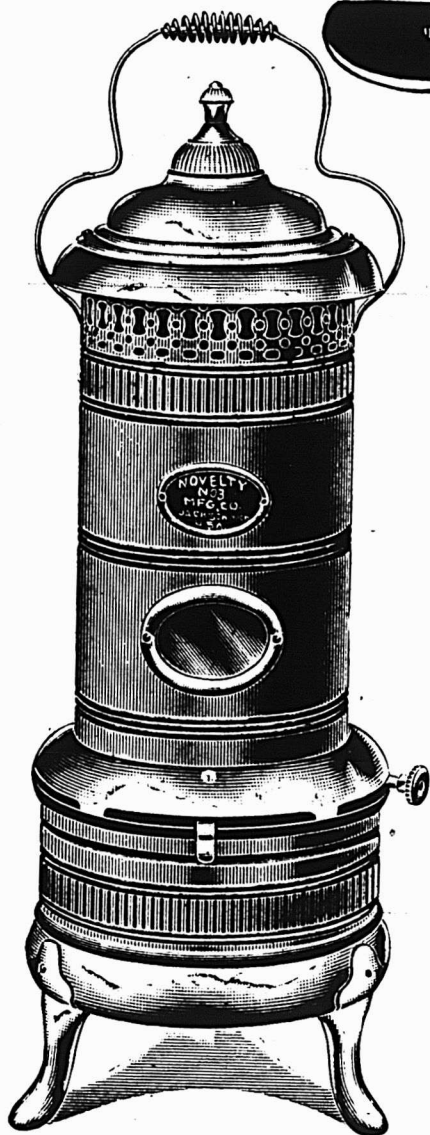
**NOTES**

M. Dalbé Viau, architecte, prépare les plans et devis pour un cottage que le Dr E. Peltier fera ériger au Cap à l'Aigle.  
 M. G. A. Monette, architecte, prépare les plans et devis pour une école de garçons, qui sera érigée à Notre-Dame de Grâce, pour la Commission Scolaire.  
 M. G. A. Monette, architecte, prépare les plans et devis pour un cottage, que M. N. A. Z. Versailles fera ériger à Notre-Dame de Grâce.  
 M.M. Huot & Payette, architectes, ont accordé à M. Jos. Binette, la charpente et la menuiserie pour 2 maisons que Mme M. A. Weir fera ériger rue Sherbrooke.

**Permis de Construire à Montréal**

Rue Montgomery, près de la rue Forsyth, une maison formant deux logements, 25 x 35, à 2 étages, en brique, couverture en gravois; coût probable, \$1,850. Propriétaire, Jos. Primeau [1333].  
 Rue Young, Nos 54 à 66, modifications à une maison; coût probable, \$600. Propriétaire, H. Desrosiers [1334].  
 Rue Garnier, près de l'avenue Laurier, une maison formant 2 logements, 25 x 25, à 2 étages, en bois et brique, couverture en gravois; coût probable, \$1,800. Propriétaire, Godfroi Boileau [1325].  
 Rue Hogan, près de la rue Hochelaga, une maison formant un logement, 25 x 22, à un étage, en bois et tôle, couverture en gravois; coût probable, \$220. Propriétaire, Chs Patzé [1336].

Coin des rues Charlevoix et Mullins modifications à une maison; coût probable, \$500. Propriétaire, Nap. Taillon; entrepreneur, Jos. Guertin [1337].  
 Rue Gilford, près de la rue Fabre, une maison, formant 2 logements, 26 x 40, à 2 étages, en pierre et brique, couverture en gravois; coût probable, \$3,000. Propriétaires, E. Galarneau et Cie [1338].  
 Coin des rues Richmond et St-Antoine un entrepôt pour bois de sciage, 116 x 93, à un étage, en bois et brique, couverture en gravois; coût probable, \$3,000. Propriétaires, R. Macfarlane & Co.; architectes, Hutchison & Wood; entrepreneurs, Archibald & Byers [1339].  
 Rue St-Norbert, arrière Nos 96 à 102, 5 hangars, 14 x 12 chacun, en bois et tôle, couverture en gravois; coût probable, \$300. Propriétaire, A. M. Foster [1340].  
 Rue Lasalle, près de l'avenue Laurier, une maison formant un logement, 18 x 32, à un étage, en bois et brique, couverture en papier; coût probable, \$150. Propriétaire, Odilon Béland [1341].  
 Rue Boyer, près de la rue St-Zotique, une maison formant 2 logements, 25 x 32, à 2 étages, en bois et brique; couverture en papier et gravois; coût probable, \$1,300. Propriétaire, Fred. Hamel [1342].  
 Rue Beaudry, Nos 334 et 336, une maison formant 3 logements, 28.10 de front, 14 en arrière x 72, à 3 étages, en pierre et brique, couverture en gravois; coût probable, \$4,000. Propriétaire, O. Lagunière; entrepreneur, Jos. Mercure [1343].  
 Rue Dorion, près de la rue Sherbrooke, 2 maisons formant 6 logements, 23 x 36, chacune, à 3 étages, en brique pressée, couverture en gravois; coût probable, \$6,000. Propriétaire, D. Dupras [1344 et 1345].  
 Rue Cowan, près de la rue Beaubien, une maison formant 2 logements, 25 x 40, à 2 étages, en bois et brique, couverture en gravois; coût probable, \$2,500. Propriétaire, J. A. Sylvestre [1346].  
 Rue Rosaire, près de la rue St-Hubert, une maison formant un logement, 25 x 25, à un étage, en bois et brique; coût probable, \$600. Propriétaire, Narcisse Corbelle [1347].  
 Rue Lafontaine, No 243, modifications à une maison; coût probable, \$600. Propriétaire, Adéard Laberge [1348].  
 Rue Sherbrooke, près de la rue Simpson, une église, 62 de front, 71 en arrière x 141 et 58 de haut, en pierre et brique, couverture en tôle galvanisée; coût probable, \$60,000. Propriétaire, The Church of the Messiah; entrepreneurs, John Quinlan & Co.; architectes, Edw. et W. S. Maxwell [1349].  
 Ave Christophe Colomb, No 158, une maison formant 3 logements, 25 x 38, à 3 étages, en bois et brique, couverture en gravois; coût probable, \$2,500. Propriétaire, J. A. Brosseau [1350].  
 Rue Labelle, près de la rue Fleurimont, une maison formant un logement, 23 x 35, à un étage, en brique, couverture en papier et gravois; coût probable, \$700. Propriétaire, Léocadie Charbonneau; entrepreneur, J. B. Champagne [1351].  
 Rue Gilford, No 67, modifications à une maison; coût probable, \$200. Propriétaire, W. Bélisle [1352].  
 Rue St-Laurent, No 1227, modifications à une maison; coût probable, \$350. Propriétaire, Mme O'Connell [1353].  
 Coin de l'avenue Hôtel-de-Ville et de la rue De Montigny, modifications à une maison; coût probable, \$400. Propriétaire, Emile Archambault; entrepreneur, Alph. Caty [1354].  
 Rue Garnier, près de l'avenue Mont-Royal, une maison formant 3 logements,



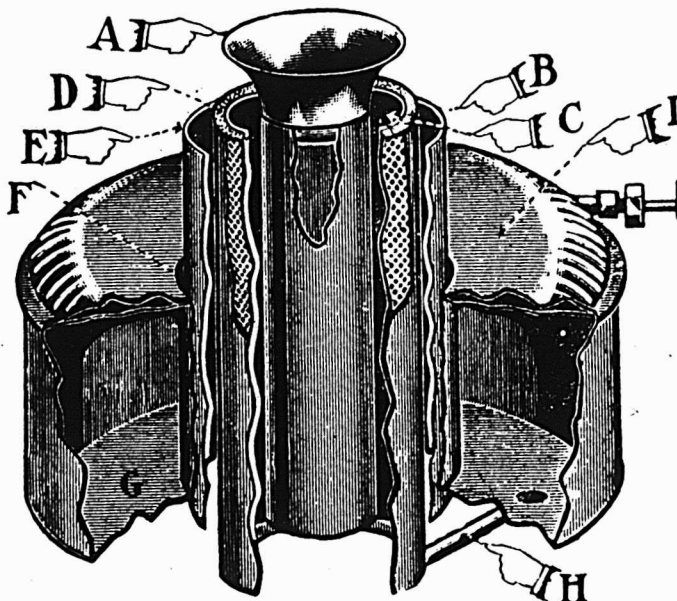
## APPAREIL DE CHAUFFAGE AU PETROLE — EN ALUMINIUM —

Ventes approchant du million, parce que nous avons l'appareil de chauffage qui attire la clientèle.

Procurez-vous notre brochure et nos prix avant d'acheter ailleurs.

Rappelez-vous que l'Appareil en Aluminium est le seul Appareil de Chauffage au Pétrole qui chauffe par rayonnement aussi bien que par circulation — le seul Appareil de Chauffage au Pétrole avec cloison dans le tambour pour dévier la chaleur et l'empêcher d'aller en haut tout droit.

**C'EST CE QUE FAIT NOTRE BRULEUR SAFETY**



A.—Diffuseur de flamme. B.—Chambre à air extérieure au Canal de la Mèche. C.—Chambre à air intérieure au Canal de la Mèche. D.—Mèche. E.—Enveloppe extérieure au brûleur. F.—Chambre à air entre le Réservoir et l'Enveloppe Extérieure. G.—Réservoir à Pétrole. H.—Tuyau d'alimentation. I.—Bouclier reposant sur le dessus du Réservoir avec chambre à air en dessous.

Regardez ce brûleur. Remarquez le diffuseur solide de flamme. Là pas de perforations qui se bouchent. Voyez ces larges passages d'air qui donnent une ventilation et une combustion parfaites. Là aucune possibilité d'explosion. Manipulation simple comme celle d'une lampe. N'importe quel enfant peut enlever et remettre la mèche. Rappelez-vous que l'Appareil de Chauffage au Pétrole en Aluminium est le seul qui rayonne la chaleur, comme un brûleur placé à la base, de tous les points.

**DONNEZ DES ORDRES DE BONNE HEURE**

**LEWIS BROS., Ltd. | EMERSON & FISHER**

MONTREAL TORONTO OTTAWA  
WINNIPEG VANCOUVER CALGARY

LIMITED  
ST. JEAN, N. B.

25 x 40, à 3 étages, en bois et brique, couverture en gravois; coût probable, \$2,500. Propriétaire, Anth. Dusseault; entrepreneur, E. Dusseault [1355].

Rue De Montigny, près de la rue Plezsis, une maison formant 4 logements, 26 x 24, à 2 étages, en brique, couverture en gravois; coût probable, \$1,000. Propriétaire, L. Z. Renaud; entrepreneur, D. Dupras [1356].

Rue Notre-Dame, près de la rue St-Rémi, une maison formant 2 logements, 21 x 45, à 3 étages, en bois et brique, couverture en gravois; coût probable, \$2,500. Propriétaire, Anth. Goudreau [1357].

Rue Moreau, près de la rue Hochelaga, 2 maisons formant 6 logements, 50 x 33, à 3 étages, en brique, couverture en gravois; coût probable, \$5,000. Propriétaire J. H. Demers [1358 et 1359].

Rue Dorchester, No 397, modifications à une maison; coût probable, \$3,400. Propriétaire, J. T. Chouinard; architecte, Z. Trudel; entrepreneur, Eug. Desormeaux [1360].

Rue Ste-Philomène, quartier St-Henri, 2 maisons formant 6 logements, 48 x 40, à 3 étages, en bois et brique, couverture en gravois; coût probable \$7,000. Propriétaire, Samuel Gariépy [1361 et 1362].

Rue St-Antoine, quartier St-Henri, une manufacture, 65 de front, 26 en arrière x 66, à 3 étages, en béton; coût probable, \$8,000. Propriétaire, J. Sanders; entrepreneurs, Dominion Engineering & Construction Co. [1363].

Rue St-André, près de la rue Cherrier, une maison formant 3 logements, 24 x 82, à 3 étages, en pierre et brique; coût probable, \$7,000. Propriétaire, E. Charbonneau; architecte, C. Bernier [1364].

Rue Sherbrooke, près de la rue St-Dominique, 3 maisons formant 6 logements, 80 x 53, à 4 étages, en pierre et brique; coût probable, \$21,000. Propriétaire, H. Choquette; architecte, Jos. Sawyer [1365 à 1367].

Rue Chambord, près de la rue Gilford, 2 maisons formant 4 logements, 30 x 40, à 2 étages, en bois et brique, couverture en gravois; coût probable, \$3,000. Propriétaire, Jos. Dusseault; entrepreneur, H. Crochetière [1368 et 1369].

Rue Hochelaga, coin de la rue Wilson, une maison formant un magasin et un logement, 27,9 x 30, à 2 étages, en brique, couverture en papier et gravois; coût probable, \$1,200. Propriétaire, Richard Lamoureux [1370].

Rue St-André, No 1389, une maison formant 2 logements, 22 x 40, à 2 étages, en bois et brique pressée, couverture en gravois; coût probable, \$1,700. Propriétaire, F. X. P. Allard [1371].

Rue Joliette, No 538, modifications à une maison; coût probable, \$800. Propriétaire, Narc. Boivin [1372].

Coin des rues St-Laurent et Ontario, modifications à une maison; coût probable, \$3,000. Propriétaire, J. A. Aumais; entrepreneurs, J. Juteau et Cie [1373].

## LA MORT DES METAUX

Un fait étrange s'est produit récemment en métallurgie. Un navire chargé d'étain de Banca partit du détroit du même nom pour un port du nord de l'Europe. Quand on opéra le déchargement de la précieuse cargaison, les commerçants à qui elle était consignée furent stupéfaits de voir que la totalité de cet étain était réduite en poudre. Il

y avait là un mystère. On fut longtemps sans parvenir à l'éclaircir. Autrefois, dit "Philadelphia Record", on aurait abandonné la question, en concluant qu'il devait y avoir un défaut dans le métal. Mais ce genre d'explication n'est plus satisfaisant aujourd'hui.

Le professeur Breeding, célèbre métallurgiste allemand, produisit alors des photographies faites dans une église de Silésie, sur lesquelles on pouvait voir les restes de tuyaux d'orgue, criblés pour la plupart de trous étranges dont les bords s'émiettaient. Des tuyaux entiers avaient complètement disparu. Il n'y avait pas de rouille et toutes les recherches faites pour trouver des causes connues de destruction des métaux échouèrent. Tous les chercheurs s'avouèrent confondus, quand le professeur Breeding, qui s'occupait de nouvelles théories sur les maladies des métaux, trouva une blessure, une véritable blessure ouverte sur un tuyau; ses expériences faites avec soin et exactitude fournirent la preuve convaincante que cette blessure avait communiqué à toute la série des tuyaux une maladie contagieuse.

Il avait à peine fini ses recherches dans l'église de Silésie, qu'une coïncidence lui permit d'étendre ses expériences et d'obtenir en même temps une nouvelle preuve de l'exactitude des résultats obtenus. On lui demanda d'inspecter le grand toit en étain de l'hôtel de ville de Rothenburg. Arrivé là, M. Breeding fut informé que, plusieurs années auparavant, le toit, bien qu'il eût été visité avec soin, peint régulièrement et tenu parfaitement exempt de rouille, avait commencé à s'émietter. Personne ne pouvait se figurer quelle en était la raison. M. Breeding découvrit bientôt un centre d'infection. Il put non seulement suivre les traces des progrès graduels de l'infection sur le toit de l'hôtel de ville, mais encore montrer l'endroit d'où la maladie s'était propagée jusqu'à un autre toit en étain non loin de là.

Un autre professeur allemand, docteur Heyn, avait étudié les changements subis par le fer à toutes les températures; il conclut aussi que le métal est attaqué par une maladie qui présente diverses phases et qui produit des changements dans sa structure, de même que les cellules organiques changent de forme, de dimensions et de position. Il fit chauffer du cuivre pour trouver la cause pour laquelle ce métal souffre d'un surchauffage; sa conclusion est que le cuivre est empoisonné par le protoxyde de cuivre qui l'affaiblit au point que sa structure change et que le métal est en partie détruit. Ce professeur a prouvé que les métaux peuvent être infectés de maladies, comme les substances organiques. Dans les deux cas, ces maladies sont dues aux changements de température, qui donnent à la structure une forme différente.

## LA PRODUCTION DU MICA EN 1905

La production du mica en 1905 a fait un progrès important sur celle de 1904 d'après le rapport annuel publié par le Geological Survey des Etats-Unis, dit "The Iron Age". La production a été limitée à six états: Caroline du Nord, Colorado, New Hampshire, Géorgie, Dakota du Sud et Nouveau Mexique, l'ordre dans lequel ces états sont nommés indiquant leur rang relatif. La production totale de mica en feuilles, dans ces six états, a été de 851,000 livres, d'une valeur totale de \$185,900. Sur cette quantité, la Caroline du Nord figure pour 669,000 livres évaluées à \$85,000. L'augmentation de production est grandement due aux autres états, tandis que la plus grande partie de l'augmentation de valeur peut être attribuée aux prix élevés demandés par les producteurs de ces états. Une diminution du prix moyen du produit de la Caroline du Nord est due à la proportion plus grande de petit mica produit pour son emploi en électricité. La production totale de mica en miettes aux Etats-Unis a été, en 1905, de 856 tonnes, évaluées à \$15,255, valeur plus forte qu'en 1904. La Caroline du Nord a produit, en 1905, 175 tonnes de mica en miettes d'une valeur de \$2,375. Il devient plus difficile de donner des chiffres séparés pour le mica en miettes et le mica en feuilles de plus petites dimensions, car l'emploi de ces petites feuilles augmente.

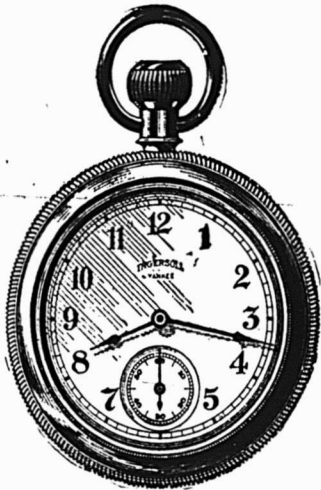
En 1904, la production du mica en feuilles a été de 668,358 livres évaluées à \$109,462 et celle du mica en miettes de 1,096 tonnes valant \$10,854. Ainsi la valeur de la production totale a été, en 1905, de \$201,155, contre \$120,316 en 1904. La valeur du mica importé, employé actuellement aux Etats-Unis est double de celle de l'article domestique. En 1905 les Etats-Unis ont importé 1,506,382 livres de mica non manufacturé d'une valeur de \$352,475 et 88,188 livres de mica coupé ou apprêté valant \$51,281, ce qui forme un total de 1,594,570 livres d'une valeur de \$403,756.

Les trois principaux usages du mica sont l'isolation des conducteurs électriques, le vitrage et la décoration. Le premier de ces usages est peut-être le plus important actuellement, mais les deux autres sont anciens, le mica tenait autrefois la place du verre et on s'en servait aussi pour produire des effets décoratifs.

L'emploi plus grand du mica dans la fabrication des appareils électriques a grandement modifié la demande faite à l'industrie minière. Les petites feuilles de mica peuvent être utilisées maintenant pour la fabrication des isolateurs placés dans les lampes électriques, des parafoudres, les boîtes de commutateur et les blocs de fusées.

Plus important encore est l'usage extensif fait des feuilles de mica composés.

Il y a de bonnes raisons pour que vous vendiez la splendide ligne de Montres Ingersoll. Un profit supplémentaire considérable vous est offert avec très peu de déboursés ou de trouble.



## MONTRES *Ingersoll*

D'abord on peut se fier à ces montres; elles sont justes et plairont à vos clients.

Elles ne demandent pas une manipulation plus soignée que toute autre espèce de stock. Elles ne sont pas délicates; elles ne se dérangent pas.

Elles sont garanties par nous, et nous en sommes responsables après que vous avez fait une vente. Elles ne peuvent pas vous causer d'ennui plus tard.

Leurs styles ne changent jamais, et elles ne se détériorent pas en stock.

Elles procurent une bonne marge de profit. Elles sont une nouveauté attrayante. Elles attireront à votre magasin beaucoup de nouvelles personnes et en feront des clients satisfaits.

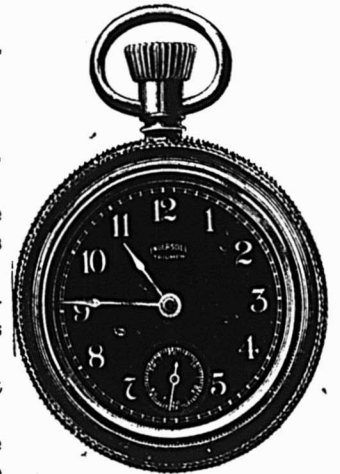
Nous fournissons gratis d'excellents supports pour étalages et la matière de publicité. Tout ce que vous avez besoin de faire, c'est de vous procurer les montres et de les placer dans votre vitrine avec la matière à publicité que nous vous donnerons, et elles se vendront d'elles-mêmes.

**PRIX DE DETAIL: \$1.25 en montant.**

Les Montres Ingersoll sont vendues par beaucoup de maisons de gros honorables au Canada.

Ecrivez-nous et nous vous enverrons un catalogue de notre ligne complète, comprenant plusieurs nouveautés excellentes; nous vous indiquerons aussi quelque marchand de gros dans votre voisinage, qui vend nos marchandises.

**ROBT. H. INGERSOLL & BRO.,** Département Canadien: 51 Maiden Lane, New-York.



## Couvertes Stay-On

MARQUE "IMPERIAL CROWN"

POUR CHEVAUX

La difficulté qu'on éprouve avec la plupart des Couvertes à Cheval, c'est que quelle que soit la manière dont vous les fixiez au cheval, elles se déplacent. Dans la marque spéciale de nos COUVERTES STAY-ON, cet inconvénient est supprimé. Nous avons dépensé du travail et de l'argent pour perfectionner les couvertures de chevaux, et nous sommes heureux de démontrer à tous les avantages qui résultent de l'usage de nos spécialités. Vous ne paierez pas plus pour nos marchandises que pour des qualités inférieures.

Les plus forts Manufacturiers au Canada.

**E. N. HENEY & CO., Ltd., Montréal**

JEAN PAQUETTE

ODESSA PAQUETTE

MAISON

## Jean Paquette

(Montreal Plumbers' Supply)

1353 Rue St-Laurent, Montréal.

TELEPHONE, Est 1068

Fournitures de Plomberie,  
Quincaillerie.

Entrepôt de Plomberie:

875 à 883 Rue Saint Dominique

TEL. Est 3293.

578 et 570 Avenue Coloniale.

Demandez nos prix avant de placer vos commandes.  
Nous faisons une spécialité de Fournitures de Plombiers.  
Notre assortiment est considérable et nos prix sont corrects

Tel. Est 1068

Dans la fabrication de ces composés, de minces lames de forme irrégulière et de grandeurs différentes sont arrangées et collées ensemble de manière à former des feuilles épaisses de la grandeur désirée.

Autrefois le mica servait principalement pour les poêles; mais cette demande a diminué quelque peu dans ces dernières années. L'usage croissant du mica en feuilles pour les lampes incandescentes à gaz et pour les lampes de mineurs a entretenu la demande pour les qualités propres au vitrage, de sorte que tout ce qui arrive sur le marché est promptement acheté.

Le mica en feuilles est aussi employé pour les diaphragmes des phonographes, la fabrication de diverses petites boîtes et d'autres nouveautés.

Le mica en miettes est utilisé dans la fabrication des enveloppes de chaudière de qualité supérieure, sortes de mattes faites de morceaux de mica fins, fournissant une couverture à l'épreuve du feu ayant une force suffisante, ne se désagrègeant pas comme d'autres matières et meilleure que le composé d'asbeste et de magnésite, comme mauvais conducteur de la chaleur. La supériorité de cette enveloppe de mica semble dépendre non seulement du faible pouvoir conducteur du mica lui-même, mais spécialement de la texture lâche de l'enveloppe.

Le mica broyé est employé davantage maintenant, les qualités les plus grossières pour les bronzes et peintures au mica ainsi que comme corps absorbant des matières explosives. Le mica broyé forme aussi un ingrédient qui entre dans la composition de certains lubrifiants lourds. Le mica broyé le plus fin trouve un écoulement considérable auprès des fabricants de papiers de tenture de haute qualité, le lustre obtenu par l'emploi de la poudre moscovite ayant l'avantage d'être permanent et brillant.

#### LE SECHAGE DU BETON ET DU CIMENT

Il existe certains principes parfaitement établis concernant le ciment Portland. Tout d'abord le ciment est hydraulique, c'est-à-dire qu'il a la propriété de durcir sous l'eau. C'est le besoin de cette propriété et les recherches faites à son sujet qui ont amené la découverte ou l'invention du ciment Portland. Dans les épreuves auxquelles on soumet le ciment pour reconnaître sa force de tension, les briquettes sont placées, après modelage, dans une chambre humide fermée, où elles restent vingt-quatre heures, après quoi elles restent sous l'eau pendant sept ou vingt-huit jours. Si les briquettes type, composées d'une partie de ciment et de trois parties de sable, ce qui se rapproche de bien près de la composition des blocs de construction, étaient aspergées d'eau seulement une ou deux fois et abandonnées à l'air libre pendant

le temps ordinaire avant d'être soumises à des épreuves, on pourrait établir une comparaison très intéressante. On peut affirmer que ces briquettes séchées à l'air ne supporteraient pas un dixième de la force de tension ou de compression qui est obtenue quand on suit la méthode de laboratoire indiquée plus haut.

Il est possible d'obtenir un béton de premier ordre en le faisant modérément humide et sans y ajouter d'eau plus tard, pourvu que les conditions soient telles qu'aucune quantité de l'eau d'origine ne s'échappe par évaporation. La quantité d'eau qu'une substance humide dégage dans l'atmosphère dans un court espace de temps est remarquable, par exemple l'eau que perd un bloc de béton qui vient d'être arrosé, et cette quantité est évidemment beaucoup plus grande par un temps sec que par un temps humide.

Les produits du ciment ne devraient dans aucun cas être exposés au soleil, qui accélère grandement l'évaporation. Un trottoir en ciment, établi très humide, sur une fondation également très humide et protégé par la terre sur les côtés, n'offre pas le maximum de résistance quand on le laisse exposé au soleil. S'il en est ainsi pour un trottoir parfaitement humide et bien protégé, à plus forte raison en est-il aussi de même pour des blocks ou des briques empilés par couches, avec une libre circulation d'air. De l'eau en quantité et un mélange parfait sont les deux choses essentielles pour obtenir un bon béton.—[Concrete].

#### EMPLOI PLUS REPANDU DES VENTILATEURS

L'esprit de l'observateur est frappé chaque fois qu'il y a augmentation dans l'emploi d'un système particulier ou d'un type d'appareils dans une branche quelconque du commerce; l'attention est maintenant concentrée sur les ventilateurs employés pour le chauffage et l'aération. Il n'y a que quelques années, dit "Metal Worker", que les tuyaux repliés, plusieurs fois sur eux-mêmes étaient considérés comme un modèle de radiation pour presque tous les genres de constructions.

Bien que ce système ait encore quelque prestige, il est grandement déplacé par le radiateur en fer fondu, tant à cause de l'apparence de ce dernier que du peu de place qu'il occupe.

La plupart des systèmes ont dû, pendant ces dernières années, admettre comme rivaux des appareils de chauffage à air chaud, employés concurremment avec des ventilateurs. Les avantages marqués que l'on retire de l'emploi du chauffage indirect, sont plus reconnus et appréciés. Quand de l'air est pris au dehors, aussi pur qu'on peut l'avoir, puis élevé à une température convenable et forcé par des ventilateurs à passer par des conduits aboutissant aux divers appartements d'un

édifice, ceux qui les occupent se rendent compte d'un bien être matériel. Le chauffage par courants d'air chaud nécessite aussi un arrangement pour l'aération des appartements ou pour en chasser l'air qu'ils contiennent déjà. Depuis que divers états des Etats-Unis ont émis des lois et des règlements rendant obligatoire la ventilation des édifices publics, le public se rend compte plus généralement du fait que la ventilation n'est pas une dépense inutile ou de luxe, mais une nécessité indispensable et que la santé des personnes qui occupent des appartements bien aérés se conserve.

Cela a créé une demande croissante pour des systèmes de chauffage indirect, et ceux qui se sont servis de systèmes tels que les fournaies à air chaud ou à vapeur et à eau chaude, appuient le mouvement en faveur de systèmes de chauffage indirect et de ventilation dans les maisons d'affaires et les édifices publics; aussi les fabricants de ventilateurs destinés à chasser l'air à l'intérieur d'une construction et à l'en expulser pour chauffer les appartements et les aérer, demandent un plus grand nombre d'ouvriers dans leurs ateliers afin de faire face à la demande, et quelques nouveaux fabricants sont aidés par cet usage croissant de ventilateurs.

Ceci s'est particulièrement fait remarquer depuis que le pays en général s'est montré disposé à adopter les meilleures choses recommandées dans n'importe quelle ligne. Quelque hésitation s'est manifestée chez certains fabricants à entreprendre la fabrication des ventilateurs, par suite de leur manque de familiarité avec les méthodes employées pour déterminer la dimension que doit avoir un ventilateur et la force nécessaire pour l'actionner. Mais ceci ne devrait pas être un obstacle aujourd'hui qu'il y a tant d'ingénieurs prêts à s'occuper de cette partie du travail et, s'il est nécessaire non seulement à fournir des plans, des données et des instructions pour l'installation et le fonctionnement, mais aussi à surveiller l'installation et à l'éprouver pour prouver que tout fonctionne bien.

La dépense d'installation est appropriée, et ceux qui hésitent à recommander l'usage des ventilateurs parce qu'ils ne sont pas au courant de leurs propriétés peuvent facilement trouver l'aide dont ils ont besoin. Le mouvement de l'air dans une direction donnée est souvent important, et l'emploi d'un ventilateur pour l'obtenir est devenu une méthode établie, de sorte que la demande est une reconnaissance naturelle de l'utilité de l'appareil. Une expérience suffit pour montrer au novice les facteurs qui doivent être considérés, et beaucoup d'hommes comprennent rapidement le travail; ils acquièrent une confiance qui leur fait recommander le système partout où il peut être employé avantageusement.

Comme pour tous les autres problèmes de mécanique, un peu d'étude mène à leur solution, et le ventilateur est destiné à un emploi encore plus général.

## L'Epoque du Sciage du Bois Arrive

**ATKINS  
ALWAYS  
AHEAD**



Atkins est de nouveau en tête—Envoyez vos ordres de bonne heure—Le nom de "ATKINS" est "Synonyme d'Achat" pour ceux qui se servent de Scies à Bois.

Procurez-vous le Catalogue O.

**E. C. ATKINS & CO., INC.**

Bureau Principal et Manufacture à  
— INDIANAPOLIS —

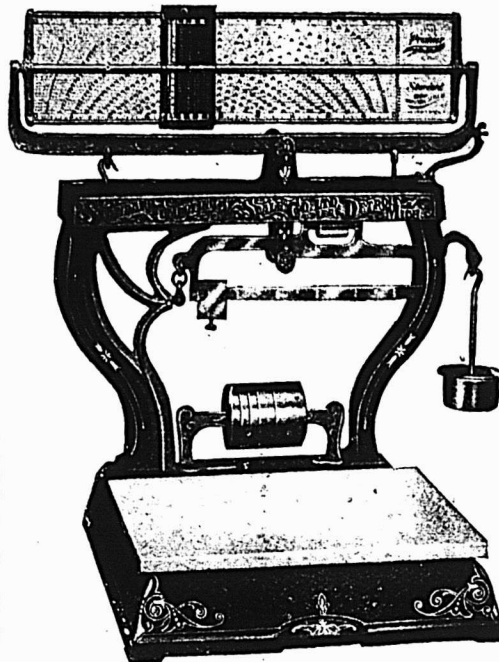
Succursale Canadienne:  
56, rue King Est, - TORONTO, Canada.

## "ARGENT ECONOMISE, ARGENT GAGNE."

"Faites Attention"

Des pesées exactes et faites sans erreur, contribuent pour beaucoup au succès des affaires d'une Epicerie de Détail.

La Majorité des Epiciers Détailliers ne se rendent pas compte qu'une **bonne balance** est une des nécessités les plus importantes de leur commerce.



Notre Balance Premier No. 3, à Décompter, à Plate-Forme, (représentée par la vignette) est une balance aussi parfaite que toute balance pouvant être construite. Elle décompte et pèse 120 lbs.; elle est très simple à opérer, car un seul mouvement indique en même temps le poids et la valeur en argent (les erreurs sont impossibles).

Cette balance a des coussinets tout en agate et est sensible jusqu'à 1/16 d'once.

Le prix est 40 inférieur aux prix de vente d'autres fabricants de balances à décompter de

genre similaire. (Nous garantissons toutes nos balances pour 2 ans.)

Nous vendons par l'intermédiaire des Marchands en Gros d'Epicerie et de Quincaillerie, avec une petite marge de profit. Que votre Marchand de Gros ou son vendeur commande pour vous une de nos balances, ou écrivez directement pour avoir catalogue et prix.

The STANDARD COMPUTING SCALE CO., Ltd. Detroit, Mich.

## Les Enseignes Rapportent

Un meilleur intérêt pour le capital investi que toute autre méthode de publicité.

Un point essentiel dans la publicité par enseignes consiste à avoir une enseigne conforme à votre magasin et à vos affaires.

Nous sommes des spécialistes d'enseignes et étant les plus forts fabricants d'enseignes au Canada, nous pouvons vous faire des prix convenables.

Notre brochure, **Why Signs Pay**, est donnée gratuitement à tous ceux qui la demandent

**The Martel-Stewart Co., Limited.**  
Montreal, Canada.

## NOVA SCOTIA STEEL & COAL CO.

LIMITED.

MANUFACTURIERS DE

ACIER en BARRES MARCHAND, MACHINERIE à ROUES, TRANSMISSIONS en ACIER COMPRIMÉ POLI, TOLES D'ACIER jusqu'à 48 pcs de large, RAILS en "T" de 12, 18 et 21 lbs à la verge, ECLISSES, ESSIEUX DE CHARS DE CHEMINS DE FER.

### GROSSES PIÈCES DE FORGE, UNE SPÉCIALITÉ

FER EN GUEUSE "FERRONA" POUR FONDERIE, "CHARBON OLD SYDNEY."

Acierie, Trelton, N.E. Haut Fourneaux, Ferrona, N.E.  
Mines de Charbon, Sydney Mines, N.E. Mines de Fer, Wabana, Ter'n've.

Bureau Principal: NEW GLASGOW, N.E.

# Canadian Aluminum Works, Limited.

Vous intéressez-vous à la publicité? Si oui, nous serions heureux de vous coter le prix d'un petit Calendrier en Aluminium ou d'une Boîte à Allumettes s'appliquant aux Murs, ou de tout autre article que vous pourriez suggérer.

**Canadian Aluminum Works, Limited.**



## RIEN DE NOUVEAU SOUS LE SOLEIL

Au dire d'un examinateur du bureau des brevets à Washington, les découvertes, comme l'histoire, se répètent, et ce fonctionnaire est disposé à croire que nous n'avons pas devancé les anciens autant que nous nous plaisons à le penser, dit "Chicago Chronicle". Beaucoup de nos découvertes, continue cet examinateur, ne sont que des découvertes faites à nouveau, améliorées, il est vrai, mais dont la nature n'est pas modifiée. Ainsi, les anciens connaissaient le paratonnerre, ou, en tout cas, le moyen d'attirer la foudre. Pendant un orage, les soldats Celtes se couchaient sur le sol après avoir allumé une torche et planté dans le sol, à côté d'eux, leur épée nue, la pointe en l'air. Souvent, l'éclair frappait la pointe de l'épée et s'écoulait dans la terre, sans faire aucun mal au guerrier.

Les Romains semblent aussi avoir connu le paratonnerre. Au sommet de la plus haute tour du château de Dunio, au bord de l'Adriatique, il y avait de temps immémorial une longue tige de fer. Dans les temps orageux ou pendant l'été, elle servait à annoncer l'approche d'une tempête. Un soldat se tenait en permanence auprès de cette tige quand la mer offrait des signes précurseurs d'un orage. De temps en temps, il plaçait la pointe de sa javeline près de la pointe de la tige. Chaque fois qu'une étincelle se produisait, le soldat sonnait une cloche pour avertir les pêcheurs. Au dixième siècle, Gerbert inventa un système pour éloigner la foudre des champs: il plantait dans le champ à protéger de longs bâtons coiffés de fers de lances très aigus.

En 1662, la France avait déjà des omnibus. Les Romains creusaient des puits artésiens, même dans le Sahara. En 1685, Papin publia un compte-rendu d'une expérience faite par un de ses amis, qui faisait pousser les fleurs instantanément. Le secret, qui n'a pas été révélé, est dans la préparation du sol.

Le massage est une ancienne pratique qui était connue des Romains. Parcelse parle d'homéopathie, quand il dit que les semblables sont guéris par les semblables, et non les contraires par les contraires. Le spéculum, la sonde, le forceps étaient connus en l'an 500; on en a retrouvé des spécimens dans les ruines de Pompéi. Aristote s'aperçut qu'on pouvait rendre buvable l'eau de la mer, en la faisant bouillir et en en recueillant la vapeur.

Les Grecs avaient une cuirasse en laine ou en toile d'un tissu si serré, qu'elle était impénétrable aux pointes les plus acérées.

Nous, modernes, n'avons pas trouvé le secret de sa fabrication. Les Romains avaient de meilleurs meules que nous

# Véritable Blanc de Plomb B. B. de Brandram



Est connu depuis longtemps comme le meilleur Blanc de Plomb que le monde produise. Il est sans égal pour . . . .

la **BLANCHEUR**,  
la **FINESSE**,  
et la **CONSISTANCE**,

et couvre plus de surface que tout autre Blanc de Plomb. C'est le seul Blanc de Plomb employé dans les . . . . .

**PEINTURES LIQUIDES**

**"ANCHOR"**  
OU  
**"ANGLAISES"**

Ce qui en fait des leaders sur le marché. . . . .

Manufacturé par

**Henderson & Pots Co.,**

LIMITED.

**MONTREAL et WINNIPEG.**

pour écraser les olives. Les Chinois inventèrent les maisons en fer dès l'année 1200. On a trouvé des maisons en verre chez les Pictes en Ecosse et les Celtes en Gaule, et, de nombreux siècles auparavant des maisons du même genre existaient au Siam. Le drap végétal était employé par les Chinois, il y a des centaines d'années.

## L'ELECTRICITE OBTENUE DIRECTEMENT

"Nous sommes à la veille d'une grande époque dans l'histoire du monde", disait M. Edison dans une récente interview. "Je ne serais pas surpris d'apprendre un matin, à mon réveil, que quelqu'un ou quelque groupe des 300,000 savants qui font des recherches sur tout, ait trouvé le secret de produire l'électricité par un procédé direct et qu'ainsi commence une révolution pratique dans l'industrie. Cela peut se faire, cela se fera. J'espère le voir avant de mourir.

"Le premier grand changement dans la production de l'électricité abolira le transport du charbon. Au lieu d'extraire de la terre la matière brute, de la charger sur wagons et de la transporter, par exemple, à 500 milles pour la placer sous une chaudière et la brûler de manière à produire la force motrice, on établira des usines à l'entrée des mines, on produira là la force motrice qu'on transmettra où il le faudra par des fils en cuivre. Il est absurde de continuer à mettre les mines de houille sur roues. C'est trop gauche, c'est trop coûteux, ce n'est d'aucune nécessité. Il est plus facile de transporter les vibrations moléculaires par millions d'ondes à la minute que de transporter des wagons de marchandises chargés de matière brute.

"On peut expédier par fil 100,000 chevaux-vapeur plus rapidement et plus économiquement que leur équivalent en charbon par voie ferrée. Il faut éliminer entièrement les chemins de fer de la question. Quelle est leur utilité? Nous n'avons pas besoin de charbon. Cela ne nous fait aucun bien de le regarder. Ce que nous désirons, c'est la résultante de toute l'énergie qui peut être produite. Il n'y a pas de sens commun à transporter des millions de tonnes de matière première comme le charbon, quand on peut obtenir un produit par transmission par fil.

"La vérité est que le transport du produit par fil coûtera un tiers de moins que son transport par chemin de fer, sous forme de charbon.

"Supposons que le prix du charbon à sa sortie de la mine soit de \$1 et que le taux du fret soit de \$1.90. Nous pouvons transformer le charbon en électricité à la mine même et transmettre cette dernière par fil à un prix inférieur de plus de moitié à celui du transport du charbon."

# L'EVAPORATION REDUITE A UN MINIMUM

est une des raisons pour lesquelles le "READY ROOFING" A BORDURE EN FIL METALLIQUE DE PATERSON, dure plus longtemps qu'un materiel a toiture de toute autre espece.

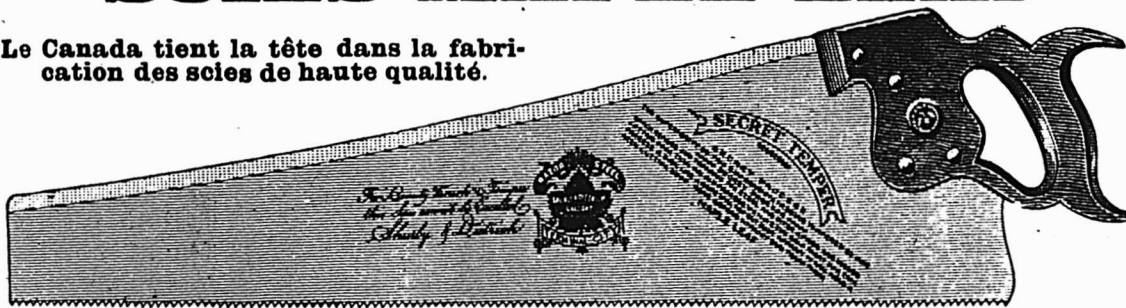
M. C. R. Decker, de Chesterfield, Ont., a employé, il y a quatorze ans, notre "Ready Roofing" à Bordure en Fil Métallique, 3 Epaisseurs, et il dit qu'il semble être tout aussi bon qu'au moment où il a été posé.

Nous avons des centaines d'autres clients dont l'expérience a été semblable à celle de M. Decker.

**THE PATERSON M'F'G. CO., Limited, - - - Toronto et Montreal**

## SCIES MAPLE LEAF

Le Canada tient la tête dans la fabrication des scies de haute qualité.



Manufacturées par **The Maple Leaf Saw Works**  
**SHURLY & DIETRICH, Propriétaires, Galt, Ont.**

**N**OS Scies sont trempées au moyen d'un procédé secret. Nous garantissons que ce sont les Scies les mieux trempées qui existent au monde. Comme fini, elles ne sont inférieures à aucune autre et elles sont parfaitement aiguisées. Nous demandons un essai qui prouve nos prétentions. Satisfaction garantie.

### MATERIAUX POUR VOITURES

"BRANTFORD ASPHALT"

"BRANTFORD RUBBER"



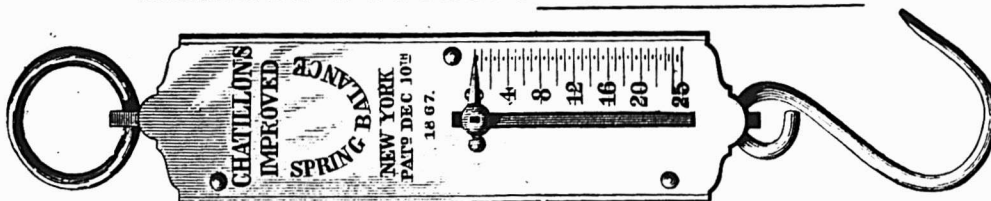
L'espèce de haute qualité! Nous désirons que vous sachiez qu'il y a autant de différence entre nos Matériaux pour toitures et "L'Espèce en Papier Goudronné," qu'entre le jour et la nuit.

Nous n'employons ni goudron, ni papier, mais un pur Feutre de Laine Asphalté et des matières à l'épreuve du feu. Achetez le Meilleur—moins cher que les bardeaux—ne se fend pas en hiver et ne coule pas en été.

Prix et échantillons donnés gratuitement aux Acheteurs en Perspective. :: :: ::

### Balance à ressort "CHATILLON"

La Seule Approuvée par le Gouvernement.



Cette Balance pèse jusqu'à 40 lbs.

Elle est d'un emploi journalier.

Elle a été spécialement recommandée aux cultivateurs par M. Drysdale, du Département de l'Agriculture à Ottawa, pour qu'ils se rendent compte de la qualité du lait. Prix de Vente au détail \$1.50, Escompte substantiel au commerce,

**A. PRUD'HOMME & FILS,**

Importateurs et Marchands en Gros de Ferronnerie et Quincaillerie.

10 RUE DEBRESOLES,

MONTREAL.



PENDANT LA SEMAINE TERMINEE  
LE 18 AOUT 1906

### MONTREAL-EST

#### Quartier Est

Rues Notre-Dame, Nos 1436 à 1440; Bonsecours, Nos 43 à 49 et Lagache-tière, No 364. Lot pt. 45, 147, quartier St-Jacques, pt. N.-O. 214 et autres immeubles, avec maisons en pierre et brique; terrain, supr. 5492; 1 do, supr. 7672; 1 do, supr. 11552. D. C. Brosseau et Cie à D. C. Brosseau et Cie, Ltée; \$60,000 [66601.]

#### Quartier Lafontaine

Rue De Montigny, Nos 1159 et 1159a. Lot 850-4, avec maison en pierre et brique; terrain, supr. 1762. Lucien Giroux et al. à Joseph Ethier; \$5,500 [66598.]

#### Quartier Papineau

Rue De Montigny, Nos 897 à 905a. Lot 829, avec maison en brique; terrain, 45 x 84, supr. 3780. Charles Blanchard à Louis Z. Renaud; \$6,000 [66559.]

Rue Dorion. Lot 1192; terrain, 50 x 76, supr. 3800 vacant. Amy Pilkington, épouse de John W. Molson à Roch Marsolais; \$1,140 [66579.]

Rue Parker, Nos 9 et 11. Lot pt. 1117, avec maison en brique; terrain, 38 x 108, supr. 4104. Marie T. G. Fafard, épouse de Lacasse Rousseau à Esioff Léon Patenaude; \$6,000 [66581.]

Rue Lagachetière, Nos 32 et 34. Lot 175, avec maison en brique; terrain, 43 x irr., supr. 3305. Cyrille Masson à The Canadian Rubber Co., Ltd.; \$5,000 [66583.]

Rue Champlain, Nos 29 à 39. Lot 174-2, avec maison en pierre et brique; terrain, 41 x irr., supr. 2936. Léandre Bélanger à The Canadian Rubber Co., Ltd.; \$11,000 [66584.]

Rue Champlain, Nos 23 à 27. Lot 174-4, avec maison en bois et brique; terrain, 38 x irr., supr. 2647. Pierre Nap. Surprenant à The Canadian Rubber Co., Ltd.; \$5,255 [66585.]

Rue De Montigny, Nos 925 et 927. Lot pt. S.-E. 810, avec maison en bois et brique; terrain, supr. 2142. Agnès Proulx, veuve de Gervais Deguire à Louis Z. Renaud; \$3,800 [66596.]

#### Quartier Saint-Louis

Rue St-Dominique, Nos 249 à 253. Lots 561, 562, avec maison en brique; terrain, supr. 2166; 1 do, supr. 1760. Jos. J. B. Charbonneau à Emélie Grandmaison; \$9,145 [66574.]

Rue Sanguinet. Lots pt. 381-6 à 9; terrain, supr. 9108 vacant. Mathilda Robillard, épouse de Henri E. Vautelet à Amélie Lorange, épouse de J. W. Harris; \$9,229 [66576.]

Rue St-Denis, No 80. Lots 169a et b, avec maison en pierre et brique; terrain, supr. 3336; 1 do, supr. 2195. Catherine F. Couillard, veuve de J. X. Perrault et al. à The Presbyterian Church; \$12,000 [66577.]

Rue Drolet, Nos 229 et 231. Lots 1-5 indivis 903-129, avec maison en brique; terrain, 20 x 72. Ferdinand Boucher à Maxime Boucher; \$400 [66580.]

Rue Cadieux, No 735. Lot pt. 918-37, avec maison en brique; terrain, 20 x irr.

supr. 1810. Agnès McRobie, veuve de Hy. Ashby à Hector Hubert Therrien; \$1,700 [66589.]

Rue Cadieux, Nos 680 et 682 et Ave Coloniale, Nos 247 à 251. Lot 941-1, pt. 941-2, pt. 941-4, avec maison en pierre et brique; terrain, supr. 2624; 1 do, supr. 1176. J. Adol. Desjardins à Chs. F. Lalonde; \$11,000 [66592.]

### MONTREAL OUEST

#### Quartier Saint-André

Rue des Cèdres. Lot pt. 1725; terrain, 6 x 45 d'un côté, et 50.9 de l'autre, supr. 314 vacant. John B. De Lorimier à Douglas W. Ogilvie; pas de prix donné [142775.]

#### Quartier Sainte-Anne

Rue Wellington, No 221. Lot 1666, avec maison en brique; terrain, supr. 35585. La succession Wm. Murray à The Phoenix Bridge and Iron Works, Ltd.; \$30,000 [142766.]

Rue Wellington, Nos 576 et 578. Lots 293, pt. 294, pt. 290, pt. 294, avec maison en brique; terrain, 48 x 85, supr. 3735; 1 do, 99 x 6.6 d'un côté et 25 de l'autre; 1 do, 15.3 de front, 17 en arrière x 98; 1 do, 20 x 19. The Montreal Military Engineers Association au Major Stuart Howard; \$10,000 et autres considérations [142770.]

#### Quartier Saint-Joseph

Rue St-Jacques, Nos 657 et 659. Lot pt. N.-E. 699, avec 2 maisons en brique; terrain, 40 de front, 40.1 en arrière x 126 d'un côté et 125.3 de l'autre, supr. 5032. Wolfred Martin à The National Trust Co., Ltd.; \$20,128 [142751.]

Rue St-Antoine. Lots 87-77-g-h; terrain, 50 x 142.1 d'un côté et 138.3 de l'autre vacant. Dame Henrietta Coursol, veuve de Robt. Kane à Lawrence W. Watt; \$3,854.40 [142763.]

Rue Carré Chaboillez, Nos 1 à 5; rue des Inspecteurs, 56 à 66. Lot 829, avec maison en pierre et brique; terrain, 47 x 99. Alphonse Monette à F. X. St-Charles et F. Paquette [promesse de vente]; pas de prix donné [142765.]

Rue St-Jacques, Nos 364 à 368. Lots 889 et 890, avec maison en pierre et brique; terrain, 43 de front, 46.6 en arrière x 58.6. Walter John Stethem à The Otis-Fensom Elevator Co., Ltd.; \$26,000 [142769.]

Ave Guy, Nos 18 à 26. Lots 469-17, 18, avec maison en pierre et brique; terrain, 48 x 70. Andrew Finn à Arthur Benoit; \$6,500 [142776.]

Rue de la Montagne, Nos 20 et 22. Lot 572, avec maison en bois et brique; terrain, 45 x 60. Virginie Malboeuf, veuve

de Nap. Larose à Bruno Navert; \$3,000 [142777.]

### HOCHELAGA ET JACQUES-CARTIER

#### Quartier Duvernay

Rue St-Hubert, Nos 977 et 979. Lot pt. S.-E. 12-64b, avec maison en pierre et brique; terrain, 24 x 50. Isaïe Lanthier à Jos. Archambault; \$5,200 [125273.]

#### Quartier Hochelaga

Rue du Havre. Lots 159-270, 270a; terrain, supr. 3667 vacant. Joseph Grenier à Edouard Cailloux [à réméré]; \$300 [125291.]

Rue St-Germain. Lots 50-155 à 159; 5 terrains, 25 x 90, supr. 2250 chacun vacant. Chs. Deguise et P. U. Cloutier à Geo. Edm. Baril; \$2,025 [125306.]

Rue Ontario. Lots 76-133, 134, 135; 3 terrains, 26 x 95, supr. 2496 chacun vacant. Ths. C. Aylwin à Arthur Angri-gnon; \$2,620.80 [125317.]

Rue St-Germain. Lots 50-263 et 264; 2 terrains, 25 x 90, supr. 2250 chacun vacant. Geo. H. Labbé à Richard Letley; \$1,850.80 [125330.]

Rue Ontario. Lots 76-147 et 148; 2 terrains, 26 x 96, supr. 2496 chacun vacant. Phillias alias Elias Wilson à Grégoire Lépine; \$1,996 [125350.]

Rue Joliette, No 530. Lot 29-1062, avec maison en bois et brique; terrain, supr. 2172. Alf. Pichette à Horm. Meunier dit Lagacé; \$1,750 [125382.]

#### Quartier Sainte-Cunégonde

Ave Atwater et rue Lévis. Lots 2288, 2289, 2290, 2306, pt. 2287, 2287a, 2291, 2305, 2307; terrain, supr. 278139 vacant. Edward Donald à The Grand Trunk Ry. Co.; \$139,069.50 [125321.]

#### Quartier Saint-Denis

Rue Labelle. Lots 489-192 et 193; 2 terrains, 25 x 104.6 vacant. La famille Carmichael Bros. à Raphaël Marks; \$360 [125222.]

Rue Labelle, No 3013. Lots 7-1012 et 1013, avec maison en bois et brique; 2 terrains, 25 x 87. John W. Lidstone à Walter Hayball; \$1,600 [125223.]

Rue Labelle. Lot 7-1014; terrain, 25 x 87 vacant. William Lister à Walter Hayball; \$175 [125224.]

Rue Mentana, Nos 786 à 794. Lots 325-578, 579, 580, avec 2 maisons en bois et brique; terrain, 60 x irr., supr. 4802. Noé Leclaire à Alphonse Dominique; \$4,100 [125237.]

Rue Drolet, Nos 746 et 748. Lot 167-41, avec maison en bois; terrain, 35 x 75. Pierre Gauthier à Dame Virginie Mal-

**LA**

# Tole Galvanisée

**"FLEUR DE LIS"**



Est de la même qualité que la "Queen's Head," mais n'est pas aussi bien galvanisée. Chaque feuille garantie. . . .

**JOHN LYSAGHT, Ltd, - Bristol, Ang.**

**A. C. LESLIE & CO., MONTRÉAL,**  
Agents pour le Canada.



Pour votre commande d'Automne attendez la visite des voyageurs de la seule maison Canadienne Française en : : : : : :

## Ferblanterie de tous Genres

ou téléphonez

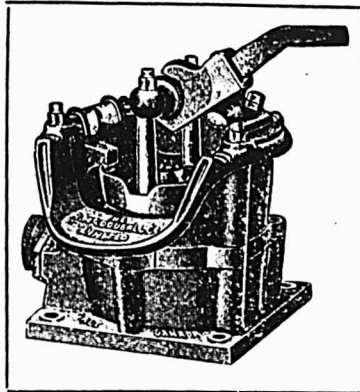
Bell Est - 2512  
March. - 1672

## A. AUBRY & FILS

Manufacturiers  
et Importateurs

600 Avenue Delorimier, = Montreal

## POMPES A DIAPHRAGME



Ces pompes sont employées partout où de grandes quantités d'eau doivent être pompées rapidement. Leur construction permet au gravier libre de traverser les soupapes. Les soupapes peuvent être retirées sans outils. Employées par les entrepreneurs, par exemple dans une mine peu

profonde, elles sont juste ce qu'il faut. Nous avons aussi des tuyaux d'aspiration pour ces Pompes, et nous faisons une spécialité de l'exécution des ordres reçus par télégramme.

Un exemplaire de notre brochure attend votre adresse.

Les Pompes McDOUGALL  
sont des Pompes Standard.

The R. McDougall Co., Ltd.

GALT, Canada.

## Fournitures de Feutre et de Papier

LAISSEZ-NOUS VOUS COTER DES PRIX  
POUR N'IMPORTER QUELLE QUANTITÉ de

Toitures Coudronnées (Roofing) prêtes à poser, 2 et 3 plis  
Papier de Construction, Feutre à doubler et à Tapisser  
Produits de Coudron, Papier à Tapisser et à Imprimer  
Papier d'Emballage Brun et Manille.

NOTE:--Nous sommes les fabricants du Feutre Goudronné "Black Diamond."

Alex. McArthur & Co.

82 Rue McGill, Montréal. Limited.

MANUFACTURE DE FEUTRE POUR TOITURES: Rues du Havre et Logna.  
MOULIN A PAPIER, Joliette, Qué.

## Messieurs les Hommes d'Affaires:

Voulez-vous nous envoyer une carte postale portant votre nom et votre adresse, si vous vous intéressez à l'achat d'un coffre-fort de premier ordre, à l'épreuve du feu—et nous vous garantirons de ne pas vous ennuier à mort.

## Le "COFFRE-FORT CARY"

renferme toutes les améliorations pour la protection contre le feu, les plus nouvelles, les plus approuvées et du dernier genre. Permettez-nous de vous envoyer catalogue et prix—gratuitement.—

FORD & FEATHERSTONE  
HAMILTON, Ont.

## JOSEPH RODGERS & SONS, Limited

SHEFFIELD, Angleterre.

Evitez les imitations de notre

## Coutellerie

En veillant à ce que cette

MARQUE EXACTE  
soit sur chaque lame.

SEULS AGENTS POUR LE CANADA

JAMES HUTTON & CO., Montréal.



boeuf, veuve de Nap. Larose; \$1,300 [125245.]

Rue Gilford. Lot 339-257; terrain, 25 x 100 vacant. La Communauté des Frères de l'Instruction Chrétienne à Pascal Larocque; \$500 [125250.]

Rue Gilford. Lot 339-258; terrain, 25 x 100 vacant. La Communauté des Frères de l'Instruction Chrétienne à Augustin Fortin; \$500 [125252.]

Rue Chambord. Lot 1-2 N. 331-150; avec maison en bois; terrain, 25 x 73.6 sup. 1837-1-2. Marie Louise Desautels dit Lapointe, épouse de Jos. Duhamel à Cyrias Dasyva; \$675 [125314.]

Rue St-André, Nos 1714 et 1716. Lots 7-494, 495, avec maison en pierre et brique; 2 terrains, 25 x 87. George Delisle à Ovide Gagnon; \$4,751 [125374.]

Rue St-Hubert, Nos 1575 et 1577. Lot 7-152, avec maison en brique; terrain, 25 x 87. Euclide Gagnon à Napoléon Chartrand; \$3,838.50 [125399.]

Rue St-Hubert. Lot 7-426; terrain, 25 x 87 vacant. Amédée Lemire à Omer Brunet; \$330 [125401.]

Rue St-André. Lot 7-589; terrain, 25 x 64 vacant. Joseph Courcelle à Narcisse Gauthier; \$160 [125404.]

Rue Garmer. Lot 1-2 S.-E. 331-258; terrain, 25 x 94 vacant. Huntley R. Drummond à Hypolite Falardeau; \$250 [125406.]

#### Quartier Saint-Gabriel

Rue Châteauguay, Nos 135a. Lot pt. 1-2 S.-O. 2722, avec maison en brique; terrain, 22.6 x 75. Melle Virginie Rufange à Hypolite Tourangeau; \$2,000 [125192.]

Rue Reading. Lots 3399-166 et 167; 2 terrains, 22 x 92, sup. 2024 chacun vacant. Joseph Pénin à Félix Corbeil; \$200 [125288.]

Rue Reading. Lot 3399-166; terrain, 22 x 92, sup. 2024 vacant. Félix Corbeil à Hector Périard; \$200 [125289.]

#### Quartier St-Henri

Rue St-Ambroise. Lots 1913-63, 64, avec maison en bois; terrain, sup. 5199. Alph. Décarry à Elzéar Lécuyer; \$2,300 [125195.]

Rue Poplar. Lots 1704-120 et 121; 2 terrains, 50 x 100 chacun vacant. The St. Henry Land Co. à Adol. Lord; \$1,250 [125271.]

Rue St-Antoine. Lot 1674-20; terrain, 25 x 103.3 d'un côté et 96.3 de l'autre, sup. 2498 vacant. The St. Henry Land Co. à Napoléon Messier; \$750 [125272.]

Rue St-Antoine. Lot 1674-71; terrain, 25 x 110 vacant. Osius Lamoureux à Alphonse Lacroix; \$867.50 [125386.]

Rue St-Antoine. Lot pt. 1628a-1, 2, 3; terrain, 28 x 93; 1 do, 29.4 de front, 29 en arrière x 81.6; 1 do, 11.4 x 29 chacun vacant. Henri Masson Duhamel à Roméo Houlé; \$1,550 [125410.]

Rue St-Antoine. Lot pt. 1628a-1; terrain, 28 x 93 vacant. Roméo Houlé à Jos. Alph. Pominville; \$800 [125411.]

Rue St-Antoine. Lot pt. 1628a-2, 1628a-3; terrain, 29.4 de front, 29 en arrière x 81.6; 1 do, 11.4 x 29 chacun vacant. Roméo Houlé à Dalma Lanthier; \$750 [125412.]

#### Quartier Saint-Jean-Baptiste

Rue Drolet, Nos 381 et 383. Lot 15-509, avec maison en brique; terrain, 20 x 72. Georgiana Sheppard, épouse de Louis Messier à Elzéar Jobin; \$2,500 [125292.]

Ave Laval, Nos 471 et 473. Lot 15-1043, avec maison en bois et brique; terrain, 20 x 75. Catharina Kolmen, veuve de Chs. J. B. Boudrias à J. Victor Boudrias; \$2,400 [125397.]

#### Quartier Sainte-Marie

9ième avenue. Lots 172-965, 966; 2 terrains, 25 x 78, sup. 1950 chacun vacant. The Rosemount Land & Improvement Co. à George Commerford; \$320 [125326.]

8ième avenue. Lot 172-1066; terrain, 25 x 78, sup. 1950 vacant. The Rosemount Land & Improvement Co. à Henri Benoit; \$160 [125327.]

8ième avenue. Lot 172-1065; terrain, 25 x 78, sup. 1950 vacant. The Rosemount Land & Improvement Co. à Louis Beauchamp; \$160 [125328.]

Rue Dandurand. Lots 172-1891 et 1892; terrain, 24 x 90; 1 do, 25 x 90 chacun vacant. Ulric Nantel à Urbain Barthelemy; \$400 [125407.]

#### Ville Saint-Louis

Rue St-Laurent. Lots 11-277 et 278; 2 terrains, 25 x 79 chacun vacant. Jos. Deschambault à Léonard Charette; \$1,500 [125212.]

Rue Esplanade. Lot 1-2 N.-O. 11-890 avec maison en brique; terrain, 25 x 63. Adélar Léonard à Octave et Joseph Vermette; \$3,325 [125226.]

Rue Esplanade. Lot 14-145, avec maison en pierre et brique; terrain, 25 x 101.7 d'un côté et 102 de l'autre, sup. 2545. J. L. A. Racine à Joseph Panneton; \$7,200 [125227.]

Rue St-Laurent. Lot 10-1216, avec maison en brique; terrain 25 x 100. Dame Clara Coyle, épouse de Ths. Forest à Octave F. Leblanc; \$3,800 [125235.]

Rue St-Urbain. Lot 1-2 N. 11-594, avec maison en brique; terrain, 25 x 100. Geo. Marois à Alf. Gauthier; \$2,000 [125236.]

Ave Alma et rue Sanguinet. Lots 10-520, 520a, 521, 522, 522a, 524, 524a à 530, pt. 10-519; terrain, sup. 57852 vacant. Hon. L. Beaubien à Canadian Pacific Ry Co.; \$17,355.60 [125243.]

Rue St-Urbain. Lot pt. 11-685; terrain 25 x 100 vacant. The Montreal Investment and Freehold Co. à Chs. Jobin; \$350 [125275.]

Rue St-Laurent. Lots 10-165, 166, 167; 3 terrains, 25 x 110 chacun vacant. Hon. Louis Beaubien à J. Hermas Lamarche; \$1,000 [125284.]

Rue Waverley. Lot 1-2 S.-E. 11-839; terrain, 25 x 88, sup. 2200 vacant. The Montreal Investment and Freehold Co. à Eva Furst; \$307.50 [125285.]

Rue St-Urbain. Lot 1-2 S. 11-466; terrain, 25 x 100 vacant. Anna Lortie, épouse de Honorius Leguerrier à Arthur Mercier; \$600 [125287.]

Rue St-Zotique. Lot 10-1718, avec maison en brique; terrain, 23 x 100. Trefflé Hogue à Dame Elodie Malboeuf, veuve de Léon Dubeau; \$2,600 [125295.]

Rue Waverley. Lot 1-2 S.-E. 11-839, avec maison en bois; terrain, 25 x 88. Eva Furst à Jos. Deschambault; \$700 [125302.]

Rue Mance. Lot 1-2 N. 12-25-128; terrain, 25 x 104, sup. 2600 vacant. John Butler à Annie Genser; \$225 [125312.]

Ave Alma. Lot 10-939; terrain, 25 x 72, sup. 1800. Jos. Charbonneau à Octave Poirier; \$1,700 [125332.]

Rue Waverley. Lot 1-2 N. 11-619; terrain, 25 x 88 vacant. Moïse de Répertigny, Jr. à Jos. Alf. Lefebvre [à réméré]; \$343.47 [125352.]

Ave du Parc. Lot 12-11-3; terrain, 25 x 110.6 vacant. The Montréal Investment and Freehold Co. à Auguste Prudhomme; \$732.07 [125353.]

Ave du Parc. Lots 12-8-21, pt. 12-11-2; terrain, 25 x 110.6 vacant. The Montreal Investment and Freehold Co. à Auguste Prudhomme; \$732.06 [125354.]

Ave du Parc. Lots 12-8-21, 1-2 N. 12-11-3, pt. 12-11-2; terrain, 30 x 110.6; 1 do,

20 x 110.6 chacun vacant. Auguste Prudhomme à Jules Globensky; \$2,000 [125355.]

Rue Suzanne. Lot 10-2094; terrain, 25 x 85, sup. 1955 vacant. Hon. Louis Beaubien à Joseph Bouchard; \$225 [125356.]

Rue Casgrain. Lot 10-1339; terrain, 25 x 76, sup. 1900 vacant. Hon. Louis Beaubien à Albert Lemieux; \$275 [125359.]

Rue St-Laurent. Lot pt. S. 72; terrain, 27 x 75 vacant. Odilas Chevalier à Marie Philomène Lavallée, épouse de Honoré Tétrault; \$2,000 [125360.]

Rue St-Louis. Lot 11-186, avec maison en pierre et brique; terrain, 25 x 75. Alf. Gauthier à Gaudias Lépine; \$1,200 [125361.]

Rue Villeneuve. Lot 14-131, avec maison en pierre et brique; terrain, 25 x 101.7 d'un côté et 102 de l'autre, sup. 2545. Frk. L. Savignac à Avila Berthiaume; pas de prix donné [125366.]

Rue Villeneuve. Lot 14-131, avec maison en brique; terrain, 27 x 100. Avila Berthiaume à L. Villeneuve et Cie; \$2,656 [125367.]

Rue Clark. Lot 1-2 N. 11-384; terrain, 25 x 84 vacant. Pierre Piché à Ovide Gagnon et Camille Perrault; \$400 [125375.]

Rue Beaubien. Lots 10-1210, 1211, 1212; terrain, 25 x 100; 2 do, 24 x 100. Maxime Lesage à Rodrigue Labelle; pas de prix donné [125398.]

Rue St-Urbain. Lot 11-594, avec maison en bois et brique; terrain, 25 x 100. Alfred Gauthier à George Marois [pour messe de vente]; \$4,000 [125405.]

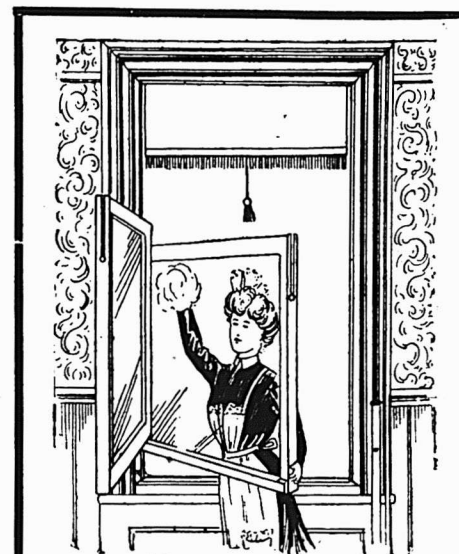
#### Westmount

Ave Windsor, No 8. Lots 21a-10-3, 21b-11-4, avec maison en pierre et brique; terrain, 22.4 x 14.10 d'un côté et 17.9 de l'autre; sup. 357; 1 do, irrég., sup. 1190. Ada Mills Wilkinson à Ernest B. Scriegie; \$4,500 [125334.]

#### DeLorimier

Rue Chapleau. Lot 2a-40; terrain, 25 x 68.9 d'un côté et 68.6 de l'autre, sup. 1715 vacant. Christophe Messier à Théodore Lajoie; \$350 [125254.]

Ave Mont-Royal. Lot 7-6, avec maison en brique; terrain, 27 x 106.4 d'un côté et 105.6 de l'autre. Henri de Keruzec



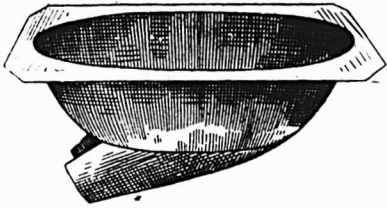
LE CHASSIS "ALZA"

Nous nous ferons un plaisir de vous montrer le fonctionnement de notre appareil. DEMANDEZ NOTRE PROSPECTUS

THE ALZA CO'Y, Ltd. 107, St-Jacques MONTREAL.

Téléphone: Main 4445.

# Nid Métallique "Magicien"



Pour empêcher les poules de manger les œufs.

Nid Métallique "Magicien"

Le Nid merveilleux du siècle.

Grands avantages pour les éleveurs de Volailles.

- 1o Ce Nid étant en métal, l'humidité et la vermine du poulailler ne peuvent l'affecter.
- 2o N'ayant aucune ouverture au milieu, la poule n'hésite pas à s'y mettre.
- 3o La poule aime ce nid, parce qu'il est confortable et se réchauffe immédiatement.

Pour plus amples informations s'adresser à

## Le Tourneux Fils & Cie Ltee.

Importateurs de Ferronnerie en Gros.

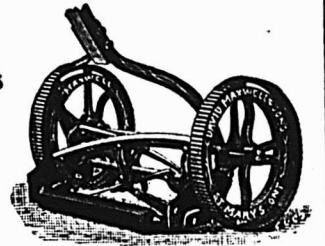
1645, Rue Notre-Dame,  
Montréal.

# DAVID MAXWELL & SONS



ST. MARYS  
ONTARIO,  
CANADA

BARATTE AVEC SUPPORT  
D'ACIER



LA TONDEUSE A GAZON "THE  
MAXWELL" AVEC ROUE DE 10 pcs

## Baratte Favorite Maxwell

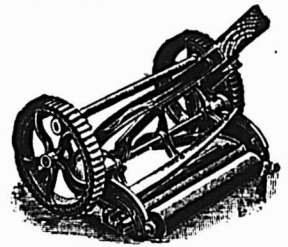
Plèces Patentées: Support d'acier amélioré, engrenage à billes, actionnement du levier moteur au pied et à la main; levier détachable. Perfectionnée pour la saison 1903. Support en bois ou en acier, au choix

## Tondeuses pour Gazon

Hautes et basses roues, de 12 à 20 pouces de large; arbre-moteur en acier laminé à froid; couteaux et plaque coupante en acier au creuset.

Si votre maison de gros ne vous offre pas ces articles

Adressez-vous directement a nous



TONDEUSE MAXWELL, ROUE  
BASSE DE 8 pcs.

En égard à la Qualité, nos prix des Tondeuses pour Gazon ne peuvent être égaux.



BROUETTES  
DE QUATRE  
DIFFERENTES  
GRANDEURS

# MEUBLES

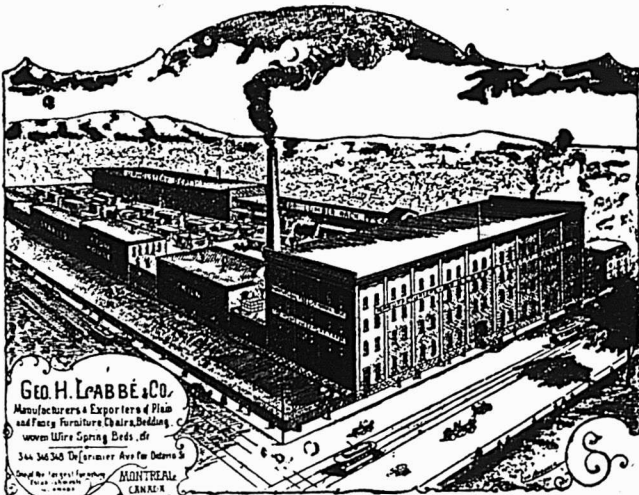
A PRIX MOYENS  
ET A BAS PRIX

## EN GROS

Chaises et Berceuses, Somniers en Broche Tissée, Orelliers, Matelas, Etc.

Pour le Commerce Domestique et pour l'Exportation.

Nous invitons tout particulièrement MM. les Marchands de la campagne à venir visiter notre établissement.

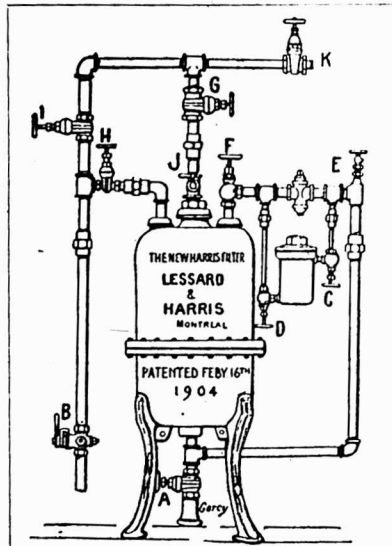


Geo. H. Labbé & Co.  
Manufacturers & Exporters of Pianos  
and Fancy Furniture, Chairs, Bedding,  
Woven Wire, Spring Beds, etc.  
344-346-348 Desjardins Ave. for Ontario &  
Quebec  
MONTREAL  
CANADA

Geo. H. Labbé & Co., Manufacturiers,  
348, AVENUE DELORIMIER, MONTREAL.

Angle de la rue Ontario.

# Nouveau Filtre "Harris"



Eau Pure pour Tous  
— Avec le nouveau Filtre "Harris" se reliant au conduit principal — s'ajustant en quelques heures — simple, rapide, économique entraînant directement à l'égoût toutes les impuretés de l'eau.

Adopté dans maints établissements publics et privés.

Demandez nos prix et notre catalogue.

The J. W. Harris Co., Ltd.

7 RUE STE-ELISABETH

MONTREAL.

al. à Mathias Beauchamp; \$1,995.95 [125,260.]

### Maison neuve

Rue Adam. Lots 14-148 et 149; terrain, 50 x 92 d'un côté et 94.6 de l'autre vacant. Zaïde Paré, épouse de L. E. Desjardins à Edmond Tremblay; \$1,306.87 [125,213.]

Ave Letourneux. Lot 8-370; terrain, 25 x 100 vacant. Marguerite Belleville, épouse de Jos. Perrault à Ed. Henri Lanthier; \$450 [126230.]

Ave Letourneux, Nos 639 à 643. Lot 8-371, avec maison en bois et brique; terrain, 25 x 100. Jos. Aristide Gagné et al. à Almédine Ratelle, épouse de E. H. Lanthier et F. X. Lanthier; \$2,200 [125231.]

Rue Ontario, Nos 223 à 233. Lots 2-1314-1, 2, 2-1315-1, 2, avec maison en pierre et brique; terrain, 59 x 100. Eugène Bernier à Edouard Giasson; \$6,800 [125240.]

Ave Letourneux. Lots pt. S.-E. 8-161, 162, 163, 164, 165; terrain, 48 x 120. Lévy Tremblay à Jos. Riendeau, fils; \$1,800 [125277.]

3ième avenue. Lot 1a-810, avec maison en pierre et brique; terrain, 25 x 100. Camille L'Heureux à Irène Martin, épouse de Désiré L. Dubois; \$4,850 [125303.]

Rue Ste-Catherine, coin de la rue Jeanne d'Arc. Lots 14-48, 49, 50; terrain, 80 x 97 d'un côté et 100 de l'autre vacant. Victoria Martin, épouse de Nap. Deslauriers à Michel Benoit; \$2,562.59 [125335.]

Rue Orléans. Lots 18-465, 466, 467; 3 terrains, 22.6 x 78, supr. 1755 chacun vacant. Isaïe Préfontaine à Napoléon Dion; \$990 [125383.]

Rue Bourbonnière. Lot 18-211; terrain, 22.6 x 98, supr. 2205 vacant. Isaïe Préfontaine à Walter Reed; \$400 [125,384.]

### Outremont

Rue Bloomfield. Lots 34a-319, pt. 34a-320, pt. 34a-323; terrain, supr. 8058.9 vacant. The Beaver Oil Co. à George Picher; \$2,014.50 [125225.]

Rue Hutchison. Lot 32-2-13; terrain, 50 x 100 vacant. Mary Isabel Gray, veuve de R. B. Gray à Jos. Célestin Parent; \$1,150 [125357.]

Ave McCulloch. Lot 21-19; terrain, 50 x 120 vacant. Joseph C. Walsh à Wm. H. & Robt. E. Cox; \$1,200 [125369.]

Rue Durocher. Lot 32-3-28; terrain, 50 x 100 vacant. L'Institution Catholique des Sourds Muets à Oscar Benoit; \$1,000 [125394.]

### Côte Saint-Paul

Rue Beaulieu. Lot 3912-119; terrain, 25 x 92 vacant. La Cie des Terrains de la Banlieue de Montréal à Alph. Lacombe; \$350 [125241.]

Rue Dufferin. Droits de réméré dans le lot pt. E. 3536, avec maison en bois; terrain, 34 x 132. Jos. Ed. Lajoie à Art. Leduc et Maurice Normandin; \$500 [125389.]

### Verdun

Ave Church. Lot 4562, avec maison en brique; terrain, 70 x 131.6, supr. 9205. Geo. T. Hickin à Anders Johnson; \$2,600 [125322.]

Ave Church. Lots 4309-1, 4308-3; terrain, 25 x 122 vacant. Orille L. Hénaux à Léon Bélanger; \$450 [125341.]

### Notre-Dame de Grâces

Ave Madison. Lots 162-13, 14, 19, 20, 145, 146, 160, 161; 2 terrains, 25 x 106.4; 1 do, 25 x 106.1; 1 do, 17 x 106; 3 do, 25 x 106; 1 do, 17 x 106 chacun vacant. The West End Land Co. à Peter Meany; \$1,000 [125217.]

# COUTELLERIE

SERVICES à  
DECOUPER

COUTEAUX  
DE BOUCHERS

EN BOITES

COUTEAUX  
DE CHASSE  
ET  
COUTEAUX  
DE POCHE

COUTELLERIE  
DE TABLE

COUTEAUX  
DE POCHE

## DE E. M. DICKINSON

Le style d'annonce qui est naturel est le style correct. Viser à l'effet ne constitue ni le bon style ni le bon sens.

## Ontario Silver Co., Limited,

NIAGARA FALLS, Canada.

MANUFACTURIERS DE

Cuillers, Fourchettes, Coutellerie, et Articles en Plaqué.

DEMANDEZ NOTRE CATALOGUE ET NOS COTATIONS.

Un homme qui n'occupe pas la position qu'il pourrait occuper, vole le monde.

Maison Fondée en 1870.

## Auguste Couillard

Importateur de

FERRONNERIE ET QUINCAILLERIE  
VERRES A VITRES, PEINTURES, ETC.

Spécialité: Poêles de toutes sortes.

Nos. 233 à 239 rue St-Paul

Voutes 12 et 14 St-Amable, MONTREAL.

La maison n'a pas de commis voyageurs et fait bénéficier ses clients de cette dépense. Attention toute spéciale aux commandes par la maille. Messieurs les marchands de la campagne seront toujours servis aux plus bas prix du marché.

## Laurence & Robitaille

MARCHANDS DE

## Bois de Sciage et de Charpente

BUREAU ET CLOS

### Coin des rues Craig et St-Denis

Bell Tél., Main 1488. MONTREAL  
Tél. des Marchands, 804.

CLOS AU CANAL

### Coin des rues William et Richmond

Bell Tél., Main 3844

Tel. Bell Est 1746

Tel. March. 1703

## Therrien & Gareau

Marchands de

BOIS DE CONSTRUCTION

En gros et en Détail.

1203, RUE STE-CATHERINE

Coin Ave. Papineau - MONTREAL.

Plinthes, Cadres, Moulures de toutes sortes.

Ave Melrose. Lots 174-32 et 33; 2 terrains, 25 x 95 chacun vacant. J. Armstrong & J. J. Cook à David L. Robison; \$605.50 [125318.]

### Montréal-Ouest

Lot 139-425; terrain vacant. John Thwait à Wm. Paton; \$400 [125316.]

Ave Gazette. Lot 140-78, avec maison en bois et brique; terrain, 50 x 88. Benson Smith Wickware à Chs. R. Westgate; \$2,150 [125320.]

### Saint-Pierre aux Liens

Lot 120-17; terrain, vacant. Wm. Trenholm à Joseph Lebeau; \$210 [125268.]

Rue Rolland. Lot 1-2 S.-E. 120-50; terrain, 50 x 47.6 vacant. Wm. Trenholm à Harry Sparklen; \$200 [125270.]

### Côte des Neiges

Lot pt. 108, avec maison en bois; terrain, 63 x 164. Delphis Lorrain à Camille Légaré; \$1,200 [125207.]

Lots 25-68, 1-2 S.-O. 25-69, avec maison en bois; terrain, 50 x 100; 1 do, 25 x 100. Frédéric Savard à Pierre Adam Cloutier; \$1,075 [125274.]

### Sault-au-Recollet

Lot 323-45. Pierre Gagnon à Joseph Beauchamp; \$175 [125247.]

Lot 291-237. Hy. Ths. Graham à Art. James Cooper McNally; \$25 [125248.]

Lots 301-157 et 158. La Corporation du Comté d'Hochelaga à Raoul Lévesque; \$16.16 [125293.]

Lot 230-9. J. B. Péloquin à Robert J. Owan; \$500 [125347.]

### Saint-Laurent

Lot 415-1. Joseph Vaillancourt à Delia Marie Louise Vaillancourt; \$350 [125,256.]

Lot 470. Rose de L. Forget, épouse de Trefflé Brunet à Adolphe St-Aubin; \$1,000 [125257.]

Lot pt. 636, 637. Maximin Lebeau et John Johnson à Frs. Lavoie; pas de prix donné [125294.]

Droits dans les lots 454-454, 455, 456. Alex. Dorais, fils à Alex. Dorais, père; \$1,550 [125307.]

### Lachine

Lots 940-110 à 115. John Fair à Jos. Wm. Harris; \$3,500 [125311.]

Lots 199, 197, pt. 195. Dame Marion E. Rose, épouse de Robt. Fitz-Gibbon à H. Markland Molson; \$519 [125414.]

### Longue-Pointe

Lots 399-367 et 368. P. Tétrault à Bruno Légaré; \$520 [125337.]

Lots 399-91, 92. Pierre Tétrault à Ovilva Chaussé; \$520 [125338.]

Lot 21-341. The St. Lawrence Construction Co. à Henry J. Harrison; \$260 [125345.]

Lots 21-872 et 873. La Cie de Construction St-Laurent à Trefflé Choquette; \$520 [125346.]

Lot 21-837. The St. Lawrence Construction Co. à Moïse Roch; \$260 [125,348.]

Lots 389-39, 40. La succession veuve Ed. Quinn à Louis Caty; \$500 [125363.]

Lots 389-34, 35; terrains vacants. Jas. Quinn et al. à J. B. Lachapelle; \$500 [125364.]

Lots 389-33, pt. 389-32. James Quinn et al. à Arthur Lachapelle; \$375 [125365.]

Lot 407. James Fletcher à Pierre B. laudeau; \$25,000 [125377.]

### Pointe aux Trembles

Lots 106 et 107. La succession de Dame Fred. Blais à Henriette Chauveau, épouse de Eug. Bruneau; \$2,500 [125,376.]

Lots 77-2, 4 à 8, 44, 61, 63, 69, 79, 87, 93, 94, 95, 1-2 N.-E. 77-47, 77-85, 86, 9, 10, 52, 83, 84, 96, 97, pt. S.-O. 77-53, 1, 11, 31, 50, 66, 82, 98; terrains vacants. Adol. Duperrault à Napoléon Massy; \$3,000 [125385.]

**Pointe-Claire**

Lot pt. 41. Orille L. Hénault à George Chillas; pas de prix donné [125262.]  
Lot pt. 57b, pt. 57-3, pt. 575. Ant. Aimé Charlebois à Florestine Valois. [Dation en paiement]; \$3,000 [125308.]

**Sainte-Anne de Bellevue**

Lots 217, 218, 207a, 205-2, 3, 4. Alex. Hogue à John B. Picken; \$1,500 [125413.]

**Voici les totaux des prix de vente par quartiers:**

Est	\$60,000.00
Lafontaine	5,500.00
Papineau	38,195.00
St-Louis	43,474.00
Ste-Anne	40,000.00
St-Joseph	59,982.40
Duvernay	5,200.00
Hochelaga	10,542.60
Ste-Cunégonde	139,069.50
St-Denis	18,539.50
St-Gabriel	2,400.00
St-Henri	8,267.50
St-Jean-Baptiste	4,900.00
Ste-Marie	1,040.00
Ville St-Louis	65,226.70
Westmount	4,500.00
De Lorimier	2,345.95
Maisonneuve	21,359.37
Outremont	5,714.50
Côte St-Paul	500.00
Verdun	3,050.00
Notre-Dame de Grâce	1,605.50
Montréal Ouest	2,550.00
St-Pierre aux Liens	410.00
Côte des Neiges	2,275.00

\$541,647.52

**Les lots à bâtir ont rapporté les prix suivants:**

Rue Dorion, quartier Papineau 30 cts le pied.  
Rue Sanguinet, quartier St-Louis \$1.01 le pied.  
Rue St-Antoine, quartier St-Joseph 55c. le pied.  
Rue St-Germain, quartier Hochelaga 45 cts et 41 cts le pied.  
Rue Ontario, quartier Hochelaga 35c. le pied.  
Ave Atwater, quartier Ste-Cunégonde 50c. le pied.  
Rue Labelle, quartier St-Denis 8c. le pied.  
Rue Gilford, quartier St-Denis 20 cts le pied.  
Rue St-Hubert, quartier St-Denis 15c. le pied.  
Rue St-André, quartier St-Denis 10c. le pied.  
Rue Garnier, quartier St-Denis 10-2-3c. le pied.  
Rue Reading, quartier St-Gabriel 9½c. le pied.  
Rue Poplar, quartier St-Henri 25 cts le pied.  
Rue St-Antoine, quartier St-Henri 30c. le pied.  
Sième avenue, quartier Ste-Marie 8c. le pied.  
Rue St-Laurent, Ville St-Louis 40 cts le pied.  
Ave Alma, Ville St-Louis 30c. le pied.  
Rue St-Urbain, Ville St-Louis 14 cts le pied.  
Rue Waverley, Ville St-Louis 14 cts le pied.

**GILBERTSON'S**

**COMET**

**LE PRIX ET LA QUALITE**

Sont deux éléments essentiels DANS LES

**Tôles Galvanisées de Gilbertson**

Cela signifie qu'elles sont molles, lisses et qu'elles se travaillent aisément, qu'elles sont plates, bien galvanisées et d'un prix plus bas que celles d'autres marques de haute qualité.

Fabricants:

**W. Gilbertson & Co., Limited,**  
Pontardawe, South Wales.

**La Filière Patentée de Jardine**

**Pour Tuyaux**

Est bien faite, en bon matériel. Mais cela n'est pas la seule raison de son succès. Elle est une innovation, elle coupe d'après un principe entièrement nouveau, ce qui explique le fait qu'elle coupe en demandant **La Moitié de l'Effort Exigé par d'autres Filières.**

Demandez notre circulaire avec description complète.

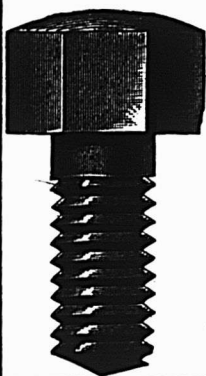
**A. B. JARDINE & Co.**  
HESPELER, ONT.

**AUGER & SON,**

Nous achetons et vendons toutes sortes de bois du Canada et des Etats-Unis: — Epinette, Pin Blanc, Bois Blanc, Frêne, Cèdre, (Douglas Fir), Hêtre, Merisier, Noyer noir, Noyer tendre, Cerisier, Châtaignier (Cottonwood, Frèche, Brable, Pin rouge, Pin des Carolines (Yellow pine), Chêne (Redwood), Bois de plancher, Bois de pulpe, Dormants et Poteaux de Cèdre.

**QUEBEC.**

**The John Morrow Machine Screw Co., Ltd.**



Vis à grosses têtes. Vis à demeure. Vis spéciales fraisées. Tenons pour engins, etc.

Ecrous découpés à froid dans toutes les variétés de finition.

**INGERSOLL, ONT.**

**Prêts et Obligations Hypothécaires**

Pendant la semaine terminée le 18 août 1906, le montant total des prêts et obligations hypothécaires a été de \$129,734, divisés comme suit, suivant catégories de prêteurs:

Particuliers	69,534
Successions	15,800
Cies de prêt	44,400
<b>Total</b>	<b>\$129,734</b>

**Les prêts et obligations ont été consentis aux taux de:**

5 p. c. pour \$500; \$1,000; 2 sommes de \$1,500; \$2,000; \$2,500; 2 sommes de \$5,000; \$5,100; 2 sommes de \$6,000; \$7,000; \$7,200; \$8,000 et \$9,000.

5½ p. c. pour 2 sommes de \$1,200; \$1,600; \$2,500 et 2 sommes de \$3,000.

Les autres prêts et obligations portent 6 pour cent d'intérêt, à l'exception de \$300 et \$383 à 7 pour cent.



**PROVINCE DE QUEBEC**

**Cessions**

Causapscaal—Falardeau, Cléophas, machiniste.  
Fraserville—Fournier, Octave, épicier.  
Montréal—Lavigne, W., épicier.  
Quelette, Dame H. E., confiserie.  
Senez & Co., chaussures.  
Lowry, Charles H., hôtel.  
Québec—Lavallée, Dame E. N., nouveautés.

**Concordats**

Cape Cove—Baker, J. & W., mag. gén.  
Château Richer—Lacouline, Théo., mag. gén.  
Montréal—Victor, A., nouveautés.

**Curateurs**

Beauceville Est—Paradis, V. E. à O. Brochu & Co.  
Montréal—Chartrand & Turgeon à Bruno Dionne, boucher.  
Wilks & Michaud à Elite Costume Co., Limited.  
McD. Hams, John à Geo. P. Fischer, boucher.  
Desmarreaux, Alex. à N. P. Daoust, épicier.  
St-Jacques—Lamarre, H. à D. Gaudet, mag. gén.

**Décès**

Tingwick—Roux, Urbain, mag. gén., etc.

**Dissolutions de Sociétés**

Arthabaska—Mahen & Wurtele, mag. gén.  
Montréal—Byers & Owens, bois de sciage.  
Dominion Dry Goods Co. Mosès Genser, continue.  
St-Jean Chrysostôme—Maranda & Gravel, mag. gén.  
St-Laurent—Dorais & Fils, portes et châssis.  
St-Louis—Dufault & Bilodeau, épiciers.

**En difficultés**

Montréal—Atlas, Isaac, épicier.  
Roxton Falls—Legrand, David, épicier.



**Fonds à Vendre**

Montréal—Pauzé, J., poterie, etc.  
 Québec—Bélangier, P. E., nouveautés.  
 St-Jérôme—De Villemure, D. L., embouteilleur de bière.

**Incendies**

Verdun—Braï & Boyer, portes et châssis.

**Nouveaux Etablissements**

Côte St-Luc—Goldner & Harris, cultivateurs. Herman Goldner & Morris Harris.  
 Daveluyville—Blais & Simoneau, portes et châssis.  
 Grand'Mère—Ferron & Frère, pharmaciens. Arthur Ferron et Alfred Ferron.  
 Lawrenceville—Lavigne, Louis & Fils, mag. gén. Louis Lavigne et D. L. G. Lavigne.  
 Maisonneuve—Leclair Frère, épicerie. Joseph Henri Leclair et George Leclair.  
 Montréal—Allard, Prime, épicerie.  
 La Rivière, Frères & Dorais, agents de manufactures, etc. Geo. E. Dorais et J. Eugène La Rivière.  
 McCuaig & Nellis, courtiers. Colin Miller McCuaig et Walter Percival Nellis.  
 Lamoureux, W. & Co., chaussures. Dame Wilfrid Lamoureux.  
 Shaver's, A. C. Hand Laundry. Dame Carmy Shaver.  
 Napierville—Blais, H. & Co., plombiers.  
 Québec—Plamondon & Côté, contracteurs.  
 St-Romuald—Vachon, Blanche & Regina, nouveautés.  
 Westmount—Ellis, W. R. & Co., commerçants. Dame Wm. Robert Ellis.

**PROVINCE D'ONTARIO**

**Cessions**

Barton Tp.—Van Duzen, Peter L., épiciër.  
 Blind River — Kerns, J. J. & Co., mag. gén.  
 Fort Erie—Hampton, W. B., épiciër.

**Fonds Vendus**

Waterdown—Chittick, John W., mag. gén.  
 Listowel—Coombs, J. E., épicerie, etc.

**Nouveaux Etablissements**

Fort William West—Traders' Bank of Canada.

**MANITOBA, ALBERTA ET SASKATCHEWAN**

**Nouveaux Etablissements**

Carievale—Bank of Hamilton.

**RENSEIGNEMENTS COMMERCIAUX**

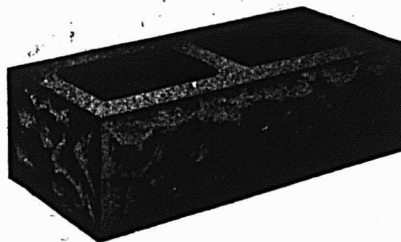
**PROVINCE DE QUEBEC**

**EXTRA**

**Cessions**

Montréal—Wilson, C. W. & Son, cadres d'image.  
 Québec — Vincent, Wm., marchand-tailleur.  
 St-Alexis des Monts—Carbonneau, A. & Co., nouveautés.  
 St-Jovite—Guay, Wilfrid, épiciër.

**Pierre de Taille. Pierre Bosselée.  
 Pierre Biseauté. Pierre Solide et pour  
 Lambrissage. Toutes les épaisseurs  
 de 4 à 12 pouces.  
 Cheminées et Dessus de Cheminées.**



**Appuis, Couronnements et Coins de Chassis.  
 Corniches unies et Ornementées.**

Les maisons construites avec nos pierres Artificielles n'ont besoin ni de lattes, ni de mortier pour finir à l'intérieur; l'économie est de 25 à 30 p.c. sur tous les autres genres de construction en pierre—elles sont hygiéniques et d'une durée illimitée.

**La Compagnie de Pierre Artificielle  
 Perforée de Montréal**  
 Bureaux et Manufactures, 378, Ave Papineau  
 MONTREAL.

**PAIN POUR OISEAUX** Est le "Cottam P. Saed," fabriqué d'après six brevets. Marchandise de confiance; rien ne peut l'approcher comme valeur et comme popularité. Chez tous les fournisseurs de gros.

**W. LAMARRE & CIE**

Marchand de

**BOIS ET CHARBON**

Foin, Paille, Avoine, etc

242 AVENUE ATWATER

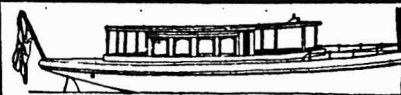
Correspondance sollicitée.

Près St-Jacques.

Bell Tel. Mount 609

ST-Henri

Marchands 1324.



Le plus Simple Le plus Su  
 Le plus Digne de Confiance

**Le "TRITON"**

Moteur à Gazoline pour Embarcations

Chaloupes Complètes. Demandez le Catalogue

**HAMILTON MOTOR WORK, LTD.**  
 HAMILTON, CANADA

**McArthur, Corneille & Cie**

Importateurs et Fabricants de Peintures, Huiles, Vernis, Vitres, Produits Chimiques et Matières Colorantes de tous genres.

Spécialité de Colles-fortes et d'Huiles à Machineries.

Demandez nos prix.

**310, 312, 314, 316 rue St-Paul  
 MONTREAL.**

**Dissolutions de Sociétés**

Maisonneuve—Giroux & Cléroux, hôte

**En Difficultés**

Montréal—Flite Ccstume Co., Limited.  
 Gauthier, C., poêles, etc.  
 St-Scholastique—Carsley, M., mag. gén.

**Fonds à Vendre**

Montréal—Daoust, N. P., épicerie.  
 Lavigne, Wilfrid, épicerie.  
 Québec—Lavallée, Dame E. N., nouveautés.

**Fonds Vendus**

Montréal—Mantha, J. H., épicerie  
 Alex. Desmarteau.

**Nouveaux Etablissements**

Montréal—Belmont Mfg. Co., Ltd.  
 Dominion Orchard Co., Ltd. S. M. Luke, gérant.  
 Dominion Portland Cement Co.  
 Grand Embroidery Works. Isidor Shapiro.  
 Hamilton, W. E. & Co., articles pour construction de chemins de fer. Wm. E. Hamilton.  
 L'Idéal, modes. Claire Collet et Azilda Talbot.  
 Martel, J. & Fils, eaux gazeuses. Jules Martel, Esdras Martel et Théodule Martel.  
 Robert White Co., Ltd.  
 St. Lawrence & Great Lakes Dredging & Wrecking Co., Ltd.  
 Savard & Morache, briqueleurs. Donat Savard et Arthur Morache.  
 Standard Realities Limited.  
 Québec—Légaré, Ophir et Cie, contracteurs.  
 St-Jean—St. Johns Land & Building Co., Limited.

**PROVINCE D'ONTARIO**

**Dissolutions de Sociétés**

Pinewood—Proctor, H. & Co., mag. gén.

**MANITOBA, ALBERTA ET SASKATCHEWAN**

**Cessions de Commerce**

Halbrite—Bragg, H. S., mag. gén. Smith & Baley, continuent.

**Fonds Vendus**

Sperling—Smith & Slancey, mag. gén. à W. H. Millichamp.

**PROVINCE DE QUEBEC**

**COUR SUPERIEURE**

**ACTIONS**

Défendeurs	Demandeurs	Montants
Absent		
F. de S. Defoy	Dame B. Labelle	2e et
Bordeaux		
Picard, Cléophas	Adrien Lefrançois	222
Chambly Bassin		
Labossière, Arsène	C. Chaumont	133
Croche River		
Boucher, Wm et al.	Joseph Bishwaty	650
DeLorimier		
Archambault, Adélar	Corp. Village De Lorimier	115

<b>Lachine</b>		
Farber, S. . Peter Adelsteim . .	106	
<b>Laprairie</b>		
Roberge, L. Clovis et al. . F. J. Fisailon . . . . .	299	
<b>Longue-Pointe</b>		
Marchesseau, Olivier et al. . Harry Lone et al. . . . .	213	
<b>Les Cèdres</b>		
Guillerier, Onésime . Ernest Pé-lissier et al. . . . .	151	
<b>Longueuil</b>		
Perras, Dame Marie et al. . Oli-vier Perras . . . . .	146	
<b>Maxwell</b>		
Dembuiskey, J. & Son . Chas. Ru-bin et al. . . . .	108	
<b>Montréal</b>		
Accident & Guarantee Co. . Jas. Corestine & Co. . . . .	189	
Archambault, H. A. et al. . St-Mars & Cherrier . . . . .	192	
Bélanger, Jos. . Imperial Life Ass. Co. . . . .	558	
Boissonnault, G. et al. . J. D. A. Senécal . . . . .	129	
Can. Car Co. . Chs. Verronneau	10000	
Cayer, Jos. et al. . J. W. Kilgour & Bro. . . . .	680	
Chalifoux, Chs. V. . Ernest Pélis-sier et al. . . . .	4e cl.	
Cité de Montréal . Henri Scott	309	
Colivos, Denis et al. . P. E. Bou-rassa et al. . . . .	141	
Cregeen, Henry . . H. Desrosiers	135	
Faille, Zotique . L. Téléphore Au-bin . . . . .	169	
Fraser, Robert S. . J. C. McLaren Belting Co. . . . .	105	
Gagnon, Chas. . Révd. P. Giraud	195	
Granger Alp. A. et al. . St-Mars & Cherrier . . . . .	200	
Guay, Alp. et al. . Corp. Notre-Dame du Lac des Deux-Mon-tagnes . . . . .	2e cl.	
Howell, Harry A. et al. . J. C. Walsh et al. . . . .	102	
Knapp, Wm H. . Wm J. Martin	500	
Lair, Paul . . . Arthur Lemieux	329	
Larivière, J. Aimé . I. Charbonneau	111	
Léuks, Stephen et al. . Barbara Pawelonis . . . . .	399	
Locomotive Machine Co. . Wilks & Michaud . . . . .	2e cl.	
Lee, Geo. J. . North America Life Ass. . . . .	241	
Manelli, Alp. . Ovila Berthelette	200	
Martineau, Jean-Bte et al. . Pierre Leclerc . . . . .	639	
Makas, Chas. . . . . Robert Reid	138	
Millette, A et al. . Dame Eva St-Amand et vir. . . . .	100	
Miller, J. Henry . Ernest Cousins	811	
Montreal Steel Works Ltd. . Jos. Primeau ès-qual. . . . .	15000	
Montreal Street Ry. . S. Paulhus ès-qual. . . . .	389	
Montreal Street Ry. . Emile Bas-tien et al. . . . .	209	
Ontario Accident Ins. Co. . J. O. Samson et Cie . . . . .	105	
Powell, Fred. F. . G. D. Pearson et al. . . . .	109	
Roy, Trefflé . . . . . Chas. Libeau	100	
Samson, Onésiphore . J. O. Sam-son et Cie . . . . .	178	
Shedden Forwarding Co. . Dame Mary Kelly . . . . .	1e cl.	
Sirois, Horace A. . Cie Pub. "La Patrie" . . . . .	145	
Stanley, A. Sophia . Nathan Bloom	2e cl	
Taillon, Jos. . Marie-Jeanne Tail-lon . . . . .	209	

# Cable Métallique

MARQUE **WIRE ROPE** "ACME."

La plus haute qualité de Câblé de guindage qui soit produite.  
Force de tension extra pour fardeaux pesants.  
Employez la GRAISSE A CABLE DE GREENING pour lubrifier.

**THE B. GREENING WIRE CO., Limited,**  
HAMILTON, Ont. MONTREAL, Qué.

Il y a plus de chances de perdre de l'argent par une mauvaise publicité ou une publicité mal combinée qu'à aucune époque antérieure: c'est là un fait non moins positif.

Quelques personnes jettent des cris dans leur annonce. Le public note la chose et évite la calamité en se tenant hors de portée de la zone dangereuse — le magasin de l'homme déplaisant.

## PROCUREZ-VOUS CE QU'IL Y A DE MIEUX.

Achetez des Articles de vente rapide et augmentez le plaisir et le profit.  
Le plus grand assortiment qui-existe.

EN VENTE CHEZ TOUS LES MARCHANDS DE GROS.

FAITES VENIR LE CATALOGUE 1906



**The Dowswell Manufacturing Co., Limited**  
W. L. HALDIMAND & SON  
MONTREAL  
AGENTS POUR L'EST.  
Hamilton, Ontario.

Tafflefer, J. Edgar . Banque d'Ho- chelaga	2e cl.
Villeneuve, M.-Lse . Caverhill & Kissock	113
Weir, R. S., ès-qual. . Absolon Thouin et al.	2e cl.
Wilson, Geo. H. et al. . Samuel W. Boyd et al.	155
<b>New-York</b>	
Dun, Mary B. et al. . Frs. Arpin	100
<b>Notre-Dame de Grâces</b>	
Brazeau, David . Dolphis Clairaux	150
<b>St-Louis</b>	
Decelles, Jos. D. . Hercule Hogue	200
<b>Ste-Marie de Monnoir</b>	
Poirier, Norbert . Louis Choquet	181
<b>St-Paul Joliette</b>	
Rivet, Chs. et al. . J. E. Berthiaume	202
<b>Terrebonne</b>	
Berthiaume, J. A. . Phillimon Page	119
<b>Varennes</b>	
Brunelle, Jos. et al. . Dame Hé- loïse Senécal	2e cl.
<b>Verdun</b>	
Aubertin, O. . Thos. Desmond	285
Martel, Timothée. Dame Luduvine Paulin	2e cl.

**COUR SUPÉRIEURE**

**JUGEMENTS RENDUS**

Défendeurs	Demandeurs	Mon- tants
<b>Hull</b>		
Dupuis, André .	Ogilvie Flour Mills	164
<b>Lindsay</b>		
Appel, David .	Carl Rosenberg	112
<b>Montréal</b>		
Barsky, Hyman . . . . .	Le Roi	200
Bond, David . . . . .	Le Roi	50
Boohanna, Ant. . . . .	Le Roi	200
Boohanna, Abdelba . . . . .	Le Roi	200
Boyle, Denis . . . . .	Le Roi	190
Brouillet, W. . . . .	Le Roi	4
Barker, Jas. . . . .	W. Bessette	159
Brown, Wm. S. . . . .	John Murphy Co.	358
Cyr, Pascal . . . . .	Jos. Mayer	163
Davis, J. Daves . . . . .	J. C. Walsh	100
Demy, Chas. . . . .	Imperial Bank of Canada	103
Drolet, J. Bte . . . . .	Le Roi	100
Emond, Eug. . . . .	Lamontagne Ltd.	156
Gilmour, Henry . . . . .	Le Roi	200
Hart, Alb. J. . . . .	A. R. King et al.	130
Henster, Abraham . . . . .	Le Roi	100
Larocque, J. L. . . . .	L. M. Lymburner	60
Lupin, Henry . . . . .	Le Roi	100
Lesage, Oscar H. . . . .	Le Roi	50
Lesage, O. H. . . . .	Le Roi	50
Lesage, O. H. . . . .	Le Roi	50
Liffiton, Chs. A. . . . .	Le Roi	200
Lyons, Daniel . . . . .	Le Roi	309
Loverly, Patrick . . . . .	Le Roi	300
Langlois, C. . . . .	Le Roi	50
McDonnell, Jas. . . . .	Le Roi	300
McKenzie, John W. . . . .	Le Roi	209
McKenzie, Mector M. . . . .	Le Roi	209
Miller, J. Hy. . . . .	Ernest Cousins	504
Robert, Aug. . . . .	Robert A. Allan	5000
Roy, Virginie L. . . . .	Le Roi	209
Usher, Jos. . . . .	Le Roi	100
Usher, Max . . . . .	Le Roi	100
<b>Ste-Agathe</b>		
Campeau, Jos. . . . .	A. Guilbault et al.	187

**QUEBEC STEAMSHIP CO.  
LIMITÉE.**

**New-York, Bermudes et Indes Occidentales.**  
Lignes de la Malle Royale.  
Partant de la jetée 47, North River, New-York.  
**De New-York aux Bermudes.**  
**Le BERMUDIAN,**  
5530 tonnes, 29 Août.  
**De New-York aux Indes Occidentales.**  
**BARBADE direct**  
Steamer **TRINIDAD** Samedi, le 25 Août à midi.  
St-Thomas, Ste-Croix, St-Kitts, Antigua, la Guadeloupe, St-Domingue, la Martinique, Ste-Lucie, la Barbade et Demerara.  
Steamer **KORONA**, le 31 Août à 3 p. m.  
On peut se procurer des tickets dans tous les principaux bureaux de tickets.  
Pour fret, passage et assurance, s'adresser à A. E. Outerbridge & Co., 29 Broadway, New-York. Arthur Ahern, Secrétaire, Québec.  
**J. G. BROCK & CO. AGENTS,**  
211 Rue des Commissaires, Montréal.

**R & O** ONTARIO NAV. CO. **Ligne Pittoresque d'Amérique**

Route idéale pour voyager en été entre **Toronto, Rochester, les Mille Iles, les Rapides, Montréal, Québec et le Célèbre Saguenay.**  
Magnifiques Hôtels au bord de la mer à **Murray Bay et Tadou-sac**, gérés par la Compagnie.

**Jos. F. DOLAN** **Thos. HENRY**  
Agent de la Cité pour les Passagers Gérant du Trafic

**MONTREAL**

**L. R. M** **ONTBRIAND,**  
Architecte et Mesureur,  
No 230 rue St-André,  
Montréal.

Une Industrie Purement Canadienne

**COUVERTURE EN MICA**

Pour Tuyaux à Vapeur, à Eau Chaude et à Eau Froide, Tuyaux de Chaleur, Fournaises, Chaudières, Etc.

**APPAREILS REFRIGERANTS**

Reconnus par des experts du Canada, de la Grande-Bretagne et des Etats-Unis comme ayant les qualités non conductrices les plus hautes au monde.

MANUFACTURÉE UNIQUEMENT PAR  
**Mica Boiler Covering Company, Ltd.**  
86 à 92, RUE ANN, MONTREAL.

Entrepreneurs pour l'Amirauté Britannique:  
Récompenses à l'Exposition de Paris, 1900; l'Exposition Pan-Américaine, 1901; Glasgow, 1901; Wolverhampton, 1902, etc., etc.

<b>St-Elie</b>	
Matteau, Ed. . . . .	Cie Ferronnerie Létang . . . . .
308	
<b>Verdun</b>	
St-Germain, T. . . . .	John Innes
212	

**COUR DE CIRCUIT**

**JUGEMENTS RENDUS**

Défendeurs	Demandeurs	Mon- tants
<b>Boulevard St-Paul</b>		
Daoust, B. . . . .	O. Gouin	12
<b>Chambly Canton</b>		
Meunier, A. . . . .	Peter Kearney	36
<b>Côte Saint-Paul</b>		
Lecompte, J. B., père . . . . .	A. O'Bone	21
<b>Lachine</b>		
Léger, M. . . . .	S. Lefebvre	17
<b>Laprairie</b>		
Chartrand, G. . . . .	W. M. Bryson	15
<b>Maisonneuve</b>		
Pelletier, L. . . . .	J. Bumray	40
<b>Montréal</b>		
Atlas, J. . . . .	Wing Wah Kee	74
Austin, H. . . . .	Dame F. Binette	9
Baillargeon, A. . . . .	Dame A. Richer	8
Bélair, A. P. . . . .	J. Panneton	16
Berry, Wm . . . . .	L. C. Pelletier et al.	66
Boudrias, S. et al . . . . .	G. Bolleau	58
Breton, A. . . . .	Geo. Dubois	8
Brière, G. . . . .	O. L. Naud	5
Beaudry, A. . . . .	L. Beauregard	18
Beauoyer, F. . . . .	T. Aronovitch	9
Bousquet, J. . . . .	J. A. E. Dion	9
Beaudoin, A. . . . .	J. A. Lacombe	9
Baillargeon, J. . . . .	A. Leblanc	22
Castello, M. . . . .	T. O'Brien	5
Collins, Ed. . . . .	J. Simard	13
Clément, C. A. . . . .	D. Salomon	12
Cusson, Jos. . . . .	A. Steinberg	10
Collin, Dame veuve D. . . . .	Dame R. D. Roy	22
Casgrain, M. . . . .	T. Lovett	14
Cousineau, Nap. . . . .	M. Pageau	7
Chartrand, L. . . . .	A. Drouin	7
Courtney, M. . . . .	H. Paquette	12
Crevier, A. . . . .	C. Coderre	49
Docker, M. . . . .	D. Donaldson	8
Dubeau, E. . . . .	D. Legault	45
Donahue, John . . . . .	G. Boisvert	55
Donnan, P. . . . .	D. Freedman	47
Donadison, C. . . . .	T. Lovett	20
Driscoll, J. . . . .	A. Daoust	5
Dwyer, J. . . . .	T. Lovett	14
Duplantis, F. . . . .	S. Leavitt	24
Dage, A. . . . .	P. Desautels	97
Desmarais, G. . . . .	Dame A. Duford	15
Evans, Wm. et al. . . . .	O. Constanti- neau	42
Fiset, L. D. . . . .	L'Association des Barbiers de la Province de Québec	12
Finn, J. . . . .	T. Lovett	10
Fraser, A. . . . .	E. Themens	10
French, Wm . . . . .	T. Lovett	7
Franklin, M. J. . . . .	A. J. Alexander	96
Fleury, L. . . . .	J. E. Fortier	7
Gallagher, D. . . . .	A. Léonard	60
Gagnon, G. . . . .	D. Gratton	10
Grignon, Jos. . . . .	L'Association des Barbiers de la Province de Qubec	6
Goldberg, D. et al. . . . .	P. Phaneuf	73
Girard, A. . . . .	T. Lovett	10
Grace, C. E. . . . .	A. Marcotte	99
Goulet, E. . . . .	J. A. Vaillant	12
Giguère, J. H. . . . .	J. D. A. Senécal	23
Grothé, W. . . . .	J. Rubens	8

Hart, F. E. . . . . The J. S. Prince Co.	61
Homier, W. et al. . . . . Dame M. Massor et vir.	9
Houle, E. . . . . Christie, Brown Co., Ltd.	6
Hodgson, John . . . . . M. Rafaelovitch	7
Hay, Dame Anne et al. . . . . J. C. Walsh et al.	15
Hughes, J. . . . . E. Dufresne	20
Johnston, R. . . . . W. H. Taylor	57
La Cie Pub. "La Presse" . . . . . Dame M. McGlenn	26
Labonté, G. . . . . A. Roussille	5
Lacoste, H. . . . . R. David	22
Lincoln, E. . . . . Dame M. McGuide et vir.	7
Laurendeau, G. G. . . . . S. Lefebvre	10
Lachapelle, J. E. . . . . Nap. C. Mathieu	15
Leblanc, Aug. . . . . T. Lovett	3
Laberge, A. . . . . Théo. Bergeron	6
Lyons, M. . . . . E. Lyons	24
Laverdure, J. . . . . D. H. Tolman	21
Latour, J. . . . . W. Gravel	6
Larocque, E. . . . . B. Selsgir	11
Levin, J. . . . . S. Lovett	32
Lussier, E. . . . . D. H. Tolman	12
Lavallée, J. . . . . J. D. Mongrain	5
Lafontaine, J. et al. . . . . O. Sauvé	19
Lachapelle, Em. . . . . Jules Bertrand	6
Marion, Ls. . . . . H. Délorme	9
Morris, J. . . . . J. J. Robson	6
Mtl. Life & Aid Ass. . . . . L. R. Fortier	15
Morrison, O. . . . . O. Legault	5
Martineau, J. . . . . J. Berlind	8
Mongeau, A. . . . . A. Lefebvre	45
Masson, A. et al. . . . . E. L. Davis	12
McGillivray, B. V. . . . . The Toilet Laundry Co.	21
Meunier, F. . . . . J. A. Vaillant et al.	27
Mailhot, Ls. . . . . A. Drouin	5
Maheu, Ed. . . . . T. Aronovitch	8
Montbriand, E. . . . . N. Fortier	10
Moore, Nap. . . . . J. A. Vaillant et al.	38
Ouellette, M. . . . . J. O. Deziel	14
Ouellette, Dame veuve H. . . . . F. P. Tremblay	12
Picard, J. . . . . A. A. Ranger	12
Poulin, H. J. . . . . J. G. Paquin	39
Pigeon, J. T. . . . . A. A. Ranger	22
Pepin, Alb. . . . . M. Kenny	27
Prud'homme, A. . . . . T. Bertrand	16
Quenneville, A. . . . . J. Marchand	50
Queen, Ed. . . . . Alf. Mollieur	7
Robert, A. et al. . . . . E. Kavanagh	36
Roy, A. . . . . E. Gendron	5
Roy, J. Bte alias F. T. . . . . L. Abinovitch	16
Rousseau, E. . . . . A. Dalbec	45
Rosner, D. . . . . J. O. Rombe	30
Sanscartier, N. et al. . . . . E. L. Davis	11
St-Amour, A. . . . . L. Beauregard	62
St-Louis, C. . . . . A. Drouin	79
South, B. . . . . H. Brissette	8
Sullivan, P. . . . . E. Beaudoin	12
St-Denis, H. . . . . A. Drouin	26
Snyder, D. E. . . . . R. E. W. Fyre	75
Smith, G. . . . . Dame F. Gourley	55
Tellier, A. . . . . R. Bissonnette et al.	62
Taillefer, J. N. . . . . J. Sabourin	28
Turgeon, H. . . . . J. E. Roy	20
Tremblay, J. . . . . Dame G. Roy et vir.	22
Thomson, A. . . . . L'Hon. S. Pagnuelo	76
Telford, A. et al. . . . . R. Simons	11
Turcotte, J. . . . . A. Drouin	9
Verrette, T. . . . . Z. Dumouchel	12
Wagner, A. . . . . T. Lovett	21
Whiteside, C. S. . . . . J. O. Lanthier	13
<b>St-Louis</b>	
David, N. . . . . M. Ouimet	8
Weaver, J. . . . . W. H. Tapley	19
Thomas, A. . . . . Dame veuve A. Z. Dubois	72
Thomas, W. . . . . Dame veuve A. Z. Dubois	69

# AVIS DE DIVIDENDE

## Banque d'Hochelega

Avis est par les présentes donné qu'un dividende de un et trois quarts pour cent (1¾ %) sur le capital payé de cette Institution a été déclaré pour le trimestre finissant le 31 août prochain et sera payable au bureau principal de la banque, en cette ville et à ses succursales, le et après samedi, le premier jour de septembre prochain, aux actionnaires inscrits au registre le 17 août.

Par ordre du Conseil de Direction.

M. J. A. PRENDERGAST,

Gérant-Général.

## La Banque Nationale

Bureau Central: QUEBEC.

Capital . . . . . \$1,500,000.00  
Réserve et Profits indivis . . . . . 648,920.06

### BUREAU DE DIRECTION:

R. AUDETTE, Président  
L'Hon. Jge. A. CHAUVEAU, Vice-Président

### DIRECTEURS:

NARCISSE RIOUX J. B. LALIBERTÉ  
NAZ. FORTIER VICTOR CHATEAUVERT  
VICTOR LEMIEUX

P. LAFRANCE, Gérant.  
N. LAVOIE, Inspecteur.

### SUCCURSALES

Amqui	Québec	Québec, (rue St-Jean)
Bale St-Paul		Rimouski
Beauceville		Rivière du Loup Station
Chicoutimi		Roberval
Coaticook		Sherbrooke
Deschailions		Ste-Anne la Pocatière
Fraserville		St. Casimir
Joliette		St-Charles Bellechasse
Lévis		St-Evariste
Montmagny		St-François du Lac
Montréal, (r. St-Jacques)		St-Hyacinthe
Murray Bay		St-Jean
Nicolet		Ste-Marie, Beauce
Plessisville		Trois-Pistoles
Québec, (Basse-Ville)		ONTARIO
Québec, (St-Roch)		Ottawa

### CORRESPONDANTS:

Londres, Ang., The National Bank of Scotland, Ltd.  
Paris, France, Le Crédit Lyonnais; New-York,  
First National Bank; Boston, Mass., First National  
Bank of Boston.

Les affaires confiées à notre soin recevront toute notre attention. La correspondance est respectueusement sollicitée.

<b>Valleyfield</b>		
Ethier, A. . . . .	H. Foucreau	5
<b>Varenes</b>		
Dérôme, A. P. . . . .	L. Labelle	13
<b>Verdun</b>		
Bélair, V. . . . .	L. Ladouceur	6
Laporte, G. . . . .	P. Leclair	5
<b>Villera</b>		
Hamelin, Hector . . . . .	L. Gravel	21
Jacobi, V. . . . .	H. Pelletier	7
<b>Westmount</b>		
Mercier, Dame A. et vir. . . . .	L. Birs	37



DU 28 AOUT AU 4 SEPT. 1906

### District de Beauce

In re Geo. A. Bergeron, failli.  
St-François de Beauce—Les lots 159-1, 160-1, 2, avec bâtisses.  
Vente le 28 août, à 10 heures a. m. à la porte de l'église paroissiale.

### District d'Iberville

La ville St-Jean vs la succession R. H. Porlier.  
St-Jean—Le lot 1082, situé rue Drolet.  
Vente le 28 août, à 11 heures a. m. au bureau du shérif.

Dame Alf. Choquette vs Alf. Choquette.  
St-Alexandre—Le lot 300, avec bâtisses.  
Vente le 29 août, à 11 heures a. m. à la porte de l'église paroissiale.

La Ville St-Jean vs J. G. Trahan.  
St-Jean—La partie Sud du lot 766, situé rue Queen.  
Vente le 28 août, à 11 heures et 30 minutes au bureau du shérif.

### District d'Ottawa.

The Development and Finance Co., Ltd. vs The Mica Mfg. Co., Ltd.  
Canton Hull—Droits de mine sur les lots 16 du 10ième rang, 7 du 9ième rang du Canton Templeton, 1a 1-2 du lot 7 du 10ième rang du Canton de Hull, le lot 2a du 11ième rang du Canton Hull et autres lots.

Vente le 28 août, à 10 heures a. m. au bureau d'enregistrement à Hull.

### District de St-François

Octave Gaudet vs Jos. Roy.  
St-Anges de Ham—Le lot 17c et partie du lot 17b du 10ième rang du Canton de Wolfestown, avec bâtisses.  
Vente le 28 août, à 1 heure p. m. à la porte de l'église paroissiale.

### District de Trois-Rivières

Louis P. Normand vs Dame Délima Moras.  
Trois-Rivières—Le lot 797, situé rue Volontaire, avec bâtisses.  
Vente le 29 août, à 10 heures a. m. au bureau du shérif.

Le vendeur qui gagne le salaire le plus élevé est ceul qui rapporte le plus. Ne vous encombrez pas d'un vendeur qui ne gagne jamais un bon salaire; il ne rapporte rien.

## TISSUS POUR CHAUFFAGE ELECTRIQUE

Par Dr Alfred Gradenwitz

[Traduit du "Scientific American."]

Bien que le chauffage électrique soit de plus en plus adopté, principalement dans l'industrie, on peut dire que jusqu'à présent il n'a été que peu appliqué aux usages domestiques. Une intéressante nouveauté, inventée récemment par C. Hergott, de Valdoie, près de Belfort, France, contribuera sans doute à un emploi plus général du chauffage électrique. M. Hergott a inventé ce qu'il appelle des tissus "thermophiles", avec l'idée primitive de produire une chaleur tempérée. Ce résultat est assuré par une combinaison appropriée d'un textile et d'un fil conducteur, lequel convient à tous les tissus et peut être travaillé sur n'importe quel métier à tisser. La partie textile est soumise à l'effort de traction quand on étend le tissu, tandis que le fil conducteur ne supporte aucune tension. Relativement à sa petite section, ce fil offre une grande surface de chauffage. Il est très souple et peut être produit dans toutes les dimensions, on peut le combiner avec toutes les matières textiles.

De plus, les fils électrothermiques tissés sont suffisamment fins pour devenir leurs propres interrupteurs en cas d'imprudence de la part de l'opérateur; les tissus sont réglés pour éviter les courts circuits. Le grand nombre des fils électrothermiques de trame composant un circuit rend possible la production entre deux fils voisins d'une différence de potentiels d'un demi-volt à un volt au plus. En cas de circuits multiples, ces unités variées reçoivent leur courant par des fils collecteurs isolés spécialement dont un seul pôle est placé dans chaque fissure du tissu; les divers circuits de la même étoffe sont disposés dans le tissage de telle sorte que la différence de potentiels devienne nulle entre les fils de trame voisins de deux circuits successifs. Il y a donc sécurité complète à l'égard des courts-circuits; les tissus peuvent même être mouillés puis séchés par le courant lui-même.

Les fils électrothermiques sont très bien dissimulés et presque invisibles dans les tissus. Ils demeurent intacts malgré les manipulations auxquelles les tissus peuvent être soumis. Comme ils s'arrêtent à une distance convenable des bords du tissu, ils ne peuvent pas être affectés par l'usure. Les fils collecteurs des fissures peuvent être munis ou non d'un rhéostat externe pour les relier à des courants multiples, afin d'obtenir des températures variées.

Il est facile de se rendre compte des avantages de ce procédé de chauffage. Avec lui, tout danger d'incendie ou d'accident est écarté, et on ne peut pas pro-

## GEO. GONTHIER

EXPERT COMPTABLE ET AUDITEUR

11 et 17 Cote de la Place d'Armes, - MONTREAL.  
TEL. BELL, MAIN 2113.

## BANQUE DE MONTREAL

FONDEE EN 1817

CONSTITUÉE PAR ACTE DU PARLEMENT

Capital tout payé..... 14,400,000.00  
Fonds de Réserve..... 10,000,000.00  
Profits non Partagés..... 922,418.31

### BUREAU DES DIRECTEURS

Le Très Hon. LORD STRATHCONA AND MOUNT ROYAL, G.C.M.G., Président Honoraire  
Hon. Sir GEORGE A. DRUMMOND, K.C.M.G., Président  
E. S. Clouston, Vice-Président James Ross, Ecr.,  
A. T. Paterson, Eor., Hon. Robt. MacKay  
R. B. Angus, Eor., Sir W. C. MacDonald  
Edward B. Greenshields, Eor., R. G. Reid, Eor.,  
F. S. Clouston—Gérant Général,  
A. Macleod, Inspecteur chef et Surint. des Succursales.  
H. V. Meredith, Asst. Gérant Général et Gérant à Montréal.  
C. Sweeney, Surintendant des succursales de la Colombie Anglaise  
W. E. Stavert, Surintendant des succursales des Provinces Maritimes  
F. J. Hunter, Inspecteur N. O. et Succursales C. B.  
W. A. Bog, Asst. Inspecteur, Montréal.

### 100 Succursales au Canada, aux Etats-Unis, en Angleterre et à Terre-Neuve

Londres, Eng.—46.47 Threadneedle St., E. C. F. W. Taylor, Gérant.  
New York—31 Pine St. R. Y. Hedden et A. D. Braithwaite, Agents.  
Chicago—Coin Monro et Lassalle, J. M. Great, Gérant.  
St John's et Birchy Cove, (Baie des Isles) Terre-Neuve.

DEPARTEMENTS D'EPARGNES dans chacune des succursales Canadiennes où les dépôts sont reçus et l'intérêt alloué aux taux ordinaires.

COLLECTIONS dans toutes les parties du Dominion et des Etats-Unis, faites aux meilleurs taux.

LETTRES DE CREDIT, négociables dans toutes les parties du monde, émises aux voyageurs.

### BANQUIERS DANS LA GRANDE-BRETAGNE

Londres—Banque d'Angleterre. The Union of London et Smith's Bank Ltd. The London and Westminster Bank Ltd. The National Provincial Bank of England Ltd.  
Liverpool—The Bank of Liverpool, Ltd.  
Edoosse—The British Linen Company Bank et succursales.

### BANQUIERS AUX ETATS-UNIS

New-York—The National City Bank. The Bank of New-York, N. B. A. The National Bank of Commerce à N. Y.  
Boston—The Merchants National Bank. J. B. Moore & Co.  
Buffalo—The Marine Bank  
San Francisco—The First National Bank. The Anglo-Californian Bank, Ltd.

## BANQUE DE SAINT-HYACINTHE

Bureau Principal: St-Hyacinthe, P.Q.

CAPITAL PAYE ..... 8339,515.00  
RESERVE ..... 75,600.00

### DIRECTEURS:

J. O. DESHAULLES, Président.  
I. R. BRILLON, Vice-Président.  
V. P. MORIN, V. B. SICOTTE.  
M. ARCHAMBAULT, DR E. OSTIGUY,  
JOS. MORIN, W. A. MOREAU,  
F. PHILIE, Inspecteur. Caissier.

### Succursales:

Drummondville, . . . H. St-Amant, Gérant.  
St-Oesaire, . . . M. N. Jarry, Gérant.  
Farnham, . . . J. M. Bélanger, Gérant.  
Iberville, . . . J. F. Moreau, Gérant.  
L'Assomption, . . . H. V. Jarry, Gérant.  
Correspondants:—Canada: Eastern Townships Bank et ses succursales. Etats-Unis: New-York, The First National Bank, Ladenburg, Thalman & Co. Boston: Merchants National Bank.

duire une chaleur plus élevée que celle pour laquelle l'appareil a été construit. De plus, c'est un système de chauffage très hygiénique, ne dégageant ni fumée ni gaz et n'empruntant aucun élément à l'atmosphère. Les tapis thermophiles chauffent par contact en produisant une chaleur douce et absolument uniforme. Ils sont généralement faits pour donner une chaleur de 70 à 95 degrés F. au-dessus de la température ambiante, mais ils peuvent évidemment les faire pour toutes les températures.

Les tissus thermophiles seront spécialement utiles en raison de leurs nombreuses applications en médecine: chauffage des tables d'opérations, des incubateurs pour les nouveaux-nés, des rouleaux de massage, etc. Ils sont précieux aussi dans le cas de compresses sèches ou humides appliquées aux membres ou à l'abdomen, produisant une chaleur très douce et constante.

En employant des étoffes thermophiles tissées ou tricotées, chauffées par un courant électrique, un médecin peut obtenir un bain d'air chaud. Ces tissus peuvent être rendus antiseptiques par un courant de tension convenable, qui, en quelques minutes, porte leur température de 250 à 300 degrés F.

Enfin, des tissus thermophiles d'une construction spéciale permettent un certain nombre d'applications industrielles: filtration des corps gras et sirupeux froids [le tissu filtrant fournissant lui-même la chaleur nécessaire à l'opération]. Des instruments à sécher, à finir et à brunir chauffés par des tissus thermophiles ont été trouvés utiles, le thermophile étant employé seul ou en interposant des plaques de métal poli pour le glaçage. Des rouleaux à sécher, chauffés par des tissus thermophiles, et même des tissus thermophiles sans fin, sont employés dans les fabriques de papier, où en général le courant électrique est abondant.

On peut en dire autant des calendres dans les fabriques de papier, les ateliers de blanchiment ou de teinture, lesquelles calendres sont convenablement entourées d'un tissu thermophile seul ou relié à une mince plaque de métal.

Dans les tramways et wagons de chemins de fer à traction électrique et dans les automobiles mues par l'électricité, des tapis thermophiles seuls ou employés avec une plaque de chauffage, sont employés avantageusement pour procurer aux voyageurs une chaleur très confortable.

### LA CONSTRUCTION NAVALE BRITANNIQUE EN 1905

L'activité de la construction navale dans le Royaume-Uni a dépassé, en 1905, tous les chiffres constatés jusqu'ici. La production s'est élevée à 1,806,000 tonneaux dont 1,073,309 pour les chantiers

anglais, environ 600,000 pour les chantiers écossais, et le reste, soit 133,000, pour l'Irlande. Le nombre des navires mis à l'eau a été de 1,236. Les chiffres qui se rapprochent le plus de ce formidable total sont ceux de 1,802,200 tonneaux presque identique à celui de 1805, relevé en 1901 et 1,677,000 pour 1900. On trouve, comme d'habitude, la Clyde en tête de la production, dans laquelle elle figure pour le chiffre important de 540,000 tonneaux, les 30 p. c. du total, suivie d'assez loin par la Tyne, avec 338,000 tonneaux, la Wear, avec 321,000, les chantiers de la Tess et d'Hartlepool avec 255,000 tonneaux.

Le tableau suivant donne les productions des chantiers des diverses régions en 1904 et 1905.

	1904	1905
Chantiers de la Clyde	417,870	539,850
— du Forth . . . . .	11,219	12,913
— de la Dee . . . . .	8,731	9,753
— de la Tay . . . . .	10,415	25,411
— de la Tyne . . . . .	258,229	338,645
— de la Wear . . . . .	228,972	321,287
— Tees et Hartlepool	210,470	255,150
— de la Côte Nord-Ouest . . . . .	35,370	51,372
Arseneaux de la marine royale	57,100	46,250
Chantiers de l'Humber	24,616	35,960
— de la Tamise . . . . .	25,391	15,484
— de la Manche . . . . .	6,888	7,690
— du Canal de Bristol . . . . .	2,652	1,471
— irlandais . . . . .	78,244	144,727
<b>Totaux . . . . .</b>	<b>1,376,130</b>	<b>1,805,968</b>

Ce qu'il y a de plus remarquable dans cette énorme production, c'est qu'elle a pris son plus grand développement à un moment déjà avancé de l'année, contrairement à ce qui s'était produit au cours de l'année précédente. La situation s'annonce d'ailleurs comme devant continuer à être brillante, car la quantité de travail en cours à la fin de 1905 est estimée représenter la moitié du travail fait pendant une année moyenne: en d'autres termes, les chantiers britanniques terminent l'année avec six mois de travail devant eux, condition qu'on doit regarder comme tout à fait exceptionnelle et des plus satisfaisantes.

Un fait également à signaler est la forte avance que le Royaume-Uni a prise en 1905 dans la production mondiale; ses chantiers ont produit dans cette année 112 navires, 429,838 tonneaux et 162,887 chevaux indiqués de plus qu'en 1904. Cet accroissement dans le tonnage est supérieur à la production totale pour la même année des chantiers allemands ou de ceux des Etats-Unis.

La Clyde, la Tyne, la Wear, la Tees et Hartlepool et les chantiers de la Manche donnent des productions supérieures à celles de 1904; dans les pays étrangers, il en est de même pour les Etats-Unis, l'Allemagne, la Hollande, le Japon, la Russie, le Danemarck, la Suède et l'Espagne, tandis qu'on constate une diminution

# EMILE JOSEPH, L. L. B.

AVOCAT

210 NEW YORK LIFE BLDG

11, Place d'Armes, MONTREAL.

Tel. Bell, Main 1787.

## BANQUE PROVINCIALE DU CANADA

BUREAU PRINCIPAL  
No 9 Place d'Armes . . . . MONTREAL

BUREAU D'ADMINISTRATION  
Monsieur G. N. DUCHARME, . . . . . Président  
Capitaliste de Montréal.  
Monsieur G. B. BURLAND, . . . . . Vice-Président  
Industriel de Montréal.  
L'Hon. LOUIS BEAUBIEN, . . . . . Directeur  
Ex-Ministre de l'Agriculture.  
Monsieur H. LAPORTE, . . . . . Directeur  
De l'Epicerie en Gros Laporte, Martin & Cie  
Monsieur S. CARSLLEY, . . . . . Directeur  
Propriétaire de la maison "Carsley," Montréal.  
M. Tanorède Bienvenu, . . . . . Gérant-Général  
M. Ernest Brunel, . . . . . Assistant-Gérant  
M. A. S. Hamelin, . . . . . Auditeur

### SUCCURSALES

MONTREAL: 316 Rachel, (coin St-Hubert) 271 Roy (St-Louis de France); 1138 Ontario, coin Panet; Magasin Carsley; Abattoirs de l'Est, rue Frontenac.  
Berthierville, P. Q.; D'Irland, P. Q.; St. Anselme, P. Q.  
Terrebonne, P. Q.; St. Guillaume d'Upton, P. Q. Pierreville, P. Q.; Valleyfield, P. Q.; Ste-Scholastique, P. Q. Hull, P. Q.

### Bureau des Commissaires-Consueurs

Sir ALEXANDRE LACOSTE, . . . . . Président  
Juge en Chef de la Cour du Banc du Roi.  
M. le Dr E. P. LACHAPPELLE, . . . . . Vice-Président  
Honorable ALFRED A. THIBAUDRAU, Sénateur.  
(de la maison Thibaudreau, Frères de Montréal.)  
Honorable LOMER GOUIN, Ministre des Travaux Publics de la Province de Québec.  
Dr A. A. BERNARD et L'hon JEAN GIROUARD, . . . . . Conseiller Législatif

### DEPARTEMENT D'EPARGNES.

Emission de certificats de dépôt spéciaux à un taux d'intérêt s'élevant graduellement jusqu'à 4 p.c. l'an suivant termes. Intérêt de 3% l'an, payé sur dépôts payables à demande.

# LA BANQUE MOLSON

103e Dividende.

Les Actionnaires de la Banque Molson sont par les présentes notifiés qu'un Dividende de deux et demi pour cent sur le capital-actions a été déclaré pour le trimestre actuel, et que ce dividende sera payé à l'office de la Banque de Montréal, et dans les Succursales, le et après le

Troisième Jour de Juillet Prochain.

Les livres de transport seront fermés du 18 au 30 Juin,

ces deux jours inclus.

Pur ordre de la Direction,

JAMES ELLIOT,  
Gérant Général

Montréal,  
22 Mai 1906.

sur la Tamise, le canal de Bristol, et, à l'étranger, en France, Italie, Norvège, Autriche-Hongrie, Chine et Belgique.

Un fait qui mérite d'être signalé est qu'une grande partie du chiffre indiqué pour les Etats-Unis concerne le trafic des Grands-Lacs, qui était déjà, en 1901-1903 en moyenne de 160,000 tonneaux et était retombé à 49,000 en 1904 pour se relever à 195,000 en 1905. Dans ce chiffre figurent non moins de 20 vapeurs de plus de 6,000 tonneaux, tandis que sur les côtes maritimes on ne trouve que 3 vapeurs construits de 2,000 à 3,000 tonneaux. Les navires de guerre figurent en 1905, aux Etats-Unis, pour 98,000 tonneaux de déplacement, c'est, à l'exception de 1904, le chiffre le plus élevé qui ait jamais été constaté dans ce pays.

Le plus grand navire construit dans les chantiers allemands, en 1905, est le "Kaiserin-Augusta-Victoria" de 26,000 tonneaux, lancé à Stettin; on y a mis à l'eau le plus grand voilier existant, le "Pamir", de 3,000 tonneaux.

La construction française compte un total de 73,000 tonneaux, en diminution de 8,000 sur l'année précédente. Dans ce total, entrent pour 15,000 tonneaux la "Provence", lancée à Penhoët et 5 autres vapeurs de 5,000 à 7,000 tonneaux; aucun voilier en acier n'a été mis à l'eau en 1905.

Le tableau ci-joint donne les productions annuelles constatées depuis l'année 1893:

Années	Tonnage [gross]
1893	878,000
1894	1,080,419
1895	1,074,890
1896	1,316,906
1897	1,095,895
1898	1,610,000
1899	1,637,000
1900	1,667,856
1901	1,802,200
1902	1,614,000
1903	1,403,000
1904	1,336,000
1905	1,806,000

Voici un autre tableau donnant, pour la même série d'années, les productions des chantiers de la marine royale avec les dépenses correspondantes et la valeur moyenne des tonneaux.

Années	Nombre de navires	Déplacement total	Coût terminé	Coût moyen du tonneau
1890	8	22,520	30,773,000	fr. 1,225
1891	8	68,100	96,190,000	1,412
1892	9	50,450	73,010,000	1,450
1893	9	32,400	43,240,000	1,575
1894	8	26,700	45,490,000	1,665
1895	8	70,350	110,000,000	1,512
1896	9	71,970	107,200,000	1,740
1897	4	31,885	43,820,000	1,625
1898	8	70,955	111,000,000	1,565
1899	6	66,980	122,500,000	1,736
1900	4	5,230	9,865,000	1,885
1901	8	64,910	122,500,000	1,690
1902	5	51,560	93,100,000	1,805
1903	4	28,290	79,350,000	2,105
1904	4	57,100	116,500,000	2,040
1905	3	46,210	1,085,000	2,180

Ce tableau fait voir que si, en 1905, la production des chantiers de l'Amirauté a été inférieure, comme tonnage, à celle de 1904, en revanche elle est supérieure

à celle des années 1903, 1900, 1897, 1894, et 1893. Un point très intéressant est l'élévation constante du prix moyen du tonneau de déplacement qui, de \$245 il y a quinze ans, est aujourd'hui de plus de \$400, cela tient en partie au coût plus élevé du travail actuel des arsenaux, et, dans une large mesure aussi, à la construction plus onéreuse des navires d'aujourd'hui; on sera frappé de l'énormité du total qui représente une somme de 297 millions de dollars pour une période de seize années pendant laquelle il a été construit 105 navires, dont, par conséquent, le prix moyen ressort à \$2,448,000. Pour les 3 construits en 1905, le prix moyen s'élèverait à \$6,720,000, si les chiffres du tableau sont exacts, comme nous le supposons, puisque nous les trouvons dans les journaux anglais et surtout si les dépenses indiquées s'appliquent uniquement à la construction des trois navires, ce qui ne paraît pas certain.

Le tonnage total des navires mis à l'eau dans les quatorze principaux pays du monde en 1905 s'élève à 1,127,853 tonneaux, contre 1,051,000 tonneaux en 1904. Les Etats-Unis viennent en tête avec 368,775 tonneaux contre 199,478 pour l'année précédente et l'Allemagne suit avec 312,400 tonneaux contre 259,200 pour l'année précédente.

Il est intéressant, croyons-nous, de compléter ces renseignements par la production des machines marines dans les divers ateliers du Royaume-Uni dans les années 1904 et 1905; les puissances sont exprimées en chevaux indiqués.

		1904	1905
Clyde . . . . .	Cv	432,815	518,547
Forth . . . . .	—	10,250	12,795
Tay . . . . .	—	9,120	22,950
Dee . . . . .	—	9,955	11,805
Tyne . . . . .	—	307,860	265,227
Wear . . . . .	—	154,185	189,849
Tees . . . . .	—	115,720	149,000
Humber . . . . .	—	27,645	43,980
Côte Nord-Ouest . . . . .	—	91,450	77,309
Tamise . . . . .	—	104,331	79,905
Manche . . . . .	—	18,101	13,961
Irlande . . . . .	—	57,350	116,281
<b>Totaux . . . . .</b>	<b>Cv</b>	<b>1,368,782</b>	<b>1,499,609</b>

On voit, par ces chiffres, que le total de 1905 dépasse celui de 1904 de 160,827 Cv; toutefois, cet accroissement se répartit assez inégalement, car il est négatif dans plusieurs districts; il y a, en effet, diminution de la production sur la Tyne, la Tamise, la Côte Nord-Ouest et la Manche. Il est intéressant de noter la part de la turbine à vapeur dans cette production. La Société Parsons, de Wallsend sur la Tyne a construit, en 1905, une puissance totale de 50,000 Cv, contre 48,200 en 1904 et 26,400 en 1903. C'est la maison Richardson, Westgarth et Cie, de Hartlepool, Middlesbrough et Sunderland qui tient la corde, ayant construit, en 1905, pas moins de 41 machines mari-

UBALDE GARAND TANORÈDE D. TERROUX  
**GARAND, TERROUX & CIE.,**  
BANQUIERS ET COURTIERS  
**116 Rue St-Jacques, MONTREAL**

Effets de commerce achetés. Traités émis sur toutes les parties de l'Europe et de l'Amérique. Traités des pays étrangers encaissés aux taux les plus bas. Intérêt alloué sur dépôts. Affaires transigées par correspondance

Téléphone Est 2358

**J. E. CHAMPAGNE**

Expert Comptable et Auditeur

Organisation de Comptabilité  
d'après les meilleurs systèmes

290 rue St. André, - MONTREAL

**HORMIDAS CONTANT, Entrepreneur**  
Plâtrier, 609 Berri. Phone Bell E. 1177.

**L'ASSURANCE MONT-ROYAL**

Compagnie Indépendante (Incendie)

Bureaux: 1720 rue Notre-Dame

Coin St-François-Xavier, MONTREAL

RODOLPHE FORGET, Président.  
J. E. OLÉMENT, Jr., Gérant-Général.

**LA JACQUES-CARTIER**

Compagnie d'Assurance Mutuelle  
contre l'Incendie.

Bureau: 118 St-Jacques, Montreal

Primes fixes et système mutuel.  
Taux raisonnables, sécurité absolue.  
Réclamations justifiées promptement  
payées.

On Demande des Agents.

**PATENTES  
OBTENUES PROMPTEMENT**

Avez-vous une idée?—Si oui, demandez le Guide de l'Inventeur qui vous sera envoyé gratis par Marion & Marion, Ingénieurs-Consells.  
Bureaux: { Edifice New York Life, Montréal,  
{ et 907 G Street, Washington, D. C.

**ALEX. DESMARTEAU**

Successeur de Charles Desmarteau,

COMPTABLE, AUDITEUR,  
LIQUIDATEUR DE FAILLITES

Commissaire pour Québec et Ontario.

Bureaux, 1598 et 1608 rue Notre-Dame,

Montréal.

Arthur W. Wilks

J. Wilfrid Michaud

**WILKS & MICHAUD,**

Comptables, Auditeurs, Commissaires pour  
toutes les provinces.

Règlement d'affaires de Faillites.

211 et 212 Batiase Banque des Marchands

Téléphone Main 495

MONTR

nes variant entre 650 et 5500 Cv, plus des turbines Parsons pour 10,500 Cv et divers moteurs à gaz ou à vapeur pour 38,000 Cv, ce qui donne un total général de 1,413,350 Cv. L'année précédente, ce chiffre ne s'élevait qu'à 92,990, et en 1903 à 2,500 Cv indiqués. Après vient la North-Eastern Marine Engineering Co. pour 104,385 Cv contre 105,385 pour l'année précédente.—[Moniteur Industriel.]

**MIROIRS FIDELES**

Un des objets de luxe les plus élégants et les plus dispendieux aujourd'hui, c'est un miroir en cristal de roche; non une grande glace, bien entendu—car on ne peut se procurer nulle part un tel objet, faute de matière pour le fabriquer—mais un miroir à main de petites dimensions. On trouve rarement le cristal de roche en morceaux sans défaut, pesant plus de quelques onces.

Le miroir en cristal de roche a un avantage très important sur celui en verre, il est incolore. Quelle que soit la finesse d'une plaque, le miroir en verre n'est jamais parfaitement blanc—si un tel mot peu être employé pour signifier le manque de couleur. Vous pouvez vous en rendre compte par vous-même en séparant un miroir de son cadre et en y regardant par le côté. Vu ainsi, il paraît verdâtre.

Cette teinte verdâtre est un inconvénient sérieux dans un miroir de toilette; car elle empêche une femme de se rendre compte de l'état de son teint. Elle ne rend pas justice à l'éclat rosé de ses joues.

Avec le cristal, c'est tout différent. Une plaque de cristal est à peu près la chose la plus incolore dans la nature; quand elle est taillée habilement et qu'on place en arrière une mince couche d'argent comme pour un miroir ordinaire, ce miroir reproduit toutes les teintes rosées du visage de la personne qui s'y regarde, sans les modifier par des rayons verdâtres ou autres de teinte désagréable. De là vient la popularité du cristal comme matière pour la fabrication des miroirs dispendieux.

"Dispendieux" est bien le mot qui convient, car un pareil miroir à main, de petites dimensions, peut facilement valoir de \$300 à \$500. Les morceaux de cristal de roche, sans aucun défaut, assez grands pour fournir une plaque pour la fabrication d'un miroir, sont très rares; toutefois une jeune fille de la Caroline du Nord en trouva un jour un bloc pesant trois cent livres. Malheureusement, ignorant sa grande valeur, elle le brisa en essayant de le détacher de la roche dans laquelle il était encastré, et le plus grand fragment qui parvint au marché de New-York, n'avait que le sixième du volume de la masse primitive.

### Sun Life Assurance Company of Canada

Bureau Principal, - MONTRÉAL

L'homme habile à prendre des assurances et qui veut conduire son affaire d'une manière strictement honnête et honorable, a une excellente occasion de le faire dans cette Compagnie "Prospère et Progressive." Ecrivez au Surintendant des Agences à Montréal.

## Etat Comparatif

Des affaires de "LA FONCIERE" aux 31 Juillet 1905 et 31 Juillet 1906.

	1905	1906	Augmentation
Polices en vigueur.....	3382	5412	2130
Assurance en force.....	\$2,277,533	\$3,740,488	\$1,462,955
Billets de Dépôt.....	\$40,002.00	\$71,723.00	\$31,721.00
Actif.....	\$46,749.00	\$81,519.00	\$34,770.00

## LA PROVINCIALE

Assurance-Mutuelle-Incendie

Bureau-Chat: EDIFICE GUARDIAN  
160, RUE ST-JACQUES  
MONTREAL.

Sécurités absolues. Taux raisonnables.  
AGENTS demandés dans toutes les localités.

## La Canada Life

a payé à ses actionnaires, en 1905,

**\$3 272,000**

C'est le plus fort montant ainsi payé en un an par toute Compagnie Canadienne. . . . .

**CANADA LIFE ASSURANCE CO.**

Bureau Principal: - TORONTO.

(ÉTABLIE 1853)

**The Phenix Insurance Company OF BROOKLYN**

TOTAL DE L'ACTIF - \$7,112,413.30

Robert Hampson & Son, Agents,  
89 rue St-Sacrement, Montréal

# Assurances

## LA SPÉCULATION SUR LES POLICES D'ASSURANCE-VIE

Savez-vous que si vous êtes âgé, décrépit, si vous souffrez de quelque maladie apparemment incurable et si vous avez une police d'assurance-vie que vous désiriez convertir en argent, vous êtes dans un état financier meilleur que si vous étiez dans toute la force de l'âge et que vous jouissiez d'une santé parfaite?

C'est cependant exact. Vous pouvez vendre votre police d'assurance plus cher quand vous êtes au bord de la tombe qu'à tout autre moment de votre vie. C'est triste, mais c'est vrai. Plus l'heure de votre mort est proche, plus vous avez de valeur au point de vue du courtier d'assurance. Mieux encore, moins vous avez de valeur, plus votre police en a. C'est une situation compliquée et pleine de paradoxes, mais c'est le point capital de l'affaire; plus vous êtes près de la tombe et plus fort est le prix que vous pouvez obtenir pour une police d'assurance, si vous en avez une. C'est alors que le courtier d'assurance qui achète des polices peut faire le plus d'argent sur vous.

Il y a peu de personnes, même parmi celles qui paient leurs primes d'assurance, qui sachent qu'il existe des hommes dont le commerce consiste à acheter des polices de ceux qui en détiennent.

Néanmoins, il y a plusieurs maisons en Amérique qui font des affaires excessivement prospères dans ce genre, et toute personne possédant une police d'assurance-vie, qu'elle désire réaliser sans attendre sa maturité ou obtenir une valeur de rachat de la Compagnie qui l'a émise, n'aura aucune peine à disposer de sa police, pourvu qu'elle trouve un acheteur.

Le courtier qui achète des assurances est une commodité pour le détenteur de police qui désire se débarrasser de la sienne. A moins qu'il ne soit pas sensé, et on peut dire avec sécurité qu'aucun courtier d'assurance ne manque de jugement en affaires, il est sûr de faire de l'argent, que le détenteur dont il achète la police vive longtemps ou meure peu après. Le courtier sait exactement ce qu'il achète et, à moins qu'il ne veuille courir un long risque et faire de la spéculation, il ne paie pas davantage pour une police d'assurance que ce que sa valeur garantie lui assure. Parfois, le courtier spéculé sur la durée probable de la vie d'un homme. Autrement, son genre

## COMPAGNIE MONTREAL-CANADA.

d'Assurance contre l'Incendie

Ci-devant

LA COMPAGNIE D'ASSURANCE MUTUELLE CONTRE LE FEU DE LA CITE DE MONTREAL.

ÉTABLIE EN 1859

Capital autorisé - - - - \$1,000,000.00

Actif net excédant - - - - 460,000.00

Dépôt au gouvernement du Canada

pour la garantie des porteurs

de polices - - - - 60,000.00

Sinistres payés à date - - - - 888,021.10

Cie indépendante. Taux modérés.

A. A. LABRECQUE, - - - - Président.

J. B. LAFLEUR, - - - - Gérant.

BUREAU PRINCIPAL:

59 rue St-Jacques, Edifice "La Presse"

MONTREAL

On demande des agents pour les localités non représentées.

## WESTERN

Assurance Co.

Compagnie d'Assurance contre l'Incendie et sur la Marine

INCORPORÉE EN 1851

CAPITAL PAYÉ - - - - \$1,500,000

ACTIF, au-delà de - - - - 3,460,000

REVENU pour 1905, au-delà de 3,680,000

Bureau Principal: TORONTO, Ont

Hon. GEO. A. COX, Président.

J. J. KENNY Vice-Prés. et Directeur-Gérant

C. C. FOSTER, Secrétaire.

Succursale de Montréal:

189 rue Saint-Jacques.

ROBT. BICKERDIKE, Gérant.

S. T. WILLET,  
PRÉSIDENT.

F. GAUTHIER  
SECRETARE.

## "EQUITABLE"

Mutual Fire

Insurance Co.

Une des plus fortes Compagnies  
pour le montant assuré.

## J. L. E. BRUNEL

AGENT PRINCIPAL, INSPECTEUR

160 RUE ST-JACQUES

TEL. MAIN 4536

## THE METROPOLITAN LIFE INS. CO.

Incorporée par l'état de New-York.

La Compagnie du Peuple, par le Peuple, pour le Peuple.

ACTIF: \$151,663 477 29

A plus de polices payant primes en force (11 ans) aux États-Unis et au Canada que n'importe quelle autre compagnie et, pendant chacune des dix années passées, a accepté et émis plus de polices nouvelles en Amérique que n'importe quelle autre compagnie.

MOYENNE D'UNE JOURNÉE D'OUVRAGE.

Reclamations payées.....	} Par jour	395
Polices échues.....		6,972
Nouvelles Assurances inscrites, Paiements aux porteurs de Polices et additions à la Réserve.....		\$1,502,484.00
Actif accru.....		\$123,788 29
		\$77,275.94

A déposé avec le Gouvernement du Dominion, pour la protection des détenteurs de polices au Canada en titres Canadiens, plus de \$3,000,000.00.

\$1,596,509,769.00 d'assurances en vigueur sur 8,596,705 Polices.



d'affaires est aussi sûr que la vente des épiceries, et infiniment plus profitable.

Le fait qu'une proportion considérable des détenteurs de polices sont parfois à court d'argent, a créé le courtier en polices d'assurance. Si un homme a une police sur laquelle il a payé en primes plusieurs centaines de dollars et qu'il ait sérieusement besoin d'argent, il considère naturellement sa police comme un actif précieux sur lequel il pourra réaliser une belle somme d'argent. Durant ces années récentes, beaucoup de compagnies ont eu pour habitude d'écrire une clause permettant à l'assuré d'emprunter sur sa police assez d'argent pour l'empêcher de tomber, ou même de l'argent pour tout autre but; autrefois, c'est-à-dire il y a quinze ou vingt ans, la majorité des contrats ne portaient aucune clause semblable. Aujourd'hui, plusieurs compagnies basées sur l'ancien système découragent tout essai fait par l'assuré pour emprunter de l'argent sur sa police, à moins qu'elle ne soit arrivée à maturité.

Deux compagnies au moins refusent absolument d'émettre des polices pouvant être négociées. Mais la plupart des polices en vigueur en ce moment sont écrites de telle sorte que le détenteur peut, après avoir payé les primes pendant un petit nombre d'années, les transférer à qui il lui plaît. Cela veut dire que lorsqu'il est assez gêné pour être incapable de continuer les paiements de primes sur sa police ou quand, pour une raison quelconque, il a besoin d'argent, il peut s'adresser à un courtier et changer sa police en argent comptant. Le courtier est enchanté de le voir. Chaque police qu'il achète représente de l'argent dans sa poche.

Le cas le plus commun où un homme vend sa police d'assurance, c'est, bien entendu, quand il est à court d'argent et qu'il possède une police représentant un placement de plusieurs centaines de dollars sans perspective de rentrée de fonds immédiate. Il y a beaucoup de cas de polices d'assurance pour lesquels, ces circonstances peuvent se présenter. Par exemple, l'homme ayant une police pouvant être rachetée, payable dans quinze, vingt ou vingt-cinq ans, peut avoir payé ses primes pendant 16 ans, peut avoir juste dépassé la quinzième période de la valeur de rachat et avoir encore quatre années de primes à payer avant qu'il

puisse réaliser la valeur de l'achat à vingt ans, valeur qui a été augmentée.

Si cet homme est à court d'argent à cette époque, il se trouve dans un dilemme. Devra-t-il continuer à payer en empruntant pour les quatre autres années et obtenir la valeur de rachat à vingt ans de sa police ou bien devra-t-il la vendre maintenant à un prix assez bon? Quelquefois, cette alternative ne se présente pas, cet assuré doit vendre. C'est alors que le courtier en polices d'assurance est une commodité pour le détenteur de police. La compagnie, à cette époque, ne paierait rien sur la police, mais le courtier peut acheter la police, payer les primes des quatre années restantes et gagner de l'argent par là même.

La police d'assurance-vie ancien système, celle qu'un homme avait entre les mains pendant 30 ou 40 ans, représente une autre phase de la spéculation sur la police d'assurance. Un homme qui a payé ses primes pendant cet espace de temps est généralement assez âgé; le meilleur de sa vie est passé et sa mort n'est qu'une question de quelques années. Sur cette classe de polices, le courtier devient spéculateur. Combien de temps vivra encore ce vieillard? C'est la question qu'il doit se poser avant de fixer le prix qu'il consent à payer pour sa police. Mourra-t-il dans l'espace d'un an? Alors le prix de la valeur totale de la police est payé au moment du décès. Vivra-t-il encore dix ans? Alors la possibilité de payer dix primes annuelles doit entrer en ligne de compte dans le prix à fixer.

Un courtier consent à acheter une police possédée par un jeune homme souffrant d'une maladie incurable et qui a besoin d'argent. Il n'y a pas à se fier à ce genre de transaction. Un homme dont un poumon est épuisé et l'autre très attaqué peut vivre et dépasser la période de vie qui lui a été fixée par le médecin examinateur. Un homme avec une maladie de coeur qui menace de l'emporter tous les jours, peut vivre assez longtemps pour que le paiement des primes sur sa police d'assurance ne soit pas profitable, à moins que l'achat n'ait été fait à un prix excessivement bas. Dans ce cas, il y a spéculation absolue, et c'est le courtier qui est du côté sûr.

Les possibilités de fraude dans ce genre de transactions sont également illimitées et il n'y a que la connaissance des

affaires et la perspicacité du courtier qui empêchent les plans de gredins ambitieux de réussir.

Un homme atteint de bronchite chronique peut se faire passer pour un tuberculeux sans espoir; un homme victime de maladie nerveuse peut se faire passer pour un épileptique et essayer de vendre sa police dans ces conditions. Toutefois, il est rare que la fraude réussisse; les courtiers sont tous sur le qui-vive. Ils connaissent leur affaire et leur public. D'une manière générale, la profession de courtier est une profession profitable.

#### Brevets Canadiens obtenus par des étrangers.

Les inventeurs dont les noms suivent ont récemment obtenu des brevets Canadiens par l'entremise de MM. MARION & MARION, Solliciteurs de brevets, Montréal, Canada, et Washington, E. U.

Tout renseignement à ce sujet sera fourni gratis en s'adressant au bureau d'affaires plus haut mentionné.

#### Nos

- 100127—Benjamin Locking, Napier, N.-Zélande. Appareil de production de vapeur employée pour la destruction des lapins et des herbes sauvages;
- 100128—Pierre M. Mazé, Paris, France. Appareil pour la pasteurisation du lait et autres substances.
- 100161—Lucien Juman, Paris, France. Procédé pour obtenir du cuivre pur.
- 100162—Miranda Malzac, Paris, France. Traitement des minéraux.
- 100200—Axel Sabroe, Aastrup, Allemagne. Moyen de séparer les pierres d'avec la terre glaise.
- 100269—Fredrik A. Kjellin, Stockholm, Suède. Dispositif pour réduire l'auto-induction dans les fours électriques lorsque la force électromotrice est produite par un champ magnétique.
- 100329—George Sturgess, Mablethorpe, Angleterre. Bas et autres tricotés à la machine.

Il n'y a pas de crime plus odieux que de déguiser la vérité; les hommes ne peuvent être des êtres sociables que s'ils ont confiance en leurs semblables. Quand la parole n'est employée que pour dénaturer la vérité, chaque homme n'a qu'à se séparer des autres, habiter son propre repère et getter sa proie. — (Idler.)



## La Grande Police Industrielle de la Banque d'Epargne

ASSURE VOTRE VIE ET REMBOURSE VOTRE ARGENT.—3c. PAR SEMAINE EN MONTANT

Déposée et émise uniquement par

**THE UNION LIFE ASSURANCE COMPANY.**

CAPITAL ENTIEREMENT SOUSCRIT

UN MILLION DE DOLLARS.

H. POLLMAN EVANS,  
Président.

BUREAU PRINCIPAL: 54, rue Adélaïde Est  
TORONTO.

AGENTS  
DEMANDES.

