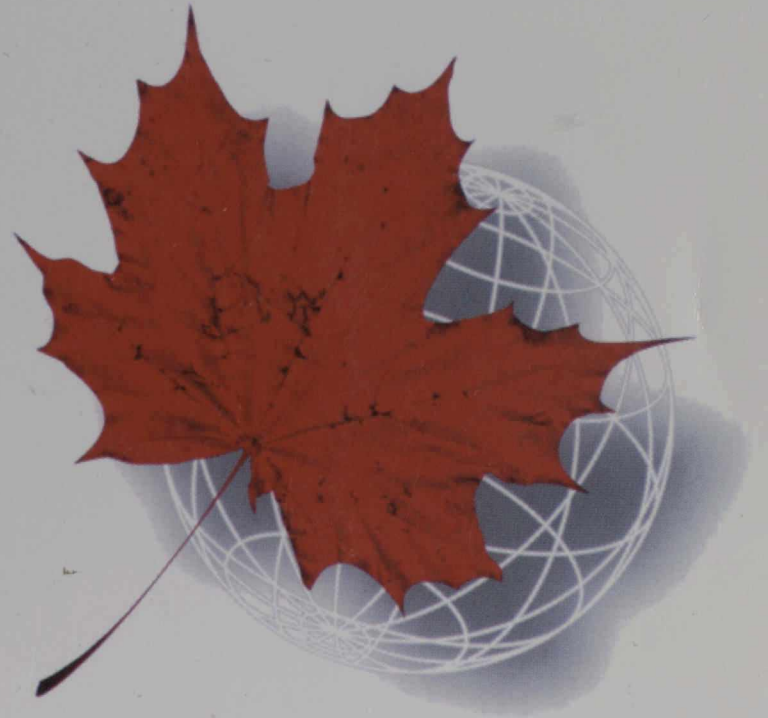




Ministère des Affaires étrangères
et du Commerce international

Department of Foreign Affairs
and International Trade



*Le point sur
le commerce en*
2001

Deuxième rapport annuel sur
le commerce international
au Canada

Mai 2001

Canada

Handwritten notes:
1-1-72
C-1-1-72
L-1-1-72

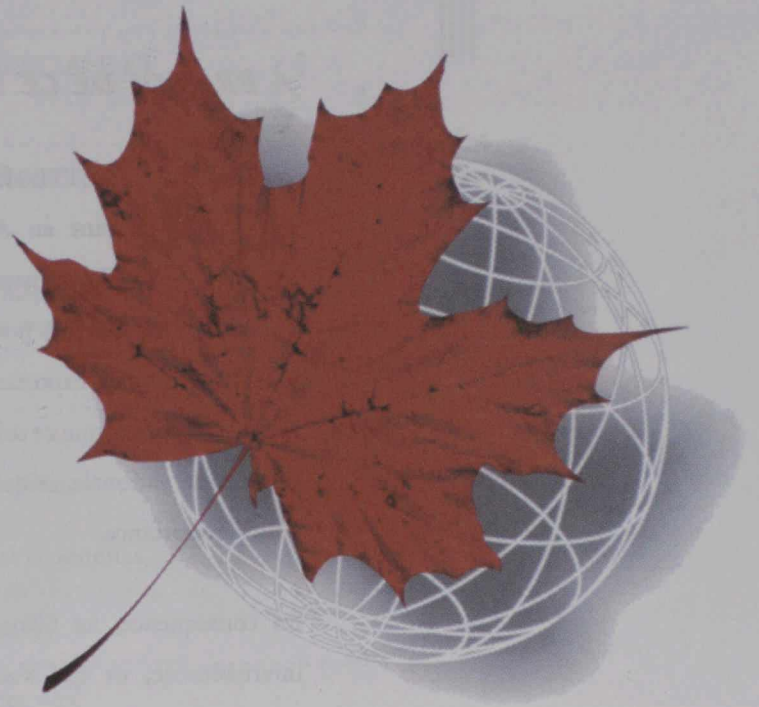
DOCS
CA1 EA530 T77 EXF
2001
Trade update ... : annual report o
Canada's state of trade
60895703(E) 60895818(F)
.B3471871(E) .B3471883(F)

LIBRARY E A / BIBLIOTHÈQUE A E

3 5036 01029513 0

LIBRARY
NAFTA Secretariat
Canadian Section

BIBLIOTHÈQUE
Secretariat de ALÉNA
Section canadienne



*Le point sur
le commerce en
2001*

Deuxième rapport annuel sur
le commerce international
au Canada

Mai 2001

À PROPOS DE CE DOCUMENT

EN CETTE ÉPOQUE D'INTÉGRATION ÉCONOMIQUE CONTINUE, tant en Amérique que dans le reste du monde, le commerce et l'investissement ont une incidence croissante sur la vie de tous les Canadiens. Les marchés pour les biens et les services produits au Canada étant de plus en plus des marchés d'exportation, et les Canadiens continuant de dépendre de biens et de services importés, que ce soit pour leur propre consommation ou comme intrants dans la production nationale, ce qui se passe à l'étranger sur le plan économique revêt de plus en plus d'importance.

En conséquence, les Canadiens s'intéressent davantage aux enjeux liés à l'économie internationale, ce qui s'accompagne d'une demande accrue de renseignements et d'analyses détaillés sur la performance du Canada sur le plan du commerce et de l'investissement par rapport aux autres pays. Le présent document vise à répondre en partie à cette demande. Il examine et analyse les faits saillants du commerce et de l'investissement extérieurs canadiens en l'an 2000 par rapports aux tendances et à la performance économiques nationales et internationales.

Le présent rapport a été préparé par la Direction de l'analyse commerciale et économique (EET) du ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, sous la supervision de M. John M. Curtis, conseiller économique principal et coordonnateur. Hung-Hay Lau, directeur adjoint et coordonnateur principal de la recherche, l'a rédigé, avec le concours de Suzanne Desjardins, de Clea Coronel, de Samad Uddin, de Ming-Tao Chen et de Sylvain Léger.



TABLE DES MATIÈRES

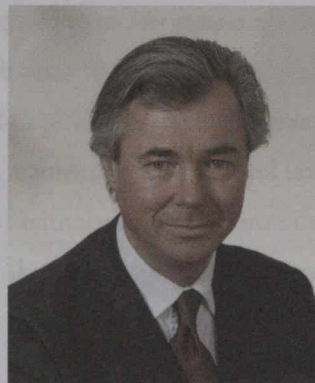
MESSAGE DU MINISTRE	1
BILAN DE L'ANNÉE COMMERCIALE 2000	3
FAITS SAILLANTS DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE ET ÉCONOMIQUE DU CANADA	3
Faits saillants et perspectives économiques de l'an 2000	3
Tableau 1 : Le commerce en pourcentage du PIB, 1989-2000	6
Tableau 2 : Le commerce bilatéral entre le Canada et les États-Unis, 1990-2000	7
Tableau 3 : Parts des importations et des exportations de biens des États-Unis avec leurs cinq principaux partenaires commerciaux	7
I. COMMERCE DES MARCHANDISES	9
L'orientation du commerce en l'an 2000	9
Tableau 4 : Parts des exportations canadiennes de marchandises (en pourcentage), 1970-2000	9
Examen de la performance des exportations par principales économies et régions partenaires en l'an 2000	9
Encadré A : Le commerce régional de marchandises entre les provinces canadiennes et les États américains	10
Tableau 5A : Les exportations de marchandises canadiennes vers les économies de l'UE, 1989-2000	15
Tableau 5B : Le commerce des marchandises à l'intérieur de l'UE et les importations de quelques partenaires commerciaux, 1989-1999	16
Tableau 6 : Les exportations de marchandises canadiennes vers les économies de l'Asie de l'Est (en milliards de dollars), 1989-2000	17
Tableau 7 : La part des économies de l'Asie de l'Est dans les exportations de marchandises canadiennes (en pourcentage), 1989-2000	17
Tableau 8 : Le commerce à l'intérieur de l'Asie et les importations en provenance de quelques partenaires commerciaux, 1989-1999	18
Tableau 9 : Les exportations de marchandises canadiennes vers les principales économies d'Amérique latine, 1989-2000	19
Sources des importations de marchandises du Canada	19
Tableau 10 : Les importations de marchandises du Canada, 1950-2000	20
Commerce des marchandises, par secteur	20
Encadré B : Position du Canada dans le commerce mondial des produits de haute technologie	23
Évolution structurelle de la croissance des importations	27
Tableau 11 : Importations canadiennes de marchandises, par secteur Croissance (en pourcentage) en l'an 2000	27
Tableau 12 : Valeur, part et croissance du commerce canadien des marchandises (base de la balance des paiements)	28
Balance commerciale	29
Évolution des termes de l'échange	29
Encadré C : Le commerce et l'investissement avec les pays de la ZLEA	30
Commerce avec les pays de la ZLEA entre 1980 et l'an 2000	30
Le commerce des services avec les pays de la ZLEA	35



II. COMMERCE DES SERVICES	37
Évolution du commerce des services du Canada	39
Tableau 13 : Commerce annuel moyen des services, 1960-2000	39
L'économie du savoir stimule le commerce des services commerciaux	39
Tableau 14 : Composantes des exportations de services commerciaux, 1993-2000	40
III. REVENUS D'INVESTISSEMENT	41
IV. COMPTE COURANT	42
Tableau 15 : Épargne et investissement intérieurs, comme proportion du PIB, 1981 -2000	42
V. COMPTE DE CAPITAL ET COMPTES FINANCIERS	45
Investissement direct	45
Tableau 16 : Volumes de l'IDCE et de l'IED par secteur, à la fin de 2000	46
Encadré D : Investissement international direct et bilan du Canada dans l'ALENA	47
Placements de portefeuille	50
Bilan de l'investissement international	50
VI. RÉSUMÉ DE LA BALANCE DES PAIEMENTS	51
Tableau 17 : Balance des comptes des paiements internationaux du Canada en 2000	51
ANNEXE STATISTIQUE	52



**MESSAGE DE L'HONORABLE PIERRE S.
PETTIGREW, MINISTRE DU COMMERCE
INTERNATIONAL**



*Le point sur le
commerce en
2001*

Deuxième rapport annuel
sur le commerce
international au Canada

EN L'AN 2000, L'ÉCONOMIE DU CANADA a franchi un certain nombre d'étapes importantes — un taux de croissance supérieur à celui des 12 dernières années, une neuvième année consécutive de croissance, la plus longue période de croissance ininterrompue en plus de 30 ans, un niveau d'emploi record depuis près d'un quart de siècle et le taux le plus élevé de création d'emplois parmi les principaux pays industrialisés. Autrement dit, en l'an 2000, les Canadiens et Canadiennes ont profité d'emplois plus nombreux, de meilleures possibilités et de revenus plus élevés. Ce sont les échanges commerciaux qui ont alimenté la croissance de notre pays en fournissant au gouvernement du Canada les moyens de réinvestir dans l'éducation et dans l'innovation, dans le système universel de soins de santé et dans les programmes pour les jeunes.

Le point sur le commerce en 2001, le deuxième rapport annuel sur le commerce international au Canada, nous renseigne sur les nouveaux records établis par le Canada aux chapitres du commerce et de l'investissement. Nos exportations ont augmenté de près de 15 p. 100 et représentent aujourd'hui 45,6 p. 100 — soit près de la moitié — de notre produit intérieur brut. Dans l'ensemble, les échanges commerciaux du Canada avec le reste du monde ont frôlé, en moyenne, les 2,5 milliards de dollars par jour, toute l'année durant. Notre endettement extérieur net a atteint son niveau le plus bas en 50 ans. Nous avons attiré de nouveaux investissements directs étrangers records de 93,2 milliards de dollars, ce qui constitue un vote de confiance massif en l'avenir de l'économie du Canada. Et confiants de découvrir de nouvelles possibilités d'affaires à l'étranger, les Canadiens et Canadiennes investissent près de 62 milliards de dollars afin d'accroître leur présence dans le milieu des affaires internationales.

Le Canada doit son succès sur les marchés mondiaux en majeure partie au fait qu'il a su se maintenir à la fine pointe des technologies — en encourageant l'innovation et en finançant une évolution — ce qui l'a mené d'une économie fondée sur les ressources primaires à une économie davantage fondée sur le savoir. En l'an 2000, les exportations de haute technologie ont augmenté de 30 p. 100, un taux presque deux fois plus élevé que celui de l'ensemble de nos exportations. Dans le même ordre d'idées, nos exportations de services axés sur le savoir sont le segment du commerce des services qui croît le plus rapidement, et elles représentent aujourd'hui plus de

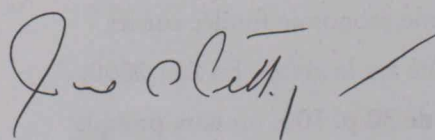


50 p. 100 de toutes nos exportations de services. En fait, depuis 1993, le Canada a enregistré chaque année un taux de croissance à deux chiffres de ses exportations de services axés sur le savoir tels que les services de recherche-développement, les services financiers, les droits et redevances, et l'ingénierie. Cette réussite signifie que les Canadiens et Canadiennes, et en particulier les jeunes qui décident de faire carrière dans ces nouveaux secteurs dynamiques de l'économie, ont accès à des emplois de qualité supérieure et à une gamme plus étendue que jamais auparavant de possibilités.

En plus d'offrir de meilleurs emplois et davantage de possibilités aux Canadiens et Canadiennes, le commerce finance un système social auquel la population canadienne tient beaucoup et qui est le reflet de ses valeurs d'équité, d'inclusion et d'égalité. La réussite commerciale soutenue du Canada profite aux Canadiens et Canadiennes de toutes les régions. C'est pourquoi le succès obtenu par le Canada dans le secteur du commerce et des investissements ne saurait nous faire oublier que nous devons nous préparer à relever les défis qui nous attendent, notamment ceux que pose le ralentissement de l'économie américaine. La performance commerciale passée n'est pas une garantie de réussite dans l'avenir.

Dans l'hémisphère, avec nos partenaires commerciaux bilatéraux, et dans l'arène plus vaste de l'Organisation mondiale du commerce, nous devons redoubler d'efforts pour que les échanges commerciaux deviennent plus libres et obéissent à des règles claires et équitables. Les Canadiens et Canadiennes sont capables de soutenir la concurrence partout dans le monde pourvu que les règles du jeu soient équitables. En misant sur son réseau de délégués commerciaux et sur des efforts d'expansion du commerce comme ceux déployés par Équipe Canada, le gouvernement du Canada continuera d'ouvrir des portes aux exportateurs canadiens sur les marchés importants.

En dernier lieu, nous devons nous rappeler que ces résultats commerciaux records sont le fruit du travail de chacun d'entre nous, de nos voisins et voisines et des autres membres de notre collectivité. J'aimerais féliciter les millions de Canadiens et Canadiennes — travailleurs et travailleuses, entrepreneurs, propriétaires d'entreprises et exportateurs, petits et grands — qui ont su relever le défi de la concurrence mondiale. L'ensemble de la population canadienne profite de cette réussite.



FAITS SAILLANTS DE LA PERFORMANCE COMMERCIALE ET ÉCONOMIQUE DU CANADA

Pour le Canada, l'an 2000 aura été une neuvième année consécutive de croissance économique, marquant ainsi la période d'expansion la plus longue et la plus stable depuis les années 1960.

Faits saillants et perspectives économiques de l'an 2000¹

- ❑ Pour la première fois dans l'histoire, le **produit intérieur brut (PIB)** en prix courants a franchi la barre du billion de dollars (1 039 milliards de dollars), soit 33 727 \$ par habitant.
- ❑ La **croissance réelle** (après correction pour l'inflation) du PIB s'est accélérée, passant de 4,5 p. 100 en 1999 à 4,7 p. 100. Ce taux est le plus élevé des dix dernières années. Dans la perspective d'un ralentissement de la croissance économique des États-Unis, la plupart des analystes s'attendent à ce que le PIB réel du Canada progresse à un rythme modéré, soit de 2,5 à 3 p. 100 cette année, ce qui est du même ordre de grandeur que le taux de 2,5 p. 100 enregistré entre 1989 et 2000.
- ❑ La **hausse des prix à la consommation** a été de 2,7 p. 100 en 2000, comparativement à 1,7 p. 100 en 1999, l'accélération étant entièrement due à l'augmentation des prix de l'énergie. Cependant, elle reste dans la fourchette de 1 à 3 p. 100 fixée par la Banque du Canada. Si l'on exclut l'énergie, l'indice d'ensemble a augmenté de 1,5 p. 100, ce qui est comparable aux augmentations enregistrées depuis 1996. Parallèlement, le taux d'inflation de base, qui exclut les aliments et l'énergie, s'est établi à 1,4 p. 100, comparativement à 1,5 p. 100 en 1999.
- ❑ La **croissance de l'emploi** a atteint 2,2 p. 100 (319 000), tous les emplois créés étant des emplois à temps plein.
- ❑ Le **taux de chômage** est passé d'une moyenne de 7,6 p. 100 en 1999 à 6,8 p. 100 en 2000, ce qui est le taux le plus bas depuis 1974.
- ❑ Le **dollar canadien** a clôturé l'année 2000 à 0,667 \$US, comparativement à 0,693 \$US à la fin de 1999. Pour l'ensemble de l'année, il s'est situé en moyenne à 0,6733 \$US, ce qui est pratiquement inchangé par rapport aux moyennes annuelles de 1998 et de 1999. Cependant, par rapport à l'euro, la monnaie commune européenne, la valeur du dollar canadien a augmenté de 11,5 p. 100, s'échangeant en moyenne à 0,73 euro. Il s'est également apprécié vis-à-vis de la livre sterling de 6,8 p. 100.

Le commerce international a joué un rôle important dans la croissance économique canadienne en l'an 2000.

- ❑ Les exportations de biens et de services ont augmenté de 14,9 p. 100, pour atteindre 473,9 milliards de dollars, ce qui équivaut à 45,6 p. 100 du PIB, comparativement à 25 p. 100 en 1991.
- ❑ Les importations de biens et de services ont augmenté de 10,8 p. 100, pour atteindre 426 milliards de dollars, soit 41 p. 100 du PIB.
- ❑ La croissance des exportations canadiennes est également évidente dans des indicateurs tels que les taux tarifaires et les importations en franchise douanière qui entrent au Canada. Les taux tarifaires canadiens moyens ont considérablement baissé au cours des dix dernières années, passant de 3,7 p. 100 en 1989 à 0,9 p. 100 en 1999. Parallèlement, les importations qui entrent au Canada en franchise douanière sont passées de 65,7 p. 100 des importations totales en 1989 à 90,6 p. 100 en 1999.
- ❑ Le solde courant est passé d'un déficit de 3,4 milliards de dollars, ou 0,4 p. 100 du PIB en 1999, à un excédent de 18,9 milliards de dollars, ou 1,8 p. 100 du PIB en 2000, ce qui reflète l'augmentation de l'excédent du commerce des marchandises, qui est passé de 33,8 milliards de dollars en 1999 à 54,4 milliards de dollars en 2000.

¹ Tous les montants en numéraires sont exprimés en dollars canadiens, sauf indication contraire.



L'orientation des exportations du Canada en l'an 2000 a été fortement influencée par la dichotomie de la performance économique mondiale.

- ❑ Les exportations de biens et de services à destination des États-Unis ont beaucoup plus augmenté que l'ensemble du commerce extérieur, l'économie américaine affichant une croissance solide de 5 p. 100, par rapport à 4,2 p. 100 en 1999, ce qui marquait aussi pour ce pays une dixième année d'expansion. La part des États-Unis dans les exportations de biens et de services du Canada a atteint un pourcentage record, soit 82,9 p. 100, contre 82,6 p. 100 en 1999. Plus particulièrement, la part des États-Unis dans les exportations de marchandises du Canada est passée de 85,8 p. 100 en 1999 à 86,1 p. 100 en 2000.
- ❑ Le gros des échanges commerciaux entre le Canada et les États-Unis se concentre dans un nombre limité de régions, ce qui reflète la proximité géographique et la complémentarité des productions (encadré A). Depuis quelques années, environ 60 p. 100 des exportations du Canada vers les États-Unis proviennent de l'Ontario, qui est également le destinataire des trois quarts des importations canadiennes en provenance de ce pays.
- ❑ Les exportations de biens et de services vers le Japon ont augmenté de 7,4 p. 100 en 2000, ce qui marque un renversement de la tendance après la baisse continue enregistrée entre 1995 et 1999.
- ❑ Les ventes à destination de l'Union européenne se sont ressaisies, la croissance se raffermissant dans les principales économies d'Europe occidentale telles l'Allemagne et le Royaume-Uni.
- ❑ Les exportations vers la plupart des autres grands marchés ont également beaucoup augmenté en général l'an dernier :
 - La forte reprise économique en Asie du Sud-Est en l'an 2000 s'est traduite par un redressement général des exportations canadiennes vers cette région. En particulier, des augmentations supérieures à 10 p. 100 ont été enregistrées dans les exportations de marchandises vers la République populaire de Chine (une hausse de 39,3 p. 100), les Philippines (une hausse de 30,7 p. 100), la Thaïlande (une hausse de 22,7 p. 100) et la Corée du Sud (une hausse de 12,3 p. 100).
 - Les exportations de marchandises vers la plupart des grandes économies latino-américaines sont bien réparties, ce qui traduit une amélioration de la conjoncture économique générale dans la région. Les exportations vers les partenaires du libre-échange du Canada dans la région ont considérablement progressé, soit de 26,5 p. 100 avec le Mexique, de 25,2 p. 100 avec le Costa Rica et de 23,6 p. 100 avec le Chili.
 - Les échanges de marchandises entre le Canada et les pays membres du futur Accord de libre-échange des Amériques (ALEA) sont dominés par le commerce avec les États-Unis, destinataires de 98,4 p. 100 des exportations et à l'origine de 92,7 p. 100 des importations en l'an 2000. Cela laisse 1,6 p. 100 et 7,3 p. 100, respectivement, pour les exportations et les importations avec des pays autres que les États-Unis (encadré C).

L'éventail de produits exportés par le Canada a changé sensiblement en l'an 2000.

- ❑ Le fait marquant en l'an 2000 a été la croissance spectaculaire des exportations énergétiques, notamment de pétrole brut, de gaz naturel, d'électricité et de produits pétroliers. La progression du volume des exportations d'énergie et de produits énergétiques a été amplifiée par la forte hausse des prix de l'énergie sur les marchés internationaux. Le Canada, qui est exportateur net d'énergie, a beaucoup profité de cette flambée des prix, même si le coût élevé de l'énergie nuit à l'activité manufacturière au Canada et aux consommateurs du pays. L'excédent du commerce des produits énergétiques du Canada est passé de 19 à 34,8 milliards de dollars entre 1999 et 2000.
- ❑ Les exportations de machines et d'équipements (M et E) ont considérablement augmenté, ce secteur revenant en tête dans les ventes à l'exportation du Canada. L'augmentation de 22,8 p. 100 des exportations de machines et d'équipement en valeur est due en premier lieu aux produits de haute technologie, comme le matériel de télécommunications, dont les ventes ont



fait un bond de 59,1 p. 100 au cours de l'année. En l'an 2000, les machines et l'équipement représentaient 25,3 p. 100 des produits exportés, ce qui est sensiblement plus élevé que la part du secteur de l'automobile (23,1 p. 100).

- ❑ La valeur des exportations et des importations canadiennes de produits de haute technologie a augmenté très rapidement au cours des dernières années (encadré B). En l'an 2000, les exportations de haute technologie du Canada ont progressé de 30 p. 100 et les importations, de 26,2 p. 100, en dollars constants, ce qui est beaucoup plus que les autres catégories du commerce des marchandises.
- ❑ Les exportations de métaux, de produits chimiques et d'autres biens industriels ont augmenté de plus de 10 p. 100 en l'an 2000, grâce à des gains en prix et en volumes.
- ❑ Les exportations de services ont augmenté de 8,6 p. 100, celles du secteur des transports (en appui à la croissance du commerce des marchandises du Canada) et de l'activité du savoir, comme celles des services commerciaux, se classant en tête. Le taux de croissance global des exportations de services était inférieur à celui des exportations de marchandises.

Les courants d'investissements directs bilatéraux avec le reste du monde sont restés très élevés, et l'endettement extérieur net du Canada en pourcentage du PIB a baissé pour atteindre son taux le plus bas depuis le début des années 1950.

- ❑ Les courants de l'investissement étranger direct (IED), entrants ou sortants, sont bénéfiques au développement économique du Canada (encadré D). Les entrées d'IDE au Canada ont atteint un nouveau record en l'an 2000.
- ❑ Parallèlement, après un relâchement en 1999, l'investissement direct canadien à l'étranger (IDCE) a également atteint un nouveau record.
- ❑ Tout comme en 1999, l'IED au Canada est resté supérieur à l'IDCE, ce qui dénote un renversement de tendance par rapport aux années 1990.
- ❑ Comme au cours des dernières années, la majorité de l'IED est allé à des regroupements d'entreprises.
- ❑ L'endettement extérieur net du Canada, qui était en baisse depuis 1976 en pourcentage du PIB, a également diminué en valeur absolue en l'an 2000 et ce, pour la deuxième année consécutive.

Tendances

- ❑ En l'an 2000, la performance commerciale a couronné une décennie de croissance exceptionnelle, le commerce restant ainsi le principal moteur de la croissance économique du Canada. De 1990 à 2000, période durant laquelle le PIB réel (ajusté en fonction de l'inflation) a progressé de 2,5 p. 100 en taux composé annuel, la croissance des exportations réelles de biens et de services s'est établie à 8,2 p. 100 et celle des importations de biens et de services, à 7,4 p. 100.
- ❑ Le taux de croissance élevé soutenu du commerce par rapport au PIB témoigne de la réorientation de la structure industrielle du Canada vers des secteurs particulièrement solides dans l'économie mondiale. Cette réorientation et les changements connexes répondent à de nouveaux débouchés et à des pressions concurrentielles créées par l'Accord de libre-échange entre le Canada et les États-Unis (ALE) et son successeur, l'Accord de libre-échange nord-américain (ALENA), ainsi qu'à la réduction multilatérale des obstacles au commerce en application des accords conclus dans le cadre des négociations commerciales de l'Uruguay Round, entre 1986 et 1994.



- Le taux de croissance des exportations qui a été supérieur à celui des importations au cours des dix dernières années résulte de la combinaison d'une croissance plus vigoureuse de l'économie américaine, d'une offre un peu plus serrée aux États-Unis et des effets de la baisse du taux de change entre les dollars canadien et américain au cours de la décennie.

Tableau 1 : Le commerce en pourcentage du PIB, 1989-2000

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total des exportations	25,6	25,7	25,0	27,0	30,1	34,0	37,3	38,4	39,1	41,2	43,1	45,6
Biens	22,4	22,4	21,6	23,4	26,2	29,7	32,9	33,6	34,3	35,8	37,6	40,2
Services	3,2	3,3	3,4	3,6	3,9	4,3	4,4	4,8	4,8	5,4	5,4	5,4
Total des importations	25,6	25,7	25,7	27,4	30,2	32,9	34,3	34,4	37,5	39,8	40,2	41,0
Biens	21,2	20,8	20,6	22,1	24,4	27,1	28,5	28,6	31,6	33,6	34,1	35,0
Services	4,4	4,9	5,1	5,3	5,8	5,8	5,7	5,8	5,8	6,2	6,0	6,0

Sources : Statistique Canada, *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, n° 13-001-PPB au catalogue, quatrième trimestre de l'an 2000. Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB au catalogue, quatrième trimestre de l'an 2000.

Les relations économiques de longue date avec les États-Unis sont demeurées le facteur dominant de la performance du Canada en matière de commerce et d'investissement.

- En l'an 2000, les échanges bilatéraux de produits et de services avec les États-Unis ont augmenté de 11,7 p. 100, les échanges de produits progressant de 12,3 p. 100 et ceux de services, de 7 p. 100. La réduction voire l'élimination d'obstacles au commerce par le biais d'accords commerciaux a encouragé des regroupements et la production massive de produits et de services particuliers d'un côté de la frontière pour profiter de gains en efficacité. Des considérations fondées sur l'avantage comparatif modifiant le schéma de production, le commerce international a rapidement pris de l'expansion.
- Les échanges bilatéraux de produits et de services sont passés de 626,7 milliards de dollars en 1999 à 700 milliards de dollars en l'an 2000, ce qui représente plus de 1,9 milliard de dollars de transactions par jour. Au cours des dix dernières années, le commerce bilatéral a augmenté en moyenne de 11,4 p. 100 par année.
- Grâce à cette performance, le Canada a transformé ce qui était de 1988 à 1993 un petit déficit persistant du compte courant bilatéral en un excédent qui n'a cessé de croître depuis lors. Ce renversement s'explique à la fois par une augmentation des excédents bilatéraux habituels du commerce des marchandises et une réduction importante du déficit de longue date du commerce des services.
- L'excédent du compte courant canadien avec les États-Unis a atteint un record sans précédent de 63,5 milliards de dollars en l'an 2000, comparativement à 32,4 milliards de dollars en 1999.
- Du point de vue canadien, les relations commerciales avec les États-Unis dominent les statistiques. En effet, ce pays absorbe 82,9 p. 100 des exportations de produits et de services canadiens et il est à l'origine de 72,1 p. 100 des importations canadiennes.
- Cependant, les données relatives aux exportations canadiennes à destination des États-Unis comprennent des expéditions vers des pays tiers transitant par les États-Unis. Il en découle une sous-estimation de la part qui va à des pays autres que les États-Unis. Par exemple, d'après les données relatives aux importations de nos partenaires commerciaux, les exportations du Canada vers ces pays sont toujours supérieures à ce qu'indiquent nos propres statistiques des exportations. Les travaux



de conciliation des données entrepris entre le Canada et ses principaux partenaires commerciaux, comme le Japon, l'UE, le Mexique, la Chine et la Corée nous permettront de mieux connaître la ventilation des exportations canadiennes².

Tableau 2 : Le commerce bilatéral entre le Canada et les États-Unis, 1990-2000

	Valeur (en millions de dollars courants)			Croissance annuelle (en pourcentage)		
	Biens	Services	Biens et services	Biens	Services	Biens et services
1990-2000	366 204	49 140	415 343	11,6	9,9	11,4
1997	454 140	57 923	512 063	12,8	8,0	12,3
1998	503 293	63 248	566 541	10,8	9,2	10,6
1999	558 722	67 982	626 704	11,0	7,5	10,6
2000	627,208	72,762	699,970	12,3	7,0	11,7

Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° 67-001-XPB au catalogue, quatrième trimestre de l'an 2000.

- Du point de vue américain, le Canada est le principal partenaire commercial des États-Unis, tant sur le plan des exportations que des importations (tableau 3). Le Canada pèse nettement plus sur le marché américain que dans l'économie mondiale. En pourcentage des importations américaines de marchandises, toutefois, la présence canadienne sur le marché américain a baissé, passant de 19,3 p. 100 en 1999 à 18,8 p. 100 en l'an 2000, les importations américaines en provenance d'autres pays que le Canada augmentant plus rapidement.

Tableau 3 : Parts des importations et des exportations de biens des États-Unis avec leurs cinq principaux partenaires commerciaux

	En pourcentage des importations américaines					En pourcentage des exportations américaines				
	1994-1996	1997	1998	1999	2000	1994-1996	1997	1998	1999	2000
Canada	19,5	19,2	19,0	19,3	18,8	23,4	22,0	23,0	23,9	22,9
UE	17,9	18,1	19,3	19,1	18,1	21,4	20,4	21,8	21,8	21,1
Mexique	8,4	9,9	10,4	10,7	11,2	13,4	10,4	11,5	12,5	14,3
Japon	16,2	14,0	13,4	12,8	12,0	8,3	9,5	8,5	8,3	8,3
Chine	6,2	7,2	7,8	8,0	8,2	2,0	1,9	2,1	1,9	2,1

Source : U.S Census Bureau, *International Trade Statistics*. Nota : Données sur la base des données douanières.

Les perspectives commerciales dépendent de la conjoncture économique aux États-Unis et ailleurs dans le monde.

- Le Canada profite de sa longue fiabilité à l'égard des échanges commerciaux avec d'autres pays et, en particulier, avec les États-Unis, le plus grand marché au monde. Naturellement, ces liens commerciaux avec les États-Unis exposent également le Canada à toute incertitude dans l'économie américaine. À l'heure actuelle, tout le monde s'attend à un ralentissement de la croissance économique américaine cette année, notamment en ce qui concerne le premier semestre. De fait, le PIB réel des États-Unis a augmenté à un taux annuel de 1 p. 100 au quatrième trimestre de l'an 2000, et il semble demeurer faible au premier trimestre de 2001. Même si le taux de croissance économique repart à la hausse au deuxième semestre de cette année, la croissance du PIB américain passera probablement de 5 p. 100 en 2000 à 2 p. 100 environ en 2001, avec les répercussions que cela comporte sur la demande américaine de biens et de services canadiens.

² « Impact des transbordements sur les statistiques du commerce international du Canada », *Le commerce canadien en revue*, ministère des Affaires étrangères et du Commerce international, troisième trimestre 2000.



- Les exportations canadiennes se ressentiraient certainement du ralentissement de la croissance américaine, mais le choc sera amorti par le taux de change concurrentiel du dollar canadien. En l'an 2000, le Canada a exporté pour 51 milliards de dollars de pétrole brut, de gaz naturel et d'électricité, le tout à destination des États-Unis, ce qui représentait plus de 14 p. 100 des exportations de marchandises canadiennes vers ce pays. Étant donné la pénurie d'énergie chez nos voisins, il est fort probable que la demande élevée d'exportations énergétiques canadiennes se maintiendra, tout particulièrement à un moment où les capacités de production et de pipelines augmentent au Canada.
- Les mesures vigoureuses prises par les autorités monétaires et budgétaires américaines pour relancer l'expansion économique, qui est entrée dans sa dixième année, donneront un coup de pouce cette année au secteur du logement et aux achats d'articles de consommation de prix unitaire élevé, grâce à la baisse des paiements hypothécaires et des coûts de financement et à la hausse des revenus après impôt. Ces secteurs sensibles aux taux d'intérêts figurent en bonne place dans les exportations canadiennes. En effet, la moitié des exportations de marchandises canadiennes, c'est-à-dire d'énergie, de produits forestiers mais aussi d'automobiles et d'autres produits de consommation, devraient rester vigoureuses dans les 12 à 24 mois à venir. De plus, il est très probable que les ventes de technologies de l'information, de machines et d'équipements connexes se redresseront très rapidement dans cette économie internationale dynamique.
- De tout temps, la faiblesse de l'économie américaine s'est vite propagée, gagnant l'économie des principaux partenaires commerciaux du Canada. La plupart des prévisionnistes s'attendent donc à ce que la croissance économique européenne ralentisse et s'établisse à 2,5 p. 100 environ en 2001, comparativement à 3,5 p. 100 en 2000. De même, les perspectives économiques restent incertaines au Japon. En effet, la propagation de la faiblesse économique américaine aurait, en retour, une incidence sur les exportations canadiennes de biens et de services vers l'UE et le Japon, qui étaient respectivement les destinations de 6,3 p. 100 et 2,4 p. 100 des exportations canadiennes en l'an 2000. Cette situation montre bien que, même en mettant plus l'accent sur ces marchés, le Canada ne serait pas à l'abri des répercussions d'un ralentissement de la croissance économique aux États-Unis.



I. COMMERCE DES MARCHANDISES

En l'an 2000, la conjoncture a été favorable dans l'ensemble aux exportateurs canadiens. En effet, la croissance économique a été meilleure à l'échelle internationale, et le prix des principaux produits de base exportés, comme l'énergie, les aliments et les matériaux industriels (y compris les métaux et les produits chimiques), ont augmenté considérablement. En outre, le taux de change est resté nettement inférieur, à bien des égards, à sa parité de pouvoirs d'achat³. En l'an 2000, la valeur des exportations de marchandises canadiennes a atteint 417,7 milliards de dollars, soit 15,8 p. 100 de plus qu'en 1999, où elle était de 360,6 milliards de dollars. Entre-temps, l'accélération de la croissance réelle au Canada, où elle est passée à 4,7 p. 100, a alimenté une forte demande d'importations. Les importations canadiennes de biens se sont chiffrées à 363,2 milliards de dollars, soit une augmentation de 11,1 p. 100 par rapport à 1999, où elles avaient atteint 326,8 milliards de dollars. Il en est résulté un excédent record de marchandises de l'ordre de 54,5 milliards de dollars, ou 5,2 p. 100 du PIB nominal, en l'an 2000, comparativement à 33,8 milliards de dollars, ou 3,5 p. 100 du PIB, en 1999.

L'ORIENTATION DU COMMERCE EN L'AN 2000

La part des exportations canadiennes aux États-Unis a augmenté au fil des ans. Dans les années 1970 et 1980, l'augmentation de la part américaine transparaissait principalement dans le fait que les exportations à destination de l'Europe étaient moindres. Dans les années 1990, l'augmentation de la part des États-Unis se reflétait dans une diminution des parts de toutes les autres régions du monde.

Tableau 4 : Parts des exportations canadiennes de marchandises, 1970-2000 (en pourcentage)

	1970-1979	1980-1989	1990-2000	1997	1998	1999	2000
États-Unis	68,6	73,5	80,8	80,8	83,7	85,8	86,1
Union européenne	11,3	8,0	6,1	5,5	5,5	5,1	5,0
Japon	5,9	5,5	3,9	4,0	3,0	2,6	2,4
Reste du monde	14,1	13,0	9,2	9,6	7,8	6,6	6,5

Source : Statistique Canada CANSIM, n° 3685 : Exportations de marchandises sur la base de la balance des paiements, par 64 groupes principaux et par 6 marchés principaux, dérivés de la nomenclature standard des biens.

Examen de la performance des exportations par principales économies et régions partenaires en l'an 2000

Les États-Unis

La situation du marché américain, qui connaît sa plus longue période d'expansion économique en temps de paix, a été extrêmement favorable aux exportateurs canadiens en l'an 2000. Le PIB américain a enregistré une croissance de 5 p. 100 en termes réels (dépassant 4 p. 100 pour la cinquième année consécutive), mais les dépenses de consommation et les investissements des entreprises dans des usines et de l'équipement ont augmenté encore davantage.

- Les dépenses de consommation américaines ont augmenté de 5,3 p. 100 en 2000, la demande étant stimulée par les créations d'emplois et une nette baisse du taux d'épargne. Les dépenses consacrées à des biens durables ont augmenté de 9,6 p. 100 en l'an 2000, comparativement à 12,4 p. 100 en 1999.
- L'investissement des entreprises a augmenté de 12,6 p. 100, les dépenses de machines et d'équipements venant en tête. Cette augmentation ajoute une autre année à la longue période de croissance rapide des dépenses d'investissement.

La forte croissance de la demande intérieure américaine a stimulé les exportations de biens et de services canadiens vers les États-Unis, qui ont augmenté de 15,4 p. 100 en l'an 2000. Les exportations vers les autres principaux marchés du Canada ont moins progressé, la part américaine dans les exportations de biens et de services canadiens passant de 82,6 p. 100 en 1999 à 82,9 p. 100 en 2000. Dans le cas des marchandises, les exportations à destination des États-Unis représentaient 86,1 p. 100 des biens exportés en l'an 2000, comparativement à 85,8 p. 100 en 1999.

³ La valeur moyenne du dollar canadien face au dollar américain est restée pratiquement inchangée en l'an 2000. Le dollar canadien s'est nettement apprécié vis-à-vis de l'euro et à la livre anglaise, mais il s'est déprécié de 5 p. 100 environ face au yen japonais.

Le point sur le
commerce en
2001

Deuxième rapport annuel
sur le commerce
international au Canada

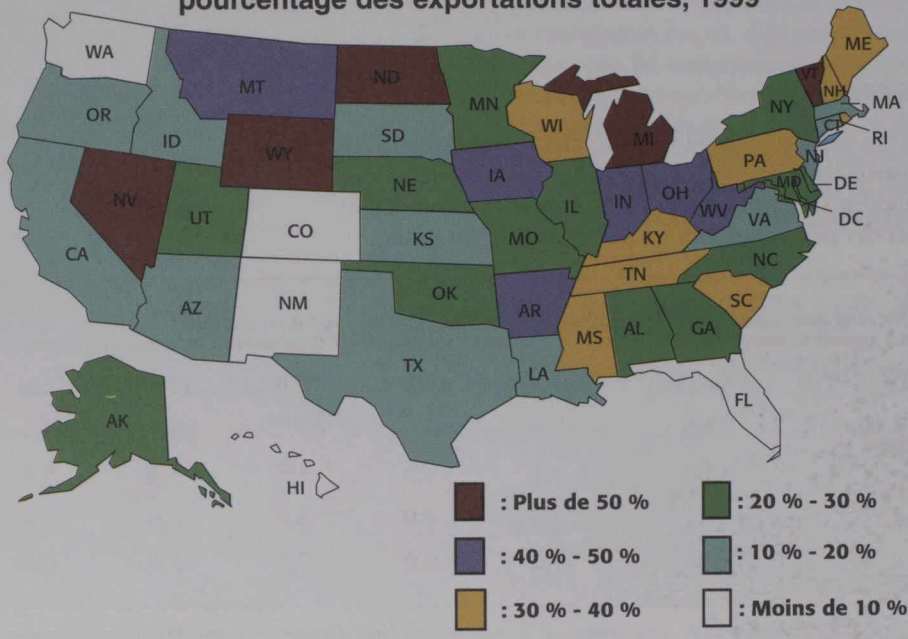


Encadré A : Le commerce régional de marchandises entre les provinces canadiennes et les États américains⁴

Bien que l'économie canadienne soit de petite taille comparativement à celle des grands pays industriels, le Canada est le premier partenaire commercial des États-Unis, tant comme marché d'exportation que comme source d'importations. Cependant, la structure des échanges varie considérablement entre les principales régions des deux pays, en raison de la complémentarité

des produits et de la distance. Pour un certain nombre d'États américains, le commerce avec le Canada est même plus remarquable que les chiffres nationaux le laissent entendre. Ainsi, le commerce avec le Canada représentait plus de la moitié des exportations du Vermont, du Wyoming, du Dakota du Nord, du Michigan et du Nevada (figure A1). C'est le Vermont qui dépend le plus du commerce avec le Canada, quelque 88 p. 100 de ses exportations étant destinées à ce pays. Sur le plan régional, c'est le Midwest américain qui dépend le plus du Canada en ce qui concerne les exportations.

Figure A1 : Exportations des États américains vers le Canada en pourcentage des exportations totales, 1999



Source : Tabulation de l'auteur fondée sur des données du Département du Commerce des États-Unis

Ventilation du commerce par régions

Comme le gros des échanges entre le Canada et les États-Unis est concentré dans certaines régions, le volume national du commerce dépend, en fait, de la situation économique dans ces régions en particulier. C'est pourquoi il est important d'évaluer la structure des échanges interrégionaux entre les deux pays. La ventilation régionale des échanges commerciaux bilatéraux entre le Canada et les États-Unis est présentée aux figures A2 et A3. Le commerce entre le Canada et les États-Unis est dominé principalement par la région centrale qui se compose de l'Ontario et du Québec⁵. La part nationale de l'Ouest du Canada (Colombie-Britannique et les Prairies) a été supérieure à celle du Québec, avec 21 p. 100 d'exportations vers les États-Unis et 14 p. 100 d'importations en provenance de ce pays (figure A2). Les provinces de l'Atlantique représentaient moins de 3 p. 100 du commerce bilatéral entre le Canada et les États-Unis.

⁴ Pour des questions de coût, nous utilisons les données de Statistique Canada de 1995 à 1999 pour illustrer la structure des échanges. Les données relatives aux échanges de biens et de services par province pour l'an 2000 seront disponibles en octobre 2001. La version du présent rapport diffusé sur le site Web sera mise à jour en octobre 2001 afin d'y incorporer ces renseignements.

⁵ L'Ontario est à l'origine de 57 p. 100 des exportations canadiennes vers les États-Unis et il absorbe 75 p. 100 des importations en provenance des États-Unis, tandis que le Québec est à l'origine de 18 p. 100 des exportations et absorbe 10 p. 100 des importations.



Le Midwest américain est le marché régional le plus important pour le Canada, puisqu'il a absorbé 41 p. 100 des exportations canadiennes vers les États-Unis en 1999, tandis que le Nord-Est, qui se classait en deuxième position au rang des destinations, en absorbait 26 p. 100 (figure A3). La ventilation des importations canadiennes en provenance des marchés régionaux américains est assez différente de celle des exportations. En effet, alors que le Midwest (44 . 100) reste le partenaire le plus important, le Sud (23 p. 100) a remplacé le Nord-Est (20 p. 100) au rang de deuxième fournisseur américain régional de marchandises importées.

À la figure A4, les quatre régions américaines sont divisées en huit zones. On voit que les États des Grands Lacs jouent un rôle primordial dans les échanges du Canada avec ces huit zones, puisqu'en 1999, ils ont absorbé et fourni 35 p. 100 et 38 p. 100 des exportations et des importations canadiennes, respectivement. Le Midwest et le Far West américains se classaient deuxième et troisième marchés d'exportation du Canada par ordre d'importance⁶. Quant au Sud-Est et au Mideast, ils étaient les deuxième et troisième sources des importations canadiennes.

Flux des échanges interrégionaux

Si l'on pousse plus loin la ventilation, on s'aperçoit que les échanges canado-américains sont dominés par un nombre limité de courants régionaux. Parmi les flux transfrontières entre les cinq régions canadiennes et les huit régions américaines, seuls 14 se chiffraient à plus de 10 milliards de dollars, représentant à eux seuls les quatre cinquièmes du commerce

transfrontière entre le Canada et les États-Unis. Les échanges de l'Ontario avec chacune des huit régions américaines dépassaient 10 milliards de dollars, représentant au total 65 p. 100 des échanges transfrontières bilatéraux du Canada. Les deux courants les plus importants étaient sur les axes Ontario-Grands Lacs (30 p. 100) et Ontario-Mideast (11 p. 100). Les partenaires commerciaux américains privilégiés du Québec étaient le Mideast (3,5 p. 100) et la Nouvelle-Angleterre (2,9 p. 100). Le rôle de la frontière est également important dans les régions du Pacifique et de l'Atlantique. En effet, les liens commerciaux de la Colombie-Britannique avec les États de la région du Pacifique (3,1 p. 100) illustraient bien le rôle du couloir de l'Interstate 5; les deux principales régions commerciales pour les Prairies étaient les Grands Lacs (2,8 p. 100) et les États des plaines (2,5 p. 100). Bien que la région des Rocheuses

Figure A2 : Ventilation du commerce entre le Canada et les États-Unis par région (en pourcentage), 1999

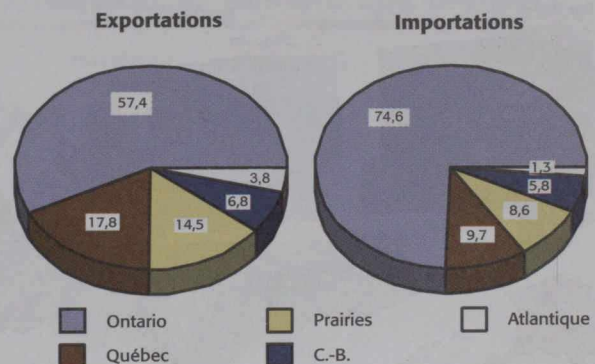
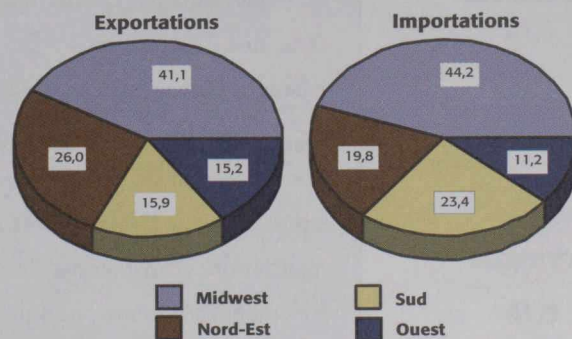


Figure A3 : Ventilation des échanges entre les États-Unis et le Canada par région (en pourcentage), 1999



Source : Statistique Canada

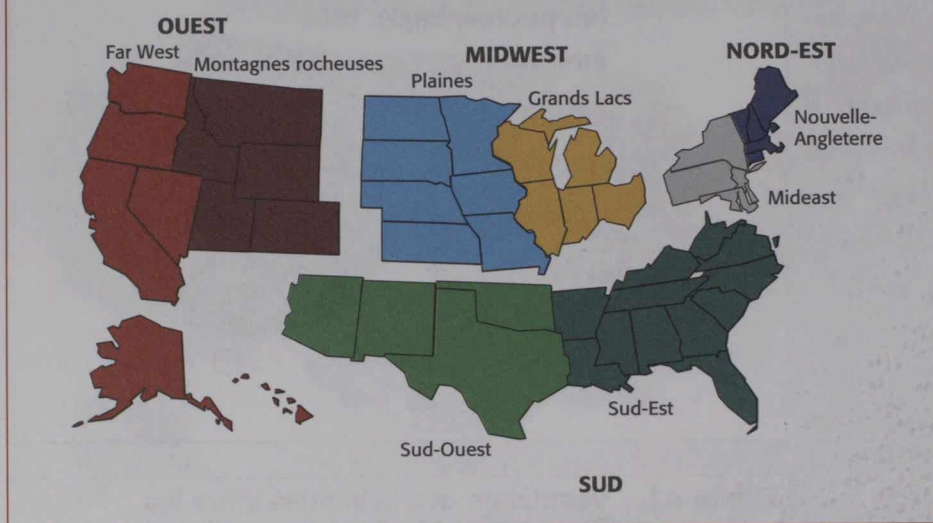
⁶ La région du Mideast comprend les États suivants : New York, New Jersey, Pennsylvanie, Delaware, Maryland et le District de Columbia.



soit aussi limitrophe des Prairies, le commerce bilatéral entre ces deux régions était l'agriculture, et ce secteur n'est pas complémentaire de l'activité des Prairies. Enfin, Canada Atlantique représentait une toute petite portion des échanges commerciaux entre le Canada et les États-Unis. Les deux régions américaines voisines, la Nouvelle-Angleterre (0,5 p. 100) et le Mideast (0,2 p. 100), étaient les deux principaux partenaires commerciaux du Canada Atlantique.

Principaux partenaires commerciaux américains par États

Figure A4 : Découpage régional du DOC des États-Unis



Source : Département du Commerce des États-Unis

La frontière joue un rôle important dans le commerce des États américains avec le Canada. Sauf la Californie et le Texas, la plupart des États importateurs clés se trouvent le long de la frontière (tableau A1). Le Michigan absorbait près du quart des importations américaines en provenance du Canada, tandis que les États des Grands Lacs (y compris l'Illinois et l'Ohio), du Mideast (New York et Pennsylvanie) et les États du Pacifique (Californie et Washington) étaient les autres principales régions importatrices. De

façon particulière, le courant des échanges entre l'Ontario et le Michigan était le plus important entre une province et un État dans le commerce entre les deux pays (18 p. 100 environ des échanges bilatéraux), suivi par l'axe Ontario-New York (6,7 p. 100) et l'axe Ontario-Ohio (5,5 p. 100). Les trois quarts des exportations de l'Ontario vers le Michigan se composaient essentiellement de matériel de transport tels des produits de l'industrie automobile. Quant aux exportations de l'Ontario vers l'État de New York, deuxième au classement des destinations des exportations canadiennes aux États-Unis, les produits de l'industrie automobile étaient également importants, puisqu'ils représentaient 40 p. 100 des ventes ontariennes à cet État. En revanche, les États importateurs qui connaissent une croissance rapide sont ceux qui ont absorbé moins de 1 p. 100 des exportations canadiennes à destination des États-Unis pendant la seconde moitié des années 1990, exception faite de la Californie et de l'État de New York (tableau A1). Il est à noter qu'au cours des cinq dernières années, la croissance des importations a été négative seulement dans l'État de Rhode Island (-0,9 p. 100) et au Wisconsin (-0,3 p. 100).

Les importations canadiennes en provenance des États américains étaient plus diversifiées que les exportations canadiennes vers les États-Unis, même si le Canada arrivait en tête des destinations des exportations de 35 États américains en 1999 (tableau A2). Par exemple, ces cinq dernières années, les exportations vers les cinq premiers États représentaient plus ou moins la moitié des exportations canadiennes à destination des États-Unis, comparativement à 44 p. 100 de leurs importations. À l'instar des exportations, les importations canadiennes en provenance des États-Unis viennent très majoritairement de la région des Grands Lacs et du Mideast. Là encore, la croissance des importations canadiennes en provenance des États

américains était plus nette dans les États qui représentent une petite part des importations canadiennes globales en provenance des États-Unis. Les deux seuls États qui ont moins exporté vers le Canada entre 1995 et 1999 sont l'Idaho (-3,5 p. 100) et le Maryland (-3,2 p. 100).

Dans l'ensemble, les exportations canadiennes à destination des États-Unis étaient dominées par le commerce avec huit États plus le District de Columbia (tableau A3). Le Canada a plus exporté vers chacun de ces États que vers le Japon, qui est son deuxième partenaire commercial. La valeur des exportations vers 32 des États américains était tellement importante que chacun d'eux aurait pu se classer parmi les 10 pays considérés comme étant ses principaux partenaires commerciaux.

Tableau A1 : Ventilation des exportations canadiennes vers les États américains (en pourcentage), 1995-1999

Part			Croissance		
Rang	État	Moyenne	Rang	État	Moyenne
1	Michigan	23,9	1	Hawaï	227,6
2	New York	10,9	2	Wyoming	122,4
3	Illinois	5,4	3	Nouveau-Mexique	61,7
4	Californie	5,3	4	Arizona	30,5
5	Ohio	4,7	5	Oklahoma	27,1
6	Washington	3,8	6	Nevada	26,9
7	Texas	3,7	7	Montana	25,8
8	Pennsylvanie	3,3	8	Kansas	22,1
9	Minnesota	2,9	9	Californie	21,5
10	Massachusetts	2,7	10	New York	21,3

Tableau A2 : Ventilation des importations canadiennes en provenance des États américains (en pourcentage), 1995-1999

Part			Growth		
Rang	État	Moyenne	Rang	État	Moyenne
1	Michigan	13,9	1	Wyoming	41,9
2	Ohio	9,3	2	Missouri	21,4
3	New York	7,5	3	Nevada	21,3
4	Illinois	6,4	4	Kentucky	17,7
5	Californie	6,4	5	Oklahoma	17,7
6	Texas	5,2	6	Géorgie	17,5
7	Indiana	4,7	7	Montana	16,9
8	Pennsylvanie	4,2	8	District de Columbia	16,7
9	Caroline du Nord	2,9	9	Nouveau-Mexique	15,8
10	Wisconsin	2,8	10	Virginia	15,7

Source : Statistique Canada



Tableau A3 : Ventilation des exportations canadiennes vers les États américains
(en pourcentage) 1999

Rang États-Unis en 1999	États	Importations en provenance du Canada en 1999 (en millions de \$CAN)	Pourcentage des importations américaines en provenance du Canada	Rang mondial équivalent en 1999	Part des exportations canadiennes dans le monde
1	Michigan	67 497,5	21,9	1	19,0
2	New York	38 297,5	12,4	1	10,8
3	Californie	21 027,1	6,8	1	5,9
4	Illinois	15 374,6	5,0	1	4,3
5	Ohio	13 763,7	4,5	1	3,9
6	Washington	12 595,7	4,1	1	3,6
7	Pennsylvanie	10 211,6	3,3	1	2,9
8	Texas	9 781,7	3,2	1	2,8
9	Minnesota	7 903,2	2,6	3	2,2
10	New Jersey	7 609,5	2,5	3	2,1
11	Massachusetts	7 439,3	2,4	3	2,1
12	Vermont	6 177,3	2,0	3	1,7
13	Wisconsin	5 576,1	1,8	3	1,6
14	Géorgie	5 557,8	1,8	3	1,6
15	Indiana	5 494,8	1,8	3	1,6
16	Tennessee	5 256,4	1,7	3	1,5
17	Kentucky	4 875,9	1,6	4	1,4
18	Oregon	4 278,9	1,4	4	1,2
19	Caroline du Nord	4 192,2	1,4	4	1,2
20	Floride	4 164,9	1,4	4	1,2
21	Virginie	3 911,2	1,3	4	1,1
22	Missouri	3 753,5	1,2	4	1,1
23	Maine	2 878,3	0,9	4	0,8
24	Caroline du Sud	2 592,3	0,8	5	0,7
25	Iowa	2 271,9	0,7	6	0,6
26	Connecticut	2 247,9	0,7	6	0,6
27	Maryland	2 229,1	0,7	6	0,6
28	Kansas	2 169,8	0,7	6	0,6
29	Montana	2 117,9	0,7	6	0,6
30	Arizona	2 008,1	0,7	6	0,6
31	Colorado	1 648,2	0,5	9	0,5
32	North Dakota	1 579,7	0,5	10	0,5
33	Alabama	1 549,1	0,5	11	0,4
34	New Hampshire	1 406,3	0,5	12	0,4
35	Oklahoma	1 243,7	0,4	12	0,4
36	Wyoming	1 128,6	0,4	13	0,3
37	Utah	1 056,5	0,3	14	0,3
38	Hawaï	1 025,2	0,3	15	0,3
39	Nevada	963,2	0,3	15	0,3
40	West Virginia	959,7	0,3	16	0,3
41	Arkansas	909,7	0,3	16	0,3
42	Louisiana	866,4	0,3	16	0,2
43	Delaware	778,9	0,3	16	0,2
44	Idaho	776,6	0,3	16	0,2
45	Nebraska	771,5	0,3	16	0,2
46	Mississippi	683,4	0,2	17	0,2
47	Rhode Island	653,5	0,2	17	0,2
48	Nouveau-Mexique	526,9	0,2	20	0,2
49	South Dakota	409,4	0,1	26	0,1
50	Alaska	248,7	0,1	38	0,1
51	District de Columbia	100,8	0,03	54	0,03

Source : Statistique Canada



L'Union européenne

En Europe occidentale, la croissance économique s'est améliorée au cours de l'an 2000. Dans l'Europe des 15, la croissance du PIB réel s'est sensiblement accélérée pour atteindre en moyenne 3,4 p. 100, pour l'ensemble de l'année. Au Royaume-Uni, elle a progressé de 3 p. 100. Dans une large mesure, grâce à cette croissance des revenus, les exportations canadiennes de biens et de services à destination de l'UE ont augmenté de 13,8 p. 100, les exportations de marchandises se classant en tête, même si l'euro s'est déprécié en moyenne de 13,5 p. 100 par rapport au dollar canadien, qui s'échangeait à 1,37 \$ pour un euro.

Dans le cas des marchandises, pour lesquelles on dispose de données par pays, les exportations canadiennes vers les principaux pays de l'UE ont augmenté dans tous les cas au cours des dix dernières années (tableau 5A). Cependant, ces augmentations étaient inférieures à la croissance globale des exportations canadiennes. En conséquence, la part de l'UE dans les exportations canadiennes de marchandises est passée de 8,3 p. 100 entre 1989 et 1992 à 4,6 p. 100 en l'an 2000. Cette diminution de la part des exportations est générale parmi les principaux pays membres de l'UE.

Tableau 5A : Les exportations de marchandises canadiennes vers les économies de l'UE, 1989-2000

Économies	Moyenne 1989-1992	Moyenne 1993-1996	1997	1998	1999	2000
En milliards de dollars						
Allemagne	2,2	2,9	2,7	2,7	2,4	3,1
France	1,4	1,6	1,7	1,7	1,9	1,9
Royaume-Uni	3,3	3,6	3,9	4,4	4,8	5,7
Italie	1,1	1,4	1,5	1,5	1,4	1,7
Autres pays de l'UE	4,4	4,7	5,6	5,9	6,0	6,4
UE-15	12,4	14,1	15,4	16,2	16,5	18,9
En pourcentage du total des exportations						
Allemagne	1,5	1,2	0,9	0,9	0,7	0,8
France	0,9	0,7	0,6	0,5	0,5	0,5
Royaume-Uni	2,2	1,5	1,3	1,4	1,4	1,4
Italie	0,8	0,6	0,5	0,5	0,4	0,4
Autres pays de l'UE	2,9	2,0	1,9	1,8	1,7	1,6
UE-15	8,3	5,9	5,2	5,1	4,7	4,6

Source : Statistique Canada, *Le commerce international de marchandises du Canada*, 2000, n° 65-001-XPB au catalogue, décembre 2000.

Étant donné la situation régionale tant en Europe qu'en Amérique du Nord au cours des quelque dix dernières années, où le commerce intrarégional s'est intensifié au dépend du commerce avec le reste du monde, il est intéressant d'examiner l'évolution des parts de marchés du Canada en Europe. Le tableau 5B donne un aperçu de la part des importations intra-européennes et extra-européennes des 15 pays membres de l'UE.



Tableau 5B : Le commerce des marchandises à l'intérieur de l'UE et les importations de quelques partenaires commerciaux, 1989-1999

	1989-1990	1993-1994	1998-1999
<i>Part des importations de l'UE-15 en provenance des principaux partenaires commerciaux (en pourcentage)</i>			
À l'intérieur de l'UE	62,9	59,8	60,2
EU - reste du monde	37,1	40,2	39,8
<i>Ventilation en pourcentage des importations de l'UE-15 en provenance du reste du monde</i>			
Total	100,0	100,0	100,0
Canada	2,4	1,8	1,8
États-Unis	20,2	19,4	20,3
Japon	12,1	11,3	9,2
Chine	2,2	4,3	5,4
Suisse	8,1	7,7	6,6
Autres pays	55,0	55,5	56,7

Source : Fonds monétaire international, *Direction of Trade Statistics*, divers numéros.

Comme on le voit, les échanges intra-européens, qui représentaient 59,8 p. 100 des importations totales de l'UE en 1993-1994, sont seulement passés à 60,2 p. 100 entre 1998 et 1999. Cependant, la part du Canada dans les importations de l'UE en provenance de pays non-membres est passée de 2,4 p. 100 en 1989-1990 à 1,8 p. 100 après 1992. La part de marché des États-Unis, principal fournisseur de l'UE, a de nouveau augmenté en 1998-1999. La présence de la Chine sur ce marché a continué de croître rapidement. Par contraste, la part de marché du Japon a considérablement diminué dans les années 1990. La structure du commerce par produit et produit de base et les fluctuations des taux de change ont joué un rôle important dans la ventilation géographique du commerce observée.

Les économies de l'Asie de l'Est

Les exportations à destination des principaux marchés du Canada en Asie de l'Est se sont nettement redressées depuis la crise économique et financière qui a secoué la région en 1997-1998. En 2000, toutes les économies touchées par la crise ont connu de nouveau des taux de croissance positifs, la situation économique s'améliorant progressivement, malgré une certaine faiblesse de l'économie japonaise dans la deuxième moitié de l'année. Il est à noter que le commerce avec les pays de l'Asie de l'Est dépend beaucoup des prix pratiqués par les exportateurs et les concurrents, mais aussi des dépréciations concurrentielles des taux de change et de la croissance économique. Le tableau 6 résume les conséquences de ces faits nouveaux pour les exportations de marchandises canadiennes.



Tableau 6 : Les exportations de marchandises canadiennes vers les économies de l'Asie de l'Est (en milliards de dollars), 1989-2000

Économies	1989-1992	1993-1996	1997	1998	1999	2000
Japon	7,93	10,38	11,17	8,64	8,42	9,01
Corée du Sud	1,63	2,38	3,03	1,82	1,99	2,23
République populaire de Chine	1,78	2,62	2,41	2,50	2,66	3,71
Hong Kong	0,85	1,25	1,75	1,43	1,12	1,31
Taïwan	0,95	1,35	1,62	1,18	1,14	1,15
Indonésie	0,35	0,64	0,80	0,55	0,55	0,71
Malaisie	0,25	0,41	0,70	0,48	0,42	0,41
Philippines	0,21	0,25	0,43	0,26	0,30	0,39
Singapour	0,35	0,45	0,55	0,42	0,38	0,37
Thaïlande	0,39	0,48	0,47	0,30	0,30	0,37
9 économies de l'Asie de l'Est	6,76	9,83	11,76	8,95	8,85	10,64
Total de l'Asie de l'Est	14,70	20,21	22,92	17,58	17,27	19,64

Source : Statistique Canada, *Le commerce international de marchandises du Canada*, 2000, n° 65-001-XPB au catalogue, décembre 2000. Données douanières.

Dans presque tous les cas, les exportations de marchandises du Canada vers les économies de l'Asie de l'Est ont augmenté en l'an 2000. Les exportations vers le Japon ont progressé de 7,6 p. 100, grâce, entre autres, à la dépréciation de 5 p. 100 du dollar canadien face au yen. Les exportations canadiennes vers les neuf autres principales économies de l'Asie de l'Est ont augmenté de 20 p. 100 en valeur, pour atteindre 10,64 milliards de dollars. En conséquence, leur part dans les exportations canadiennes a regagné certains points (tableau 7).

Tableau 7 : La part des économies de l'Asie de l'Est dans les exportations de marchandises canadiennes (en pourcentage), 1989-2000

Économies	Moyenne 1989-1992	Moyenne 1993-1996	1997	1998	1999	2000
Japon	5,32	4,38	3,75	2,71	2,37	2,19
Corée du Sud	1,10	0,99	1,02	0,57	0,56	0,54
République populaire de Chine	1,18	1,08	0,81	0,78	0,75	0,90
Hong Kong	0,58	0,52	0,59	0,45	0,31	0,32
Taïwan	0,64	0,56	0,54	0,37	0,32	0,28
Indonésie	0,24	0,26	0,27	0,17	0,15	0,17
Malaisie	0,17	0,17	0,23	0,15	0,12	0,10
Philippines	0,14	0,11	0,14	0,08	0,08	0,09
Singapour	0,23	0,19	0,18	0,13	0,11	0,09
Thaïlande	0,26	0,20	0,16	0,10	0,08	0,09
9 économies de l'Asie de l'Est	4,54	4,09	3,94	2,81	2,49	2,58
Total de l'Asie de l'Est	9,89	8,46	7,69	5,52	4,86	4,77

Source : Statistique Canada, *Le commerce international de marchandises du Canada*, 2000, n° 65-001-XPB au catalogue, décembre 2000.



Le redémarrage important des exportations de marchandises vers les principales économies de l'Asie de l'Est, en 2000, est compatible avec le redressement économique de cette région et avec les variations des taux de change.

Les exportations à destination de la Chine ont augmenté de 40 p. 100, battant ainsi des records, tandis que les exportations vers Hong Kong et Taïwan ont progressé de 17 p. 100 et de 4 p. 100, respectivement.

Dans l'ensemble, la conjoncture économique asiatique a été favorable au commerce en 2000, avec des variations considérables d'un pays à l'autre, cependant. La croissance économique a été plus solide en Corée du Sud et, malgré une appréciation de 5,2 p. 100, le taux de change coréen est resté comparativement faible par rapport au dollar. Dans ce contexte, les exportations canadiennes à destination de la Corée du Sud ont encore regagné du terrain, progressant de 12 p. 100, mais elles restent inférieures au niveau atteint en 1998.

Les exportations totales de marchandises vers les Philippines, l'Indonésie et la Thaïlande ont augmenté à des taux allant de 23 p. 100 à 31 p. 100, tandis que les exportations vers la Malaisie et Singapour ont quelque peu diminué.

- Philippines (30,7 p. 100 en l'an 2000, après +12,4 p. 100 en 1999);
- Indonésie (29,4 p. 100 en l'an 2000, après -0,2 p. 100 en 1999);
- Thaïlande (22,7 p. 100 en l'an 2000, après -0,7 p. 100 en 1999);
- Singapour (-2,5 p. 100 en l'an 2000, après -11 p. 100 en 1999);
- Malaisie (-3,5 p. 100 en l'an 2000, après -12,7 p. 100 en 1999).

Tableau 8 : Le commerce à l'intérieur de l'Asie et les importations en provenance de quelques partenaires commerciaux, 1989-1999

	1989	1999
Part des importations asiatiques en provenance des principaux partenaires commerciaux (en pourcentage)		
À l'intérieur de l'Asie	44,0	53,9
Reste du monde	56,0	46,1
Ventilation en pourcentage des importations asiatiques en provenance du reste du monde		
Total	100,0	100,0
Canada	4,2	2,8
États-Unis	32,6	33,3
Australie	6,6	6,0
France	3,9	4,2
Allemagne	7,7	7,7
Royaume-Uni	4,4	4,4

Source : Statistique Canada, *Le commerce international de marchandises du Canada*, 2000, n° 65-001-XPB au catalogue, décembre 2000.

La pénétration du marché par le Canada mesurée en parts de l'ensemble des pays asiatiques d'après les données relatives aux importations de marchandises de ces derniers était de 2,8 p. 100 en 1999, comparativement à 4,2 p. 100 en 1989 (tableau 8). La présence australienne a également diminué en Asie, ce qui traduit l'incidence de la baisse des prix des produits de base et une intensification des échanges intra-asiatiques. Par contre, les parts de marché des États-Unis et de la France ont augmenté, tandis que celles du Royaume-Uni et de l'Allemagne sont restées inchangées entre 1989 et 1999.



L'Amérique latine

Le redressement général de l'activité économique en Amérique latine en 2000, après la crise économique et financière qui avait secoué la région en 1998, a permis au Canada d'exporter nettement plus vers la plupart des grandes économies latino-américaines. Les exportations de marchandises canadiennes vers l'Amérique centrale et du Sud ont augmenté respectivement de 8,7 p. 100 et de 12,3 p. 100. Les exportations vers les pays partenaires du libre-échange que sont le Mexique, le Costa Rica et le Chili ont, quant à elles, fait un bond de 26,5 p. 100, de 25,2 p. 100 et de 23,6 p. 100, respectivement. En général, les principales économies latino-américaines, y compris le Mexique, ont absorbé 1,15 p. 100 des exportations de marchandises canadiennes, comparativement à 1,13 p. 100 en 1999. Même si cela représente une amélioration, ces chiffres demeurent sensiblement inférieurs au 1,7 p. 100 enregistré en 1997.

Tableau 9 : Les exportations de marchandises canadiennes vers les principales économies d'Amérique latine, 1989-2000

	1989-1992	1993-1996	1997	1998	1999	2000
Exportations (en millions de dollars)						
Mexique	673	1 082	1 277	1 467	1 612	2 040
Argentine	67	198	409	343	211	239
Brésil	575	1 123	1 693	1 382	1 043	1 068
Chili	155	333	392	340	360	446
Colombie	204	401	473	471	255	305
Venezuela	356	656	954	705	524	635
Total	2 029	3 792	5 198	4 708	4 006	4 732
Part des exportations totales du Canada vers l'ensemble du monde (en pourcentage)						
Mexique	0,45	0,46	0,43	0,46	0,45	0,50
Argentine	0,04	0,08	0,14	0,11	0,06	0,06
Brésil	0,39	0,47	0,57	0,43	0,29	0,26
Chili	0,10	0,14	0,13	0,11	0,10	0,11
Colombie	0,14	0,17	0,16	0,15	0,07	0,07
Venezuela	0,24	0,28	0,32	0,22	0,15	0,15
Total	1,36	1,59	1,74	1,48	1,13	1,15

Source : Statistique Canada, *Exportations par pays*, n° 65-003-XPB au catalogue.

Sources des importations de marchandises du Canada

À l'instar des exportations, la croissance des importations, qui s'est établie à 11,1 p. 100 en l'an 2000, était largement répartie entre les partenaires commerciaux du Canada. En général, les importations canadiennes en provenance des principales régions autres que les États-Unis ont beaucoup augmenté par rapport aux importations en provenance de ces derniers. En effet, les importations en provenance des États-Unis ont augmenté de 7,3 p. 100, ce qui est nettement moins que la croissance des importations en provenance du Japon (10,6 p. 100) et de l'UE (18,1 p. 100). Les importations en provenance d'Asie et d'Amérique latine ont nettement augmenté, soit de 12 p. 100 et de 11 p. 100 respectivement. En conséquence, la part des États-Unis dans les importations totales du Canada a diminué, revenant à 73,7 p. 100, alors qu'elle était de 76,3 p. 100 en 1999 (tableau 10). Bien que la part des importations en provenance de l'UE ait diminué dans les années 1990, elle s'est quelque peu redressée en 1999 et en 2000.



Tableau 10 : Les importations de marchandises du Canada, 1950-2000

	1950-1959	1960-1969	1970-1979	1980-1989	1990-2000	1998	1999	2000
Part (en pourcentage)								
États-Unis	71,6	70,8	70,1	70,4	74,5	77,0	76,3	73,7
Reste du monde	28,4	29,2	29,9	29,6	25,5	23,0	23,7	26,3
• UE	n.d.	n.d.	9,5	10,0	8,9	8,3	8,7	9,2
• Japon	n.d.	n.d.	4,2	5,8	3,9	3,2	3,2	3,2
Taux de croissance annuelle (en pourcentage)								
États-Unis		10,4	16,1	7,5	9,6	10,6	6,7	7,3
Reste du monde		8,1	15,4	7,4	7,8	5,1	11,3	23,3
• UE		n.d.	n.d.	11,5	7,8	4,2	12,5	18,1
• Japon		n.d.	n.d.	6,6	3,1	10,9	9,7	10,6

Source : Statistique Canada, CANSIM, matrice 3651 : *Importations de marchandises sur la base de la balance des paiements*, par 63 groupes principaux et 6 marchés principaux, dérivés de la nomenclature standard des biens. n.d. = non disponible.

Commerce des marchandises, par secteur

Les principales caractéristiques de la composition des exportations canadiennes par secteur en 2000 comprennent :

- une forte hausse de la valeur du commerce de l'énergie stimulée par l'escalade des prix de l'énergie et une hausse de la demande énergétique;
- des augmentations généralisées des exportations et des importations;
- la croissance astronomique du commerce d'équipement de communication dans les divers grands sous-secteurs de la machinerie et de l'équipement;
- une forte hausse des exportations de M et E qui a permis à ce secteur de redevenir le principal secteur d'exportation du Canada et de supplanter le secteur de l'automobile, qui avait été le chef de file des exportations pendant une période de près de 25 ans;
- la poursuite du déclin du commerce des ressources en pourcentage du volume total des exportations et des importations.

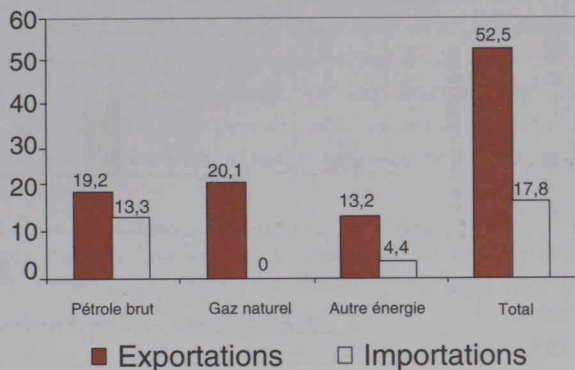
Produits énergétiques :

- Les prix élevés et la forte demande ont permis un bond de 77 p. 100 des exportations d'énergie en l'an 2000. Même si les importations sont montées en flèche elles aussi, l'excédent commercial du Canada dans le secteur de l'énergie est grimpé à 34,8 milliards de dollars, ce qui représente 64 p. 100 de l'excédent global du commerce des marchandises de 54,5 milliards de dollars en 2000. À la faveur de la forte demande des États-Unis, les exportations d'électricité ont grimpé de 110 p. 100 durant l'année, tandis que les exportations de gaz naturel et de pétrole brut ont augmenté à des taux vigoureux respectifs de 84 p. 100 et de 74 p. 100. De façon générale, les volumes d'exportation ont fortement augmenté en l'an 2000.



- ❑ Les importations d'énergie se sont également accrues vivement, soit de 65,8 p. 100 en 2000, en raison principalement d'un bond de 86,2 p. 100 des importations de pétrole brut. Même si le Canada est un exportateur net d'énergie, la plupart des régions de l'est du pays sont des importateurs nets. L'excédent commercial découlant du renchérissement de l'énergie, qui a été avantageux pour le Canada dans son ensemble, a donc eu un effet contraire sur le centre du pays et sur les régions du pays qui ne produisent pas d'énergie ainsi que sur tous les consommateurs canadiens.

Figure 1 : Commerce de produits énergétiques, montants pour l'an 2000 en milliards de dollars



Produits de l'agriculture et de la pêche, et produits forestiers :

- ❑ En 2000, les exportations de produits agricoles et de la pêche ainsi que de produits forestiers ont augmenté respectivement de 7,9 p. 100 et de 5,8 p. 100. Les importations de ces deux catégories de biens ont également augmenté, à des taux respectifs de 5,2 p. 100 et de 11,8 p. 100.
- ❑ L'excédent commercial combiné dans ces deux secteurs a atteint 47,3 milliards de dollars en l'an 2000, en hausse par rapport à 44,3 milliards de dollars en 1999.

Produits et matériaux industriels :

- ❑ Les exportations de biens industriels (y compris les intrants intermédiaires comme les métaux, les produits chimiques, les plastiques et les engrais) se sont accrues de 12,5 p. 100, pour s'élever à 64,6 milliards de dollars en 2000, grâce à des hausses des volumes et à des augmentations générales des prix.
- ❑ Les importations de ces produits ont augmenté à un rythme encore plus rapide de 13,4 p. 100, pour atteindre 70,5 milliards de dollars, en raison de la vigueur de l'économie canadienne.

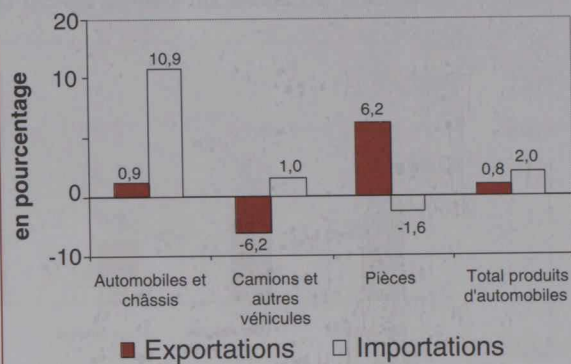
Machinerie et équipement :

- ❑ En l'an 2000, les exportations de M et E ont progressé de 22,8 p. 100, soit le taux le plus élevé parmi tous les grands secteurs autres que l'énergie, pour atteindre 105,6 milliards de dollars.
- ❑ Dans cette catégorie, les exportations d'autres biens, comme le matériel de télécommunications, les ordinateurs et d'autres machines de bureau, se sont accrues de 30,6 p. 100, stimulées par une hausse de 59 p. 100 des exportations de matériel de télécommunications.
- ❑ Les importations de M et E ont aussi grimpé fortement, soit de 13,5 p. 100, pour s'établir à 122,7 milliards de dollars. Les importations de matériel de communication sont celles qui ont augmenté le plus parmi les diverses sous-catégories de M et E, soit 29,4 p. 100.

Produits de l'automobile :

- ❑ Après avoir connu des résultats époustouflants en 1999, les exportations de produits de l'automobile n'ont augmenté que de 0,8 p. 100 en 2000, la demande fléchissant aux États-Unis à mesure que l'année avançait. De plus, les exportations de camions légers ont décliné, annulant ainsi la hausse de 6,2 p. 100 des exportations de pièces d'automobiles.
- ❑ Les importations de produits de l'automobile ont augmenté de 2 p. 100, en raison d'une hausse de 10,9 p. 100 des importations de voitures de tourisme. Les ventes de véhicules au Canada ont atteint un record de 1,59 million d'unités en 2000, en raison de la vigueur des ventes de voitures.
- ❑ L'excédent commercial du Canada dans le secteur de l'automobile est descendu à 18,9 milliards de dollars en l'an 2000, comparativement à un excédent de 19,6 milliards de dollars en 1999.

Figure 2 : Commerce des produits de l'automobile, croissance en l'an 2000 par rapport à 1999, par catégorie



Biens de consommation autres que les véhicules⁷ :

- ❑ Les exportations de biens de consommation ont augmenté de 8,9 p. 100 en 2000, après une décennie de croissance exceptionnelle, bien qu'à partir d'une base relativement limitée.
- ❑ Les importations de biens de consommation se sont accrues de 8,5 p. 100, étant donné la vigueur des dépenses des consommateurs au Canada.
- ❑ Le Canada accuse habituellement un déficit du commerce des biens de consommation; en 2000, le déficit s'est creusé davantage et a atteint 25,4 milliards de dollars.

Ressources :

- ❑ L'idée selon laquelle les exportations du Canada reposent principalement sur la production de ressources et de produits de base est dépassée. La dépendance du Canada envers le commerce de produits de base et d'autres ressources a fortement décliné au cours de la dernière décennie. Les exportations de produits de base qui représentaient près de 60 p. 100 du volume total des exportations de marchandises en 1980 n'en représentaient plus que 34 p. 100 en l'an 2000⁸. Les facteurs de ce déclin comprennent la transformation accrue des matières premières au Canada, afin d'ajouter de la valeur aux exportations ainsi que l'expansion rapide du commerce des produits de pointe et d'autres produits autres que les ressources. Dans la composition des exportations canadiennes, les produits du savoir et de haute technologie comptent parmi ceux qui affichent la croissance la plus rapide. Les exportations de haute technologie sont donc passées de 14 p. 100 du volume total des exportations de marchandises en 1992 à près de 29 p. 100 en 2000.
- ❑ Comme dans le cas des exportations, les importations des produits à base de ressources naturelles jouent également un rôle important, encore qu'en déclin, dans les échanges internationaux du Canada. En l'an 2000, ces importations représentaient 25,1 p. 100 du volume total des importations de marchandises, soit un niveau inférieur au taux de 30,8 p. 100 observé en 1990.

⁷ Les biens de consommation comprennent les meubles et les autres produits ménagers, les vêtements, les chaussures, le matériel photographique, les produits médicaux et pharmaceutiques ainsi que d'autres articles personnels.

⁸ Les ressources comprennent l'énergie comme le pétrole brut, le gaz naturel, l'électricité, le charbon et les autres produits énergétiques; des produits agricoles comme le blé et d'autres produits de l'agriculture et de la pêche; les produits forestiers comme le bois d'œuvre et les pâtes et papiers; et les matériaux industriels comme les métaux, les minéraux, les produits chimiques et les engrais.



Encadré B : Position du Canada dans le commerce mondial des produits de haute technologie

Au cours de la dernière décennie, le commerce des produits de haute technologie a constitué un facteur clé de la croissance des échanges internationaux du Canada, avec l'Ontario et le Québec en tête⁹. Bien que le Canada ait réussi à bien se positionner pour fournir des produits de haute technologie sur le marché américain, il est demeuré un joueur peu important sur le marché mondial.

La valeur des exportations canadiennes de produits de haute technologie a augmenté très rapidement ces dernières années (figure B1). En l'an 2000, les exportations canadiennes de haute technologie ont augmenté de 30 p. 100 et les importations, de 26,2 p. 100, en dollars constants, dépassant ainsi largement la croissance des autres catégories du commerce des marchandises. En dollars courants, ces exportations ont affiché des hausses importantes, malgré le déclin continu des prix des ordinateurs et des produits informatiques connexes. Le pourcentage des exportations canadiennes de produits de haute technologie dans l'ensemble des exportations de marchandises du Canada (en dollars constants) peut constituer un autre indicateur de la croissance : les produits de haute technologie ont représenté 28,9 p. 100 des exportations de marchandises en 2000, plus du double des 14 p. 100 observés en 1992 (figure B2). Le pourcentage correspondant pour les importations est passé de 22 p. 100 à 37 p. 100 au cours de la même période.

Figure B1 : Commerce des produits de haute technologie du Canada

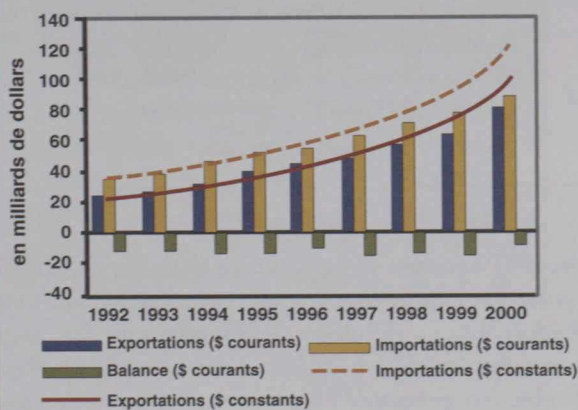
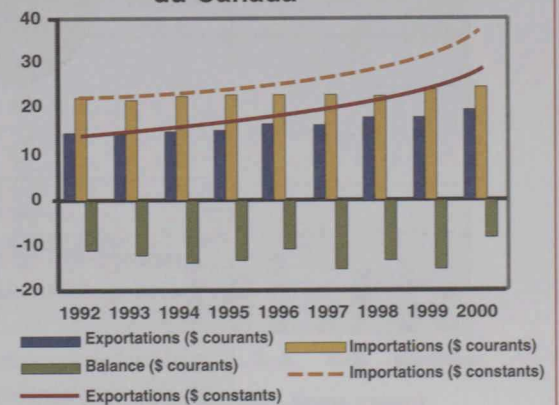


Figure B2 : Pourcentage des produits de haute technologie dans le commerce des marchandises du Canada



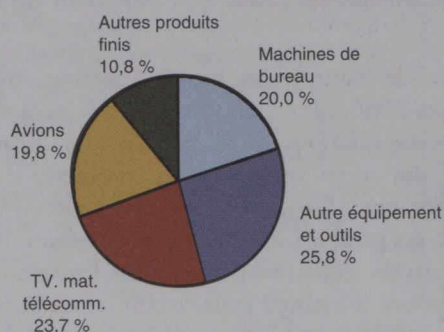
Entre 1992 et 2000, les exportations canadiennes de produits de haute technologie ont progressé plus vite que les importations de ces produits. Les importations de produits de haute technologie ont atteint de nouveaux sommets au fil des années, en raison de la demande persistante d'investissements dans les nouvelles technologies afin d'accroître la productivité et la capacité d'exportation des divers secteurs de l'économie canadienne. Étant donné que la valeur des importations est habituellement plus élevée que celle des exportations, l'accroissement des importations a creusé le déficit du Canada dans les échanges de produits de haute technologie, qui a atteint 8,3 milliards de dollars, en dollars courants, en l'an 2000. Parmi les produits de pointe, la catégorie des machines et du matériel de bureau, qui comprend les ordinateurs, a largement contribué à cette évolution, en dollars courants et en dollars constants. Depuis 1994, les machines et le matériel de bureau sont également devenus la plus importante composante des exportations de produits de haute technologie, puisque leur part (en dollars constants) a doublé et est passée de 20 p. 100 en 1992 à 41 p. 100 en 2000, tandis que la part des importations est passée de 23,2 p. 100 à un sommet de 51,5 p. 100 durant la même période (figures B3 et B4).

⁹ Les produits de haute technologie comprennent les avions, les moteurs et les pièces; les machines et le matériel de bureau; les téléviseurs, le matériel de télécommunications et le matériel connexe; et d'autres produits divers. Les données sur la balance des paiements, en dollars courants et en dollars constants, sont utilisées dans ce rapport spécial et proviennent de la publication de Statistique Canada intitulée *Le commerce international des marchandises du Canada*.



Figure B3 : Composition des exportations canadiennes de produits de haute technologie

1992



2000

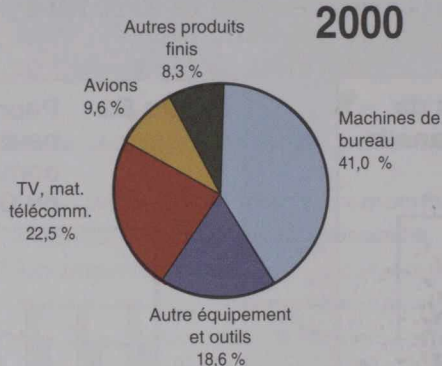
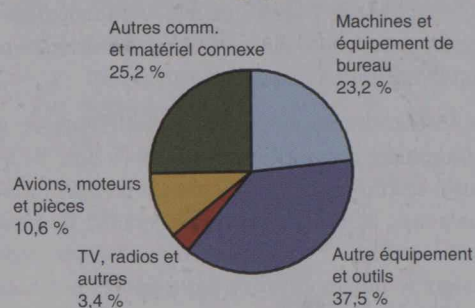
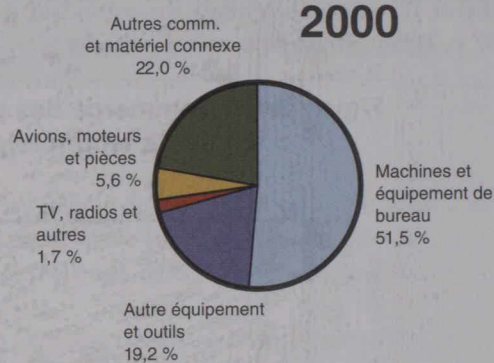


Figure B4 : Composition des importations canadiennes de produits de haute technologie

1992



2000



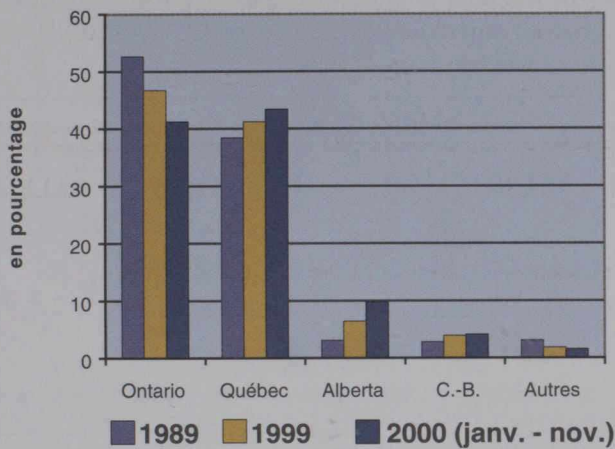
L'expansion du commerce des produits de haute technologie au Canada est partagée entre les provinces, l'Ontario ayant été le plus important exportateur de ces produits jusqu'en 1999¹⁰. Les principales exportations de produits de haute technologie de l'Ontario sont des machines et du matériel de bureau, ainsi que des produits médicaux et pharmaceutiques. Le Québec, qui avait l'habitude de suivre l'Ontario, semble être devenu le plus important exportateur provincial de produits de haute technologie au Canada en l'an 2000¹¹. En l'an 2000, le Québec représentait 43,4 p. 100 de toutes les exportations canadiennes de produits de haute technologie, soit un peu plus que les 41,2 p. 100 pour l'Ontario (figure B5). Après l'Ontario, l'Alberta arrive au troisième rang, sa part des exportations canadiennes de produits de haute technologie ayant triplé et étant passée de 3,1 p. 100 en 1989 à 9,8 p. 100 de janvier à novembre 2000, tandis que la part des exportations de la Colombie-Britannique s'est accrue elle aussi durant cette période. Il semble que le Québec ait aussi la plus forte composante de produits de haute technologie, car ces exportations représentent 30 p. 100 de la valeur totale de ses exportations en dollars courants, les avions, moteurs et pièces, le matériel de communication et autre matériel connexe constituant les principaux produits de cette catégorie (figure B6). Quant aux importations, l'Ontario arrive au premier rang, avec 58 p. 100 des importations canadiennes de produits de

¹⁰ Les données sur le commerce des produits de haute technologie des provinces canadiennes ont été fournies par la Division du commerce international de Statistique Canada. Les données, en valeur douanière, portent sur les produits médicaux et pharmaceutiques; les machines et le matériel de bureau; les aéronefs et les pièces connexes; le matériel de communication et le matériel connexe; l'équipement d'éclairage électrique et le matériel de distribution; le matériel de navigation; les instruments, les appareils et les accessoires de mesure, de contrôle, de laboratoire, de médecine et d'optique; et les fournitures médicales, ophtalmiques et orthopédiques. Ces données n'existent qu'en dollars courants.

¹¹ Pour plus de commodité, les données pour 2000 se fondent sur les données mensuelles jusqu'en novembre.

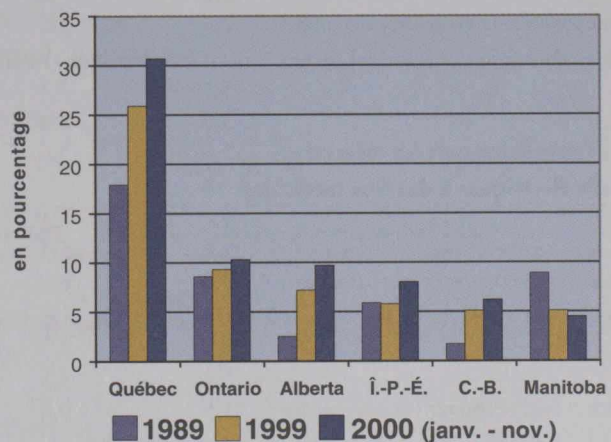
haute technologie en 1999, tandis que le Québec, la Colombie-Britannique et l'Alberta arrivent deuxième, troisième et quatrième, avec des parts respectives de 28 p. 100, 7 p. 100 et 5 p. 100.

Figure B5 : Composition des exportations canadiennes de haute technologie, selon les provinces



La vigueur des exportations canadiennes de produits de haute technologie se traduit également dans la capacité de certains produits canadiens de pénétrer le marché américain, le plus gros marché de la haute technologie au monde. Les ventes à l'exportation canadiennes de produits de haute technologie¹² aux États-Unis ont été vives, progressant à un taux de croissance annuelle composée de 15 p. 100 entre 1989 et 1999. Le Canada peut également vendre ses produits de haute technologie à quelques pays autres que les États-Unis. Ainsi, les exportations canadiennes de produits de haute technologie en UE se sont accrues de 7,7 p. 100, les ventes au Japon, de 8,1 p. 100, et les ventes au Mexique, de 5 p. 100, au taux de croissance annuelle composée, entre 1989 et 1999.

Figure B6 : Part des exportations provinciales de produits de haute technologie



En ce qui concerne certains produits en particulier, le Canada a fourni respectivement 25 p. 100 et 10 p. 100 des importations américaines d'aéronefs et d'appareils de télécommunications en 1999 (tableau B1). Dans le cas des machines de bureau et du matériel de traitement des données cependant, la part du marché du Canada aux États-Unis a nettement diminué, passant de 15 p. 100 en 1980 à 4 p. 100 en 1999. Par conséquent, la part du Canada sur le marché américain de la haute technologie a reculé, passant de 9,3 p. 100 en 1980 à 7,3 p. 100 en 1999, bien qu'elle soit demeurée nettement plus élevée que dans des pays comme l'Allemagne, la France et le Royaume-Uni. La pénétration japonaise du marché américain de la haute technologie est toujours plus élevée que celle du Canada. Depuis 1987, le Mexique a supplanté le Canada sur le marché américain des produits de haute technologie.

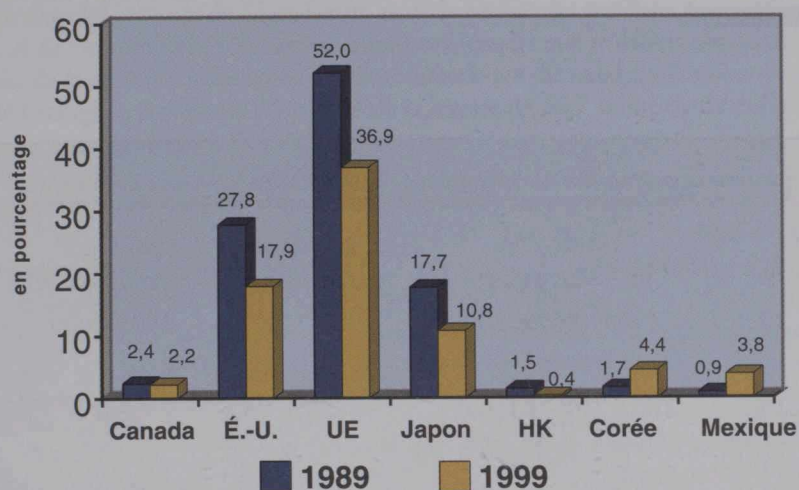
¹² Les échanges canadiens de produits de haute technologie avec l'étranger, dont les données sont tirées de la base de données Commtrade des Nations Unies, comprennent les produits médicaux et pharmaceutiques; les machines de bureau et le matériel de traitement automatique des données; les appareils électriques; les appareils de télécommunications et d'enregistrement du son; les machines et les pièces de production d'électricité; le matériel de distribution de l'électricité; les appareils électriques à des fins médicales; les lampes, les tubes et les valves électroniques à cathode chaude, à cathode froide ou à photocathode et les pièces connexes; ainsi que les aéronefs et les pièces connexes. Ces séries de données n'existent qu'en dollars courants.

Dans le contexte de la hausse phénoménale de la demande de produits de haute technologie à l'échelle mondiale, la présence du Canada sur ce marché est restée modeste, car le commerce mondial des produits de haute technologie a augmenté plus rapidement que celui du Canada. Du point de vue de la part du marché mondial et de la part des exportations de produits de haute technologie par rapport à l'ensemble des exportations, le Canada reste un acteur relativement peu important dans le monde. Les données en dollars courants tirées de la base de données Commtrade des Nations Unies pour 1999 révèlent que le Canada a satisfait à 2,2 p. 100 de la demande mondiale de produits de haute technologie en 1999, comparativement à 36,9 p. 100 pour l'UE, 17,9 p. 100 pour les États-Unis, 10,9 p. 100 pour le Japon, 4,4 p. 100 pour la Corée du Sud et 3,8 p. 100 pour le Mexique (figure B7). En ce qui concerne les exportations de haute technologie en pourcentage de toutes les exportations en 1980 et en 1999, le Canada a toujours été dépassé par les États-Unis, l'UE, le Japon, Hong Kong, la Corée et le Mexique.

Tableau B1 : Distribution des importations américaines de produits de haute technologie, par pays d'origine, en pourcentage

	CANADA	MEXIQUE	JAPON	R.-U.	FRANCE	ALLEMAGNE
Aéronefs et matériel et pièces connexes						
1980	26,2	0,0	7,5	15,4	20,5	0,0
1999	25,3	0,5	9,1	9,1	24,2	11,4
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	-0,2	13,3	1,1	-2,7	0,9	—
Appareils de télécommunications et d'enregistrement du son						
1980	4,7	10,9	46,4	0,1	0,3	0,0
1999	10,0	23,3	19,4	1,3	0,6	0,8
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	4,0	4,1	-4,5	12,0	3,7	—
Produits médicaux et pharmaceutiques						
1980	3,3	1,6	12,2	14,6	4,4	1,5
1999	5,2	0,6	9,6	15,7	5,0	23,9
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	2,4	-5,5	-1,2	0,4	0,7	—
Machines de bureau et matériel de traitement automatique des données						
1980	15,1	3,1	40,2	0,0	3,9	0,0
1999	3,8	8,4	18,6	2,3	0,4	1,1
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	-7,0	5,4	-4,0	—	10,9	—
Appareils électriques à des fins médicales						
1980	6,7	1,1	14,9	0,0	5,9	0,0
1999	3,6	5,1	28,1	4,5	5,8	28,7
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	-3,3	8,2	3,4	—	0,1	—
Lampes, tubes et valves électroniques à cathode chaude, à cathode froide ou photocathode et pièces						
1980	3,8	3,9	14,4	0,0	1,6	0,0
1999	5,1	3,5	18,2	1,3	1,6	1,8
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	1,5	0,6	1,2	—	0,2	—
Matériel de distribution de l'électricité						
1980	17,1	33,7	10,3	1,4	1,6	0,3
1999	7,4	62,9	3,3	0,8	0,8	1,7
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	-4,4	3,3	-5,8	-3,2	-3,4	9,1
Appareils électriques tels qu'interrupteurs, relais, etc.						
1980	10,9	16,1	24,9	0,0	4,4	0,0
1999	8,5	23,8	18,4	3,1	2,3	7,1
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	-1,3	2,1	-1,6	—	3,3	—
Matériel de production d'électricité et pièces						
1980	17,7	22,3	15,3	2,4	2,1	0,0
1999	7,2	25,0	7,4	1,9	1,1	3,6
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	-4,7	0,6	-3,7	-3,4	-3,4	—
Haute technologie						
1980	9,7	7,6	29,8	2,6	4,2	0,1
1999	7,3	13,1	16,8	3,1	2,7	3,8
Croissance annuelle composée (en pourcentage)	-1,5	2,9	-3,0	1,0	-2,3	23,35

Figure B7 : Distribution des exportations mondiales de produits de haute technologie



Évolution structurelle de la croissance des importations

En volume, la croissance des importations de marchandises s'est accélérée de 12,9 p. 100 en 2000, ce qui est conforme à la croissance de 4,7 p. 100 de la production du Canada pour l'année 2000 (tableau 11). La croissance en valeur des importations de biens au Canada en 2000 a été un peu plus faible, à 11,1 p. 100, en raison du déclin continu des prix des ordinateurs et des autres M et E.

Tableau 11 : Importations canadiennes de marchandises, par secteur - Croissance (en pourcentage) en l'an 2000

Produits	Valeur des importations (en milliards de dollars)	Croissance en dollars courants	Croissance réelle en dollars constants de 1992
Agriculture et pêche	18,6	5,2	5,9
Énergie	17,8	65,8	14,1
Produits forestiers	3,1	11,8	2,7
Produits et matériaux industriels	70,5	13,4	10,1
Machinerie et équipement	122,7	13,5	22,7
Produits de l'automobile	77,4	2,0	1,8
Autres biens de consommation	40,1	8,5	7,6
Total	363,2	11,1	12,9

Source : Statistique Canada, *Le commerce international des marchandises du Canada, 2000*, n° 65-001-XPB au catalogue, décembre 2000.



La croissance rapide du volume des importations de M et E a été particulièrement importante au Canada en l'an 2000, puisqu'elle a permis aux entreprises de prendre de l'expansion et de moderniser leur capacité de production à un moment où l'économie tournait à des taux d'utilisation des capacités très élevés. Elle a aussi permis aux entreprises de restructurer leurs installations de production.

Tableau 12 : Valeur, part et croissance du commerce canadien des marchandises (base de la balance des paiements)

Industrie	Niveau (en milliards de dollars)			Part du total en pourcentage			Taux de croissance cumulative	Croissance (en pourcentage)
	1989	1999	2000	1989	1999	2000	1989-2000	1999-2000
Exportations								
Total	147,0	360,6	417,7	100,0	100,0	100,0	184,1	15,8
Agriculture et pêche	11,6	25,6	27,6	7,9	7,1	6,6	137,9	7,8
Énergie	13,7	29,7	52,5	9,3	8,2	12,6	283,2	76,8
Produits forestiers	21,5	39,1	41,4	14,6	10,8	9,9	92,6	5,9
Produits industriels	32,3	57,4	64,6	22,0	15,9	15,5	100,0	12,5
M et E	24,0	86,0	105,6	16,3	23,8	25,3	340,0	22,8
Automobile	34,0	95,5	96,3	23,1	26,5	23,1	183,2	0,8
Biens de consommation	2,6	13,5	14,7	1,8	3,7	3,5	465,4	8,9
Importations								
Total	139,2	326,8	363,2	100,0	100,0	100,0	160,9	11,1
Agriculture et pêche	8,3	17,6	18,6	6,0	5,4	5,1	124,1	5,7
Énergie	6,2	10,7	17,8	4,5	3,3	4,9	187,1	66,4
Produits forestiers	1,4	2,7	3,1	1,0	0,8	0,9	121,4	14,8
Produits industriels	26,9	62,1	70,5	19,3	19,0	19,4	162,1	13,5
M et E	43,3	108,2	122,7	31,1	33,1	33,8	183,4	13,4
Automobile	31,9	75,9	77,4	22,9	23,2	21,3	142,6	2,0
Biens de consommation	15,0	37,0	40,1	10,8	11,3	11,0	167,3	8,4
Solde								
Total	7,7	33,8	54,5					
Agriculture et pêche	3,3	8,0	9,0					
Énergie	7,5	19,0	34,7					
Produits forestiers	20,1	36,4	38,3					
Produits industriels	5,3	-4,7	-5,9					
M et E	-19,3	-22,2	-17,1					
Automobile	2,0	19,6	18,9					
Biens de consommation	-12,4	-23,5	-25,4					

Source : Statistique Canada, *Le commerce international des marchandises du Canada 2000*, n° 65-001-XPB au catalogue, décembre 2000. Nota : Les totaux peuvent ne pas être égaux à 100 parce que les transactions spéciales, le transport intérieur et d'autres ajustements de la balance des paiements, qui font partie du compte du commerce des marchandises, ne sont pas inclus.

Balance commerciale

En l'an 2000, l'excédent de la balance commerciale a atteint un record de 54,5 milliards de dollars, par rapport à un excédent de 33,8 milliards de dollars en 1999 (tableau 12). L'excédent du commerce dans les secteurs de l'agriculture et de la pêche, des produits énergétiques, des produits forestiers et de l'automobile a fortement augmenté, tandis que le déficit commercial des produits industriels, de la M et E et des biens de consommation a diminué de 2 milliards de dollars. Le secteur de l'énergie a représenté 76 p. 100 de la hausse de 20,7 milliards de dollars de l'excédent de la balance commerciale en l'an 2000.

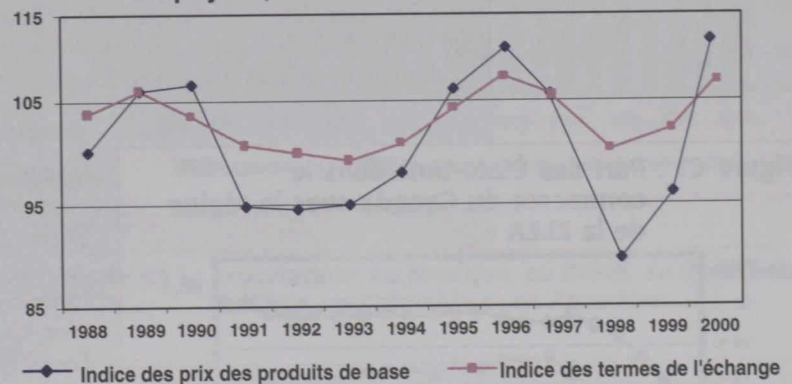
En ce qui concerne les partenaires commerciaux, l'excédent commercial avec les États-Unis a atteint un record de 92,1 milliards de dollars en l'an 2000, comparativement à un excédent de 60,1 milliards de dollars l'année précédente. Ailleurs, le déficit de la balance commerciale s'est creusé, pour atteindre 12,6 milliards de dollars avec l'UE en l'an 2000 (comparativement à 10,2 milliards de dollars en 1999); 1,8 milliard de dollars avec le Japon (comparativement à 1,4 milliard de dollars en 1999); et 23,2 milliards de dollars avec les pays autres que les États-Unis, l'UE et le Japon (comparativement à 14,7 milliards de dollars).

Évolution des termes de l'échange¹³

Le Canada est un exportateur net de matières premières : en l'an 2000, les exportations d'aliments, d'énergie, de produits forestiers et de matériaux industriels ont atteint 186,1 milliards de dollars, tandis que les importations se sont chiffrées à 109,8 milliards de dollars, ce qui donne un excédent de 76,3 milliards de dollars. La nouvelle hausse des prix des produits de base en 2000¹⁴ a contribué à une expansion de 8,9 p. 100 des prix à l'exportation des marchandises du Canada. En même temps, les prix à l'importation augmentaient de 2,5 p. 100.

Les termes de l'échange se sont donc accrus de 6,4 p. 100, ce qui explique en grande partie la hausse de l'excédent commercial pour l'année 2000. Même si la dépendance du Canada envers le commerce des produits de base ne cesse de diminuer, les prix de ces produits ont continué d'influer fortement sur les termes de l'échange du Canada. La direction de l'évolution des termes de l'échange a suivi de près celle des prix des produits de base (figure 2). En général, les fluctuations des termes de l'échange sont inférieures à celles des prix des produits de base, étant donné que les prix des autres produits, comme les produits de l'automobile, de la M et E et des biens de consommation, ne fluctuent pas beaucoup dans le temps.

Figure 3 : Indice des prix des marchandises du Canada et termes de l'échange des marchandises de Laspeyres, 1988-2000



Source : Banque du Canada, *Statistiques bancaires et financières*

¹³ Les mouvements des prix à l'exportation par rapport aux prix à l'importation correspondent à ce qu'on appelle l'évolution des termes de l'échange d'un pays. Une amélioration des termes de l'échange (c.-à-d. une hausse des prix à l'exportation par rapport aux prix à l'importation) signifie que le pouvoir d'achat d'un pays a augmenté. Autrement dit, les revenus tirés d'une quantité donnée d'exportations permettent d'acheter une plus grande quantité d'importations. Inversement, un déclin des termes de l'échange exige qu'un pays exporte davantage pour payer une quantité donnée d'importations. Les termes de l'échange sont habituellement mesurés en divisant les prix moyens à l'exportation, par l'indice des prix moyens à l'importation. Cette mesure des termes de l'échange est influencée par de nombreux facteurs, soit les variations des prix des produits de base, les fluctuations des taux de change, la conjoncture nationale et mondiale de l'offre et de la demande, les variations de la composition des produits exportés et importés, ainsi que les coûts intérieurs et les tendances de la productivité. Par conséquent, il faut être prudent dans l'interprétation des variations de cet indicateur. Dans la présente analyse, les séries de contrepartie de Laspeyres sont utilisées, puisqu'elles sont plus indicatives des mouvements purs des prix, du fait qu'elles excluent les effets sur les prix liés aux variations de la composition des produits exportés et importés.

¹⁴ L'indice des prix de l'énergie (en dollars américains) de la Banque du Canada (1982-1990=100) a presque doublé, passant d'un creux de 64,6 en 1998 à une moyenne de 120,8 en 2000. L'indice des prix correspondants pour les matériaux industriels (qui comprend les métaux, les minéraux, les produits forestiers et les autres matières brutes non énergétiques) est passé de 108,0 en 1998 à 115,0 en 2000.



Encadré C : Le commerce et l'investissement avec les pays de la ZLEA

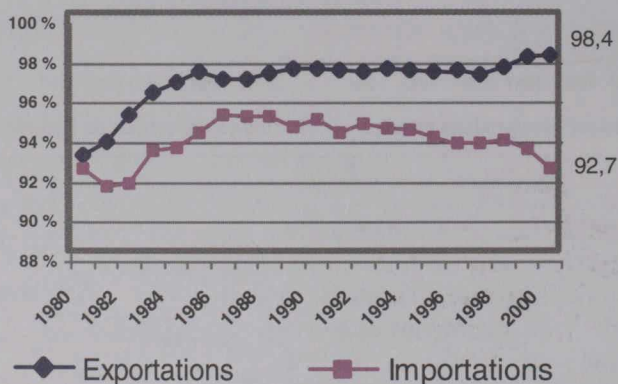
Introduction

Le Canada négocie actuellement avec 33 autres pays démocratiques de l'hémisphère une Zone de libre-échange des Amériques (ZLEA), qui devrait être créée d'ici 2005. Le processus a été amorcé à l'occasion d'un Sommet qui a eu lieu en décembre 1994 à Miami, sous la présidence du président Clinton des États-Unis. Un deuxième Sommet a lancé officiellement les négociations à Santiago, au Chili, en avril 1998. Le Canada a présidé la première phase de 18 mois de négociations commerciales, du printemps 1998 jusqu'en novembre 1999, et a terminé ce mandat en organisant la cinquième réunion des ministres du Commerce de la ZLEA à Toronto les 3 et 4 novembre 1999. Le Canada a été l'hôte du Sommet des Amériques à Québec en avril, sommet au cours duquel la ZLEA fut un élément clé de l'ordre du jour.

La conclusion fructueuse des négociations de la ZLEA créerait la plus importante zone de libre-échange au monde, avec 794 millions d'habitants (données de 1999) et un produit intérieur brut (PIB) combiné de plus de 11 billions de dollars américains (données de 1999). La ZLEA s'appuierait sur les liens de libre-échange qui unissent le Canada, les États-Unis et le Mexique, et les liens bilatéraux avec le Chili ainsi que les liens croissants ailleurs dans l'hémisphère, ce qui permettrait au Canada de tirer pleinement avantage des marchés émergents des Amériques. Même sans les États-Unis et le Mexique, la région représentait, en 2000, un marché à l'exportation de 3,8 milliards de dollars pour les produits canadiens (environ 7,5 p. 100 de toutes les exportations de marchandises du Canada vers les pays autres que les États-Unis et le Mexique).

Commerce avec les pays de la ZLEA entre 1980 et 2000

Figure C1 : Part des États-Unis dans le commerce du Canada avec la région de la ZLEA



Étant donné que les États-Unis sont le plus important partenaire commercial du Canada, une grande partie du commerce du Canada avec la « région » de la ZLEA se fait avec ce pays. En l'an 2000, la part des États-Unis dans l'ensemble du commerce du Canada dans la ZLEA a été de 98,4 p. 100 des exportations et de 92,7 p. 100 des importations, ce qui ne laissait que 1,6 p. 100 et 7,3 p. 100 pour le commerce avec les 32 autres pays (désignés ci-après ZLEA₃₂). La section qui suit analyse en détail la tenue des exportations et des importations du Canada avec les pays de la ZLEA₃₂. Il importe de souligner dès le départ que les exportations et les importations du Canada avec la plupart des pays de la ZLEA₃₂ n'ont pas encore atteint une ampleur significative, sauf pour le Mexique, le Brésil et le Chili. En l'an

2000, par exemple, les exportations du Canada vers neuf des partenaires éventuels de la ZLEA représentaient moins de 1 p. 100 des ventes aux pays de la ZLEA₃₂. Dans le cas des importations, le nombre de pays correspondant est un peu plus élevé, soit 14. Pour cette raison, il suffit d'analyser en détail la performance commerciale du Canada avec un nombre limité de pays.

Balance commerciale

Le Canada a toujours affiché un déficit commercial croissant avec les pays de la ZLEA₃₂. Le déficit a grimpé, passant d'un peu moins de 300 millions de dollars en 1980 à 12,2 milliards de dollars en 2000. L'écart entre les exportations et les importations s'est creusé rapidement dans les années 1990, et tout particulièrement depuis 1997. Les importations sont montées en flèche tandis que les exportations ont nettement décliné, en raison de la crise financière qui a entravé la croissance économique de ces pays.

Une grande partie de la croissance du déficit est attribuable au commerce avec le Mexique, les importations du Mexique ayant fortement augmenté depuis l'entrée en vigueur de l'Accord de libre-échange en 1989. Le déficit commercial avec le Mexique s'est établi à 10 milliards de dollars en l'an 2000 et représentait 82,6 p. 100 du déficit commercial avec les pays de la ZLEA₃₂.

Quand on exclut les États-Unis et le Mexique, la balance commerciale du Canada avec les pays de la ZLEA³² a grandement fluctué pendant presque toutes les deux dernières décennies. Le Canada a accusé un déficit commercial variant de 0,2 milliard de dollars en 1986 à 2,1 milliards de dollars en 2000. En revanche, le Canada a affiché, vers le milieu des années 1990, un léger excédent, qui a atteint 0,4 milliard de dollars en 1997, avec la plupart des pays de la ZLEA autres que les États-Unis et le Mexique. Bien que les échanges bilatéraux soient passés de 6,3 milliards de dollars en 1980 à 9,7 milliards de dollars en 2000, soit un taux annuel composé de 2,2 p. 100, la plus grande partie de la hausse est attribuable aux importations.

Exportations de marchandises

Selon le pays de destination, la plupart des exportations du Canada vers les pays de la ZLEA³² vont au Mexique, au Brésil, au Venezuela, au Chili, en Colombie et en Argentine. En l'an 2000, ces six pays représentaient 81 p. 100 de toutes les exportations du Canada vers la région de la ZLEA³², en hausse par rapport à environ 75 p. 100 dans les années 1980.

- Les principaux produits qui constituent la majorité des exportations aux pays de la ZLEA³² sont les légumes, la machinerie et les engins mécaniques, les véhicules et les aéronefs, la pâte de bois et les produits chimiques.

Importations de marchandises

Dans le cas des importations, le Mexique, le Brésil, le Venezuela, le Chili, la Colombie et l'Argentine sont également les plus importants partenaires commerciaux du Canada. En l'an 2000, les importations en provenance de ces pays représentaient 90,2 p. 100 de toutes les importations du Canada en provenance de la ZLEA³², en hausse par rapport à environ 86 p. 100 au début des années 1980. Presque toute la hausse de la part du marché est attribuable au Mexique.

- Les principales importations en provenance des pays de la ZLEA³² comprennent la machinerie et les engins mécaniques, les véhicules et les aéronefs, les minéraux, les légumes, et les aliments.

Commerce bilatéral, par pays

Mexique

Les exportations du Canada au Mexique se sont accrues considérablement depuis la mise en œuvre de l'Accord de libre-échange avec les États-Unis en 1989 — avant même que l'Accord de libre-échange nord-américain (ALENA) n'entre en vigueur en 1994. Au cours des onze années qui se sont écoulées entre 1989 et l'an 2000, les exportations vers le Mexique se sont accrues à un taux annuel composé de 11,1 p. 100. Mais l'expansion des exportations durant cette période a été inégale. Elle a été marquée par un déclin de 11 p. 100 en 1991 et des hausses de 40 p. 100 en 1992 et de 31 p. 100 en 1994. Depuis l'entrée en vigueur de l'ALENA, les exportations vers le Mexique ont augmenté fortement, à un taux annuel composé de 13,8 p. 100, malgré la dépréciation du nouveau peso mexicain, dont le cours est passé d'un sommet de 0,4315 \$ en février 1994 à un creux de 0,1490 \$ en septembre 1998. En 1993, les exportations au Mexique représentaient 23,8 p. 100 (0,83 milliard de dollars) du total des exportations dans les pays de la ZLEA³²; en l'an 2000, leur part était grimpée à 34,9 p. 100 (2 milliards de dollars).

Figure C2 : Exportations, importations et balance commerciale du Canada avec les pays de la ZLEA (en excluant les États-Unis)

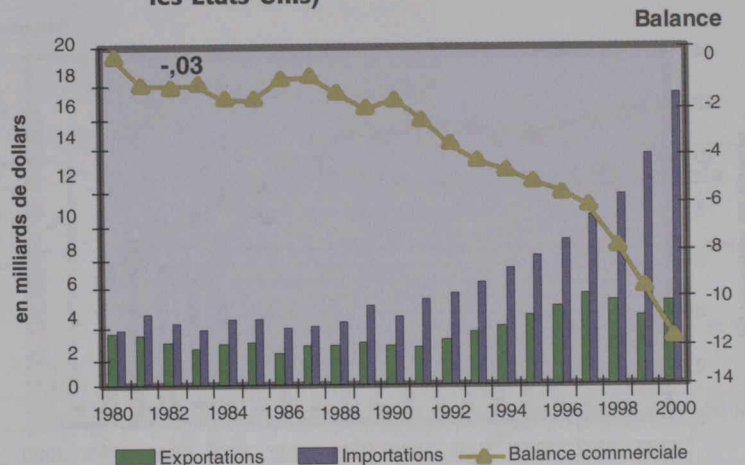
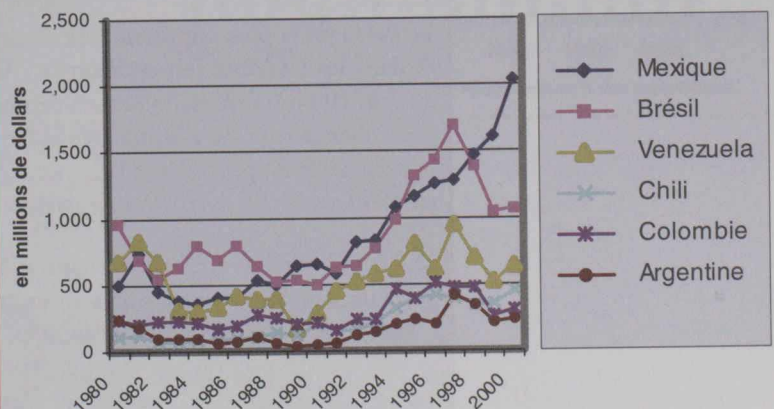


Figure C3 : Exportations au Mexique, au Brésil, au Venezuela, au Chili, en Colombie et en Argentine



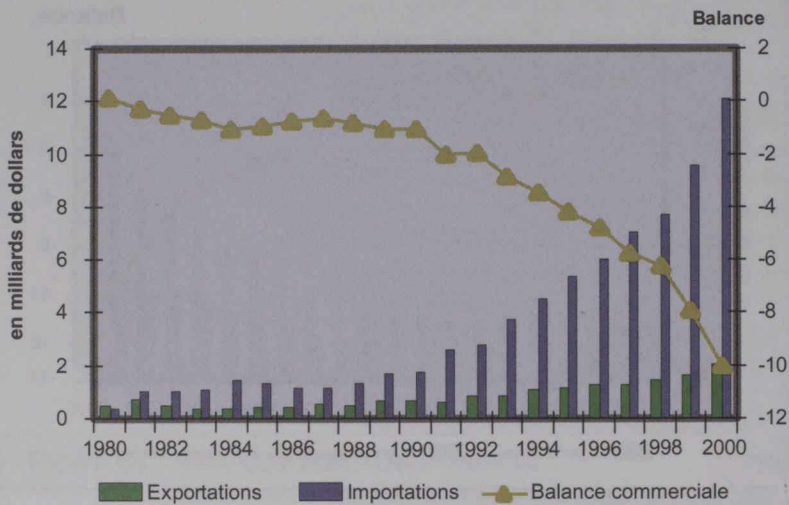
- Les principales exportations vers le Mexique comprennent les véhicules, les aéronefs et les navires, les légumes, la machinerie et les engins mécaniques, les animaux vivants et la pâte de bois.

Entre 1993 et 2000, les importations en provenance du Mexique se sont accrues constamment, à un taux annuel composé de 18,3 p. 100, soit nettement plus que l'expansion des exportations. Cette évolution traduit, en partie, une hausse des prix à l'importation du pétrole brut. Ce renchérissement du brut a accru la part du Mexique dans les importations du Canada en

provenance des pays de la ZLEA₃₂, qui est passée de 59 p. 100 en 1993 à 67 p. 100 en 2000. Les importations sont passées de 3,7 milliards de dollars en 1993 à 12,1 milliards de dollars en 2000, soit une hausse de plus de 200 p. 100. Le Canada est devenu le deuxième marché d'exportation du Mexique. En raison de cette hausse spectaculaire des importations canadiennes en provenance du Mexique, le déficit commercial avec le Mexique est passé de 2,9 milliards de dollars en 1993 à 10 milliards de dollars en l'an 2000.

- Les principaux produits importés du Mexique comprennent la machinerie et les engins mécaniques, les véhicules, les aéronefs, les navires et le matériel de transport connexe, les produits manufacturés divers, les métaux de base et les produits minéraux, dont le pétrole brut.

Figure C4 : Commerce du Canada avec le Mexique



Brésil

Le Brésil est la plus importante destination pour les exportations canadiennes en Amérique latine et dans les Caraïbes (en excluant le Mexique). Entre 1989 et l'an 2000, le Brésil a représenté 22,7 p. 100 des exportations canadiennes vers les pays de la ZLEA₃₂. Cependant, en raison de la crise financière et du ralentissement économique qui en a découlé, les exportations vers le Brésil ont reculé de 25 p. 100 en 1999, passant de 1,4 milliard de dollars en 1998 à 1 milliard de dollars en 1999, avant de se redresser légèrement et d'atteindre 1,1 milliard de dollars en 2000.

- Les principales catégories d'exportations vers le Brésil sont les véhicules, les aéronefs, les navires et le matériel de transport connexe, les produits minéraux, les produits chimiques, la machinerie et les engins mécaniques, le matériel électronique, les appareils d'enregistrement et de reproduction du son et les téléviseurs, la pâte de bois et les produits du papier.

Les importations du Canada en provenance du Brésil ont été à la hausse depuis 20 ans, sauf pendant la récession de 1990-1991 au Canada. En moyenne, le Brésil a représenté 13,1 p. 100 des importations du Canada en provenance des pays de la ZLEA₃₂ entre 1989 et 2000. Les importations en provenance du Brésil se sont accrues à un taux annuel composé de 2,6 p. 100 durant cette période. La balance commerciale avec le Brésil s'est détériorée, passant d'un excédent de 373 millions de dollars en 1997 à un déficit de 432 millions de dollars en l'an 2000.

- Les principaux produits importés du Brésil sont les aliments, les boissons, les spiritueux et le vinaigre, le tabac, la machinerie et les engins mécaniques, le matériel et les pièces électroniques, les légumes, les métaux et les minéraux.

Venezuela

Les exportations du Canada au Venezuela ont été à la baisse depuis 20 ans, passant de plus de 20 p. 100 des exportations vers les pays de la ZLEA₃₂ au début des années 1980 à 10 p. 100 en l'an 2000. La valeur absolue des exportations canadiennes vers ce pays a également décliné durant cette période, en raison de l'incertitude économique au Venezuela et de la faiblesse connexe de la demande.

- ❑ Les principales exportations canadiennes au Venezuela sont les légumes, les véhicules, les aéronefs et les navires, la pâte de bois, les produits du papier, la machinerie et les engins mécaniques, le matériel et les pièces électroniques et les métaux.

D'un niveau élevé au début des années 1980, les importations canadiennes en provenance du Venezuela ont fortement décliné au fil des ans jusqu'à la fin de l'an 2000. En pourcentage de l'ensemble du commerce dans les pays de la ZLEA₃₂, les importations en provenance du Venezuela ont dégringolé, passant d'environ 59,8 p. 100 en 1980 à 7,8 p. 100 en 1999 et en 2000. Ce déclin des importations est attribuable principalement à la baisse des importations de pétrole brut. Au cours des deux dernières décennies, le pétrole brut a représenté en moyenne 66 p. 100 des exportations du Venezuela au Canada, un sommet de 93 p. 100 ayant été observé en 1981. Les importations canadiennes de pétrole brut du Venezuela ont décliné, et sont passées d'un sommet de 2,2 milliards de dollars en 1981 à 1,1 milliard de dollars en l'an 2000. Le déficit commercial s'est donc rétréci et est passé de 1,6 milliard de dollars en 1981 à 776 millions de dollars en 2000.

- ❑ Les principales importations en provenance du Venezuela sont le pétrole brut et les produits minéraux, les métaux de base, les perles, les pierres précieuses et les faux bijoux, les pièces de monnaie, les véhicules, les aéronefs et les navires, la machinerie et les engins mécaniques et le matériel et les pièces électroniques.

Chili

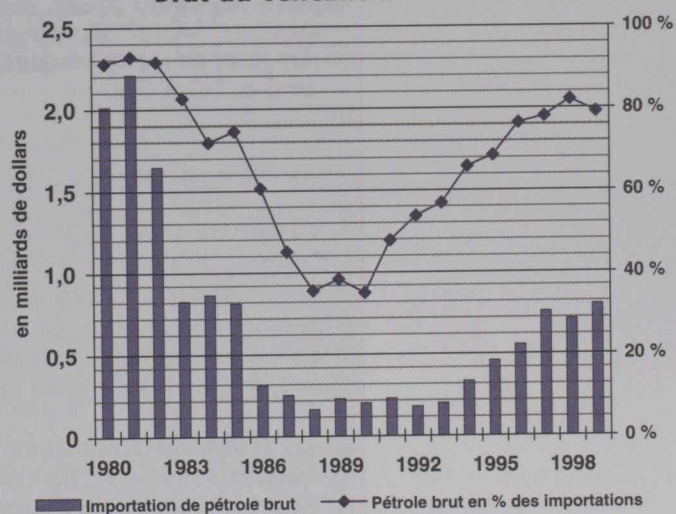
Les exportations du Canada vers le Chili sont à la hausse depuis deux décennies. La part du Chili dans les exportations canadiennes vers les pays de la ZLEA₃₂ est passée de 3,3 p. 100 en 1980 à 7,6 p. 100 en l'an 2000. Une grande partie de l'expansion des exportations est attribuable à l'Accord de libre-échange entre le Canada et le Chili (ALECC), conclu en 1997, qui a éliminé les droits de douane de 11 p. 100 imposés jusque-là sur la vaste majorité des exportations canadiennes industrielles et des exportations basées sur les ressources.

- ❑ Les principales exportations vers le Chili en provenance du Canada sont la machinerie et les engins mécaniques, le matériel et les pièces électroniques, les légumes, les minéraux, les produits chimiques, la pâte de bois et les produits du papier.

Grâce à l'élargissement marqué de l'accès au marché créé par l'ALECC, les importations canadiennes en provenance du Chili sont passées de 96 millions de dollars en 1980 à 555 millions de dollars en 2000. Cependant, les importations en provenance du Chili sont restées faibles en valeur, et ne représentaient en l'an 2000 qu'environ 3 p. 100 de toutes les importations canadiennes en provenance de la région de la ZLEA₃₂.

- ❑ Les principales importations en provenance du Chili comprennent les légumes, les produits minéraux, les aliments, les boissons, les spiritueux et le vinaigre, le tabac, les métaux de base, les animaux vivants et les produits d'origine animale.

Figure C5 : Importations canadiennes de pétrole brut du Venezuela



Colombie

Le ralentissement économique en Colombie, qui a débuté au deuxième semestre de 1998, a provoqué une chute spectaculaire des exportations canadiennes vers ce pays. La part des exportations en Colombie a fluctué entre environ 6 p. 100 et 10 p. 100 des exportations canadiennes dans la ZLEA₃₂ pendant une grande partie des années 1990 jusqu'à ce que la crise économique débute. La part des exportations en Colombie a ensuite reculé, passant de 9,5 p. 100 en 1996 à 5,2 p. 100 en 2000. La valeur absolue des exportations a aussi diminué durant cette période, passant de 513 millions de dollars à 305 millions de dollars.

- Les principales exportations vers la Colombie sont les légumes, la pâte de bois, le papier et les produits du papier, la machinerie et les engins mécaniques, le matériel et les pièces électroniques, le plastique, le caoutchouc et les produits chimiques.

Les importations du Canada en provenance de la Colombie ont eu tendance à augmenter avec les années, sauf durant les récessions de 1981-1982 et de 1990-1991 au Canada. La valeur des importations a varié d'un creux de 83 millions de dollars en 1981 à un sommet de 372 millions de dollars en 1995 au cours des deux dernières décennies. Les importations ont été inférieures aux exportations depuis 20 ans, sauf en 1999 et en 2000.

- Les principales importations en provenance de la Colombie sont les légumes, les minéraux, les textiles, les produits chimiques, les aliments, les boissons, les spiritueux et le vinaigre et le tabac.

Argentine

Les exportations du Canada vers l'Argentine ont fléchi au début des années 1980, se sont stabilisées pendant le reste de la décennie, puis ont connu une forte progression dans les années 1990, atteignant un nouveau record de 409 millions de dollars en 1997. La tendance s'est brusquement interrompue en 1998-1999, au moment où l'économie argentine a plongé dans une récession. Les exportations se sont repliées à 211 millions de dollars en 1999. En 2000, elles ont commencé à se rétablir et ont atteint 239 millions de dollars.

- Les principales exportations vers l'Argentine sont les machines et les engins mécaniques, le matériel et les pièces électroniques, la pâte de bois, le papier, le plastique, le caoutchouc, les produits chimiques et le matériel de transport.

Les importations en provenance de l'Argentine ont été multipliées par huit au cours des deux dernières décennies, passant de 40,8 millions de dollars à plus de 357 millions de dollars en 2000. C'est ainsi que la part de l'Argentine dans les importations du Canada en provenance de la ZLEA₃₂ a doublé, passant à 2 p. 100 entre 1980 et 2000.

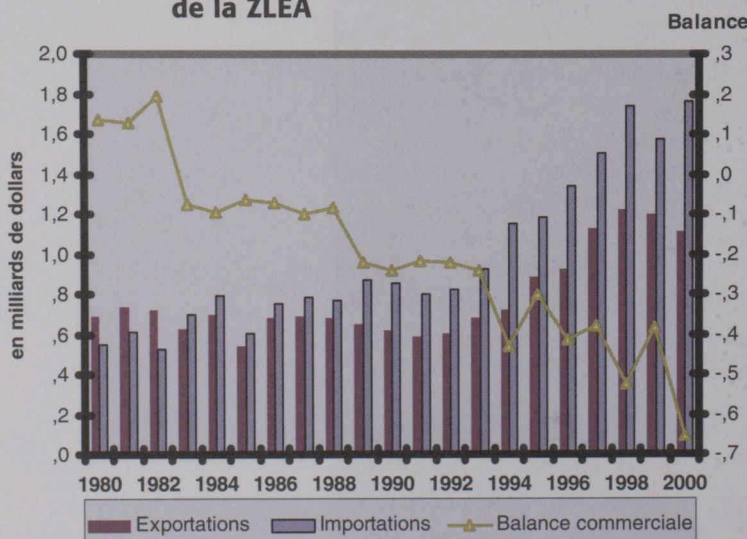
- Les principales importations de l'Argentine sont les légumes, les minéraux, les animaux vivants et les produits d'origine animale, les aliments, les boissons, les spiritueux et le vinaigre, le tabac, les peaux vertes, le cuir et les produits du cuir et les articles de voyage.

Autres pays de la ZLEA - Faits saillants

Les autres pays de la ZLEA (c'est-à-dire la ZLEA₂₆ à l'exception du Mexique, du Brésil, du Venezuela, du Chili, de la Colombie et de l'Argentine) ont reçu 17,2 p. 100 des exportations du Canada destinées à la ZLEA₃₂ au cours des deux dernières décennies. Quant

aux importations, le chiffre correspondant est de 13,3 p. 100. Si le pourcentage est plus faible que pour les exportations, la valeur des importations est plus élevée, ce qui suppose un déficit commercial avec la plupart des pays de la ZLEA₂₆.

Figure C6 : Exportations, importations et balance commerciale avec d'autres pays de la ZLEA



Parmi ces pays de la ZLEA₂₆, ceux qui ressortent par le volume des échanges sont le Pérou, la Jamaïque, le Guatemala, le Costa Rica, l'Équateur, Trinité et Tobago, la République dominicaine et la Guyana. Les importations du Canada provenant de la ZLEA₂₆ ont été à la hausse pendant la majeure partie de la période de 1980 à 2000. En 2000, les principales importations sont venues de la Jamaïque, de la Guyana, du Costa Rica, du Pérou, de l'Équateur, du Guatemala et de la République dominicaine.

LE COMMERCE DES SERVICES AVEC LES PAYS DE LA ZLEA

En 1998, dernière année pour laquelle des statistiques officielles sont disponibles, le commerce des services du Canada avec les pays de la ZLEA₁₁ a représenté 3,5 p. 100 de l'ensemble des exportations de services dans le monde et 4,4 p. 100 de la totalité des importations de services¹⁵. Les échanges de services bilatéraux avec les pays de la ZLEA₁₁ sont passés de 2 milliards de dollars en 1991 à 4,2 milliards en 1998, ce qui représente une augmentation de 108 p. 100 pendant cette période.

Exportations

- En 1998, les exportations de services commerciaux ont progressé de 10,3 p. 100 pour s'établir à 1,1 milliard de dollars, soit 4,5 p. 100 du total des exportations canadiennes de services commerciaux.
- Les exportations touristiques ont connu une hausse de 15,7 p. 100 et se sont élevées à 398 millions de dollars, ce qui représente 2,9 p. 100 du total des exportations de cette nature. La croissance relativement rapide des services touristiques s'explique par l'augmentation du tourisme vers le Canada.
- Les services de transport et les services gouvernementaux exportés vers la ZLEA₁₁ ont connu une expansion de 13,6 p. 100 et ont atteint 200 millions de dollars, soit 2 p. 100 des exportations de cette nature.

Importations de services :

- En 1998, les importations de services commerciaux ont augmenté de 12,6 p. 100, pour atteindre 1,3 milliard de dollars, soit 4,7 p. 100 de toutes les importations de services commerciaux.
- Les importations touristiques ont augmenté de 7,2 p. 100 et ont atteint 922 millions de dollars, ce qui représentait 5,8 p. 100 du total des importations touristiques.
- Les importations de services de transport et gouvernementaux ont progressé de 6,8 p. 100, et se sont élevées à 250 millions de dollars, soit 2 p. 100 du total de ces importations.

Dans les années 1990, le Canada a été un importateur net de services des pays de la ZLEA₁₁. Pendant ces années, le déficit a été enregistré surtout dans le domaine du tourisme, suivi des services commerciaux, puis des services de transport et gouvernementaux. Le déficit global des services a augmenté considérablement en 1997 et en 1998. En 1998, il s'est établi à 737 millions de dollars, contre 563 millions de dollars en 1991.

Le Mexique et la Barbade sont les pays qui contribuent le plus au déficit du Canada dans les échanges de services avec les pays de la ZLEA₁₁. En 1998, le déficit commercial au titre des services a été de 458 millions de dollars avec le Mexique et de 426 millions de dollars avec la Barbade. Ce déficit, relativement élevé dans les services avec le Mexique, se retrouve principalement dans le secteur touristique, car le tourisme canadien au Mexique a augmenté de 13,4 p. 100 en 1998 et atteint 558 millions de dollars. En ce qui concerne la Barbade, la majeure partie du déficit s'explique par les importations de services commerciaux qui, en 1998,

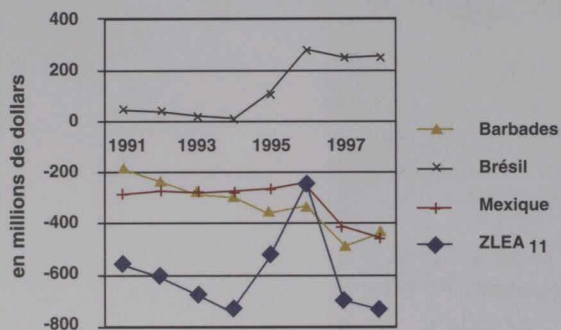
¹⁵ Les données sur les services, dans le cas des pays de la ZLEA, sont publiées avec un certain retard, car les données de 1999 ne seront disponibles qu'en juin 2001. Les données sur les services sont disponibles auprès de Statistique Canada pour 11 des 32 pays de la ZLEA₃₂ : Argentine, Bahamas, Barbade, Brésil, Chili, Jamaïque, Mexique, Trinité et Tobago, Venezuela, Colombie et Costa Rica. Ce groupe est désigné comme la ZLEA₁₁.



ont progressé de 16,9 p. 100 pour atteindre 1 milliard de dollars. Par contre, le Canada a un excédent persistant dans les services avec le Brésil. Les exportations de services commerciaux et de tourisme vers le Brésil ont contribué à l'excédent de 251 millions de dollars enregistré en 1998.

Le commerce des services avec les pays de la ZLEA₁₁ a fluctué considérablement selon les pays. Bien que la majorité des transactions dans le commerce des services aient été effectuées dans les services commerciaux, la part du tourisme est, par comparaison, plus élevée qu'elle ne l'est pour les pays qui ne font pas partie de la ZLEA. Ce fait met en évidence l'importance du tourisme, puisque la majorité des touristes canadiens choisissent de se rendre dans les pays latino-américains pendant l'hiver.

Figure C7 : Balance de l'ensemble des exportations de services avec les 11 pays de la ZLEA, la Barbade, le Brésil et le Mexique



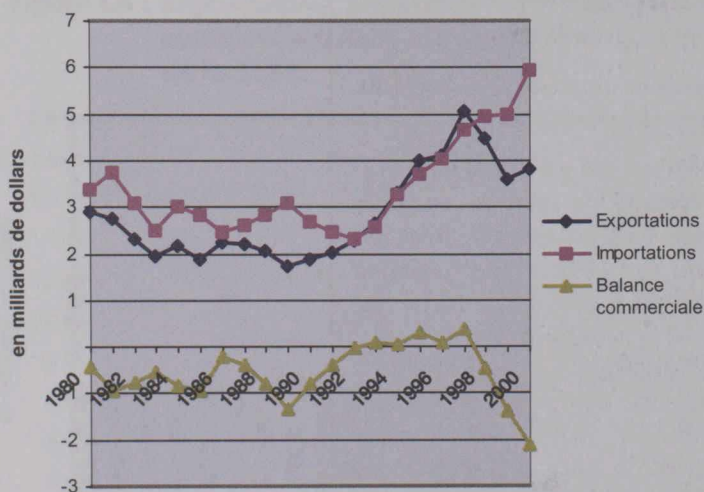
Investissement direct¹⁶

L'investissement étranger direct (IED) de la ZLEA₃₂ à destination du Canada est le plus souvent modeste. En 2000, il a accusé une reprise de 11,4 p. 100, pour atteindre 1,106 milliard de dollars, ce qui représentait 0,4 p. 100 du total de l'IED du Canada cette année-là. La Barbade, le Brésil, les Bahamas et le Mexique ont été les principales sources d'IED pour le Canada en provenance des pays de la ZLEA₃₂, ayant contribué à eux seuls à 97,7 p. 100 du total de la ZLEA₃₂ en 2000.

Le volume de l'investissement direct canadien à l'étranger (IDCE) destiné à la ZLEA₃₂ est beaucoup plus élevé que l'IED reçu au Canada. En 2000, il s'est élevé à 46,9 milliards de dollars, soit 15,6 p. 100 de l'IDCE total, après avoir connu une hausse de 7,1 p. 100 sur les 43,7 milliards de dollars de l'année précédente. Cet investissement record à l'étranger découle principalement de l'acquisition, par le Canada, d'installations de production dans les pays de la ZLEA₃₂. Par ordre d'importance, notons la Barbade, le Chili, les Bahamas, le Brésil, l'Argentine, le Mexique et le

Pérou. Ces pays ont été les principales destinations de l'IDCE, recevant 92,9 p. 100 des investissements destinés à la ZLEA₃₂. En 2000, l'IDCE vers la Barbade a subi une forte hausse, passant à 19,6 milliards de dollars, contre 18 milliards de dollars en 1999. Par contre, les investisseurs canadiens ont réduit, en 2000, leurs investissements directs au Pérou, en Colombie, en Jamaïque, au Honduras et au Costa Rica.

Figure C8 : Exportations, importations et balance commerciale avec les pays de la ZLEA, les États-Unis et le Mexique exceptés



Conclusion

Le commerce bilatéral des marchandises entre le Canada et les pays de la ZLEA₃₂ a augmenté constamment, passant de 7,1 milliards de dollars en 1980 à 23,8 milliards de dollars en 2000. L'essentiel de l'augmentation de ces échanges est attribuable au Mexique. Si on fait abstraction de ce pays, les échanges avec les pays de la ZLEA₃₂ sont passés de 6,3 milliards en 1980 à 9,7 milliards en 2000. Comme les augmentations sont venues surtout des importations, les déficits du Canada se sont aggravés avec le temps. Les importations de la ZLEA₃₂ ont totalisé 8 milliards en 2000, ce qui est considérablement plus élevé que les 5,8 milliards d'exportations enregistrés la même année.

Dans le cas des services, les services commerciaux représentent une grande partie des exportations canadiennes. Quant aux importations, on considère le tourisme et les services commerciaux comme importants. L'investissement direct canadien dans la ZLEA₃₂ est

beaucoup plus élevé que l'investissement étranger au Canada. En outre, l'investissement canadien à l'étranger a plus que quintuplé entre 1989 et 2000, ce qui est supérieur à l'augmentation de l'investissement étranger au Canada, qui a triplé.

¹⁶ Nous souhaitons remercier le personnel de la Division de la balance des paiements de Statistique Canada, qui a compilé ces nouveaux renseignements.

II. COMMERCE DES SERVICES

Le point sur le commerce en 2001

Deuxième rapport annuel sur le commerce international au Canada

En 2000, les exportations de services ont atteint 56,3 milliards de dollars, ce qui représentait 11,9 p. 100 du total des exportations, biens et services confondus, et une augmentation de 8,6 p. 100 par rapport aux 51,8 milliards de dollars de 1999. La même année, le taux de croissance a été supérieur à celui de 6 p. 100 réalisé en 1999. Pendant la même période, les importations se sont élevées à 62,8 milliards de dollars, soit 14,7 p. 100 du total des importations, biens et services confondus, et une progression de 8,6 p. 100 sur les 57,8 milliards de dollars de 1999.

On distingue dans le commerce des services quatre catégories : tourisme, services de transport, services commerciaux (comprenant la comptabilité, les services juridiques, l'assurance, l'architecture, le génie et les conseils en gestion) ainsi qu'une modeste composante qui englobe les services gouvernementaux.

Exportations de services en 2000 :

- ❑ Les exportations de services commerciaux ont progressé de 9,7 p. 100 pour atteindre 28,8 milliards de dollars, ou 51,2 p. 100 de l'ensemble des services.
- ❑ Les rentrées touristiques ont augmenté de 4,2 p. 100 et se sont établies à 15,7 milliards de dollars, ce qui a représenté 28 p. 100 du total des exportations de services.
- ❑ Les services de transport ont connu une expansion de 13,8 p. 100 pour s'élever à 10,7 milliards de dollars, soit 19 p. 100 du total des exportations de services.
- ❑ Les services gouvernementaux ont fléchi de 0,4 p. 100 et été ramenés à 1,03 milliards de dollars, ce qui équivaut à 1,8 p. 100 du total des exportations de services.

Importations de services en 2000 :

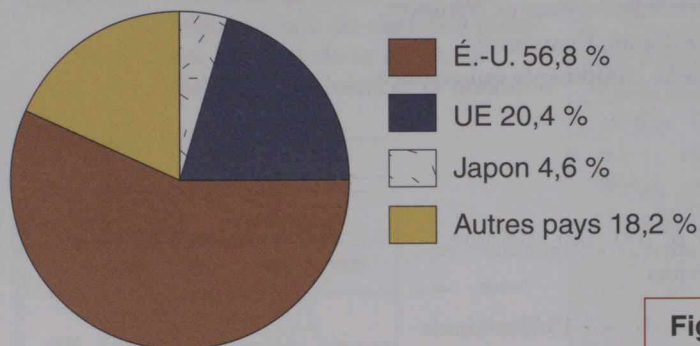
- ❑ La progression des services commerciaux a été de 7,6 p. 100, ce qui les a portés à 30,4 milliards de dollars, ou 48,3 p. 100 du total des importations de services.
- ❑ Les paiements touristiques ont accusé une hausse de 6,7 p. 100 et ont atteint un record de 18 milliards de dollars, puisque les dépenses des Canadiens à l'étranger ont augmenté de 10,1 p. 100. L'appréciation de la devise canadienne par rapport à l'euro a contribué à cette augmentation des voyages vers des destinations européennes. En 2000, les paiements touristiques ont représenté 28,6 p. 100 du total des importations de services.
- ❑ Les services de transport ont augmenté de 14,4 p. 100 et se sont élevés à 13,8 milliards de dollars, soit 22 p. 100 du total des importations de services. Cette croissance a reflété une forte hausse des échanges de biens dans les deux sens.
- ❑ Les importations de services gouvernementaux ont fléchi de 2,4 p. 100, pour s'établir à 0,66 milliard de dollars, soit 1 p. 100 seulement du total des importations de services.

Le Canada a toujours été un importateur net de services, globalement aussi bien que dans chacune des catégories, exception faite des services gouvernementaux, qui ont représenté, en 2000, 1,4 p. 100 du commerce des services dans les deux sens. Le déficit le plus lourd a toujours été celui des secteurs du tourisme et du transport, suivis des services commerciaux. Ces dernières années, cependant, le déficit global a progressivement diminué. En 2000, le déficit, pour l'ensemble des services, a été de 6,6 milliards de dollars (0,6 p. 100 du PIB), alors qu'il était de 13,6 milliards de dollars (1,9 p. 100 du PIB) en 1993; il y a toutefois eu une hausse par rapport aux 6,1 milliards de dollars de 1999 (0,6 p. 100 du PIB). Cette diminution, au fil des années, s'explique en grande partie par l'amélioration de la balance des échanges de services commerciaux et de tourisme. En 2000, cependant, le déficit du Canada au poste du tourisme a augmenté pour la première fois depuis 1997.



En ce qui concerne les tendances dans le commerce des services du Canada, les États-Unis demeurent le principal partenaire commercial du Canada. Cependant, la part des États-Unis dans le commerce dans les deux sens est plus faible pour les services (61,1 p. 100) que pour les marchandises (80,3 p. 100). Ici aussi, cependant, les États-Unis deviennent un marché de plus en plus important, représentant 59,3 p. 100 des exportations de services du Canada en 2000, contre 56,8 p. 100 en 1989.

Figure 4 : Exportations de services vers des économies choisies, 1989



Pour ce qui est des importations, la part américaine a légèrement progressé de 62,5 p. 100 en 1989 à 62,8 p. 100 en 2000. La part de l'UE a diminué, tant comme source que comme destination du commerce de services. La part des exportations au Japon est tombée brutalement pendant la période de 1989-2000, mais la part de ce pays dans les importations canadiennes de services était légèrement plus élevée en 2000 qu'en 1989. Les parts relatives des autres pays ont augmenté pendant la période de 1989-2000, aussi bien pour les exportations que pour les importations.

Figure 5 : Exportations de services vers des économies choisies, 2000

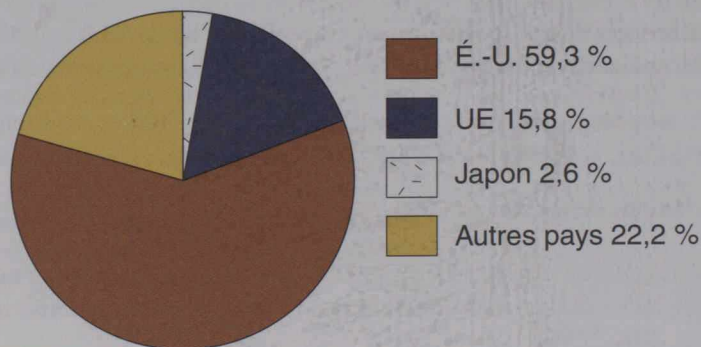


Figure 6 : Importations de services d'économies choisies, 1989

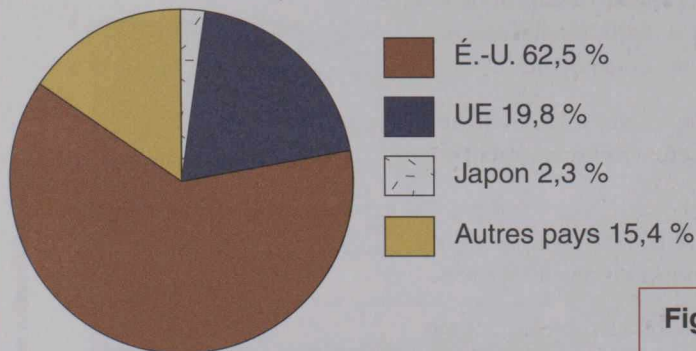
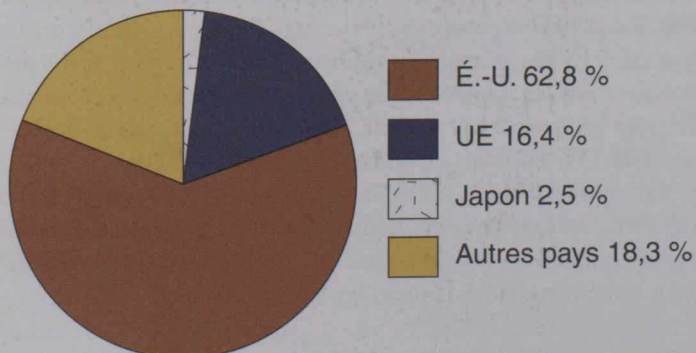


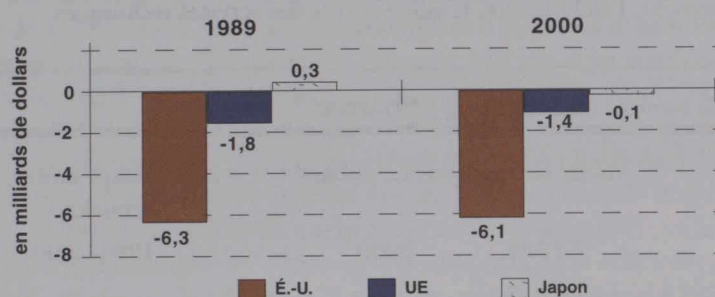
Figure 7 : Importations de services d'économies choisies, 2000



Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.

Compte tenu de cette évolution, le déficit du Canada dans le commerce des services avec les États-Unis et l'Union européenne a diminué, tandis que le modeste excédent enregistré avec le Japon, en 1989, est devenu un léger déficit, en 2000.

Figure 8 : Balance du commerce des services du Canada avec des économies choisies, 1989 et 2000



Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.

Évolution du commerce des services du Canada

Les exportations et les importations de services du Canada ont augmenté régulièrement au cours des deux dernières décennies. Comme proportion du PIB, les exportations de services du Canada se sont élevées à 5,4 p. 100 en 2000, contre 3,4 p. 100 en 1989-1992 et 4,4 p. 100 en 1993-1996. Les importations de services ont aussi progressé plus rapidement que le PIB; dans ce cas, cependant, l'expansion a été plus modérée - de 4,9 p. 100 en 1989-1992 à 5,8 p. 100 en 1993-1996 et à 6 p. 100 en 2000.

Si on le compare à celui du commerce des marchandises, le rythme de croissance du commerce des services a été plus lent au cours de la dernière décennie, malgré l'importance nouvelle du commerce des services commerciaux. En conséquence, la part des services dans le commerce canadien des biens et des services a encore diminué pour s'établir à 11,9 p. 100 pour les exportations, et à 14,7 p. 100 pour les importations, poursuivant la baisse amorcée depuis les sommets atteints en 1991, soit 13,6 p. 100 et 19,8 p. 100 respectivement.

Tableau 13 : Commerce annuel moyen des services, 1960-2000

	1960-1969	1970-1979	1980-1989	1990-2000	1998	1999	2000
En millions de dollars							
Exportations totales de services	1 543	4 381	13 867	37 074	48 848	51 755	56 229
Importations totales de services	1 984	6 588	19 284	46 859	55 809	57 824	62 814
Pourcentage							
Part des services dans le total des exportations	13,8	10,9	10,9	12,6	13,2	12,6	11,9
Part des services dans le total des importations	18,0	16,6	16,1	16,8	15,5	15,0	14,7

Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.

L'économie du savoir stimule le commerce des services commerciaux

Le secteur des services commerciaux a de loin connu la plus importante part et la plus rapide croissance dans les échanges de services du Canada. En 2000, les services commerciaux ont représenté 51,2 p. 100 des exportations et 48,4 p. 100 des importations de services, alors que ces chiffres étaient de 40,8 p. 100 et de 41,5 p. 100 en 1989.



Les services commerciaux englobent de nombreux secteurs où les activités de l'économie du savoir dominant. En conséquence, il est important que le Canada réussisse dans ce secteur s'il veut poursuivre son évolution comme économie du savoir. Comme le tableau 14 permet de le constater, la plus forte croissance a été enregistrée dans les sous-secteurs à forte composante de savoir des services commerciaux, notamment dans les redevances et les droits de permis, la recherche et le développement, l'architecture, le génie et d'autres services techniques.

Tableau 14 : Composantes des exportations de services commerciaux, 1993-2000

Composantes des services commerciaux	Valeur (en millions de dollars)		Pourcentage annuel de croissance
	1994	2000	1994-2000
Services de communication	1 417	1 926	4,5
Services de construction	88	272	17,5
Services d'assurance	2 810	3 992	5,1
Autres services financiers	850	1 815	11,4
Services d'informatique et d'information	1 043	1 743	7,6
Redevances et droits de permis	308	2 097	31,5
Commissions non financières	383	1 010	14,9
Location d'équipement	204	277	4,5
Services de gestion	1 120	2 602	12,8
Publicité et services connexes	160	403	14,1
Recherche et développement	997	3 288	18,6
Architecture, génie et autres services techniques	1 398	3 653	14,7
Services divers à l'entreprise	1 603	4 167	14,6
Services audiovisuels	599	1 526	14,3
Total	13 113	28 770	11,9

Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.



III. REVENUS D'INVESTISSEMENT

Le Canada a toujours eu un déficit dans son compte net de revenus d'investissement, étant donné que l'argent gagné par des non-résidents sur leurs investissements canadiens a toujours largement dépassé les gains réalisés par les Canadiens sur leurs investissements à l'étranger¹⁷. De là provient le fait que le Canada a été un importateur net de capitaux pendant une grande partie de son histoire à cause de sa surabondance d'occasions d'investissement. C'est ainsi que le volume du passif du Canada envers l'étranger (sur lequel les étrangers touchent des revenus d'investissement), qui était de 1 023 milliards de dollars à la fin de 2000, était nettement supérieur au volume des actifs canadiens à l'étranger (sur lesquels les Canadiens touchent des revenus d'investissement), qui, lui, se chiffrait à 779,3 milliards de dollars. Le Canada possède un bilan net d'investissement international de 243,7 milliards de dollars, soit 23,5 p. 100 du PIB. Cette part diminue depuis quelques années (voir la figure 9), et la baisse a été particulièrement marquée en 2000, car le niveau de la dette extérieure nette a diminué de 10 p. 100, tandis que le PIB affichait une vigoureuse croissance. La baisse du niveau d'endettement extérieur net en 2000 est particulièrement notable, puisqu'il s'agissait de la cinquième en six ans.

*Le point sur le
commerce en
2001*

Deuxième rapport annuel
sur le commerce
international au Canada

Figure 9 : Passif net dû à l'étranger comme proportion du PIB, 1993-2000



Sources : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000. *Bilan des investissements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-202-XIB, 2000.

En 2000

- ❑ Les revenus gagnés par des résidents canadiens sur des investissements à l'étranger ont totalisé 37,8 milliards de dollars. Là-dessus, 50 p. 100 étaient des investissements directs, 11,7 p. 100 des placements de portefeuille et les 38,3 p. 100 restants, d'autres formes d'investissement, telles les prêts, les dépôts, les réserves et d'autres actifs.
- ❑ Les revenus gagnés par des étrangers sur des investissements au Canada ont totalisé 68,1 milliards de dollars, dont 35,1 p. 100 correspondaient à l'IED, 43,2 p. 100 à des placements de portefeuille et 21,7 p. 100 à d'autres formes d'investissement.
- ❑ Le Canada a un déficit de 30,2 milliards de dollars au compte des revenus d'investissement, en baisse de 2 milliards de dollars sur l'année précédente. Environ 83 p. 100 de ce déficit s'explique par le déficit dans les gains de placements de portefeuille.
- ❑ Le déficit sur les revenus d'investissement était de 55 p. 100 de l'excédent record du Canada dans le commerce des marchandises, soit 54,5 milliards de dollars.

¹⁷ Les revenus d'investissement comprennent les intérêts, les dividendes et les gains d'investissement réinvestis (directs, portefeuille et autres catégories) par des Canadiens à l'étranger et des étrangers au Canada.



IV. COMPTE COURANT

Pendant presque toute la période écoulée depuis le début des années 1970, le Canada a accusé des déficits de son compte courant, ce qui a coïncidé avec l'émergence d'un déficit structurel dans les finances du secteur public¹⁸. Parallèlement, la part de l'épargne privée dans le PIB du Canada a diminué constamment et, de 22,2 p. 100 qu'elle était dans la première moitié des années 1980, a été ramenée à 16,3 p. 100 en 1998. Il en ressort que le Canada a été pendant la majeure partie des trois dernières décennies un emprunteur net de capitaux étrangers pour financer l'investissement intérieur. Dans les années 1990, le Canada a fait diminuer le déficit du secteur public, et, depuis 1997, les excédents ont remplacé les déficits. L'amélioration des excédents budgétaires a contribué de façon favorable à la balance du compte courant, ces dernières années.

Tableau 15 : Épargne et investissement intérieurs comme proportion du PIB, 1981-2000

	Privé			Public	
	Épargne (%)	Investissement (%)	Écart entre épargne et investissement	Excédent budgétaire (+) Déficit budgétaire (-)	Balance du compte courant
1981-1985	23,2	17,8	5,5	-5,1	-1,2
1986-1990	20,8	18,9	1,8	-4,0	-3,3
1991-1995	19,5	15,2	4,3	-6,8	-2,8
1996	18,7	15,2	3,4	-2,5	0,6
1997	17,0	18,2	-1,2	0,1	-1,6
1998	16,3	17,9	-1,6	0,0	-1,8
1999	16,4	17,8	-1,4	1,8	-0,4
2000	17,1	17,8	-0,7	3,5	1,8

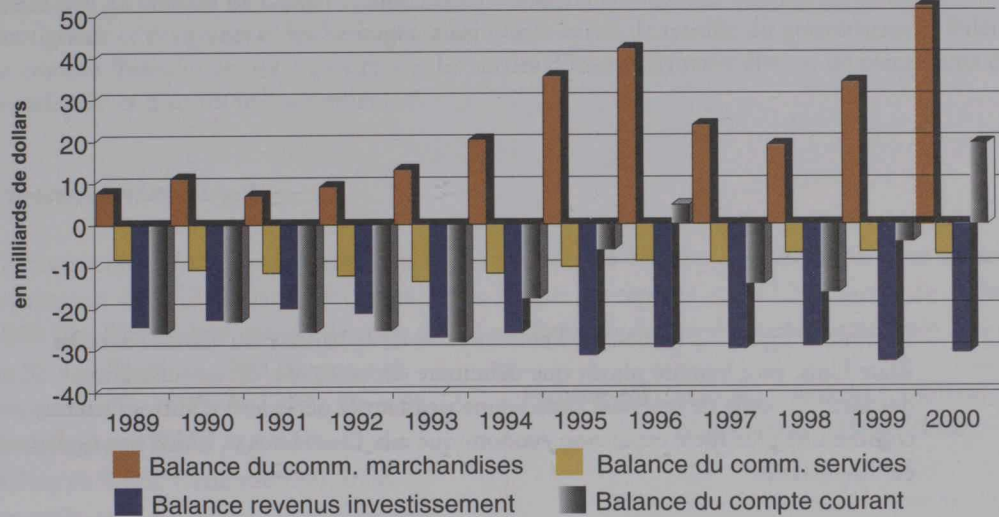
Source : Statistique Canada, *Comptes nationaux des revenus et dépenses*, n° de catalogue 13-001-PPB, quatrième trimestre. Nota : À cause de divergences statistiques dans les comptes nationaux, la somme de l'écart entre l'épargne privée et l'investissement et l'excédent ou le déficit budgétaire par rapport au PIB peut ne pas correspondre à la proportion du déficit du compte courant par rapport au PIB.

En 2000, le Canada a eu un excédent de son compte courant de 18,9 milliards de dollars, soit 1,8 p. 100 du PIB (figure 10). L'amélioration du compte courant en 2000 provient en grande partie de l'augmentation de l'excédent concernant les marchandises avec les États-Unis.

¹⁸ La balance du compte courant est la somme des balances du commerce (marchandises et services), des revenus d'investissement et des transferts. Un excédent du compte courant montre qu'un pays a gagné (ou obtenu par transfert) plus d'argent à l'étranger qu'il n'en a payé et est donc un épargnant net au plan international. Cet excédent, qui se reflète dans un déficit des comptes de capital et financier, exige une sortie nette de capitaux. À l'inverse, un déficit du compte courant veut dire qu'un pays est un emprunteur net au plan international (ce qui se traduit par un apport net de capitaux et donc un excédent des comptes de capital et financier). En comptabilité, un déficit du compte courant reflète une insuffisance de l'épargne intérieure par rapport à l'investissement intérieur.



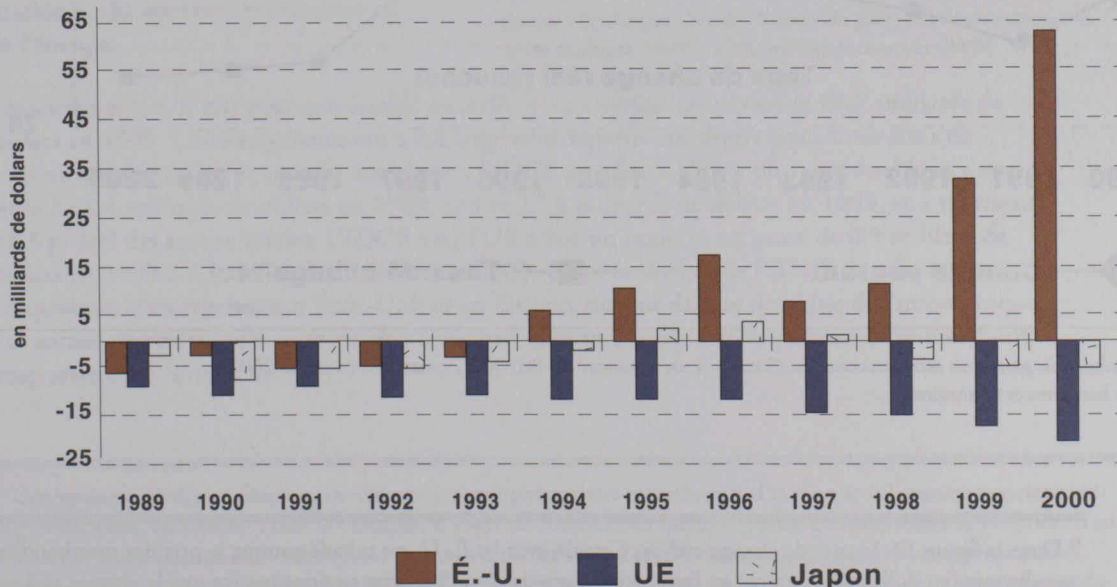
Figure 10 : Structure du compte courant du Canada, 1989-2000



Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.

Dans la période 1994-2000, l'excédent croissant du compte courant du Canada avec les États-Unis a été en partie compensé par un déficit à la hausse avec l'Union européenne. La balance avec le Japon était plutôt minime, avec une certaine variation cyclique (voir la figure 11). En outre, l'excédent du compte courant avec les États-Unis, soit 63,5 milliards de dollars, a été le plus important de l'histoire. Le déficit du compte courant du Canada avec l'Union européenne quant à lui s'est alourdi et est passé de 18,3 milliards de dollars en 1999 à 19,9 milliards de dollars en 2000. En ce qui concerne le Japon, le Canada a eu une brève période d'excédents du compte courant entre 1995 et 1997, mais ils se sont transformés en déficits de 3,4 milliards de dollars en 1998, de 4,2 milliards en 1999 et de 4,5 milliards en 2000.

Figure 11 : Balance du compte courant avec les grands partenaires commerciaux, 1989-2000

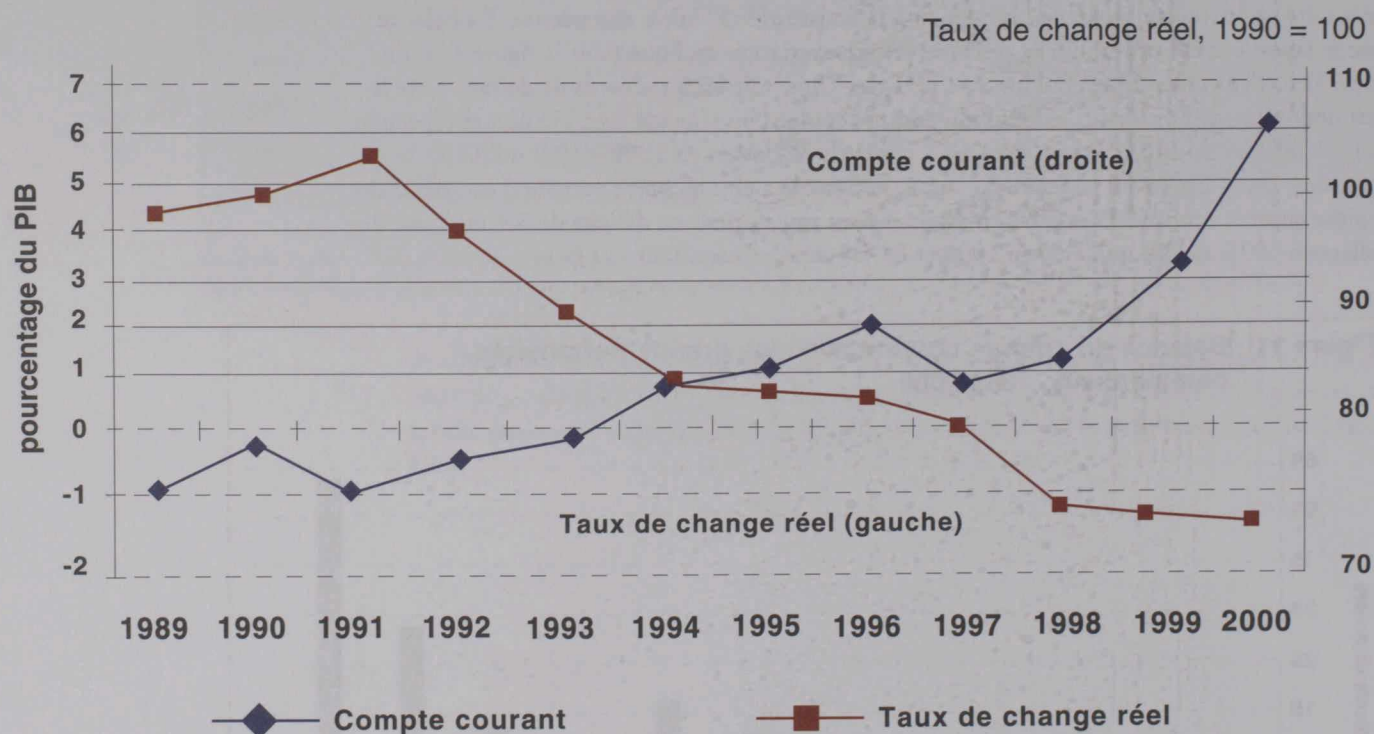


Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.



Comme la figure 12 le montre, l'amélioration de la balance du Canada avec les États-Unis, excédentaire plutôt que déficitaire depuis 1994, est associée à une dévaluation réelle de la devise canadienne pendant la période¹⁹; d'autres facteurs, comme une plus forte expansion économique aux États-Unis et l'ALE ont également été importants.

Figure 12 : Taux de change réel du Canada vis-à-vis du dollar américain et balance du compte courant avec les États-Unis, 1989-2000



Sources : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000. Banque du Canada, Statistiques bancaires et financières.

¹⁹ Dans la figure 12, le taux de change réel du Canada avec les É.-U. est calculé comme le prix des marchandises canadiennes (en dollars américains) en fonction du prix des marchandises américaines (ce que le terme « réel » suppose). Ce calcul, fondé sur l'indice des prix à la consommation, montre que, en 2000, le prix réel d'un ensemble de marchandises canadiennes par rapport au même ensemble de marchandises américaines est tombé à 73 % de ce qu'il était en 1990.

V. COMPTES DE CAPITAL ET COMPTE FINANCIER

Les comptes de capital et financier comprennent les transactions sur les avoirs et le passif financiers. Le compte de capital comprend les transferts de capitaux comme les actifs des immigrants et émigrants et les héritages, ainsi que la caisse de retraite du gouvernement fédéral. Le compte financier couvre les entrées et les sorties d'investissements directs, de placements de portefeuille et d'autres investissements²⁰.

Investissement direct

L'investissement étranger direct au Canada a augmenté de 150,4 p. 100 en 2000, pour atteindre un sommet de 93,2 milliards de dollars. Cette hausse par rapport aux 37,2 milliards de dollars de 1999 s'est faite malgré une diminution à 17,1 milliards de dollars de l'apport américain, qui était de 38,4 milliards en 1999. L'apport en provenance de l'UE a bondi de 2,4 milliards de dollars en 1999 à 72,2 milliards de dollars en 2000. Cette multiplication exceptionnelle par 29 de l'investissement résulte surtout des acquisitions d'entreprises canadiennes (voir la figure 13). Au premier plan de ces acquisitions, on remarque celle de Seagram par Vivendi SA de France et celle de Newbridge Networks Corporation par Alcatel SA de France. Cette poussée dans les acquisitions par l'UE s'est produite à un moment où l'euro a reculé de 11,4 p. 100 par rapport au dollar canadien, ce qui donne à penser que le taux de change n'est pas la considération première dans cette activité.

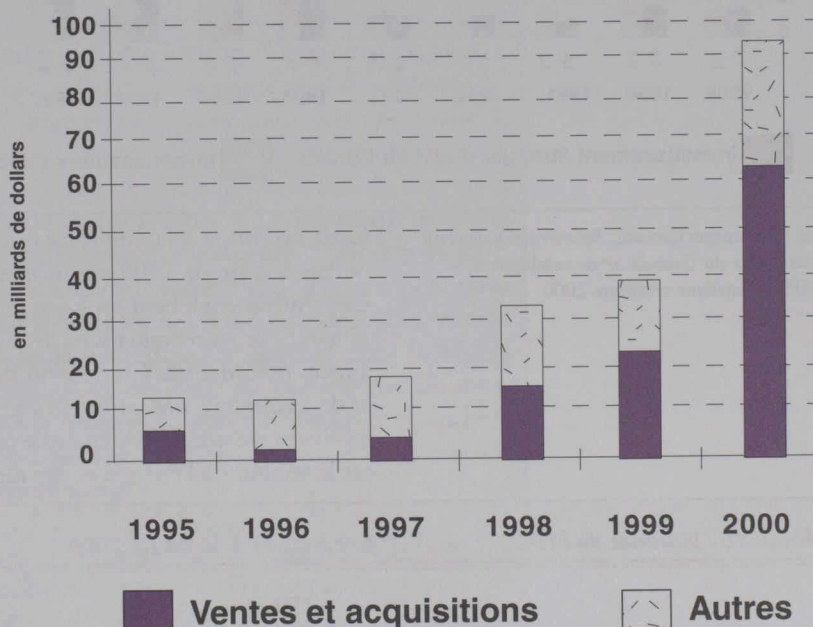
Une grande partie de l'apport en IED en 2000 est allée au secteur de l'alimentation, des boissons et du tabac ainsi qu'aux industries en rapide croissance des machines, du matériel de transport et de l'énergie.

Les sorties d'IDCE ont plus que doublé en 2000 et ont atteint un record de 61,7 milliards de dollars en 1999. Cette augmentation a été largement répartie sur divers pays, mais elle s'est concentrée surtout sur le marché américain : l'IDCE aux États-Unis a plus que doublé et s'est élevé à 38,4 milliards de dollars en 1999, contre 17,4 milliards de dollars en 1999, et a représenté 62,3 p. 100 des sorties totales. L'IDCE vers l'UE a fait un bond et est passé de 0,9 milliard de dollars en 1999 à 9,4 milliards de dollars en 2000. Cette évolution de l'IDCE s'explique par l'acquisition d'entreprises aux États-Unis et en Europe, surtout dans le domaine de l'informatique. Les sorties destinées à des secteurs plus classiques comme l'énergie et les industries du métal ont aussi augmenté fortement.

Le point sur le
commerce en
2001

Deuxième rapport annuel
sur le commerce
international au Canada

Figure 13 : IED au Canada : ventes, acquisitions et autres flux, 1995-2000



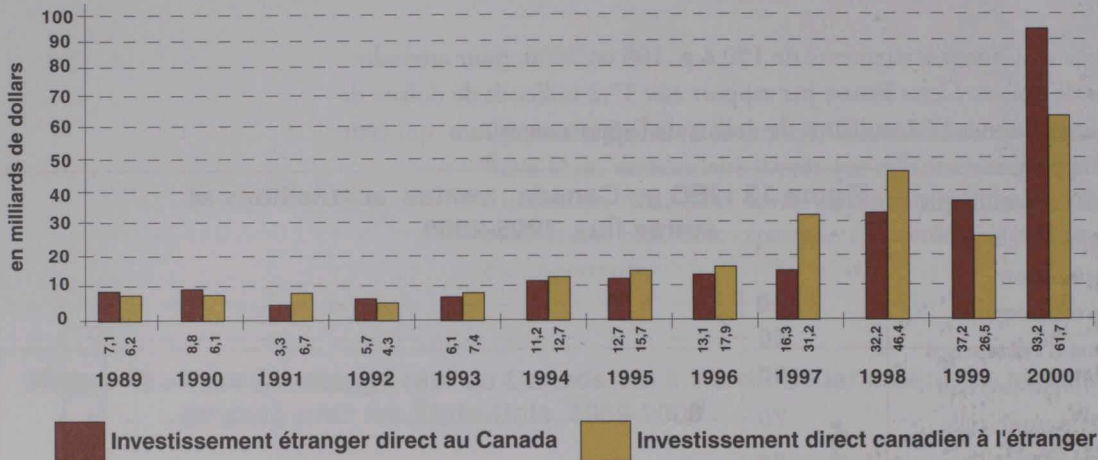
Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.

²⁰ L'investissement direct désigne l'investissement qui permet aux investisseurs d'avoir une influence importante sur la gestion d'une entreprise. Dans la pratique, il s'agit de transactions qui font passer à l'investisseur la propriété d'au moins 10 % des actions d'une entreprise donnant droit de vote. Les placements de portefeuille comprennent les transactions entre les non-résidents et les résidents canadiens portant sur les actions, obligations et instruments du marché monétaire, qui sont des titres de créance dont l'échéance originale est d'un an ou moins. Les autres investissements comprennent des prêts, des dépôts, des réserves officielles de change et des avoirs comme des crédits commerciaux, des fonds d'immigrants différés et des paiements proportionnels.



Dans la période de 1993-1998, l'IDCE a toujours dépassé l'IED, mais, en 1999 et 2000, l'inverse s'est produit et les écarts ont été de 10,8 et de 31,5 milliards de dollars respectivement (figure 14). Le niveau élevé des échanges dans les deux sens donne à penser que les principales forces à l'œuvre ont été des déplacements dans la structure sous-jacente de l'industrie et du commerce pour répondre aux pressions de la mondialisation, plutôt que des facteurs provisoires comme les variations de taux de change ou des fluctuations cycliques.

Figure 14 : Flux d'IED et d'IDCE, 1989-2000



Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.

Cette évolution a fait en sorte que le volume d'IED est passé à 301,4 milliards de dollars à la fin de 2000 tandis que l'IDCE s'établissait à 291,5 milliards de dollars. Ces chiffres englobent les gains et les pertes en capital sur les actifs existants, les gains réinvestis et les réévaluations de taux de change, en plus des flux d'investissement des années précédentes. Comme on peut le voir au tableau 16, les secteurs des finances et de l'assurance ont eu les plus grandes parts du volume de l'IDCE en 2000, parmi les divers secteurs de l'économie canadienne. Dans le cas de l'IED, le plus important est le secteur de l'énergie et des métaux.

Tableau 16 : Volumes de l'IDCE et de l'IED par secteur, à la fin de 2000

Secteur	IDCE		IED	
	En milliards de dollars	pourcentage du total	En milliards de dollars	pourcentage du total
Bois et papier	7,8	2,6	15,3	5,3
Énergie et minéraux métalliques	63,9	21,2	50,6	17,4
Machines et matériel de transport	16,3	5,4	42,8	14,7
Finances et assurances	103,8	34,4	49,7	17,0
Services et détails	32,7	10,8	24,3	8,4
Autres secteurs	77,0	25,6	108,8	37,3
Total	301,4	100,0	291,5	100,0

Source : Statistique Canada, *Bilan des investissements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-202-XIB, 2000.

En ce qui concerne les pays d'origine, la part des États-Unis était de 63,9 p. 100 du volume total d'IED au Canada en 2000, suivie de celle de la France, avec environ 10 p. 100. Les acquisitions ont porté la part de l'Union européenne à 27 p. 100 en 2000, alors qu'elle était de 20 p. 100 l'année précédente. Pour ce qui est de l'IDCE, la part américaine était de 51,1 p. 100, et le Royaume-Uni suivait avec 8,4 p. 100. En 2000, la part de l'Union européenne était, quant à elle, de 18,8 p. 100, en recul par rapport aux 19,4 p. 100 de 1999.



Encadré D : Investissement international direct et bilan du Canada dans l'ALENA

Flux d'investissement direct

Les décisions sur l'IED dépendent des mesures prises par les entreprises pour localiser les activités productives et connexes dans les usines les plus rentables, en tenant compte des avantages liés au coût de la main-d'œuvre, aux mesures incitatives du gouvernement, à la libéralisation des investissements internationaux, aux économies d'échelle ou de champ d'action, à la rationalisation des usines par des fusions et des acquisitions internationales et à l'accès aux marchés étrangers, en contrôlant les barrières commerciales.

Les flux d'IED, vers l'intérieur ou vers l'extérieur, sont bénéfiques de plusieurs façons. Tout d'abord, ils tendent à renforcer les liens commerciaux entre les pays hôtes et bénéficiaires, et à relever le niveau général du commerce (et plus généralement des échanges économiques) entre les deux pays. Des travaux expérimentaux récents ont confirmé que l'IED joue un rôle important pour favoriser les retombées internationales de l'information technologique pour les économies en développement et avancées²¹. L'IED procure un mécanisme de transfert de technologie qu'on ne peut obtenir par le commerce des marchandises et des services, et les investissements financiers. L'IED accroît le flux des retombées en savoir, en provenance et à destination des multinationales qui investissent, et est bénéfique pour les deux pays, grâce aux gains dans la formation des employés et à de meilleures possibilités d'exploitation des économies d'échelle en R-D et dans la production. Les théoriciens de la croissance ont introduit la notion de retombées du savoir découlant du commerce des marchandises et de l'IED ainsi que la capacité d'imiter les produits des fabricants étrangers comme moteurs de la croissance intérieure. Dans le pays hôte, l'IED vers l'intérieur tend à accroître les importations à court terme et à stimuler les exportations à plus long terme, car les exportations augmentent lorsque les nouvelles installations découlant de l'IED entrent en production. Les flux internationaux de capitaux peuvent aussi réduire le risque de l'investissement en procurant une diversification régionale du portefeuille. Un autre avantage des flux d'IED est qu'ils tendent à réduire le risque et l'amplitude des crises financières internationales, car les flux à long terme ne peuvent pas être inversés rapidement et ne tendent pas à l'être, à la différence des flux de capitaux à court terme.

Les données montrent que les montants empruntés et prêtés de part et d'autre des frontières du Canada sont considérables, par suite de la diversification internationale optimale de l'investissement en capital-actions, même si le flux net de capitaux est beaucoup plus modeste.

Tableau D1 : Apport d'IED mondial en millions de dollars américains

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
Monde	200 612	203 812	157 773	175 841	219 421	255 988	331 844	377 516	473 052	680 082	865 487
ALENA	75 928	58 322	29 502	28 055	54 998	64 275	77 555	103 277	130 080	218 259	311 827
Canada	5 018	7 855	2 740	4 777	4 749	8 207	9 257	9 636	11 761	21 705	25 061
États-Unis	67 736	47 918	22 020	18 885	43 534	45 095	58 772	84 455	105 488	186 316	275 533
Mexique	3 174	2 549	4 742	4 393	6 715	10 973	9 526	9 186	12 831	10 238	11 233
Distribution de l'apport en IED dans l'ALENA (en pourcentage)											
Canada	6,6	13,5	9,3	17,0	8,6	12,8	11,9	9,3	9,0	9,9	8,0
États-Unis	89,2	82,2	74,6	67,3	79,2	70,2	75,8	81,8	81,1	85,4	88,4
Mexique	4,2	4,4	16,1	15,7	12,2	17,1	12,3	8,9	9,9	4,7	3,6

Source : CNUCED World Investment Report, Annexe Tableau B.1

²¹ Lee Branstetter, « Is Foreign Direct Investment a Channel of Knowledge Spillovers? Evidence from Japan's FDI in the United States », NBER Working Paper n° W8015, novembre 2000.



En ce qui concerne l'IED dans les pays de l'ALENA, la part du Canada dans l'apport en IED a été de 8 p. 100 en 1999, ce qui représente une légère progression sur les 6,6 de 1989. La part du Canada a fait un bond pour atteindre un sommet de 17 p. 100 en 1992, pour ensuite diminuer graduellement. La volatilité dans les flux d'investissement direct reflète les fusions, les acquisitions et les achats d'entreprises existantes, activités qui se traduisent souvent par des transferts de fonds considérables²². L'augmentation de la part du Canada, entre 1989 et 1999 s'est faite au détriment des États-Unis et du Mexique. La part du Mexique dans les flux vers l'ALENA a fléchi de 4,2 p. 100 en 1989 à 3,6 p. 100 en 1999 après avoir atteint un sommet de 17,1 p. 100 en 1994.

Tableau D2 : Sorties d'IED dans le monde, en millions de dollars américains

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
Monde	217 874	240 253	210 821	200 800	247 425	282 902	357 537	390 776	471 906	687 111	799 928
ALENA	30 369	32 124	39 278	43 180	80 438	83 606	103 275	97 562	123 140	178 701	169 517
Canada	4 584	4 725	5 655	3 547	5 711	9 296	11 464	13 098	22 515	31 286	17 816
États-Unis	25 678	27 175	33 456	38 978	74 837	73 252	92 074	84 426	99 517	146 052	150 901
Mexique	107	224	167	655	-110	1058	-263	38	1108	1363	800
Répartition des sorties d'IED dans l'ALENA (en pourcentage)											
Canada	15,1	14,7	14,4	8,2	7,1	11,1	11,1	13,4	18,3	17,5	10,5
États-Unis	84,6	84,6	85,2	90,3	93,0	87,6	89,2	86,5	80,8	81,7	89,0
Mexique	0,4	0,7	0,4	1,5	-0,1	1,3	-0,3	0,0	0,9	0,8	0,5

Source : CNUCED World Investment Report, Annexe Tableau B.2

La part des États-Unis a diminué de 89,2 p. 100 en 1989 à 67,3 p. 100 en 1992, avant de se rétablir en 1999, à 88,4 p. 100, reflétant les flux liés aux initiatives de fusion et d'acquisition de l'Union européenne. L'IED a joué un rôle croissant dans la performance du Canada au plan de l'investissement. L'apport d'IED en 1999 a représenté 31,8 p. 100 de l'investissement total des entreprises dans les bâtiments non résidentiels, les machines et le matériel, en progression sur les 8,8 p. 100 de 1989.

Le plus souvent, les sorties d'IED sont associées à une croissance importante des exportations du pays d'origine sous formes de fourniture intermédiaire et complémentaire de produits finis. Même si les sorties d'IED peuvent avoir un effet de substitution sur les exportations de produits finis, une « analyse de 14 pays a montré que chaque dollar d'IED vers l'extérieur produit deux dollars d'exportations additionnelles²³ ». Ces faits démentent le mythe très répandu voulant que l'IED destiné à l'étranger réduise les exportations et l'emploi par un déplacement à l'étranger d'installations de production et d'emplois. Dans le cas des flux d'IED vers l'extérieur, la part du Canada, en Amérique du Nord a diminué de 15,1 p. 100 en 1989 et à 10,5 p. 100 en 1999, bien que cette série de données traduise une grande volatilité, entre un minimum de 7,1 p. 100 en 1993 et un sommet de 18,3 p. 100 en 1997. Comme l'investissement direct à partir du Mexique est minime, l'évolution observée aux États-Unis reflète celle du Canada.

Volume des investissements directs

Le flux de l'IED dans les deux sens représente le gros des ajouts à l'actif et au passif extérieurs du Canada, respectivement. Le volume accumulé de l'IED révèle dans quelle mesure le Canada est un fournisseur et un bénéficiaire de fonds d'investissement direct. D'après la publication de la

²² D'après Crosbie and Co., entreprise canadienne de services de placements bancaires, des sociétés étrangères ont acheté 222 entreprises canadiennes en 2000, pour un total de 102 milliards de dollars. La faiblesse du dollar canadien par rapport à la devise américaine n'a pas semblé jouer, car un certain nombre des acquisitions ont été le fait de sociétés européennes, à un moment où le dollar canadien s'était beaucoup apprécié par rapport à l'euro. Au nombre des acquisitions les plus notables, on remarque celle de Seagram, au prix de 49,5 milliards de dollars, par Vivendi SA, de France, et celle de Newbridge Networks Corporation, au prix de 10,8 milliards de dollars par Alcatel SA, de France également. Les sociétés canadiennes ont également acquis 318 sociétés étrangères, au prix total de 56,5 milliards de dollars en 2000.

²³ Lionel Fontagne, « Foreign Direct Investment and International Trade: Complements or Substitutes? » Working paper 1999(3), Direction de la science, de la technologie et de l'industrie de l'OCDE, 14 octobre 1999.

CNUCED, World Investment Report, le volume en dollars américains de l'IED global vers le Canada a augmenté de 47,4 p. 100 entre 1990 et 1999. Cependant, cette croissance paraît modeste auprès de l'augmentation de 175 p. 100 dont les États-Unis ont profité pendant la même période. Par conséquent, la part d'investissement du Canada, dans l'ensemble de la répartition, a beaucoup diminué, passant de 21,3 p. 100 en 1990 à 12,5 p. 100 en 1999, tandis que la part des États-Unis a augmenté constamment et est passée de 74,5 p. 100 en 1990 à 82 p. 100 en 1999. Cette évolution s'explique par le fait que les investisseurs du monde entier ont dirigé leurs fonds vers les États-Unis, dont l'expansion économique dans les années 1990 a été la plus vigoureuse et la plus longue parmi tous les pays du G-7. En outre, les crises financières et du taux de change en Asie, en Russie et au Brésil, à partir du milieu de 1997 au début de 1999 ont contribué à un apport substantiel d'investissement étranger sur les marchés américains, en quête d'un « refuge sûr ».

Tableau D3 : Apport en IED dans le monde, en millions de dollars américains

	1985	1990	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
Monde	763 357	1 761 198	2 079 538	2 342 182	2 743 391	3 065 299	3 436 651	4 015 258	4 771 981
ALENA	251 233	530 207	593 137	664 345	699 864	833 647	869 854	1 015 773	1 325 571
Canada	64 634	112 872	105 957	105 606	123 181	128 867	137 658	143 234	166 266
États-Unis	184 615	394 911	445 268	504 401	535 553	630 045	681 651	811 756	1 087 289
Mexique	1 984	22 424	41 912	54 338	41 130	74 735	50 545	60 783	72 016
Distribution de l'IED vers l'ALENA (en pourcentage)									
ALENA	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Canada	25,7	21,3	17,9	15,9	17,6	15,5	15,8	14,1	12,5
États-Unis	73,5	74,5	75,1	75,9	76,5	75,6	78,4	79,9	82,0
Mexique	0,8	4,2	7,1	8,2	5,9	9,0	5,8	6,0	5,4

Source : CNUCED, World Investment Report, Annexe Tableau B.3

Tableau D4 : Sorties d'IED dans le monde, en millions de dollars américains

	1985	1990	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
Monde	707 133	1 716 364	2 134 619	2 412 249	2 870 624	3 115 870	3 423 433	4 065 798	4 759 333
ALENA	294 694	515 925	646 020	717 751	821 252	919 946	1 009 949	1 147 326	1 316 438
Canada	43 127	84 829	86 310	105 606	118 105	124 741	143 948	160 936	178 347
États-Unis	251 034	430 521	559 688	610 061	699 015	792 960	860 723	980 565	1 131 466
Mexique	533	575	22	2 084	4 132	2 245	5 278	5 825	6 625
Répartition des sorties d'IED de l'ALENA (en pourcentage)									
ALENA	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0	100,0
Canada	14,6	16,4	13,4	14,7	14,4	13,6	14,3	14,0	13,5
États-Unis	85,2	83,4	86,6	85,0	85,1	86,2	85,2	85,5	85,9
Mexique	0,2	0,1	0,0	0,3	0,5	0,2	0,5	0,5	0,5

Source : CNUCED, World Investment Report, Annexe Tableau B.4

S'il est vrai que l'apport en IED a augmenté rapidement au Mexique dans les années 1990, sa valeur globale en dollars américains est demeurée inférieure à la moitié de ce que le Canada a reçu en 1999. La part du Mexique, en 1999, a été de 5,4 p. 100, en hausse sur les 4,2 p. 100 de 1990, ce qui traduit entre autres choses les répercussions de l'assouplissement des contrôles et des restrictions sur l'IED.

Quant aux pays de l'ALENA dans leur ensemble, l'augmentation du volume de l'apport en IED, dans les années 90, s'est produite à un moment où le volume de l'IED vers l'extérieur a aussi augmenté rapidement à la faveur des forces de mondialisation. En outre, durant les années 1990, la part canadienne du volume d'IED de l'ALENA vers l'extérieur est restée à peu près stable, aux environs de 15 p. 100. Le reste est à mettre au compte des États-Unis, tandis que l'IED mexicain vers l'extérieur était marginal.



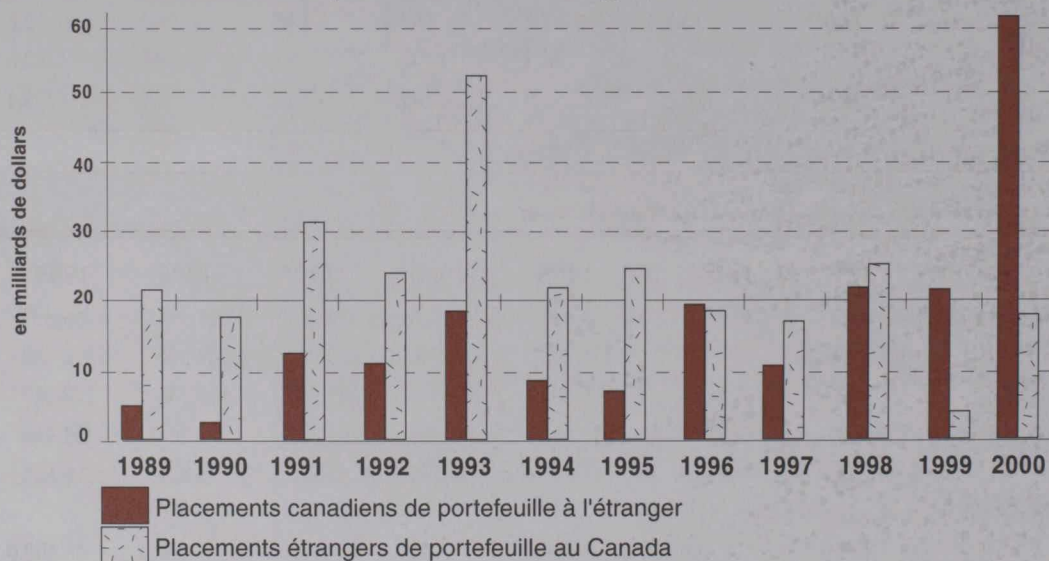
Placements de portefeuille

Les placements de portefeuille ont toujours fluctué fortement par le passé, au gré des perspectives de rendement financier perçues dans les divers pays hôtes. Les apports, qui comprennent les placements dans les obligations, les actions et les marchés monétaires canadiens ont fait un bond, à partir d'un record à la baisse de 5,3 milliards de dollars en 1999 à 18,8 milliards de dollars en 2000. Les investisseurs étrangers ont acquis, en 2000, un volume record de 35,2 milliards de dollars en actions canadiennes, contre 14 milliards de dollars en 1999.

Les placements de portefeuille canadiens à l'étranger ont augmenté et sont passés de 22,9 milliards de dollars en 1999 à 62,9 milliards en 2000. La composition des sorties de placements de portefeuille canadiens a changé de façon appréciable, car l'augmentation du contenu étranger autorisé dans les fonds d'investissement canadiens à l'abri de l'impôt a contribué à des achats records d'actions à l'étranger. L'investissement canadien dans les actions à l'étranger est passé de 20,5 milliards de dollars en 1999 à 58,9 milliards en 2000.

En 2000, pour la troisième fois depuis 1956, les placements de portefeuille canadien à l'étranger ont dépassé les placements de portefeuille étrangers au Canada. En outre, en 1996 et en 1999, les sorties ont dépassé les apports de 0,6 milliard et de 17,6 milliards de dollars respectivement. En 2000, les placements de portefeuille canadiens à l'étranger ont dépassé de 44 milliards de dollars les placements de portefeuille étrangers au Canada (figure 15).

Figure 15 : Placements de portefeuille étrangers au Canada et placements canadiens de portefeuille à l'étranger, 1989-2000



Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.

Suivant l'évolution de 2000, le volume des placements de portefeuille canadiens à l'étranger a atteint 212,1 milliards de dollars, alors que celui des placements de portefeuille étrangers au Canada a légèrement augmenté et atteint 496,7 milliards de dollars.

Bilan de l'investissement international

En somme, le Canada compte largement sur l'apport de capitaux étrangers pour financer l'investissement sur le plan intérieur et les importations de technologie. Par conséquent, la dette accumulée du Canada à l'étranger a toujours dépassé ses avoirs correspondants. Néanmoins, l'endettement extérieur du Canada a diminué de 44,7 p. 100 en 1997 à 23,5 p. 100 en 2000. Cela traduit une amélioration marquée du compte d'IED par rapport au bilan traditionnel de débiteur, qui est maintenant un bilan de créancier depuis 1996, ainsi que la poussée de placements dans des actions étrangères, à la faveur de limites de contenu étranger supérieures des fonds de placement canadiens à l'abri de l'impôt. La réduction de la dette du gouvernement, détenue en grande partie par des étrangers, a également contribué à ce redressement.

VI. RÉSUMÉ DE LA BALANCE DES PAIEMENTS

Le tableau 17 résume la balance de paiements globale du Canada en 2000. Selon les pratiques comptables normales, le compte de la balance des paiements d'un pays est toujours équilibré. En 2000, le Canada a enregistré un excédent à son compte courant de 18,9 milliards de dollars, soit quatre fois plus que l'excédent précédent, qui était de 4,6 milliards, en 1996. Statistiquement, cet excédent est compensé exactement par un déficit des comptes de capital et financier.

Notons en particulier que la balance officielle de règlement du Canada a été de + 5,5 milliards de dollars (le tableau indique le négatif de la même façon comme investissement direct à l'étranger), ce qui montre que la Banque du Canada a ajouté autant à sa réserve de devises (notamment en dollars américains et en d'autres devises étrangères). C'est là une évolution favorable au cours de ce qui a été une année très fructueuse pour le Canada en matière d'activités économiques internationales.

La divergence statistique montre que le bilan net des transactions avec des non-résidents n'est pas adéquatement pris en compte dans les écritures de la balance des paiements. En 2000, cette divergence a été négative, ce qui traduit une sortie nette de fonds du Canada vers le reste du monde.

*Le point sur le
commerce en
2001*

**Deuxième rapport annuel
sur le commerce
international au Canada**

Tableau 17 : Balance des comptes des paiements internationaux du Canada en 2000 (en millions de dollars)

Compte courant		
• Exportations de biens et de services	473 886 \$	
• Importations de biens et de services	425 977 \$	
a. Balance commerciale		47 909 \$
• Revenus d'investissements à l'étranger	37 844 \$	
• Revenus d'investissements d'étrangers	68 058 \$	
b. Revenus d'investissements nets		- 30 214 \$
c. Transfert courant net		1 249 \$
1. Balance du compte courant (a + b + c)		- 18 944 \$
Compte financier		
• Investissement direct canadien à l'étranger	- 61 739 \$	
• IED au Canada	93 227 \$	
d. IED net		31 488 \$
• Placements de portefeuille à l'étranger	- 62 857 \$	
• Placements de portefeuille au Canada	18 846 \$	
e. Investissement de portefeuille net		- 44 011 \$
f. Autres investissements nets		- 9 117 \$
2. Balance du compte financier (d + e + f)		- 21 640 \$
Dont :		
- réserve officielle de change		- 5 490 \$
- compte financier hors réserve		- 16 150 \$
3. Balance du compte de capital		4 994 \$
4. Divergence statistique		- 2 298 \$
Balance des paiements (1 + 2 + 3 + 4)		0 \$

*Le signe (-) indique une sortie de capitaux liée à une augmentation des actifs ou à une diminution du passif.

Source : Statistique Canada, *Balance des paiements internationaux du Canada*, n° de catalogue 67-001-XPB, quatrième trimestre 2000.



Section 1 - Indicateurs principaux

Tableau 1A :	Indicateurs de la mondialisation
Tableau 1B :	Comparaison internationale d'ouverture des marchés
Tableau 1C :	Répartition par pays du commerce international du Canada
Tableau 1D :	Parts du Canada dans les marchés importants vis-à-vis ses principaux partenaires
Tableau 1E :	Commerce et investissements du Canada avec ses partenaires de l'ALENA
Tableau 1F :	Commerce et investissement des pays de l'ALENA

Section 2 - Compte courant

Tableau 2A :	Compte courant du Canada avec tous les pays
Tableau 2B :	Compte courant du Canada avec les États-Unis
Tableau 2C :	Compte courant du Canada avec le Royaume-Uni
Tableau 2D :	Compte courant du Canada avec l'Union européenne
Tableau 2E :	Compte courant du Canada avec le Japon
Tableau 2F :	Compte courant du Canada avec les pays autres que les É.-U., l'UE et le Japon

Section 3 - Compte financier

Tableau 3A :	Compte financier du Canada avec tous les pays
Tableau 3B :	Compte financier du Canada avec les États-Unis
Tableau 3C :	Compte financier du Canada avec le Royaume-Uni
Tableau 3D :	Compte financier du Canada avec l'Union européenne
Tableau 3E :	Compte financier du Canada avec le Japon
Tableau 3F :	Compte financier avec les pays autres que les É.-U., l'UE et le Japon

Section 4 - Commerce des marchandises

Tableau 4A :	Commerce canadien des marchandises, par zone géographique
Tableau 4B :	Commerce canadien des marchandises, par groupe de marchandises
Tableau 4C :	Répartition de la valeur du commerce des marchandises du Canada
Tableau 4D :	Répartition du commerce du Canada entre le secteur des ressources et des autres secteurs
Tableau 4E :	Répartition du PIB au coût des facteurs entre le secteur des ressources et des autres secteurs
Tableau 4F :	Répartition du commerce canadien des produits de haute technologie
Tableau 4G :	Part du commerce des produits de haute technologie dans le commerce total du Canada

Section 5 - Commerce des services

Tableau 5A :	Commerce canadien des services avec tous les pays, par sorte de services
Tableau 5B :	Commerce canadien des services, par zone géographique
Tableau 5C :	Transactions internationales de services commerciaux du Canada
Tableau 5D :	Transactions internationales de services du Canada, pour certains pays

Section 6 - Flux des investissements

Tableau 6A :	Flux des investissements directs du Canada pour certains pays
Tableau 6B :	Flux des investissements de portefeuille du Canada en actions, pour certains pays
Tableau 6C :	Flux des investissements de portefeuille du Canada en obligations, pour certains pays
Tableau 6D :	Flux des investissements directs du Canada avec tous les pays, par industrie
Tableau 6E :	Flux des investissements directs du Canada avec les États-Unis, par industrie



Section 7 - Bilan des investissements internationaux directs du Canada

- Tableau 7A : Bilan des investissements directs du Canada pour certains pays
Tableau 7B : Bilan des investissements directs du Canada avec tous les pays, par industrie
Tableau 7C : Bilan des investissements directs du Canada avec les États-Unis, par industrie
Tableau 7D : Bilan des investissements directs du Canada avec le Royaume-Uni, par industrie
Tableau 7E : Bilan des investissements directs du Canada avec l'Union européenne, par industrie
Tableau 7F : Bilan des investissements directs du Canada avec le Japon et les autres pays de l'OCDE, par industrie
Tableau 7G : Bilan des investissements directs du Canada avec tous les autres pays, par industrie

Section 8 - Bilan des investissements totaux du Canada

- Tableau 8A : Bilan des investissements totaux du Canada avec tous les pays
Tableau 8B : Bilan des investissements totaux du Canada avec les États-Unis
Tableau 8C : Bilan des investissements totaux du Canada avec le Royaume-Uni
Tableau 8D : Bilan des investissements totaux du Canada avec l'Union européenne
Tableau 8E : Bilan des investissements totaux du Canada avec le Japon
Tableau 8F : Bilan des investissements totaux du Canada avec tous les autres pays

Note : Pour les mises à jour des tableaux de l'annexe, consultez :

<http://www.dfait-maeci.gc.ca/eet/stats-f.asp>



Tableau 1A : Indicateurs de la mondialisation

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Exportations de biens et services du Canada en pourcentage du PIB												
Canada	25.6	25.7	25.0	27.0	30.1	34.0	37.3	38.4	39.3	41.2	43.0	45.6
Terre-Neuve	32.8	29.9	23.2	19.2	22.4	23.0	28.8	30.8	33.0	35.4	39.8	n.d.
Île-du-Prince-Édouard	16.0	13.9	13.7	14.6	14.3	17.9	19.4	19.2	22.7	23.8	25.7	n.d.
Nouvelle-Écosse	16.1	16.0	17.0	17.7	18.7	19.8	21.3	24.4	26.6	25.6	25.6	n.d.
Nouveau-Brunswick	26.6	27.5	24.7	26.2	26.9	29.0	32.9	34.8	35.5	34.3	36.7	n.d.
Québec	21.4	21.8	20.4	21.9	25.2	30.5	33.4	33.7	34.8	37.2	38.3	n.d.
Ontario	29.0	29.8	29.7	32.1	37.3	41.3	45.2	46.9	48.0	51.1	53.7	n.d.
Manitoba	19.3	19.3	19.9	20.3	21.4	24.1	25.7	26.6	28.7	31.9	30.1	n.d.
Saskatchewan	23.3	25.5	25.3	29.1	29.5	35.3	37.0	38.9	42.4	40.8	39.9	n.d.
Alberta	25.1	25.0	24.7	27.8	28.7	30.0	32.7	35.8	35.5	34.9	36.9	n.d.
Colombie-britannique	29.1	27.1	25.2	24.8	26.2	29.7	33.0	31.0	30.6	31.1	33.1	n.d.
Territoires	27.5	31.4	25.9	29.3	19.4	21.5	22.4	26.0	21.5	17.9	33.3	n.d.

Exportations canadiennes de marchandises en pourcentage du PIB

Exportations vers le Monde	22.4	22.4	21.6	23.4	26.2	29.7	32.9	33.6	34.3	35.8	37.6	40.2
Exportations vers les É.-U.	16.5	16.5	15.9	17.7	20.6	23.6	25.5	26.7	27.6	29.9	32.3	34.6

Part des exportations de marchandises vers les États-Unis (en pourcentage)

Canada	73.2	74.9	75.1	77.2	80.3	81.2	79.2	80.9	81.8	84.8	86.8	87.2
Terre-Neuve	68.4	68.3	53.4	50.2	55.5	52.3	49.3	56.8	62.5	65.4	66.7	72.9
Île-du-Prince-Édouard	60.2	60.0	53.5	58.6	71.8	63.3	60.4	74.3	78.1	80.3	85.1	90.1
Nouvelle-Écosse	66.0	65.4	69.2	68.6	73.6	75.1	72.5	72.2	72.3	74.2	77.1	81.9
Nouveau-Brunswick	66.5	66.2	65.1	63.9	71.3	72.6	69.5	74.7	78.4	81.2	84.0	86.7
Québec	75.7	74.8	72.0	74.5	78.5	81.1	80.2	80.4	81.4	83.3	84.7	85.6
Ontario	85.9	85.4	87.2	87.7	88.8	89.8	88.3	89.8	90.4	92.2	93.5	93.3
Manitoba	62.6	59.9	60.0	61.4	68.3	72.5	72.6	72.9	73.7	75.4	80.7	81.1
Saskatchewan	45.0	44.7	40.7	42.2	54.9	51.4	48.2	51.4	51.0	54.4	57.4	61.7
Alberta	75.7	75.4	73.6	77.2	81.6	79.0	77.0	79.8	80.4	81.5	84.0	88.5
Colombie-britannique	43.4	42.3	44.2	49.1	51.4	53.6	49.4	54.6	56.0	63.5	68.0	66.8
Territoires	5.9	5.5	9.1	1.4	2.0	6.7	3.6	3.3	4.3	5.2	3.6	3.4

Bilan des investissements internationaux du Canada par rapport au PIB (en pourcentage)

Passif - avec le Monde	18.7	19.3	19.8	19.7	19.5	20.1	20.8	21.9	22.6	24.6	25.8	28.1
Actif - avec le Monde	13.7	14.5	16.0	16.0	16.9	19.1	20.0	21.8	24.3	28.3	28.2	29.0
Passif - avec les É.-U.	12.3	12.4	12.6	12.6	12.5	13.4	14.0	14.6	15.1	16.6	17.9	17.9
Actif - avec les É.-U.	8.6	8.9	9.3	9.2	9.3	10.2	10.5	11.3	12.2	14.3	14.2	14.8

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Source : Statistique Canada, Comptes économiques provinciaux, 13-213-PIB au catalogue.

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 1B : Comparaison internationale d'ouverture des marchés

Exportations de biens et services en pourcentage de leur PIB respectif

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Canada	25.6	25.7	25.0	27.0	30.1	34.0	37.3	38.4	39.3	41.2	43.0	45.6
France	24.0	23.9	24.1	24.1	22.8	23.0	23.6	23.5	26.0	26.8	26.6	n.d.
Allemagne	29.6	28.9	27.3	25.4	23.4	24.3	25.1	25.5	28.1	29.1	29.6	n.d.
Italie	19.8	20.1	18.8	19.4	22.5	24.1	27.2	25.8	26.4	26.0	25.0	n.d.
Japon	10.7	10.9	10.4	10.2	9.5	9.5	9.6	10.2	11.4	11.5	10.8	n.d.
Royaume-Uni	23.7	24.5	23.6	24.1	25.8	26.9	28.9	29.2	28.5	26.6	25.8	n.d.
États-Unis	9.3	9.7	10.2	10.2	10.1	10.4	11.3	11.0	11.4	10.7	10.4	n.d.
Total G-7	15.2	15.9	15.5	15.5	14.8	15.3	16.4	16.5	17.4	17.2	16.6	n.d.

Les 8 principaux exportateurs participant au commerce mondial des marchandises - part des exportations mondiales, en pourcentage

	Rang en 1990		Rang en 1995		Rang en 1999	
Le Monde (milliard US \$)		3,442		5,078		5,625
États-Unis	2	11.4%	1	11.5%	1	12.4%
Allemagne	1	12.2%	2	10.3%	2	9.6%
Japon	3	8.4%	3	8.7%	3	7.5%
France	4	6.3%	4	5.6%	4	5.3%
Royaume-Uni	5	5.4%	5	4.8%	5	4.8%
Canada	8	3.7%	8	3.8%	6	4.2%
Italie	6	4.9%	6	4.6%	7	4.1%
Pays-Bas	7	3.8%	7	3.9%	8	3.6%

Investissements directs étrangers dans chacun des pays du G-7 en pourcentage de leur PIB respectif

Canada	18.7	19.3	19.8	19.7	19.5	20.1	20.8	21.7	22.5	24.3	25.1	n.d.
France	6.3	7.2	8.1	9.0	10.0	10.7	9.4	10.0	10.0	11.6	12.7	n.d.
Allemagne	6.9	7.3	7.7	6.6	6.7	6.1	6.9	5.8	9.9	9.2	10.7	n.d.
Italie	5.7	5.3	5.2	5.1	5.3	5.9	5.8	6.1	7.0	8.7	9.2	n.d.
Japon	0.3	0.3	0.4	1.0	0.4	0.4	0.7	0.7	0.6	0.7	0.9	n.d.
Royaume-Uni	19.0	22.4	22.2	16.5	20.9	21.0	18.0	20.2	21.0	23.0	27.4	n.d.
États-Unis	7.0	7.1	7.3	7.0	7.0	7.5	7.6	8.1	8.3	9.3	11.8	n.d.
Total G-7	6.7	7.1	7.2	6.7	6.6	6.7	6.7	7.2	8.2	9.2	10.8	n.d.

Source : OCDE, Comptes nationaux des pays de l'OCDE.

Source : OMC, Statistiques du Commerce International 2000

Source : UNCTAD, World Investment Report.

Tableau 1C : Répartition par pays du commerce international du Canada (en pourcentage)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Exportations de biens et services												
États-Unis	71.4	71.2	71.1	72.9	75.7	76.6	75.0	76.5	77.5	80.3	82.6	82.9
Royaume-Uni	3.0	3.1	2.7	2.6	2.2	2.1	2.2	2.2	2.0	2.1	2.0	2.1
UE - 15	9.4	9.6	9.6	8.9	7.5	7.0	8.1	7.5	7.0	6.9	6.4	6.3
Japon	6.1	5.4	5.1	5.0	4.7	4.6	4.9	4.4	4.0	2.9	2.6	2.4
Exportations de marchandises												
États-Unis	73.5	73.4	73.6	75.5	78.4	79.3	77.5	79.4	80.5	83.6	85.8	86.1
Royaume-Uni	2.5	2.5	2.2	2.1	1.7	1.6	1.6	1.6	1.5	1.5	1.5	1.5
UE - 15	8.5	8.6	8.5	7.8	6.3	5.7	6.9	6.2	5.7	5.5	5.1	5.0
Japon	6.3	5.6	5.2	5.0	4.8	4.7	5.0	4.4	4.1	3.0	2.6	2.4
Importations de biens et services												
États-Unis	68.6	68.1	68.7	70.3	71.4	72.4	72.8	73.7	74.0	74.7	74.4	72.1
Royaume-Uni	3.9	4.1	3.7	3.2	3.2	3.1	2.9	3.0	3.0	2.8	3.1	3.9
UE - 15	11.7	12.1	11.4	10.3	9.5	9.5	10.3	9.9	10.0	9.6	9.9	10.3
Japon	5.4	5.2	5.4	5.1	4.3	3.8	3.5	2.9	3.0	3.1	3.1	3.1
Importations de marchandises												
États-Unis	69.9	69.2	69.4	71.5	73.5	74.9	75.0	75.7	76.1	77.0	76.3	73.7
Royaume-Uni	3.4	3.6	3.1	2.6	2.5	2.3	2.1	2.3	2.2	2.0	2.4	3.4
UE - 15	10.5	11.0	10.3	9.0	7.9	7.9	8.8	8.7	8.7	8.3	8.7	9.2
Japon	6.0	5.9	6.2	5.8	4.8	4.0	3.7	3.0	3.1	3.2	3.2	3.2

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 1D : Part du Canada dans les marchés importants vis-à-vis ses principaux partenaires (en pourcentage)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Importations totales de marchandises des États-Unis												
Canada	18.2	18.1	18.4	18.3	18.8	19.1	19.2	19.5	19.1	18.8	19.0	n.d.
Mexique	5.6	6.0	6.3	6.5	6.8	7.3	8.1	9.1	9.7	10.2	10.4	n.d.
UE - 15	19.6	20.0	19.0	18.9	18.1	18.0	17.8	18.0	18.1	19.3	19.0	n.d.
Importations totales de marchandises du Japon												
Canada	4.1	3.6	3.3	3.3	3.4	3.2	3.2	2.9	2.9	2.7	2.5	n.d.
États-Unis	23.0	22.5	22.7	22.6	23.2	23.0	22.6	22.9	22.4	24.0	21.7	n.d.
Mexique	0.8	0.8	0.7	0.5	0.4	0.5	0.4	0.5	0.5	0.4	0.5	n.d.
Chine	5.3	5.1	6.0	7.3	8.5	10.1	10.7	11.6	12.4	13.2	13.9	n.d.
Importations totales de marchandises du Royaume-Uni												
Canada	1.9	1.8	1.6	1.5	1.4	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.6	n.d.
États-Unis	11.2	11.2	11.6	11.0	12.0	12.0	12.2	12.7	13.6	13.8	13.1	n.d.
Japon	5.8	5.4	5.7	5.9	6.2	6.0	5.8	5.0	5.1	5.1	4.9	n.d.
Mexique	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	n.d.
Chine	0.4	0.5	0.6	0.8	1.0	1.1	1.2	1.2	1.4	1.6	1.8	n.d.
Importations totales de marchandises de la Chine												
Canada	1.8	2.8	2.6	2.4	1.3	1.6	2.0	1.8	1.4	1.6	1.4	n.d.
États-Unis	13.3	12.2	12.5	10.9	10.3	12.1	12.2	11.6	11.5	12.1	11.8	n.d.
Japon	17.8	14.2	15.7	16.7	22.5	22.7	21.9	21.0	20.4	20.2	20.4	n.d.
Royaume-Uni	1.8	2.6	1.5	1.2	1.6	1.5	1.5	1.4	1.4	1.4	1.8	n.d.
Mexique	0.3	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.1	0.1	0.1	n.d.
Importations totales de marchandises de l'UE - 15												
Canada	1.8	3.0	2.7	2.6	1.8	1.9	2.1	1.9	1.7	1.7	1.8	n.d.
États-Unis	16.2	25.7	26.0	25.4	19.5	19.4	19.1	19.4	18.7	20.4	20.2	n.d.
Japon	9.4	15.3	15.6	15.9	11.8	10.9	10.3	9.3	8.4	9.3	9.2	n.d.
Mexique	30.5	0.9	0.8	0.8	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.6	n.d.
Chine	10.0	3.0	3.9	4.4	4.2	4.4	4.3	4.6	4.6	5.1	5.7	n.d.

Source : OMC, Statistiques du Commerce International 2000.

Tableau 1E : Commerce canadien de marchandises et investissements avec ses partenaires de l'ALENA (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
A. Commerce (base douanière)												
Commerce canadien de marchandises avec les États-Unis												
Exportations	101,592	111,557	109,693	125,670	150,657	183,303	207,753	223,177	243,888	269,909	308,076	358,946
Importations	88,104	87,895	86,416	96,470	113,988	137,345	150,682	156,944	184,414	203,563	215,482	229,330
Solde	13,488	23,662	23,278	29,200	36,669	45,958	57,070	66,233	59,475	66,346	92,594	129,617
Commerce canadien de marchandises avec le Mexique												
Exportations	638	656	583	813	826	1,084	1,161	1,259	1,277	1,467	1,612	2,040
Importations	1,708	1,749	2,580	2,774	3,723	4,525	5,353	6,035	7,022	7,681	9,540	12,080
Solde	-1,070	-1,093	-1,997	-1,960	-2,898	-3,442	-4,192	-4,776	-5,744	-6,215	-7,927	-10,041
Commerce canadien de marchandises avec ses partenaires de l'ALENA												
Exportations	102,230	112,213	110,276	126,484	151,483	184,386	208,913	224,436	245,166	271,375	309,688	360,986
Importations	89,812	89,644	88,995	99,243	117,711	141,870	156,035	162,979	191,435	211,244	225,021	241,410
Solde	12,419	22,569	21,281	27,240	33,771	42,516	52,878	61,457	53,730	60,131	84,667	119,576
Commerce bilatéral de marchandises du Canada avec ses partenaires de l'ALENA												
États-Unis	189,695	199,451	196,109	222,140	264,645	320,647	358,435	380,122	428,302	473,471	523,558	588,276
Mexique	2,346	2,405	3,162	3,587	4,549	5,609	6,513	7,293	8,299	9,148	11,152	14,120
États-Unis et Mexique	192,042	201,856	199,272	225,727	269,194	326,256	364,948	387,415	436,601	482,619	534,710	602,396
B. Bilan des investissements												
avec les États-Unis												
Passif	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	132,794	149,476	171,483	186,238
Actif	56,578	60,049	63,679	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	107,144	128,534	135,593	154,033
Flux nets	23,849	24,040	22,717	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	25,650	20,942	35,890	32,205
avec le Mexique												
Passif	12	-13	-21	60	154	177	161	x	x	117	97	132
Actif	237	245	199	451	530	1,073	948	1,933	2,163	2,863	3,207	3,247
Flux nets	-225	-258	-220	-391	-376	-896	-787	n.d.	n.d.	-2,746	-3,110	-3,115
avec ses partenaires de l'ALENA												
Passif	80,439	84,076	86,375	88,221	90,754	102,806	113,109	n.d.	n.d.	149,593	171,580	186,370
Actif	56,815	60,294	63,878	64,953	68,207	79,060	85,510	95,872	109,307	131,397	138,800	157,280
Flux nets	23,624	23,782	22,497	23,268	22,547	23,746	27,599	n.d.	n.d.	18,196	32,780	29,090

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 1F : Commerce et investissement des pays de l'ALENA (millions de dollars US)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
A. Commerce de marchandises												
Exportations globales de marchandises												
Canada	120,673	126,447	126,160	133,447	140,748	161,269	190,180	200,146	213,020	211,355	237,337	n.d.
États-Unis	363,807	393,106	421,755	447,310	465,874	512,404	583,451	622,949	687,581	680,406	690,457	n.d.
Mexique	23,046	27,167	42,688	46,196	51,760	60,882	79,541	96,000	110,431	117,494	136,391	n.d.
ALENA	507,526	546,720	590,603	626,953	658,382	734,555	853,172	919,095	1,011,032	1,009,255	1,064,185	n.d.
Importations globales de marchandises												
Canada	129,094	131,640	132,497	137,314	148,405	166,670	179,617	187,042	215,009	219,150	235,577	n.d.
États-Unis	493,324	517,020	509,300	552,593	602,980	689,338	770,972	817,818	898,661	944,644	1,048,430	n.d.
Mexico	25,071	33,016	54,853	68,342	71,902	87,280	79,697	98,418	120,789	137,709	156,172	n.d.
ALENA	647,489	681,676	696,650	758,249	823,287	943,288	1,030,286	1,103,278	1,234,459	1,301,503	1,440,179	n.d.
Commerce total de marchandises												
Canada	249,767	258,087	258,657	270,761	289,153	327,939	369,797	387,188	428,029	430,505	472,914	n.d.
États-Unis	857,131	910,126	931,055	999,903	1,068,854	1,201,742	1,354,423	1,440,767	1,586,242	1,625,050	1,738,887	n.d.
Mexique	48,117	60,183	97,541	114,538	123,661	148,162	159,238	194,418	231,220	255,203	292,563	n.d.
ALENA	1,155,015	1,228,396	1,287,253	1,385,202	1,481,668	1,677,843	1,883,458	2,022,373	2,245,491	2,310,758	2,504,364	n.d.
Répartition du commerce total de l'ALENA en pourcentage												
Canada	21.6	21.0	20.1	19.5	19.5	19.5	19.6	19.1	19.1	18.6	18.9	n.d.
États-Unis	74.2	74.1	72.3	72.2	72.1	71.6	71.9	71.2	70.6	70.3	69.4	n.d.
Mexique	4.2	4.9	7.6	8.3	8.3	8.8	8.5	9.6	10.3	11.0	11.7	n.d.
<i>Source : IMF, Direction of Trade</i>												
B. Investissements directs étrangers												
Investissements étrangers dans les pays de l'ALENA												
Canada						54149	64634	112872	123181	143234	166266	n.d.
États-Unis						83046	184615	394911	535553	811756	1087289	n.d.
Mexique						2090	1984	22424	41130	60783	72016	n.d.
ALENA						139285	251233	530207	699864	1015773	1325571	n.d.
Investissements des pays de l'ALENA à l'étranger												
Canada						23777	43127	84829	118105	160936	178347	n.d.
États-Unis						220178	251034	430521	699015	980565	1131466	n.d.
Mexique						136	533	575	4132	5825	6625	n.d.
ALENA						244091	294694	515925	821252	1147326	1316438	n.d.
Investissements totaux												
Canada						77926	107761	197701	241286	304170	344613	n.d.
États-Unis						303224	435649	825432	1234568	1792321	2218755	n.d.
Mexique						2226	2517	22999	45262	66608	78641	n.d.
ALENA						383376	545927	1046132	1521116	2163099	2642009	n.d.

Tableau 2A : Compte courant du Canada avec tous les pays (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Compte courant												
Recettes	186,280	194,972	188,719	205,455	235,576	285,601	330,978	351,038	381,269	407,077	449,400	517,462
Paiements	212,091	218,107	214,348	230,815	263,670	303,331	337,078	346,438	395,205	423,331	452,846	498,519
Solde	-25,811	-23,135	-25,629	-25,360	-28,094	-17,730	-6,100	4,600	-13,936	-16,254	-3,446	18,943
Biens et services												
Recettes	167,740	174,437	170,993	188,585	218,444	260,917	301,130	319,965	345,040	371,365	412,364	473,886
Paiements	168,140	174,018	175,401	191,674	218,964	252,285	275,869	286,650	330,604	359,230	384,645	425,977
Solde	-400	419	-4,408	-3,089	-520	8,632	25,261	33,315	14,436	12,135	27,719	47,909
Biens												
Recettes	146,963	152,056	147,669	163,464	190,213	228,167	265,334	280,079	301,544	322,517	360,609	417,658
Paiements	139,217	141,000	140,658	154,430	177,123	207,873	229,937	237,689	277,751	303,420	326,821	363,164
Solde	7,746	11,056	7,011	9,034	13,090	20,294	35,397	42,390	23,793	19,097	33,788	54,494
Services												
Recettes	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,496	48,848	51,755	56,229
Paiements	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,853	55,809	57,824	62,814
Solde	-8,146	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,137	-9,075	-9,357	-6,961	-6,069	-6,585
Revenus de placements												
Recettes	15,902	17,581	14,820	13,770	13,787	21,100	25,898	26,176	31,173	30,759	31,601	37,844
Paiements	40,162	40,206	34,761	34,903	40,619	46,990	57,089	55,571	60,313	59,917	63,768	68,058
Solde	-24,260	-22,625	-19,941	-21,133	-26,832	-25,890	-31,191	-29,395	-29,140	-29,158	-32,167	-30,214
Transferts courants												
Recettes	2,638	2,954	2,905	3,100	3,346	3,584	3,951	4,897	5,056	4,953	5,435	5,732
Paiements	3,789	3,883	4,185	4,237	4,088	4,056	4,120	4,217	4,289	4,185	4,433	4,483
Solde	-1,151	-929	-1,280	-1,137	-742	-472	-169	680	767	768	1,002	1,249

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2B : Compte courant du Canada avec les États-Unis (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Compte courant												
Recettes	129,140	134,754	130,837	146,342	174,132	212,647	241,639	260,798	287,515	316,495	358,720	414,516
Paiements	135,899	137,476	136,890	150,433	176,819	207,733	232,158	243,046	281,388	305,030	326,324	350,974
Solde	-6,759	-2,722	-6,053	-4,091	-2,687	4,914	9,481	17,752	6,127	11,465	32,396	63,542
Biens et services												
Recettes	119,820	124,129	121,628	137,511	165,349	199,864	225,866	244,792	267,549	298,127	340,494	392,965
Paiements	115,381	118,436	120,499	134,663	156,251	182,574	200,787	211,290	244,513	268,414	286,210	307,005
Solde	4,439	5,693	1,129	2,848	9,098	17,290	25,079	33,502	23,036	29,713	54,284	85,960
Biens												
Recettes	108,024	111,565	108,616	123,377	149,100	181,049	205,691	222,461	242,679	269,516	309,397	359,630
Paiements	97,298	97,512	97,578	110,379	130,244	155,661	172,517	180,010	211,461	233,777	249,325	267,578
Solde	10,726	14,053	11,038	12,998	18,856	25,388	33,174	42,451	31,218	35,739	60,072	92,052
Services												
Recettes	11,796	12,563	13,013	14,134	16,249	18,815	20,175	22,331	24,870	28,611	31,097	33,335
Paiements	18,083	20,924	22,922	24,285	26,006	26,913	28,271	31,280	33,053	34,637	36,885	39,427
Solde	-6,287	-8,361	-9,909	-10,151	-9,757	-8,098	-8,096	-8,949	-8,183	-6,026	-5,788	-6,092
Revenus de placements												
Recettes	7,632	8,686	7,442	7,005	6,872	10,741	13,534	13,151	16,880	15,468	15,025	18,134
Paiements	19,931	18,542	15,820	15,213	19,983	24,570	30,719	31,019	36,040	35,894	39,363	43,127
Solde	-12,299	-9,856	-8,378	-8,208	-13,111	-13,829	-17,185	-17,868	-19,160	-20,426	-24,338	-24,993
Transferts courants												
Recettes	1,688	1,939	1,766	1,826	1,911	2,042	2,240	2,855	3,086	2,899	3,200	3,417
Paiements	588	499	570	557	586	589	652	738	835	723	751	841
Solde	1,100	1,440	1,196	1,269	1,325	1,453	1,588	2,117	2,251	2,176	2,449	2,576

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2C : Compte courant du Canada avec le Royaume-Uni (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Compte courant												
Recettes	6,841	7,526	6,610	6,969	7,199	9,115	10,426	11,086	11,266	11,626	11,983	13,500
Paiements	10,467	11,839	10,950	11,244	12,646	13,172	15,075	15,532	16,357	16,216	18,040	22,646
Solde	-3,626	-4,313	-4,340	-4,275	-5,447	-4,057	-4,649	-4,446	-5,091	-4,590	-6,057	-9,146
Biens et services												
Recettes	5,035	5,351	4,680	4,892	4,746	5,546	6,629	6,987	7,044	7,806	8,416	9,923
Paiements	6,627	7,099	6,557	6,213	7,042	7,920	8,003	8,715	9,809	10,001	11,887	16,819
Solde	-1,592	-1,748	-1,877	-1,321	-2,296	-2,374	-1,374	-1,728	-2,765	-2,195	-3,471	-6,896
Biens												
Recettes	3,740	3,862	3,242	3,415	3,211	3,677	4,377	4,608	4,462	4,913	5,355	6,448
Paiements	4,706	5,022	4,317	4,015	4,484	4,854	4,899	5,581	6,129	6,083	7,688	12,372
Solde	-966	-1,160	-1,075	-600	-1,273	-1,177	-522	-973	-1,667	-1,170	-2,333	-5,924
Services												
Recettes	1,295	1,489	1,438	1,477	1,535	1,869	2,252	2,379	2,583	2,893	3,062	3,474
Paiements	1,921	2,077	2,240	2,198	2,558	3,066	3,103	3,133	3,680	3,918	4,200	4,447
Solde	-626	-588	-802	-721	-1,023	-1,197	-851	-754	-1,097	-1,025	-1,138	-973
Revenus de placements												
Recettes	1,463	1,825	1,543	1,684	1,983	3,088	3,408	3,619	3,720	3,233	3,015	3,021
Paiements	3,698	4,597	4,238	4,866	5,443	5,078	6,886	6,621	6,347	6,000	5,936	5,600
Solde	-2,235	-2,772	-2,695	-3,182	-3,460	-1,990	-3,478	-3,002	-2,627	-2,767	-2,921	-2,579
Transferts courants												
Recettes	343	350	386	394	470	482	389	479	501	588	551	556
Paiements	141	143	155	166	160	174	186	196	200	214	216	227
Solde	202	207	231	228	310	308	203	283	301	374	335	329

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2D : Compte courant du Canada avec l'Union Européenne (15) (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Compte courant												
Recettes	18,596	20,276	19,777	20,015	19,953	23,926	30,831	30,775	31,206	32,735	33,194	37,965
Paiements	27,895	30,392	28,074	28,866	31,047	34,880	42,098	41,627	45,949	47,843	51,476	57,823
Solde	-9,299	-10,116	-8,297	-8,851	-11,094	-10,954	-11,267	-10,852	-14,743	-15,108	-18,282	-19,858
Biens et services												
Recettes	15,710	16,826	16,395	16,778	16,305	18,305	24,421	24,128	24,284	25,693	26,290	29,917
Paiements	19,749	21,117	19,931	19,718	20,853	24,023	28,335	28,500	32,977	34,650	37,942	43,898
Solde	-4,039	-4,291	-3,536	-2,940	-4,548	-5,718	-3,914	-4,372	-8,693	-8,957	-11,652	-13,981
Biens												
Recettes	12,437	13,126	12,584	12,777	12,009	13,040	18,256	17,404	17,049	17,803	18,230	21,007
Paiements	14,679	15,440	14,507	13,923	14,026	16,404	20,289	20,576	24,247	25,271	28,432	33,572
Solde	-2,242	-2,314	-1,923	-1,146	-2,017	-3,364	-2,033	-3,172	-7,198	-7,468	-10,202	-12,565
Services												
Recettes	3,273	3,700	3,811	4,001	4,296	5,265	6,165	6,724	7,236	7,890	8,061	8,909
Paiements	5,070	5,677	5,424	5,795	6,827	7,619	8,045	7,923	8,729	9,378	9,511	10,327
Solde	-1,797	-1,977	-1,613	-1,794	-2,531	-2,354	-1,880	-1,199	-1,493	-1,488	-1,450	-1,418
Revenus de placements												
Recettes	2,154	2,657	2,493	2,244	2,530	4,413	5,106	5,186	5,500	5,488	5,314	6,436
Paiements	7,572	8,687	7,516	8,513	9,541	10,186	13,009	12,390	12,237	12,413	12,737	13,103
Solde	-5,418	-6,030	-5,023	-6,269	-7,011	-5,773	-7,903	-7,204	-6,737	-6,925	-7,423	-6,667
Transferts courants												
Recettes	732	792	889	995	1,118	1,209	1,304	1,460	1,421	1,556	1,589	1,612
Paiements	573	587	626	636	652	671	755	737	734	780	796	821
Solde	159	205	263	359	466	538	549	723	687	776	793	791

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2E : Compte courant du Canada avec le Japon (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Compte courant												
Recettes	10,517	10,034	9,212	9,814	10,641	12,528	15,203	14,565	14,653	11,504	11,939	12,805
Paiements	13,880	14,161	14,202	14,973	14,300	13,952	14,053	12,234	14,091	14,902	16,120	17,328
Solde	-3,363	-4,127	-4,990	-5,159	-3,659	-1,424	1,150	2,331	562	-3,398	-4,181	-4,523
Biens et services												
Recettes	10,247	9,498	8,713	9,348	10,348	12,128	14,783	13,973	13,812	10,930	10,609	11,398
Paiements	9,031	8,991	9,415	9,804	9,441	9,553	9,549	8,175	9,889	11,009	11,841	13,308
Solde	1,216	507	-702	-456	907	2,575	5,234	5,798	3,923	-79	-1,232	-1,910
Biens												
Recettes	9,285	8,538	7,644	8,254	9,185	10,788	13,286	12,423	12,268	9,594	9,218	9,919
Paiements	8,366	8,320	8,749	8,913	8,477	8,315	8,428	7,227	8,711	9,658	10,594	11,718
Solde	919	218	-1,105	-659	708	2,473	4,858	5,196	3,557	-64	-1,376	-1,799
Services												
Recettes	961	960	1,069	1,094	1,163	1,340	1,497	1,550	1,544	1,336	1,391	1,478
Paiements	665	672	667	891	963	1,237	1,122	948	1,178	1,352	1,247	1,590
Solde	296	288	402	203	200	103	375	602	366	-16	144	-112
Revenus de placements												
Recettes	197	447	394	336	161	218	176	217	491	269	911	962
Paiements	4,843	5,154	4,777	5,158	4,849	4,388	4,492	4,042	4,185	3,879	4,256	4,006
Solde	-4,646	-4,707	-4,383	-4,822	-4,688	-4,170	-4,316	-3,825	-3,694	-3,610	-3,345	-3,044
Transferts courants												
Recettes	73	89	105	130	131	181	244	375	350	304	419	446
Paiements	6	15	10	10	10	12	12	17	16	14	24	15
Solde	67	74	95	120	121	169	232	358	334	290	395	431

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 2F : Compte courant du Canada avec les pays autres que les É.-U., l'UE et le Japon (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Compte courant												
Recettes	28,027	29,908	28,893	29,284	30,850	36,500	43,305	44,900	47,895	46,343	45,547	52,176
Paiements	34,417	36,078	35,182	36,543	41,504	46,766	48,769	49,531	53,777	55,556	58,926	72,394
Solde	-6,390	-6,170	-6,289	-7,259	-10,654	-10,266	-5,464	-4,631	-5,882	-9,213	-13,379	-20,218
Biens et services												
Recettes	21,963	23,984	24,257	24,948	26,442	30,620	36,060	37,072	39,395	36,615	34,971	39,606
Paiements	23,979	25,474	25,556	27,489	32,419	36,135	37,198	38,685	43,225	45,157	48,652	61,766
Solde	-2,016	-1,490	-1,299	-2,541	-5,977	-5,515	-1,138	-1,613	-3,830	-8,542	-13,681	-22,160
Biens												
Recettes	17,217	18,827	18,825	19,056	19,919	23,290	28,101	27,791	29,548	25,604	23,764	27,102
Paiements	18,874	19,728	19,824	21,215	24,376	27,493	28,703	29,876	33,332	34,714	38,470	50,296
Solde	-1,657	-901	-999	-2,159	-4,457	-4,203	-602	-2,085	-3,784	-9,110	-14,706	-23,194
Services												
Recettes	4,747	5,158	5,431	5,893	6,522	7,330	7,959	9,281	9,846	11,011	11,206	12,507
Paiements	5,105	5,745	5,730	6,274	8,044	8,644	8,495	8,810	9,893	10,442	10,181	11,470
Solde	-358	-587	-299	-381	-1,522	-1,314	-536	471	-47	569	1,025	1,037
Revenus de placements												
Recettes	5,919	5,791	4,491	4,185	4,224	5,728	7,082	7,622	8,302	9,534	10,351	12,312
Paiements	7,816	7,823	6,648	6,019	6,246	7,846	8,869	8,120	7,851	7,731	7,412	7,822
Solde	-1,897	-2,032	-2,157	-1,834	-2,022	-2,118	-1,787	-498	451	1,803	2,939	4,490
Transferts courants												
Recettes	145	134	145	149	186	152	163	207	199	194	227	257
Paiements	2,622	2,782	2,979	3,034	2,840	2,784	2,701	2,725	2,704	2,668	2,862	2,806
Solde	-2,477	-2,648	-2,834	-2,885	-2,654	-2,632	-2,538	-2,518	-2,505	-2,474	-2,635	-2,549

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3A : Compte financier du Canada avec tous les pays (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	41,882	38,664	34,509	27,727	50,706	56,550	32,905	53,116	70,827	67,524	33,946	110,438
Actif	-19,745	-19,699	-15,128	-14,411	-26,943	-49,029	-38,394	-73,306	-61,944	-61,239	-45,338	-132,079
Flux nets	22,137	18,965	19,381	13,316	23,763	7,521	-5,489	-20,190	8,883	6,285	-11,392	-21,641
Investissements à l'étranger												
Passif	7,116	8,847	3,301	5,708	6,103	11,206	12,703	13,137	16,283	32,197	37,232	93,227
Actif	-6,235	-6,110	-6,685	-4,339	-7,354	-12,694	-15,732	-17,858	-31,174	-46,410	-26,469	-61,739
Flux nets	881	2,737	-3,384	1,369	-1,251	-1,488	-3,029	-4,721	-14,891	-14,213	10,763	31,488
Investissement de portefeuille												
Passif	23,212	18,584	31,501	24,701	52,799	23,312	25,233	18,668	15,906	25,359	5,290	18,846
Actif	-5,470	-2,596	-11,665	-11,749	-17,881	-8,927	-7,331	-19,317	-11,849	-22,497	-22,898	-62,857
Flux nets	17,742	15,988	19,836	12,952	34,918	14,385	17,902	-649	4,057	2,862	-17,608	-44,011
Invest. de portefeuille en actions												
Passif	3,885	-1,735	-990	1,036	12,056	6,412	-4,242	8,034	7,645	13,629	14,063	35,209
Actif	-3,867	-2,521	-10,004	-10,348	-12,811	-9,362	-6,247	-17,247	-5,207	-15,433	-20,536	-58,855
Flux nets	18	-4,256	-10,994	-9,312	-755	-2,950	-10,489	-9,213	2,438	-1,804	-6,473	-23,646
Autres investissements												
Passif	11,554	11,233	-292	-2,682	-8,196	22,032	-5,032	21,311	38,638	9,968	-8,577	-1,635
Actif	-8,040	-10,993	3,222	1,677	-1,707	-27,408	-15,331	-36,132	-18,920	7,668	4,029	-7,482
Flux nets	3,514	240	2,930	-1,005	-9,903	-5,376	-20,363	-14,821	19,718	17,636	-4,548	-9,117

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3B : Compte financier du Canada avec les États-Unis (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	6,243	19,999	10,108	25,977	33,190	36,348	23,223	52,976	52,980	55,562	42,553	51,411
Actif	-5,647	-7,065	-15,313	-10,734	-8,338	-19,551	-22,778	-44,922	-21,932	-40,301	-45,710	-83,646
Flux nets	596	12,934	-5,205	15,243	24,852	16,797	445	8,054	31,048	15,261	-3,157	-32,235
Investissements à l'étranger												
Passif	3,397	3,451	2,044	3,218	5,092	10,932	7,995	9,267	11,917	24,442	38,421	17,083
Actif	-4,512	-3,010	-1,693	-1,331	-708	-4,592	-9,031	-8,256	-12,198	-27,736	-17,394	-38,449
Flux nets	-1,115	441	351	1,887	4,384	6,340	-1,036	1,011	-281	-3,294	21,027	-21,366
Investissement de portefeuille												
Passif	7,405	11,217	9,086	23,461	36,242	11,792	16,568	25,988	18,220	20,785	18,815	30,559
Actif	-4,693	-1,219	-9,866	-9,582	-9,971	-1,967	-3,999	-12,322	-11,178	-21,731	-25,871	-41,384
Flux nets	2,712	9,998	-780	13,879	26,271	9,825	12,569	13,666	7,042	-946	-7,056	-10,825
Invest. de portefeuille en actions												
Passif	4,047	-1,476	-1,463	1,105	11,055	5,977	-1,452	7,645	7,440	15,720	16,948	33,512
Actif	-3,480	-1,519	-7,824	-7,308	-5,921	-2,761	-3,151	-9,763	-4,184	-12,913	-21,377	-38,145
Flux nets	567	-2,995	-9,287	-6,203	5,134	3,216	-4,603	-2,118	3,256	2,807	-4,429	-4,633
Autres investissements												
Passif	-4,559	5,331	-1,023	-701	-8,144	13,624	-1,340	17,722	22,844	10,335	-14,683	3,768
Actif	3,558	-2,836	-3,753	179	2,341	-12,992	-9,748	-24,345	1,444	9,166	-2,445	-3,813
Flux nets	-1,001	2,495	-4,776	-522	-5,803	632	-11,088	-6,623	24,288	19,501	-17,128	-45

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3C : Compte financier du Canada avec le Royaume-Uni (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	4,307	6,741	7,992	104	15,885	2,051	807	-606	15,550	10,260	4,720	12,715
Actif	-1,231	-1,821	-3,375	-1,432	-3,044	-6,000	-3,875	-9,934	-9,506	10,529	-6,241	-7,527
Flux nets	3,076	4,920	4,617	-1,328	12,841	-3,949	-3,068	-10,540	6,044	20,789	-1,521	5,188
Investissements à l'étranger												
Passif	-369	2,002	-672	437	263	-2,190	-281	153	1,011	464	-1,057	8,161
Actif	-1,378	-1,400	-920	-297	-1,089	-822	-608	-878	-4,217	957	-1,439	-1,813
Flux nets	-1,747	602	-1,592	140	-826	-3,012	-889	-725	-3,206	1,421	-2,496	6,348
Investissement de portefeuille												
Passif	2,689	2,740	10,147	-2,289	11,162	2,061	4,147	-1,952	7,651	7,527	6,184	3,115
Actif	-629	-1,107	-1,074	-1,932	-2,117	-1,651	27	-1,252	-505	484	93	-5,840
Flux nets	2,060	1,633	9,073	-4,221	9,045	410	4,174	-3,204	7,146	8,011	6,277	-2,725
Invest. de portefeuille en actions												
Passif	-247	28	353	-112	534	269	-1,408	-874	1,708	-978	2,869	793
Actif	-299	-528	-853	-1,837	-1,149	-808	20	-1,447	-1,105	-324	104	-4,880
Flux nets	-546	-500	-500	-1,949	-615	-539	-1,388	-2,321	603	-1,302	2,973	-4,087
Autres investissements												
Passif	1,987	1,999	-1,484	1,956	4,460	2,181	-3,059	1,192	6,888	2,270	-407	1,439
Actif	776	686	-1,381	796	162	-3,527	-3,293	-7,805	-4,784	9,089	-4,896	126
Flux nets	2,763	2,685	-2,865	2,752	4,622	-1,346	-6,352	-6,613	2,104	11,359	-5,303	1,565

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3D : Compte financier du Canada avec l'Union Européenne (15) (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	10,350	9,636	12,316	2,893	17,666	8,267	4,082	-919	15,230	19,258	2,321	66,262
Actif	-2,111	-2,473	-4,802	-1,595	-5,996	-10,852	-7,835	-15,567	-11,041	5,991	-5,590	-35,991
Flux nets	8,239	7,163	7,514	1,298	11,670	-2,585	-3,753	-16,486	4,189	25,249	-3,269	30,271
Investissements à l'étranger												
Passif	1,753	3,984	-163	1,191	345	-1,184	3,812	1,925	2,829	5,720	2,426	72,150
Actif	-996	-1,870	-1,903	-796	-2,913	-2,748	-2,718	-2,615	-6,679	-7,569	-943	-9,447
Flux nets	757	2,114	-2,066	395	-2,568	-3,932	1,094	-690	-3,850	-1,849	1,483	62,703
Investissement de portefeuille												
Passif	4,028	1,686	13,771	-1,004	14,013	5,514	4,357	-2,550	6,934	10,364	-1,183	-6,451
Actif	-1,050	-1,047	-1,176	-2,042	-3,585	-2,277	-388	-2,285	-911	1,184	1,167	-24,643
Flux nets	2,978	639	12,595	-3,046	10,428	3,237	3,969	-4,835	6,023	11,548	-16	-31,094
Invest. de portefeuille en actions												
Passif	-93	-58	343	-104	800	385	-2,134	-938	1,395	-1,288	-1,602	-3,589
Actif	-413	-617	-958	-1,948	-2,088	-1,431	-726	-2,945	-1,766	472	908	-23,140
Flux nets	-506	-675	-615	-2,052	-1,288	-1,046	-2,860	-3,883	-371	-816	-694	-26,729
Autres investissements												
Passif	4,570	3,966	-1,294	2,706	3,307	3,938	-4,087	-296	5,467	3,175	1,078	563
Actif	-65	444	-1,723	1,242	502	-5,828	-4,728	-10,669	-3,451	12,376	-5,815	-1,901
Flux nets	4,505	4,410	-3,017	3,948	3,809	-1,890	-8,815	-10,965	2,016	15,551	-4,737	-1,338

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3E : Compte financier du Canada avec le Japon (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	8,427	4,343	3,827	2,062	-5,304	388	539	5,756	-2,415	-6,500	-6,547	-3,773
Actif	-386	61	-3,851	3,270	-47	-1,936	-2,006	-998	-2,929	-7,243	502	1,160
Flux nets	8,041	4,404	-24	5,332	-5,351	-1,548	-1,467	4,758	-5,344	-13,743	-6,045	-2,613
Investissements à l'étranger												
Passif	1,220	861	323	415	189	608	571	898	572	294	-4,033	959
Actif	44	-317	-208	-265	40	-240	815	27	-740	145	-1,019	-2,983
Flux nets	1,264	544	115	150	229	368	1,386	925	-168	439	-5,052	-2,024
Investissement de portefeuille												
Passif	7,363	3,014	3,635	2,513	-4,689	-801	657	4,600	-2,057	-6,249	-2,256	-4,642
Actif	227	104	-314	480	-1,106	-1,611	-1,663	-1,556	-2,105	-2,854	-39	1,960
Flux nets	7,590	3,118	3,321	2,993	-5,795	-2,412	-1,006	3,044	-4,162	-9,103	-2,295	-2,682
Invest. de portefeuille en actions												
Passif	-17	-101	113	67	28	304	-27	295	352	-457	467	-179
Actif	100	37	-529	-204	-1,147	-1,693	-1,188	-768	476	-1,612	287	2,097
Flux nets	83	-64	-416	-137	-1,119	-1,389	-1,215	-473	828	-2,069	754	1,918
Autres investissements												
Passif	-156	469	-131	-866	-804	582	-689	258	-930	-545	-258	-91
Actif	-657	274	-3,329	3,055	1,019	-85	-1,158	531	-84	-4,534	1,561	2,184
Flux nets	-813	743	-3,460	2,189	215	497	-1,847	789	-1,014	-5,079	1,303	2,093

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 3F : Compte financier du Canada avec les pays autres que les É.-U., l'UE et le Japon (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	16,862	4,686	8,258	-3,205	5,154	11,547	5,061	-4,697	5,032	-796	-4,381	-3,462
Actif	-11,601	-10,222	8,838	-5,352	-12,562	-16,690	-5,775	-11,819	-26,042	-19,686	5,460	-13,602
Flux nets	5,261	-5,536	17,096	-8,557	-7,408	-5,143	-714	-16,516	-21,010	-20,482	1,079	-17,064
Investissements à l'étranger												
Passif	746	551	1,097	884	477	850	325	1,047	965	1,741	418	3,035
Actif	-771	-913	-2,881	-1,947	-3,773	-5,114	-4,798	-7,014	-11,557	-11,250	-7,113	-10,860
Flux nets	-25	-362	-1,784	-1,063	-3,296	-4,264	-4,473	-5,967	-10,592	-9,509	-6,695	-7,825
Investissement de portefeuille												
Passif	4,416	2,667	5,009	-269	7,233	6,807	3,651	-9,370	-7,191	459	-10,086	-620
Actif	46	-434	-309	-605	-3,219	-3,072	-1,281	-3,154	2,345	904	1,845	1,210
Flux nets	4,462	2,233	4,700	-874	4,014	3,735	2,370	-12,524	-4,846	1,363	-8,241	590
Invest. de portefeuille en actions												
Passif	-52	-100	17	-32	173	-254	-629	1,032	-1,542	-346	-1,750	5,465
Actif	-74	-422	-693	-888	-3,655	-3,477	-1,182	-3,771	267	-1,380	-354	333
Flux nets	-126	-522	-676	-920	-3,482	-3,731	-1,811	-2,739	-1,275	-1,726	-2,104	5,798
Autres investissements												
Passif	11,699	1,467	2,156	-3,821	-2,555	3,888	1,084	3,627	11,257	-2,997	5,286	-5,875
Actif	-10,876	-8,875	12,027	-2,799	-5,569	-8,503	303	-1,649	-16,829	-9,340	10,728	-3,952
Flux nets	823	-7,408	14,183	-6,620	-8,124	-4,615	1,387	1,978	-5,572	-12,337	16,014	-9,827

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 4A : Commerce canadien des marchandises, par zone géographique (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Tous les pays												
Recettes	146,963	152,056	147,669	163,464	190,213	228,167	265,334	280,079	301,544	322,517	360,609	417,658
Paiements	139,217	141,000	140,658	154,430	177,123	207,873	229,937	237,689	277,751	303,420	326,821	363,164
Solde	7,746	11,056	7,011	9,034	13,090	20,294	35,397	42,390	23,793	19,097	33,788	54,494
États-Unis												
Recettes	108,024	111,565	108,616	123,377	149,100	181,049	205,691	222,461	242,679	269,516	309,397	359,630
Paiements	97,298	97,512	97,578	110,379	130,244	155,661	172,517	180,010	211,461	233,777	249,325	267,578
Solde	10,726	14,053	11,038	12,998	18,856	25,388	33,174	42,451	31,218	35,739	60,072	92,052
Royaume-Uni												
Recettes	3,740	3,862	3,242	3,415	3,211	3,677	4,377	4,608	4,462	4,913	5,355	6,448
Paiements	4,706	5,022	4,317	4,015	4,484	4,854	4,899	5,581	6,129	6,083	7,688	12,372
Solde	-966	-1,160	-1,075	-600	-1,273	-1,177	-522	-973	-1,667	-1,170	-2,333	-5,924
UE - 15												
Recettes	12,437	13,126	12,584	12,777	12,009	13,040	18,256	17,404	17,049	17,803	18,230	21,007
Paiements	14,679	15,440	14,507	13,923	14,026	16,404	20,289	20,576	24,247	25,271	28,432	33,572
Solde	-2,242	-2,314	-1,923	-1,146	-2,017	-3,364	-2,033	-3,172	-7,198	-7,468	-10,202	-12,565
Japon												
Recettes	9,285	8,538	7,644	8,254	9,185	10,788	13,286	12,423	12,268	9,594	9,218	9,919
Paiements	8,366	8,320	8,749	8,913	8,477	8,315	8,428	7,227	8,711	9,658	10,594	11,718
Solde	919	218	-1,105	-659	708	2,473	4,858	5,196	3,557	-64	-1,376	-1,799
Tous les autres pays												
Recettes	17,217	18,827	18,825	19,056	19,919	23,290	28,101	27,791	29,548	25,604	23,764	27,102
Paiements	18,874	19,728	19,824	21,215	24,376	27,493	28,703	29,876	33,332	34,714	38,470	50,296
Solde	-1,657	-901	-999	-2,159	-4,457	-4,203	-602	-2,085	-3,784	-9,110	-14,706	-23,194

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 4B : Commerce canadien des marchandises, par groupe de marchandises (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Recettes	146,963	152,056	147,669	163,464	190,213	228,167	265,334	280,079	301,544	322,517	360,609	417,658
Paiements	139,217	141,000	140,658	154,430	177,123	207,873	229,937	237,689	277,751	303,420	326,821	363,164
Solde	7,746	11,056	7,011	9,034	13,090	20,294	35,397	42,390	23,793	19,097	33,788	54,494
Agriculture et pêche												
Recettes	11,572	13,318	13,119	15,339	16,152	18,814	20,966	23,168	24,963	25,202	25,568	27,577
Paiements	8,256	8,739	9,004	9,736	11,014	12,577	13,375	14,138	15,655	17,264	17,643	18,568
Solde	3,316	4,579	4,115	5,603	5,138	6,237	7,591	9,030	9,308	7,938	7,925	9,009
Produits énergétiques												
Recettes	13,726	13,961	14,109	15,452	17,751	19,200	20,393	26,053	27,126	23,766	29,722	52,538
Paiements	6,221	8,198	6,629	6,478	6,969	6,960	7,237	9,605	10,628	8,624	10,709	17,753
Solde	7,505	5,763	7,480	8,974	10,782	12,240	13,156	16,448	16,498	15,142	19,013	34,785
Produits forestiers												
Recettes	21,465	20,336	18,598	20,017	23,380	29,128	36,745	34,529	34,848	35,173	39,117	41,381
Paiements	1,358	1,324	1,218	1,387	1,566	1,810	2,038	1,914	2,386	2,501	2,741	3,064
Solde	20,107	19,012	17,380	18,630	21,814	27,318	34,707	32,615	32,462	32,672	36,376	38,317
Biens industriels												
Recettes	32,273	32,128	31,252	32,380	35,219	42,498	50,899	52,333	56,067	57,580	57,429	64,612
Paiements	26,929	26,325	24,688	27,278	32,162	39,187	45,569	46,484	54,560	60,292	62,131	70,461
Solde	5,344	5,803	6,564	5,102	3,057	3,311	5,330	5,849	1,507	-2,712	-4,702	-5,849
Machines et équipements												
Recettes	23,962	28,854	29,294	31,893	36,848	45,700	56,032	61,936	68,265	78,947	85,985	105,574
Paiements	43,303	42,918	42,885	46,674	53,096	65,717	75,700	76,384	91,347	101,126	108,168	122,740
Solde	-19,341	-14,064	-13,591	-14,781	-16,248	-20,017	-19,668	-14,448	-23,082	-22,179	-22,183	-17,166
Produits de l'automobile												
Recettes	33,971	34,677	32,495	38,101	48,609	57,608	62,917	63,370	69,095	77,381	95,494	96,297
Paiements	31,943	30,480	30,961	33,680	39,944	47,835	50,086	51,107	60,826	66,786	75,916	77,404
Solde	2,028	4,197	1,534	4,421	8,665	9,773	12,831	12,263	8,269	10,595	19,578	18,893
Autres biens de consommation												
Recettes	2,637	3,348	3,474	4,469	5,608	7,102	8,316	9,501	10,667	12,401	13,471	14,669
Paiements	15,023	15,853	16,615	18,943	21,368	23,441	25,546	25,840	29,733	34,579	36,954	40,080
Solde	-12,386	-12,505	-13,141	-14,474	-15,760	-16,339	-17,230	-16,339	-19,066	-22,178	-23,483	-25,411
Ajustements divers												
Recettes	7,356	5,434	5,329	5,813	6,647	8,116	9,065	9,191	10,512	12,066	13,823	15,010
Paiements	6,183	7,163	8,658	10,252	11,005	10,345	10,385	12,217	12,616	12,248	12,558	13,093
Solde	1,173	-1,729	-3,329	-4,439	-4,358	-2,229	-1,320	-3,026	-2,104	-182	1,265	1,917

Source : Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada, 65-001-X1B au catalogue.

Tableau 4C : Répartition de la valeur du commerce des marchandises du Canada (en pourcentage)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Exportations												
Agriculture et pêche	7.9	8.8	8.9	9.4	8.5	8.2	7.9	8.3	8.3	7.8	7.1	6.6
Produits énergétiques	9.3	9.2	9.6	9.5	9.3	8.4	7.7	9.3	9.0	7.4	8.2	12.6
Produits forestiers	14.6	13.4	12.6	12.2	12.3	12.8	13.8	12.3	11.6	10.9	10.8	9.9
Biens Industriels	22.0	21.1	21.2	19.8	18.5	18.6	19.2	18.7	18.6	17.9	15.9	15.5
Machines et équipements	16.3	19.0	19.8	19.5	19.4	20.0	21.1	22.1	22.6	24.5	23.8	25.3
Produits de l'automobile	23.1	22.8	22.0	23.3	25.6	25.2	23.7	22.6	22.9	24.0	26.5	23.1
Autres biens de consommation	1.8	2.2	2.4	2.7	2.9	3.1	3.1	3.4	3.5	3.8	3.7	3.5
Ajustements divers	5.0	3.6	3.6	3.6	3.5	3.6	3.4	3.3	3.5	3.7	3.8	3.6
Importations												
Agriculture et pêche	5.9	6.2	6.4	6.3	6.2	6.1	5.8	5.9	5.6	5.7	5.4	5.1
Produits énergétiques	4.5	5.8	4.7	4.2	3.9	3.3	3.1	4.0	3.8	2.8	3.3	4.9
Produits forestiers	1.0	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.8	0.9	0.8	0.8	0.8
Biens Industriels	19.3	18.7	17.6	17.7	18.2	18.9	19.8	19.6	19.6	19.9	19.0	19.4
Machines et équipements	31.1	30.4	30.5	30.2	30.0	31.6	32.9	32.1	32.9	33.3	33.1	33.8
Produits de l'automobile	22.9	21.6	22.0	21.8	22.6	23.0	21.8	21.5	21.9	22.0	23.2	21.3
Autres biens de consommation	10.8	11.2	11.8	12.3	12.1	11.3	11.1	10.9	10.7	11.4	11.3	11.0
Ajustements divers	4.4	5.1	6.2	6.6	6.2	5.0	4.5	5.1	4.5	4.0	3.8	3.6

Source : Statistique Canada, Le commerce international de marchandises du Canada, 65-001-X1B au catalogue.

Tableau 4D : Répartition du commerce du Canada entre le secteur des ressources et des autres secteurs (en pourcentage du commerce total, en dollars de 1992)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Exportations												
Blé	1.3	2.0	2.7	2.3	1.5	1.5	1.2	1.0	1.3	0.8	0.8	0.8
Autres produits de l'agric. et de la pêche	6.6	7.2	7.2	7.3	7.0	6.7	6.5	6.6	6.6	6.5	6.1	6.0
Pétrole brut	3.8	3.1	3.6	3.6	3.6	3.4	3.3	3.3	3.4	3.5	2.9	2.9
Gaz naturel	2.9	2.3	2.6	2.9	2.7	2.6	2.8	2.5	2.3	2.3	2.2	2.0
Autres produits énergétiques	3.4	3.2	3.5	3.0	3.0	3.1	2.8	3.0	2.7	2.3	2.1	2.0
Bois d'œuvre et sciages	5.9	5.4	5.0	5.1	4.9	4.5	4.5	4.4	4.1	3.7	3.6	3.5
Pâtes et papiers	7.4	7.5	7.7	7.2	6.7	6.7	6.3	6.1	5.8	5.0	5.0	5.0
Autres métaux et minéraux	12.7	12.3	13.1	11.9	11.4	10.1	9.5	9.8	9.4	8.7	7.7	7.2
Produits chimiques et engrais	4.9	5.4	5.1	5.2	4.9	5.1	5.1	5.4	5.5	5.3	4.9	4.6
Total ressources	49.0	48.5	50.4	48.5	45.7	43.6	42.0	42.1	40.9	38.3	35.3	34.0
Total autres produits	51.0	51.5	49.6	51.5	54.3	56.4	58.0	57.9	59.1	61.7	64.7	66.0
Importations												
Produits alimentaires	6.1	6.5	6.5	6.6	6.7	6.4	6.0	6.0	5.5	5.5	5.2	4.9
Pétrole brut	2.9	3.2	3.1	2.7	2.9	2.7	2.5	2.8	2.6	2.4	2.3	2.3
Autres produits énergétiques	1.8	1.8	1.5	1.5	1.4	1.2	1.1	1.1	1.2	1.1	1.0	1.1
Matériaux de construction	1.9	1.8	1.7	1.7	1.6	1.5	1.4	1.4	1.3	1.3	1.3	1.2
Biens industriels	17.7	17.4	16.4	16.7	17.4	17.9	17.7	17.7	17.6	17.4	16.1	15.7
Total ressources	30.4	30.8	29.2	29.1	29.9	29.7	28.7	29.0	28.2	27.7	25.9	25.1
Total autres produits	69.6	69.2	70.8	70.9	70.1	70.3	71.3	71.0	71.8	72.3	74.1	74.9

Source : Statistiques bancaires et financières de la Banque du Canada.

Tableau 4E : Répartition du PIB au coût des facteurs pour le secteur des ressources et des autres secteurs (en pourcentage du PIB total en dollars de 1992)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Agriculture	1.6	1.9	1.9	1.7	1.8	1.8	1.8	1.8	1.7	1.7	1.8	1.6
Pêche et piégeage	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1
Exploitation forestière	0.8	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6
Mines, carrières et puits pétrole	3.5	3.5	3.7	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.7	3.4	3.5
Industries du bois	0.9	0.9	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8
Papier	1.0	1.0	0.9	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	0.9	0.9	0.9	0.9
Métaux de base	0.9	0.8	0.8	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.8
Mine non métalliques	0.6	0.5	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.5	0.5	0.5	0.5
Pétrole raffiné et charbon	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1
Industries chimiques	1.4	1.4	1.3	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.4	1.5	1.4	1.4
Ind. Énergie électrique	3.0	3.0	3.1	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	2.9	2.7	2.7	2.7
Total ressources	14.2	14.1	14.1	14.0	14.3	14.1	14.1	14.2	13.8	13.5	13.3	13.1
Total autres produits	85.8	85.9	85.9	86.0	85.7	85.9	85.9	85.8	86.2	86.5	86.7	86.9

Source : Statistique Canada, *Produit intérieur brut par industrie, 15-001-X1F au catalogue.*

Tableau 4F : Répartition du commerce canadien des produits de haute technologie (en pourcentage du commerce total en dollars de 1992 dollars)

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Exportations totales									
Avions	2.83	2.44	2.10	2.36	2.62	2.42	2.66	2.61	2.77
Machines et équipement de bureau	2.85	3.27	4.22	5.67	5.76	6.72	8.70	10.28	11.88
Télévision et télécommunication	3.39	3.12	3.24	3.59	4.15	4.48	4.20	4.40	6.50
Autres outils et équipements	3.71	3.86	4.20	4.20	4.46	4.65	5.11	5.10	5.39
Autres produits finis	1.54	1.68	1.70	1.77	1.86	1.99	2.13	2.15	2.41
Total produits de haute technologie	14.31	14.37	15.46	17.59	18.85	20.25	22.80	24.54	28.93
Total autres produits	85.69	85.63	84.54	82.41	81.15	79.75	77.20	75.46	71.07
Importations totales									
Avions	2.37	1.54	1.29	1.68	1.93	2.25	2.17	2.19	2.05
Machines et équipement de bureau	5.18	5.71	6.65	8.06	9.92	11.13	12.99	15.83	19.07
Télévision et télécommunication	6.40	6.27	6.61	7.74	7.64	7.49	7.69	7.64	8.77
Autres outils et équipements	8.37	8.24	8.24	7.93	7.63	7.33	7.32	7.42	7.12
Total produits de haute technologie	22.32	21.76	22.79	25.42	27.11	28.21	30.17	33.08	37.01
Total autres produits	77.68	78.24	77.21	74.58	72.89	71.79	69.83	66.92	62.99

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Tableau 4G : Part du commerce des produits de haute technologie dans le commerce total du Canada (en pourcentage basé sur des valeurs en dollars courants)
Jan.-Nov

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Exportations												
Canada	7.99	9.06	10.11	9.64	9.26	9.54	10.13	10.58	10.63	11.12	10.99	12.70
Terre-Neuve	0.49	1.58	0.21	0.20	0.19	0.26	0.20	1.33	0.82	0.46	1.07	0.67
Île-du-Prince-Édouard	5.92	3.63	2.61	3.00	5.21	8.57	7.04	7.29	6.18	7.30	5.82	8.00
Nouvelle-Écosse	1.88	1.20	2.23	2.32	1.37	2.37	1.64	2.16	1.89	2.34	2.65	2.42
Nouveau-Brunswick	0.26	0.11	0.13	0.16	0.22	0.18	0.15	0.22	0.42	0.55	0.82	0.94
Québec	17.91	22.08	24.16	22.24	20.83	18.68	19.21	22.30	23.40	24.42	25.91	30.73
Ontario	8.56	9.11	9.80	9.99	9.07	10.43	11.42	10.73	10.46	10.16	9.32	10.25
Manitoba	8.85	5.29	8.55	6.92	5.72	4.46	3.36	4.64	4.77	4.32	5.09	4.47
Saskatchewan	0.27	0.71	0.34	0.35	0.66	0.28	0.37	0.43	0.42	0.42	0.44	0.43
Alberta	2.54	2.64	4.55	2.63	2.81	3.55	4.08	5.27	4.84	6.31	7.20	9.66
Colombie-britannique	1.70	1.71	2.14	2.89	3.71	2.81	2.99	3.84	4.27	5.02	5.14	6.22
Territoires	0.13	0.07	0.27	0.21	0.44	1.11	1.20	0.60	0.73	1.44	0.86	0.79
Importations												
Canada	13.41	14.07	14.97	15.12	14.42	14.37	15.33	15.43	15.40	15.79	16.88	17.75
Terre-Neuve	1.92	7.58	2.46	3.87	3.21	5.72	3.75	3.03	5.47	3.23	4.08	1.62
Île-du-Prince-Édouard	6.27	4.41	7.76	5.57	6.70	6.54	1.62	7.32	10.22	9.98	3.92	10.01
Nouvelle-Écosse	9.20	5.30	7.80	4.67	4.22	4.09	4.04	5.03	3.64	5.14	4.96	7.28
Nouveau-Brunswick	3.22	2.33	2.59	3.81	4.46	3.17	2.76	2.00	2.04	2.15	2.24	1.91
Québec	20.13	23.62	24.08	23.41	22.95	22.70	24.59	26.41	26.28	28.56	30.66	29.23
Ontario	12.33	12.52	12.89	13.79	13.56	13.45	14.27	13.95	13.74	13.80	14.84	16.31
Manitoba	8.71	12.13	22.66	21.90	10.75	6.57	7.33	8.46	19.30	14.84	10.19	9.56
Saskatchewan	2.86	2.64	3.90	3.20	3.02	2.33	2.96	3.64	3.72	4.79	4.41	4.57
Alberta	17.00	16.46	19.43	16.45	17.54	17.62	19.92	21.79	22.72	20.52	24.66	26.17
Colombie-britannique	12.30	10.83	12.59	12.19	11.06	13.12	14.43	13.38	12.76	14.23	14.06	14.97
Territoires	32.99	24.70	69.77	9.42	16.36	13.31	8.29	10.11	8.45	8.63	10.28	11.21

Source : Statistique Canada, Division du commerce international.

Tableau 5A : Commerce canadien des services avec tous les pays, par type de services (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Tous les services												
Recettes	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,496	48,848	51,755	56,229
Paiements	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,853	55,809	57,824	62,814
Solde	-8,147	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,136	-9,076	-9,357	-6,961	-6,069	-6,585
Voyages												
Recettes	6,680	7,398	7,691	7,898	8,480	9,558	10,819	11,749	12,221	13,986	15,114	15,749
Paiements	9,827	12,757	13,753	14,255	14,359	13,678	14,093	15,353	15,895	15,943	16,858	17,983
Solde	-3,147	-5,359	-6,062	-6,357	-5,879	-4,120	-3,274	-3,604	-3,674	-1,957	-1,744	-2,235
Transports												
Recettes	4,701	4,920	4,883	5,232	5,790	6,678	7,207	7,905	8,409	8,882	9,385	10,684
Paiements	6,233	6,746	6,760	7,989	9,883	10,528	10,911	10,567	11,512	11,720	12,068	13,806
Solde	-1,532	-1,826	-1,877	-2,757	-4,093	-3,849	-3,703	-2,662	-3,103	-2,837	-2,683	-3,122
Services commerciaux												
Recettes	8,479	9,061	9,814	11,080	13,113	15,492	16,805	19,357	21,936	25,039	26,227	28,771
Paiements	11,995	12,554	13,208	14,050	16,859	19,602	20,260	22,381	24,792	27,466	28,227	30,369
Solde	-3,516	-3,493	-3,394	-2,970	-3,746	-4,110	-3,455	-3,023	-2,855	-2,427	-2,001	-1,598
Services gouvernementaux												
Recettes	917	1,003	937	912	847	1,022	965	875	930	941	1,029	1,025
Paiements	868	962	1,022	951	739	605	669	661	654	681	672	656
Solde	49	41	-85	-39	108	417	296	214	276	260	358	369

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 5B : Commerce canadien des services, par zone géographique (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Tous les pays												
Recettes	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,496	48,848	51,755	56,229
Paiements	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,853	55,809	57,824	62,814
Solde	-8,147	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,136	-9,076	-9,357	-6,961	-6,069	-6,585
États-Unis												
Recettes	11,796	12,563	13,013	14,134	16,249	18,815	20,175	22,331	24,870	28,611	31,097	33,335
Paiements	18,083	20,924	22,922	24,285	26,006	26,913	28,271	31,280	33,053	34,637	36,885	39,427
Solde	-6,286	-8,361	-9,909	-10,151	-9,757	-8,098	-8,096	-8,949	-8,182	-6,026	-5,788	-6,092
Royaume-Uni												
Recettes	1,295	1,489	1,438	1,477	1,535	1,869	2,252	2,379	2,583	2,893	3,062	3,474
Paiements	1,921	2,077	2,240	2,198	2,558	3,066	3,103	3,133	3,680	3,918	4,200	4,447
Solde	-626	-589	-803	-721	-1,023	-1,197	-851	-755	-1,097	-1,025	-1,138	-973
UE - 15												
Recettes	3,273	3,700	3,811	4,001	4,296	5,265	6,165	6,724	7,236	7,890	8,061	8,909
Paiements	5,070	5,677	5,424	5,795	6,827	7,619	8,045	7,923	8,729	9,378	9,511	10,327
Solde	-1,797	-1,977	-1,614	-1,794	-2,531	-2,354	-1,880	-1,201	-1,493	-1,489	-1,450	-1,417
Japon												
Recettes	961	960	1,069	1,094	1,163	1,340	1,497	1,550	1,544	1,336	1,391	1,478
Paiements	665	672	667	891	963	1,237	1,122	948	1,178	1,352	1,247	1,590
Solde	296	289	402	203	200	102	375	602	366	-16	144	-111
Pays autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon												
Recettes	4,747	5,158	5,431	5,893	6,522	7,330	7,959	9,281	9,846	11,011	11,206	12,507
Paiements	5,105	5,745	5,730	6,274	8,044	8,644	8,495	8,810	9,893	10,442	10,181	11,470
Solde	-360	-588	-298	-381	-1,522	-1,313	-535	472	-48	570	1,025	1,035

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Statement of Financial Position as at 31st December 2018

	2018	2017	2016	2015	2014
Assets					
Current assets					
Trade receivables	1,234,567	1,123,456	1,012,345	901,234	890,123
Trade payables	(567,890)	(678,901)	(789,012)	(890,123)	(901,234)
Other receivables	123,456	234,567	345,678	456,789	567,890
Other payables	(234,567)	(345,678)	(456,789)	(567,890)	(678,901)
Prepaid expenses	45,678	56,789	67,890	78,901	89,012
Current tax receivable	67,890	78,901	89,012	90,123	101,234
Current tax payable	(89,012)	(90,123)	(91,234)	(92,345)	(93,456)
Other current assets	90,123	101,234	112,345	123,456	134,567
Other current liabilities	(101,234)	(112,345)	(123,456)	(134,567)	(145,678)
Non-current assets					
Property, plant and equipment	2,345,678	2,234,567	2,123,456	2,012,345	1,901,234
Intangible assets	123,456	134,567	145,678	156,789	167,890
Financial assets	45,678	56,789	67,890	78,901	89,012
Other non-current assets	67,890	78,901	89,012	90,123	101,234
Other non-current liabilities	(78,901)	(89,012)	(90,123)	(91,234)	(92,345)
Equity					
Share capital	1,000,000	1,000,000	1,000,000	1,000,000	1,000,000
Reserves	1,234,567	1,123,456	1,012,345	901,234	890,123
Liabilities					
Current liabilities	1,234,567	1,123,456	1,012,345	901,234	890,123
Non-current liabilities	45,678	56,789	67,890	78,901	89,012
Total	3,456,789	3,345,678	3,234,567	3,123,456	3,012,345

Approved on behalf of the Board of Directors: [Signature]

Tableau 5C : Transactions internationales de services commerciaux du Canada (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Recettes	8,479	9,061	9,814	11,080	13,113	15,492	16,805	19,357	21,936	25,039	26,226	28,770
Paiements	11,995	12,554	13,208	14,050	16,859	19,602	20,259	22,381	24,791	27,465	28,228	30,369
Solde	-3,516	-3,493	-3,394	-2,970	-3,746	-4,110	-3,454	-3,024	-2,855	-2,426	-2,002	-1,599
Communications												
Recettes	1,113	1,220	1,291	1,247	1,417	1,618	1,754	1,748	1,999	2,227	2,009	1,926
Paiements	1,134	1,210	1,183	1,207	1,349	1,550	1,745	1,695	2,093	2,338	2,089	1,860
Solde	-21	10	108	40	68	68	9	53	-94	-111	-80	66
Construction												
Recettes	n.d.	52	46	95	88	108	131	140	206	306	291	272
Paiements	n.d.	35	38	56	111	288	266	93	151	160	225	207
Solde	n.d.	17	8	39	-23	-180	-135	47	55	146	66	65
Assurance												
Recettes	1,492	1,957	2,096	2,488	2,810	3,420	3,095	2,988	3,441	4,106	3,901	3,992
Paiements	1,814	2,238	2,397	2,642	3,105	4,037	3,811	3,934	4,542	4,799	5,069	5,214
Solde	-322	-281	-301	-154	-295	-617	-716	-946	-1,101	-693	-1,168	-1,222
Autres services financiers												
Recettes	456	490	496	598	850	992	866	992	1,222	1,177	1,435	1,815
Paiements	834	733	950	970	1,250	1,381	1,291	1,675	1,752	2,129	1,987	2,473
Solde	-378	-243	-454	-372	-400	-389	-425	-683	-530	-952	-552	-658
Services informatiques et d'information												
Recettes	454	546	636	826	1,043	1,129	1,388	1,074	1,253	1,552	1,618	1,743
Paiements	269	344	488	527	520	685	679	721	835	1,123	1,192	1,356
Solde	185	202	148	299	523	444	709	353	418	429	426	387
Frais de redevances et des licences												
Recettes	145	173	210	263	308	440	513	1,197	1,481	1,683	1,749	2,097
Paiements	1,713	1,941	2,049	2,070	2,175	2,409	2,584	2,659	3,171	3,535	3,866	4,277
Solde	-1,568	-1,768	-1,839	-1,807	-1,867	-1,969	-2,071	-1,462	-1,690	-1,852	-2,117	-2,180
Commissions non-financières												
Recettes	279	306	295	316	383	469	501	564	623	627	735	1,010
Paiements	388	341	370	370	456	503	582	461	566	583	613	633
Solde	-109	-35	-75	-54	-73	-34	-81	103	57	44	122	377

Source : Statistique Canada, Les transactions internationales de services du Canada, 67-203-XPB au catalogue.

suite...

Tableau 5C : Transactions internationales de services commerciaux du Canada (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Location de matériel												
Recettes	212	197	191	196	204	222	224	218	211	214	285	277
Paiements	307	308	305	327	324	399	406	440	491	469	495	528
Solde	-95	-111	-114	-131	-120	-177	-182	-222	-280	-255	-210	-251
Services de gestion												
Recettes	760	849	918	1,035	1,120	1,321	1,459	1,773	2,136	2,210	2,445	2,602
Paiements	1,219	1,419	1,513	1,568	1,786	2,243	2,390	3,031	3,556	3,814	3,972	4,238
Solde	-459	-570	-595	-533	-666	-922	-931	-1,258	-1,420	-1,604	-1,527	-1,636
Publicité												
Recettes	132	124	128	147	160	181	174	223	297	306	355	403
Paiements	184	211	238	246	329	407	448	487	518	476	505	522
Solde	-52	-87	-110	-99	-169	-226	-274	-264	-221	-170	-150	-119
Recherche et développement												
Recettes	640	700	803	741	997	1,332	1,464	1,703	1,808	2,543	2,855	3,288
Paiements	450	483	496	549	615	769	862	767	850	1,057	1,042	1,155
Solde	190	217	307	192	382	563	602	936	958	1,486	1,813	2,133
Architecture, génie, autres services techniques												
Recettes	883	549	890	1,171	1,398	1,515	2,000	2,897	3,047	3,322	3,386	3,653
Paiements	498	439	599	703	820	819	848	1,195	1,183	1,379	1,444	1,537
Solde	385	110	291	468	578	696	1,152	1,702	1,864	1,943	1,942	2,116
Services divers aux entreprises												
Recettes	1,462	1,392	1,322	1,390	1,603	1,943	2,361	2,770	2,968	3,399	3,724	4,167
Paiements	2,370	2,018	1,803	2,029	3,109	2,948	3,122	3,718	3,571	4,002	4,088	4,398
Solde	-908	-626	-481	-639	-1,506	-1,005	-761	-948	-603	-603	-364	-231
Audio-visuel												
Recettes	323	348	349	425	599	653	876	1,069	1,244	1,369	1,435	1,526
Paiements	696	709	659	663	805	1,052	1,228	1,505	1,512	1,602	1,644	1,971
Solde	-373	-361	-310	-238	-206	-399	-352	-436	-268	-233	-209	-445

Source : Statistique Canada, Les transactions internationales de services du Canada, 67-203-XPB au catalogue.

Tableau 5D : Transactions internationales de services du Canada, pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
a) Tous les services												
Tous les pays	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,496	48,848	51,755	56,229
Recettes	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,853	55,809	57,824	62,814
Paiements	-8,146	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,137	-9,075	-9,357	-6,961	-6,069	-6,585
Solde	11,796	12,563	13,013	14,134	16,249	18,815	20,175	22,331	24,870	28,611	31,097	33,335
États-Unis	18,083	20,924	22,922	24,285	26,006	26,913	28,271	31,280	33,053	34,637	36,885	39,427
Recettes	-6,287	-8,361	-9,909	-10,151	-9,757	-8,098	-8,096	-8,949	-8,183	-6,026	-5,788	-6,092
Paiements	1,295	1,489	1,438	1,477	1,535	1,869	2,252	2,379	2,583	2,893	3,062	3,474
Solde	1,921	2,077	2,240	2,198	2,558	3,066	3,103	3,133	3,680	3,918	4,200	4,447
Royaume-Uni	-626	-588	-802	-721	-1,023	-1,197	-851	-754	-1,097	-1,025	-1,138	-973
Recettes	3,273	3,700	3,811	4,001	4,296	5,265	6,165	6,724	7,236	7,890	8,061	8,909
Paiements	5,070	5,677	5,424	5,795	6,827	7,619	8,045	7,923	8,729	9,378	9,511	10,327
Solde	-1,797	-1,977	-1,613	-1,794	-2,531	-2,354	-1,880	-1,199	-1,493	-1,488	-1,450	-1,418
UE - 15	961	960	1,069	1,094	1,163	1,340	1,497	1,550	1,544	1,336	1,391	1,478
Recettes	665	672	667	891	963	1,237	1,122	948	1,178	1,352	1,247	1,590
Paiements	296	288	402	203	200	103	375	602	366	-16	144	-112
Japon	6,680	7,398	7,691	7,898	8,480	9,558	10,819	11,749	12,221	13,986	15,114	15,749
Recettes	9,827	12,757	13,753	14,255	14,359	13,678	14,093	15,353	15,895	15,943	16,858	17,983
Paiements	-3,147	-5,359	-6,062	-6,357	-5,879	-4,120	-3,274	-3,604	-3,674	-1,957	-1,744	-2,234
Solde	4,118	4,229	4,367	4,414	4,878	5,469	6,027	6,489	6,921	8,659	9,257	9,529
États-Unis	6,732	8,786	10,347	10,338	10,068	9,044	9,144	10,062	10,280	9,892	10,701	11,206
Recettes	-2,614	-4,557	-5,980	-5,924	-5,190	-3,575	-3,117	-3,573	-3,359	-1,233	-1,444	-1,677
Paiements	321	430	407	416	435	515	598	673	720	860	921	1,006
Solde	519	651	592	635	654	733	831	820	942	995	1,063	1,090
Royaume-Uni	-198	-221	-185	-219	-219	-218	-233	-147	-222	-135	-142	-84
Recettes	896	1,162	1,230	1,295	1,454	1,700	2,051	2,237	2,257	2,420	2,589	2,601
Paiements	1,436	1,862	1,487	1,739	1,822	1,956	2,266	2,277	2,361	2,694	2,788	3,083
Solde	-540	-700	-257	-444	-368	-256	-215	-40	-104	-274	-199	-482
UE - 15	311	398	432	459	470	570	688	716	669	545	598	600
Recettes	56	88	67	99	91	112	127	119	139	134	154	197
Paiements	255	310	365	360	379	458	561	597	530	411	444	403
Japon												

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

suite...

Tableau 5D : Transactions internationales de services du Canada pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
c) Services commerciaux												
Tous les pays	8,479	9,061	9,814	11,080	13,113	15,492	16,805	19,357	21,936	25,039	26,227	28,771
Recettes	11,995	12,554	13,208	14,050	16,859	19,602	20,260	22,381	24,792	27,466	28,227	30,369
Paiements	-3,516	-3,493	-3,394	-2,970	-3,746	-4,110	-3,455	-3,024	-2,856	-2,427	-2,000	-1,598
Solde	5,547	5,959	6,243	7,052	8,332	9,843	10,412	11,553	13,264	14,846	16,153	17,458
États-Unis	8,747	9,086	9,275	10,031	12,046	13,706	14,520	16,420	17,615	19,254	20,440	22,098
Recettes	-3,200	-3,127	-3,032	-2,979	-3,714	-3,863	-4,108	-4,867	-4,351	-4,408	-4,287	-4,640
Paiements	430	545	606	629	690	824	1,013	1,024	1,174	1,296	1,359	1,551
Solde	819	841	1,054	998	1,130	1,334	1,446	1,367	1,742	1,912	2,088	1,947
Royaume-Uni	-389	-296	-448	-369	-440	-510	-433	-343	-568	-616	-729	-396
Recettes	1,000	1,201	1,385	1,513	1,528	1,854	2,174	2,536	2,995	3,519	3,518	4,078
Paiements	1,536	1,558	1,804	1,860	2,071	2,482	2,456	2,507	3,190	3,606	3,584	3,505
Solde	-536	-357	-419	-347	-543	-628	-282	29	-195	-87	-66	573
UE - 15	143	138	147	171	229	257	256	272	305	333	359	400
Recettes	222	191	233	223	285	363	438	493	563	808	649	881
Paiements	-79	-53	-86	-52	-56	-106	-182	-221	-258	-475	-290	-481
Japon												
d) Services gouvernementaux et transports												
Tous les pays	5,618	5,923	5,820	6,144	6,637	7,700	8,172	8,780	9,339	9,823	10,414	11,709
Recettes	7,101	7,708	7,782	8,940	10,622	11,133	11,580	11,228	12,166	12,401	12,740	14,462
Paiements	-1,483	-1,785	-1,962	-2,796	-3,985	-3,433	-3,408	-2,448	-2,827	-2,578	-2,326	-2,753
Solde	2,132	2,375	2,403	2,668	3,039	3,502	3,737	4,290	4,685	5,106	5,687	6,348
États-Unis	2,604	3,052	3,299	3,916	3,892	4,162	4,606	4,797	5,157	5,490	5,744	6,122
Recettes	-472	-677	-896	-1,248	-853	-660	-869	-507	-472	-384	-57	226
Paiements	544	514	425	432	410	531	641	682	688	737	781	919
Solde	584	584	595	564	775	999	826	947	996	1,011	1,049	1,409
Royaume-Uni	-40	-70	-170	-132	-365	-468	-185	-265	-308	-274	-268	-490
Recettes	1,376	1,339	1,196	1,192	1,315	1,711	1,939	1,951	1,984	1,951	1,953	2,233
Paiements	2,099	2,256	2,135	2,195	2,935	3,181	3,324	3,140	3,179	3,079	3,139	3,737
Solde	-723	-917	-939	-1,003	-1,620	-1,470	-1,385	-1,189	-1,195	-1,128	-1,186	-1,504
UE - 15	507	424	490	464	464	513	553	561	571	458	434	478
Recettes	386	392	366	569	587	763	556	337	476	409	443	511
Paiements	121	32	124	-105	-123	-250	-3	224	95	49	-9	-33
Solde												

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 6A : Flux des investissements directs du Canada pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Tous les pays												
Passif	7,116	8,847	3,301	5,708	6,103	11,206	12,703	13,137	16,283	32,197	37,232	93,227
Actif	-6,235	-6,110	-5,873	-4,339	-7,354	-12,694	-15,733	-17,859	-31,175	-46,411	-26,468	-61,740
Flux nets	881	2,737	-2,572	1,369	-1,251	-1,488	-3,030	-4,722	-14,892	-14,214	10,764	31,487
États-Unis												
Passif	3,397	3,451	2,044	3,218	5,092	10,932	7,995	9,267	11,917	24,442	38,421	17,083
Actif	-4,513	-3,009	-1,881	-1,330	-707	-4,591	-9,030	-8,255	-12,198	-27,737	-17,394	-38,450
Flux nets	-1,116	442	163	1,888	4,385	6,341	-1,035	1,012	-281	-3,295	21,027	-21,367
Royaume-Uni												
Passif	-369	2,002	-672	437	263	-2,190	-281	153	1,011	464	-1,057	8,161
Actif	-1,379	-1,399	-1,093	-296	-1,089	-821	-608	-878	-4,216	956	-1,439	-1,813
Flux nets	-1,748	603	-1,765	141	-826	-3,011	-889	-725	-3,205	1,420	-2,496	6,348
UE - 15												
Passif	1,753	3,984	-163	1,191	345	-1,184	3,812	1,925	2,829	5,720	2,426	72,150
Actif	-997	-1,869	-2,076	-795	-2,913	-2,747	-2,718	-2,615	-6,678	-7,570	-943	-9,447
Flux nets	756	2,115	-2,239	396	-2,568	-3,931	1,094	-690	-3,849	-1,850	1,483	62,703
Japon												
Passif	1,220	861	323	415	189	608	571	898	572	294	-4,033	959
Actif	245	218	265	259	326	400	476	525	594	839	681	916
Flux nets	1,465	1,079	588	674	515	1,008	1,047	1,423	1,166	1,133	-3,352	1,875
Autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon												
Passif	746	551	1,097	884	477	850	325	1,047	965	1,741	418	3,035
Actif	-970	-1,450	-2,181	-2,473	-4,060	-5,756	-4,461	-7,514	-12,893	-11,943	-8,812	-14,759
Flux nets	-224	-899	-1,084	-1,589	-3,583	-4,906	-4,136	-6,467	-11,928	-10,202	-8,394	-11,724

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 6B : Flux des investissements de portefeuille du Canada en actions, pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Tous les pays												
Passif	3,885	-1,735	-990	1,036	12,056	6,412	-4,242	8,034	7,645	13,629	14,063	35,209
Actif	-3,867	-2,521	-10,004	-10,348	-12,811	-9,362	-6,247	-17,247	-5,207	-15,433	-20,536	-58,855
Flux nets	18	-4,256	-10,994	-9,312	-755	-2,950	-10,489	-9,213	2,438	-1,804	-6,473	-23,646
États-Unis												
Passif	4,047	-1,476	-1,463	1,105	11,055	5,977	-1,452	7,645	7,440	15,720	16,948	33,512
Actif	-3,480	-1,519	-7,824	-7,308	-5,921	-2,761	-3,151	-9,763	-4,184	-12,913	-21,377	-38,145
Flux nets	567	-2,995	-9,287	-6,203	5,134	3,216	-4,603	-2,118	3,256	2,807	-4,429	-4,633
Royaume-Uni												
Passif	-247	28	353	-112	534	269	-1,408	-874	1,708	-978	2,869	793
Actif	-299	-528	-853	-1,837	-1,149	-808	20	-1,447	-1,105	-324	104	-4,880
Flux nets	-546	-500	-500	-1,949	-615	-539	-1,388	-2,321	603	-1,302	2,973	-4,087
UE - 15												
Passif	-93	-58	343	-104	800	385	-2,134	-938	1,395	-1,288	-1,602	-3,589
Actif	-413	-617	-958	-1,948	-2,088	-1,431	-726	-2,945	-1,766	472	908	-23,140
Flux nets	-506	-675	-615	-2,052	-1,288	-1,046	-2,860	-3,883	-371	-816	-694	-26,729
Japon												
Passif	-17	-101	113	67	28	304	-27	295	352	-457	467	-179
Actif	100	37	-529	-204	-1,147	-1,693	-1,188	-768	476	-1,612	287	2,097
Flux nets	83	-64	-416	-137	-1,119	-1,389	-1,215	-473	828	-2,069	754	1,918
Autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon												
Passif	-52	-100	17	-32	173	-254	-629	1,032	-1,542	-346	-1,750	5,465
Actif	-74	-422	-693	-888	-3,655	-3,477	-1,182	-3,771	267	-1,380	-354	333
Flux nets	-126	-522	-676	-920	-3,482	-3,731	-1,811	-2,739	-1,275	-1,726	-2,104	5,798

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 6C : Flux des investissements de portefeuille du Canada en obligations, pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Tous les pays												
Passif	18,187	14,678	28,063	18,766	31,446	15,995	30,730	17,953	5,495	11,677	4,643	-17,481
Actif	-1,602	-75	-1,661	-1,401	-5,071	435	-1,085	-2,070	-6,642	-7,064	-2,362	-4,002
Flux nets	16,585	14,603	26,402	17,365	26,375	16,430	29,645	15,883	-1,147	4,613	2,281	-21,483
États-Unis												
Passif	3,604	10,177	9,552	15,217	22,897	8,549	18,891	18,143	6,922	6,507	9,375	-5,142
Actif	-1,213	300	-2,042	-2,274	-4,050	795	-848	-2,559	-6,994	-8,818	-4,494	-3,240
Flux nets	2,391	10,477	7,510	12,943	18,847	9,344	18,043	15,584	-72	-2,311	4,881	-8,382
Royaume-Uni												
Passif	2,768	2,819	6,764	-1,981	9,275	-960	5,039	3,110	6,765	6,984	5,868	4,406
Actif	-331	-579	-220	-94	-969	-843	7	196	600	808	-10	-960
Flux nets	2,437	2,240	6,544	-2,075	8,306	-1,803	5,046	3,306	7,365	7,792	5,858	3,446
UE - 15												
Passif	4,001	1,111	10,926	-647	10,992	2,939	5,998	2,156	4,685	10,436	3,336	-324
Actif	-638	-429	-216	-93	-1,498	-846	338	662	855	712	260	-1,503
Flux nets	3,363	682	10,710	-740	9,494	2,093	6,336	2,818	5,540	11,148	3,596	-1,827
Japon												
Passif	6,561	3,421	2,362	3,781	-4,347	-960	890	3,665	-1,882	-5,677	-2,758	-4,617
Actif	127	67	215	684	42	82	-475	-787	-2,581	-1,243	-325	-137
Flux nets	6,688	3,488	2,577	4,465	-4,305	-878	415	2,878	-4,463	-6,920	-3,083	-4,754
Autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon												
Passif	4,021	-31	5,223	415	1,904	5,467	4,951	-6,011	-4,230	411	-5,310	-7,398
Actif	122	-13	382	282	435	404	-100	614	2,078	2,285	2,197	878
Flux nets	4,143	-44	5,605	697	2,339	5,871	4,851	-5,397	-2,152	2,696	-3,113	-6,520

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 6D : Flux des investissements directs du Canada pour certains pays, par industrie (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	7,116	8,847	3,301	5,708	6,103	11,206	12,703	13,137	16,283	32,197	37,232	93,227
Actif	-6,235	-6,110	-6,685	-4,339	-7,354	-12,694	-15,732	-17,858	-31,174	-46,410	-26,469	-61,739
Flux nets	881	2,737	-3,384	1,369	-1,251	-1,488	-3,029	-4,721	-14,891	-14,213	10,763	31,488
Bois et papier												
Passif	1,395	-334	-234	451	-240	745	647	15	303	3,351	2,661	1,667
Actif	-146	-381	47	12	-84	-1,250	-1,171	782	-935	-1,045	-672	-1,160
Flux nets	1,249	-715	-187	463	-324	-505	-524	797	-632	2,306	1,989	507
Énergie et minerais												
Passif	-2,624	1,818	229	503	1,208	-101	-441	3,249	3,520	8,882	2,873	11,877
Actif	-953	-2,006	-1,063	-719	-2,166	-4,500	-5,669	-9,125	-8,128	-5,366	-3,602	-10,804
Flux nets	-3,577	-188	-834	-216	-958	-4,601	-6,110	-5,876	-4,608	3,516	-729	1,073
Machinerie et équipement de transport												
Passif	994	636	-1,479	568	2,108	3,462	1,802	729	2,310	2,176	3,632	13,969
Actif	-127	-340	-185	-406	-649	-1,083	-431	-1,230	-2,127	-2,583	-2,463	-9,485
Flux nets	867	296	-1,664	162	1,459	2,379	1,371	-501	183	-407	1,169	4,484
Finance et assurance												
Passif	3,508	3,372	1,470	1,030	330	-420	1,086	2,443	4,150	6,031	6,175	4,384
Actif	-2,931	-1,346	-1,251	-708	-980	-906	-817	-3,813	-8,488	-10,281	-11,075	-3,408
Flux nets	577	2,026	219	322	-650	-1,326	269	-1,370	-4,338	-4,250	-4,900	976
Services et commerce de détail												
Passif	1,296	580	563	594	681	2,944	2,032	2,659	1,825	2,166	2,954	3,117
Actif	-854	-1,086	-954	-741	-1,510	-1,506	-1,321	-2,317	-4,483	-6,114	-3,121	-2,819
Flux nets	442	-506	-391	-147	-829	1,438	711	342	-2,658	-3,948	-167	298
Autres industries												
Passif	2,547	2,775	2,751	2,560	2,014	4,577	7,577	4,040	4,175	9,589	18,938	58,213
Actif	-1,224	-951	-3,278	-1,776	-1,965	-3,448	-6,322	-2,155	-7,013	-21,021	-5,537	-34,063
Flux nets	1,323	1,824	-527	784	49	1,129	1,255	1,885	-2,838	-11,432	13,401	24,150

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 6E : Flux des investissements directs du Canada avec les États-Unis, par industrie (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	3,397	3,451	2,044	3,218	5,092	10,932	7,995	9,267	11,917	24,442	38,421	17,083
Actif	-4,512	-3,010	-1,693	-1,331	-708	-4,592	-9,031	-8,256	-12,198	-27,736	-17,394	-38,449
Flux nets	-1,115	441	351	1,887	4,384	6,340	-1,036	1,011	-281	-3,294	21,027	-21,366
Bois et papier												
Passif	2,854	143	30	687	-312	1,121	75	-136	384	3,485	2,295	1,901
Actif	-29	-366	191	49	-112	-1,102	-809	622	-409	-336	-247	-285
Flux nets	2,825	-223	221	736	-424	19	-734	486	-25	3,149	2,048	1,616
Énergie et minerais												
Passif	-4,030	754	-72	-818	1,231	-62	-574	3,488	2,434	7,966	4,477	627
Actif	-263	-1,397	-223	67	-491	-2,152	-2,655	-4,083	-1,970	-3,192	-2,316	-3,129
Flux nets	-4,293	-643	-295	-751	740	-2,214	-3,229	-595	464	4,774	2,161	-2,502
Machinerie et équipement de transport												
Passif	938	412	-1,519	640	1,970	3,369	1,595	27	1,479	1,500	2,658	12,661
Actif	-245	-97	-111	-269	-200	-98	-129	-234	-393	-598	-664	-1,648
Flux nets	693	315	-1,630	371	1,770	3,271	1,466	-207	1,086	902	1,994	11,013
Finance et assurance												
Passif	1,631	1,278	1,075	300	72	834	375	955	3,096	4,110	6,357	3,251
Actif	-1,601	-466	-126	334	-579	-714	-737	-1,866	-1,064	-5,436	-7,164	-637
Flux nets	30	812	949	634	-507	120	-362	-911	2,032	-1,326	-807	2,614
Services et commerce de détail												
Passif	387	108	504	534	242	2,193	1,771	1,891	1,381	1,768	1,497	1,789
Actif	-998	-564	126	-243	-391	-377	-1,245	-1,174	-2,631	-5,314	-2,047	-1,758
Flux nets	-611	-456	630	291	-149	1,816	526	717	-1,250	-3,546	-550	31
Autres industries												
Passif	1,618	757	2,027	1,874	1,888	3,477	4,753	3,041	3,143	5,614	21,137	-3,146
Actif	-1,374	-120	-1,551	-1,269	1,065	-148	-3,456	-1,521	-5,732	-12,860	-4,955	-30,993
Flux nets	244	637	476	605	2,953	3,329	1,297	1,520	-2,589	-7,246	16,182	-34,139

Source : Statistique Canada, Balance des paiements internationaux du Canada, 67-001-XPB au catalogue.

Tableau 7A : Bilan des investissements directs du Canada pour certains pays (millions de dollars)

Tous les pays	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Passif	122,664	130,933	135,234	137,918	141,493	154,594	168,167	182,126	198,241	221,648	246,780	291,520
Actif	89,851	98,402	109,068	111,691	122,427	146,315	161,237	181,238	213,583	255,648	270,181	301,357
Flux nets	32,813	32,531	26,166	26,227	19,066	8,279	6,930	888	-15,342	-34,000	-23,401	-9,837
Passif	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	132,794	149,476	171,483	186,238
Actif	56,578	60,049	63,679	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	107,144	128,534	135,593	154,033
Flux nets	23,849	24,040	22,717	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	25,650	20,942	35,890	32,205
Passif	15,556	17,185	16,224	16,799	15,872	14,693	14,097	14,292	15,751	17,135	14,089	19,268
Actif	11,085	13,527	15,262	12,271	12,907	15,038	16,412	17,825	22,322	24,803	25,090	25,301
Flux nets	4,471	3,658	962	4,528	2,965	-345	-2,315	-3,533	-6,571	-7,668	-11,001	-6,033
Passif	27,898	31,524	31,132	31,855	31,604	31,517	35,875	38,698	41,234	47,941	49,631	77,921
Actif	17,332	20,625	23,767	21,342	24,385	30,658	34,518	37,017	44,541	53,502	52,415	56,523
Flux nets	10,566	10,899	7,365	10,513	7,219	859	1,357	1,681	-3,307	-5,561	-2,784	21,398
Passif	4,769	5,222	5,596	5,962	6,249	6,587	6,987	7,873	8,138	8,352	8,245	8,442
Actif	507	917	2,182	2,521	2,845	3,485	2,739	2,676	2,985	3,270	3,948	5,502
Flux nets	4,262	4,305	3,414	3,441	3,404	3,102	4,248	5,197	5,153	5,082	4,297	2,940
Passif	12	-13	-21	60	154	177	161	x	x	117	97	132
Actif	237	245	199	451	530	1,073	948	1,933	2,163	2,863	3,207	3,247
Flux nets	-225	-258	-220	-391	-376	-896	-787	n.a.	n.a.	-2,746	-3,110	-3,115
Passif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Actif	115	123	142	225	419	707	1,335	1,658	2,004	2,972	3,256	3,591
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Passif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Actif	211	285	447	482	1,225	1,878	2,673	3,281	3,876	4,878	4,733	5,461
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Passif	150	152	148	155	163	185	253	247	294	365	363	364
Actif	1,679	1,698	1,545	1,880	1,994	2,312	2,458	3,232	3,133	3,922	4,600	4,660
Flux nets	-1,529	-1,546	-1,397	-1,725	-1,831	-2,127	-2,205	-2,985	-2,839	-3,557	-4,237	-4,296
Passif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Actif	56	54	90	168	250	295	355	410	391	377	301	325
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Passif	57	81	190	73	11	79	53	150	370	666	357	361
Actif	1,117	1,269	1,500	1,899	2,558	4,679	5,925	6,872	7,715	8,671	8,493	8,404
Flux nets	-1,060	-1,188	-1,310	-1,826	-2,547	-4,600	-5,872	-6,722	-7,345	-8,005	-8,136	-8,043

x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

suite...

Tableau 7A : Bilan des investissements directs du Canada pour certains pays (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Italie	Passif	276	321	347	388	401	277	308	835	746	733	731
	Actif	226	382	868	610	785	985	768	671	648	531	2,858
	Flux nets	50	-61	-521	-222	-384	-708	-515	-460	164	98	202
Pays-Bas	Passif	3,988	4,276	4,043	4,505	4,816	5,384	7,479	7,844	11,565	12,932	13,684
	Actif	1,024	1,481	1,643	1,827	1,901	2,132	1,902	1,966	6,560	7,208	7,016
	Flux nets	2,964	2,795	2,400	2,678	2,915	3,252	4,021	5,577	5,878	5,724	6,668
Allemagne	Passif	3,848	5,074	5,302	5,012	5,066	4,713	5,260	4,893	5,077	6,747	7,070
	Actif	870	898	957	1,020	1,774	2,354	2,446	3,534	4,052	2,940	3,197
	Flux nets	2,978	4,176	4,345	3,992	3,292	2,359	2,814	1,359	1,025	3,807	3,873
Suisse	Passif	2,641	2,892	3,106	2,927	3,024	3,556	4,223	4,941	5,231	5,963	5,834
	Actif	1,023	1,263	1,113	1,080	1,118	1,442	1,179	1,230	1,665	1,927	4,443
	Flux nets	1,618	1,629	1,993	1,847	1,906	2,114	3,044	3,711	3,566	4,036	1,391
France	Passif	3,521	3,836	4,167	4,151	4,365	5,326	5,861	6,059	6,385	6,818	28,790
	Actif	1,770	1,745	1,719	1,900	1,801	1,753	3,542	3,760	3,868	3,588	3,993
	Flux nets	1,751	2,091	2,448	2,251	2,564	3,573	3,194	2,299	2,517	3,230	24,797
Féd. de Russie	Passif	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
	Actif	n.d.	n.d.	n.d.	166	296	481	627	548	401	399	423
	Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Singapour	Passif	104	88	86	102	153	201	278	273	197	176	194
	Actif	1,485	1,837	1,982	2,119	2,217	2,369	2,213	2,765	3,014	2,947	2,934
	Flux nets	-1,381	-1,749	-1,896	-2,017	-2,064	-2,168	-1,986	-1,935	-2,492	-2,817	-2,740
Australie	Passif	834	758	741	825	765	922	661	872	1,201	1,496	1,449
	Actif	2,322	2,401	2,154	2,565	2,483	2,716	3,080	2,960	3,755	3,866	4,065
	Flux nets	-1,488	-1,643	-1,413	-1,740	-1,718	-1,794	-2,591	-2,477	-2,088	-2,554	-2,616
Hong Kong	Passif	1,170	1,374	2,525	2,358	2,496	2,730	3,022	2,971	2,967	3,280	4,528
	Actif	530	670	632	883	1,532	2,074	2,400	2,708	2,672	3,628	3,843
	Flux nets	640	704	1,893	1,475	964	656	409	314	299	-460	685
Chine	Passif	n.d.	n.d.	54	49	145	232	206	235	226	205	215
	Actif	n.d.	n.d.	25	43	225	257	410	419	448	707	734
	Flux nets	n.d.	n.d.	29	6	-80	-25	-204	-184	-222	-502	-519
Taïwan	Passif	47	19	32	99	102	121	114	153	101	110	116
	Actif	180	161	142	194	150	192	248	240	291	310	319
	Flux nets	-133	-142	-110	-95	-48	-71	-135	-134	-87	-190	-203
Corée du Sud	Passif	235	312	260	57	-2	44	120	132	142	137	151
	Actif	n.d.	n.d.	37	51	123	137	146	172	499	806	1,028
	Flux nets	n.d.	n.d.	223	6	-125	-93	-26	-40	-357	-669	-877

x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7B : Bilan des investissements directs du Canada avec tous les pays, par industrie (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	122,664	130,933	135,234	137,918	141,493	154,594	168,167	182,126	198,241	221,648	246,780	291,520
Actif	89,851	98,402	109,068	111,691	122,427	146,315	161,237	181,238	213,583	255,648	270,181	301,357
Flux nets	32,813	32,531	26,166	26,227	19,066	8,279	6,930	888	-15,342	-34,000	-23,401	-9,837
Bois et papier												
Passif	7,308	7,599	7,902	8,895	9,109	9,598	10,010	10,206	12,517	13,841	15,542	15,318
Actif	3,293	3,498	3,473	3,576	3,727	4,358	5,340	4,710	6,154	7,054	7,322	7,759
Flux nets	4,015	4,101	4,429	5,319	5,382	5,240	4,670	5,496	6,363	6,787	8,220	7,559
Énergie et minerais												
Passif	29,298	31,581	31,706	30,062	30,846	29,959	29,061	31,799	33,943	38,342	41,342	50,584
Actif	18,405	20,876	22,051	24,198	27,008	32,189	37,219	44,703	52,875	57,762	58,668	63,898
Flux nets	10,893	10,705	9,655	5,864	3,838	-2,230	-8,158	-12,904	-18,932	-19,420	-17,326	-13,314
Machinerie et équipement de transport												
Passif	18,032	18,431	18,212	18,496	20,641	24,638	25,305	25,366	27,901	29,278	29,741	42,780
Actif	2,982	3,238	2,794	3,188	4,030	4,681	5,207	5,867	7,678	11,731	10,550	16,285
Flux nets	15,050	15,193	15,418	15,308	16,611	19,957	20,098	19,499	20,223	17,547	19,191	26,495
Finance et assurance												
Passif	22,435	24,766	25,939	26,873	26,685	28,119	29,086	33,506	39,653	44,367	48,411	49,652
Actif	24,968	28,575	32,443	32,140	37,353	44,725	48,932	58,098	70,131	80,884	97,429	103,767
Flux nets	-2,533	-3,809	-6,504	-5,267	-10,668	-16,606	-19,846	-24,592	-30,478	-36,517	-49,018	-54,115
Services et commerce de détail												
Passif	8,607	9,643	9,780	10,363	10,807	11,010	14,417	16,885	18,852	19,607	21,273	23,301
Actif	9,598	8,985	8,273	10,043	10,263	10,423	12,066	17,892	19,724	21,760	31,395	30,277
Flux nets	-991	658	1,507	320	544	587	2,351	-1,007	-872	-2,153	-10,122	-6,976
Autres industries												
Passif	35,948	38,776	41,112	42,785	43,203	47,864	57,820	62,399	64,620	74,548	88,443	108,837
Actif	31,218	33,941	38,264	38,326	39,887	48,297	46,646	48,138	54,985	66,821	65,935	76,972
Flux nets	4,730	4,835	2,848	4,459	3,316	-433	11,174	14,261	9,635	7,727	22,508	31,865

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7C : Bilan des investissements directs du Canada avec les États-Unis, par industrie (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	132,794	149,476	171,483	186,238
Actif	56,578	60,049	63,379	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	107,144	128,534	135,593	154,033
Flux nets	23,849	24,040	23,017	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	25,650	20,942	35,900	32,205
Bois et papier												
Passif	5,173	5,486	5,499	6,087	5,978	7,056	7,212	7,575	8,310	10,001	11,650	11,917
Actif	2,118	2,214	1,963	1,933	2,118	3,021	3,670	2,883	3,839	4,110	4,632	4,897
Flux nets	3,055	3,272	3,536	4,154	3,860	4,035	3,542	4,692	4,471	5,891	7,018	7,020
Énergie et minerais												
Passif	18,694	19,626	19,208	17,477	18,512	18,230	17,197	19,416	20,971	25,646	29,730	30,127
Actif	10,837	12,130	12,649	13,551	14,267	15,763	18,185	21,243	23,886	26,977	28,342	30,862
Flux nets	7,857	7,496	6,559	3,926	4,245	2,467	-988	-1,827	-2,915	-1,331	1,388	-735
Machinerie et équipement de transport												
Passif	14,376	14,634	14,455	14,727	16,786	20,741	21,616	21,056	22,289	22,526	22,211	34,756
Actif	1,093	1,326	1,280	1,771	2,090	2,107	2,616	2,790	3,014	4,871	3,961	5,935
Flux nets	13,283	13,308	13,175	12,956	14,696	18,634	19,000	18,266	19,275	17,655	18,250	28,821
Finance et assurance												
Passif	10,695	11,827	12,532	12,970	12,782	14,012	14,632	16,806	21,634	24,075	27,915	29,584
Actif	12,502	13,780	14,605	13,246	16,181	18,855	19,135	21,882	24,572	27,409	35,767	38,589
Flux nets	-1,807	-1,953	-2,073	-276	-3,399	-4,843	-4,503	-5,076	-2,938	-3,334	-7,852	-9,005
Services et commerce de détail												
Passif	6,802	6,700	7,274	7,659	7,515	10,535	12,847	14,883	15,599	17,129	18,897	19,080
Actif	6,399	6,006	7,062	7,181	7,569	8,871	14,951	16,745	18,096	21,820	20,205	22,365
Flux nets	403	694	212	478	-54	1,664	-2,104	-1,862	-2,497	-4,691	-1,308	-3,285
Autres industries												
Passif	24,687	25,815	27,428	29,241	29,033	32,054	39,443	42,207	43,991	50,099	61,079	60,774
Actif	23,628	24,593	25,820	26,820	25,452	29,370	26,004	28,398	33,737	43,346	42,687	51,384
Flux nets	1,059	1,222	1,608	2,421	3,581	2,684	13,439	13,809	10,254	6,753	18,392	9,390

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7D : Bilan des investissements directs du Canada avec le Royaume-Uni, par industrie (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	15,556	17,185	16,224	16,799	15,872	14,693	14,097	14,292	15,751	17,135	14,089	19,268
Actif	11,085	13,527	15,262	12,271	12,907	15,038	16,412	17,825	22,322	24,803	25,090	25,301
Flux nets	4,471	3,658	962	4,528	2,965	-345	-2,315	-3,533	-6,571	-7,668	-11,001	-6,033
Bois et papier												
Passif	226	229	271	177	221	178	200	x	x	x	x	x
Actif	619	619	728	669	399	318	397	564	590	608	734	690
Flux nets	-393	-390	-457	-492	-178	-140	-197	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Énergie et minerais												
Passif	2,361	3,136	2,734	2,406	2,093	1,245	1,113	x	x	x	x	x
Actif	1,759	1,989	2,034	1,926	1,993	2,825	3,410	4,237	5,906	5,731	4,364	4,078
Flux nets	602	1,147	700	480	100	-1,580	-2,297	n.a.	n.a.	n.a.	n.d.	n.d.
Machinerie et équipement de transport												
Passif	682	818	865	820	757	588	635	559	758	760	929	891
Actif	576	613	371	332	483	555	589	778	1,187	1,507	1,180	1,182
Flux nets	106	205	494	488	274	33	46	-219	-429	-747	-251	-291
Finance et assurance												
Passif	5,488	5,500	5,454	6,478	5,938	5,495	5,367	5,741	7,059	7,729	6,822	6,675
Actif	3,687	4,403	4,267	3,054	3,124	3,392	4,416	6,236	7,803	10,546	11,995	12,311
Flux nets	1,801	1,097	1,187	3,424	2,814	2,103	951	-495	-744	-2,817	-5,173	-5,636
Services et commerce de détail												
Passif	1,030	1,106	811	788	888	889	977	1,126	1,038	763	614	1,184
Actif	1,202	1,139	1,189	1,300	1,116	1,061	660	245	362	1,110	1,077	1,149
Flux nets	-172	-33	-378	-512	-228	-172	317	881	676	-347	-463	35
Autres industries												
Passif	5,770	6,396	6,089	6,130	5,974	6,298	5,805	6,097	5,986	6,886	7,210	7,286
Actif	3,242	4,764	6,672	4,990	5,792	6,887	6,941	5,765	6,473	5,301	5,741	5,891
Flux nets	2,528	1,632	-583	1,140	182	-589	-1,136	332	-487	1,585	1,469	1,395

x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7E : Bilan des investissements directs du Canada avec l'Union Européenne, par industrie (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	27,898	31,524	31,132	31,855	31,604	31,517	35,875	38,698	41,234	47,941	49,631	77,921
Actif	17,332	20,625	23,767	21,342	24,385	30,658	34,518	37,017	44,541	53,502	52,415	56,523
Flux nets	10,566	10,899	7,365	10,513	7,219	859	1,357	1,681	-3,307	-5,561	-2,784	21,398
Bois et papier												
Passif	334	318	442	394	463	283	448	x	x	x	x	x
Actif	1,107	1,204	1,473	992	1,532	1,214	1,393	1,605	1,730	2,044	1,995	2,261
Flux nets	-773	-886	-1,031	-598	-1,069	-931	-945	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Énergie et minerais												
Passif	6,689	7,644	7,133	7,101	6,455	5,601	6,104	x	x	x	x	x
Actif	3,214	3,379	3,528	3,490	4,529	5,675	6,605	7,468	9,433	9,008	7,614	7,374
Flux nets	3,475	4,265	3,605	3,611	1,926	-74	-501	n.a.	n.a.	n.a.	n.d.	n.d.
Machinerie et équipement de transport												
Passif	1,800	1,990	1,957	1,936	1,890	1,713	1,853	1,570	2,318	2,985	2,610	3,749
Actif	599	724	352	294	873	1,149	1,203	1,486	2,784	3,882	3,118	5,394
Flux nets	1,201	1,266	1,605	1,642	1,017	564	650	84	-466	-897	-508	-1,645
Finance et assurance												
Passif	8,773	9,314	9,527	10,288	9,971	9,788	10,275	11,696	13,278	15,057	15,036	15,155
Actif	5,390	6,644	6,871	6,081	6,779	9,714	11,702	71,233	16,913	21,027	22,501	22,873
Flux nets	3,383	2,670	2,656	4,207	3,192	74	-1,427	-59,537	-3,635	-5,970	-7,465	-7,718
Services et commerce de détail												
Passif	1,516	1,667	1,647	1,653	1,960	2,107	2,362	2,064	2,172	2,108	2,462	3,303
Actif	1,459	1,340	1,383	1,447	1,112	1,133	1,123	717	896	5,860	5,738	5,724
Flux nets	57	327	264	206	848	974	1,239	1,347	1,276	-3,752	-3,276	-2,421
Autres industries												
Passif	8,876	10,590	10,425	10,483	10,863	12,025	14,834	16,298	16,397	20,186	22,625	41,998
Actif	5,563	7,335	10,160	8,439	9,560	11,773	12,494	11,507	12,784	11,680	11,451	12,897
Flux nets	3,313	3,255	265	2,044	1,303	252	2,340	4,791	3,613	8,506	11,174	29,101

x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7F : Bilan des investissements directs du Canada avec le Japon et les autres pays de l'OCDE, par industrie (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	10,316	11,093	12,399	12,875	13,561	14,576	12,814	14,621	17,016	17,248	18,245	17,671
Actif	4,237	4,913	5,730	6,478	7,200	10,120	9,905	11,067	12,302	14,854	16,430	20,818
Flux nets	6,079	6,180	6,669	6,397	6,361	4,456	2,909	3,554	4,714	2,394	1,815	-3,147
Bois et papier												
Passif	1,778	1,778	1,945	2,389	2,641	2,216	2,306	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Actif	x	x	x	x	x	x	x	177	509	654	529	323
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Énergie et minerais												
Passif	2,179	2,410	2,485	2,597	2,540	2,870	2,067	2,220	2,766	2,580	2,998	2,996
Actif	1,529	2,005	2,044	2,389	2,242	2,207	2,424	3,065	3,158	3,367	4,133	7,300
Flux nets	650	405	441	208	298	663	-357	-845	-392	-787	-1,135	-4,304
Machinerie et équipement. de transport												
Passif	1,673	1,568	1,593	1,697	1,836	2,226	1,761	2,739	3,283	3,712	3,888	4,242
Actif	758	660	566	466	426	787	730	1,009	1,295	1,553	1,819	2,727
Flux nets	915	908	1,027	1,231	1,410	1,439	1,031	1,730	1,988	2,159	2,069	1,515
Finance et assurance												
Passif	2,029	2,459	2,616	2,484	2,592	2,877	2,902	3,476	3,193	3,268	3,362	2,932
Actif	1,013	1,310	2,244	2,506	2,893	3,784	3,285	3,846	3,842	4,846	5,416	5,888
Flux nets	1,016	1,149	372	-22	-301	-907	-383	-370	-649	-1,578	-2,054	-2,956
Services et commerce de détail												
Passif	990	1,111	1,146	1,165	1,139	1,178	1,120	1,170	1,006	1,347	1,309	1,343
Actif	66	53	54	45	71	117	51	139	396	514	726	844
Flux nets	924	1,058	1,092	1,120	1,068	1,061	1,069	1,031	610	833	583	499
Autres industries												
Passif	1,666	1,767	2,613	2,541	2,814	3,208	2,659	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Actif	x	x	x	x	x	x	x	2,830	3,103	3,921	3,807	3,736
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.

x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 7G : Bilan des investissements directs du Canada avec tous les autres pays, par industrie (millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Passif	4,022	4,227	5,308	5,027	5,727	5,873	6,529	6,865	7,197	6,982	7,422	9,689
Actif	11,704	12,815	16,192	19,370	23,165	27,551	32,251	39,215	49,596	58,758	65,743	69,984
Flux nets	-7,682	-8,588	-10,884	-14,343	-17,438	-21,678	-25,722	-32,350	-42,399	-51,776	-58,321	-60,295
Bois et papier												
Passif	23	16	16	24	27	43	44	x	x	x	x	x
Actif	x	x	x	x	x	x	x	x	x	245	167	278
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Énergie et minerais												
Passif	1,827	1,901	2,879	2,887	3,338	3,259	3,693	3,674	4,101	3,730	3,899	5,000
Actif	2,824	3,361	3,830	4,769	5,969	8,544	10,005	12,927	16,399	18,410	18,579	18,363
Flux nets	-997	-1,460	-951	-1,882	-2,631	-5,285	-6,312	-9,253	-12,298	-14,680	-14,680	-13,363
Machinerie et équipement. de transport												
Passif	182	238	207	135	128	-43	75	x	x	x	x	x
Actif	532	528	595	658	641	638	659	581	585	1,424	1,653	2,228
Flux nets	-350	-290	-388	-523	-513	-681	-584	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.
Finance et assurance												
Passif	937	1,166	1,263	1,131	1,339	1,442	1,277	1,527	1,549	1,968	2,098	1,981
Actif	6,064	6,841	8,723	10,306	11,500	12,373	14,810	18,137	24,804	27,602	33,746	36,416
Flux nets	-5,127	-5,675	-7,460	-9,175	-10,161	-10,931	-13,533	-16,610	-23,255	-25,634	-31,648	-34,435
Services et commerce de détail												
Passif	334	302	296	331	401	597	556	735	832	690	633	614
Actif	1,060	874	1,545	1,590	1,671	1,945	1,767	2,123	2,372	3,201	3,608	3,743
Flux nets	-726	-572	-1,249	-1,259	-1,270	-1,348	-1,211	-1,388	-1,540	-2,511	-2,975	-3,129
Autres industries												
Passif	719	603	646	520	493	575	884	886	744	555	392	1,669
Actif	x	x	x	x	x	x	x	x	x	7,874	7,991	8,954
Flux nets	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	n.d.	-7,319	-7,599	-7,285

x indique des données confidentielles

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 8 : Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les investissements directs, de portefeuille et autres, en millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
8A : Investissements avec tous les pays												
Investissements directs												
Passif	122,664	130,933	135,234	137,918	141,493	154,594	168,167	182,126	198,241	221,648	246,780	291,520
Actif	89,851	98,402	109,068	111,691	122,427	146,315	161,237	181,238	213,583	255,648	270,181	301,357
Flux nets	32,813	32,531	26,166	26,227	19,066	8,279	6,930	888	-15,342	-34,000	-23,401	-9,837
Investissements de portefeuille												
Passif	211,153	235,198	263,734	298,181	353,456	395,262	424,651	443,287	462,390	517,569	494,772	496,675
Actif	36,045	40,194	50,584	57,682	70,437	80,499	84,227	108,273	126,927	153,932	175,954	212,102
Flux nets	175,108	195,004	213,150	240,499	283,019	314,763	340,424	335,014	335,463	363,637	318,818	284,573
Autres investissements												
Passif	136,239	150,298	150,342	160,537	155,058	180,124	176,386	195,088	234,477	254,685	228,111	234,831
Actif	112,099	125,326	122,249	129,147	133,403	167,534	191,761	219,620	250,589	267,240	252,823	265,830
Flux nets	24,140	24,972	28,093	31,390	21,655	12,590	-15,375	-24,532	-16,112	-12,555	-24,712	-30,999
Investissements totaux												
Passif	470,056	516,428	549,310	596,636	650,007	729,981	769,204	820,502	895,107	993,901	969,663	1,023,026
Actif	237,995	263,922	281,902	298,521	326,268	394,348	437,224	509,132	591,100	676,820	698,958	779,289
Flux nets	232,061	252,506	267,408	298,115	323,739	335,633	331,980	311,370	304,007	317,081	270,705	243,737
8B : Investissements avec les États-Unis												
Investissements directs												
Passif	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	132,794	149,476	171,483	186,238
Actif	56,578	60,049	63,379	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	107,144	128,534	135,593	154,033
Flux nets	23,849	24,040	23,017	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	25,650	20,942	35,890	32,205
Investissements de portefeuille												
Passif	73,898	87,231	95,136	124,769	159,267	180,417	200,120	230,783	254,122	284,973	283,742	301,877
Actif	29,321	31,482	39,792	46,190	53,315	56,567	55,801	68,869	70,786	84,003	85,654	102,456
Flux nets	44,577	55,749	55,344	78,579	105,952	123,850	144,319	161,914	183,336	200,970	198,088	199,421
Autres investissements												
Passif	54,238	59,643	59,225	62,225	55,745	70,671	68,533	85,793	109,476	123,477	98,858	106,449
Actif	40,709	43,660	46,740	50,486	49,214	64,830	81,059	104,678	109,086	111,271	108,563	116,506
Flux nets	13,529	15,983	12,485	11,739	6,531	5,841	-12,526	-18,885	390	12,206	-9,705	-10,057
Investissements totaux												
Passif	208,563	230,963	240,756	275,155	305,612	353,717	381,600	438,518	496,392	557,926	554,082	594,563
Actif	126,607	135,191	149,912	161,179	170,206	199,384	221,422	267,487	287,016	323,808	329,811	372,995
Flux nets	81,956	95,772	90,844	113,976	135,406	154,333	160,178	171,031	209,376	234,118	224,271	221,568

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 8 : Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les investissements directs, de portefeuille et autres, en millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
8C : Investissements avec le Royaume-Uni												
Investissements directs												
Passif	15,556	17,185	16,224	16,799	15,872	14,693	14,097	14,292	15,751	17,135	14,089	19,268
Actif	11,085	13,527	15,262	12,271	12,907	15,038	16,412	17,825	22,322	24,803	25,090	25,301
Flux nets	4,471	3,658	962	4,528	2,965	-345	-2,315	-3,533	-6,571	-7,668	-11,001	-6,033
Investissements de portefeuille												
Passif	13,339	16,903	26,801	24,164	32,501	36,582	43,454	40,646	40,445	44,788	43,165	41,396
Actif	1,976	3,219	4,090	4,095	5,825	7,836	8,755	11,697	12,090	15,873	17,723	22,570
Flux nets	11,363	13,684	22,711	20,069	26,676	28,746	34,699	28,949	28,355	28,915	25,442	18,826
Autres investissements												
Passif	15,997	19,810	18,221	23,647	27,378	28,252	28,020	29,040	37,283	44,185	42,181	45,363
Actif	9,750	9,548	10,224	9,606	9,689	13,821	17,959	26,514	30,337	20,693	23,404	23,941
Flux nets	6,247	10,262	7,997	14,041	17,689	14,431	10,061	2,526	6,946	23,492	18,777	21,422
Investissements totaux												
Passif	44,893	53,897	61,246	64,611	75,751	79,527	85,571	83,977	93,479	106,108	99,435	106,028
Actif	22,811	26,294	29,575	25,971	28,421	36,695	43,126	56,036	64,749	61,369	66,217	71,812
Flux nets	22,082	27,603	31,671	38,640	47,330	42,832	42,445	27,941	28,730	44,739	33,218	34,216
8D : Investissements avec l'UE - 15												
Investissements directs												
Passif	27,898	31,524	31,132	31,855	31,604	31,517	35,875	38,698	41,234	47,941	49,631	77,921
Actif	17,332	20,625	23,767	21,342	24,385	30,658	34,518	37,017	44,541	53,502	52,415	56,523
Flux nets	10,566	10,899	7,365	10,513	7,219	859	1,357	1,681	-3,307	-5,561	-2,784	21,398
Investissements de portefeuille												
Passif	43,365	47,781	61,999	61,662	76,769	88,258	96,013	92,348	92,589	108,782	100,720	91,132
Actif	3,345	4,705	5,902	5,911	8,784	11,863	13,575	18,280	28,809	39,322	47,165	66,681
Flux nets	40,020	43,076	56,097	55,751	67,985	76,395	82,438	74,068	63,780	69,460	53,555	24,451
Autres investissements												
Passif	26,665	32,201	30,626	37,562	39,830	42,354	41,112	40,587	47,201	54,455	51,374	53,970
Actif	15,905	16,761	17,747	17,259	16,939	23,808	29,208	40,476	43,230	31,635	34,766	40,720
Flux nets	10,760	15,440	12,879	20,303	22,891	18,546	11,904	111	3,971	22,820	16,608	13,250
Investissements totaux												
Passif	97,929	111,505	123,757	131,080	148,204	162,129	173,001	171,632	181,025	211,178	201,724	223,025
Actif	36,582	42,092	47,415	44,511	50,108	66,329	77,302	95,773	116,580	124,459	134,347	163,924
Flux nets	61,347	69,413	76,342	86,569	98,096	95,800	95,699	75,859	64,445	86,719	67,377	59,101

Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.

Tableau 8 : Bilan des investissements totaux du Canada (incluant les investissements directs, de portefeuille et autres, en millions de dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
8E : Investissements avec le Japon												
Investissements directs												
Passif	4,769	5,222	5,596	5,962	6,249	6,587	6,987	7,873	8,138	8,352	8,245	8,442
Actif	507	917	2,182	2,521	2,845	3,485	2,739	2,676	2,985	3,270	3,948	5,502
Flux nets	4,262	4,305	3,414	3,441	3,404	3,102	4,248	5,197	5,153	5,082	4,297	2,940
Investissements de portefeuille												
Passif	44,445	45,051	47,161	51,042	48,306	45,789	44,490	46,918	45,572	45,127	42,185	36,146
Actif	713	885	1,261	1,752	2,596	4,016	5,261	7,677	6,182	7,966	16,046	13,307
Flux nets	43,732	44,166	45,900	49,290	45,710	41,773	39,229	39,241	39,390	37,161	26,139	22,839
Autres investissements												
Passif	8,019	8,653	8,587	8,436	7,843	9,259	8,283	8,250	6,871	7,081	6,595	6,381
Actif	1,774	1,693	1,421	1,146	1,424	1,604	2,713	1,369	2,147	6,453	3,763	2,084
Flux nets	6,245	6,960	7,166	7,290	6,419	7,655	5,570	6,881	4,724	628	2,832	4,297
Investissements totaux												
Passif	57,233	58,926	61,344	65,440	62,398	61,635	59,760	63,040	60,581	60,560	57,025	50,969
Actif	2,994	3,495	4,865	5,419	6,865	9,105	10,713	11,722	11,313	17,689	23,757	20,892
Flux nets	54,239	55,431	56,479	60,021	55,533	52,530	49,047	51,318	49,268	42,871	33,268	30,077

8F : Investissements avec les pays autres que les É.-U., l'UE-15 et le Japon

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Investissements directs												
Passif	9,570	10,098	12,110	11,940	13,040	13,861	12,357	13,612	16,075	15,879	17,421	18,919
Actif	15,434	16,811	19,740	23,326	27,520	34,185	39,418	47,606	58,913	70,342	78,225	85,299
Flux nets	-5,864	-6,713	-7,630	-11,386	-14,480	-20,324	-27,061	-33,994	-42,838	-54,463	-60,804	-66,380
Investissements de portefeuille												
Passif	49,445	55,135	59,438	60,708	69,114	80,798	84,028	73,238	70,107	78,687	68,125	67,520
Actif	2,666	3,122	3,629	3,829	5,742	8,053	9,590	13,447	21,150	22,641	27,089	29,658
Flux nets	46,779	52,013	55,809	56,879	63,372	72,745	74,438	59,791	48,957	56,046	41,036	37,862
Autres investissements												
Passif	47,317	49,801	51,904	52,314	51,640	57,840	58,458	60,458	70,929	69,672	71,284	68,031
Actif	53,711	63,212	56,341	60,256	65,826	77,292	78,781	73,097	96,126	117,881	105,731	106,520
Flux nets	-6,394	-13,411	-4,437	-7,942	-14,186	-19,452	-20,323	-12,639	-25,197	-48,209	-34,447	-38,489
Investissements totaux												
Passif	106,331	115,034	123,453	124,961	133,793	152,500	154,843	147,312	157,109	164,237	156,832	154,469
Actif	71,812	83,144	79,710	87,412	99,089	119,530	127,787	134,150	176,191	210,864	211,043	221,478
Flux nets	34,519	31,890	43,743	37,549	34,704	32,970	27,056	13,162	-19,082	-46,627	-54,211	-67,009

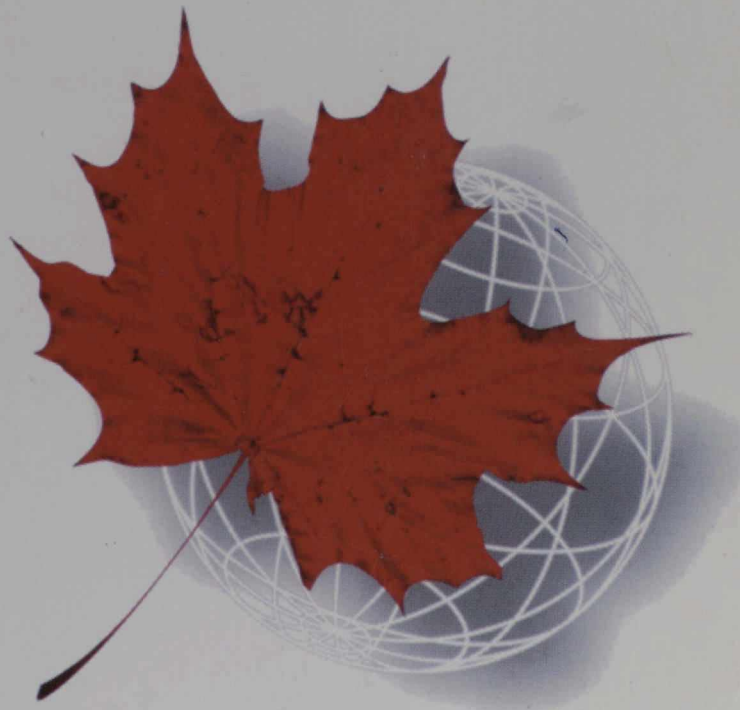
Source : Statistique Canada, Bilan des investissements internationaux du Canada, 67-202-XPB au catalogue.



Department of Foreign Affairs
and International Trade

Ministère des Affaires étrangères
et du Commerce international

DOC
CA1
EA530
T77
EXF
2001



Trade Update
2001

Second Annual Report on
Canada's State of Trade

May 2001

Canada

.63471871(E)
.63471883(F)



Trade Update
2001

**Second Annual Report on
Canada's State of Trade**

**Foreign Affairs and Int. Trade
Affaires étrangères et Commerce int.**

AVR - 3 2012
APR

**Return to Departmental Library
Retourner à la bibliothèque du Ministère**

May 2001

60-895-818(E)

60-895-703(E)

Trade Update

2001

Second Annual Report on Canada's State of Trade

ABOUT THIS DOCUMENT

In A PERIOD OF ONGOING ECONOMIC INTEGRATION both in the Americas and globally, trade and investment have a growing impact on the lives of all Canadians. As the markets for Canada's production of goods and services are increasingly found beyond our borders, and as Canadians continue to depend on goods and services produced abroad, whether for consumption or as inputs to raise domestic production, economic developments abroad are becoming more important.

Accordingly, Canadians are becoming more interested in issues in the international economic domain. This positive development has brought an increased demand for comprehensive information and analysis on Canada's trade and investment performance in a global context. This document is intended to help fill this demand. It reviews and analyses the major developments in Canada's international trade and investment in 2000 against the background of economic trends and performance at home and abroad.

The Economic and Trade Analysis Division (EET) of the Department of Foreign Affairs and International Trade prepared this report under the direction of John M. Curtis, Senior Economic Advisor and Co-ordinator. Hung-Hay Lau, Deputy Director and Senior Research Co-ordinator, wrote the report, with contributions from Suzanne Desjardins, Clea Coronel, Samad Uddin, Ming-Tao Chen and Sylvain Leger.



Foreign Affairs and Int. Trade
Affaires étrangères et Commerce int.

2001 - 3

Return to Departmental Library
Retourner à la bibliothèque du Ministère

1000 2001

TABLE OF CONTENTS

MESSAGE FROM THE MINISTER	1
THE YEAR IN TRADE 2000	3
HIGHLIGHTS OF CANADA'S TRADE AND ECONOMIC PERFORMANCE	3
2000 Economic Highlights and Prospects	3
Table 1: Trade as a percent of GDP, 1989-2000	6
Table 2: Two-way Trade, Canada and the United States, 1990-2000	7
Table 3: Shares of U.S. Goods Imports From, and Exports to Five Main Trading Partners	7
I. MERCHANDISE TRADE	9
The Direction of Trade in 2000	9
Table 4: Shares of Canada's Merchandise Exports (percent), 1970-2000	9
Review of export performance by major partner economies and regions in 2000	9
Box A: Regional Merchandise Trade between Canada's Provinces and U.S. States	10
Table 5A: Canada's Merchandise Exports to the EU Economies, 1989-2000	15
Table 5B: Intra-EU Merchandise Trade and Imports from Selected Trading Partners, 1989-1999	16
Table 6: Canada's Merchandise Exports to East Asian Economies (\$ billions), 1989-2000	17
Table 7: East Asian Economies' Share of Canada's Merchandise Exports	17
Table 8: Intra-Asia Trade and Imports from Selected Trading Partners, 1989-1999	18
Table 9: Canada's Merchandise Exports to Key Latin American Economies, 1989-2000	19
Source of Canada's Merchandise Imports	19
Table 10: Canada's Merchandise Imports, 1950-2000	20
Merchandise Trade by Sector	20
Box B: Canada's Position in Global High-tech Trade	23
Structural developments in import growth	27
Table 11: Canada's Merchandise Imports by Sector - Growth (percent) in 2000	27
Table 12: Value, Share and Growth of Canada's Goods Trade (Balance of Payments Basis)	28
Merchandise Trade Balance	29
Developments with respect to the Terms of Trade	29
Box C: Trade and Investment with FTAA Member Countries	30
Trade with FTAA Countries 1980-2000	30
TRADE IN SERVICES WITH FTAA COUNTRIES	35



II. TRADE IN SERVICES	37
Table 13: Average Annual Trade in Services, 1960-2000	39
Developments in Canada's Services Trade	39
Knowledge-based Sectors Drive Commercial Services Trade	39
Table 14: Components of Commercial Services Exports, 1993-2000	40
III. INVESTMENT INCOME	41
IV. CURRENT ACCOUNT	42
Table 15: Domestic Savings and Investment, as Share of GDP, 1981-2000	42
V. CAPITAL AND FINANCIAL ACCOUNTS	45
Direct Investment	45
Table 16: Stocks of CDIA and FDI by Sector, Year End 2000	46
Box D: International Direct Investment and Canada's Position in the NAFTA	47
Portfolio Investment	50
International Investment Position	50
VI. SUMMARY OF BALANCE OF PAYMENTS	51
Table 17: Canada's 2000 Balance of International Payments Accounts	51
STATISTICAL ANNEX	52





*A Message from the
Honourable Pierre S. Pettigrew,
Minister for International Trade*

CANADA'S ECONOMY IN 2000 reached a number of significant milestones — the highest growth rate in 12 years, the ninth consecutive year of growth, the longest period of uninterrupted growth in more than 30 years, our best employment record in nearly a quarter of a century, and the best job creation record of any of the leading industrial countries. Simply put, in 2000, Canadians had more jobs, better opportunities, and more income. It was trade that drove our growth, providing the means for the Government of Canada to re-invest in education and innovation, in our universal health care system, and in our youth.

Trade Update 2001, the second annual report on Canada's State of Trade, documents new records in Canada's trade and investment performance. Our exports increased by nearly 15 percent, and are now equivalent to 45.6 percent — nearly half — of our gross domestic product. Overall, Canada traded close to \$2.5 billion per day, on average, with the rest of the world, every day of the year. Our net external indebtedness fell to the lowest level in 50 years. We attracted a record \$93.2 billion in new foreign direct investment, a massive vote of confidence in the future of Canada's economy. And Canadians looked confidently abroad for new business opportunities, investing nearly \$62 billion to expand our global business presence.

Success in global markets is at the heart of Canada's continued technology orientation, fuelling innovation and financing Canada's evolution from a reliance on primary resources to a more knowledge-intensive economy. High technology exports rose 30 percent in 2000, nearly twice the rate of our overall exports. Similarly, our exports of knowledge-intensive services are the

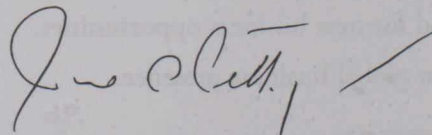


fastest growing segment of our services trade and now represent more than 50 percent of our services exports. In fact, since 1993, Canada has enjoyed annual double-digit growth in important knowledge-intensive service exports like R&D services, financial services, royalties and fees, and engineering. This success translates into high-quality jobs and a greater range of opportunity than ever for Canadians, particularly our young people embarking on careers in these dynamic new sectors of the economy.

In addition to providing better jobs and more opportunities for Canadians, trade finances the social system that Canadians cherish and which reflects our values of fairness, inclusion and equality. All Canadians, in all regions, have a stake in our continued trade success. So, even as we note our record of trade and investment achievement, we recognize and prepare to meet the challenges — such as a slowing U.S. economy — that lie before us. Past trade performance is no guarantee of future success.

In the hemisphere, with bilateral trade partners, and in the wider arena of the World Trade Organization, we must redouble our pursuit of freer trade that is governed by clear and equitable rules. Canadians can compete anywhere in the world, as long as there is a level playing field. The Government of Canada, through our network of Trade Commissioners and our trade development efforts like Team Canada, will continue to open doors for Canadian exporters in important markets.

Finally, we must remind ourselves that these record-breaking trade numbers represent the contributions of individual Canadians, including your neighbours and other people in your community. I want to congratulate the millions of Canadians — workers, entrepreneurs, business owners and exporters large and small — who have met the challenge of global competition. Your success has been shared with all Canadians.



HIGHLIGHTS OF CANADA'S TRADE AND ECONOMIC PERFORMANCE

For Canada, 2000 marked the ninth consecutive year of economic growth, the longest and most stable expansions since the 1960s.

Second Annual Report on
Canada's State of Trade

2000 Economic Highlights and Prospects¹

- ❑ *Gross domestic product* at current prices, reached the one trillion dollar mark (\$1,039 billion) for the first time in history, or \$33,727 per capita.
- ❑ *Real growth* (adjusted for inflation) in GDP accelerated to 4.7 percent from 4.5 percent in 1999. This was the highest growth rate in the last decade. In the context of a slowdown in economic growth in the United States, most analysts are expecting Canada's real GDP to increase at a more moderate rate of between 2.5 percent and 3 percent this year. This projected growth is of the same order of magnitude as that of 2.5 percent recorded over 1989 and 2000.
- ❑ *Consumer price inflation* rose to 2.7 percent in 2000, from 1.7 percent in 1999, with all of the acceleration accounted for by the increase in energy prices. Nevertheless, it remained within the Bank of Canada's 1 percent to 3 percent target band. Excluding energy, the all-item index rose by 1.5 percent in 2000, the same as increases seen since 1996. Core inflation, which excludes food and energy, was 1.4 percent in 2000, about the same as the 1.5 percent recorded in 1999.
- ❑ *Job growth* in 2000 was 2.2 percent (319,000), with all of the increase occurring in full-time employment.
- ❑ *The unemployment rate* fell from an average of 7.6 percent in 1999 to 6.8 percent in 2000, the lowest since 1974.
- ❑ *The Canadian dollar* closed the year 2000 at US\$0.667, down from US\$0.693 at the close of 1999. For 2000 as a whole, it averaged US\$0.6733, virtually unchanged from its annual averages in both 1998 and 1999. Against the European common currency, however, the average value of the Canadian dollar strengthened by 11.5 percent to 0.73 euro in 2000. It appreciated against the pound sterling by 6.8 percent.

International trade played an important role in sustaining Canada's economic growth in 2000.

- ❑ Exports of goods and services increased 14.9 percent to reach \$473.9 billion, equivalent to 45.6 percent of GDP, up from 25 percent in 1991.
- ❑ Imports of goods and services increased 10.8 percent to reach \$426.0 billion, equivalent to 41 percent of GDP.
- ❑ Canada's rising outward-orientation is also evident in indicators such as tariff rates and duty-free imports entering Canada. Average Canadian tariff rates have come down substantially during the last decade, from 3.7 percent in 1989 to 0.9 percent by 1999. At the same time, imports entering Canada duty free rose from 65.7 percent of total imports in 1989 to 90.6 percent by 1999.
- ❑ The current account balance swung from a deficit of \$3.4 billion or 0.4 percent of GDP in 1999 to a surplus of \$18.9 billion or 1.8 percent of GDP in 2000 reflecting an increase in the merchandise trade surplus to \$54.4 billion from \$33.8 billion in 1999.

¹ All monetary amounts are expressed in Canadian dollars, unless otherwise indicated.



The direction of Canada's exports in 2000 was significantly affected by the dichotomy in global economic performance.

- ❑ Exports of goods and services to the United States grew much more strongly than did overall trade, as the U.S. economy advanced at a robust rate of 5 percent in 2000 up from 4.2 percent in 1999 the tenth year of economic expansion. The share of the U.S. in Canada's exports of goods and services rose to a record high of 82.9 percent, up from 82.6 percent in 1999. In particular, the U.S. share of Canada's merchandise exports rose to 86.1 percent in 2000 up from 85.8 percent a year earlier.
- ❑ The bulk of Canada-U.S. trade is concentrated in a limited number of regions, reflecting geographical proximity and complementarity in the mix of production (Box A). In recent years, Ontario accounted for about 60 percent of Canada's exports to the United States and three quarters of Canada's imports from the United States.
- ❑ Exports of goods and services to Japan posted an increase of 7.4 percent in 2000 a reversal of the steady decline observed between 1995 and 1999.
- ❑ Sales to the European Union picked up momentum in 2000 as growth in major Western European economies such as Germany and the U.K. firmed.
- ❑ Exports to most other major markets were, for the most part, up sharply on the year as well:
 - The strong economic rebound in Southeast Asia in 2000 was reflected in a general recovery in Canada's exports to the region. In particular, double-digit rates of increases were recorded in merchandise exports to the Peoples' Republic of China (up 39.3 percent), the Philippines (up 30.7 percent), Thailand (up 22.7 percent), and South Korea (up 12.3 percent).
 - Merchandise exports to most major Latin American destinations recovered smartly in 2000, reflecting an improvement in general economic conditions in the region. Exports to Canada's free trade partners in the region staged impressive gains, with Mexico up 26.5 percent, Costa Rica up 25.2 percent and Chile up 23.6 percent.
 - Canada's merchandise trade with member countries of the FTAA (Free Trade Agreement of the Americas) is dominated by trade with the United States, which accounted for 98.4 of exports and 92.7 percent of imports in 2000. This leaves 1.6 percent and 7.3 percent for exports and imports, respectively, for countries outside of the United States (Box C).

The product mix of Canada's exports experienced significant shifts in 2000.

- ❑ The highlight of 2000 was the spectacular growth in energy exports such as crude petroleum, natural gas, electricity and petroleum products. The gains in the export volume of energy and energy products were magnified by steep increases in the price of energy in world markets. As a net exporter of energy, Canada has benefited substantially from the escalation in the world price of energy, even if the high cost of energy adversely affects both manufacturing activity in Canada and consumers across the country. Canada's surplus in energy trade rose to \$34.8 billion in 2000, up from \$19 billion in 1999.
- ❑ Exports of machinery and equipment (M&E) increased sharply through 2000 to regain the position as the most important among all major sectors in Canada's export sales. The 22.8 percent increase in the value of M&E exports was led by exports of high-tech products such as telecommunications equipment, which shot up by 59.1 percent in the year. In 2000, exports of M&E represented 25.3 percent of goods exports, somewhat higher than the automotive sector's share of 23.1 percent.



- ❑ The value of Canada's merchandise exports and imports of high-tech products rose at a very rapid pace in recent years (Box B). In 2000, Canada's high-tech exports increased by 30 percent and imports by 26.2 percent, as measured in constant dollars, substantially outpacing growth in the remaining merchandise trade categories.
- ❑ Exports of metals, chemicals and other industrial goods also increased at double-digit rates in 2000, reflecting gains in both prices and volumes.
- ❑ Exports of services rose by 8.6 percent in 2000 led by transportation (in support of Canada's growth in merchandise trade) and knowledge-based activity such as commercial services. The overall rate of increase in services exports was smaller than that of exports of merchandise.

Two-way direct investment flows with the world continued at historically high levels, and Canada's net external indebtedness as a percent of GDP declined to the lowest point since the early 1950s.

- ❑ FDI flows, whether inward or outward, are beneficial to economic development in Canada (Box D). The flow of FDI into Canada reached a new record in 2000.
- ❑ Meanwhile, the flow of Canadian direct investment abroad (CDIA) also established a new record, following an easing in 1999.
- ❑ As in 1999, FDI into Canada continued to exceed CDIA in 2000, a reversal of the pattern observed earlier in the 1990s.
- ❑ As in recent years, mergers and acquisitions activity accounted for much of the direct investment flows in 2000.
- ❑ Canada's net external indebtedness, which had been declining since 1976 as a share of GDP, also declined in terms of absolute value in 2000 for the second year in a row.

Trends

- ❑ Trade performance in 2000 capped a decade of exceptional growth, continuing its trend as the principal driver of the Canada's economic growth. Over the period 1990-2000 during which real (inflation-adjusted) GDP grew by 2.5 percent at a compound annual rate, growth was 8.2 percent for real exports of goods and services and 7.4 percent for imports of goods and services.
- ❑ The sustained high rate of expansion of trade relative to GDP is indicative of the reorientation of Canada's industrial structure toward sectors of particular strength in the global economy. This reorientation and associated changes are in response to the new opportunities and competitive pressures created by the Canada-U.S. Free Trade Agreement (FTA) and its successor the North American Free Trade Agreement (NAFTA), along with the multilateral reduction of trade barriers pursuant to the agreements reached in the 1986-1994 Uruguay Round of trade negotiations.
- ❑ The higher rate of growth of exports over imports during the last decade reflected a combination of the more robust growth in the U.S. economy, the relatively tighter supply situation in the United States, as well as the effects of the decline in the Canada-U.S. bilateral exchange rate over the course of the decade.





Table 1: Trade as a percent of GDP, 1989-2000

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total exports	25.6	25.7	25.0	27.0	30.1	34.0	37.3	38.4	39.1	41.2	43.1	45.6
Goods	22.4	22.4	21.6	23.4	26.2	29.7	32.9	33.6	34.3	35.8	37.6	40.2
Services	3.2	3.3	3.4	3.6	3.9	4.3	4.4	4.8	4.8	5.4	5.4	5.4
Total imports	25.6	25.7	25.7	27.4	30.2	32.9	34.3	34.4	37.5	39.8	40.2	41.0
Goods	21.2	20.8	20.6	22.1	24.4	27.1	28.5	28.6	31.6	33.6	34.1	35.0
Services	4.4	4.9	5.1	5.3	5.8	5.8	5.7	5.8	5.8	6.2	6.0	6.0

Source: Statistics Canada, *National Income and Expenditure Accounts*, Catalogue no. 13-001-PPB, Fourth Quarter 2000. Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.

The long-standing economic relationship with the United States continued to be the dominant factor in Canada's trade and investment performance.

- In 2000 two-way trade in goods and services with the U.S. grew by 11.7 percent, with goods trade up 12.3 percent and services up 7 percent. The reduction/removal of trade barriers through trade agreements has encouraged consolidation and mass production of specific goods and services on one side of the border to take advantage of efficiency gains. As considerations based on comparative advantage alter the pattern of production, international trade has expanded rapidly.
- Two-way trade in goods and services jumped from \$626.7 billion in 1999 to 700 billion in 2000, representing more than \$1.9 billion of business per day. For the last decade as a whole, two-way trade grew at an average annual pace of 11.4 percent.
- With this performance, Canada turned a small but persistent deficit on the bilateral current account over the period 1988 through 1993 into a rapidly growing surplus in the years since. This reflected both an expansion of the traditional bilateral surplus in merchandise trade, as well as a substantial reduction in the long-standing deficit in services trade.
- Canada's current account surplus with the U.S. increased to an all-time high of \$63.5 billion in 2000 from \$32.4 billion in 1999.
- From a Canadian perspective, the trading relationship with the U.S. dominates the statistics: the U.S. accounts for 82.9 percent of Canada's exports of goods and services and 72.1 percent of our imports.
- However, data on Canada's exports to the United States include shipments to third countries via the United States, and this understates the share going to countries outside of the United States. For instance, our trading partners' import data reveal that Canada's exports to these countries are invariably higher than are indicated by our own export statistics. Ongoing work on data reconciliation with Canada's major trading partners such as Japan, the EU, Mexico, China and Korea will improve our knowledge of the distribution of Canadian exports.²

² "The Impact of Transshipments on Canada's International Trade Statistics," *Canadian Trade Review*, Department of Foreign Affairs and International Trade, Third Quarter 2000.



Table 2: Two-way Trade, Canada and the United States, 1990-2000

	Value (millions of current dollars)			Annual growth (percent)		
	Goods	Services	Goods & Services	Goods	Services	Goods & Services
1990-2000	366,204	49,140	415,343	11.6	9.9	11.4
1997	454 140	57 923	512 063	12.8	8.0	12.3
1998	503 293	63 248	566 541	10.8	9.2	10.6
1999	558 722	67 982	626 704	11.0	7.5	10.6
2000	627,208	72,762	699,970	12.3	7.0	11.7

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.

- From a U.S. perspective, Canada is the United States' largest trading partner, in terms of both exports and imports (Table 3). Canada carries a trade weight in the U.S. market that is substantially greater than our economic weight in the global economy. As a percent of U.S. merchandise imports, nevertheless, Canada's market presence in the United States declined from 19.3 percent in 1999 to 18.8 percent in 2000 as U.S. imports from countries outside of Canada grew at a more rapid pace.

Table 3: Shares of U.S. Goods Imports From, and Exports To, Five Main Trading Partners

	As percent of total U.S. imports					As percent of total U.S. exports				
	1994-1996	1997	1998	1999	2000	1994-1996	1997	1998	1999	2000
Canada	19.5	19.2	19.0	19.3	18.8	23.4	22.0	23.0	23.9	22.9
EU	17.9	18.1	19.3	19.1	18.1	21.4	20.4	21.8	21.8	21.1
Mexico	8.4	9.9	10.4	10.7	11.2	13.4	10.4	11.5	12.5	14.3
Japan	16.2	14.0	13.4	12.8	12.0	8.3	9.5	8.5	8.3	8.3
China	6.2	7.2	7.8	8.0	8.2	2.0	1.9	2.1	1.9	2.1

Source: U.S. Census Bureau, *International Trade Statistics*. Note: Data are on a customs basis.

Prospects for trade contingent on economic developments in the United States and abroad.

- Canada has benefited from its long-standing reliance on trade with other countries, particularly with the United States, the world's largest market. Naturally, these close trade ties with the United States also expose Canada to any economic uncertainty in the U.S. economy. At present, the consensus calls for a slowdown in U.S. economic growth this year, particularly in the first half. Indeed, real GDP in the United States grew at an annual rate of 1 percent in the fourth quarter of 2000, and appears to remain sluggish in the first quarter of this year. Even with an expected rapid pickup in the rate of economic growth during the second half of this year, U.S. GDP growth is likely to come down from 5 percent in 2000 to around 2 percent in 2001, with consequent impact on U.S. demand for Canadian goods and services.



- While Canada's exports will not escape unscathed from the slowdown in U.S. economic growth, the impact will be cushioned by Canada's competitive exchange rate. In 2000, fully 100 percent of Canada's \$51 billion worth of exports of crude petroleum, natural gas and electricity was shipped to the United States, representing more than 14 percent of Canada's merchandise exports to the United States. With the energy shortage in the United States, the high demand for Canada's energy exports will most likely be sustained, particularly in an environment of increased production and pipeline capacities in Canada.
- The forceful actions taken by the U.S. monetary and fiscal authorities to revitalize the economic expansion, now in its 10th year, will over the course of the year bolster the housing sector and big-ticket consumer purchases via reduced mortgage payments, lower financing costs, and higher after-tax income. These interest-rate sensitive sectors figure prominently in Canada's exports. In effect, 50 percent of Canada's merchandise exports, taken up in the form of energy, forest products as well as autos and other consumer goods, can be expected to remain strong over the next year or two. In addition, information technology, and the machinery and equipment that accompany it, will most likely recover quickly in this dynamic international economy.
- Historically, the weakness in the U.S. economy is quickly propagated through the economies of Canada's major trading partners. Most forecasters are thus expecting a slowdown in economic growth in the European economy to around 2.5 percent in 2001, from about 3.5 percent in 2000. As well, economic prospects in Japan remain uncertain. In effect, the propagation of the weakness in the U.S. economy would, in turn, have an impact on Canada's exports of goods and services to the EU and to Japan, the destinations of 6.3 percent and 2.4 percent, respectively, of Canada's exports in 2000. This situation makes it clear that, even with greater emphasis on these markets, Canada would not be shielded from the impact of a downturn in economic growth in the United States.



I. MERCHANDISE TRADE

The economic environment was generally favourable for Canadian exporters in 2000: economic growth improved globally, and the prices for key commodity exports, such as energy, food and industrial materials (including metals and chemicals), improved markedly. In addition, the exchange rate remained at levels well below most measures of its purchasing power parity.³ In 2000, the value of Canada's merchandise exports rose to \$417.7 billion, up 15.8 percent from \$360.6 billion in 1999. Meanwhile, the acceleration of real growth in Canada to 4.7 percent fed strong import demand. Canada imported goods worth \$363.2 billion, up 11.1 percent from \$326.8 billion in 1999. This resulted in a record merchandise trade surplus of \$54.5 billion or 5.2 percent of nominal GDP in 2000, compared to \$33.8 billion or 3.5 percent of GDP in 1999.

THE DIRECTION OF TRADE IN 2000

The share of Canada's exports in the United States has risen over the years. In the 1970s and 1980s, the rise in the U.S. share was reflected principally in a lower share of exports being shipped to Europe. In the 1990s, the rise in the U.S. share was mirrored in a diminution of shares of all regions of the world outside of the United States.

Table 4: Shares of Canada's Merchandise Exports (percent), 1970-2000

	1970-1979	1980-1989	1990-2000	1997	1998	1999	2000
U.S.	68.6	73.5	80.8	80.8	83.7	85.8	86.1
EU	11.3	8.0	6.1	5.5	5.5	5.1	5.0
Japan	5.9	5.5	3.9	4.0	3.0	2.6	2.4
ROW (rest of the world)	14.1	13.0	9.2	9.6	7.8	6.6	6.5

Source: Statistics Canada, CANSIM. Matrix no. 3685: *Merchandise Exports on a Balance of Payments Basis by 64 Major Groups and by 6 Principal Trading Areas based on the Standard Commodity Classification.*

Review of export performance by major partner economies and regions in 2000

The United States

Market conditions in the United States, which by 2000 was experiencing its longest peacetime economic expansion, were extremely favourable for Canada's exporters in 2000. U.S. GDP grew 5 percent in real terms (the fifth consecutive year of growth exceeding 4 percent), with even stronger growth in consumer spending and business investment in plants and equipment.

- U.S. consumer expenditure increased 5.3 percent in 2000 as demand was bolstered by increases in employment and a decrease in the savings rate. Spending on durable goods rose 9.6 percent in 2000 (following 12.4 percent in 1999).
- Business investment rose 12.6 percent in 2000, led by spending on M&E, extending by another year the long run of rapid growth in investment outlays.

The strong U.S. domestic demand growth boosted Canada's exports of goods and services to the U.S. by 15.4 percent in 2000. With exports to Canada's other major markets expanding less strongly, the U.S. share of Canada's exports of goods and services edged up to 82.9 percent from 82.6 percent in 1999. In the case of merchandise, exports to the United States represented 86.1 percent of the goods total in 2000, up from 85.8 percent in 1999.

³ The average value of the Canadian dollar versus the U.S. dollar was virtually unchanged in 2000. Although the average value of the Canadian dollar was up sharply against the euro and the U.K. pound, it lost value over the year versus the Japanese yen by about 5 percent.

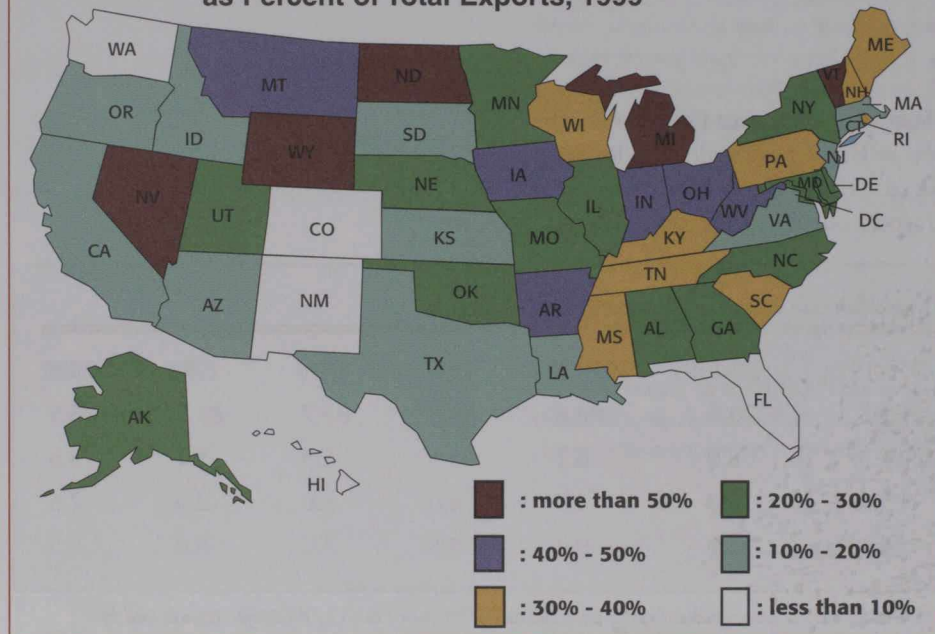


Box A: Regional Merchandise Trade between Canada's Provinces and U.S. States⁴

Although the Canadian economy is small relative to those of the major industrialized countries, Canada is the most important trading partner of the United States both in terms of the market for U.S. exports and the source of U.S. imports. However, the pattern of trade varies considerably among the major regions in the two

countries as a result of product complementarities and distance. For a number of U.S. states, trade with Canada is even more remarkable than national figures suggest. For instance, trade with Canada accounted for more than 50 percent of exports by Vermont, Wyoming, North Dakota, Michigan and Nevada (Figure A1). Vermont's dependence on trade with Canada is the highest among the states, with about 88 percent of the exports destined for Canada. By region, the U.S. Midwest is the most dependent on Canada for its exports.

Figure A1: U.S. States Exports to Canada as Percent of Total Exports, 1999



Source: Author's tabulation based on data from U.S. Department of Commerce.

Distribution of Trade by Region

As the bulk of Canada-U.S. trade is concentrated in certain regions, the national volume of trade is, by and large, affected by economic developments in these particular regions. For this reason, it is important to assess the pattern of interregional trade between the two countries. The regional distributions of Canada-U.S. two-way merchandise trade are shown in Figures A2 and A3. Canada's trade with the U.S. is mainly dominated by the central region, which consists of Ontario and Quebec.⁵ The national share of Western Canada (British Columbia and the Prairies) was higher than that of Quebec, with 21 percent in southbound and 14 percent in northbound trade (Figure A2). The Atlantic provinces accounted for less than 3 percent of total Canada-U.S. two-way trade.

⁴ For cost considerations, we use Statistic Canada data over 1995-1999 to illustrate the pattern of trade. Data for trade in goods and services by province for 2000 will be available in October 2001. The Web site version of this report will be updated in October 2001 to incorporate this information.

⁵ Ontario represented 57 percent of Canada's exports to the U.S. and 75 percent of Canada's imports from the U.S., whereas Quebec accounted for 18 percent and 10 percent in exports and imports, respectively.



The U.S. Midwest is the most important regional market for Canada, accounting for 41 percent of Canada's exports to the U.S. in 1999, while the Northeast was the second most important destination, with 26 percent of southbound flow (Figure A3). The distribution of Canada's imports from U.S. regional markets is rather different from that of exports: while the Midwest (44 percent) remained the most important trade partner, the South (23 percent) replaced the Northeast (20 percent) to become Canada's second most important U.S. regional supplier of merchandise imports.

In Figure A4, the four U.S. regions are broken down into eight zones. It can be seen that Canada's trade with the eight U.S. zones is dominated by Great Lakes states, which accounted for 35 percent of Canada's exports and 38 percent of Canada's imports in 1999. The U.S. Mideast and Far West were the second and third most important markets for Canada's exports.⁶ The U.S. Southeast and Mideast were the second and third most important sources of Canada's imports.

Interregional Trade Flows

At a more disaggregated level, it can be seen that Canada-U.S. trade is dominated by a limited number of regional flows. Among the cross-border flows between the five regions in Canada and the eight regions in the U.S., only 14 were worth more than \$10 billion, together accounting for four fifths of Canada-U.S. cross-border trade. Ontario's trade with each of the eight U.S. regions exceeded \$10 billion, totalling 65 percent of Canada's overall transborder two-way trade. The largest two flows were Ontario-Great Lakes (30 percent) and Ontario-Mideast (11 percent). Quebec's close U.S. trading partners were the Mideast (3.5 percent) and New England (2.9 percent). Border effects are also important in the Pacific and Atlantic regions: B.C.'s trade ties with Pacific states (3.1 percent) symbolized the role of the Interstate 5 corridor; the Prairies' two key trading regions were the Great Lakes (2.8 percent) and the Plains States (2.5 percent). Although the Rocky Mountain region also borders the Prairies, two-way trade between these two regions was insignificant since the primary economic activity of these U.S. states is agriculture, a sector that is not complementary to

Figure A2: Distribution of Canada's Trade with the U.S. by Region (percent), 1999

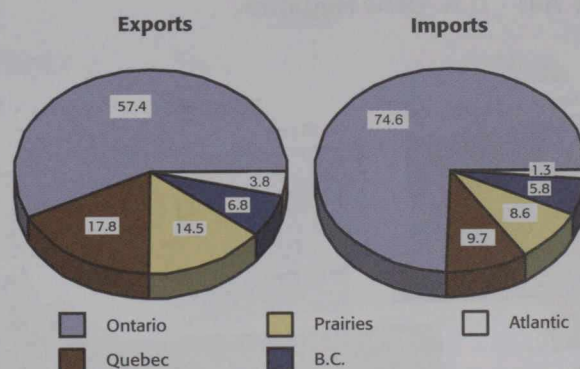
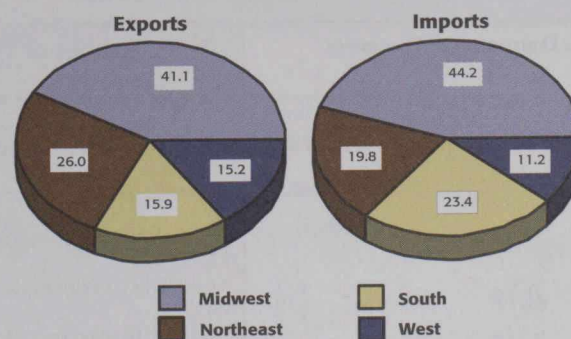


Figure A3: Distribution of U.S. Trade with Canada by Region (percent), 1999



Source: Statistics Canada

⁶ The Mideast region covers New York, New Jersey, Pennsylvania, Delaware, Maryland and the District of Columbia.



activity in the Prairies. Finally, Atlantic Canada accounted for a very small portion of Canada-U.S. trade. Its two neighbouring U.S. regions, New England (0.5 percent) and Mideast (0.2 percent), were Atlantic Canada's most important trading partners.

Major Partner of U.S. Trade by States

The border plays an important role in U.S. state trade with Canada. Most of the key importing states, except for California and Texas, are located along the border

(Table A1). Michigan occupied almost one quarter of total U.S. imports from Canada, while the Great Lakes (including Illinois and Ohio), Mideast (New York and Pennsylvania) and Pacific states (California and Washington) were the other main importing regions. In particular, the Ontario-Michigan trade flow was the most important among all province-state trade between the two countries (accounting for about 18 percent of total two-way trade), followed by Ontario-New York (6.7 percent), and Ontario-Ohio (5.5 percent).

Figure A4: U.S. DOC Regions



Source: U.S. Department of Commerce

Three quarters of Ontario's exports to Michigan were concentrated in transportation equipment such as automotive products. As for Ontario's southbound trade with New York, the second most important state for Canada's exports, automotive products were also important, representing 40 percent of Ontario's exports to New York. The fast-growing importing states, on the contrary, were those importing less than 1 percent of Canada's exports to the U.S. during the second half of the 1990s, with the exception of California and New York (Table A1). It is worth noting that negative import growth for the past five years was recorded only in Rhode Island (-0.9 percent) and Wisconsin (-0.3 percent).

Canada's imports from the U.S. were more diversified among U.S. states than is the case of Canada's exports to the U.S., even though Canada was the top destination for exports of 35 U.S. states in 1999 (Table A2). For example, exports to the top five states from Canada represented roughly 50 percent of total Canadian exports to the U.S. over the past five years, compared with 44 percent for their imports. As in the case of Canada's exports, Canada's imports from the U.S. were heavily concentrated in Great Lakes and Mideast regions. Again, the growth in Canada's imports from U.S. states was the highest among states that account for a small share of Canada's overall imports from the United States. The only two states that experienced declines in exports to Canada during 1995-1999 were Idaho (-3.5 percent) and Maryland (-3.2 percent).

Overall, Canada's exports to the U.S. were dominated by trade with eight states plus the District of Columbia (Table A3). Canada's exports to each of these states exceeded Canada's exports to Japan, Canada's second most important export partner. The value of exports to 32 of the various states in the U.S. was so significant that each one could be ranked among Canada's top 10 trading partner countries.

Table A1: Distribution of Canada's Exports to U.S. States (percent), 1995-1999

Share			Growth		
Ranking	State	Average	Ranking	State	Average
1	Michigan	23.9	1	Hawaii	227.6
2	New York	10.9	2	Wyoming	122.4
3	Illinois	5.4	3	New Mexico	61.7
4	California	5.3	4	Arizona	30.5
5	Ohio	4.7	5	Oklahoma	27.1
6	Washington	3.8	6	Nevada	26.9
7	Texas	3.7	7	Montana	25.8
8	Pennsylvania	3.3	8	Kansas	22.1
9	Minnesota	2.9	9	California	21.5
10	Massachusetts	2.7	10	New York	21.3

Table A2: Distribution of Canada's Imports from U.S. States (percent), 1995-1999

Share			Growth		
Ranking	State	Average	Ranking	State	Average
1	Michigan	13.9	1	Wyoming	41.9
2	Ohio	9.3	2	Missouri	21.4
3	New York	7.5	3	Nevada	21.3
4	Illinois	6.4	4	Kentucky	17.7
5	California	6.4	5	Oklahoma	17.7
6	Texas	5.2	6	Georgia	17.5
7	Indiana	4.7	7	Montana	16.9
8	Pennsylvania	4.2	8	District of Columbia	16.7
9	North Carolina	2.9	9	New Mexico	15.8
10	Wisconsin	2.8	10	Virginia	15.7

Source: Statistics Canada



Table A3: Distribution of Canada's Exports to U.S. States (percent), 1999

1999 U.S. Ranking	States	1999 Imports from Canada (C\$ millions)	Share of total U.S. Imports from Canada	1999 Equivalent World Ranking	Share of Total Canada's Exports to the World
1	Michigan	67,497.5	21.9	1	19.0
2	New York	38,297.5	12.4	1	10.8
3	California	21,027.1	6.8	1	5.9
4	Illinois	15,374.6	5.0	1	4.3
5	Ohio	13,763.7	4.5	1	3.9
6	Washington	12,595.7	4.1	1	3.6
7	Pennsylvania	10,211.6	3.3	1	2.9
8	Texas	9,781.7	3.2	1	2.8
9	Minnesota	7,903.2	2.6	3	2.2
10	New Jersey	7,609.5	2.5	3	2.1
11	Massachusetts	7,439.3	2.4	3	2.1
12	Vermont	6,177.3	2.0	3	1.7
13	Wisconsin	5,576.1	1.8	3	1.6
14	Georgia	5,557.8	1.8	3	1.6
15	Indiana	5,494.8	1.8	3	1.6
16	Tennessee	5,256.4	1.7	3	1.5
17	Kentucky	4,875.9	1.6	4	1.4
18	Oregon	4,278.9	1.4	4	1.2
19	North Carolina	4,192.2	1.4	4	1.2
20	Florida	4,164.9	1.4	4	1.2
21	Virginia	3,911.2	1.3	4	1.1
22	Missouri	3,753.5	1.2	4	1.1
23	Maine	2,878.3	0.9	4	0.8
24	South Carolina	2,592.3	0.8	5	0.7
25	Iowa	2,271.9	0.7	6	0.6
26	Connecticut	2,247.9	0.7	6	0.6
27	Maryland	2,229.1	0.7	6	0.6
28	Kansas	2,169.8	0.7	6	0.6
29	Montana	2,117.9	0.7	6	0.6
30	Arizona	2,008.1	0.7	6	0.6
31	Colorado	1,648.2	0.5	9	0.5
32	North Dakota	1,579.7	0.5	10	0.5
33	Alabama	1,549.1	0.5	11	0.4
34	New Hampshire	1,406.3	0.5	12	0.4
35	Oklahoma	1,243.7	0.4	12	0.4
36	Wyoming	1,128.6	0.4	13	0.3
37	Utah	1,056.5	0.3	14	0.3
38	Hawaii	1,025.2	0.3	15	0.3
39	Nevada	963.2	0.3	15	0.3
40	West Virginia	959.7	0.3	16	0.3
41	Arkansas	909.7	0.3	16	0.3
42	Louisiana	866.4	0.3	16	0.2
43	Delaware	778.9	0.3	16	0.2
44	Idaho	776.6	0.3	16	0.2
45	Nebraska	771.5	0.3	16	0.2
46	Mississippi	683.4	0.2	17	0.2
47	Rhode Island	653.5	0.2	17	0.2
48	New Mexico	526.9	0.2	20	0.2
49	South Dakota	409.4	0.1	26	0.1
50	Alaska	248.7	0.1	38	0.1
51	District of Columbia	100.8	0.03	54	0.03

Source: Statistics Canada



The European Union

In Western Europe, economic growth improved throughout 2000. In the Euro-15 area, real GDP growth picked up substantially, averaging 3.4 percent for the year as a whole. Growth in the U.K. also accelerated by 3 percent. Largely as a result of this income growth, Canada's exports of goods and services to the EU increased by 13.8 percent in 2000, led by the growth in merchandise exports, even though the average value of the euro weakened by 13.5 percent in 2000, relative to the Canadian dollar, to \$1.37 per euro.

In the case of merchandise (for which country information is available), Canada's exports to key EU countries have increased over the last decade in all cases (Table 5A). However, these increases were smaller than the growth in Canada's overall exports. As a result, the EU's share of Canada's merchandise exports fell from 8.3 percent between 1989 and 1992 to 4.6 percent in 2000. This decline in export share is widespread among all principal EU members.

Table 5A: Canada's Merchandise Exports to the EU Economies, 1989-2000

Economies	Average 1989-1992	Average 1993-1996	1997	1998	1999	2000
Level in \$ billions						
Germany	2.2	2.9	2.7	2.7	2.4	3.1
France	1.4	1.6	1.7	1.7	1.9	1.9
United Kingdom	3.3	3.6	3.9	4.4	4.8	5.7
Italy	1.1	1.4	1.5	1.5	1.4	1.7
Other EU	4.4	4.7	5.6	5.9	6.0	6.4
EU-15	12.4	14.1	15.4	16.2	16.5	18.9
As percent of total exports						
Germany	1.5	1.2	0.9	0.9	0.7	0.8
France	0.9	0.7	0.6	0.5	0.5	0.5
United Kingdom	2.2	1.5	1.3	1.4	1.4	1.4
Italy	0.8	0.6	0.5	0.5	0.4	0.4
Other EU	2.9	2.0	1.9	1.8	1.7	1.6
EU-15	8.3	5.9	5.2	5.1	4.7	4.6

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade 2000*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2000.

Given regional developments in both Europe and North America in the past decade or so, which have favoured intensified intra-regional trade at the expense of trade with the rest of the world, it is interesting to consider the evolution of Canada's market share in Europe. Table 5B provides an overview of the share of imports of the 15-member European Union obtained from each other (intra-EU) and from the rest of the world.

Table 5B: Intra-EU Merchandise Trade and Imports from Selected Trading Partners, 1989-1999

	1989-1990	1993-1994	1998-1999
<i>Share of EU-15 Imports from major trading partners (percent)</i>			
Intra-EU	62.9	59.8	60.2
EU - ROW	37.1	40.2	39.8
<i>Percentage breakdown of EU-15 imports from ROW</i>			
Total	100.0	100.0	100.0
Canada	2.4	1.8	1.8
U.S.	20.2	19.4	20.3
Japan	12.1	11.3	9.2
China	2.2	4.3	5.4
Switzerland	8.1	7.7	6.6
Other countries	55.0	55.5	56.7

Source: International Monetary Fund, *Direction of Trade Statistics*, various issues.

As can be seen, intra-EU trade only edged up to 60.2 percent of the EU's total imports between 1998 and 1999 from 59.8 percent over 1993-1994. However, Canada's share in total EU imports from non-member countries fell to 1.8 percent in the post-1992 period, from 2.4 percent in 1989-1990. The market share of the United States, the EU's largest supplier, recovered during 1998-1999. China's market presence continued to expand rapidly. By contrast, Japan's market share dropped sharply in the 1990s. The commodity and product structure of trade and the fluctuations in exchange rates played an important role in shaping this observed geographical distribution of trade.

East Asian Economies

Exports to Canada's major markets in East Asia have staged a marked recovery from the financial and economic crisis that hit the region in 1997-1998. Over the course of 2000, all crisis-affected economies returned to positive growth rates as economic conditions progressively improved, even though there was renewed weakness in the Japanese economy during the second half of 2000. Note that trade with East Asian countries is very sensitive to prices of exporters and competitors, and is also very responsive to competitive exchange rate depreciation as well as economic growth. Table 6 summarizes the consequences of these developments for Canada's merchandise exports.



Table 6: Canada's Merchandise Exports to East Asian Economies (\$ billions), 1989-2000

Economies	1989-1992	1993-1996	1997	1998	1999	2000
Japan	7.93	10.38	11.17	8.64	8.42	9.01
South Korea	1.63	2.38	3.03	1.82	1.99	2.23
People's Republic of China	1.78	2.62	2.41	2.50	2.66	3.71
Hong Kong	0.85	1.25	1.75	1.43	1.12	1.31
Taiwan	0.95	1.35	1.62	1.18	1.14	1.15
Indonesia	0.35	0.64	0.80	0.55	0.55	0.71
Malaysia	0.25	0.41	0.70	0.48	0.42	0.41
Philippines	0.21	0.25	0.43	0.26	0.30	0.39
Singapore	0.35	0.45	0.55	0.42	0.38	0.37
Thailand	0.39	0.48	0.47	0.30	0.30	0.37
Nine Major East Asian economies	6.76	9.83	11.76	8.95	8.85	10.64
Total East Asia	14.70	20.21	22.92	17.58	17.27	19.64

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade 2000*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2000. Customs basis.

In virtually all cases, Canada's merchandise exports to East Asian economies increased in 2000. Exports to Japan recovered by 7.6 percent in 2000, reflecting in part the 5 percent depreciation in the value of the Canadian dollar versus the yen. Canada's exports to the nine other major East Asian economies gained 20 percent in value, reaching \$10.64 billion in 2000. As a result, the share of these nine East Asian economies in Canada's exports recovered somewhat (Table 7).

Table 7: East Asian Economies' Share of Canada's Merchandise Exports (percent), 1989-2000

Economies	Average 1989-1992	Average 1993-1996	1997	1998	1999	2000
Japan	5.32	4.38	3.75	2.71	2.37	2.19
South Korea	1.10	0.99	1.02	0.57	0.56	0.54
People's Republic of China	1.18	1.08	0.81	0.78	0.75	0.90
Hong Kong	0.58	0.52	0.59	0.45	0.31	0.32
Taiwan	0.64	0.56	0.54	0.37	0.32	0.28
Indonesia	0.24	0.26	0.27	0.17	0.15	0.17
Malaysia	0.17	0.17	0.23	0.15	0.12	0.10
Philippines	0.14	0.11	0.14	0.08	0.08	0.09
Singapore	0.23	0.19	0.18	0.13	0.11	0.09
Thailand	0.26	0.20	0.16	0.10	0.08	0.09
Nine East Asian economies	4.54	4.09	3.94	2.81	2.49	2.58
Total East Asia	9.89	8.46	7.69	5.52	4.86	4.77

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade 2000*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2000.



The significant positive bounce-back in merchandise exports to key East Asian economies in 2000 is consistent with the economic recovery in East Asia as well as movements in the exchange rates.

Exports to China increased sharply by about 40 percent to a record high in 2000, while exports to Hong Kong and Taiwan posted smaller gains of 17 percent and 4 percent, respectively.

Conditions in Asian economies were generally favourable to trade in 2000, although they varied considerably. South Korea's economic growth was more robust, and the Korean exchange rate remained comparatively low vis-à-vis the dollar, despite a 5.2 percent appreciation in 2000 against the dollar. In this context, Canada's exports to South Korea recovered further in 2000, growing 12 percent, albeit to a level that is still lower than that seen in 1998.

Total merchandise exports to the Philippines, Indonesia and Thailand increased at rates of between 23 percent and 31 percent in 2000, while exports to Malaysia and Singapore edged down somewhat.

- The Philippines (30.7 percent in 2000 after +12.4 percent in 1999);
- Indonesia (29.4 percent in 2000 after -0.2 percent in 1999);
- Thailand (22.7 percent in 2000 after -0.7 percent in 1999);
- Singapore (-2.5 percent in 2000 after -11.0 percent in 1999); and
- Malaysia (-3.5 percent in 2000 after -12.7 percent in 1999).

Table 8: Intra-Asia Trade and Imports from Selected Trading Partners, 1989-1999

	1989	1999
Share of Asia's imports from major trading partners (percent)		
Intra-Asia	44.0	53.9
ROW	56.0	46.1
Percentage breakdown of Asia's imports from ROW		
Total	100.0	100.0
Canada	4.2	2.8
U.S.	32.6	33.3
Australia	6.6	6.0
France	3.9	4.2
Germany	7.7	7.7
U.K.	4.4	4.4

Source: International Monetary Fund, *The Direction of Trade Statistics*.

Canada's market penetration measured in terms of Canada's share in total Asian countries' data on merchandise imports was 2.8 percent in 1999, down from 4.2 percent in 1989 (Table 8). Similarly, Australia experienced a decline in market presence in Asia, reflecting the impact of weak commodity prices and intensified intra-Asian trade. In contrast, the market shares of the U.S. and France edged up, while those of the United Kingdom and Germany were unchanged between 1989 and 1999.



Latin America

The widespread recovery in economic activity in Latin America through 2000 from the 1998 financial and economic turmoil in the region resulted in substantial gains in Canada's exports to most major countries in this region. Canada's merchandise exports to Central and South America increased in 2000, by 8.7 percent and 12.3 percent, respectively. Exports to free trade partners Mexico, Costa Rica and Chile rose by 26.5 percent, 25.2 percent and 23.6 percent respectively. Overall, the major Latin American economies (including Mexico) absorbed 1.15 percent of Canada's merchandise exports in 2000, an improvement from 1.13 percent in 1999, but still substantially below that of 1.7 percent in 1997.

Table 9: Canada's Merchandise Exports to Key Latin American Economies, 1989-2000

	1989-1992	1993-1996	1997	1998	1999	2000
Exports (\$ millions)						
Mexico	673	1,082	1,277	1,467	1,612	2,040
Argentina	67	198	409	343	211	239
Brazil	575	1,123	1,693	1,382	1,043	1,068
Chile	155	333	392	340	360	446
Colombia	204	401	473	471	255	305
Venezuela	356	656	954	705	524	635
Total	2,029	3,792	5,198	4,708	4,006	4,732
Share in Canada's total exports to the world (percent)						
Mexico	0.45	0.46	0.43	0.46	0.45	0.50
Argentina	0.04	0.08	0.14	0.11	0.06	0.06
Brazil	0.39	0.47	0.57	0.43	0.29	0.26
Chile	0.10	0.14	0.13	0.11	0.10	0.11
Colombia	0.14	0.17	0.16	0.15	0.07	0.07
Venezuela	0.24	0.28	0.32	0.22	0.15	0.15
Total	1.36	1.59	1.74	1.48	1.13	1.15

Source: Statistics Canada, *Exports by Country*, Catalogue no. 65-003-XPB.

Sources of Canada's Merchandise Imports

As in the case of exports, the growth in imports of 11.1 percent in 2000 was broadly distributed among Canada's trading partners. In general, Canada's imports from major regions outside of the United States grew much more strongly than imports from the United States. Imports from the U.S. increased by 7.3 percent, substantially less robust than the import growth of 10.6 percent for Japan and 18.1 percent for the EU. Imports also rose rapidly from Asia (12 percent), and from Latin America (11 percent). As a result, the U.S. share of Canada's total imports decreased to 73.7 percent in 2000 from 76.3 percent in 1999 (Table 10). While the share of imports from the EU fell in the 1990s, some recovery occurred in 1999 and in 2000.





Table 10: Canada's Merchandise Imports, 1950-2000

	1950-1959	1960-1969	1970-1979	1980-1989	1990-2000	1998	1999	2000
Share (percent)								
U.S.	71.6	70.8	70.1	70.4	74.5	77.0	76.3	73.7
ROW	28.4	29.2	29.9	29.6	25.5	23.0	23.7	26.3
• EU	n.a.	n.a.	9.5	10.0	8.9	8.3	8.7	9.2
• Japan	n.a.	n.a.	4.2	5.8	3.9	3.2	3.2	3.2
Annual Growth (percent)								
U.S.		10.4	16.1	7.5	9.6	10.6	6.7	7.3
ROW		8.1	15.4	7.4	7.8	5.1	11.3	23.3
• EU		n. a.	n. a.	11.5	7.8	4.2	12.5	18.1
• Japan		n. a.	n. a.	6.6	3.1	10.9	9.7	10.6

Source: Statistics Canada, CANSIM, Matrix no. 3651: *Merchandise Imports on a Balance of Payments Basis by 63 Major Groups and by 6 Principal Trading Areas Based on the Standard Commodity Classification*. n.a. = not available.

Merchandise Trade by Sector

The salient features in the composition of Canada's exports by sector in 2000 included:

- a sharp rise in the value of energy trade, driven both by an escalation in energy prices and an increase in energy demand;
- widespread increases in exports and imports;
- stellar growth in trade in communications equipment among the various major M&E subsectors;
- a surge in exports of M&E to restore this sector's position as Canada's leading export sector, displacing the role played by exports of automotive products over most of the past quarter century; and
- a continuation in the decline of trade in resources as a percent of the volume of exports and imports.

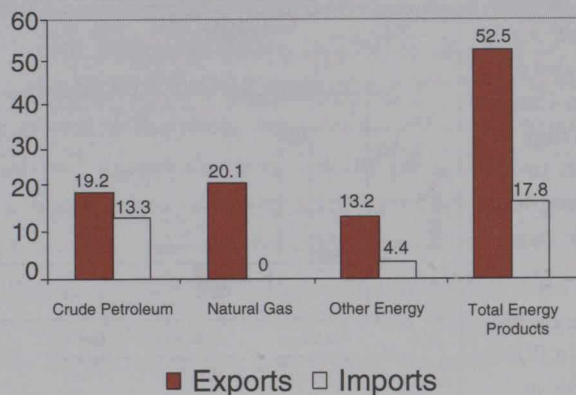
Energy Products:

- High prices and solid demand led to a 77 percent jump in energy exports in 2000. While imports also increased sharply, Canada's surplus on energy trade rose to \$34.8 billion, which accounted for 64 percent of the overall merchandise trade surplus of \$54.5 billion in 2000. In response to strong demand from the United States, exports of electricity shot up by 110 percent in the year, while exports of natural gas and crude petroleum rose at robust rates of 84 percent and 74 percent, respectively. In all cases, export volume grew strongly in 2000.



- Energy imports also rose strongly, by 65.8 percent in 2000, led by an 86.2 percent increase in imports of crude petroleum. While Canada is a net energy exporter, most parts of Eastern Canada are net importers. Hence, the trade gain from the rebound in energy prices that was beneficial to Canada as a whole worked to the disadvantage of the non-energy-producing parts of Canada, as well as to all Canadian consumers.

Figure 1: Trade in Energy Products - 2000 Value in \$ Billion



Agriculture and fishing and forestry products:

- In 2000, exports of agriculture (plus fishing) and forestry products rose by 7.9 percent and 5.8 percent, respectively. Imports of these two categories also increased, by 5.2 percent and 11.8 percent.
- The combined surplus in trade in these two sectors reached \$47.3 billion in 2000, up from \$44.3 billion in 1999.

Industrial goods and materials:

- Exports of industrial goods (including intermediate inputs such as metals, chemicals, plastics and fertilizers) rose by 12.5 percent to \$64.6 billion in 2000, reflecting both volume gains and widespread price increases.
- Imports of these products increased at an even more rapid pace of 13.4 percent to \$70.5 billion, reflecting the strength of the Canadian economy.

Machinery and equipment:

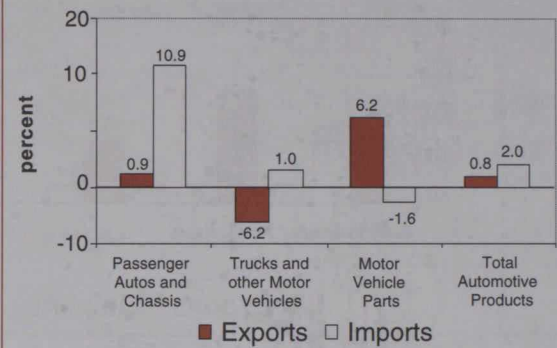
- In 2000, M&E exports rose by 22.8 percent, the strongest rate among all major non-energy exports, attaining a level of \$105.6 billion.
- Within this category, exports of "other machinery," which includes telecommunications equipment, computers and other office machines, rose by 30.6 percent, led by a 59 percent surge in exports of telecommunications equipment.
- M&E imports also increased sharply, by 13.5 percent, to \$122.7 billion. Imports of communications equipment rose most strongly among the various M&E subcategories, by 29.4 percent.



Automotive products:

- ❑ Following a stellar performance in 1999, exports of automotive products edged up by 0.8 percent in 2000, reflecting falling demand from the United States as the year progressed. Exports of light trucks declined, offsetting a 6.2 percent gain in exports of motor vehicle parts.
- ❑ Imports of automotive products rose 2 percent, reflecting a 10.9 percent gain in imports of passenger cars. Sales of motor vehicles in Canada reached a record high of 1.59 million units in 2000, on the strength of sales of passenger cars.
- ❑ Canada's surplus on automotive trade eased to \$18.9 billion in 2000, from \$19.6 billion in 1999.

Figure 2: Trade in Automotive Products, Growth in 2000 over 1999, by Categories



Consumer goods other than motor vehicles⁷:

- ❑ Exports of consumer products grew by 8.9 percent in 2000, following a decade of exceptional growth, albeit from a relatively small base.
- ❑ Imports of consumer goods rose 8.5 percent, reflecting buoyant consumer spending in Canada.
- ❑ Canada typically runs a deficit in consumer goods trade; in 2000, the deficit widened further to \$25.4 billion.

Resources:

- ❑ The notion that Canada's exports are based largely on resource and commodity production is outdated. Canada's dependence on trade in commodities and other resources has declined sharply over the last decade. Commodity exports have fallen from almost 60 percent of total merchandise export volume in 1980 to 34 percent in 2000.⁸ Factors behind this decline include the greater use of raw materials for processing in Canada to enhance higher value-added exports as well as the rapid expansion of trade in high-tech and other non-resource products. In Canada's mix of exports, knowledge-based and other high-tech products have been among the fastest-growing areas. As a result, high-tech exports rose from 14 percent of overall merchandise export volume in 1992 to almost 29 percent in 2000.
- ❑ As in the case of exports, imports of resource products also play an important, albeit declining, role in Canada's foreign trade. In 2000, resource imports represented 25.1 percent of total merchandise import volume, somewhat lower than the 1990 figure of 30.8 percent.

⁷ Consumer goods include furniture and other household goods, apparel, footwear, photographic goods, medicinal and pharmaceutical products and other personal items.

⁸ Resources include energy such as crude petroleum, natural gas, electricity, coal and other energy products; agricultural products such as wheat and other farm and fish products; forest products such as lumber, pulp and paper; and industrial materials such as metals, minerals, chemicals and fertilizers.

Box B: Canada's Position in Global High-tech Trade

Over the last decade, Canada's trade in high-tech products has been a key driver of growth in international trade, with Ontario and Quebec in the lead.⁹ Canada has successfully positioned itself in supplying high-tech products to the U.S. market, but has remained a small player in the broader global market.

The value of Canada's merchandise exports and imports of high-tech products rose very rapidly in recent years (Figure B1). In 2000, Canada's high-tech exports increased by 30 percent and imports by 26.2 percent as measured in constant dollars, substantially outpacing growth in the remaining merchandise trade categories. Measured in current dollars, high-tech exports also posted strong gains, despite the continued decline in the prices of computers and computer-related products. The ratio of Canada's exports of high-tech products to total merchandise exports (in constant dollars) also might be used as an additional high-tech growth indicator: high-tech products represented 28.9 percent of total merchandise exports in 2000, more than double the 14 percent in 1992 (Figure B2). The corresponding import ratio was up from 22 percent to 37 percent over the same period.

Figure B1: Canada's Trade of High-tech Products

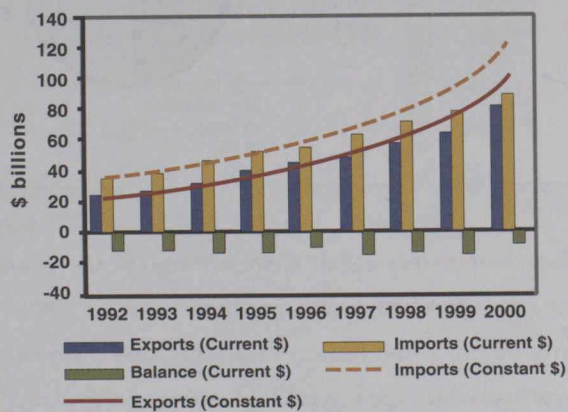
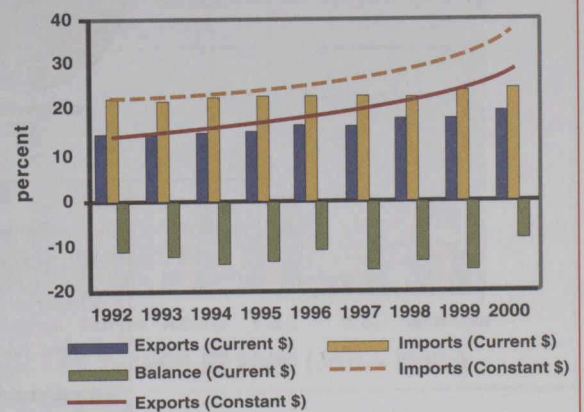


Figure B2: Ratio of High-tech Products to Canada's Goods Trade

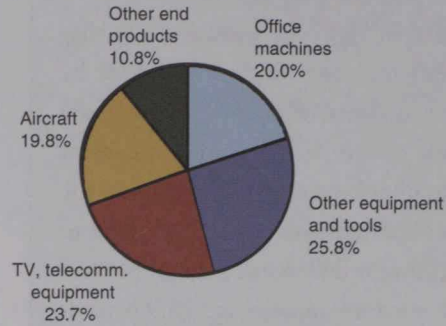


Between 1992 and 2000, Canada's exports of high-tech products surged at a faster pace than like-product imports. Imports of high-tech products reached new heights over the year due to persistent high demand for investment in new technologies to enhance productivity, and the export capability of various sectors of the Canadian economy. As the value of imports is typically higher than that of exports, the surge in imports has widened Canada's deficit in high-tech trade, which reached \$8.3 billion in current dollars in 2000. Among high-tech products, the category of office machines and equipment, which includes computers, has largely contributed to this development, in both current and constant dollars. Since 1994, office machines and equipment have also become the largest component of high-tech exports, as their share (in constant dollars) doubled from 20 percent in 1992 to 41 percent in 2000, while their counterpart import share rose from 23.2 percent to a peak of 51.5 percent during the same period (Figures B3 and B4).

⁹ High-tech products include aircraft, engines and parts; office machines and equipment; television, telecommunications and related equipment; and other miscellaneous products based on Statistics Canada's publication entitled *Canadian International Merchandise Trade*. Balance of Payments data, available in both current and constant dollars, are used in this special report.

Figure B3: Composition of Canada's High-tech Exports

1992



2000

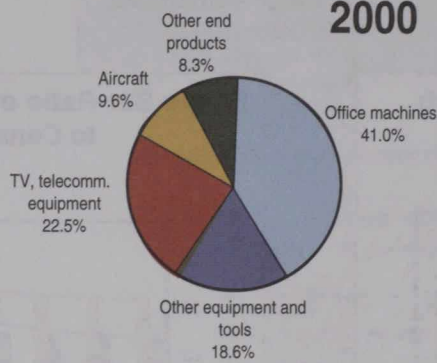
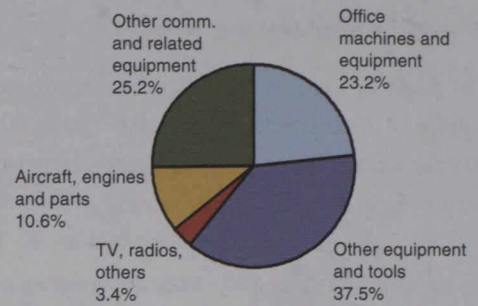
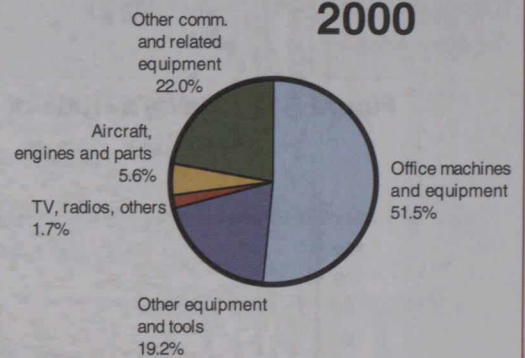


Figure B4: Composition of Canada's High-tech Imports

1992



2000



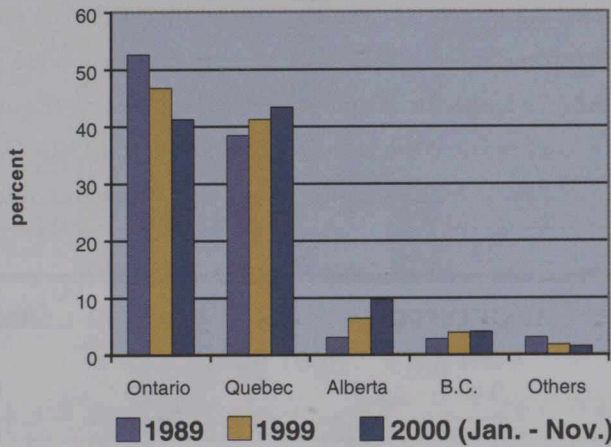
Within Canada, high-tech trade expansion is shared among the provinces, with Ontario as the largest exporter of high-tech products through 1999.¹⁰ Ontario's major high-tech exports are office and business machines, and pharmaceutical and medicinal products. Quebec, which used to track Ontario's performance, appears to have become Canada's largest provincial exporter of high-tech products in 2000.¹¹ In 2000, Quebec accounted for 43.4 percent of Canada's total exports of high-tech products, just more than 41.2 percent for Ontario (Figure B5). Next to Ontario, Alberta ranked third, as its share of Canada's total high-tech exports tripled from 3.1 percent in 1989 to 9.8 percent for January to November 2000, while British Columbia's export share also gained during the same period. Apparently, Quebec also has the biggest high-tech component, representing about 30 percent of its current dollar export bundle, with aircraft, aircraft engines and parts, communications and related equipment as key items (Figure B6). On the import

¹⁰ High-tech trade data by Canadian provinces were sourced from Statistics Canada's International Trade Division. The data measured on customs basis includes medicinal and pharmaceutical products; office machines and equipment; aircraft and associated parts; communications and related equipment; electrical lighting and distribution; navigation equipment; other measuring/controlling laboratory medical and optical equipment; and medical, ophthalmic and orthopaedic supplies. These data are available only in current dollars.

¹¹ For practical purposes, data for 2000 are based on monthly information up to November.

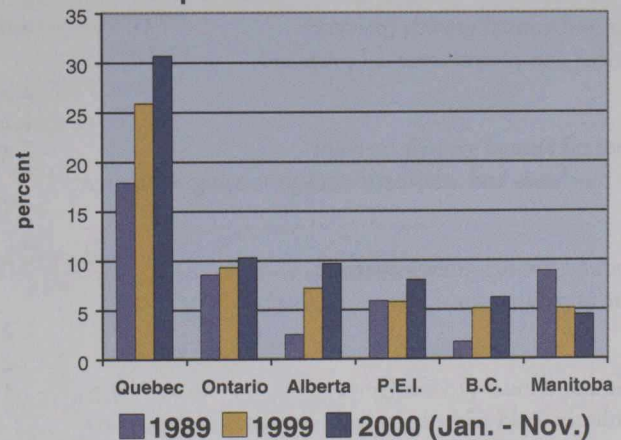
side, Ontario accounted for the largest share, at 58 percent of Canada's total high-tech purchases in 1999, while Quebec, British Columbia and Alberta ranked second, third and fourth, with shares of 28 percent, 7 percent and 5 percent respectively.

Figure B5: Canada's Composition of High-tech Exports by Selected Provinces



Canada's strength in high-tech exports is also reflected in its ability to penetrate and succeed in selected products in the U.S., the world's largest high-tech market. Canada's export sales of high-tech products¹² to the U.S. were brisk, growing at a compound annual growth rate of 15 percent between 1989 and 1999. Canada also has the ability to market high-tech products to some individual countries outside the U.S. For example, Canada's exports of high-tech products to the EU grew at 7.7 percent, to Japan at 8.1 percent, and to Mexico at 5 percent between 1989 and 1999, all at a compound annual growth rate.

Figure B6: High-tech Share of Provincial Goods Exports



On a product-specific basis, Canada supplied 25 percent and 10 percent, respectively, of U.S. imports of aircraft and telecommunications apparatus in 1999 (Table B1). In the case of office machines and data processing equipment, however, Canada had lost significant market share in the U.S., from 15 percent in 1980 to 4 percent in 1999. As a consequence, Canada's overall share in the U.S. high-tech market fell slightly from 9.3 percent in 1980 to 7.3 percent in 1999, although it remained substantially higher than countries such as Germany, France and the U.K. Japan's market penetration in the U.S. high-tech market is traditionally greater than Canada's. Since 1987, Mexico has overtaken Canada in the U.S. market for high-tech products.

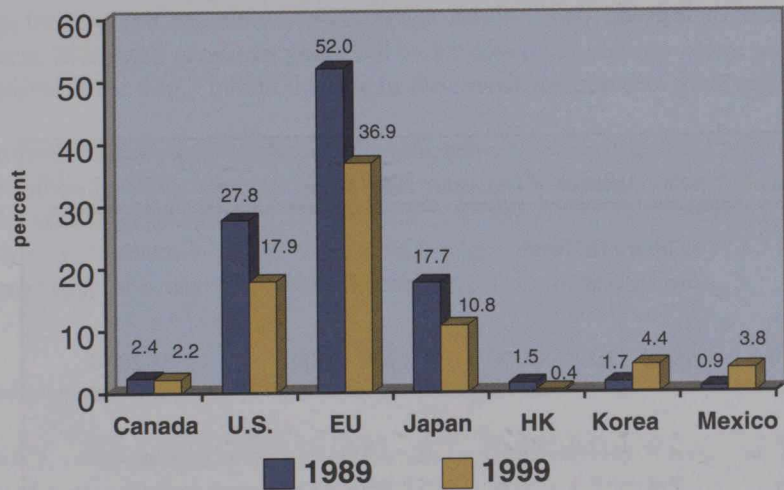
¹² Canada's high-tech trade data vis-à-vis other countries sourced from the UN Comtrade database includes medicinal and pharmaceutical products; office machines and automatic data processing equipment; electrical appliances; telecommunications and sound-recording apparatus; electric power machinery and parts; equipment for distributing electricity; electric apparatus for medical purposes; thermionic cold and photo-cathode valves/tubes/parts; and aircraft and associated parts. These sets of data are available only in current dollars.

In the context of the phenomenal rise in the demand for high-tech products worldwide, Canada's presence in the global market remained modest as global trade in high-tech products rose even more strongly than Canada's trade in these areas. On the basis of global market share and the ratio of high-tech exports to total exports, Canada is still positioned as a relatively small global player. Data in current dollars sourced from the UN Comtrade database for 1999 showed that Canada supplied 2.2 percent of the global demand for high-tech products in 1999, compared with 36.9 percent for the EU, 17.9 percent for the United States, 10.9 percent for Japan, 4.4 percent for South Korea and 3.8 percent for Mexico (Figure B7). With respect to high-tech exports as a percent of total exports during 1980 and 1999, Canada's performance was consistently behind the U.S., EU Japan, Hong Kong, Korea and Mexico.

Table B1: Distribution of U.S. High-tech by Country (percent)

	CANADA	MEXICO	JAPAN	U.K.	FRANCE	GERMANY
Aircraft and associated equipment and parts						
1980	26.2	0.0	7.5	15.4	20.5	0.0
1999	25.3	0.5	9.1	9.1	24.2	11.4
Compound annual growth (percent)	-0.2	13.3	1.1	-2.7	0.9	—
Telecommunications and sound-recording apparatus						
1980	4.7	10.9	46.4	0.1	0.3	0.0
1999	10.0	23.3	19.4	1.3	0.6	0.8
Compound annual growth (percent)	4.0	4.1	-4.5	12.0	3.7	—
Medicinal and pharmaceutical products						
1980	3.3	1.6	12.2	14.6	4.4	1.5
1999	5.2	0.6	9.6	15.7	5.0	23.9
Compound annual growth (percent)	2.4	-5.5	-1.2	0.4	0.7	—
Office machines and automatic data-processing equipment						
1980	15.1	3.1	40.2	0.0	3.9	0.0
1999	3.8	8.4	18.6	2.3	0.4	1.1
Compound annual growth (percent)	-7.0	5.4	-4.0	—	-10.9	—
Electric apparatus for medical purposes						
1980	6.7	1.1	14.9	0.0	5.9	0.0
1999	3.6	5.1	28.1	4.5	5.8	28.7
Compound annual growth (percent)	-3.3	8.2	3.4	—	-0.1	—
Thermionic, cold and photo-cathode valves, tubes, parts						
1980	3.8	3.9	14.4	0.0	1.6	0.0
1999	5.1	3.5	18.2	1.3	1.6	1.8
Compound annual growth (percent)	1.5	0.6	1.2	—	-0.2	—
Equipment for distributing electricity						
1980	17.1	33.7	10.3	1.4	1.6	0.3
1999	7.4	62.9	3.3	0.8	0.8	1.7
Compound annual growth (percent)	-4.4	3.3	-5.8	-3.2	-3.4	9.1
Electrical appliances (switches, relays, etc.)						
1980	10.9	16.1	24.9	0.0	4.4	0.0
1999	8.5	23.8	18.4	3.1	2.3	7.1
Compound annual growth (percent)	-1.3	2.1	-1.6	—	-3.3	—
Electric power machinery and parts thereof						
1980	17.7	22.3	15.3	2.4	2.1	0.0
1999	7.2	25.0	7.4	1.9	1.1	3.6
Compound annual growth (percent)	-4.7	0.6	-3.7	-3.4	-3.4	—
All high-tech						
1980	9.7	7.6	29.8	2.6	4.2	0.1
1999	7.3	13.1	16.8	3.1	2.7	3.8
Compound annual growth (percent)	-1.5	2.9	-3.0	1.0	-2.3	23.35

Figure B7: Distribution of Global Exports of High-tech products



Structural developments in import growth

In volume terms, merchandise import growth accelerated to 12.9 percent in 2000, consistent with the acceleration in Canada's output growth to 4.7 percent in 2000 (Table 11). The growth in the value of Canada's imports of goods in 2000 was somewhat smaller, at 11.1 percent, reflecting the impact of steady declines in the price of computers and other M&E.

Table 11: Canada's Merchandise Imports by Sector - Growth (percent) in 2000

Products	Value of imports (\$ billions)	Growth in current dollars	Real growth in 1992 constant dollars
Agriculture and fishing	18.6	5.2	5.9
Energy	17.8	65.8	14.1
Forestry	3.1	11.8	2.7
Industrial goods and materials	70.5	13.4	10.1
Machinery and equipment	122.7	13.5	22.7
Automotive products	77.4	2.0	1.8
Other consumer goods	40.1	8.5	7.6
Total	363.2	11.1	12.9

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade 2000*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2000.

The rapid growth of M&E import volume was particularly important for Canada in 2000, as it enabled businesses to expand and upgrade their production capacity at a time when the economy was operating at very high rates of capacity use. It also helped businesses to re-engineer the structure of their production facilities.

Table 12: Value, Share and Growth of Canada's Goods Trade (Balance of Payments Basis)

Industry	Level (\$ billions)			Share of Total in percent			Cumulative percent Growth 1989-2000	Growth percent 1999-2000
	1989	1999	2000	1989	1999	2000		
Exports								
Total	147.0	360.6	417.7	100.0	100.0	100.0	184.1	15.8
Agricultural and fishing	11.6	25.6	27.6	7.9	7.1	6.6	137.9	7.8
Energy	13.7	29.7	52.5	9.3	8.2	12.6	283.2	76.8
Forestry	21.5	39.1	41.4	14.6	10.8	9.9	92.6	5.9
Industrial	32.3	57.4	64.6	22.0	15.9	15.5	100.0	12.5
M&E	24.0	86.0	105.6	16.3	23.8	25.3	340.0	22.8
Automotive	34.0	95.5	96.3	23.1	26.5	23.1	183.2	0.8
Consumer goods	2.6	13.5	14.7	1.8	3.7	3.5	465.4	8.9
Imports								
Total	139.2	326.8	363.2	100.0	100.0	100.0	160.9	11.1
Agricultural and fishing	8.3	17.6	18.6	6.0	5.4	5.1	124.1	5.7
Energy	6.2	10.7	17.8	4.5	3.3	4.9	187.1	66.4
Forestry	1.4	2.7	3.1	1.0	0.8	0.9	121.4	14.8
Industrial	26.9	62.1	70.5	19.3	19.0	19.4	162.1	13.5
M&E	43.3	108.2	122.7	31.1	33.1	33.8	183.4	13.4
Automotive	31.9	75.9	77.4	22.9	23.2	21.3	142.6	2.0
Consumer goods	15.0	37.0	40.1	10.8	11.3	11.0	167.3	8.4
Balance								
Total	7.7	33.8	54.5					
Agricultural and fishing	3.3	8.0	9.0					
Energy	7.5	19.0	34.7					
Forestry	20.1	36.4	38.3					
Industrial	5.3	-4.7	-5.9					
M&E	-19.3	-22.2	-17.1					
Automotive	2.0	19.6	18.9					
Consumer goods	-12.4	-23.5	-25.4					

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade 2000*. Catalogue no. 65-001-XPB, December 2000. Note: Sums may not add up to 100 because special transactions, inland freight and other balance of payments adjustments figures, which are part of the merchandise trade account, are not included.



Merchandise Trade Balance

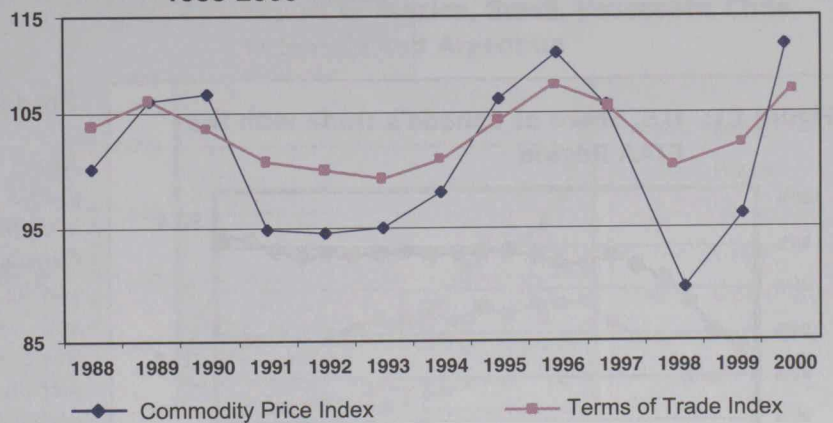
In 2000, the merchandise trade surplus increased to a record high of \$54.5 billion from \$33.8 billion in 1999 (Table 12). The overall surplus in trade in agriculture and fishing, energy, forestry, and automotive products rose sharply, while the deficit in trade in industrial products, M&E and consumer goods fell by \$2 billion. The energy sector accounted for 76 percent of the \$20.7 billion increase in the overall merchandise trade surplus in 2000.

In terms of trading partners, the merchandise trade surplus with the U.S. grew to a record \$92.1 billion in 2000, up from \$60.1 billion the previous year. Elsewhere, the deficit in merchandise trade widened, to \$12.6 billion with the EU in 2000 (from \$10.2 billion in 1999); to \$1.8 billion with Japan (from \$1.4 billion in 1999); and to \$23.2 billion with countries other than the U.S., the EU and Japan (from \$14.7 billion).

Developments with respect to the Terms of Trade¹³

Canada is a net exporter in commodity trade: in 2000, exports of food, energy, forestry products and industrial materials totalled \$186.1 billion, while imports amounted to \$109.8 billion, generating a surplus of \$76.3 billion. The further rise in commodity prices in 2000¹⁴ contributed to an 8.9 percent increase in Canada's merchandise export prices. At the same time, merchandise import prices rose by 2.5 percent. This resulted in the terms of trade increasing by 6.4 percent, accounting for much of the improvement in the trade surplus in 2000. Although Canada's dependence on commodity trade has been declining steadily, commodity prices continued to significantly affect Canada's terms of trade. The direction of movement in the terms of trade closely followed the movement of commodity prices (Figure 3). In general, fluctuations in the terms of trade are smaller than those in commodity prices, since the prices of non-commodity products such as automotive products, M&E and consumer goods do not fluctuate sharply over time.

Figure 3: Canada's Commodity Price Index and Merchandise Laspeyres Terms of Trade, 1988-2000



Source: Bank of Canada, *Banking and Financial Statistics*

¹³ Movements in the price of exports relative to the price of imports are referred to as changes in a country's terms of trade. An improvement in the terms of trade (i.e. a rise in export prices relative to import prices) means that a country's purchasing power has increased. In other words, the earnings from a given quantity of exports purchase a greater quantity of imports. Conversely, a decline in the terms of trade requires a country to export more to pay for a given quantity of imports. The terms of trade are commonly measured as the index of average export prices, divided by the index of average import prices. This measure of the terms of trade is influenced by many factors, including commodity price changes, exchange rate movements, domestic and international supply and demand conditions, changes in the mix of products exported and imported, and domestic cost and productivity trends; accordingly, care must be exercised in interpreting changes in this indicator. In this analysis, the Laspeyres counterpart series are used, as they are more indicative of pure price movements because they exclude the price effect associated with changes in the product mix of exports and imports.

¹⁴ The Bank of Canada's US\$ energy price index (1982-1990=100) almost doubled from a low of 64.6 in 1998 to average 120.8 in 2000. The corresponding price index for industrial materials (which includes metals, minerals, forest products and other non-energy raw materials) rose from 108.0 in 1998 to 115.0 in 2000.



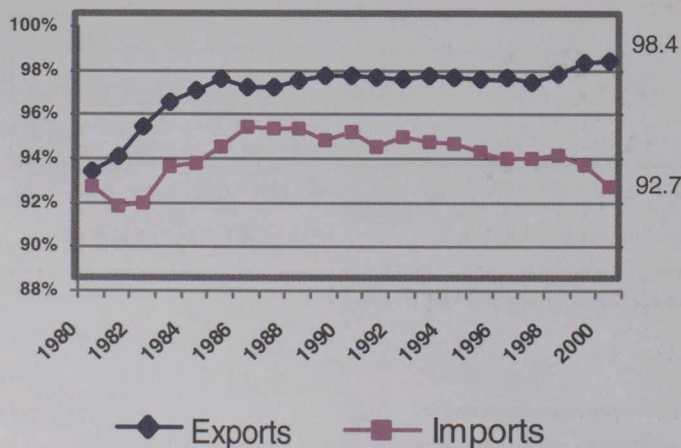
Box C: Trade and Investment with FTAA Member Countries

Introduction

Canada is currently negotiating with 33 other democratic countries in the hemisphere toward a Free Trade Area of the Americas (FTAA), which is to be concluded by 2005. The process was initiated by a Summit in December 1994 in Miami, hosted by U.S. President Clinton. A second Summit officially launched the negotiations in Santiago, Chile, in April 1998. Canada chaired the initial 18-month start-up phase of the trade negotiations from spring 1998 until November 1999, concluding with hosting of the Fifth FTAA Trade Ministers Meeting in Toronto on November 3-4, 1999. Canada hosted the Summit of the Americas in Quebec City in April, at which the FTAA was a key component.

The successful completion of the FTAA negotiations would create the world's largest free trade area, with 794 million people (1999 data) and a combined gross domestic product (GDP) of more than US\$11 trillion (1999 estimate). The FTAA would build on Canada's free trade ties with the United States and Mexico, and separately with Chile and its expanding links elsewhere in the hemisphere, allowing Canada to take full advantage of emerging hemispheric markets. Even excluding Canada's NAFTA partners, the region was a \$3.8 billion export market for Canadian goods in 2000 (about 7.5 percent of Canada's total merchandise exports to countries outside of U.S. and Mexico).

Figure C1: U.S. Share of Canada's Trade with the FTAA Region



Trade with FTAA Countries 1980-2000

As the United States is Canada's most important trade partner, much of Canada's trade with the FTAA "region" is with the United States. In 2000, the U.S. share in Canada's total FTAA trade was 98.4 percent in exports and 92.7 percent in imports, leaving only 1.6 percent and 7.3 percent for trade with the other 32 countries (henceforth referred to as FTAA₃₂). The following section discusses Canada's export and import performance with FTAA₃₂ countries in greater detail. It is important to stress at the outset that Canada's export and import trade with most of the FTAA₃₂ countries has not yet reached a significant order of magnitude, with the exception of Mexico, Brazil and Chile. In 2000, for instance, Canada's exports to each of nine of the prospective FTAA partners amounted to less than 1 percent of sales to the FTAA₃₂ countries. In the case

of imports, the corresponding number of countries was somewhat larger, at 14. For this reason, it is sufficient to discuss in greater detail Canada's trade performance with respect to a limited number of countries.

Trade Balance

Historically, Canada has recorded a growing deficit in trade with the FTAA₃₂ countries. The deficit shot up from just below \$300 million in 1980 to \$12.2 billion by 2000. The gap between exports and imports grew rapidly in the 1990s, especially since 1997. Imports increased dramatically while exports declined noticeably in the wake of the financial crisis that adversely affected economic growth in these countries.



Much of the growth in the deficit originated in trade with Mexico, reflecting the growth in imports from Mexico since the Free Trade Agreement (FTA) came into effect in 1989. Mexico made up for 82.6 percent of the deficit in the FTAA₃₂ trade balance in 2000, totalling \$10 billion.

Excluding U.S. and Mexico, Canada's trade balance with FTAA₃₂ countries has fluctuated greatly for much of the past two decades. Canada experienced a trade deficit ranging from \$0.2 billion in 1986 to \$2.1 billion in 2000. In contrast, Canada had a small surplus for much of the mid-1990s, reaching a high of \$0.4 billion in 1997 with most of the FTAA nations other than the U.S. and Mexico. Although two-way-trade grew from \$6.3 billion in 1980 to \$9.7 billion in 2000 at a compounded annual rate of 2.2 percent, much of the increase came from imports.

Merchandise Exports

By country of destination, most of Canada's exports to the FTAA₃₂ countries are shipped to Mexico, Brazil, Venezuela, Chile, Colombia and Argentina. In 2000, these six countries represented 81 percent of Canada's total exports to the FTAA₃₂ region, up from around 75 percent in the 1980s.

- The top commodities that make up majority of exports to the FTAA₃₂ countries are vegetables; machinery/mechanical appliances; vehicles/aircraft; wood pulp; and chemicals.

Merchandise Imports

In the case of imports, Mexico, Brazil, Venezuela, Chile, Colombia and Argentina are also Canada's more important trading partners. In 2000, imports from these countries represented 90.2 percent of Canada's overall imports from FTAA₃₂, up from about 86 percent in the early 1980s. Almost all of the gains in market share can be attributed to Mexico.

- The top imports from FTAA₃₂ countries are machinery/mechanical appliances; vehicles/aircraft; minerals; vegetables; and foodstuffs.

Two-way Trade - By Country

Mexico

Canada's exports to Mexico have increased considerably since the 1989 implementation of the FTA — even before the North American Free Trade Agreement (NAFTA) came into effect in 1994. Over the 11-year period between 1989 and 2000, exports to Mexico grew at a compound annual rate of 11.1 percent. However, growth in exports over this period was erratic, marked by an 11 percent decline in 1991 and increases of 40 percent in 1992 and 31 percent in 1994. Since

Figure C2: Canada's Exports, Imports and Trade Balance with FTAA Countries (excluding the U.S.)

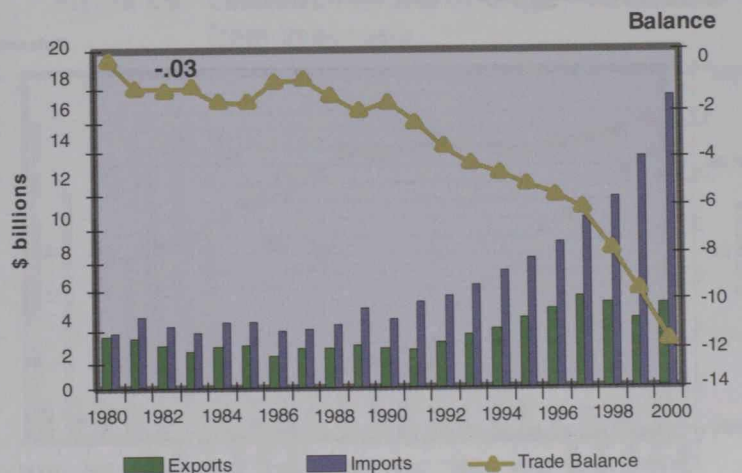
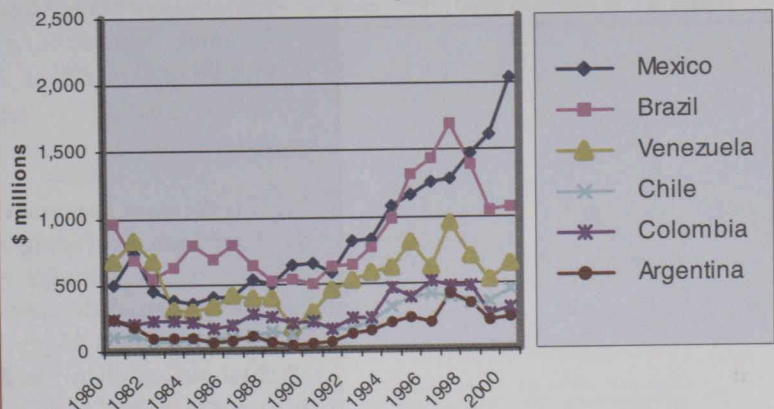


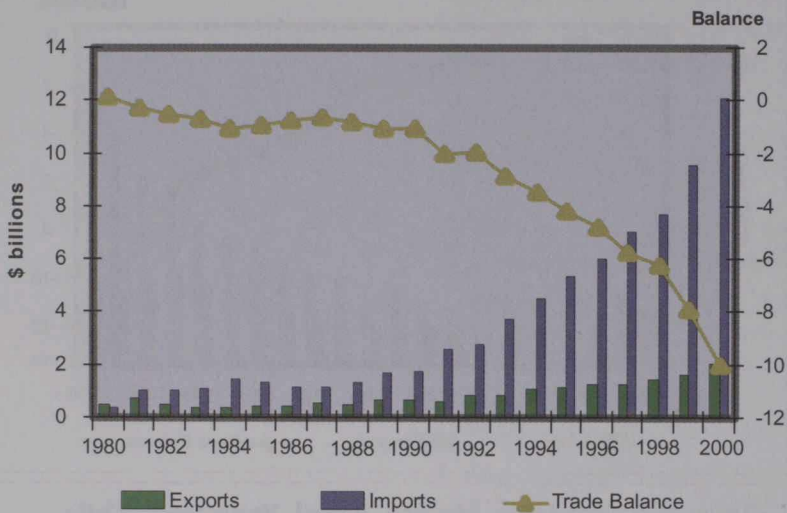
Figure C3: Export to Mexico, Brazil, Venezuela, Chile, Colombia and Argentina



the NAFTA came into effect, exports to Mexico increased strongly at a compound annual rate of 13.8 percent, despite the depreciation in Mexico's new peso from a high of \$0.4315 in February 1994 to a low of \$0.1490 in September 1998. In 1993, exports to Mexico made up for 23.8 percent (\$0.83 billion) of the total FTAA₃₂ share in exports and by 2000, they shot up to 34.9 percent (\$2 billion).

□ The top exports to Mexico are vehicles/aircraft/vessels; vegetables; machinery/mechanical appliances; live animals; and wood pulp.

Figure C4: Canada's Trade with Mexico



During the period 1993-2000, imports from Mexico increased steadily at a compound annual rate of 18.3 percent, substantially higher than the growth in exports. This reflects, in part, an increase in the import price of crude petroleum. This served to increase Mexico's share in Canada's imports from the FTAA₃₂ countries, from 59 percent in 1993 to 67 percent by 2000. Imports went up from \$3.7 billion in 1993 to \$12.1 billion by 2000, an increase of more than 200 percent. Canada has become Mexico's second-largest export destination. As a result of this dramatic increase in Canada's imports from Mexico, the deficit in trade with Mexico increased from \$2.9 billion in 1993 to \$10 billion in 2000.

□ The top commodities imported from Mexico are machinery/mechanical appliances; vehicles/aircraft/vessels and associated transport equipment; miscellaneous manufactured articles; base metals; and mineral products including crude petroleum.

Brazil

Brazil is the most important destination for Canadian exports in Latin America and the Caribbean (excluding Mexico). In the period 1989-2000, Brazil made up 22.7 percent of Canada's exports to FTAA₃₂ countries. However, due to the financial crisis and the accompanying economic slowdown in that country, exports to Brazil were down 25 percent in 1999, from \$1.4 billion in 1998 to \$1 billion in 1999 recovering slightly to \$1.1 billion in 2000.

□ The top categories of exports to Brazil are vehicles; aircraft, vessels and associated transport equipment; mineral products; chemicals; machinery and mechanical appliances; electronic equipment; sound and television recorders/reproducers; wood pulp; and paper products.

Canada's imports from Brazil have trended up over the last 20 years, except in 1990-1991 when Canada was in a recession. On average, Brazil made up 13.1 percent of Canada's imports from the FTAA₃₂ countries over the period of 1989-2000. Imports from Brazil increased at a compound annual rate of 2.6 percent over the same period. The trade balance with Brazil worsened from a \$373 million surplus in 1997 to a deficit of \$432 million in 2000.

□ The major commodities imported from Brazil are foodstuffs; beverages; spirits and vinegar; tobacco; machinery/mechanical appliances; electronic equipment and parts; vegetables; metals; and minerals.

Venezuela

Canada's exports to Venezuela trended down over the last 20 years from more than 20 percent of FTAA₃₂ exports in the early 1980s to 10 percent in 2000. The absolute value of Canada's exports to that country also declined over this period, reflecting economic uncertainty in Venezuela and the associated weakness in demand.

- ❑ Major Canadian exports to Venezuela are vegetables; vehicles/aircraft/vessels; wood pulp; paper products; machinery/mechanical appliances; electronic equipment and parts; and metals.

From a high level in the early 1980s, Canada's imports from Venezuela declined substantially over time until the end of 2000. As a share of FTAA₃₂ trade, imports from Venezuela dropped precipitously from about 59.8 percent in 1980 to 7.8 percent in 1999 and 2000. This decrease in imports can be attributed primarily to the decrease in imports of crude petroleum. In the past two decades, crude petroleum averaged 66 percent of Venezuela's exports to Canada, with a high of 93 percent in 1981. Canada's imports of crude petroleum from Venezuela declined from a high of \$2.2 billion in 1981 to \$1.1 billion in 2000. As a result, the trade deficit narrowed from \$1.6 billion in 1981 to \$776 million in 2000.

- ❑ The top imports from Venezuela are crude petroleum and mineral products; base metals; pearls; precious stones and imitation jewellery; coins; vehicles/aircraft/vessels; machinery/mechanical appliances; and electronic equipment and parts.

Chile

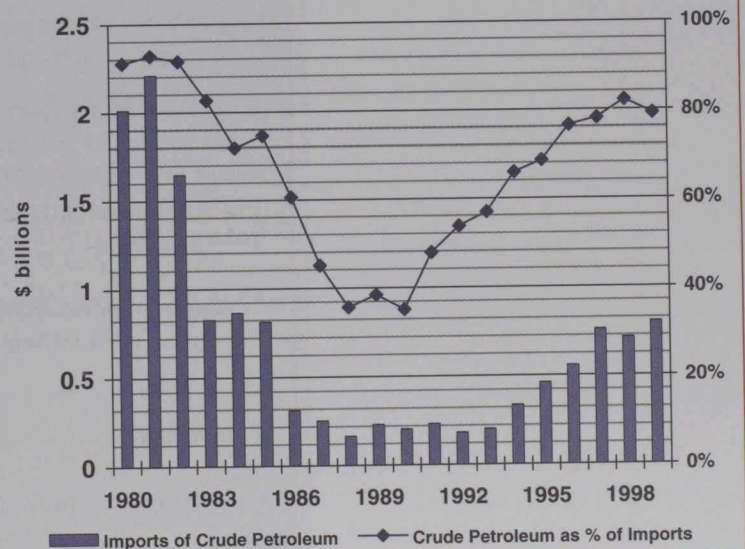
Canada's exports to Chile have been on an upward trend for the last two decades. Chile's share of Canada's exports to FTAA₃₂ grew from 3.3 percent in 1980 to 7.6 percent in 2000. Much of the increase in exports can be attributed to the 1997 Canada-Chile Free Trade Agreement (CCFTA), which provided immediate elimination of the 11 percent Chilean duty for the vast majority of Canada's industrial and resource-based exports.

- ❑ The top exports to Chile from Canada are machinery/mechanical appliances; electronic equipment and parts; vegetables; minerals; chemicals; wood pulp; and paper products.

Following increased market access provided by CCFTA, Canada's imports from Chile increased from \$96 million in 1980 to \$555 million by 2000. However, imports from Chile remained low in dollar terms in 2000, at around 3 percent of Canada's total imports from the FTAA₃₂ region.

- ❑ The major imports to Chile include vegetable products; mineral products; foodstuffs; beverages; spirits and vinegar; tobacco; base metals; and live animals and animal products.

Figure C5: Canada's Imports of Crude Petroleum from Venezuela



Colombia

Colombia's economic slowdown, which started in the second half of 1998, caused a dramatic decrease in Canada's exports to that country. The share of exports to Colombia hovered at around 6 percent to 10 percent of Canada's FTAA₃₂ exports for much of the 1990s until the economic crisis began. Colombia's export share then fell from 9.5 percent in 1996 to 5.2 percent in 2000. The absolute value of exports also went down during the same period, from \$513 million to \$305 million.

- The top exports to Colombia are vegetable products; wood pulp; paper and paper products; machinery/mechanical appliances; electronic equipment and parts; plastics; rubber; and chemicals.

Canada's imports from Colombia have trended upward over time, except during Canada's 1981-1982 and 1990-1991 recessions. The value of imports ranged from a low of \$83 million in 1981 to a peak of \$372 million in 1995 over the two decades. Imports have been lower than exports over the last 20 years, with the exception of 1999 and 2000.

- Major imports from Colombia to Canada are vegetable products; minerals; textiles; chemicals; foodstuffs; beverages; spirits and vinegar; and tobacco.

Argentina

Canada's exports to Argentina declined in the early 1980s, stabilized for the rest of the decade, then increased sharply in the early 1990s, reaching an all-time-high of \$409 million in 1997. This momentum came to a halt in 1998-1999 when the Argentine economy lapsed into a recession, resulting in a decline in exports to \$211 million in 1999. In 2000, exports to Argentina recovered to \$239 million.

- The top exports to Argentina are machinery/mechanical appliances; electronic equipment and parts; wood pulp; paper; plastic; rubber; chemicals; and transportation equipment.

Imports from Argentina increased eightfold over the last two decades, from \$40.8 million to more than \$357 million in 2000. As a result, Argentina's share in Canada's imports from FTAA₃₂ doubled to 2 percent between 1980 and 2000.

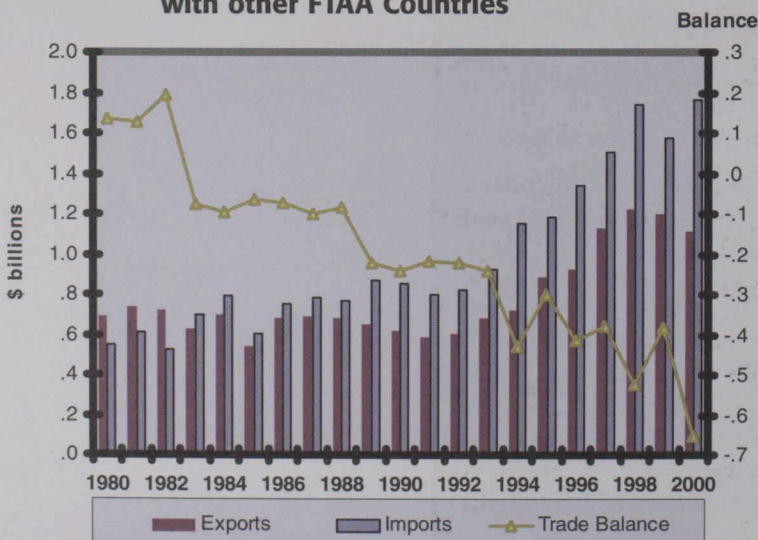
- The leading imports to Argentina are vegetables; minerals; live animals and animal products; foodstuffs; beverages; spirits and vinegar; tobacco; raw hides; leather and leather products; and travel goods.

Highlights of Other FTAA Countries

The remaining FTAA countries (i.e. FTAA₂₆, excluding Mexico, Brazil, Venezuela, Chile, Colombia and Argentina) made up 17.2 percent of Canada's exports to FTAA₃₂ over the past two decades.

In the case of imports, the corresponding figure is 13.3 percent. Although the share is lower in imports than in exports, the value of imports is higher, implying trade deficits with most of the FTAA₂₆ countries.

Figure C6: Exports, Imports and Trade Balance with other FTAA Countries



Among these FTAA₂₆ countries, those standing out in volume of trade are Peru, Jamaica, Guatemala, Costa Rica, Ecuador, Trinidad-Tobago, Dominican Republic, and Guyana. Canada's imports from FTAA₂₆ trended upward through most of 1980-2000. In 2000, most imports came from Jamaica, Guyana, Costa Rica, Peru, Ecuador, Guatemala and Dominican Republic.

TRADE IN SERVICES WITH FTAA COUNTRIES

In 1998, the latest year for which official information is available, Canada's services trade with FTAA₁₁ countries represented 3.5 percent of total services exports to the world, and 4.4 percent of total services imports.¹⁵ Two-way trade in services with FTAA₁₁ countries grew from \$2 billion in 1991 to \$4.2 billion in 1998, an increase of 108 percent during that period.

Exports

- In 1998, commercial services exports grew by 10.3 percent to reach \$1.1 billion or 4.5 percent of Canada's total commercial services exports.
- Travel exports grew 15.7 percent to reach \$398 million, representing 2.9 percent of total travel exports. The comparatively rapid growth of travel services reflected the increase of inbound tourism to Canada.
- Transportation and government services to FTAA₁₁ expanded by 13.6 percent to reach \$200 million or 2 percent of total transportation and government services exports.

With respect to services imports:

- In 1998, commercial services imports grew by 12.6 percent to reach \$1.3 billion or 4.7 percent of total commercial services imports.
- Travel imports grew by 7.2 percent to reach \$922 million, which represented 5.8 percent of total travel imports.
- Transportation and government services imports expanded by 6.8 percent to reach \$250 million or 2 percent of total transportation and government services imports.

In the 1990s, Canada was a net importer of services from FTAA₁₁ countries. The deficit during the 1990s was mostly in travel, followed by commercial services and government services/transportation. The overall deficit on services rose sharply in 1997 and 1998. In 1998, the deficit in overall services trade increased to \$737 million from \$563 million in 1991.

Mexico and Barbados are the major contributors to the deficit in Canada's services trade with FTAA₁₁ countries. In 1998, the services trade deficit was \$458 million with Mexico and \$426 million with Barbados. The comparatively high deficit in services with Mexico is reflected mainly in the travel sector, where outbound tourism from Canada to Mexico increased by 13.4 percent in 1998, to reach \$558 million. In the case of Barbados, most of the deficit is accounted for by imports of commercial services, which in 1998 increased by 16.9 percent to \$1 billion. In

¹⁵ Services data for FTAA countries are published with a lag, as data for 1999 will be available in June 2001. Data on services are available from Statistics Canada for 11 of FTAA₃₂ countries, namely, Argentina, Bahamas, Barbados, Brazil, Chile, Jamaica, Mexico, Trinidad and Tobago, Venezuela, Colombia and Costa Rica. This group of countries is referred to as FTAA₁₁.



contrast, Canada had a persistent surplus in services trade with Brazil. Commercial services and travel exports to Brazil contributed to the surplus of \$251 million in 1998.

Services trade with FTAA₁₁ countries varied dramatically by country. Although most of the transactions in services trade came from commercial services trade, the share of travel is comparatively higher than that of countries outside of the FTAA. This feature reflects the importance of tourism, as the majority of Canadian travellers choose Latin American countries as their winter travel destinations.

Direct Investment¹⁶

The stock of FTAA₃₂ FDI into Canada is typically small. In 2000, it recovered by 11.4 percent to \$1.106 billion, representing 0.4 percent of Canada's total FDI in the same year. Barbados, Brazil, Bahamas and Mexico were the largest source of FDI for Canada among the FTAA₃₂ countries, together contributing 97.7 percent to the total FTAA₃₂ flows in 2000.

The stock of Canada's outflow of CDIA to FTAA₃₂ is substantially larger than that of inflows. In 2000, it amounted to \$46.9 billion, or 15.6 percent of Canada's total CDIA, after rising by 7.1 percent from \$43.7 billion the previous year. The record investment outflow resulted mainly from Canada's acquisition of production facilities in the FTAA₃₂ countries. In order of significance, Barbados, Chile, Bahamas, Brazil, Argentina, Mexico and Peru were the main destinations of CDIA, accounting for 92.9 percent of total outflows to FTAA₃₂. In 2000, CDIA to Barbados increased sharply to \$19.6 billion, from \$18 billion in 1999.

In contrast, Canadian investors reduced direct investments in Peru, Colombia, Jamaica, Honduras and Costa Rica in 2000.

Conclusion

Two-way merchandise trade between Canada and the FTAA₃₂ countries rose steadily, from \$7.1 billion in 1980 to \$23.8 billion in 2000. Most of the increases in two-way trade came from Mexico. Excluding Mexico, two-way trade with FTAA₃₂ countries went from \$6.3 billion in 1980 to \$9.7 billion in 2000. Because the increase in two-way trade came from imports, Canada's deficits have worsened over time. Imports from FTAA₃₂ totalled \$18 billion in 2000, substantially higher than the \$5.8 billion value of exports the same year.

In the case of services, much of Canada's exports are in the form of commercial services. For imports, both travel and commercial services are important.

Canada's direct investment in FTAA₃₂ is substantially higher than foreign investment in Canada. As well, Canada's outflow increased more than fivefold between 1989 and 2000, a more rapid rate than the threefold increase in inflows.

Figure C7: Balance in Total Services Trade with FTAA₁₁, Barbados, Brazil and Mexico

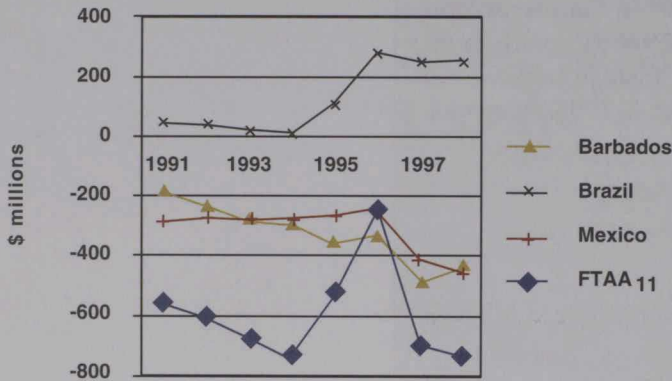
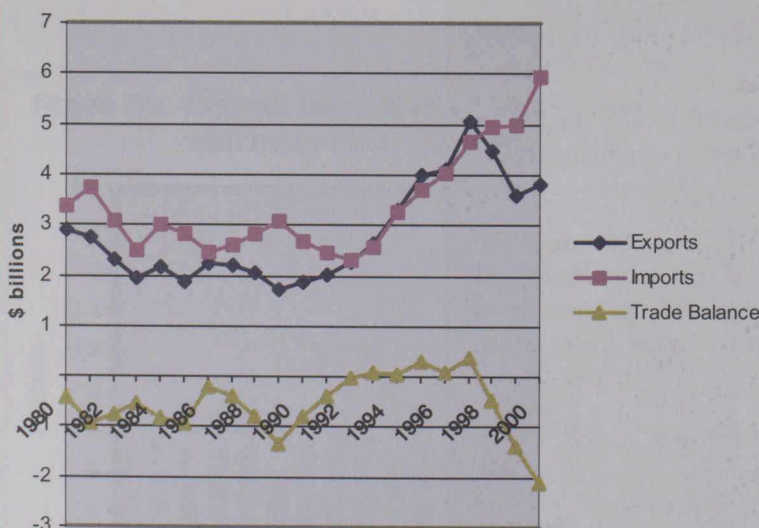


Figure C8: Export, Import and Trade Balance with FTAA other than U.S. and Mexico



¹⁶ Our thanks to the staff of Statistics Canada's Balance of Payments Division for compiling this new information.

II. TRADE IN SERVICES

2001

In 2000, exports of services reached \$56.3 billion, which accounted for 11.9 percent of total exports of goods and services and represented an increase of 8.6 percent over the 1999 figure of \$51.8 billion. The growth rate in 2000 was higher than the 6 percent achieved in 1999. At the same time, imports amounted to \$62.8 billion, which accounted for 14.7 percent of total imports of goods and services and represented an increase of 8.6 percent from \$57.8 billion in 1999.

Second Annual Report on
Canada's State of Trade

Services trade is classified into four categories: travel services; transportation services; commercial services (including accounting, legal, insurance, architecture, engineering, and management consulting); and a small component to cover government services.

With regard to services exports in 2000:

- Commercial service exports grew by 9.7 percent to \$28.8 billion or 51.2 percent of total services.
- Travel receipts grew 4.2 percent to \$15.7 billion, representing 28 percent of total service exports.
- Transportation services expanded by 13.8 percent to \$10.7 billion or 19 percent of total service exports.
- Government services declined by 0.4 percent to \$1.03 billion, accounting for 1.8 percent of total services exports.

With regard to services imports in 2000:

- Commercial service imports grew by 7.6 percent to \$30.4 billion or 48.3 percent of total services imports.
- Travel payments grew 6.7 percent to a record \$18 billion, as overseas spending by Canadians rose by 10.1 percent. The appreciation of the Canadian dollar against the euro contributed to this increased travel to European destinations. In 2000, travel payments represented 28.6 percent of total services imports.
- Transportation services expanded by 14.4 percent to \$13.8 billion or 22 percent of total services imports. This growth reflected the sharp increase in two-way trade in merchandise.
- Government services imports declined by 2.4 percent to \$0.66 billion, accounting for only 1 percent of total service imports.

Canada has traditionally been a net importer of services, overall and in all of the individual services categories except government services, which accounted for 1.4 percent of two-way service trade in 2000. The largest deficit has traditionally been in the travel and transportation sectors, followed by commercial services. In recent years, however, the overall deficit has been progressively reduced. In 2000, the deficit in overall services trade was \$6.6 billion (0.6 percent of GDP); down from \$13.6 billion (or 1.9 percent of GDP) in 1993, though up slightly from \$6.1 billion in 1999 (0.6 percent of GDP). The reduction over the years was due in large part to improvements in the commercial services and travel balances. In 2000, however, Canada's deficit on the travel account rose for the first time since 1997.

With regard to the direction of Canada's trade in services, the U.S. remains Canada's principal trading partner. However, the share of the U.S. in Canada's two-way trade is smaller for services (61.1 percent) than for merchandise (80.3 percent). Here as well, however, the U.S. is becoming an increasingly important market, accounting for 59.3 percent of Canada's service exports in 2000 compared to 56.8 percent in 1989.



Turning to imports, the share of the U.S. edged up from 62.5 percent in 1989 to 62.8 percent in 2000. The share of the EU declined, both as a source and as a destination of services trade. The share of exports to Japan dropped sharply over the 1989-2000 period, but Japan's share in Canada's services imports was slightly higher in 2000 than in 1989. The relative shares of other countries increased over 1989-2000 for both exports and imports.

Figure 4: Service Exports to Selected Economies, 1989

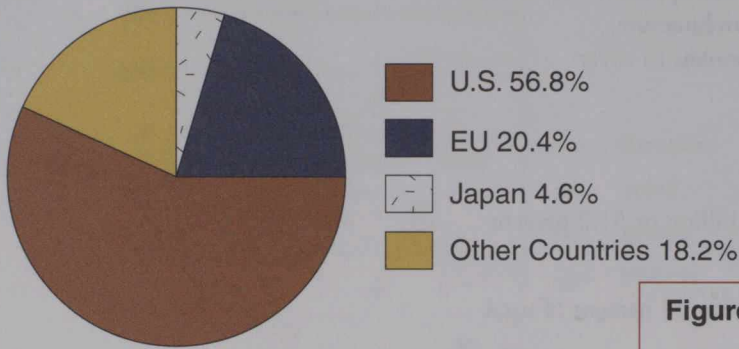


Figure 5: Service Exports to Selected Economies, 2000

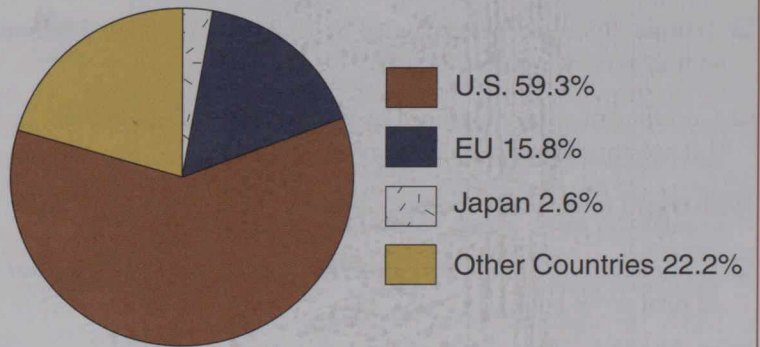


Figure 6: Service Imports from Selected Economies, 1989

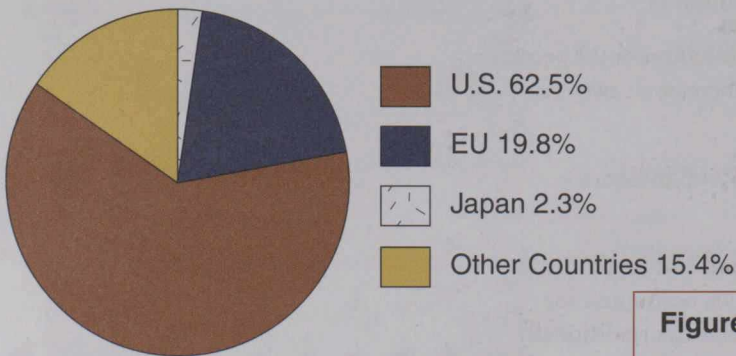
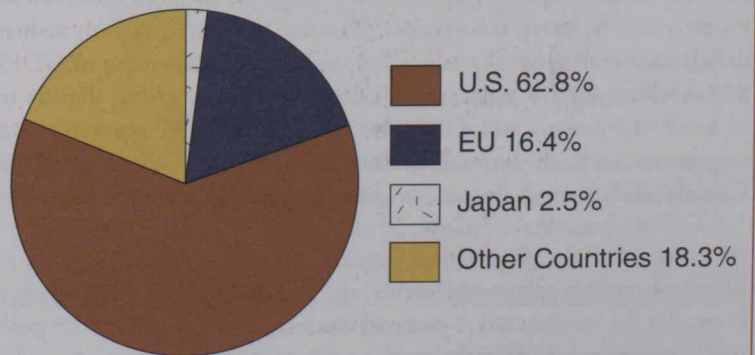
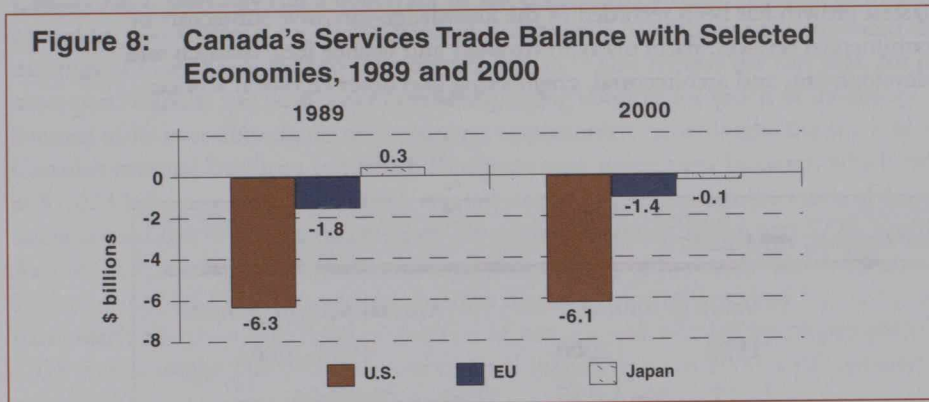


Figure 7: Service Imports from Selected Economies, 2000



Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.

With these developments, Canada's deficit in service trade with the U.S. and the EU fell, while the small surplus with Japan in 1989 turned into a small deficit in 2000.



Source: Statistics Canada *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.

Developments in Canada's Services Trade

Canada's exports and imports of services have risen at a steady pace over the last two decades. As a share of GDP, Canada's services exports rose to 5.4 percent in 2000, from 3.4 percent in 1989-1992 and 4.4 percent in 1993-1996. Services imports have also expanded faster than GDP; in this case, however, the expansion has been more moderate — from 4.9 percent in 1989-1992 to 5.8 percent in 1993-1996 and to 6 percent in 2000.

Compared to merchandise trade, the pace of growth of services trade has lagged over the last decade despite the rising importance of trade in commercial services. Accordingly, the share of services in Canada's goods and services trade fell further to 11.9 percent in 2000 for exports, and to 14.7 percent for imports, continuing the downward movement from the 1991 peak of 13.6 percent, and 19.8 percent, respectively.

Table 13: Average Annual Trade in Services, 1960-2000

	1960-1969	1970-1979	1980-1989	1990-2000	1998	1999	2000
\$ millions							
Total exports of services	1,543	4,381	13,867	37,074	48,848	51,755	56,229
Total imports of services	1,984	6,588	19,284	46,859	55,809	57,824	62,814
percent							
Share of services in total exports	13.8	10.9	10.9	12.6	13.2	12.6	11.9
Share of services in total imports	18.0	16.6	16.1	16.8	15.5	15.0	14.7

Source: Statistics Canada *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.

Knowledge-based Sectors Drive Commercial Services Trade

The commercial services sector has established by far the largest share and the fastest-growth record in Canada's trade in services. In 2000, commercial services accounted for 51.2 percent of exports of services and 48.4 percent of imports, up from corresponding figures of 40.8 percent and 41.5 percent in 1989.



Commercial services include many of the sectors in which knowledge-based activities predominate. Accordingly, success in this sector is important to Canada's continued evolution as a knowledge-based economy. As shown in Table 14, the fastest growth has been recorded in the knowledge-intensive subsectors of commercial services, particularly in royalties and licence fees, research and development, and architectural, engineering and other technical services.

Table 14: Components of Commercial Services Exports, 1993-2000

Components of commercial services	Value (\$ millions)		Annual percent growth 1994-2000
	1993	2000	
Communications services	1,417	1,926	4.5
Construction services	88	272	17.5
Insurance services	2,810	3,992	5.1
Other financial services	850	1,815	11.4
Computer and information services	1,043	1,743	7.6
Royalties and licence fees	308	2,097	31.5
Non-financial commissions	383	1,010	14.9
Equipment rentals	204	277	4.5
Management services	1,120	2,602	12.8
Advertising and related services	160	403	14.1
Research and development	997	3,288	18.6
Architectural, engineering, and other technical services	1,398	3,653	14.7
Miscellaneous services to business	1,603	4,167	14.6
Audio-visual services	599	1,526	14.3
Total	13,113	28,770	11.9

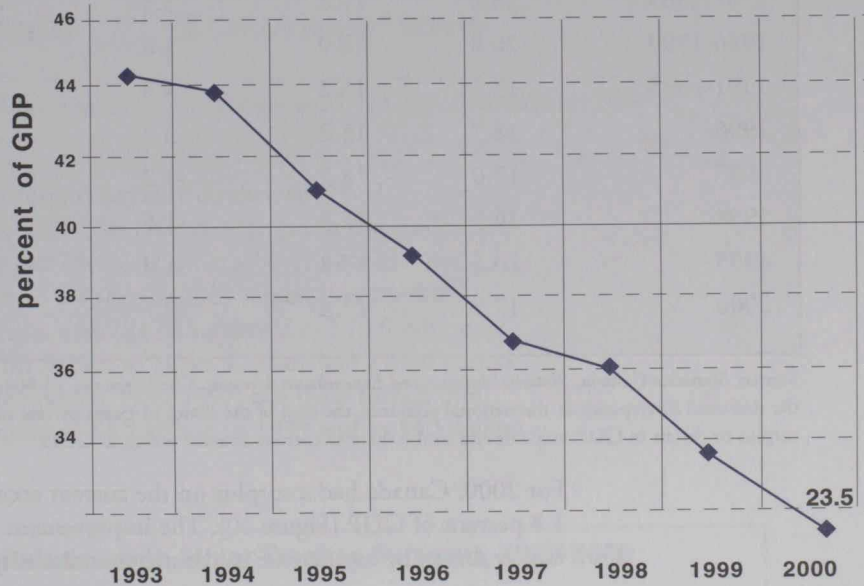
Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.



III. INVESTMENT INCOME

Canada has historically run a deficit on its net investment income account, as money earned by non-residents on their Canadian investments has substantially exceeded the earnings of Canadians on their investments abroad.¹⁷ This reflects the fact that, for the most part, Canada has been a net capital importing country for much of its history because of its over-abundance of investment opportunity. Accordingly, the stock of Canada's external liabilities (on which foreigners earn investment income), which stood at \$1,023 billion at the end of 2000, was substantially greater than the stock of Canadian assets abroad (on which Canadians earn investment income), which was \$779.3 billion. As a result, Canada had a net international investment position of \$243.7 billion or about 23.5 percent of GDP. This share has been in decline in recent years (see Figure 9), with a particularly sharp drop in 2000 as the level of net external debt fell by 10 percent while GDP rose strongly. The decline in net external indebtedness in 2000 is particularly noteworthy, since it was the fifth such decline in the last six years.

Figure 9: Net Foreign Liabilities as a Share of GDP, 1993-2000



Sources: Statistics Canada, *National Income and Expenditure Accounts*, Catalogue no. 13-001-PPB, Fourth Quarter 2000. *Canada's International Investment Position*, Catalogue no. 67-202-XIB, 2000.

For 2000:

- ❑ Investment income earned by Canadian residents on investments abroad totalled \$37.8 billion. Of this, 50 percent was on direct investment, 11.7 percent on portfolio investment and the remaining 38.3 percent on other investment (which includes loans, deposits, reserves and other assets).
- ❑ Income earned by foreign residents on investments in Canada totalled \$68.1 billion. Of this, about 35.1 percent was on FDI, 43.2 percent on portfolio investment, and the remaining 21.7 percent on other investment.
- ❑ Canada had a deficit of \$30.2 billion on the investment income account, a decline of \$2 billion from the previous year. About 83 percent of this deficit was contributed by the deficit in portfolio investment earnings.
- ❑ The deficit on investment income was 55 percent as large as Canada's record merchandise trade surplus of \$54.5 billion.

¹⁷ Investment income consists of income earned as interest, dividends and reinvested earnings on investments (direct, portfolio and other categories) by Canadians abroad and by foreigners in Canada.



IV. CURRENT ACCOUNT

Through most of the period since the early 1970s, Canada has run deficits on the current account, coinciding with the emergence of a structural deficit in public-sector finances.¹⁸ At the same time, however, the share of private savings in Canadian GDP has fallen continuously, to 16.3 percent in 1998 from 22.2 percent in the first half of the 1980s. As a result, Canada has consistently required net borrowing from abroad to finance domestic investment through much of the last three decades. In the 1990s, Canada brought the public sector deficit down, and has turned the balance into a surplus since 1997. The improvement in the budget surpluses has contributed favourably to Canada's current account balances in recent years.

Table 15: Domestic Savings and Investment, as share of GDP, 1981-2000

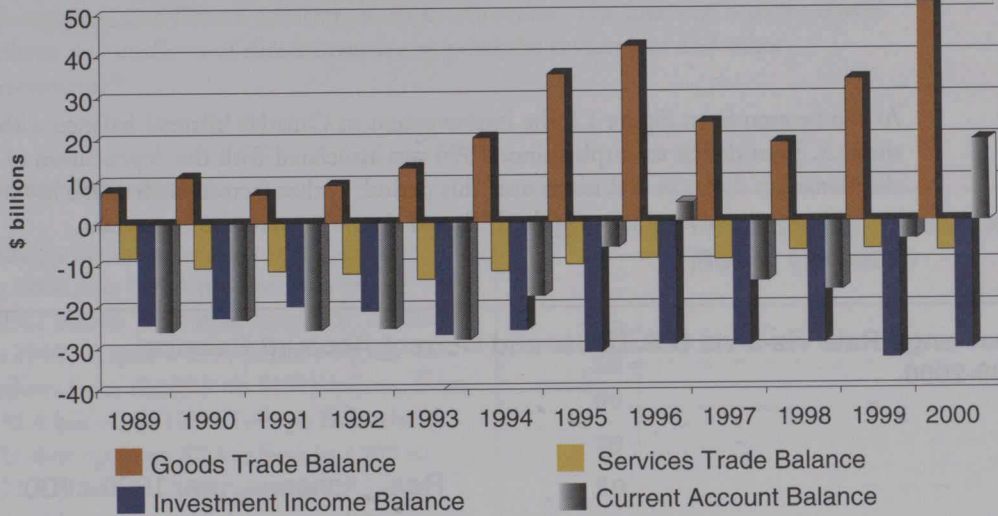
	Private			Public	
	Saving (percent)	Investment (percent)	Excess saving over investment	Budget surplus (+) Budget deficit (-)	Current account balance
1981-1985	23.2	17.8	5.5	-5.1	-1.2
1986-1990	20.8	18.9	1.8	-4.0	-3.3
1991-1995	19.5	15.2	4.3	-6.8	-2.8
1996	18.7	15.2	3.4	-2.5	0.6
1997	17.0	18.2	-1.2	0.1	-1.6
1998	16.3	17.9	-1.6	0.0	-1.8
1999	16.4	17.8	-1.4	1.8	-0.4
2000	17.1	17.8	-0.7	3.5	1.8

Source: Statistics Canada, *National Income and Expenditure Accounts*, Catalogue no. 13-001-PPB, Fourth Quarter 2000. Note: Due to the statistical discrepancy in the national accounts, the sum of the shares of excess private saving over private investment and budget surplus or deficit in GDP may not add to the share of current account deficit in GDP.

For 2000, Canada had a surplus on the current account of \$18.9 billion, representing 1.8 percent of GDP (Figure 10). The improvement in the current account in 2000 was largely driven by an increase in the merchandise surplus with the United States.

¹⁸ The current account balance is the sum of the balances on trade (in merchandise and services), investment income and transfers. A surplus on the current account indicates that a country has earned (or obtained via transfers) more money abroad than it has paid out, and is thus a net saver internationally. This surplus, which is mirrored in a deficit on the capital and financial accounts, requires a net outflow of capital. By the same token, a current account deficit means that a country is a net borrower internationally (as reflected in a net inflow of capital and thus a surplus on the capital and financial accounts). In an accounting sense, a current account deficit reflects a shortage of domestic savings relative to domestic investment.

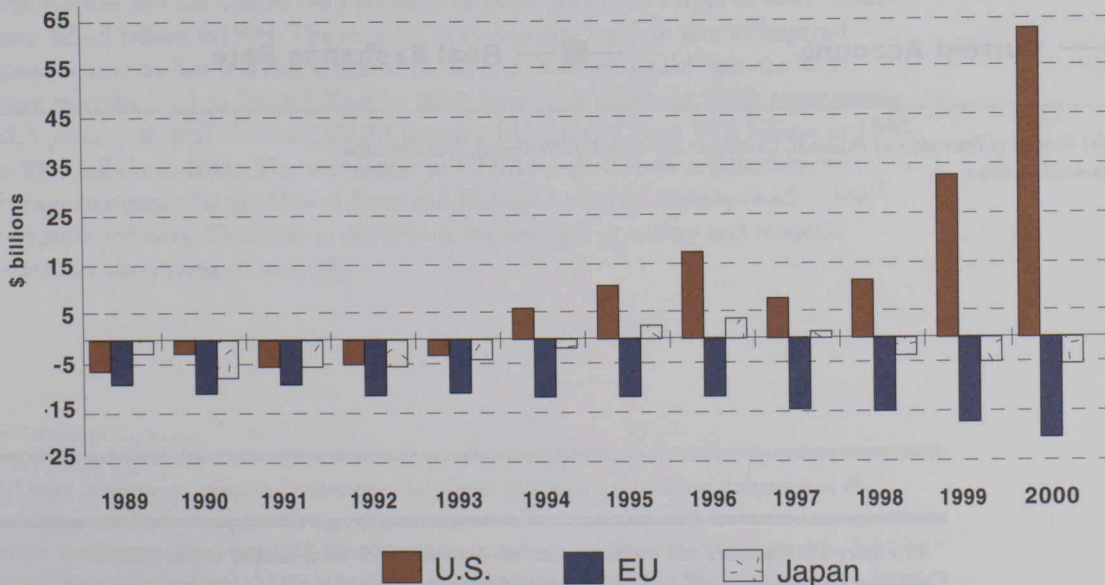
Figure 10: Structure of Canada's Current Account, 1989-2000



Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000

During 1994-2000 Canada's growing current account surplus with the U.S was partly offset by a rising deficit with the EU. The balance with Japan has tended to be small, with some cyclical variation (see Figure 11). Canada's current account surplus with the U.S. — \$63.5 billion in 2000 — was the largest ever on this account. Canada's current account deficit with the EU widened to \$19.9 billion in 2000 from \$18.3 billion in 1999. With respect to Japan, Canada had a brief period of current account surpluses during the period 1995-1997, but these turned into deficits of \$3.4 billion in 1998, widening to \$4.2 billion in 1999 and to \$4.5 billion in 2000.

Figure 11: Current Account Balance with Major Trading Partners, 1989-2000

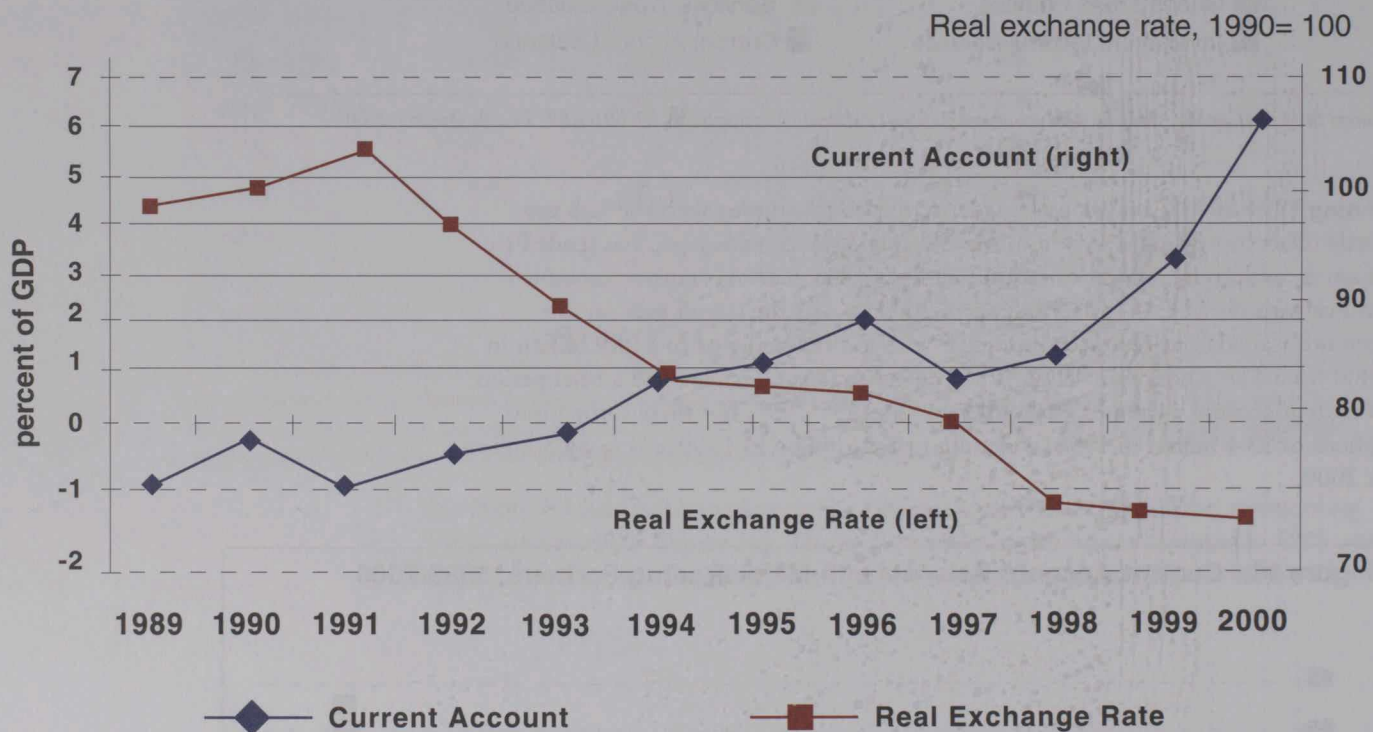


Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.



As can be seen from Figure 12, the improvement in Canada's bilateral balance with the U.S. from deficit to surplus since 1994 was associated with the depreciation of the Canadian dollar in real terms over this period;¹⁹ other factors, such as the stronger economic expansion in the U.S. and the FTA, were also important.

Figure 12: Canada's Real Exchange Rate vis-à-vis U.S. Dollar and Current Account Balance with the U.S., 1989-2000



Sources: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.
Bank of Canada, *Banking and Financial Statistics*.

¹⁹ In Figure 12, Canada's real exchange rate vis-à-vis the U.S. is calculated as the price of Canadian goods (measured in U.S. dollars) in terms of the price of U.S. goods (as the term "real" implies). This calculation, based on the consumer price index, shows that in 2000, the real price of a bundle of Canadian goods in terms of that of the U.S. has come down to 73 percent as much as that in 1990.

V. CAPITAL AND FINANCIAL ACCOUNTS

2001

Second Annual Report on
Canada's State of Trade

The capital and financial accounts consist of transactions in financial assets and liabilities. The capital account includes capital transfer such as migrants' assets and inheritances, and federal government superannuation. The financial account covers inflows and outflows of direct investment, portfolio investment and other investment.²⁰

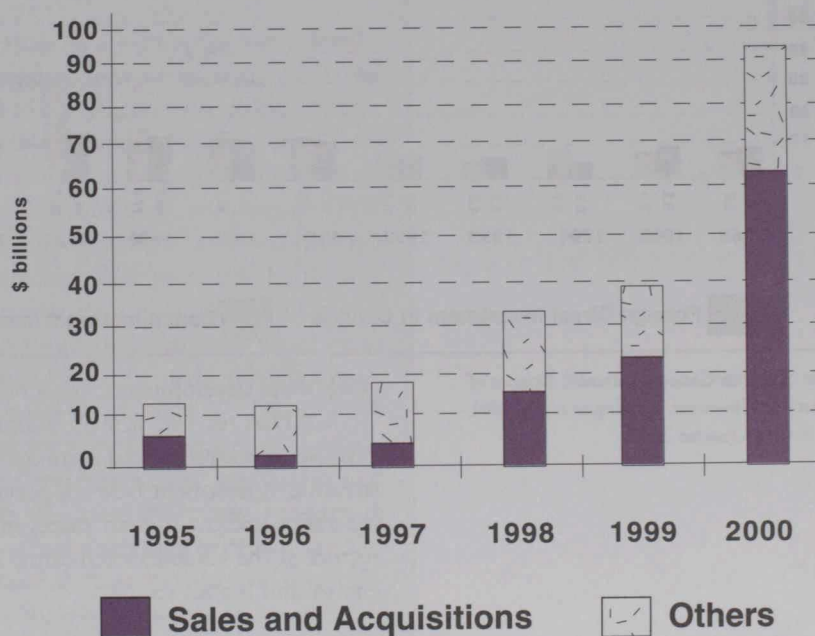
Direct Investment

Foreign direct investment into Canada in 2000 rose 150.4 percent, to a record \$93.2 billion. This is up from \$37.2 billion in 1999, despite a 55.5 percent decline in inflows from the U.S. to \$17.1 billion, from \$38.4 billion in 1999. Inflows from the EU shot up from \$2.4 billion in 1999 to \$72.2 billion in 2000, an unusually large 29-fold increase, mainly as a result of acquisitions of Canadian firms (see Figure 13). Prominent among these acquisitions were the takeovers of Seagram Co. by Viendi SA of France, and of Newbridge Networks Corporation by Alcatel SA of France. This surge in acquisitions by the EU occurred at a time when the euro has lost 11.4 percent against the value of the Canadian dollar, suggesting that exchange rates are not the primary considerations behind takeover activity.

Much of the FDI inflows in 2000 went to the food, beverage and tobacco sector, as well as the fast-growing machinery and transportation equipment, and energy industries.

The outflow of CDIA more than doubled in 2000, to a record high of \$61.7 billion, from \$26.5 billion in 1999. The increase in investment outflow was widespread across countries, but was concentrated in the U.S. market: CDIA into the U.S. more than doubled to \$38.4 billion in 2000 from 17.4 billion in 1999, representing 62.3 percent of total outflows. CDIA into the EU jumped from \$0.9 billion in 1999 to \$9.4 billion in 2000. The movement in CDIA resulted from acquisitions of foreign companies in the United State and Europe, and were concentrated in the computer industry. Outflows to traditional sectors such as energy and metallic industries also increased strongly.

Figure 13: FDI in Canada: Sales, Acquisitions and other Flows, 1995-2000



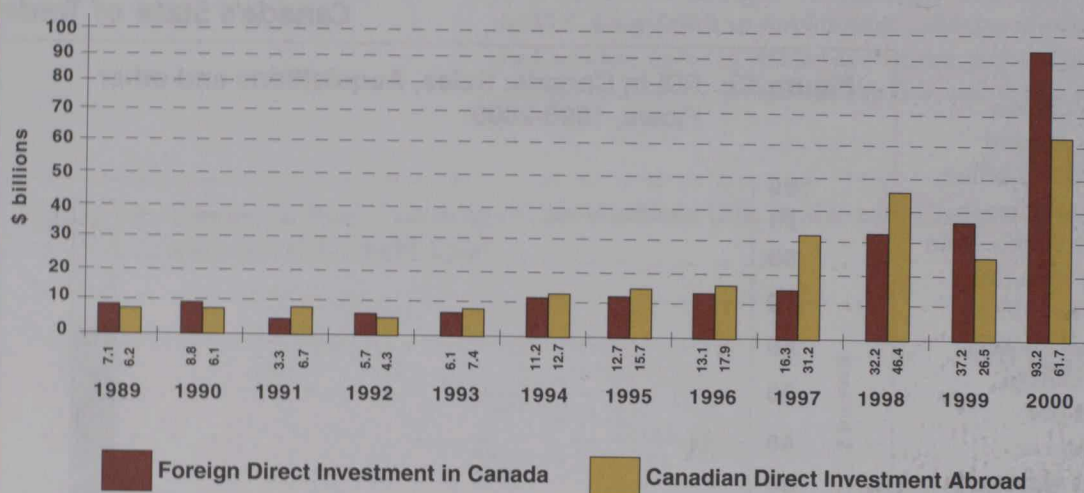
Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.

²⁰ Direct investment refers to investment that allows investors a significant influence in the management of an enterprise. For practical purposes, direct investment pertains to transactions in which the investor has ownership of at least 10 percent of an enterprise's voting equity. Portfolio investment includes transactions between non-residents and Canadian residents in stocks, bonds and Canadian money market papers, which are debt instruments with original maturities of one year or less. Other investment includes loans, deposits, official international reserves, and assets such as trade credits, deferred immigrants' funds and progress payments.



Over the period 1993-1998, CDIA consistently exceeded FDI. In 1999 and 2000, however, the flow of FDI exceeded CDIA by \$10.8 billion and \$31.5 billion, respectively (Figure 14). The high level of two-way flows suggests that the main driving forces have been shifts in the underlying structure of industry and trade in response to globalization pressures, rather than transient factors such as exchange rate movements or cyclical fluctuations.

Figure 14: Flows of FDI and CDI, 1989-2000



Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.

With these developments, the stock of FDI rose to \$301.4 billion at year end 2000, while CDIA reached \$291.5 billion. These figures include capital gains/losses on existing assets, reinvested earnings and exchange rate revaluations, in addition to the stream of investment flows in previous years. As shown in Table 16, finance and insurance had the highest shares in the CDIA stocks in 2000 among the various sectors of the Canadian economy. In the case of FDI, the most important is the energy and metals sector.

Table 16: Stocks of CDIA and FDI by Sector, Year End 2000

Industry Group	CDIA		FDI	
	\$ billions	% of total	\$ billions	% of total
Wood and paper	7.8	2.6	15.3	5.3
Energy and metallic minerals	63.9	21.2	50.6	17.4
Machinery and transportation equipment	16.3	5.4	42.8	14.7
Finance and insurance	103.8	34.4	49.7	17.0
Services and retailing	32.7	10.8	24.3	8.4
Other industries	77.0	25.6	108.8	37.3
Total	301.4	100.0	291.5	100.0

Source: Statistics Canada, *Canada's International Investment Position*, Catalogue no. 67-202-XIB, 2000.

With respect to the country of source, the U.S. accounted for 63.9 percent of the total FDI stock in Canada in 2000, followed by France, at about 10 percent. Takeover activity raised the EU's share to 27 percent in 2000 from 20 percent in 1999. As for the stock of CDIA, the U.S. accounted for 51.1 percent, followed by the United Kingdom, at 8.4 percent. The EU accounted for 18.8 percent in 2000, down from 19.4 percent in 1999.



Box D: International Direct Investment and Canada's Position in the NAFTA

Direct Investment Flows

FDI decisions are governed by firms' actions to locate production and related activities in plants that are most cost-effective. These decisions consider the advantages associated with labour costs, government incentives, liberalization of cross-border investment, potential economies of scale or scope, rationalization of plant facilities through cross-border mergers and acquisitions, and access to foreign markets by bypassing trade barriers.

FDI flows, whether inward or outward, are beneficial in a number of ways. Firstly, such investment flows tend to strengthen commercial links between the host and recipient countries, and raise the overall level of trade (and economic exchange more generally) between the two countries. Recent empirical work has confirmed that FDI plays an important role in fostering international spillovers of technological information for both developing and advanced economies.²¹ FDI provides a mechanism for transferring technology that cannot be achieved through trade in goods and services and financial investments. FDI increases the flow of knowledge spillovers, both from and to the investing multinationals, and benefits both countries through gains in employee training and enhanced opportunities to exploit economies of scale in R&D and production. Growth theorists have introduced knowledge spillovers resulting from trade in goods and FDI, and the ability to imitate the products of foreign producers as engines of endogenous growth. In the host country, inward FDI tends to raise imports in the short-term and stimulate exports in the longer run, as exports will rise when new production facilities associated with the FDI come on line. International flows of capital can also reduce the risk of investment by providing regional diversification of portfolio. Another benefit of FDI flows is that they tend to reduce both the risk and magnitude of potential international financial crises, as such long-term flows cannot and tend not to be quickly reversed, unlike short-term capital flows.

Table D1: World FDI Inflows in US\$ millions

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
World	200,612	203,812	157,773	175,841	219,421	255,988	331,844	377,516	473,052	680,082	865,487
NAFTA	75,928	58,322	29,502	28,055	54,998	64,275	77,555	103,277	130,080	218,259	311,827
Canada	5,018	7,855	2,740	4,777	4,749	8,207	9,257	9,636	11,761	21,705	25,061
United States	67,736	47,918	22,020	18,885	43,534	45,095	58,772	84,455	105,488	186,316	275,533
Mexico	3,174	2,549	4,742	4,393	6,715	10,973	9,526	9,186	12,831	10,238	11,233
Distribution of NAFTA FDI Inflows (percent)											
Canada	6.6	13.5	9.3	17.0	8.6	12.8	11.9	9.3	9.0	9.9	8.0
United States	89.2	82.2	74.6	67.3	79.2	70.2	75.8	81.8	81.1	85.4	88.4
Mexico	4.2	4.4	16.1	15.7	12.2	17.1	12.3	8.9	9.9	4.7	3.6

Source: UNCTAD World Investment Report, Annex Table B.1

²¹ Lee Branstetter, Is Foreign Direct Investment a Channel of Knowledge Spillovers? Evidence from Japan's FDI in the United States, NBER Working Paper no. W8015, November 2000.



The data show that the sums borrowed and lent across Canada's borders are vast, as a result of the optimal international diversification of equity investment, even though the net flow in capital is much smaller. In the context of FDI in NAFTA countries, Canada's share of inward FDI flow was 8 percent in 1999, up somewhat from 6.6 percent in 1989. Canada's share shot up to a high of 17 percent in 1992 before trending down thereafter. The volatility in direct investment flows reflects mergers, acquisitions and outright purchases of existing firms, activities that are often associated with sizeable transfers of funds.²² The rise in Canada's share between

Table D2: World FDI Outflows in US\$ millions

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
World	217,874	240,253	210,821	200,800	247,425	282,902	357,537	390,776	471,906	687,111	799,928
NAFTA	30,369	32,124	39,278	43,180	80,438	83,606	103,275	97,562	123,140	178,701	169,517
Canada	4,584	4,725	5,655	3,547	5,711	9,296	11,464	13,098	22,515	31,286	17,816
United States	25,678	27,175	33,456	38,978	74,837	73,252	92,074	84,426	99,517	146,052	150,901
Mexico	107	224	167	655	-110	1058	-263	38	1108	1363	800
Distribution of NAFTA FDI Outflows (percent)											
Canada	15.1	14.7	14.4	8.2	7.1	11.1	11.1	13.4	18.3	17.5	10.5
United States	84.6	84.6	85.2	90.3	93.0	87.6	89.2	86.5	80.8	81.7	89.0
Mexico	0.4	0.7	0.4	1.5	-0.1	1.3	-0.3	0.0	0.9	0.8	0.5

Source: UNCTAD World Investment Report, Annex Table B.2

1989 and 1999 occurred at the expense of both the United States and Mexico. Mexico's share of NAFTA inward flows eased from 4.2 percent in 1989 to 3.6 percent in 1999, after peaking at 17.1 percent in 1994. The share for the United States fell from 89.2 percent in 1989 to a trough of 67.3 percent in 1992, and recovered to 88.4 percent by 1999, reflecting flows associated with merger and acquisition activity by the EU. FDI has played a rising role in Canada's investment performance. The inflow of FDI in 1999 represented 31.8 percent of Canada's total business investment in non-residential structures and in machinery and equipment, up from 8.8 percent in 1989.

Typically, outward FDI is associated with significant growth in exports of the originating country in the form of intermediate and complementary supply of finished goods. Even though FDI outflow may have a substitution effect on exports of finished goods, an "analysis of 14 countries demonstrated that each dollar of outward FDI produces about two dollars' worth of additional exports."²³ This evidence refutes the popular myth that outward FDI reduces exports and employment by transferring production facilities and jobs to foreign locations. In the case of outward FDI flows, Canada's share in North America was down from 15.1 percent in 1989 to 10.5 percent in 1999, although this series has been very volatile, falling to a low of 7.1 percent in 1993 and rebounding to a high of 18.3 percent in 1997. Because Mexico's direct investment outflow is insignificant, developments in the United States mirror those in Canada.

²² According to Crosbie and Co., a Canadian investment banking service company, foreign corporations bought up 222 Canadian companies in 2000 to the tune of \$102 billion. The weak U.S. dollar value of the Canadian dollar did not appear to be a factor, as a number of the takeovers were by European corporations at a time when the Canadian dollar had risen sharply against the euro. Some of the more prominent acquisitions include the \$49.5 billion takeover of Seagram Co. by Vivendi SA of France, and the \$10.8 billion takeover of Newbridge Networks Corporation by Alcatel SA of France. Canadian corporations also acquired 318 foreign corporations for a total amount of \$56.5 billion in 2000.

²³ Lionel Fontagne, "Foreign Direct Investment and International Trade: Complements or Substitutes?" Working paper 1999(3), OECD Directorate for Science, Technology and Industry, October 14, 1999.



Direct Investment Stocks

Outward and inward FDI flow data represent the bulk of the additions to Canada's external assets and liabilities, respectively. The accumulated stock of FDI flows over the years reveals the extent to which Canada has been both a supplier and a receiver of direct investment funds. According to the UNCTAD World Investment Report, the U.S. dollar stock of global FDI into Canada was up by 47.4 percent between 1990 and 1999. However, this growth compares poorly with the 175 percent increase of FDI into the United States over the corresponding period. As a result, the distribution of investment share dropped sharply for Canada, from 21.3 percent in 1990 to 12.5 percent in 1999, while the U.S. share rose steadily from 74.5 percent in 1990 to 82 percent in 1999. This development occurred as investors worldwide shifted their funds to the United States, whose economic expansion in the 1990s was the strongest and most prolonged among the G-7 countries. As well, the financial/exchange rate crises in Asia, Russia and Brazil from mid-1997 through early 1999 contributed to a substantial inflow of foreign investment into U.S. markets in search of a "safe haven."

Table D3: World FDI Inward Stocks in US\$ millions

	1985	1990	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
World	763,357	1,761,198	2,079,538	2,342,182	2,743,391	3,065,299	3,436,651	4,015,258	4,771,981
NAFTA	251,233	530,207	593,137	664,345	699,864	833,647	869,854	1,015,773	1,325,571
Canada	64,634	112,872	105,957	105,606	123,181	128,867	137,658	143,234	166,266
United States	184,615	394,911	445,268	504,401	535,553	630,045	681,651	811,756	1,087,289
Mexico	1,984	22,424	41,912	54,338	41,130	74,735	50,545	60,783	72,016
Distribution of NAFTA FDI Inward Stocks (percent)									
NAFTA	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Canada	25.7	21.3	17.9	15.9	17.6	15.5	15.8	14.1	12.5
United States	73.5	74.5	75.1	75.9	76.5	75.6	78.4	79.9	82.0
Mexico	0.8	4.2	7.1	8.2	5.9	9.0	5.8	6.0	5.4

Source: UNCTAD World Investment Report, Annex Table B.3

Table D4: World FDI Outward Stocks in US\$ millions

	1985	1990	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999
World	707,133	1,716,364	2,134,619	2,412,249	2,870,624	3,115,870	3,423,433	4,065,798	4,759,333
NAFTA	294,694	515,925	646,020	717,751	821,252	919,946	1,009,949	1,147,326	1,316,438
Canada	43,127	84,829	86,310	105,606	118,105	124,741	143,948	160,936	178,347
United States	251,034	430,521	559,688	610,061	699,015	792,960	860,723	980,565	1,131,466
Mexico	533	575	22	2,084	4,132	2,245	5,278	5,825	6,625
Distribution of NAFTA FDI Outward Stocks (percent)									
NAFTA	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0	100.0
Canada	14.6	16.4	13.4	14.7	14.4	13.6	14.3	14.0	13.5
United States	85.2	83.4	86.6	85.0	85.1	86.2	85.2	85.5	85.9
Mexico	0.2	0.1	0.0	0.3	0.5	0.2	0.5	0.5	0.5

Source: UNCTAD World Investment Report, Annex Table B.4

While inward FDI grew rapidly in Mexico during the 1990s, its overall U.S. dollar value was still less than half of what Canada received in 1999. Mexico's share in 1999 was 5.4 percent, up from 4.2 percent in 1990, reflecting in part the impact of the relaxation of FDI controls and restrictions.

For NAFTA countries as a whole, the increase in the stock of inward FDI in the 1990s occurred at a time when the stock of outward FDI also increased rapidly as a result of globalization forces. Over the 1990s, Canada's share of NAFTA stock of outward FDI was rather stable at around 15 percent. The United States accounted for the remainder, since Mexico's FDI outflow is marginal.

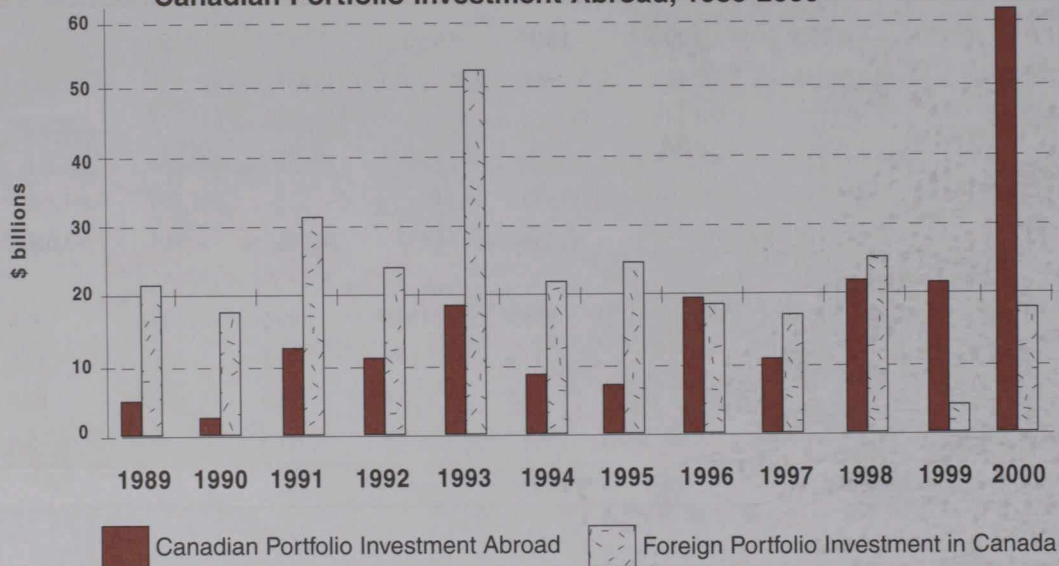


Portfolio Investment

Portfolio investment has fluctuated sharply historically; reflecting perceived projected financial returns in the respective host countries. Inflows, which include investments in Canadian bonds, stocks and money markets, rebounded from a record low of \$5.3 billion 1999 to \$18.8 billion in 2000. Foreign investors acquired a record \$35.2 billion of Canadian stocks in 2000, up from \$14 billion in 1999.

Canadian portfolio investment abroad increased from \$22.9 billion in 1999 to \$62.9 billion in 2000. The composition of Canadian portfolio investment outflows changed significantly, as higher foreign content limits for tax-sheltered Canadian investment funds contributed to record-high purchases of foreign stocks. Canadian investment in foreign stocks rose to \$58.9 billion in 2000, from \$20.5 billion in 1999.

Figure 15: Foreign Portfolio Investment in Canada and Canadian Portfolio Investment Abroad, 1989-2000



Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.

The year 2000 marked the third time since 1956 that Canadian portfolio investment abroad exceeded foreign portfolio investment in Canada. The other years were 1996 and 1999, when outflow exceeded inflows by \$0.6 billion and \$17.6 billion, respectively. In 2000 Canada's portfolio investment abroad exceeded foreigners' corresponding investment in Canada by \$44 billion (Figure 15).

With the developments in 2000, the stock of portfolio investment abroad by Canadians reached \$212.1 billion, whereas the stock of foreign portfolio investment in Canada edged up to \$496.7 billion.

International Investment Position

In summary, Canada relies heavily on inflows of foreign capital to finance domestic investment activity and to finance imports of technology from abroad. As a result, Canada's foreign accumulated debt has traditionally exceeded its corresponding assets. However, Canada's foreign indebtedness fell from 44.7 percent in 1993 to 23.5 percent in 2000. This reflects a marked improvement in the FDI account from the traditional debtor position to that of a creditor since 1996, as well as the surge in investment in foreign stocks, in response to the higher foreign content limits for tax-sheltered Canadian investment funds. Falling government debt, much of which was held by foreigners, also contributed to this turnaround.



VI. SUMMARY OF BALANCE OF PAYMENTS

Trade Update

2001

Second Annual Report on
Canada's State of Trade

Table 17 summarizes Canada's overall balance of payments picture in 2000. By standard accounting practices, a country's balance of payments account is always balanced. In 2000, Canada registered a current account surplus of \$18.9 billion, more than four times the previous surplus of \$4.6 billion posted in 1996. Statistically, this surplus is offset exactly by a deficit in the capital and financial accounts.

Of particular note, the Canadian official settlement balance was a positive \$5.5 billion (the table shows negative in the same way as direct investment abroad). This indicates that the Bank of Canada added that much to its foreign exchange reserve (particularly in the form of U.S. dollar and other foreign currencies). This is a positive development in what was a highly successful year for Canada in terms of its international economic activity.

The statistical discrepancy refers to the net position on transactions with non-residents not adequately captured in the balance of payments entries. In 2000 this discrepancy was negative, indicating net outflows of funds from Canada to the rest of the world.

Table 17: Canada's 2000 Balance of International Payments Accounts (\$ millions)

Current Account		
• Exports of goods and services	\$473,886	
• Imports of goods and services	\$425,977	
a. Trade balance		\$47,909
• Investment income abroad	\$37,844	
• Investment income of foreigners	\$68,058	
b. Net investment income		-\$30,214
c. Net current transfer		\$1,249
1. Current account balance (a + b + c)		-\$18,944
Financial Account		
• Canadian direct investment abroad	-\$61,739	
• FDI in Canada	\$93,227	
d. Net FDI		\$31,488
• Portfolio investment abroad	-\$62,857	
• Portfolio investment in Canada	\$18,846	
e. Net portfolio investment		-\$44,011
f. Other net investment		-\$9,117
2. Financial account balance (d + e + f)		-\$21,640
Of which:		
- official international reserve		-\$5,490
- non-reserve financial account		-\$16,150
3. Capital account balance		\$4,994
4. Statistical discrepancy		-\$2,298
Balance of payments (1 + 2 + 3 + 4)		\$0

*A negative sign denotes an outflow of capital associated with an increase in assets or a decrease in liabilities.

Source: Statistics Canada, *Canada's Balance of International Payments*, Catalogue no. 67-001-XPB, Fourth Quarter 2000.



STATISTICAL ANNEX

Section 1 - Major Indicators

Table 1A:	Indicators of Globalization
Table 1B:	International Comparison of Market Openness
Table 1C:	Distribution of Canada's International Trade by Country
Table 1D:	Canada's Market Share in Key Markets vis-à-vis its Major Partners
Table 1E:	Canada's Trade and Investment with NAFTA Countries
Table 1F:	NAFTA Country Trade and Investment

Section 2 - Current Account

Table 2A:	Canada's Current Account with All Countries
Table 2B:	Canada's Current Account with the United States
Table 2C:	Canada's Current Account with the United Kingdom
Table 2D:	Canada's Current Account with the European Union
Table 2E:	Canada's Current Account with Japan
Table 2F:	Canada's Current Account with Countries other than the U.S., the EU and Japan

Section 3 - Financial Accounts

Table 3A:	Canada's Financial Account with All Countries
Table 3B:	Canada's Financial Account with the United States
Table 3C:	Canada's Financial Account with the United Kingdom
Table 3D:	Canada's Financial Account with the European Union
Table 3E:	Canada's Financial Account with Japan
Table 3F:	Canada's Financial Account with Countries other than the U.S., the EU and Japan

Section 4 - Merchandise Trade

Table 4A:	Canada's Merchandise Trade by Geographical Area
Table 4B:	Canada's Merchandise Trade by Product Type
Table 4C:	Distribution of Canada's Value of Merchandise Trade
Table 4D:	Distribution of Canada's Merchandise Trade in Resource/Non-Resource Products
Table 4E:	Distribution of Canada's GDP at Factor Cost in Resource/Non-Resource Products
Table 4F:	Distribution of Canada's Merchandise Trade in High Technology Products
Table 4G:	Proportion of Canada's Merchandise Trade in High Technology Products

Section 5 - Services Trade

Table 5A:	Canada's Services Trade with All Countries by Type
Table 5B:	Canada's Services Trade by Geographical Area
Table 5C:	Canada's International Transactions in Commercial Services
Table 5D:	Canada's International Transactions in Services by Selected Country

Section 6 - Investment Flows

Table 6A:	Canada's Direct Investment Flows - by Selected Country
Table 6B:	Canada's Portfolio Investment Flows in Stocks - by Selected Country
Table 6C:	Canada's Portfolio Investment Flows in Bonds - by Selected Country
Table 6D:	Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the World
Table 6E:	Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the United States

Section 7 - Direct Investment Stocks

- Table 7A: Stock of Canada's, Direct Investment Flows by Selected Countries
- Table 7B: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Countries
- Table 7C: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United States
- Table 7D: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United Kingdom
- Table 7E: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the European Union
- Table 7F: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with Japan and Other OECD Countries
- Table 7G: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Other Countries

Section 8 - Total Investment Stocks

- Table 8A: Total Canadian Investment Stocks with All Countries
- Table 8B: Total Canadian Investment Stocks with the United States
- Table 8C: Total Canadian Investment Stocks with the United Kingdom
- Table 8D: Total Canadian Investment Stocks with the European Union -15
- Table 8E: Total Canadian Investment Stocks with Japan
- Table 8F: Total Canadian Investment Stocks with Countries other than the U.S., the EU-15 and Japan

Note: For updates to the Annex tables visit:

<http://www.dfait-maeci.gc.ca/eet/stats-e.asp>

Table 1A: Indicators of Globalization

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Canada's exports of goods and services as percent of GDP												
Canada	25.6	25.7	25.0	27.0	30.1	34.0	37.3	38.4	39.3	41.2	43.0	45.6
Newfoundland	32.8	29.9	23.2	19.2	22.4	23.0	28.8	30.8	33.0	35.4	39.8	n.a
Prince Edward Island	16.0	13.9	13.7	14.6	14.3	17.9	19.4	19.2	22.7	23.8	25.7	n.a
Nova Scotia	16.1	16.0	17.0	17.7	18.7	19.8	21.3	24.4	26.6	25.6	25.6	n.a
New Brunswick	26.6	27.5	24.7	26.2	26.9	29.0	32.9	34.8	35.5	34.3	36.7	n.a
Quebec	21.4	21.8	20.4	21.9	25.2	30.5	33.4	33.7	34.8	37.2	38.3	n.a
Ontario	29.0	29.8	29.7	32.1	37.3	41.3	45.2	46.9	48.0	51.1	53.7	n.a
Manitoba	19.3	19.3	19.9	20.3	21.4	24.1	25.7	26.6	28.7	31.9	30.1	n.a
Saskatchewan	23.3	25.5	25.3	29.1	29.5	35.3	37.0	38.9	42.4	40.8	39.9	n.a
Alberta	25.1	25.0	24.7	27.8	28.7	30.0	32.7	35.8	35.5	34.9	36.9	n.a
British Columbia	29.1	27.1	25.2	24.8	26.2	29.7	33.0	31.0	30.6	31.1	33.1	n.a
Territories	27.5	31.4	25.9	29.3	19.4	21.5	22.4	26.0	21.5	17.9	33.3	n.a
Canada's exports of merchandise as percent of GDP												
Canada's exports to the world	22.4	22.4	21.6	23.4	26.2	29.7	32.9	33.6	34.3	35.8	37.6	40.2
Canada's exports to the United States	16.5	16.5	15.9	17.7	20.6	23.6	25.5	26.7	27.6	29.9	32.3	34.6
Proportion of merchandise exports shipped to the United States (percent)												
Canada	73.2	74.9	75.1	77.2	80.3	81.2	79.2	80.9	81.8	84.8	86.8	87.2
Newfoundland	68.4	68.3	53.4	50.2	55.5	52.3	49.3	56.8	62.5	65.4	66.7	72.9
Prince Edward Island	60.2	60.0	53.5	58.6	71.8	63.3	60.4	74.3	78.1	80.3	85.1	90.1
Nova Scotia	66.0	65.4	69.2	68.6	73.6	75.1	72.5	72.2	72.3	74.2	77.1	81.9
New Brunswick	66.5	66.2	65.1	63.9	71.3	72.6	69.5	74.7	78.4	81.2	84.0	86.7
Quebec	75.7	74.8	72.0	74.5	78.5	81.1	80.2	80.4	81.4	83.3	84.7	85.6
Ontario	85.9	85.4	87.2	87.7	88.8	89.8	88.3	89.8	90.4	92.2	93.5	93.3
Manitoba	62.6	59.9	60.0	61.4	68.3	72.5	72.6	72.9	73.7	75.4	80.7	81.1
Saskatchewan	45.0	44.7	40.7	42.2	54.9	51.4	48.2	51.4	51.0	54.4	57.4	61.7
Alberta	75.7	75.4	73.6	77.2	81.6	79.0	77.0	79.8	80.4	81.5	84.0	88.5
British Columbia	43.4	42.3	44.2	49.1	51.4	53.6	49.4	54.6	56.0	63.5	68.0	66.8
Territories	5.9	5.5	9.1	1.4	2.0	6.7	3.6	3.3	4.3	5.2	3.6	3.4
Stock of inward and outward investments in relation to Canada's GDP (percent)												
Inward - World total	18.7	19.3	19.8	19.7	19.5	20.1	20.8	21.9	22.6	24.6	25.8	28.1
Outward - World total	13.7	14.5	16.0	16.0	16.9	19.1	20.0	21.8	24.3	28.3	28.2	29.0
Inward - U.S.	12.3	12.4	12.6	12.6	12.5	13.4	14.0	14.6	15.1	16.6	17.9	17.9
Outward - U.S.	8.6	8.9	9.3	9.2	9.3	10.2	10.5	11.3	12.2	14.3	14.2	14.8

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Source: Statistics Canada, Provincial Economic Accounts, Catalogue no. 13-213.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 1B: International Comparison of Market Openness

Exports of goods and services as percent of each country's GDP

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Canada	25.6	25.7	25.0	27.0	30.1	34.0	37.3	38.4	39.3	41.2	43.0	45.6
France	24.0	23.9	24.1	24.1	22.8	23.0	23.6	23.5	26.0	26.8	26.6	n.a.
Germany	29.6	28.9	27.3	25.4	23.4	24.3	25.1	25.5	28.1	29.1	29.6	n.a.
Italy	19.8	20.1	18.8	19.4	22.5	24.1	27.2	25.8	26.4	26.0	25.0	n.a.
Japan	10.7	10.9	10.4	10.2	9.5	9.5	9.6	10.2	11.4	11.5	10.8	n.a.
United Kingdom	23.7	24.5	23.6	24.1	25.8	26.9	28.9	29.2	28.5	26.6	25.8	n.a.
United States	9.3	9.7	10.2	10.2	10.1	10.4	11.3	11.0	11.4	10.7	10.4	n.a.
G7 Total	15.2	15.9	15.5	15.5	14.8	15.3	16.4	16.5	17.4	17.2	16.6	n.a.

The world's top 8 exporters - percent distribution of world exports in U.S. dollars

	1990 Ranking	1990	1995 Ranking	1995	1999 Ranking	1999
World (US\$B)		3,442		5,078		5,625
United States	2	11.4%	1	11.5%	1	12.4%
Germany	1	12.2%	2	10.3%	2	9.6%
Japan	3	8.4%	3	8.7%	3	7.5%
France	4	6.3%	4	5.6%	4	5.3%
United Kingdom	5	5.4%	5	4.8%	5	4.8%
Canada	8	3.7%	8	3.8%	6	4.2%
Italy	6	4.9%	6	4.6%	7	4.1%
Netherlands	7	3.8%	7	3.9%	8	3.6%

Stock of inward foreign direct investment as percent of each country's GDP

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Canada	18.7	19.3	19.8	19.7	19.5	20.1	20.8	21.7	22.5	24.3	25.1	n.a.
France	6.3	7.2	8.1	9.0	10.0	10.7	9.4	10.0	10.0	11.6	12.7	n.a.
Germany	6.9	7.3	7.7	6.6	6.7	6.1	6.9	5.8	9.9	9.2	10.7	n.a.
Italy	5.7	5.3	5.2	5.1	5.3	5.9	5.8	6.1	7.0	8.7	9.2	n.a.
Japan	0.3	0.3	0.4	1.0	0.4	0.4	0.7	0.7	0.6	0.7	0.9	n.a.
United Kingdom	19.0	22.4	22.2	16.5	20.9	21.0	18.0	20.2	21.0	23.0	27.4	n.a.
United States	7.0	7.1	7.3	7.0	7.0	7.5	7.6	8.1	8.3	9.3	11.8	n.a.
G7 Total	6.7	7.1	7.2	6.7	6.6	6.7	6.7	7.2	8.2	9.2	10.8	n.a.

Source: OECD, National Accounts.

Source: WTO, International Trade Statistics.

Source: UNCTAD, World Investment Report.

Table 1C: Distribution of Canada's International Trade by Country (percent)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Exports of goods and services												
United States	71.4	71.2	71.1	72.9	75.7	76.6	75.0	76.5	77.5	80.3	82.6	82.9
United Kingdom	3.0	3.1	2.7	2.6	2.2	2.1	2.2	2.2	2.0	2.1	2.0	2.1
European Union - 15	9.4	9.6	9.6	8.9	7.5	7.0	8.1	7.5	7.0	6.9	6.4	6.3
Japan	6.1	5.4	5.1	5.0	4.7	4.6	4.9	4.4	4.0	2.9	2.6	2.4
Merchandise exports												
United States	73.5	73.4	73.6	75.5	78.4	79.3	77.5	79.4	80.5	83.6	85.8	86.1
United Kingdom	2.5	2.5	2.2	2.1	1.7	1.6	1.6	1.6	1.5	1.5	1.5	1.5
European Union - 15	8.5	8.6	8.5	7.8	6.3	5.7	6.9	6.2	5.7	5.5	5.1	5.0
Japan	6.3	5.6	5.2	5.0	4.8	4.7	5.0	4.4	4.1	3.0	2.6	2.4
Imports of goods and services												
United States	68.6	68.1	68.7	70.3	71.4	72.4	72.8	73.7	74.0	74.7	74.4	72.1
United Kingdom	3.9	4.1	3.7	3.2	3.2	3.1	2.9	3.0	3.0	2.8	3.1	3.9
European Union - 15	11.7	12.1	11.4	10.3	9.5	9.5	10.3	9.9	10.0	9.6	9.9	10.3
Japan	5.4	5.2	5.4	5.1	4.3	3.8	3.5	2.9	3.0	3.1	3.1	3.1
Merchandise imports												
United States	69.9	69.2	69.4	71.5	73.5	74.9	75.0	75.7	76.1	77.0	76.3	73.7
United Kingdom	3.4	3.6	3.1	2.6	2.5	2.3	2.1	2.3	2.2	2.0	2.4	3.4
European Union - 15	10.5	11.0	10.3	9.0	7.9	7.9	8.8	8.7	8.7	8.3	8.7	9.2
Japan	6.0	5.9	6.2	5.8	4.8	4.0	3.7	3.0	3.1	3.2	3.2	3.2

Source: Statistics Canada, Canada's International Balance of Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 1D: Canada's Market Share in Key Markets vis-à-vis its Major Partners (percent)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
United States merchandise imports from the world												
Canada	18.2	18.1	18.4	18.3	18.8	19.1	19.2	19.5	19.1	18.8	19.0	n.a.
Mexico	5.6	6.0	6.3	6.5	6.8	7.3	8.1	9.1	9.7	10.2	10.4	n.a.
European Union - 15	19.6	20.0	19.0	18.9	18.1	18.0	17.8	18.0	18.1	19.3	19.0	n.a.
Japan's merchandise imports from the world												
Canada	4.1	3.6	3.3	3.3	3.4	3.2	3.2	2.9	2.9	2.7	2.5	n.a.
United States	23.0	22.5	22.7	22.6	23.2	23.0	22.6	22.9	22.4	24.0	21.7	n.a.
Mexico	0.8	0.8	0.7	0.5	0.4	0.5	0.4	0.5	0.5	0.4	0.5	n.a.
China	5.3	5.1	6.0	7.3	8.5	10.1	10.7	11.6	12.4	13.2	13.9	n.a.
United Kingdom merchandise imports from the world												
Canada	1.9	1.8	1.6	1.5	1.4	1.3	1.4	1.4	1.4	1.4	1.6	n.a.
United States	11.2	11.2	11.6	11.0	12.0	12.0	12.2	12.7	13.6	13.8	13.1	n.a.
Japan	5.8	5.4	5.7	5.9	6.2	6.0	5.8	5.0	5.1	5.1	4.9	n.a.
Mexico	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	n.a.
China	0.4	0.5	0.6	0.8	1.0	1.1	1.2	1.2	1.4	1.6	1.8	n.a.
China's merchandise imports from the world												
Canada	1.8	2.8	2.6	2.4	1.3	1.6	2.0	1.8	1.4	1.6	1.4	n.a.
United States	13.3	12.2	12.5	10.9	10.3	12.1	12.2	11.6	11.5	12.1	11.8	n.a.
Japan	17.8	14.2	15.7	16.7	22.5	22.7	21.9	21.0	20.4	20.2	20.4	n.a.
United Kingdom	1.8	2.6	1.5	1.2	1.6	1.5	1.5	1.4	1.4	1.4	1.8	n.a.
Mexico	0.3	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.2	0.1	0.1	0.1	n.a.
European Union's merchandise imports from the world												
Canada	1.8	3.0	2.7	2.6	1.8	1.9	2.1	1.9	1.7	1.7	1.8	n.a.
United States	16.2	25.7	26.0	25.4	19.5	19.4	19.1	19.4	18.7	20.4	20.2	n.a.
Japan	9.4	15.3	15.6	15.9	11.8	10.9	10.3	9.3	8.4	9.3	9.2	n.a.
Mexico	30.5	0.9	0.8	0.8	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.5	0.6	n.a.
China	10.0	3.0	3.9	4.4	4.2	4.4	4.3	4.6	4.6	5.1	5.7	n.a.

Source: IMF, *Direction of Trade Statistics*.

Table 1E: Canada's Trade and Investment with its NAFTA Partners (millions of Canadian dollars)

A. Trade (Customs basis)	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Canada's merchandise trade with the United States												
Exports	101,592	111,557	109,693	125,670	150,657	183,303	207,753	223,177	243,888	269,909	308,076	358,946
Imports	88,104	87,895	86,416	96,470	113,988	137,345	150,682	156,944	184,414	203,563	215,482	229,330
Balance	13,488	23,662	23,278	29,200	36,669	45,958	57,070	66,233	59,475	66,346	92,594	129,617
Canada's merchandise trade with Mexico												
Exports	638	656	583	813	826	1,084	1,161	1,259	1,277	1,467	1,612	2,040
Imports	1,708	1,749	2,580	2,774	3,723	4,525	5,353	6,035	7,022	7,681	9,540	12,080
Balance	-1,070	-1,093	-1,997	-1,960	-2,898	-3,442	-4,192	-4,776	-5,744	-6,215	-7,927	-10,041
Canada's merchandise trade with its NAFTA partners												
Exports	102,230	112,213	110,276	126,484	151,483	184,386	208,913	224,436	245,166	271,375	309,688	360,986
Imports	89,812	89,644	88,995	99,243	117,711	141,870	156,035	162,979	191,435	211,244	225,021	241,410
Balance	12,419	22,569	21,281	27,240	33,771	42,516	52,878	61,457	53,730	60,131	84,667	119,576
Canada's two-way merchandise trade with its NAFTA partners												
United States	189,695	199,451	196,109	222,140	264,645	320,647	358,435	380,122	428,302	473,471	523,558	588,276
Mexico	2,346	2,405	3,162	3,587	4,549	5,609	6,513	7,293	8,299	9,148	11,152	14,120
United States & Mexico	192,042	201,856	199,272	225,727	269,194	326,256	364,948	387,415	436,601	482,619	534,710	602,396
B. Investment stocks												
With the United States												
Inward	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	132,794	149,476	171,483	186,238
Outward	56,578	60,049	63,679	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	107,144	128,534	135,593	154,033
Balance	23,849	24,040	22,717	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	25,650	20,942	35,890	32,205
With Mexico												
Inward	12	-13	-21	60	154	177	161	x	x	117	97	132
Outward	237	245	199	451	530	1,073	948	1,933	2,163	2,863	3,207	3,247
Balance	-225	-258	-220	-391	-376	-896	-787	n.a.	n.a.	-2,746	-3,110	-3,115
With its NAFTA partners												
Inward	80,439	84,076	86,375	88,221	90,754	102,806	113,109	n.a.	n.a.	149,593	171,580	186,370
Outward	56,815	60,294	63,878	64,953	68,207	79,060	85,510	95,872	109,307	131,397	138,800	157,280
Balance	23,624	23,782	22,497	23,268	22,547	23,746	27,599	n.a.	n.a.	18,196	32,780	29,090

Source: Statistics Canada, International Trade Division.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 1F: NAFTA Country Trade and Investment (millions of United States dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
A. Merchandise trade												
Merchandise exports to the world												
Canada	120,673	126,447	126,160	133,447	140,748	161,269	190,180	200,146	213,020	211,355	237,337	n.a.
United States	363,807	393,106	421,755	447,310	465,874	512,404	583,451	622,949	687,581	680,406	690,457	n.a.
Mexico	23,046	27,167	42,688	46,196	51,760	60,882	79,541	96,000	110,431	117,494	136,391	n.a.
NAFTA	507,526	546,720	590,603	626,953	658,382	734,555	853,172	919,095	1,011,032	1,009,255	1,064,185	n.a.
Merchandise imports from the world												
Canada	129,094	131,640	132,497	137,314	148,405	166,670	179,617	187,042	215,009	219,150	235,577	n.a.
United States	493,324	517,020	509,300	552,593	602,980	689,338	770,972	817,818	898,661	944,644	1,048,430	n.a.
Mexico	25,071	33,016	54,853	68,342	71,902	87,280	79,697	98,418	120,789	137,709	156,172	n.a.
NAFTA	647,489	681,676	696,650	758,249	823,287	943,288	1,030,286	1,103,278	1,234,459	1,301,503	1,440,179	n.a.
Two-way merchandise trade												
Canada	249,767	258,087	258,657	270,761	289,153	327,939	369,797	387,188	428,029	430,505	472,914	n.a.
United States	857,131	910,126	931,055	999,903	1,068,854	1,201,742	1,354,423	1,440,767	1,586,242	1,625,050	1,738,887	n.a.
Mexico	48,117	60,183	97,541	114,538	123,661	148,162	159,238	194,418	231,220	255,203	292,563	n.a.
NAFTA	1,155,015	1,228,396	1,287,253	1,385,202	1,481,668	1,677,843	1,883,458	2,022,373	2,245,491	2,310,758	2,504,364	n.a.
Percent distribution of two-way trade												
Canada	21.6	21.0	20.1	19.5	19.5	19.5	19.6	19.1	19.1	18.6	18.9	n.a.
United States	74.2	74.1	72.3	72.2	72.1	71.6	71.9	71.2	70.6	70.3	69.4	n.a.
Mexico	4.2	4.9	7.6	8.3	8.3	8.8	8.5	9.6	10.3	11.0	11.7	n.a.
<i>Source: IMF, Direction of Trade & UNCTAD figures.</i>												
B. Direct investment stocks												
Inward from the world												
Canada						54,149	64,634	112,872	123,181	143,234	166,266	n.a.
United States						83,046	184,615	394,911	535,553	811,756	1,087,289	n.a.
Mexico						2,090	1,984	22,424	41,130	60,783	72,016	n.a.
NAFTA						139,285	251,233	530,207	699,864	1,015,773	1,325,571	n.a.
Outward to the world												
Canada						23,777	43,127	84,829	118,105	160,936	178,347	n.a.
United States						220,178	251,034	430,521	699,015	980,565	1,131,466	n.a.
Mexico						136	533	575	4,132	5,825	6,625	n.a.
NAFTA						244,091	294,694	515,925	821,252	1,147,326	1,316,438	n.a.
Two-way investment												
Canada						77,926	107,761	197,701	241,286	304,170	344,613	n.a.
United States						303,224	435,649	825,432	1,234,568	1,792,321	2,218,755	n.a.
Mexico						2,226	2,517	22,999	45,262	66,608	78,641	n.a.
NAFTA						383,376	545,927	1,046,132	1,521,116	2,163,099	2,642,009	n.a.

Table 2A: Canada's Current Account with All Countries (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total current account												
Receipts	186,280	194,972	188,719	205,455	235,576	285,601	330,978	351,038	381,269	407,077	449,400	517,462
Payments	212,091	218,107	214,348	230,815	263,670	303,331	337,078	346,438	395,205	423,331	452,846	498,519
Balance	-25,811	-23,135	-25,629	-25,360	-28,094	-17,730	-6,100	4,600	-13,936	-16,254	-3,446	18,943
Goods and services												
Receipts	167,740	174,437	170,993	188,585	218,444	260,917	301,130	319,965	345,040	371,365	412,364	473,886
Payments	168,140	174,018	175,401	191,674	218,964	252,285	275,869	286,650	330,604	359,230	384,645	425,977
Balance	-400	419	-4,408	-3,089	-520	8,632	25,261	33,315	14,436	12,135	27,719	47,909
Goods												
Receipts	146,963	152,056	147,669	163,464	190,213	228,167	265,334	280,079	301,544	322,517	360,609	417,658
Payments	139,217	141,000	140,658	154,430	177,123	207,873	229,937	237,689	277,751	303,420	326,821	363,164
Balance	7,746	11,056	7,011	9,034	13,090	20,294	35,397	42,390	23,793	19,097	33,788	54,494
Services												
Receipts	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,496	48,848	51,755	56,229
Payments	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,853	55,809	57,824	62,814
Balance	-8,146	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,137	-9,075	-9,357	-6,961	-6,069	-6,585
Investment income												
Receipts	15,902	17,581	14,820	13,770	13,787	21,100	25,898	26,176	31,173	30,759	31,601	37,844
Payments	40,162	40,206	34,761	34,903	40,619	46,990	57,089	55,571	60,313	59,917	63,768	68,058
Balance	-24,260	-22,625	-19,941	-21,133	-26,832	-25,890	-31,191	-29,395	-29,140	-29,158	-32,167	-30,214
Current transfers												
Receipts	2,638	2,954	2,905	3,100	3,346	3,584	3,951	4,897	5,056	4,953	5,435	5,732
Payments	3,789	3,883	4,185	4,237	4,088	4,056	4,120	4,217	4,289	4,185	4,433	4,483
Balance	-1,151	-929	-1,280	-1,137	-742	-472	-169	680	767	768	1,002	1,249

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 2B: Canada's Current Account with United States (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total current account												
Receipts	129,140	134,754	130,837	146,342	174,132	212,647	241,639	260,798	287,515	316,495	358,720	414,516
Payments	135,899	137,476	136,890	150,433	176,819	207,733	232,158	243,046	281,388	305,030	326,324	350,974
Balance	-6,759	-2,722	-6,053	-4,091	-2,687	4,914	9,481	17,752	6,127	11,465	32,396	63,542
Goods and services												
Receipts	119,820	124,129	121,628	137,511	165,349	199,864	225,866	244,792	267,549	298,127	340,494	392,965
Payments	115,381	118,436	120,499	134,663	156,251	182,574	200,787	211,290	244,513	268,414	286,210	307,005
Balance	4,439	5,693	1,129	2,848	9,098	17,290	25,079	33,502	23,036	29,713	54,284	85,960
Goods												
Receipts	108,024	111,565	108,616	123,377	149,100	181,049	205,691	222,461	242,679	269,516	309,397	359,630
Payments	97,298	97,512	97,578	110,379	130,244	155,661	172,517	180,010	211,461	233,777	249,325	267,578
Balance	10,726	14,053	11,038	12,998	18,856	25,388	33,174	42,451	31,218	35,739	60,072	92,052
Services												
Receipts	11,796	12,563	13,013	14,134	16,249	18,815	20,175	22,331	24,870	28,611	31,097	33,335
Payments	18,083	20,924	22,922	24,285	26,006	26,913	28,271	31,280	33,053	34,637	36,885	39,427
Balance	-6,287	-8,361	-9,909	-10,151	-9,757	-8,098	-8,096	-8,949	-8,183	-6,026	-5,788	-6,092
Investment income												
Receipts	7,632	8,686	7,442	7,005	6,872	10,741	13,534	13,151	16,880	15,468	15,025	18,134
Payments	19,931	18,542	15,820	15,213	19,983	24,570	30,719	31,019	36,040	35,894	39,363	43,127
Balance	-12,299	-9,856	-8,378	-8,208	-13,111	-13,829	-17,185	-17,868	-19,160	-20,426	-24,338	-24,993
Current transfers												
Receipts	1,688	1,939	1,766	1,826	1,911	2,042	2,240	2,855	3,086	2,899	3,200	3,417
Payments	588	499	570	557	586	589	652	738	835	723	751	841
Balance	1,100	1,440	1,196	1,269	1,325	1,453	1,588	2,117	2,251	2,176	2,449	2,576

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 2C: Canada's Current Account with the United Kingdom (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total current account												
Receipts	6,841	7,526	6,610	6,969	7,199	9,115	10,426	11,086	11,266	11,626	11,983	13,500
Payments	10,467	11,839	10,950	11,244	12,646	13,172	15,075	15,532	16,357	16,216	18,040	22,646
Balance	-3,626	-4,313	-4,340	-4,275	-5,447	-4,057	-4,649	-4,446	-5,091	-4,590	-6,057	-9,146
Goods and services												
Receipts	5,035	5,351	4,680	4,892	4,746	5,546	6,629	6,987	7,044	7,806	8,416	9,923
Payments	6,627	7,099	6,557	6,213	7,042	7,920	8,003	8,715	9,809	10,001	11,887	16,819
Balance	-1,592	-1,748	-1,877	-1,321	-2,296	-2,374	-1,374	-1,728	-2,765	-2,195	-3,471	-6,896
Goods												
Receipts	3,740	3,862	3,242	3,415	3,211	3,677	4,377	4,608	4,462	4,913	5,355	6,448
Payments	4,706	5,022	4,317	4,015	4,484	4,854	4,899	5,581	6,129	6,083	7,688	12,372
Balance	-966	-1,160	-1,075	-600	-1,273	-1,177	-522	-973	-1,667	-1,170	-2,333	-5,924
Services												
Receipts	1,295	1,489	1,438	1,477	1,535	1,869	2,252	2,379	2,583	2,893	3,062	3,474
Payments	1,921	2,077	2,240	2,198	2,558	3,066	3,103	3,133	3,680	3,918	4,200	4,447
Balance	-626	-588	-802	-721	-1,023	-1,197	-851	-754	-1,097	-1,025	-1,138	-973
Investment income												
Receipts	1,463	1,825	1,543	1,684	1,983	3,088	3,408	3,619	3,720	3,233	3,015	3,021
Payments	3,698	4,597	4,238	4,866	5,443	5,078	6,886	6,621	6,347	6,000	5,936	5,600
Balance	-2,235	-2,772	-2,695	-3,182	-3,460	-1,990	-3,478	-3,002	-2,627	-2,767	-2,921	-2,579
Current transfers												
Receipts	343	350	386	394	470	482	389	479	501	588	551	556
Payments	141	143	155	166	160	174	186	196	200	214	216	227
Balance	202	207	231	228	310	308	203	283	301	374	335	329

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 2D: Canada's Current Account with the European Union (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total current account												
Receipts	18,596	20,276	19,777	20,015	19,953	23,926	30,831	30,775	31,206	32,735	33,194	37,965
Payments	27,895	30,392	28,074	28,866	31,047	34,880	42,098	41,627	45,949	47,843	51,476	57,823
Balance	-9,299	-10,116	-8,297	-8,851	-11,094	-10,954	-11,267	-10,852	-14,743	-15,108	-18,282	-19,858
Goods and services												
Receipts	15,710	16,826	16,395	16,778	16,305	18,305	24,421	24,128	24,284	25,693	26,290	29,917
Payments	19,749	21,117	19,931	19,718	20,853	24,023	28,335	28,500	32,977	34,650	37,942	43,898
Balance	-4,039	-4,291	-3,536	-2,940	-4,548	-5,718	-3,914	-4,372	-8,693	-8,957	-11,652	-13,981
Goods												
Receipts	12,437	13,126	12,584	12,777	12,009	13,040	18,256	17,404	17,049	17,803	18,230	21,007
Payments	14,679	15,440	14,507	13,923	14,026	16,404	20,289	20,576	24,247	25,271	28,432	33,572
Balance	-2,242	-2,314	-1,923	-1,146	-2,017	-3,364	-2,033	-3,172	-7,198	-7,468	-10,202	-12,565
Services												
Receipts	3,273	3,700	3,811	4,001	4,296	5,265	6,165	6,724	7,236	7,890	8,061	8,909
Payments	5,070	5,677	5,424	5,795	6,827	7,619	8,045	7,923	8,729	9,378	9,511	10,327
Balance	-1,797	-1,977	-1,613	-1,794	-2,531	-2,354	-1,880	-1,199	-1,493	-1,488	-1,450	-1,418
Investment income												
Receipts	2,154	2,657	2,493	2,244	2,530	4,413	5,106	5,186	5,500	5,488	5,314	6,436
Payments	7,572	8,687	7,516	8,513	9,541	10,186	13,009	12,390	12,237	12,413	12,737	13,103
Balance	-5,418	-6,030	-5,023	-6,269	-7,011	-5,773	-7,903	-7,204	-6,737	-6,925	-7,423	-6,667
Current transfers												
Receipts	732	792	889	995	1,118	1,209	1,304	1,460	1,421	1,556	1,589	1,612
Payments	573	587	626	636	652	671	755	737	734	780	796	821
Balance	159	205	263	359	466	538	549	723	687	776	793	791

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 2E: Canada's Current Account with Japan (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total current account												
Receipts	10,517	10,034	9,212	9,814	10,641	12,528	15,203	14,565	14,653	11,504	11,939	12,805
Payments	13,880	14,161	14,202	14,973	14,300	13,952	14,053	12,234	14,091	14,902	16,120	17,328
Balance	-3,363	-4,127	-4,990	-5,159	-3,659	-1,424	1,150	2,331	562	-3,398	-4,181	-4,523
Goods and services												
Receipts	10,247	9,498	8,713	9,348	10,348	12,128	14,783	13,973	13,812	10,930	10,609	11,398
Payments	9,031	8,991	9,415	9,804	9,441	9,553	9,549	8,175	9,889	11,009	11,841	13,308
Balance	1,216	507	-702	-456	907	2,575	5,234	5,798	3,923	-79	-1,232	-1,910
Goods												
Receipts	9,285	8,538	7,644	8,254	9,185	10,788	13,286	12,423	12,268	9,594	9,218	9,919
Payments	8,366	8,320	8,749	8,913	8,477	8,315	8,428	7,227	8,711	9,658	10,594	11,718
Balance	919	218	-1,105	-659	708	2,473	4,858	5,196	3,557	-64	-1,376	-1,799
Services												
Receipts	961	960	1,069	1,094	1,163	1,340	1,497	1,550	1,544	1,336	1,391	1,478
Payments	665	672	667	891	963	1,237	1,122	948	1,178	1,352	1,247	1,590
Balance	296	288	402	203	200	103	375	602	366	-16	144	-112
Investment income												
Receipts	197	447	394	336	161	218	176	217	491	269	911	962
Payments	4,843	5,154	4,777	5,158	4,849	4,388	4,492	4,042	4,185	3,879	4,256	4,006
Balance	-4,646	-4,707	-4,383	-4,822	-4,688	-4,170	-4,316	-3,825	-3,694	-3,610	-3,345	-3,044
Current transfers												
Receipts	73	89	105	130	131	181	244	375	350	304	419	446
Payments	6	15	10	10	10	12	12	17	16	14	24	15
Balance	67	74	95	120	121	169	232	358	334	290	395	431

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 2F: Canada's Current Account with Countries other than the United States, the European Union and Japan

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total current account												
Receipts	28,027	29,908	28,893	29,284	30,850	36,500	43,305	44,900	47,895	46,343	45,547	52,176
Payments	34,417	36,078	35,182	36,543	41,504	46,766	48,769	49,531	53,777	55,556	58,926	72,394
Balance	-6,390	-6,170	-6,289	-7,259	-10,654	-10,266	-5,464	-4,631	-5,882	-9,213	-13,379	-20,218
Goods and services												
Receipts	21,963	23,984	24,257	24,948	26,442	30,620	36,060	37,072	39,395	36,615	34,971	39,606
Payments	23,979	25,474	25,556	27,489	32,419	36,135	37,198	38,685	43,225	45,157	48,652	61,766
Balance	-2,016	-1,490	-1,299	-2,541	-5,977	-5,515	-1,138	-1,613	-3,830	-8,542	-13,681	-22,160
Goods												
Receipts	17,217	18,827	18,825	19,056	19,919	23,290	28,101	27,791	29,548	25,604	23,764	27,102
Payments	18,874	19,728	19,824	21,215	24,376	27,493	28,703	29,876	33,332	34,714	38,470	50,296
Balance	-1,657	-901	-999	-2,159	-4,457	-4,203	-602	-2,085	-3,784	-9,110	-14,706	-23,194
Services												
Receipts	4,747	5,158	5,431	5,893	6,522	7,330	7,959	9,281	9,846	11,011	11,206	12,507
Payments	5,105	5,745	5,730	6,274	8,044	8,644	8,495	8,810	9,893	10,442	10,181	11,470
Balance	-358	-587	-299	-381	-1,522	-1,314	-536	471	-47	569	1,025	1,037
Investment income												
Receipts	5,919	5,791	4,491	4,185	4,224	5,728	7,082	7,622	8,302	9,534	10,351	12,312
Payments	7,816	7,823	6,648	6,019	6,246	7,846	8,869	8,120	7,851	7,731	7,412	7,822
Balance	-1,897	-2,032	-2,157	-1,834	-2,022	-2,118	-1,787	-498	451	1,803	2,939	4,490
Current transfers												
Receipts	145	134	145	149	186	152	163	207	199	194	227	257
Payments	2,622	2,782	2,979	3,034	2,840	2,784	2,701	2,725	2,704	2,668	2,862	2,806
Balance	-2,477	-2,648	-2,834	-2,885	-2,654	-2,632	-2,538	-2,518	-2,505	-2,474	-2,635	-2,549

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 3A: Canada's Financial Account with All Countries (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	41,882	38,664	34,509	27,727	50,706	56,550	32,905	53,116	70,827	67,524	33,946	110,438
Outward	-19,745	-19,699	-15,128	-14,411	-26,943	-49,029	-38,394	-73,306	-61,944	-61,239	-45,338	-132,079
Balance	22,137	18,965	19,381	13,316	23,763	7,521	-5,489	-20,190	8,883	6,285	-11,392	-21,641
Direct investment												
Inward	7,116	8,847	3,301	5,708	6,103	11,206	12,703	13,137	16,283	32,197	37,232	93,227
Outward	-6,235	-6,110	-6,685	-4,339	-7,354	-12,694	-15,732	-17,858	-31,174	-46,410	-26,469	-61,739
Balance	881	2,737	-3,384	1,369	-1,251	-1,488	-3,029	-4,721	-14,891	-14,213	10,763	31,488
Portfolio investment												
Inward	23,212	18,584	31,501	24,701	52,799	23,312	25,233	18,668	15,906	25,359	5,290	18,846
Outward	-5,470	-2,596	-11,665	-11,749	-17,881	-8,927	-7,331	-19,317	-11,849	-22,497	-22,898	-62,857
Balance	17,742	15,988	19,836	12,952	34,918	14,385	17,902	-649	4,057	2,862	-17,608	-44,011
Portfolio investment in stocks												
Inward	3,885	-1,735	-990	1,036	12,056	6,412	-4,242	8,034	7,645	13,629	14,063	35,209
Outward	-3,867	-2,521	-10,004	-10,348	-12,811	-9,362	-6,247	-17,247	-5,207	-15,433	-20,536	-58,855
Balance	18	-4,256	-10,994	-9,312	-755	-2,950	-10,489	-9,213	2,438	-1,804	-6,473	-23,646
Other investment												
Inward	11,554	11,233	-292	-2,682	-8,196	22,032	-5,032	21,311	38,638	9,968	-8,577	-1,635
Outward	-8,040	-10,993	3,222	1,677	-1,707	-27,408	-15,331	-36,132	-18,920	7,668	4,029	-7,482
Balance	3,514	240	2,930	-1,005	-9,903	-5,376	-20,363	-14,821	19,718	17,636	-4,548	-9,117

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 3B: Canada's Financial Account with the United States (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	6,243	19,999	10,108	25,977	33,190	36,348	23,223	52,976	52,980	55,562	42,553	51,411
Outward	-5,647	-7,065	-15,313	-10,734	-8,338	-19,551	-22,778	-44,922	-21,932	-40,301	-45,710	-83,646
Balance	596	12,934	-5,205	15,243	24,852	16,797	445	8,054	31,048	15,261	-3,157	-32,235
Direct investment												
Inward	3,397	3,451	2,044	3,218	5,092	10,932	7,995	9,267	11,917	24,442	38,421	17,083
Outward	-4,512	-3,010	-1,693	-1,331	-708	-4,592	-9,031	-8,256	-12,198	-27,736	-17,394	-38,449
Balance	-1,115	441	351	1,887	4,384	6,340	-1,036	1,011	-281	-3,294	21,027	-21,366
Portfolio investment												
Inward	7,405	11,217	9,086	23,461	36,242	11,792	16,568	25,988	18,220	20,785	18,815	30,559
Outward	-4,693	-1,219	-9,866	-9,582	-9,971	-1,967	-3,999	-12,322	-11,178	-21,731	-25,871	-41,384
Balance	2,712	9,998	-780	13,879	26,271	9,825	12,569	13,666	7,042	-946	-7,056	-10,825
Portfolio investment in stocks												
Inward	4,047	-1,476	-1,463	1,105	11,055	5,977	-1,452	7,645	7,440	15,720	16,948	33,512
Outward	-3,480	-1,519	-7,824	-7,308	-5,921	-2,761	-3,151	-9,763	-4,184	-12,913	-21,377	-38,145
Balance	567	-2,995	-9,287	-6,203	5,134	3,216	-4,603	-2,118	3,256	2,807	-4,429	-4,633
Other investment												
Inward	-4,559	5,331	-1,023	-701	-8,144	13,624	-1,340	17,722	22,844	10,335	-14,683	3,768
Outward	3,558	-2,836	-3,753	179	2,341	-12,992	-9,748	-24,345	1,444	9,166	-2,445	-3,813
Balance	-1,001	2,495	-4,776	-522	-5,803	632	-11,088	-6,623	24,288	19,501	-17,128	-45

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 3C: Canada's Financial Account with the United Kingdom (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	4,307	6,741	7,992	104	15,885	2,051	807	-606	15,550	10,260	4,720	12,715
Outward	-1,231	-1,821	-3,375	-1,432	-3,044	-6,000	-3,875	-9,934	-9,506	10,529	-6,241	-7,527
Balance	3,076	4,920	4,617	-1,328	12,841	-3,949	-3,068	-10,540	6,044	20,789	-1,521	5,188
Direct investment												
Inward	-369	2,002	-672	437	263	-2,190	-281	153	1,011	464	-1,057	8,161
Outward	-1,378	-1,400	-920	-297	-1,089	-822	-608	-878	-4,217	957	-1,439	-1,813
Balance	-1,747	602	-1,592	140	-826	-3,012	-889	-725	-3,206	1,421	-2,496	6,348
Portfolio investment												
Inward	2,689	2,740	10,147	-2,289	11,162	2,061	4,147	-1,952	7,651	7,527	6,184	3,115
Outward	-629	-1,107	-1,074	-1,932	-2,117	-1,651	27	-1,252	-505	484	93	-5,840
Balance	2,060	1,633	9,073	-4,221	9,045	410	4,174	-3,204	7,146	8,011	6,277	-2,725
Portfolio investment in stocks												
Inward	-247	28	353	-112	534	269	-1,408	-874	1,708	-978	2,869	793
Outward	-299	-528	-853	-1,837	-1,149	-808	20	-1,447	-1,105	-324	104	-4,880
Balance	-546	-500	-500	-1,949	-615	-539	-1,388	-2,321	603	-1,302	2,973	-4,087
Other investment												
Inward	1,987	1,999	-1,484	1,956	4,460	2,181	-3,059	1,192	6,888	2,270	-407	1,439
Outward	776	686	-1,381	796	162	-3,527	-3,293	-7,805	-4,784	9,089	-4,896	126
Balance	2,763	2,685	-2,865	2,752	4,622	-1,346	-6,352	-6,613	2,104	11,359	-5,303	1,565

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 3D: Canada's Financial Account with the European Union (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	10,350	9,636	12,316	2,893	17,666	8,267	4,082	-919	15,230	19,258	2,321	66,262
Outward	-2,111	-2,473	-4,802	-1,595	-5,996	-10,852	-7,835	-15,567	-11,041	5,991	-5,590	-35,991
Balance	8,239	7,163	7,514	1,298	11,670	-2,585	-3,753	-16,486	4,189	25,249	-3,269	30,271
Direct investment												
Inward	1,753	3,984	-163	1,191	345	-1,184	3,812	1,925	2,829	5,720	2,426	72,150
Outward	-996	-1,870	-1,903	-796	-2,913	-2,748	-2,718	-2,615	-6,679	-7,569	-943	-9,447
Balance	757	2,114	-2,066	395	-2,568	-3,932	1,094	-690	-3,850	-1,849	1,483	62,703
Portfolio investment												
Inward	4,028	1,686	13,771	-1,004	14,013	5,514	4,357	-2,550	6,934	10,364	-1,183	-6,451
Outward	-1,050	-1,047	-1,176	-2,042	-3,585	-2,277	-388	-2,285	-911	1,184	1,167	-24,643
Balance	2,978	639	12,595	-3,046	10,428	3,237	3,969	-4,835	6,023	11,548	-16	-31,094
Portfolio investment in stocks												
Inward	-93	-58	343	-104	800	385	-2,134	-938	1,395	-1,288	-1,602	-3,589
Outward	-413	-617	-958	-1,948	-2,088	-1,431	-726	-2,945	-1,766	472	908	-23,140
Balance	-506	-675	-615	-2,052	-1,288	-1,046	-2,860	-3,883	-371	-816	-694	-26,729
Other investment												
Inward	4,570	3,966	-1,294	2,706	3,307	3,938	-4,087	-296	5,467	3,175	1,078	563
Outward	-65	444	-1,723	1,242	502	-5,828	-4,728	-10,669	-3,451	12,376	-5,815	-1,901
Balance	4,505	4,410	-3,017	3,948	3,809	-1,890	-8,815	-10,965	2,016	15,551	-4,737	-1,338

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 3E: Canada's Financial Account with Japan (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	8,427	4,343	3,827	2,062	-5,304	388	539	5,756	-2,415	-6,500	-6,547	-3,773
Outward	-386	61	-3,851	3,270	-47	-1,936	-2,006	-998	-2,929	-7,243	502	1,160
Balance	8,041	4,404	-24	5,332	-5,351	-1,548	-1,467	4,758	-5,344	-13,743	-6,045	-2,613
Direct investment												
Inward	1,220	861	323	415	189	608	571	898	572	294	-4,033	959
Outward	44	-317	-208	-265	40	-240	815	27	-740	145	-1,019	-2,983
Balance	1,264	544	115	150	229	368	1,386	925	-168	439	-5,052	-2,024
Portfolio investment												
Inward	7,363	3,014	3,635	2,513	-4,689	-801	657	4,600	-2,057	-6,249	-2,256	-4,642
Outward	227	104	-314	480	-1,106	-1,611	-1,663	-1,556	-2,105	-2,854	-39	1,960
Balance	7,590	3,118	3,321	2,993	-5,795	-2,412	-1,006	3,044	-4,162	-9,103	-2,295	-2,682
Portfolio investment in stocks												
Inward	-17	-101	113	67	28	304	-27	295	352	-457	467	-179
Outward	100	37	-529	-204	-1,147	-1,693	-1,188	-768	476	-1,612	287	2,097
Balance	83	-64	-416	-137	-1,119	-1,389	-1,215	-473	828	-2,069	754	1,918
Other investment												
Inward	-156	469	-131	-866	-804	582	-689	258	-930	-545	-258	-91
Outward	-657	274	-3,329	3,055	1,019	-85	-1,158	531	-84	-4,534	1,561	2,184
Balance	-813	743	-3,460	2,189	215	497	-1,847	789	-1,014	-5,079	1,303	2,093

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

TABLE 3F: Canada's Financial Account with Countries Other than the United States, European Union and Japan (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	16,862	4,686	8,258	-3,205	5,154	11,547	5,061	-4,697	5,032	-796	-4,381	-3,462
Outward	-11,601	-10,222	8,838	-5,352	-12,562	-16,690	-5,775	-11,819	-26,042	-19,686	5,460	-13,602
Balance	5,261	-5,536	17,096	-8,557	-7,408	-5,143	-714	-16,516	-21,010	-20,482	1,079	-17,064
Direct investment												
Inward	746	551	1,097	884	477	850	325	1,047	965	1,741	418	3,035
Outward	-771	-913	-2,881	-1,947	-3,773	-5,114	-4,798	-7,014	-11,557	-11,250	-7,113	-10,860
Balance	-25	-362	-1,784	-1,063	-3,296	-4,264	-4,473	-5,967	-10,592	-9,509	-6,695	-7,825
Portfolio investment												
Inward	4,416	2,667	5,009	-269	7,233	6,807	3,651	-9,370	-7,191	459	-10,086	-620
Outward	46	-434	-309	-605	-3,219	-3,072	-1,281	-3,154	2,345	904	1,845	1,210
Balance	4,462	2,233	4,700	-874	4,014	3,735	2,370	-12,524	-4,846	1,363	-8,241	590
Portfolio investment in stocks												
Inward	-52	-100	17	-32	173	-254	-629	1,032	-1,542	-346	-1,750	5,465
Outward	-74	-422	-693	-888	-3,655	-3,477	-1,182	-3,771	267	-1,380	-354	333
Balance	-126	-522	-676	-920	-3,482	-3,731	-1,811	-2,739	-1,275	-1,726	-2,104	5,798
Other investment												
Inward	11,699	1,467	2,156	-3,821	-2,555	3,888	1,084	3,627	11,257	-2,997	5,286	-5,875
Outward	-10,876	-8,875	12,027	-2,799	-5,569	-8,503	303	-1,649	-16,829	-9,340	10,728	-3,952
Balance	823	-7,408	14,183	-6,620	-8,124	-4,615	1,387	1,978	-5,572	-12,337	16,014	-9,827

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 4A: Canada's Merchandise Trade by Geographical Area (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
All countries												
Receipts	146,963	152,056	147,669	163,464	190,213	228,167	265,334	280,079	301,544	322,517	360,609	417,658
Payments	139,217	141,000	140,658	154,430	177,123	207,873	229,937	237,689	277,751	303,420	326,821	363,164
Balance	7,746	11,056	7,011	9,034	13,090	20,294	35,397	42,390	23,793	19,097	33,788	54,494
United States												
Receipts	108,024	111,565	108,616	123,377	149,100	181,049	205,691	222,461	242,679	269,516	309,397	359,630
Payments	97,298	97,512	97,578	110,379	130,244	155,661	172,517	180,010	211,461	233,777	249,325	267,578
Balance	10,726	14,053	11,038	12,998	18,856	25,388	33,174	42,451	31,218	35,739	60,072	92,052
United Kingdom												
Receipts	3,740	3,862	3,242	3,415	3,211	3,677	4,377	4,608	4,462	4,913	5,355	6,448
Payments	4,706	5,022	4,317	4,015	4,484	4,854	4,899	5,581	6,129	6,083	7,688	12,372
Balance	-966	-1,160	-1,075	-600	-1,273	-1,177	-522	-973	-1,667	-1,170	-2,333	-5,924
European Union - 15												
Receipts	12,437	13,126	12,584	12,777	12,009	13,040	18,256	17,404	17,049	17,803	18,230	21,007
Payments	14,679	15,440	14,507	13,923	14,026	16,404	20,289	20,576	24,247	25,271	28,432	33,572
Balance	-2,242	-2,314	-1,923	-1,146	-2,017	-3,364	-2,033	-3,172	-7,198	-7,468	-10,202	-12,565
Japan												
Receipts	9,285	8,538	7,644	8,254	9,185	10,788	13,286	12,423	12,268	9,594	9,218	9,919
Payments	8,366	8,320	8,749	8,913	8,477	8,315	8,428	7,227	8,711	9,658	10,594	11,718
Balance	919	218	-1,105	-659	708	2,473	4,858	5,196	3,557	-64	-1,376	-1,799
All Other												
Receipts	17,217	18,827	18,825	19,056	19,919	23,290	28,101	27,791	29,548	25,604	23,764	27,102
Payments	18,874	19,728	19,824	21,215	24,376	27,493	28,703	29,876	33,332	34,714	38,470	50,296
Balance	-1,657	-901	-999	-2,159	-4,457	-4,203	-602	-2,085	-3,784	-9,110	-14,706	-23,194

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 4B: Canada's Merchandise Trade by Product Type (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Receipts	146,963	152,056	147,669	163,464	190,213	228,167	265,334	280,079	301,544	322,517	360,609	417,658
Payments	139,217	141,000	140,658	154,430	177,123	207,873	229,937	237,689	277,751	303,420	326,821	363,164
Balance	7,746	11,056	7,011	9,034	13,090	20,294	35,397	42,390	23,793	19,097	33,788	54,494
Agriculture and fishing												
Receipts	11,572	13,318	13,119	15,339	16,152	18,814	20,966	23,168	24,963	25,202	25,568	27,577
Payments	8,256	8,739	9,004	9,736	11,014	12,577	13,375	14,138	15,655	17,264	17,643	18,568
Balance	3,316	4,579	4,115	5,603	5,138	6,237	7,591	9,030	9,308	7,938	7,925	9,009
Energy												
Receipts	13,726	13,961	14,109	15,452	17,751	19,200	20,393	26,053	27,126	23,766	29,722	52,538
Payments	6,221	8,198	6,629	6,478	6,969	6,960	7,237	9,605	10,628	8,624	10,709	17,753
Balance	7,505	5,763	7,480	8,974	10,782	12,240	13,156	16,448	16,498	15,142	19,013	34,785
Forestry												
Receipts	21,465	20,336	18,598	20,017	23,380	29,128	36,745	34,529	34,848	35,173	39,117	41,381
Payments	1,358	1,324	1,218	1,387	1,566	1,810	2,038	1,914	2,386	2,501	2,741	3,064
Balance	20,107	19,012	17,380	18,630	21,814	27,318	34,707	32,615	32,462	32,672	36,376	38,317
Industrial												
Receipts	32,273	32,128	31,252	32,380	35,219	42,498	50,899	52,333	56,067	57,580	57,429	64,612
Payments	26,929	26,325	24,688	27,278	32,162	39,187	45,569	46,484	54,560	60,292	62,131	70,461
Balance	5,344	5,803	6,564	5,102	3,057	3,311	5,330	5,849	1,507	-2,712	-4,702	-5,849
Machinery and equipment												
Receipts	23,962	28,854	29,294	31,893	36,848	45,700	56,032	61,936	68,265	78,947	85,985	105,574
Payments	43,303	42,918	42,885	46,674	53,096	65,717	75,700	76,384	91,347	101,126	108,168	122,740
Balance	-19,341	-14,064	-13,591	-14,781	-16,248	-20,017	-19,668	-14,448	-23,082	-22,179	-22,183	-17,166
Automotive												
Receipts	33,971	34,677	32,495	38,101	48,609	57,608	62,917	63,370	69,095	77,381	95,494	96,297
Payments	31,943	30,480	30,961	33,680	39,944	47,835	50,086	51,107	60,826	66,786	75,916	77,404
Balance	2,028	4,197	1,534	4,421	8,665	9,773	12,831	12,263	8,269	10,595	19,578	18,893
Consumers goods												
Receipts	2,637	3,348	3,474	4,469	5,608	7,102	8,316	9,501	10,667	12,401	13,471	14,669
Payments	15,023	15,853	16,615	18,943	21,368	23,441	25,546	25,840	29,733	34,579	36,954	40,080
Balance	-12,386	-12,505	-13,141	-14,474	-15,760	-16,339	-17,230	-16,339	-19,066	-22,178	-23,483	-25,411
Miscellaneous adjustments												
Receipts	7,356	5,434	5,329	5,813	6,647	8,116	9,065	9,191	10,512	12,066	13,823	15,010
Payments	6,183	7,163	8,658	10,252	11,005	10,345	10,385	12,217	12,616	12,248	12,558	13,093
Balance	1,173	-1,729	-3,329	-4,439	-4,358	-2,229	-1,320	-3,026	-2,104	-182	1,265	1,917

Table 4C: Distribution of Canada's Value of Merchandise Trade (percent)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Exports												
Agriculture and fishing	7.9	8.8	8.9	9.4	8.5	8.2	7.9	8.3	8.3	7.8	7.1	6.6
Energy	9.3	9.2	9.6	9.5	9.3	8.4	7.7	9.3	9.0	7.4	8.2	12.6
Forestry	14.6	13.4	12.6	12.2	12.3	12.8	13.8	12.3	11.6	10.9	10.8	9.9
Industrial	22.0	21.1	21.2	19.8	18.5	18.6	19.2	18.7	18.6	17.9	15.9	15.5
Machinery and equipment	16.3	19.0	19.8	19.5	19.4	20.0	21.1	22.1	22.6	24.5	23.8	25.3
Automotive	23.1	22.8	22.0	23.3	25.6	25.2	23.7	22.6	22.9	24.0	26.5	23.1
Consumers goods	1.8	2.2	2.4	2.7	2.9	3.1	3.1	3.4	3.5	3.8	3.7	3.5
Miscellaneous adjustments	5.0	3.6	3.6	3.6	3.5	3.6	3.4	3.3	3.5	3.7	3.8	3.6
Imports												
Agriculture and fishing	5.9	6.2	6.4	6.3	6.2	6.1	5.8	5.9	5.6	5.7	5.4	5.1
Energy	4.5	5.8	4.7	4.2	3.9	3.3	3.1	4.0	3.8	2.8	3.3	4.9
Forestry	1.0	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.8	0.9	0.8	0.8	0.8
Industrial	19.3	18.7	17.6	17.7	18.2	18.9	19.8	19.6	19.6	19.9	19.0	19.4
Machinery and equipment	31.1	30.4	30.5	30.2	30.0	31.6	32.9	32.1	32.9	33.3	33.1	33.8
Automotive	22.9	21.6	22.0	21.8	22.6	23.0	21.8	21.5	21.9	22.0	23.2	21.3
Consumers goods	10.8	11.2	11.8	12.3	12.1	11.3	11.1	10.9	10.7	11.4	11.3	11.0
Miscellaneous adjustments	4.4	5.1	6.2	6.6	6.2	5.0	4.5	5.1	4.5	4.0	3.8	3.6

Source: Statistics Canada, *Canadian International Merchandise Trade*, Catalogue no. 65-001.

Table 4D: Distribution of Canada's Merchandise Trade in Resource/Non-resource Products (percent of total trade in 1992 dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Exports												
Wheat	1.3	2.0	2.7	2.3	1.5	1.5	1.2	1.0	1.3	0.8	0.8	0.8
Other farm and fish products	6.6	7.2	7.2	7.3	7.0	6.7	6.5	6.6	6.6	6.5	6.1	6.0
Crude petroleum	3.8	3.1	3.6	3.6	3.6	3.4	3.3	3.3	3.4	3.5	2.9	2.9
Natural gas	2.9	2.3	2.6	2.9	2.7	2.6	2.8	2.5	2.3	2.3	2.2	2.0
Other energy products	3.4	3.2	3.5	3.0	3.0	3.1	2.8	3.0	2.7	2.3	2.1	2.0
Lumber and sawmill	5.9	5.4	5.0	5.1	4.9	4.5	4.5	4.4	4.1	3.7	3.6	3.5
Pulp and paper	7.4	7.5	7.7	7.2	6.7	6.7	6.3	6.1	5.8	5.0	5.0	5.0
Other metals and minerals	12.7	12.3	13.1	11.9	11.4	10.1	9.5	9.8	9.4	8.7	7.7	7.2
Chemicals and fertilizers	4.9	5.4	5.1	5.2	4.9	5.1	5.1	5.4	5.5	5.3	4.9	4.6
Total resource products	49.0	48.5	50.4	48.5	45.7	43.6	42.0	42.1	40.9	38.3	35.3	34.0
Non-resource products	51.0	51.5	49.6	51.5	54.3	56.4	58.0	57.9	59.1	61.7	64.7	66.0
Imports												
Food	6.1	6.5	6.5	6.6	6.7	6.4	6.0	6.0	5.5	5.5	5.2	4.9
Crude petroleum	2.9	3.2	3.1	2.7	2.9	2.7	2.5	2.8	2.6	2.4	2.3	2.3
Other energy products	1.8	1.8	1.5	1.5	1.4	1.2	1.1	1.1	1.2	1.1	1.0	1.1
Construction materials	1.9	1.8	1.7	1.7	1.6	1.5	1.4	1.4	1.3	1.3	1.3	1.2
Industrial materials	17.7	17.4	16.4	16.7	17.4	17.9	17.7	17.7	17.6	17.4	16.1	15.7
Total resource products	30.4	30.8	29.2	29.1	29.9	29.7	28.7	29.0	28.2	27.7	25.9	25.1
Non-resource products	69.6	69.2	70.8	70.9	70.1	70.3	71.3	71.0	71.8	72.3	74.1	74.9

Source: Bank of Canada Banking and Financial Statistics.

Table 4E: Distribution of Canada's GDP at Factor Cost in Resource/Non-resource Products (percent of total trade in 1992 dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Agriculture	1.6	1.9	1.9	1.7	1.8	1.8	1.8	1.8	1.7	1.7	1.8	1.6
Fishing and trapping	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1	0.1
Logging and forestry	0.8	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.7	0.6	0.6	0.6	0.6	0.6
Mining, quarrying and oil well	3.5	3.5	3.7	3.8	3.9	3.9	3.9	3.9	3.9	3.7	3.4	3.5
Wood industries	0.9	0.9	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8	0.8
Paper	1.0	1.0	0.9	1.0	1.0	1.0	1.0	1.0	0.9	0.9	0.9	0.9
Primary metal	0.9	0.8	0.8	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.9	0.8
Non-metallic mineral	0.6	0.5	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.4	0.5	0.5	0.5	0.5
Refined petroleum and coal	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.2	0.1	0.1	0.1
Chemicals	1.4	1.4	1.3	1.4	1.4	1.4	1.5	1.5	1.4	1.5	1.4	1.4
Electric utilities	3.0	3.0	3.1	3.0	3.0	3.0	3.0	3.0	2.9	2.7	2.7	2.7
Resources	14.2	14.1	14.1	14.0	14.3	14.1	14.1	14.2	13.8	13.5	13.3	13.1
Non-resources	85.8	85.9	85.9	86.0	85.7	85.9	85.9	85.8	86.2	86.5	86.7	86.9

Source: Statistics Canada, *Gross Domestic Product by Industry, Catalogue no. 15-001*.

Table 4F: Distribution of Canada's Merchandise Trade in High Technology Products (percent of total trade in 1992 dollars)

	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total Exports									
Aircraft	2.83	2.44	2.10	2.36	2.62	2.42	2.66	2.61	2.77
Office machines and equipment	2.85	3.27	4.22	5.67	5.76	6.72	8.70	10.28	11.88
Television and telecommunications	3.39	3.12	3.24	3.59	4.15	4.48	4.20	4.40	6.50
Other equipment and tools	3.71	3.86	4.20	4.20	4.46	4.65	5.11	5.10	5.39
Other end products	1.54	1.68	1.70	1.77	1.86	1.99	2.13	2.15	2.41
Total high technology products	14.31	14.37	15.46	17.59	18.85	20.25	22.80	24.54	28.93
Total non-high technology products	85.69	85.63	84.54	82.41	81.15	79.75	77.20	75.46	71.07
Total Imports									
Aircraft	2.37	1.54	1.29	1.68	1.93	2.25	2.17	2.19	2.05
Office machines and equipment	5.18	5.71	6.65	8.06	9.92	11.13	12.99	15.83	19.07
Television and telecommunications	6.40	6.27	6.61	7.74	7.64	7.49	7.69	7.64	8.77
Other equipment and tools	8.37	8.24	8.24	7.93	7.63	7.33	7.32	7.42	7.12
Total high technology products	22.32	21.76	22.79	25.42	27.11	28.21	30.17	33.08	37.01
Total non-high technology products	77.68	78.24	77.21	74.58	72.89	71.79	69.83	66.92	62.99

Source: Statistics Canada, International Trade Division.

Table 4G: Proportion of Canada's Merchandise Trade in High Technology Products (percent based on current dollars) *

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	Jan-Nov 2000
Exports												
Canada	7.99	9.06	10.11	9.64	9.26	9.54	10.13	10.58	10.63	11.12	10.99	12.70
Newfoundland	0.49	1.58	0.21	0.20	0.19	0.26	0.20	1.33	0.82	0.46	1.07	0.67
Prince Edward Island	5.92	3.63	2.61	3.00	5.21	8.57	7.04	7.29	6.18	7.30	5.82	8.00
Nova Scotia	1.88	1.20	2.23	2.32	1.37	2.37	1.64	2.16	1.89	2.34	2.65	2.42
New Brunswick	0.26	0.11	0.13	0.16	0.22	0.18	0.15	0.22	0.42	0.55	0.82	0.94
Quebec	17.91	22.08	24.16	22.24	20.83	18.68	19.21	22.30	23.40	24.42	25.91	30.73
Ontario	8.56	9.11	9.80	9.99	9.07	10.43	11.42	10.73	10.46	10.16	9.32	10.25
Manitoba	8.85	5.29	8.55	6.92	5.72	4.46	3.36	4.64	4.77	4.32	5.09	4.47
Saskatchewan	0.27	0.71	0.34	0.35	0.66	0.28	0.37	0.43	0.42	0.42	0.44	0.43
Alberta	2.54	2.64	4.55	2.63	2.81	3.55	4.08	5.27	4.84	6.31	7.20	9.66
British Columbia	1.70	1.71	2.14	2.89	3.71	2.81	2.99	3.84	4.27	5.02	5.14	6.22
Territories	0.13	0.07	0.27	0.21	0.44	1.11	1.20	0.60	0.73	1.44	0.86	0.79
Imports												
Canada	13.41	14.07	14.97	15.12	14.42	14.37	15.33	15.43	15.40	15.79	16.88	17.75
Newfoundland	1.92	7.58	2.46	3.87	3.21	5.72	3.75	3.03	5.47	3.23	4.08	1.62
Prince Edward Island	6.27	4.41	7.76	5.57	6.70	6.54	1.62	7.32	10.22	9.98	3.92	10.01
Nova Scotia	9.20	5.30	7.80	4.67	4.22	4.09	4.04	5.03	3.64	5.14	4.96	7.28
New Brunswick	3.22	2.33	2.59	3.81	4.46	3.17	2.76	2.00	2.04	2.15	2.24	1.91
Quebec	20.13	23.62	24.08	23.41	22.95	22.70	24.59	26.41	26.28	28.56	30.66	29.23
Ontario	12.33	12.52	12.89	13.79	13.56	13.45	14.27	13.95	13.74	13.80	14.84	16.31
Manitoba	8.71	12.13	22.66	21.90	10.75	6.57	7.33	8.46	19.30	14.84	10.19	9.56
Saskatchewan	2.86	2.64	3.90	3.20	3.02	2.33	2.96	3.64	3.72	4.79	4.41	4.57
Alberta	17.00	16.46	19.43	16.45	17.54	17.62	19.92	21.79	22.72	20.52	24.66	26.17
British Columbia	12.30	10.83	12.59	12.19	11.06	13.12	14.43	13.38	12.76	14.23	14.06	14.97
Territories	32.99	24.70	69.77	9.42	16.36	13.31	8.29	10.11	8.45	8.63	10.28	11.21

* High technology trade data include medicinal and pharmaceutical products, office machines and equipment, aircraft and parts, measuring, controlling, laboratory, medical and optical equipment and medical, ophthalmic and orthopaedic supplies. These data, measured on customs basis, include re-exports.

Source: Statistics Canada, International Trade Division.

Table 5A: Canada's Services Trade with All Countries by Type (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Receipts	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,496	48,848	51,755	56,229
Payments	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,853	55,809	57,824	62,814
Balance	-8,147	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,136	-9,076	-9,357	-6,961	-6,069	-6,585
Travel												
Receipts	6,680	7,398	7,691	7,898	8,480	9,558	10,819	11,749	12,221	13,986	15,114	15,749
Payments	9,827	12,757	13,753	14,255	14,359	13,678	14,093	15,353	15,895	15,943	16,858	17,983
Balance	-3,147	-5,359	-6,062	-6,357	-5,879	-4,120	-3,274	-3,604	-3,674	-1,957	-1,744	-2,235
Transportation												
Receipts	4,701	4,920	4,883	5,232	5,790	6,678	7,207	7,905	8,409	8,882	9,385	10,684
Payments	6,233	6,746	6,760	7,989	9,883	10,528	10,911	10,567	11,512	11,720	12,068	13,806
Balance	-1,532	-1,826	-1,877	-2,757	-4,093	-3,849	-3,703	-2,662	-3,103	-2,837	-2,683	-3,122
Commercial services												
Receipts	8,479	9,061	9,814	11,080	13,113	15,492	16,805	19,357	21,936	25,039	26,227	28,771
Payments	11,995	12,554	13,208	14,050	16,859	19,602	20,260	22,381	24,792	27,466	28,227	30,369
Balance	-3,516	-3,493	-3,394	-2,970	-3,746	-4,110	-3,455	-3,023	-2,855	-2,427	-2,001	-1,598
Government services												
Receipts	917	1,003	937	912	847	1,022	965	875	930	941	1,029	1,025
Payments	868	962	1,022	951	739	605	669	661	654	681	672	656
Balance	49	41	-85	-39	108	417	296	214	276	260	358	369

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 5B: Canada's Services Trade by Geographical Area (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
All Countries												
Receipts	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,496	48,848	51,755	56,229
Payments	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,853	55,809	57,824	62,814
Balance	-8,147	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,136	-9,076	-9,357	-6,961	-6,069	-6,585
United States												
Receipts	11,796	12,563	13,013	14,134	16,249	18,815	20,175	22,331	24,870	28,611	31,097	33,335
Payments	18,083	20,924	22,922	24,285	26,006	26,913	28,271	31,280	33,053	34,637	36,885	39,427
Balance	-6,286	-8,361	-9,909	-10,151	-9,757	-8,098	-8,096	-8,949	-8,182	-6,026	-5,788	-6,092
United Kingdom												
Receipts	1,295	1,489	1,438	1,477	1,535	1,869	2,252	2,379	2,583	2,893	3,062	3,474
Payments	1,921	2,077	2,240	2,198	2,558	3,066	3,103	3,133	3,680	3,918	4,200	4,447
Balance	-626	-589	-803	-721	-1,023	-1,197	-851	-755	-1,097	-1,025	-1,138	-973
European Union-15												
Receipts	3,273	3,700	3,811	4,001	4,296	5,265	6,165	6,724	7,236	7,890	8,061	8,909
Payments	5,070	5,677	5,424	5,795	6,827	7,619	8,045	7,923	8,729	9,378	9,511	10,327
Balance	-1,797	-1,977	-1,614	-1,794	-2,531	-2,354	-1,880	-1,201	-1,493	-1,489	-1,450	-1,417
Japan												
Receipts	961	960	1,069	1,094	1,163	1,340	1,497	1,550	1,544	1,336	1,391	1,478
Payments	665	672	667	891	963	1,237	1,122	948	1,178	1,352	1,247	1,590
Balance	296	289	402	203	200	102	375	602	366	-16	144	-111
All Others												
Receipts	4,747	5,158	5,431	5,893	6,522	7,330	7,959	9,281	9,846	11,011	11,206	12,507
Payments	5,105	5,745	5,730	6,274	8,044	8,644	8,495	8,810	9,893	10,442	10,181	11,470
Balance	-360	-588	-298	-381	-1,522	-1,313	-535	472	-48	570	1,025	1,035

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 5C: Canada's International Transactions in Commercial Services (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Commercial services total												
Receipts	8,479	9,061	9,814	11,080	13,113	15,492	16,805	19,357	21,936	25,039	26,226	28,770
Payments	11,995	12,554	13,208	14,050	16,859	19,602	20,259	22,381	24,791	27,465	28,228	30,369
Balance	-3,516	-3,493	-3,394	-2,970	-3,746	-4,110	-3,454	-3,024	-2,855	-2,426	-2,002	-1,599
Communications												
Receipts	1,113	1,220	1,291	1,247	1,417	1,618	1,754	1,748	1,999	2,227	2,009	1,926
Payments	1,134	1,210	1,183	1,207	1,349	1,550	1,745	1,695	2,093	2,338	2,089	1,860
Balance	-21	10	108	40	68	68	9	53	-94	-111	-80	66
Construction												
Receipts	n.a	52	46	95	88	108	131	140	206	306	291	272
Payments	n.a	35	38	56	111	288	266	93	151	160	225	207
Balance	n.a	17	8	39	-23	-180	-135	47	55	146	66	65
Insurance												
Receipts	1,492	1,957	2,096	2,488	2,810	3,420	3,095	2,988	3,441	4,106	3,901	3,992
Payments	1,814	2,238	2,397	2,642	3,105	4,037	3,811	3,934	4,542	4,799	5,069	5,214
Balance	-322	-281	-301	-154	-295	-617	-716	-946	-1,101	-693	-1,168	-1,222
Other financial												
Receipts	456	490	496	598	850	992	866	992	1,222	1,177	1,435	1,815
Payments	834	733	950	970	1,250	1,381	1,291	1,675	1,752	2,129	1,987	2,473
Balance	-378	-243	-454	-372	-400	-389	-425	-683	-530	-952	-552	-658
Computer and information												
Receipts	454	546	636	826	1,043	1,129	1,388	1,074	1,253	1,552	1,618	1,743
Payments	269	344	488	527	520	685	679	721	835	1,123	1,192	1,356
Balance	185	202	148	299	523	444	709	353	418	429	426	387
Royalty and licence fees												
Receipts	145	173	210	263	308	440	513	1,197	1,481	1,683	1,749	2,097
Payments	1,713	1,941	2,049	2,070	2,175	2,409	2,584	2,659	3,171	3,535	3,866	4,277
Balance	-1,568	-1,768	-1,839	-1,807	-1,867	-1,969	-2,071	-1,462	-1,690	-1,852	-2,117	-2,180
Non-financial commissions												
Receipts	279	306	295	316	383	469	501	564	623	627	735	1,010
Payments	388	341	370	370	456	503	582	461	566	583	613	633
Balance	-109	-35	-75	-54	-73	-34	-81	103	57	44	122	377

Source: Statistics Canada, Canada's International Transactions in Services, Catalogue no. 67-203.

continued...

Table 5C: Canada's International Transactions in Commercial Services (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Equipment rentals												
Receipts	212	197	191	196	204	222	224	218	211	214	285	277
Payments	307	308	305	327	324	399	406	440	491	469	495	528
Balance	-95	-111	-114	-131	-120	-177	-182	-222	-280	-255	-210	-251
Management												
Receipts	760	849	918	1,035	1,120	1,321	1,459	1,773	2,136	2,210	2,445	2,602
Payments	1,219	1,419	1,513	1,568	1,786	2,243	2,390	3,031	3,556	3,814	3,972	4,238
Balance	-459	-570	-595	-533	-666	-922	-931	-1,258	-1,420	-1,604	-1,527	-1,636
Advertising												
Receipts	132	124	128	147	160	181	174	223	297	306	355	403
Payments	184	211	238	246	329	407	448	487	518	476	505	522
Balance	-52	-87	-110	-99	-169	-226	-274	-264	-221	-170	-150	-119
Research and development												
Receipts	640	700	803	741	997	1,332	1,464	1,703	1,808	2,543	2,855	3,288
Payments	450	483	496	549	615	769	862	767	850	1,057	1,042	1,155
Balance	190	217	307	192	382	563	602	936	958	1,486	1,813	2,133
Architectural, etc												
Receipts	883	549	890	1,171	1,398	1,515	2,000	2,897	3,047	3,322	3,386	3,653
Payments	498	439	599	703	820	819	848	1,195	1,183	1,379	1,444	1,537
Balance	385	110	291	468	578	696	1,152	1,702	1,864	1,943	1,942	2,116
Miscellaneous business												
Receipts	1,462	1,392	1,322	1,390	1,603	1,943	2,361	2,770	2,968	3,399	3,724	4,167
Payments	2,370	2,018	1,803	2,029	3,109	2,948	3,122	3,718	3,571	4,002	4,088	4,398
Balance	-908	-626	-481	-639	-1,506	-1,005	-761	-948	-603	-603	-364	-231
Audio-visual												
Receipts	323	348	349	425	599	653	876	1,069	1,244	1,369	1,435	1,526
Payments	696	709	659	663	805	1,052	1,228	1,505	1,512	1,602	1,644	1,971
Balance	-373	-361	-310	-238	-206	-399	-352	-436	-268	-233	-209	-445

Source: Statistics Canada, Canada's International Transactions in Services, Catalogue no. 67-203.

Table 5D: Canada's International Transactions in Services by Selected Country (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
a) Total services												
World Total	20,777	22,381	23,324	25,122	28,230	32,750	35,796	39,886	43,496	48,848	51,755	56,229
Receipts	28,923	33,018	34,743	37,245	41,840	44,413	45,933	48,961	52,853	55,809	57,824	62,814
Payments	-8,146	-10,637	-11,419	-12,123	-13,610	-11,663	-10,137	-9,075	-9,357	-6,961	-6,069	-6,585
Balance	11,796	12,563	13,013	14,134	16,249	18,815	20,175	22,331	24,870	28,611	31,097	33,335
United States	18,083	20,924	22,922	24,285	26,006	26,913	28,271	31,280	33,053	34,637	36,885	39,427
Receipts	-6,287	-8,361	-9,909	-10,151	-9,757	-8,098	-8,096	-8,949	-8,183	-6,026	-5,788	-6,092
Payments	1,295	1,489	1,438	1,477	1,535	1,869	2,252	2,379	2,583	2,893	3,062	3,474
Balance	1,921	2,077	2,240	2,198	2,558	3,066	3,103	3,133	3,680	3,918	4,200	4,447
Balance	-626	-588	-802	-721	-1,023	-1,197	-851	-754	-1,097	-1,025	-1,138	-973
European Union - 15	3,273	3,700	3,811	4,001	4,296	5,265	6,165	6,724	7,236	7,890	8,061	8,909
Receipts	5,070	5,677	5,424	5,795	6,827	7,619	8,045	7,923	8,729	9,378	9,511	10,327
Payments	-1,797	-1,977	-1,613	-1,794	-2,531	-2,354	-1,880	-1,199	-1,493	-1,488	-1,450	-1,418
Balance	961	960	1,069	1,094	1,163	1,340	1,497	1,550	1,544	1,336	1,391	1,478
Japan	665	672	667	891	963	1,237	1,122	948	1,178	1,352	1,247	1,590
Receipts	296	288	402	203	200	103	375	602	366	-16	144	-112
Payments												
Balance												
b) Travel expenditures												
World Total	6,680	7,398	7,691	7,898	8,480	9,558	10,819	11,749	12,221	13,986	15,114	15,749
Receipts	9,827	12,757	13,753	14,255	14,359	13,678	14,093	15,353	15,895	15,943	16,858	17,983
Payments	-3,147	-5,359	-6,062	-6,357	-5,879	-4,120	-3,274	-3,604	-3,674	-1,957	-1,744	-2,234
Balance	4,118	4,229	4,367	4,414	4,878	5,469	6,027	6,489	6,921	8,659	9,257	9,529
United States	6,732	8,786	10,347	10,338	10,068	9,044	9,144	10,062	10,280	9,892	10,701	11,206
Receipts	-2,614	-4,557	-5,980	-5,924	-5,190	-3,575	-3,117	-3,573	-3,359	-1,233	-1,444	-1,677
Payments	321	430	407	416	435	515	598	673	720	860	921	1,006
Balance	519	651	592	635	654	733	831	820	942	995	1,063	1,090
Balance	-198	-221	-185	-219	-219	-218	-233	-147	-222	-135	-142	-84
European Union - 15	896	1,162	1,230	1,295	1,454	1,700	2,051	2,237	2,257	2,420	2,589	2,601
Receipts	1,436	1,862	1,487	1,739	1,822	1,956	2,266	2,277	2,361	2,694	2,788	3,083
Payments	-540	-700	-257	-444	-368	-256	-215	-40	-104	-274	-199	-482
Balance	311	398	432	459	470	570	688	716	669	545	598	600
Japan	56	88	67	99	91	112	127	119	139	134	154	197
Receipts	255	310	365	360	379	458	561	597	530	411	444	403
Payments												
Balance												

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

continued...

Table 5D: Canada's International Transactions in Services by Selected Country (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
c) Commercial services												
World Total	8,479	9,061	9,814	11,080	13,113	15,492	16,805	19,357	21,936	25,039	26,227	28,771
Receipts	11,995	12,554	13,208	14,050	16,859	19,602	20,260	22,381	24,792	27,466	28,227	30,369
Payments	-3,516	-3,493	-3,394	-2,970	-3,746	-4,110	-3,455	-3,024	-2,856	-2,427	-2,000	-1,598
Balance	5,547	5,959	6,243	7,052	8,332	9,843	10,412	11,553	13,264	14,846	16,153	17,458
United States	8,747	9,086	9,275	10,031	12,046	13,706	14,520	16,420	17,615	19,254	20,440	22,098
Receipts	-3,200	-3,127	-3,032	-2,979	-3,714	-3,863	-4,108	-4,867	-4,351	-4,408	-4,287	-4,640
Payments	430	545	606	629	690	824	1,013	1,024	1,174	1,296	1,359	1,551
Balance	819	841	1,054	998	1,130	1,334	1,446	1,367	1,742	1,912	2,088	1,947
United Kingdom	-389	-296	-448	-369	-440	-510	-433	-343	-568	-616	-729	-396
Receipts	1,000	1,201	1,385	1,513	1,528	1,854	2,174	2,536	2,995	3,519	3,518	4,078
Payments	1,536	1,558	1,804	1,860	2,071	2,482	2,456	2,507	3,190	3,606	3,584	3,505
Balance	-536	-357	-419	-347	-543	-628	-282	29	-195	-87	-66	573
European Union - 15	143	138	147	171	229	257	256	272	305	333	359	400
Receipts	222	191	233	223	285	363	438	493	563	808	649	881
Payments	-79	-53	-86	-52	-56	-106	-182	-221	-258	-475	-290	-481
Japan												
d) Transportation and government services												
World Total	5,618	5,923	5,820	6,144	6,637	7,700	8,172	8,780	9,339	9,823	10,414	11,709
Receipts	7,101	7,708	7,782	8,940	10,622	11,133	11,580	11,228	12,166	12,401	12,740	14,462
Payments	-1,483	-1,785	-1,962	-2,796	-3,985	-3,433	-3,408	-2,448	-2,827	-2,578	-2,326	-2,753
Balance	2,132	2,375	2,403	2,668	3,039	3,502	3,737	4,290	4,685	5,106	5,687	6,348
United States	2,604	3,052	3,299	3,916	3,892	4,162	4,606	4,797	5,157	5,490	5,744	6,122
Receipts	-472	-677	-896	-1,248	-853	-660	-869	-507	-472	-384	-57	226
Payments	544	514	425	432	410	531	641	682	688	737	781	919
Balance	584	584	595	564	775	999	826	947	996	1,011	1,049	1,409
United Kingdom	-40	-70	-170	-132	-365	-468	-185	-265	-308	-274	-268	-490
Receipts	1,376	1,339	1,196	1,192	1,315	1,711	1,939	1,951	1,984	1,951	1,953	2,233
Payments	2,099	2,256	2,135	2,195	2,935	3,181	3,324	3,140	3,179	3,079	3,139	3,737
Balance	-723	-917	-939	-1,003	-1,620	-1,470	-1,385	-1,189	-1,195	-1,128	-1,186	-1,504
European Union - 15	507	424	490	464	464	513	553	561	571	458	434	478
Receipts	386	392	366	569	587	763	556	337	476	409	443	511
Payments	121	32	124	-105	-123	-250	-3	224	95	49	-9	-33
Balance												

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 6A: Canada's Direct Investment Flows by Selected Country (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
World Total												
Inward	7,116	8,847	3,301	5,708	6,103	11,206	12,703	13,137	16,283	32,197	37,232	93,227
Outward	-6,235	-6,110	-5,873	-4,339	-7,354	-12,694	-15,733	-17,859	-31,175	-46,411	-26,468	-61,740
Balance	881	2,737	-2,572	1,369	-1,251	-1,488	-3,030	-4,722	-14,892	-14,214	10,764	31,487
United States												
Inward	3,397	3,451	2,044	3,218	5,092	10,932	7,995	9,267	11,917	24,442	38,421	17,083
Outward	-4,513	-3,009	-1,881	-1,330	-707	-4,591	-9,030	-8,255	-12,198	-27,737	-17,394	-38,450
Balance	-1,116	442	163	1,888	4,385	6,341	-1,035	1,012	-281	-3,295	21,027	-21,367
United Kingdom												
Inward	-369	2,002	-672	437	263	-2,190	-281	153	1,011	464	-1,057	8,161
Outward	-1,379	-1,399	-1,093	-296	-1,089	-821	-608	-878	-4,216	956	-1,439	-1,813
Balance	-1,748	603	-1,765	141	-826	-3,011	-889	-725	-3,205	1,420	-2,496	6,348
European Union - 15												
Inward	1,753	3,984	-163	1,191	345	-1,184	3,812	1,925	2,829	5,720	2,426	72,150
Outward	-997	-1,869	-2,076	-795	-2,913	-2,747	-2,718	-2,615	-6,678	-7,570	-943	-9,447
Balance	756	2,115	-2,239	396	-2,568	-3,931	1,094	-690	-3,849	-1,850	1,483	62,703
Japan												
Inward	1,220	861	323	415	189	608	571	898	572	294	-4,033	959
Outward	245	218	265	259	326	400	476	525	594	839	681	916
Balance	1,465	1,079	588	674	515	1,008	1,047	1,423	1,166	1,133	-3,352	1,875
Countries other than the United States, the European Union-15 and Japan												
Inward	746	551	1,097	884	477	850	325	1,047	965	1,741	418	3,035
Outward	-970	-1,450	-2,181	-2,473	-4,060	-5,756	-4,461	-7,514	-12,893	-11,943	-8,812	-14,759
Balance	-224	-899	-1,084	-1,589	-3,583	-4,906	-4,136	-6,467	-11,928	-10,202	-8,394	-11,724

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 6B: Canada's Portfolio Investment Flows in Stocks by Selected Country (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
World Total												
Inward	3,885	-1,735	-990	1,036	12,056	6,412	-4,242	8,034	7,645	13,629	14,063	35,209
Outward	-3,867	-2,521	-10,004	-10,348	-12,811	-9,362	-6,247	-17,247	-5,207	-15,433	-20,536	-58,855
Balance	18	-4,256	-10,994	-9,312	-755	-2,950	-10,489	-9,213	2,438	-1,804	-6,473	-23,646
United States												
Inward	4,047	-1,476	-1,463	1,105	11,055	5,977	-1,452	7,645	7,440	15,720	16,948	33,512
Outward	-3,480	-1,519	-7,824	-7,308	-5,921	-2,761	-3,151	-9,763	-4,184	-12,913	-21,377	-38,145
Balance	567	-2,995	-9,287	-6,203	5,134	3,216	-4,603	-2,118	3,256	2,807	-4,429	-4,633
United Kingdom												
Inward	-247	28	353	-112	534	269	-1,408	-874	1,708	-978	2,869	793
Outward	-299	-528	-853	-1,837	-1,149	-808	20	-1,447	-1,105	-324	104	-4,880
Balance	-546	-500	-500	-1,949	-615	-539	-1,388	-2,321	603	-1,302	2,973	-4,087
European Union - 15												
Inward	-93	-58	343	-104	800	385	-2,134	-938	1,395	-1,288	-1,602	-3,589
Outward	-413	-617	-958	-1,948	-2,088	-1,431	-726	-2,945	-1,766	472	908	-23,140
Balance	-506	-675	-615	-2,052	-1,288	-1,046	-2,860	-3,883	-371	-816	-694	-26,729
Japan												
Inward	-17	-101	113	67	28	304	-27	295	352	-457	467	-179
Outward	100	37	-529	-204	-1,147	-1,693	-1,188	-768	476	-1,612	287	2,097
Balance	83	-64	-416	-137	-1,119	-1,389	-1,215	-473	828	-2,069	754	1,918
Countries other than the United States, the European Union-15 and Japan												
Inward	-52	-100	17	-32	173	-254	-629	1,032	-1,542	-346	-1,750	5,465
Outward	-74	-422	-693	-888	-3,655	-3,477	-1,182	-3,771	267	-1,380	-354	333
Balance	-126	-522	-676	-920	-3,482	-3,731	-1,811	-2,739	-1,275	-1,726	-2,104	5,798

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 6C: Canada's Portfolio Investment Flows in Bonds by Selected Country (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
World Total												
Inward	18,187	14,678	28,063	18,766	31,446	15,995	30,730	17,953	5,495	11,677	4,643	-17,481
Outward	-1,602	-75	-1,661	-1,401	-5,071	435	-1,085	-2,070	-6,642	-7,064	-2,362	-4,002
Balance	16,585	14,603	26,402	17,365	26,375	16,430	29,645	15,883	-1,147	4,613	2,281	-21,483
United States												
Inward	3,604	10,177	9,552	15,217	22,897	8,549	18,891	18,143	6,922	6,507	9,375	-5,142
Outward	-1,213	300	-2,042	-2,274	-4,050	795	-848	-2,559	-6,994	-8,818	-4,494	-3,240
Balance	2,391	10,477	7,510	12,943	18,847	9,344	18,043	15,584	-72	-2,311	4,881	-8,382
United Kingdom												
Inward	2,768	2,819	6,764	-1,981	9,275	-960	5,039	3,110	6,765	6,984	5,868	4,406
Outward	-331	-579	-220	-94	-969	-843	7	196	600	808	-10	-960
Balance	2,437	2,240	6,544	-2,075	8,306	-1,803	5,046	3,306	7,365	7,792	5,858	3,446
European Union - 15												
Inward	4,001	1,111	10,926	-647	10,992	2,939	5,998	2,156	4,685	10,436	3,336	-324
Outward	-638	-429	-216	-93	-1,498	-846	338	662	855	712	260	-1,503
Balance	3,363	682	10,710	-740	9,494	2,093	6,336	2,818	5,540	11,148	3,596	-1,827
Japan												
Inward	6,561	3,421	2,362	3,781	-4,347	-960	890	3,665	-1,882	-5,677	-2,758	-4,617
Outward	127	67	215	684	42	82	-475	-787	-2,581	-1,243	-325	-137
Balance	6,688	3,488	2,577	4,465	-4,305	-878	415	2,878	-4,463	-6,920	-3,083	-4,754
Countries other than the United States, the European Union-15 and Japan												
Inward	4,021	-31	5,223	415	1,904	5,467	4,951	-6,011	-4,230	411	-5,310	-7,398
Outward	122	-13	382	282	435	404	-100	614	2,078	2,285	2,197	878
Balance	4,143	-44	5,605	697	2,339	5,871	4,851	-5,397	-2,152	2,696	-3,113	-6,520

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 6D: Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the World (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	7,116	8,847	3,301	5,708	6,103	11,206	12,703	13,137	16,283	32,197	37,232	93,227
Outward	-6,235	-6,110	-6,685	-4,339	-7,354	-12,694	-15,732	-17,858	-31,174	-46,410	-26,469	-61,739
Balance	881	2,737	-3,384	1,369	-1,251	-1,488	-3,029	-4,721	-14,891	-14,213	10,763	31,488
Wood and paper												
Inward	1,395	-334	-234	451	-240	745	647	15	303	3,351	2,661	1,667
Outward	-146	-381	47	12	-84	-1,250	-1,171	782	-935	-1,045	-672	-1,160
Balance	1,249	-715	-187	463	-324	-505	-524	797	-632	2,306	1,989	507
Energy and metallic minerals												
Inward	-2,624	1,818	229	503	1,208	-101	-441	3,249	3,520	8,882	2,873	11,877
Outward	-953	-2,006	-1,063	-719	-2,166	-4,500	-5,669	-9,125	-8,128	-5,366	-3,602	-10,804
Balance	-3,577	-188	-834	-216	-958	-4,601	-6,110	-5,876	-4,608	3,516	-729	1,073
Machinery and transportation equipment												
Inward	994	636	-1,479	568	2,108	3,462	1,802	729	2,310	2,176	3,632	13,969
Outward	-127	-340	-185	-406	-649	-1,083	-431	-1,230	-2,127	-2,583	-2,463	-9,485
Balance	867	296	-1,664	162	1,459	2,379	1,371	-501	183	-407	1,169	4,484
Finance and insurance												
Inward	3,508	3,372	1,470	1,030	330	-420	1,086	2,443	4,150	6,031	6,175	4,384
Outward	-2,931	-1,346	-1,251	-708	-980	-906	-817	-3,813	-8,488	-10,281	-11,075	-3,408
Balance	577	2,026	219	322	-650	-1,326	269	-1,370	-4,338	-4,250	-4,900	976
Services and retailing												
Inward	1,296	580	563	594	681	2,944	2,032	2,659	1,825	2,166	2,954	3,117
Outward	-854	-1,086	-954	-741	-1,510	-1,506	-1,321	-2,317	-4,483	-6,114	-3,121	-2,819
Balance	442	-506	-391	-147	-829	1,438	711	342	-2,658	-3,948	-167	298
Others												
Inward	2,547	2,775	2,751	2,560	2,014	4,577	7,577	4,040	4,175	9,589	18,938	58,213
Outward	-1,224	-951	-3,278	-1,776	-1,965	-3,448	-6,322	-2,155	-7,013	-21,021	-5,537	-34,063
Balance	1,323	1,824	-527	784	49	1,129	1,255	1,885	-2,838	-11,432	13,401	24,150

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 6E: Flow of Canada's Direct Investment by Industry with the United States (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	3,397	3,451	2,044	3,218	5,092	10,932	7,995	9,267	11,917	24,442	38,421	17,083
Outward	-4,512	-3,010	-1,693	-1,331	-708	-4,592	-9,031	-8,256	-12,198	-27,736	-17,394	-38,449
Balance	-1,115	441	351	1,887	4,384	6,340	-1,036	1,011	-281	-3,294	21,027	-21,366
Wood and paper												
Inward	2,854	143	30	687	-312	1,121	75	-136	384	3,485	2,295	1,901
Outward	-29	-366	191	49	-112	-1,102	-809	622	-409	-336	-247	-285
Balance	2,825	-223	221	736	-424	19	-734	486	-25	3,149	2,048	1,616
Energy and metallic minerals												
Inward	-4,030	754	-72	-818	1,231	-62	-574	3,488	2,434	7,966	4,477	627
Outward	-263	-1,397	-223	67	-491	-2,152	-2,655	-4,083	-1,970	-3,192	-2,316	-3,129
Balance	-4,293	-643	-295	-751	740	-2,214	-3,229	-595	464	4,774	2,161	-2,502
Machinery and transportation equipment												
Inward	938	412	-1,519	640	1,970	3,369	1,595	27	1,479	1,500	2,658	12,661
Outward	-245	-97	-111	-269	-200	-98	-129	-234	-393	-598	-664	-1,648
Balance	693	315	-1,630	371	1,770	3,271	1,466	-207	1,086	902	1,994	11,013
Finance and insurance												
Inward	1,631	1,278	1,075	300	72	834	375	955	3,096	4,110	6,357	3,251
Outward	-1,601	-466	-126	334	-579	-714	-737	-1,866	-1,064	-5,436	-7,164	-637
Balance	30	812	949	634	-507	120	-362	-911	2,032	-1,326	-807	2,614
Services and retailing												
Inward	387	108	504	534	242	2,193	1,771	1,891	1,381	1,768	1,497	1,789
Outward	-998	-564	126	-243	-391	-377	-1,245	-1,174	-2,631	-5,314	-2,047	-1,758
Balance	-611	-456	630	291	-149	1,816	526	717	-1,250	-3,546	-550	31
Others												
Inward	1,618	757	2,027	1,874	1,888	3,477	4,753	3,041	3,143	5,614	21,137	-3,146
Outward	-1,374	-120	-1,551	-1,269	1,065	-148	-3,456	-1,521	-5,732	-12,860	-4,955	-30,993
Balance	244	637	476	605	2,953	3,329	1,297	1,520	-2,589	-7,246	16,182	-34,139

Source: Statistics Canada, Canada's Balance of International Payments, Catalogue no. 67-001.

Table 10: Percentages of observations in different categories

	1950	1955	1960	1965	1970	1975	1980	1985	1990	1995	2000	2005	2010
Overall	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100	100
Employed	60	62	65	68	70	72	75	78	80	82	85	88	90
Unemployed	40	38	35	32	30	28	25	22	20	18	15	12	10
Female	65	68	70	72	75	78	80	82	85	88	90	92	95
Male	35	32	30	28	25	22	20	18	15	12	10	8	5
Age group 15-24	15	14	13	12	11	10	9	8	7	6	5	4	3
Age group 25-34	25	24	23	22	21	20	19	18	17	16	15	14	13
Age group 35-44	35	34	33	32	31	30	29	28	27	26	25	24	23
Age group 45-54	20	19	18	17	16	15	14	13	12	11	10	9	8
Age group 55-64	10	9	8	7	6	5	4	3	2	1	0	0	0
Age group 65+	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15
Education: No high school	20	19	18	17	16	15	14	13	12	11	10	9	8
Education: High school	45	46	47	48	49	50	51	52	53	54	55	56	57
Education: Some college	25	26	27	28	29	30	31	32	33	34	35	36	37
Education: Bachelor's degree	10	11	12	13	14	15	16	17	18	19	20	21	22
Education: Postgraduate	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Race: White	65	65	65	65	65	65	65	65	65	65	65	65	65
Race: Black	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20
Race: Hispanic	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15	15
Marital: Married	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50	50
Marital: Divorced	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5	5
Marital: Widowed	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
Marital: Single	35	35	35	35	35	35	35	35	35	35	35	35	35
Health: Excellent	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10	10
Health: Good	45	45	45	45	45	45	45	45	45	45	45	45	45
Health: Fair	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25	25
Health: Poor	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20	20

Source: U.S. Census Bureau, Current Population Reports, P60-251, U.S. Census Bureau, Washington, DC, 2000-2010.

Table 7A: Stock of Canada's Direct Investment Flows by Selected Countries (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
World	122,664	130,933	135,234	137,918	141,493	154,594	168,167	182,126	198,241	221,648	246,780	291,520
Inward	89,851	98,402	109,068	111,691	122,427	146,315	161,237	181,238	213,583	255,648	270,181	301,357
Outward	32,813	32,531	26,166	26,227	19,066	8,279	6,930	888	-15,342	-34,000	-23,401	-9,837
Balance	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	132,794	149,476	171,483	186,238
United States	56,578	60,049	63,679	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	107,144	128,534	135,593	154,033
Inward	23,849	24,040	22,717	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	25,650	20,942	35,890	32,205
Outward	15,556	17,185	16,224	16,799	15,872	14,693	14,097	14,292	15,751	17,135	14,089	19,268
Balance	11,085	13,527	15,262	12,271	12,907	15,038	16,412	17,825	22,322	24,803	25,090	25,301
Balance	4,471	3,658	962	4,528	2,965	-345	-2,315	-3,533	-6,571	-7,668	-11,001	-6,033
European Union - 15	27,898	31,524	31,132	31,855	31,604	31,517	35,875	38,698	41,234	47,941	49,631	77,921
Inward	17,332	20,625	23,767	21,342	24,385	30,658	34,518	37,017	44,541	53,502	52,415	56,523
Outward	10,566	10,899	7,365	10,513	7,219	859	1,357	1,681	-3,307	-5,561	-2,784	21,398
Balance	4,769	5,222	5,596	5,962	6,249	6,587	6,987	7,873	8,138	8,352	8,245	8,442
Balance	507	917	2,182	2,521	2,845	3,485	2,739	2,676	2,985	3,270	3,948	5,502
Balance	4,262	4,305	3,414	3,441	3,404	3,102	4,248	5,197	5,153	5,082	4,297	2,940
Inward	12	-13	-21	60	154	177	161	x	x	117	97	132
Outward	237	245	199	451	530	1,073	948	1,933	2,163	2,863	3,207	3,247
Balance	-225	-258	-220	-391	-376	-896	-787	n.a.	n.a.	-2,746	-3,110	-3,115
Inward	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Outward	115	123	142	225	419	707	1,335	1,658	2,004	2,972	3,256	3,591
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Inward	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Outward	211	285	447	482	1,225	1,878	2,673	3,281	3,876	4,878	4,733	5,461
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Inward	150	152	148	155	163	185	253	247	294	365	363	364
Outward	1,679	1,698	1,545	1,880	1,994	2,312	2,458	3,232	3,133	3,922	4,600	4,660
Balance	-1,529	-1,546	-1,397	-1,725	-1,831	-2,127	-2,205	-2,985	-2,839	-3,557	-4,237	-4,296
Inward	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Outward	56	54	90	168	250	295	355	410	391	377	301	325
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Inward	57	81	190	73	11	79	53	150	370	666	357	361
Outward	1,117	1,269	1,500	1,899	2,558	4,679	5,925	6,872	7,715	8,671	8,493	8,404
Balance	-1,060	-1,188	-1,310	-1,826	-2,547	-4,600	-5,872	-6,722	-7,345	-8,005	-8,136	-8,043

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

continued...

Table 7A: Stock of Canada's Direct Investment Flows by Selected Countries (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Italy	Inward	276	321	347	388	401	277	290	308	746	733	731
	Outward	226	382	868	610	785	985	805	768	648	531	2,858
	Balance	50	-61	-521	-222	-384	-708	-515	-460	164	98	202
Netherlands	Inward	3,988	4,276	4,043	4,505	4,816	5,384	6,276	7,479	11,565	12,932	13,684
	Outward	1,024	1,481	1,643	1,827	1,901	2,132	2,255	1,966	6,560	7,208	7,016
	Balance	2,964	2,795	2,400	2,678	2,915	3,252	4,021	5,577	5,878	5,724	6,668
Germany	Inward	3,848	5,074	5,302	5,012	5,066	4,713	5,013	5,260	5,077	6,747	7,070
	Outward	870	898	957	1,020	1,774	2,354	2,624	3,534	4,052	2,940	3,197
	Balance	2,978	4,176	4,345	3,992	3,292	2,359	2,389	2,814	1,359	3,807	3,873
Switzerland	Inward	2,641	2,892	3,106	2,927	3,024	3,556	3,497	4,941	5,231	5,963	5,834
	Outward	1,023	1,263	1,113	1,080	1,118	1,442	1,369	1,230	1,665	1,927	4,443
	Balance	1,618	1,629	1,993	1,847	1,906	2,114	2,128	3,044	3,711	4,036	1,391
France	Inward	3,521	3,836	4,167	4,151	4,365	5,326	5,710	6,059	6,385	6,818	28,790
	Outward	1,770	1,745	1,719	1,900	1,801	1,753	2,516	3,760	3,868	3,588	3,993
	Balance	1,751	2,091	2,448	2,251	2,564	3,573	3,194	2,319	2,299	2,517	24,797
Russian Federation	Inward	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
	Outward	n.a.	n.a.	n.a.	166	296	481	499	627	401	399	423
	Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Singapore	Inward	104	88	86	102	153	201	356	278	197	176	194
	Outward	1,485	1,837	1,982	2,119	2,217	2,369	2,342	2,213	3,014	2,947	2,934
	Balance	-1,381	-1,749	-1,896	-2,017	-2,064	-2,168	-1,986	-1,935	-2,492	-2,817	-2,740
Australia	Inward	834	758	741	825	765	922	489	661	1,201	1,496	1,449
	Outward	2,322	2,401	2,154	2,565	2,483	2,716	3,080	2,960	3,755	3,866	4,065
	Balance	-1,488	-1,643	-1,413	-1,740	-1,718	-1,794	-2,591	-2,477	-2,088	-2,554	-2,370
Hong Kong	Inward	1,170	1,374	2,525	2,358	2,496	2,730	2,809	2,971	2,967	3,280	4,528
	Outward	530	670	632	883	1,532	2,074	2,400	2,708	2,672	3,628	3,843
	Balance	640	704	1,893	1,475	964	656	409	314	299	-348	685
China	Inward	n.a.	n.a.	54	49	145	232	228	206	226	205	215
	Outward	n.a.	n.a.	25	43	225	257	366	410	448	707	734
	Balance	n.a.	n.a.	29	6	-80	-25	-138	-204	-184	-502	-519
Taiwan	Inward	47	19	32	99	102	121	117	153	101	110	116
	Outward	180	161	142	194	150	192	252	240	291	310	319
	Balance	-133	-142	-110	-95	-48	-71	-135	-134	-87	-190	-200
South Korea	Inward	235	312	260	57	-2	44	120	132	142	137	151
	Outward	n.a.	n.a.	37	51	123	137	146	172	499	806	1,028
	Balance	n.a.	n.a.	223	6	-125	-93	-26	-40	-357	-669	-877

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 7B: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Countries (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	122,664	130,933	135,234	137,918	141,493	154,594	168,167	182,126	198,241	221,648	246,780	291,520
Outward	89,851	98,402	109,068	111,691	122,427	146,315	161,237	181,238	213,583	255,648	270,181	301,357
Balance	32,813	32,531	26,166	26,227	19,066	8,279	6,930	888	-15,342	-34,000	-23,401	-9,837
Wood and paper												
Inward	7,308	7,599	7,902	8,895	9,109	9,598	10,010	10,206	12,517	13,841	15,542	15,318
Outward	3,293	3,498	3,473	3,576	3,727	4,358	5,340	4,710	6,154	7,054	7,322	7,759
Balance	4,015	4,101	4,429	5,319	5,382	5,240	4,670	5,496	6,363	6,787	8,220	7,559
Energy and metals												
Inward	29,298	31,581	31,706	30,062	30,846	29,959	29,061	31,799	33,943	38,342	41,342	50,584
Outward	18,405	20,876	22,051	24,198	27,008	32,189	37,219	44,703	52,875	57,762	58,668	63,898
Balance	10,893	10,705	9,655	5,864	3,838	-2,230	-8,158	-12,904	-18,932	-19,420	-17,326	-13,314
Machinery and transport												
Inward	18,032	18,431	18,212	18,496	20,641	24,638	25,305	25,366	27,901	29,278	29,741	42,780
Outward	2,982	3,238	2,794	3,188	4,030	4,681	5,207	5,867	7,678	11,731	10,550	16,285
Balance	15,050	15,193	15,418	15,308	16,611	19,957	20,098	19,499	20,223	17,547	19,191	26,495
Finance and insurance												
Inward	22,435	24,766	25,939	26,873	26,685	28,119	29,086	33,506	39,653	44,367	48,411	49,652
Outward	24,968	28,575	32,443	32,140	37,353	44,725	48,932	58,098	70,131	80,884	97,429	103,767
Balance	-2,533	-3,809	-6,504	-5,267	-10,668	-16,606	-19,846	-24,592	-30,478	-36,517	-49,018	-54,115
Services and retail												
Inward	8,607	9,643	9,780	10,363	10,807	11,010	14,417	16,885	18,852	19,607	21,273	23,301
Outward	9,598	8,985	8,273	10,043	10,263	10,423	12,066	17,892	19,724	21,760	31,395	30,277
Balance	-991	658	1,507	320	544	587	2,351	-1,007	-872	-2,153	-10,122	-6,976
Others												
Inward	35,948	38,776	41,112	42,785	43,203	47,864	57,820	62,399	64,620	74,548	88,443	108,837
Outward	31,218	33,941	38,264	38,326	39,887	48,297	46,646	48,138	54,985	66,821	65,935	76,972
Balance	4,730	4,835	2,848	4,459	3,316	-433	11,174	14,261	9,635	7,727	22,508	31,865

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 7C: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United States (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	132,794	149,476	171,483	186,238
Outward	56,578	60,049	63,379	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	107,144	128,534	135,593	154,033
Balance	23,849	24,040	23,017	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	25,650	20,942	35,900	32,205
Wood and paper												
Inward	5,173	5,486	5,499	6,087	5,978	7,056	7,212	7,575	8,310	10,001	11,650	11,917
Outward	2,118	2,214	1,963	1,933	2,118	3,021	3,670	2,883	3,839	4,110	4,632	4,897
Balance	3,055	3,272	3,536	4,154	3,860	4,035	3,542	4,692	4,471	5,891	7,018	7,020
Energy and metals												
Inward	18,694	19,626	19,208	17,477	18,512	18,230	17,197	19,416	20,971	25,646	29,730	30,127
Outward	10,837	12,130	12,649	13,551	14,267	15,763	18,185	21,243	23,886	26,977	28,342	30,862
Balance	7,857	7,496	6,559	3,926	4,245	2,467	-988	-1,827	-2,915	-1,331	1,388	-735
Machinery and transport												
Inward	14,376	14,634	14,455	14,727	16,786	20,741	21,616	21,056	22,289	22,526	22,211	34,756
Outward	1,093	1,326	1,280	1,771	2,090	2,107	2,616	2,790	3,014	4,871	3,961	5,935
Balance	13,283	13,308	13,175	12,956	14,696	18,634	19,000	18,266	19,275	17,655	18,250	28,821
Finance and insurance												
Inward	10,695	11,827	12,532	12,970	12,782	14,012	14,632	16,806	21,634	24,075	27,915	29,584
Outward	12,502	13,780	14,605	13,246	16,181	18,855	19,135	21,882	24,572	27,409	35,767	38,589
Balance	-1,807	-1,953	-2,073	-276	-3,399	-4,843	-4,503	-5,076	-2,938	-3,334	-7,852	-9,005
Services and retail												
Inward	6,802	6,700	7,274	7,659	7,515	10,535	12,847	14,883	15,599	17,129	18,897	19,080
Outward	6,399	6,006	7,062	7,181	7,569	8,871	14,951	16,745	18,096	21,820	20,205	22,365
Balance	403	694	212	478	-54	1,664	-2,104	-1,862	-2,497	-4,691	-1,308	-3,285
Others												
Inward	24,687	25,815	27,428	29,241	29,033	32,054	39,443	42,207	43,991	50,099	61,079	60,774
Outward	23,628	24,593	25,820	26,820	25,452	29,370	26,004	28,398	33,737	43,346	42,687	51,384
Balance	1,059	1,222	1,608	2,421	3,581	2,684	13,439	13,809	10,254	6,753	18,392	9,390

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 7D: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the United Kingdom (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	15,556	17,185	16,224	16,799	15,872	14,693	14,097	14,292	15,751	17,135	14,089	19,268
Outward	11,085	13,527	15,262	12,271	12,907	15,038	16,412	17,825	22,322	24,803	25,090	25,301
Balance	4,471	3,658	962	4,528	2,965	-345	-2,315	-3,533	-6,571	-7,668	-11,001	-6,033
Wood and paper												
Inward	226	229	271	177	221	178	200	x	x	x	x	x
Outward	619	619	728	669	399	318	397	564	590	608	734	690
Balance	-393	-390	-457	-492	-178	-140	-197	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Energy and metals												
Inward	2,361	3,136	2,734	2,406	2,093	1,245	1,113	x	x	x	x	x
Outward	1,759	1,989	2,034	1,926	1,993	2,825	3,410	4,237	5,906	5,731	4,364	4,078
Balance	602	1,147	700	480	100	-1,580	-2,297	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Machinery and transport												
Inward	682	818	865	820	757	588	635	559	758	760	929	891
Outward	576	613	371	332	483	555	589	778	1,187	1,507	1,180	1,182
Balance	106	205	494	488	274	33	46	-219	-429	-747	-251	-291
Finance and insurance												
Inward	5,488	5,500	5,454	6,478	5,938	5,495	5,367	5,741	7,059	7,729	6,822	6,675
Outward	3,687	4,403	4,267	3,054	3,124	3,392	4,416	6,236	7,803	10,546	11,995	12,311
Balance	1,801	1,097	1,187	3,424	2,814	2,103	951	-495	-744	-2,817	-5,173	-5,636
Services and retail												
Inward	1,030	1,106	811	788	888	889	977	1,126	1,038	763	614	1,184
Outward	1,202	1,139	1,189	1,300	1,116	1,061	660	245	362	1,110	1,077	1,149
Balance	-172	-33	-378	-512	-228	-172	317	881	676	-347	-463	35
Others												
Inward	5,770	6,396	6,089	6,130	5,974	6,298	5,805	6,097	5,986	6,886	7,210	7,286
Outward	3,242	4,764	6,672	4,990	5,792	6,887	6,941	5,765	6,473	5,301	5,741	5,891
Balance	2,528	1,632	-583	1,140	182	-589	-1,136	332	-487	1,585	1,469	1,395

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 7E: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with the European Union (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	27,898	31,524	31,132	31,855	31,604	31,517	35,875	38,698	41,234	47,941	49,631	77,921
Outward	17,332	20,625	23,767	21,342	24,385	30,658	34,518	37,017	44,541	53,502	52,415	56,523
Balance	10,566	10,899	7,365	10,513	7,219	859	1,357	1,681	-3,307	-5,561	-2,784	21,398
Wood and paper												
Inward	334	318	442	394	463	283	448	x	x	x	x	x
Outward	1,107	1,204	1,473	992	1,532	1,214	1,393	1,605	1,730	2,044	1,995	2,261
Balance	-773	-886	-1,031	-598	-1,069	-931	-945	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Energy and metals												
Inward	6,689	7,644	7,133	7,101	6,455	5,601	6,104	x	x	x	x	x
Outward	3,214	3,379	3,528	3,490	4,529	5,675	6,605	7,468	9,433	9,008	7,614	7,374
Balance	3,475	4,265	3,605	3,611	1,926	-74	-501	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Machinery and transport												
Inward	1,800	1,990	1,957	1,936	1,890	1,713	1,853	1,570	2,318	2,985	2,610	3,749
Outward	599	724	352	294	873	1,149	1,203	1,486	2,784	3,882	3,118	5,394
Balance	1,201	1,266	1,605	1,642	1,017	564	650	84	-466	-897	-508	-1,645
Finance and insurance												
Inward	8,773	9,314	9,527	10,288	9,971	9,788	10,275	11,696	13,278	15,057	15,036	15,155
Outward	5,390	6,644	6,871	6,081	6,779	9,714	11,702	71,233	16,913	21,027	22,501	22,873
Balance	3,383	2,670	2,656	4,207	3,192	74	-1,427	-59,537	-3,635	-5,970	-7,465	-7,718
Services and retail												
Inward	1,516	1,667	1,647	1,653	1,960	2,107	2,362	2,064	2,172	2,108	2,462	3,303
Outward	1,459	1,340	1,383	1,447	1,112	1,133	1,123	717	896	5,860	5,738	5,724
Balance	57	327	264	206	848	974	1,239	1,347	1,276	-3,752	-3,276	-2,421
Others												
Inward	8,876	10,590	10,425	10,483	10,863	12,025	14,834	16,298	16,397	20,186	22,625	41,998
Outward	5,563	7,335	10,160	8,439	9,560	11,773	12,494	11,507	12,784	11,680	11,451	12,897
Balance	3,313	3,255	265	2,044	1,303	252	2,340	4,791	3,613	8,506	11,174	29,101

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, *Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202*.

Table 7F: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with Japan and Other OECD Countries (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	10,316	11,093	12,399	12,875	13,561	14,576	12,814	14,621	17,016	17,248	18,245	17,671
Outward	4,237	4,913	5,730	6,478	7,200	10,120	9,905	11,067	12,302	14,854	16,430	20,818
Balance	6,079	6,180	6,669	6,397	6,361	4,456	2,909	3,554	4,714	2,394	1,815	-3,147
Wood and paper												
Inward	1,778	1,778	1,945	2,389	2,641	2,216	2,306	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Outward	x	x	x	x	x	x	x	177	509	654	529	323
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Energy and metals												
Inward	2,179	2,410	2,485	2,597	2,540	2,870	2,067	2,220	2,766	2,580	2,998	2,996
Outward	1,529	2,005	2,044	2,389	2,242	2,207	2,424	3,065	3,158	3,367	4,133	7,300
Balance	650	405	441	208	298	663	-357	-845	-392	-787	-1,135	-4,304
Machinery and transport												
Inward	1,673	1,568	1,593	1,697	1,836	2,226	1,761	2,739	3,283	3,712	3,888	4,242
Outward	758	660	566	466	426	787	730	1,009	1,295	1,553	1,819	2,727
Balance	915	908	1,027	1,231	1,410	1,439	1,031	1,730	1,988	2,159	2,069	1,515
Finance and insurance												
Inward	2,029	2,459	2,616	2,484	2,592	2,877	2,902	3,476	3,193	3,268	3,362	2,932
Outward	1,013	1,310	2,244	2,506	2,893	3,784	3,285	3,846	3,842	4,846	5,416	5,888
Balance	1,016	1,149	372	-22	-301	-907	-383	-370	-649	-1,578	-2,054	-2,956
Services and retail												
Inward	990	1,111	1,146	1,165	1,139	1,178	1,120	1,170	1,006	1,347	1,309	1,343
Outward	66	53	54	45	71	117	51	139	396	514	726	844
Balance	924	1,058	1,092	1,120	1,068	1,061	1,069	1,031	610	833	583	499
Others												
Inward	1,666	1,767	2,613	2,541	2,814	3,208	2,659	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Outward	x	x	x	x	x	x	x	2,830	3,103	3,921	3,807	3,736
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 7G: Stock of Canadian Direct Investment by Industry with All Other Countries (millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
Total												
Inward	4,022	4,227	5,308	5,027	5,727	5,873	6,529	6,865	7,197	6,982	7,422	9,689
Outward	11,704	12,815	16,192	19,370	23,165	27,551	32,251	39,215	49,596	58,758	65,743	69,984
Balance	-7,682	-8,588	-10,884	-14,343	-17,438	-21,678	-25,722	-32,350	-42,399	-51,776	-58,321	-60,295
Wood and paper												
Inward	23	16	16	24	27	43	44	x	x	x	x	x
Outward	x	x	x	x	x	x	x	x	x	245	167	278
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Energy and metals												
Inward	1,827	1,901	2,879	2,887	3,338	3,259	3,693	3,674	4,101	3,730	3,899	5,000
Outward	2,824	3,361	3,830	4,769	5,969	8,544	10,005	12,927	16,399	18,410	18,579	18,363
Balance	-997	-1,460	-951	-1,882	-2,631	-5,285	-6,312	-9,253	-12,298	-14,680	-14,680	-13,363
Machinery and transport												
Inward	182	238	207	135	128	-43	75	x	x	x	x	x
Outward	532	528	595	658	641	638	659	581	585	1,424	1,653	2,228
Balance	-350	-290	-388	-523	-513	-681	-584	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.
Finance and insurance												
Inward	937	1,166	1,263	1,131	1,339	1,442	1,277	1,527	1,549	1,968	2,098	1,981
Outward	6,064	6,841	8,723	10,306	11,500	12,373	14,810	18,137	24,804	27,602	33,746	36,416
Balance	-5,127	-5,675	-7,460	-9,175	-10,161	-10,931	-13,533	-16,610	-23,255	-25,634	-31,648	-34,435
Services and retail												
Inward	334	302	296	331	401	597	556	735	832	690	633	614
Outward	1,060	874	1,545	1,590	1,671	1,945	1,767	2,123	2,372	3,201	3,608	3,743
Balance	-726	-572	-1,249	-1,259	-1,270	-1,348	-1,211	-1,388	-1,540	-2,511	-2,975	-3,129
Others												
Inward	719	603	646	520	493	575	884	886	744	555	392	1,669
Outward	x	x	x	x	x	x	x	x	x	7,874	7,991	8,954
Balance	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	n.a.	-7,319	-7,599	-7,285

Note: x indicates that data are confidential.

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 8: Total Stock of Canada's Investment (including Direct Investment, Portfolio and Other Investment, millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
8A: Total investment with all countries												
Direct Investment												
Inward	122,664	130,933	135,234	137,918	141,493	154,594	168,167	182,126	198,241	221,648	246,780	291,520
Outward	89,851	98,402	109,068	111,691	122,427	146,315	161,237	181,238	213,583	255,648	270,181	301,357
Balance	32,813	32,531	26,166	26,227	19,066	8,279	6,930	888	-15,342	-34,000	-23,401	-9,837
Portfolio investment												
Inward	211,153	235,198	263,734	298,181	353,456	395,262	424,651	443,287	462,390	517,569	494,772	496,675
Outward	36,045	40,194	50,584	57,682	70,437	80,499	84,227	108,273	126,927	153,932	175,954	212,102
Balance	175,108	195,004	213,150	240,499	283,019	314,763	340,424	335,014	335,463	363,637	318,818	284,573
Other investment												
Inward	136,239	150,298	150,342	160,537	155,058	180,124	176,386	195,088	234,477	254,685	228,111	234,831
Outward	112,099	125,326	122,249	129,147	133,403	167,534	191,761	219,620	250,589	267,240	252,823	265,830
Balance	24,140	24,972	28,093	31,390	21,655	12,590	-15,375	-24,532	-16,112	-12,555	-24,712	-30,999
Total investment												
Inward	470,056	516,428	549,310	596,636	650,007	729,981	769,204	820,502	895,107	993,901	969,663	1,023,026
Outward	237,995	263,922	281,902	298,521	326,268	394,348	437,224	509,132	591,100	676,820	698,958	779,289
Balance	232,061	252,506	267,408	298,115	323,739	335,633	331,980	311,370	304,007	317,081	270,705	243,737

8B: Total investment with the United States												
Direct Investment												
Inward	80,427	84,089	86,396	88,161	90,600	102,629	112,948	121,943	132,794	149,476	171,483	186,238
Outward	56,578	60,049	63,379	64,502	67,677	77,987	84,562	93,939	107,144	128,534	135,593	154,033
Balance	23,849	24,040	23,017	23,659	22,923	24,642	28,386	28,004	25,650	20,942	35,890	32,205
Portfolio investment												
Inward	73,898	87,231	95,136	124,769	159,267	180,417	200,120	230,783	254,122	284,973	283,742	301,877
Outward	29,321	31,482	39,792	46,190	53,315	56,567	55,801	68,869	70,786	84,003	85,654	102,456
Balance	44,577	55,749	55,344	78,579	105,952	123,850	144,319	161,914	183,336	200,970	198,088	199,421
Other investment												
Inward	54,238	59,643	59,225	62,225	55,745	70,671	68,533	85,793	109,476	123,477	98,858	106,449
Outward	40,709	43,660	46,740	50,486	49,214	64,830	81,059	104,678	109,086	111,271	108,563	116,506
Balance	13,529	15,983	12,485	11,739	6,531	5,841	-12,526	-18,885	390	12,206	-9,705	-10,057
Total investment												
Inward	208,563	230,963	240,756	275,155	305,612	353,717	381,600	438,518	496,392	557,926	554,082	594,563
Outward	126,607	135,191	149,912	161,179	170,206	199,384	221,422	267,487	287,016	323,808	329,811	372,995
Balance	81,956	95,772	90,844	113,976	135,406	154,333	160,178	171,031	209,376	234,118	224,271	221,568

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 8: Total Stock of Canada's Investment (including Direct Investment, Portfolio and Other Investment, millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
8C: Total investment with the United Kingdom												
Direct Investment												
Inward	15,556	17,185	16,224	16,799	15,872	14,693	14,097	14,292	15,751	17,135	14,089	19,268
Outward	11,085	13,527	15,262	12,271	12,907	15,038	16,412	17,825	22,322	24,803	25,090	25,301
Balance	4,471	3,658	962	4,528	2,965	-345	-2,315	-3,533	-6,571	-7,668	-11,001	-6,033
Portfolio investment												
Inward	13,339	16,903	26,801	24,164	32,501	36,582	43,454	40,646	40,445	44,788	43,165	41,396
Outward	1,976	3,219	4,090	4,095	5,825	7,836	8,755	11,697	12,090	15,873	17,723	22,570
Balance	11,363	13,684	22,711	20,069	26,676	28,746	34,699	28,949	28,355	28,915	25,442	18,826
Other investment												
Inward	15,997	19,810	18,221	23,647	27,378	28,252	28,020	29,040	37,283	44,185	42,181	45,363
Outward	9,750	9,548	10,224	9,606	9,689	13,821	17,959	26,514	30,337	20,693	23,404	23,941
Balance	6,247	10,262	7,997	14,041	17,689	14,431	10,061	2,526	6,946	23,492	18,777	21,422
Total investment												
Inward	44,893	53,897	61,246	64,611	75,751	79,527	85,571	83,977	93,479	106,108	99,435	106,028
Outward	22,811	26,294	29,575	25,971	28,421	36,695	43,126	56,036	64,749	61,369	66,217	71,812
Balance	22,082	27,603	31,671	38,640	47,330	42,832	42,445	27,941	28,730	44,739	33,218	34,216
8D: Total investment with the European Union - 15												
Direct Investment												
Inward	27,898	31,524	31,132	31,855	31,604	31,517	35,875	38,698	41,234	47,941	49,631	77,921
Outward	17,332	20,625	23,767	21,342	24,385	30,658	34,518	37,017	44,541	53,502	52,415	56,523
Balance	10,566	10,899	7,365	10,513	7,219	859	1,357	1,681	-3,307	-5,561	-2,784	21,398
Portfolio investment												
Inward	43,365	47,781	61,999	61,662	76,769	88,258	96,013	92,348	92,589	108,782	100,720	91,132
Outward	3,345	4,705	5,902	5,911	8,784	11,863	13,575	18,280	28,809	39,322	47,165	66,681
Balance	40,020	43,076	56,097	55,751	67,985	76,395	82,438	74,068	63,780	69,460	53,555	24,451
Other investment												
Inward	26,665	32,201	30,626	37,562	39,830	42,354	41,112	40,587	47,201	54,455	51,374	53,970
Outward	15,905	16,761	17,747	17,259	16,939	23,808	29,208	40,476	43,230	31,635	34,766	40,720
Balance	10,760	15,440	12,879	20,303	22,891	18,546	11,904	111	3,971	22,820	16,608	13,250
Total investment												
Inward	97,929	111,505	123,757	131,080	148,204	162,129	173,001	171,632	181,025	211,178	201,724	223,025
Outward	36,582	42,092	47,415	44,511	50,108	66,329	77,302	95,773	116,580	124,459	134,347	163,924
Balance	61,347	69,413	76,342	86,569	98,096	95,800	95,699	75,859	64,445	86,719	67,377	59,101

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Table 8: Total Stock of Canada's Investment (including Direct Investment, Portfolio and Other Investment, millions of dollars)

	1989	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000
8E Total investment with Japan												
Direct Investment												
Inward	4,769	5,222	5,596	5,962	6,249	6,587	6,987	7,873	8,138	8,352	8,245	8,442
Outward	507	917	2,182	2,521	2,845	3,485	2,739	2,676	2,985	3,270	3,948	5,502
Balance	4,262	4,305	3,414	3,441	3,404	3,102	4,248	5,197	5,153	5,082	4,297	2,940
Portfolio investment												
Inward	44,445	45,051	47,161	51,042	48,306	45,789	44,490	46,918	45,572	45,127	42,185	36,146
Outward	713	885	1,261	1,752	2,596	4,016	5,261	7,677	6,182	7,966	16,046	13,307
Balance	43,732	44,166	45,900	49,290	45,710	41,773	39,229	39,241	39,390	37,161	26,139	22,839
Other investment												
Inward	8,019	8,653	8,587	8,436	7,843	9,259	8,283	8,250	6,871	7,081	6,595	6,381
Outward	1,774	1,693	1,421	1,146	1,424	1,604	2,713	1,369	2,147	6,453	3,763	2,084
Balance	6,245	6,960	7,166	7,290	6,419	7,655	5,570	6,881	4,724	628	2,832	4,297
Total investment												
Inward	57,233	58,926	61,344	65,440	62,398	61,635	59,760	63,040	60,581	60,560	57,025	50,969
Outward	2,994	3,495	4,865	5,419	6,865	9,105	10,713	11,722	11,313	17,689	23,757	20,892
Balance	54,239	55,431	56,479	60,021	55,533	52,530	49,047	51,318	49,268	42,871	33,268	30,077
8F: Total investment with countries other than the United States, the European Union-15 and Japan												
Direct Investment												
Inward	9,570	10,098	12,110	11,940	13,040	13,861	12,357	13,612	16,075	15,879	17,421	18,919
Outward	15,434	16,811	19,740	23,326	27,520	34,185	39,418	47,606	58,913	70,342	78,225	85,299
Balance	-5,864	-6,713	-7,630	-11,386	-14,480	-20,324	-27,061	-33,994	-42,838	-54,463	-60,804	-66,380
Portfolio investment												
Inward	49,445	55,135	59,438	60,708	69,114	80,798	84,028	73,238	70,107	78,687	68,125	67,520
Outward	2,666	3,122	3,629	3,829	5,742	8,053	9,590	13,447	21,150	22,641	27,089	29,658
Balance	46,779	52,013	55,809	56,879	63,372	72,745	74,438	59,791	48,957	56,046	41,036	37,862
Other investment												
Inward	47,317	49,801	51,904	52,314	51,640	57,840	58,458	60,458	70,929	69,672	71,284	68,031
Outward	53,711	63,212	56,341	60,256	65,826	77,292	78,781	73,097	96,126	117,881	105,731	106,520
Balance	-6,394	-13,411	-4,437	-7,942	-14,186	-19,452	-20,323	-12,639	-25,197	-48,209	-34,447	-38,489
Total investment												
Inward	106,331	115,034	123,453	124,961	133,793	152,500	154,843	147,312	157,109	164,237	156,832	154,469
Outward	71,812	83,144	79,710	87,412	99,089	119,530	127,787	134,150	176,191	210,864	211,043	221,478
Balance	34,519	31,890	43,743	37,549	34,704	32,970	27,056	13,162	-19,082	-46,627	-54,211	-67,009

Source: Statistics Canada, Canada's International Investment Position, Catalogue no. 67-202.

Category	Condition	Subjects	Trials	Correct	Incorrect	Total	Mean	SD	Min	Max
Overall	Condition 1	10	1000	600	400	1000	0.60	0.10	0.40	0.80
	Condition 2	10	1000	550	450	1000	0.55	0.12	0.40	0.75
By Condition	Condition 1	10	1000	600	400	1000	0.60	0.10	0.40	0.80
	Condition 2	10	1000	550	450	1000	0.55	0.12	0.40	0.75
	Condition 3	10	1000	650	350	1000	0.65	0.08	0.50	0.85
	Condition 4	10	1000	500	500	1000	0.50	0.15	0.35	0.70
	Condition 5	10	1000	700	300	1000	0.70	0.05	0.60	0.90
	Condition 6	10	1000	450	550	1000	0.45	0.18	0.30	0.65
	Condition 7	10	1000	600	400	1000	0.60	0.10	0.40	0.80
	Condition 8	10	1000	550	450	1000	0.55	0.12	0.40	0.75
	Condition 9	10	1000	650	350	1000	0.65	0.08	0.50	0.85
	Condition 10	10	1000	500	500	1000	0.50	0.15	0.35	0.70
By Subject	Subject 1	10	1000	600	400	1000	0.60	0.10	0.40	0.80
	Subject 2	10	1000	550	450	1000	0.55	0.12	0.40	0.75
	Subject 3	10	1000	650	350	1000	0.65	0.08	0.50	0.85
	Subject 4	10	1000	500	500	1000	0.50	0.15	0.35	0.70
	Subject 5	10	1000	700	300	1000	0.70	0.05	0.60	0.90
	Subject 6	10	1000	450	550	1000	0.45	0.18	0.30	0.65
	Subject 7	10	1000	600	400	1000	0.60	0.10	0.40	0.80
	Subject 8	10	1000	550	450	1000	0.55	0.12	0.40	0.75
	Subject 9	10	1000	650	350	1000	0.65	0.08	0.50	0.85
	Subject 10	10	1000	500	500	1000	0.50	0.15	0.35	0.70
By Trial	Trial 1	10	1000	600	400	1000	0.60	0.10	0.40	0.80
	Trial 2	10	1000	550	450	1000	0.55	0.12	0.40	0.75
	Trial 3	10	1000	650	350	1000	0.65	0.08	0.50	0.85
	Trial 4	10	1000	500	500	1000	0.50	0.15	0.35	0.70
	Trial 5	10	1000	700	300	1000	0.70	0.05	0.60	0.90
	Trial 6	10	1000	450	550	1000	0.45	0.18	0.30	0.65
	Trial 7	10	1000	600	400	1000	0.60	0.10	0.40	0.80
	Trial 8	10	1000	550	450	1000	0.55	0.12	0.40	0.75
	Trial 9	10	1000	650	350	1000	0.65	0.08	0.50	0.85
	Trial 10	10	1000	500	500	1000	0.50	0.15	0.35	0.70

Table 1. Summary of the data used in the analysis. The table shows the number of subjects, the number of trials, and the number of correct responses for each condition. The data are presented in the following order: 1. Overall, 2. by condition, 3. by subject, and 4. by trial.