

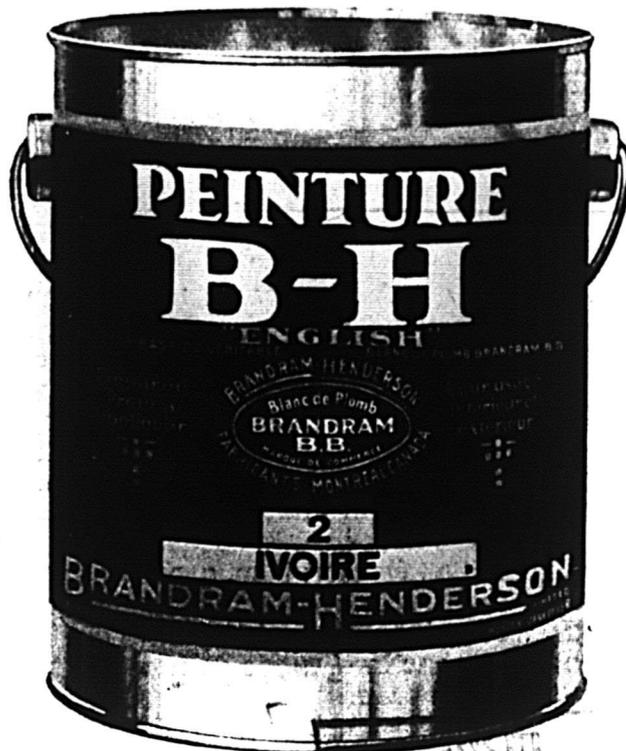
PAGES
MANQUANTES

PRIX COURANT

Fondé en 1887

MONTREAL, vendredi, 13 février 1920

F
Ecole des Hautes Etudes
Commerciales,
Colo Vigor et St-Hubert



Cette Boîte sur votre Tablette Attire les Clients à
votre Magasin.

La qualité exceptionnelle de la Peinture B-H est si bien connue dans tout le Canada, que vous ferez des ventes tout naturellement.

Des centaines d'agents dans tout le Dominion ont constaté que c'était un producteur d'affaires continuelles — pourquoi ne pas faire comme eux ?

Ecrivez pour avoir des renseignements au sujet de la proposition B-H — vous y gagnerez.

**“Sauvez la surface et vous
sauvez tout”** *Peinture et Vernis*

BRANDRAM-HENDERSON LIMITED

MONTREAL

HALIFAX

ST. JOHN

TORONTO

WINNIPEG

MEDICINE HAT

CALGARY

EDMONTON

VANCOUVER



La "Ligne" la plus Facile à vendre

CHAQUE vente que fait un marchand exige un certain travail. La somme de travail dépend de la résistance offerte par les acheteurs pour accepter l'article vendu.

Les marchands qui emploient des méthodes modernes pour leurs ventes constatent que la ligne O-Cedar est l'une de celles qui se vendent facilement avec très peu d'effort. Pour les polis et les vadrouilles (mops), la ligne O-Cedar est reconnue comme "la plus facile à vendre".

Nous fabriquons nous-mêmes chaque bouteille de Poli et chaque Vadrouille tellement bien, que la satisfaction du consommateur est assurée. La vente sans cesse croissante de ces produits fournit amplement la preuve qu'ils donnent satisfaction — — et que la clientèle de nos distributeurs et du public repose sur la fondation même de la Qualité.

L'énergie que vous pouvez mettre dans la vente des produits O-Cedar sera récompensée par une superbe vente, avec des profits assez substantiels pour constituer une récompense tangible de l'effort fait.

Faites-en l'expérience — en mentionnant l'O-Cedar dans vos annonces, en étalant l'O-Cedar dans vos vitrines — en disant à vos clientes qu'elles peuvent se servir de l'O-Cedar avec avantage pour embellir leur maison.

Le résultat de l'emploi de ces méthodes vous convaincra parfaitement que la ligne O-Cedar est véritablement "la ligne qui se vend le plus facilement".

O-Cedar Polish

CHANNEL CHEMICAL Co., Limited
369 Sorauren Avenue, Toronto

RELIABLE

TRADE MARK

Publicité qui Augmentera vos Affaires

Une autre "grosse année" est assurée pour les produits "Reliable". Notre publicité pour 1920 couvre tout le Canada comme d'une couverture. La qualité "Reliable" rendue fameuse partout par la publicité Reliable augmentera vos affaires en édifiant la demande pour les Lampes de Poche, les Batteries de Lampes de Poche "Reliable", les Batteries d'Allumage "Reliable" et les Eléments d'Allumage "Reliable".

La publicité "Reliable" pour 1920 paraîtra dans quarante-deux publications — quotidiens, magazines, journaux de ferme et de commerce. Elle atteindra plus de cinq millions de lecteurs — non pas seulement une fois, mais bien des fois. Notre publicité dans toutes les publications court toute l'année.

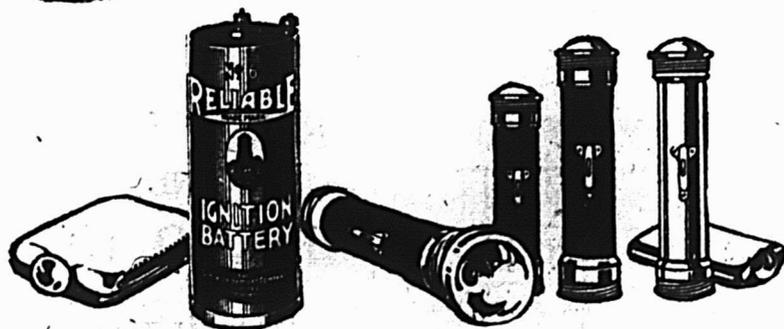
Nombre de publications de votre région publieront les annonces "Reliable". La publicité "Reliable" vous aidera à vendre les produits "Reliable" à votre avocat, à votre médecin, à vos voisins, bref, à tous les gens de votre localité.

Même sans la publicité, les produits "Reliable" seraient les meilleurs du genre. La grosse capsule en bronze sur la Batterie "Reliable" No 6, le fait que tous les produits "Reliable" sont de fabrication canadienne, le service réel qui se trouve inclus dans chaque Lampe de Poche "Reliable" et dans chaque Batterie "Reliable" sont quelques-unes des raisons qui contribuent à en faire des leaders.

Soyez prêt à pousser la vente des produits "Reliable". Remettez votre commande tout de suite et soyez certain d'avoir la ligne complète: Lampes de poche "Reliable" et Batteries "Reliable", Batteries d'allumage "Reliable" et Piles sèches "Reliable."



*"Eclat
et
Durée"*



THE DOMINION BATTERY CO. LIMITED

736 DUNDAS STREET EAST

TORONTO

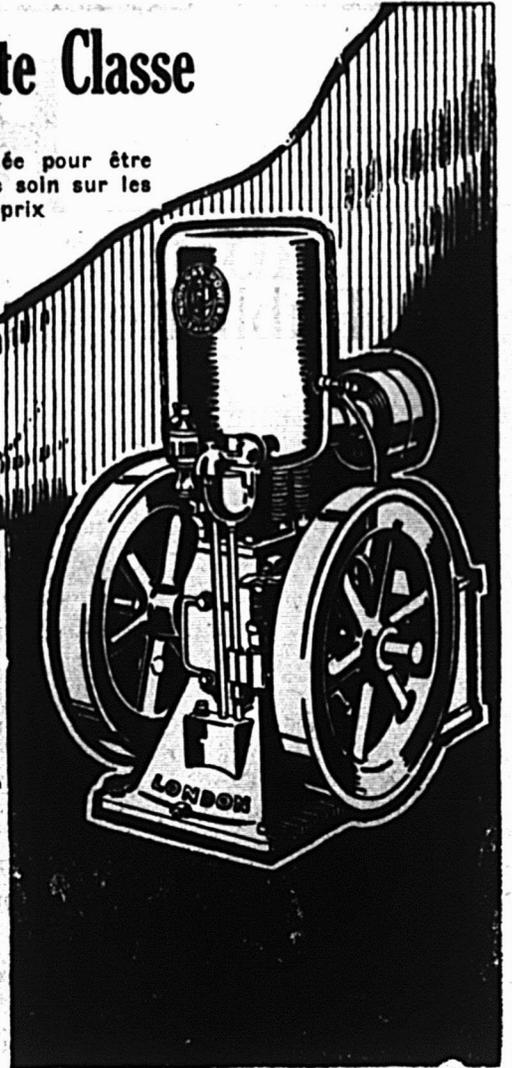
CANADA

Vendez ce Moteur VERTICAL de Haute Classe

Le Moteur London n'est pas un simple appareil "peinturé en rouge", assemblée pour être vendu bon marché. C'est un bon producteur d'énergie motrice, construit avec soin sur les principes des meilleurs moteurs à automobile. Malgré cela, il est vendu à un prix raisonnable.

Nous pouvons dire en toute sincérité que le meilleur engin sur le marché aujourd'hui, c'est le

MOTEUR LONDON



(Pas de réservoir — pas de congélation — gazoline dans la base
— taux d'assurance plus bas).

Plus de 2,000 en usage constant aujourd'hui. Le "LONDON" est un moteur essentiellement canadien — depuis les modèles de ses pièces jusqu'à son nom. Nous avons nos propres ateliers de forge, fonderie, atelier de mécanique, etc., et nous fabriquons les Moteurs London par une série continue d'opérations. De là notre prix raisonnable. Ecrivez immédiatement pour avoir brochures, liste de prix, etc.

LONDON GAS POWER COMPANY, LIMITED

31 York St., London, Canada.

CLOTURES QUI RESISTERONT

**FROST
FENCE**

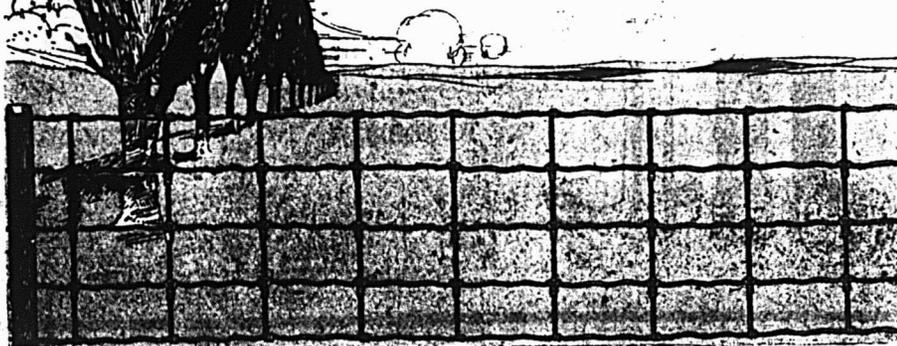
Pour résister, d'année en année, aux rigueurs de l'hiver: neige, grésil, grêle, pluie, congélation, dégel et congélation encore, une clôture en broche doit être faite du matériel le plus résistant. Lorsque la chaleur dilate la broche et que le froid la rétrécit, votre clôture doit avoir suffisamment d'élasticité et une ondulation appropriée pour rester d'aplomb sur les poteaux. Pour résister aux poussées et aux tirages continuels des bestiaux, la boucle doit être très forte pour que votre clôture reste droite et forte.

LA CLÔTURE A BOUCLE SERREE FROST est faite pour durer. C'est là le secret de son emploi de plus en plus considérable. Sa broche est faite spécialement pour les clôtures à nos usines de Hamilton et la BOUCLE SERREE est une caractéristique de la Clôture Frost seule.

FAITE AU CANADA

**FROST STEEL
AND
WIRE CO., LTD.**

HAMILTON,
CANADA.



La Certitude bat la Possibilité

Rien n'est plus coûteux que la supposition. Si vous supposez qu'un certain pneumatique donnera satisfaction à votre client, cela peut vous coûter très cher. Les automobilistes auxquels vous avez vendu un mauvais pneumatique, resteront éloignés de votre magasin longtemps, très longtemps. Pourquoi donc suivre le fil hasardeux de l'incertitude ?

VENDEZ LES

Pneumatiques "Gutta Percha"

La seule chose qui soit logique, c'est de ne vendre que les pneumatiques qui donnent satisfaction. Les automobilistes seront heureux de venir chez vous en acheter et vous traiteront en amis. C'est ce sentiment-là qui fera de votre commerce un grand succès. Les performances des pneumatiques Gutta Percha ont forcé les automobilistes à en acheter. Vous entendrez toujours un automobiliste dire que les pneumatiques Gutta Percha sont de son goût. Tout se résume dans le verdict universel : " Ils donnent entière satisfaction. "

" LES PNEUMATIQUES QUI DONNENT SATISFACTION "

**Gutta Percha and Rubber,
Limited**

Bureaux principaux et manufacture : Toronto.

Succursales : Halifax, Montréal, Ottawa, Toronto, Fort William, Winnipeg,
Régina, Saskatoon, Edmonton, Calgary, Lethbridge, Vancouver, Victoria.

BIG BUSINESS

AGENTS ! Faites de Grosses Affaires en Vendant la Fameuse Machine Hinman pour Traire les Vaches !

REMARQUEZ SA SIMPLICITE :

Pas de pompe stationnaire.
Pas de réservoir vacuum.
Pas d'indicateur par le vide.
Pas de soupape de trop-plein.
Pas de tuyauterie.
Pas de pulsateur.
Pas de surfaces internes en caoutchouc et par suite

COÛTE LA MOITIE
MOINS CHER.



Une bonne machine pour traire les vaches est une précieuse addition à votre commerce. Elle vous amène de nouveaux clients et si celle que vous vendez est bonne, vous ferez de nombreuses ventes répétées. La MACHINE HINMAN a prouvé qu'elle faisait faire de l'argent et assurait des clients réguliers à des vingtaines d'agents dans tout le Canada.

Elle se vend à environ la MOITIE du prix des autres. Son service ne "Fait jamais défaut" — elle est employée par les plus grands fermiers pour leurs vaches de race — 50,000 machines Hinman pour traire les vaches sont en usage aujourd'hui.
Ecrivez IMMEDIATEMENT pour avoir l'agence de votre territoire.

Les agents font beaucoup d'argent avec la Hinman

HINMAN

La Machine à traire les vaches
qui sert de modèle au Canada

H. F. Bailey & Son, Fabricants, Galt, Ontario.

EMPAREZ-VOUS DE TOUT

LE COMMERCE DES BROSSES ET DES BALAIS DE VOTRE DISTRICT.



Vous pouvez le faire, en tenant les
MEILLEURS BALAIS ET LES MEILLEURES BROSSES

SIMMS

Ils sont garantis faits à la perfection du meilleur matériel.
Prenez en stock notre fameuse ligne de

Balais,	Brosses à chaussures,
Petits Balais,	Brosses à poêles,
Pinceaux à peinture,	Brosses à plancher,
	Blaireaux.

Prix et tous les renseignements envoyés sur demande.

T. S. SIMMS & CO., LIMITED

Fabricants des meilleurs balais et broses depuis 54 ans.
Siège social: Saint-Jean, N.-B.

MONTREAL

TORONTO

LONDON

“Travail Electrique de Qualité”



Le type Flush à deux boutons est complètement enfermé dans une boîte en deux morceaux, faite de matériel isolant indestructible, éliminant par suite le bris, empêchant l'introduction de la saleté et les contacts avec la masse (grounds). La plaque-couverture avec bord biseauté en cuivre est finie pour assortir avec la quincaillerie environnante.



Le commutateur (switch) de surface, 2,000 à pôle simple, de 125-250 volts, est le modèle ordinaire où les interrupteurs rapides de surface doivent être employés. La base est en porcelaine et le couvercle peut être fait pour assortir à n'importe quel dessin de garniture, mais généralement il est fourni en nickel. La poignée avec prise du nouveau modèle empêche le glissement. C'est un autre produit de la qualité Bryant.

NOUS faisons actuellement une campagne de publicité pour le “Travail Electrique de Qualité”. Et le travail électrique de qualité exige des appareils de connexion supérieurs.

Le fait que la ligne Bryant d'appareils de connexion (wiring) supérieurs est celle qui est la plus en usage au Canada veut dire que la majorité des entrepreneurs sont déjà en faveur du

“Travail Electrique de Qualité.”

Sur les contrats où vos instructions sont “d'employer ce qu'il y a de meilleur” — voyez à ce que vos commutateurs soient des Bryant.

Trois modèles favoris sont illustrés sur cette page, et ils ont été choisis parmi l'immense variété des appareils Bryant qui sont devenus les modèles du genre au Canada chaque fois que l'on pose des connexions électriques de première classe.

Ajoutez, au bon renom de votre maison pour le travail électrique de qualité en vendant les appareils de connexions électriques Bryant.

En stock dans toutes
nos maisons



Le commutateur de surface, 2455 Three Point, de 125-250 volts est un autre modèle Bryant favori. Il renferme toutes les caractéristiques du nouveau modèle 2455 à poignée avec prise. Ces commutateurs sont hautement appréciés depuis longtemps par les architectes, les entrepreneurs en électricité et les ingénieurs qui reconnaissent leur haute qualité invariable.

Northern Electric Company
LIMITED

MONTREAL
HALIFAX

QUEBEC
OTTAWA

TORONTO
LONDON
VANCOUVER

WINNIPEG
REGINA

CALGARY
EDMONTON

Un Message aux Marchands DU CA

La majorité des marchands de chaussures admettra que les Semelles Neolin donnent satisfaction, et qu'elles sont supérieures à la plupart des semelles de cuir.

Ils admettent que l'usage excessivement répandu des Semelles Neolin remédierait à la situation du cuir.

Malgré cela, la grande majorité des gens ont de la difficulté à se procurer les modèles de chaussures qu'ils veulent être munies de Semelles Neolin.

Les manufacturiers de chaussures sont prêts et anxieux de fournir tous les modèles de chaussures munis de Semelles Neolin.

Nous croyons que les détaillants de chaussures hésitent à compliquer leurs problèmes de stock par l'addition de lignes munies de Semelles Neolin.

Mais ces problèmes ne sont pas aussi ardues qu'ils semblent le paraître.

Les chaussures munies de Semelles Neolin peuvent remplacer plusieurs lignes avec semelles en cuir. Et vous pouvez vous en servir comme moyen pour vendre plus de chaussures.

Ceci a été prouvé chaque fois où un véritable effort a été fait pour vendre des chaussures munies des Semelles Neolin.

Les clients accepteront les Semelles Neolin, s'ils peuvent obtenir le modèle de chaussures qu'ils tiennent à avoir.

Songez alors aux grands avantages pour vos clients de porter des chaussures munies des Semelles Neolin.

Neolin Soles

chands de Chaussures

NADA

Les Semelles Neolin ont permis la fabrication de chaussures mieux proportionnées. Les Semelles sont toujours les premières à user. La plus longue durée des Semelles Neolin veut dire une plus longue durée aussi pour les chaussures --- et les Semelles Neolin n'augmentent pas le coût initial même des chaussures à prix modérés.

Les Semelles Neolin sont à l'épreuve de l'eau, de l'humidité et de la boue mélangée à de la neige. Elles sont flexibles et confortables pour le pied.

Etudiez bien ces avantages reconnus. Décidez ensuite, si vous n'y gagneriez pas à donner à votre clientèle les avantages des Semelles Neolin.



THE GOODYEAR TIRE &
RUBBER CO. OF CANADA,
LIMITED,
Toronto, Ontario.

Neolin Soles



POUR DE PLUS JOLIES DEMEURES

L'approche du printemps veut dire la construction de milliers de demeures nouvelles. Jamais auparavant, peut-être, le besoin n'a été plus grand pour des maisons et il n'y a certainement jamais eu un besoin aussi grand aussi pour des peintures de qualité, des teintures à bois et des vernis afin de préserver les matériaux si dispendieux actuellement.

Les Peintures, Teintures à bois et Vernis Berry Brothers protègent et embellissent en même temps. Leur haute qualité invariable est établie depuis soixante-deux ans.

Les bons entrepreneurs et les gens aimant à avoir une belle demeure aussi ont appris à compter sur la qualité de Berry Brothers. Ils savent par expérience que l'étiquette Berry Brothers est le seul guide sûr pour l'harmonie artistique des intérieurs et la conservation prolongée des surfaces exposées à la température.

BERRY BROTHERS ^{INC}
World's Largest Makers
Varnishes and Paint Specialties

Les plus grands fabricants du monde de vernis et spécialités de peinture.

Détroit, Michigan. — Walkerville, Ontario.

29 rue Latour, Montréal, Qué.

Tél. Main 1521.

POUVOIR DE VENTE

Le pouvoir de vente de votre rayon des gants dépend de la marchandise que vous prônez.

TAPATCO
REGISTERED BRAND TRADE MARK

LES GANTS DE TRAVAIL TAPATCO vous offrent un ensemble parfait tant comme qualité de matière que comme perfection d'exécution, ce qui a augmenté le "Pouvoir de vente" de maints rayons de gants.

Les commandes actuellement reçues démontrent que des centaines de marchands Canadiens réalisent plus que jamais, l'importance de se procurer un genre de gant de travail qui offre toutes garanties comme durée.

STYLES

Gantelet, Poignet tricot, et Manchette
Texture forte, moyenne, légère

Egalement Gants Jersey à bout et intérieur cuir, Gants et Mittaines de nuance Marron, Gris-ardoise ou Oxfords.



— Bourrure Tapatco pour collier.
Un Articles pour suraccroître vos ventes.

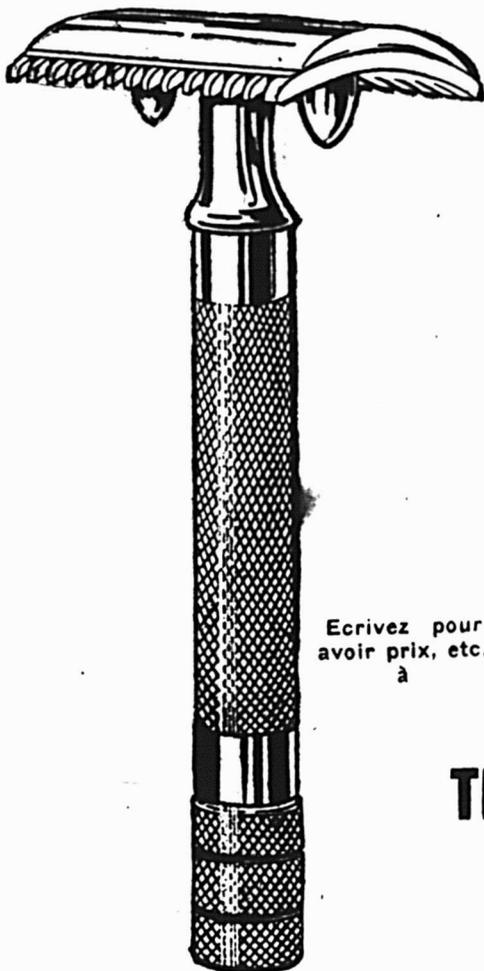
Une bourrure si bien comprise qu'elle est inusable, munie de crochets qui assurent continuellement sa mise en place. Employée d'un bout à l'autre du Canada pour protéger le cou des chevaux. Elles préviennent toute friction et ainsi éloignent toutes possibilités de malaise, d'écorchure ou d'éraflure. Obtenez votre part des profits immenses qui sont obtenus par la vente de cet article au fermiers canadiens.

The American Pad & Textile Company

Chatham - Ontario.

LE RASOIR DE SURETE Gillette

**\$5.00 qui attendent
pour être ramassés**



Ecrivez pour
avoir prix, etc.
à

Il y a des douzaines d'hommes venant à votre magasin à qui vous pourriez vendre un Rasoir de Sûreté Gillette avec très peu d'effort.

Il leur faut un Gillette — ils savent qu'ils en ont besoin d'un, mais ils ne vont pas faire le premier mouvement. Le marchand entreprenant s'excuse d'attirer l'attention sur son stock de services de Rasoir de Sûreté Gillette, et le client dépense \$5.00 de plus qu'il n'avait l'intention de faire.

Le Gillette est plus qu'à moitié vendu lorsque vous le prenez en magasin. Il n'y a pas de moyen plus facile de faire des ventes de \$5.00.

**THE GILLETTE SAFETY RAZOR CO.
OF CANADA, LIMITED**

73 rue St-Alexandre, Montréal.

FAIT AU CANADA



CONNU DU MONDE ENTIER



DISSTON SAWS AND TOOLS

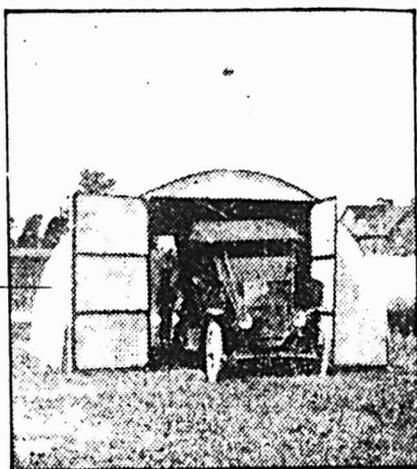
LA FAMEUSE MAISON DE SCIES ET D'OUTILS DE L'AMÉRIQUE

Tous les bons ouvriers connaissent la renommée universelle des scies Disston — depuis 80 ans la supériorité Disston est l'une des traditions du commerce.

Quant aux outils Disston, il est facile de comprendre pourquoi ils devraient aussi être en aussi grande demande, car la même qualité qui a fait des Scies Disston le modèle du monde se trouve également dans tous les outils Disston

HENRY DISSTON & SONS, LTD.
Toronto, Canada
Succursale à
VANCOUVER, C. A.

VENDEZ CE GARAGE PRATIQUE



C'est le garage le plus moderne, indestructible pour ainsi dire, pouvant se transporter, s'ériger et se démonter très facilement.

Nous fabriquons plusieurs modèles de ces garages sur charpente d'acier avec toiture en tôle galvanisée.

Nous avons pour les marchands des termes et des prix qui peuvent certainement faire leur affaire.

Pour plus de renseignements, écrivez aujourd'hui même à la

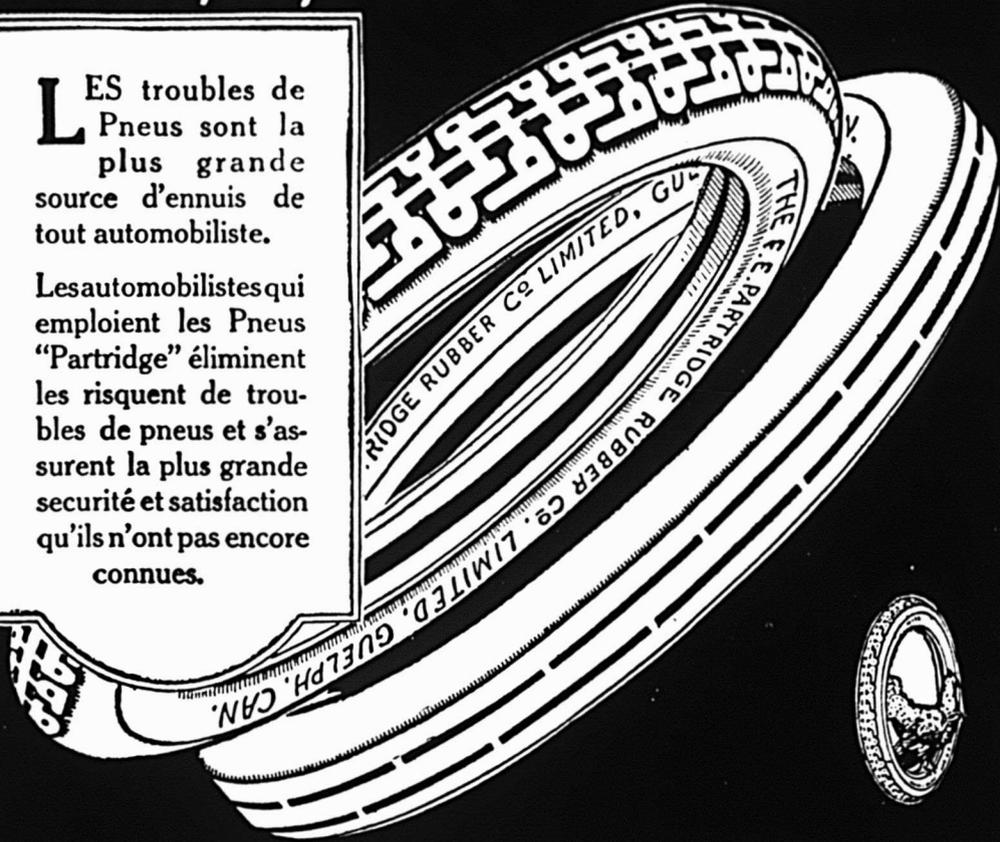
DOMINION CORRUGATED STEEL PIPE CO., LIMITED.
SAINT-JEAN, Qué.

"Pneus Partridge"

Voyageurs Fiables

LES troubles de Pneus sont la plus grande source d'ennuis de tout automobiliste.

Les automobilistes qui emploient les Pneus "Partridge" éliminent les risques de troubles de pneus et s'assurent la plus grande sécurité et satisfaction qu'ils n'ont pas encore connues.



Manufacturés Par F.E. Partridge Rubber Company, Limited, Guelph, Ont.

Représentants pour la Province de Québec,
LAMONTAGNE LIMITÉE, . . . MONTRÉAL.

143

L'annonce illustrée ici fait partie d'une série qui est publiée dans les quotidiens et les magazines d'un océan à l'autre. Les marchands peuvent profiter de cette publicité en donnant une commande immédiatement à

LAMONTAGNE Limitée,

MONTRÉAL.

Fabriqué au Canada UN VAINQUEUR



Verrou de sûreté pour sortie de secours

Pour répondre à la demande croissante d'un verrou convenable pour porte extérieure ou de secours, nous avons ajouté à nos lignes déjà nombreuses un verrou spécialement adapté pour les portes extérieures ou de secours des églises, écoles, théâtres, magasins ou fabriques.

Ce verrou peut s'employer avec l'une ou l'autre de nos poignées de portes ordinaires, genre plat ou à section, ou avec une combinaison comprenant une poignée extérieure et la barre de sûreté à l'intérieur. Ce verrou a un pêne protégé.

Prix sur demande
Nous invitons cordialement tous les marchands à visiter notre salle d'exposition pendant la Convention d'Hamilton ou à voir notre étalage dans l'édifice I. O. O. F.

L'argent canadien fait en Canada devrait être dépensé en Canada pour le commerce canadien.

FABRIQUÉ PAR

THE HAMILTON STOVE & HEATER CO., LIMITED
SUCESSEURS DE
GURNEY, TILDEN & CO., LIMITED, HAMILTON, ONT.
VANCOUVER. WINNIPEG. MONTREAL.

"75 ans de succès dans la fabrication."

En écrivant aux annonceurs, mentionnez "Le Prix Courant", s.v.p.

Nous offrons une grande variété de quincaillerie pour construction.



Modèle
Connaught

EN dépit des mauvaises conditions qui règnent dans tout le pays et malgré la difficulté éprouvée pour se procurer les matières premières, nous sommes aujourd'hui capables de vous fournir un assortiment plus grand que jamais de quincaillerie pour construction et nous nous ferons un plaisir de vous adresser, sur demande, notre catalogue complet illustré.

Depuis 75 ans que nous traitons avec le commerce de quincaillerie du Canada, nous avons acquis une réputation enviable de fournisseur fidèle tant au point de vue de la qualité des marchandises qu'à celui de la célérité dans les envois.

Un ordre d'essai vous convaincra de ce que nous avançons ci-dessus. Ecrivez-nous aujourd'hui pour nous demander notre catalogue et nos prix.

Nous invitons cordialement tous les marchands à visiter nos salles d'échantillons pendant la Convention d'Hamilton ou voyez notre exposition dans l'édifice I. O. O. F.

L'argent canadien fait en Canada devrait être dépensé en Canada pour le commerce canadien.



Modèle
Ornemental

THE HAMILTON STOVE & HEATER CO., LIMITED
SUCESSEURS DE
GURNEY, TILDEN & CO., LIMITED, HAMILTON, ONT.

VANCOUVER.

WINNIPEG.

MONTREAL.

"75 ans de succès dans la fabrication."

**Ferronnerie, Quincaillerie, Peintures et Vernis,
Huiles, Vitres, Matériaux de Construction, etc.**

EN GROS SEULEMENT

N OS voyageurs sont actuellement en route pour vous visiter; ils vous offriront les dernières nouveautés de l'année.

R ESERVEZ quelques minutes d'examen à leurs échantillons, ce ne sera pas du temps perdu pour vous.

L EUR collection d'articles est aussi complète que possible et présente un assortiment des plus variés.

N OS prix ont été établis avec soin, vous ne pouvez manquer de les trouver avantageux et nous espérons que vous voudrez bien nous donner la faveur de vos ordres, que nous remplirons à votre entière satisfaction.

L.-H. Hébert & Cie., (Limitée)

. . IMPORTATEURS . .

297 et 299 rue Saint-Paul.

MONTREAL

K

Les Machines Kribs différent Des Autres

K

Leur dessin est l'oeuvre d'hommes ayant une longue expérience dans cette industrie. Le bois qui entre dans leur fabrication est choisi avec le plus grand soin. Les cuves ne rétréciront pas, ne craqueront pas ni ne se dérangeront. Les garnitures sont superbement polies et solidement fixées. Les engrenages sont bien découpés et ne glisseront pas. Des appareils de sûreté protègent la personne qui les conduit contre tout accident. Leur marche est facile et leur travail parfait. Si vous ne vendez pas nos machines, vous vous privez d'une excellente source de PROFITS. Ecrivez-nous pour avoir plus de renseignements à ce sujet.

Modèles actionnés à la main,
par l'eau,
avec moteur à gazoline,
ou à l'électricité.

WILLIAM A KRIBS, HESPELER ONTARIO

Fabricants de trucs de toutes sortes pour la
manutention des marchandises.

K

K



Livingston

La Confiance est la Véritable Epreuve de l'Huile de Graine de Lin.

Quand un homme grandit dans son commerce, il devient expert dans sa ligne. Nous avons à notre emploi des hommes qui ont grandi avec le COMMERCE LIVINGSTON, des hommes qui ont étudié nos intérêts pendant les 50 dernières années. Ils font partie de l'organisation.

C'est là un des secrets de la qualité supérieure et uniforme de la

Marque Livingston

Toute notre organisation est à votre service quand vous spécifiez notre marque.

Protégez votre commerce de 1920 en employant l'huile que vous savez être correcte.

Les marques extérieures de cette huile "de qualité" sont les

"BARILS BLEUS"

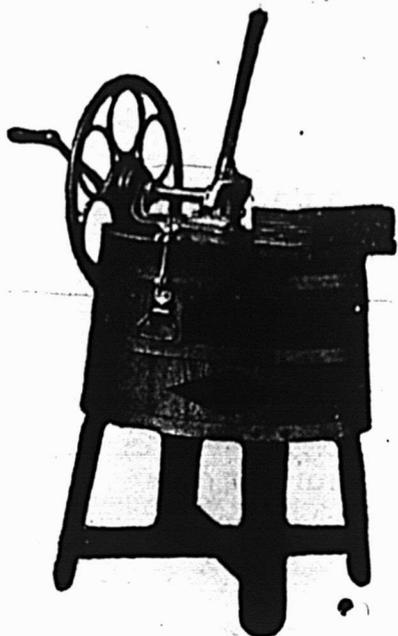


**THE
DOMINION LINSEED OIL
COMPANY, LIMITED**

**BADEN, TORONTO,
MONTREAL, WINNIPEG.**

Lessiveuse à haute vitesse
"CHAMPION" de

Maxwell



Une ligne populaire et profitable durant toute l'année.
Vos clients la connaissent grâce à notre publicité

MAXWELL'S LIMITED, St. Mary's, Ont

Feutre et Papier

N'IMPORTE QUELLE QUANTITE

Toitures Goudronnées (Roofing) prêtes à poser.
2 et 3. Papiers de Construction, Feutre à Dou-
bler et à Tapisser, Produits de Goudron, Papier
à Tapiser et à imprimer, Papier d'Emballage
Brun et Manille, Toitures en Caoutchouc "Favo-
rite" et "Capitol".

Fabricants du Feutre Goudronné
"BLACK DIAMOND"

ALEX. McARTHUR & CO., Limited
Bureaux et Entrepôts: 82 Rue McGill, MONTREAL.
Manufacture de Feutre pour Toiture: Rues Mo-
reau et Forsyth, Montréal. Moulin à Papier,
Joliette, Qué.

LE NOM FAMILIER :

"QUEEN'S



HEAD"

CANADA

SUR LA TOLE GALVANISEE

est une garantie de qualité. Votre stock est incomplet
sans cette marque.

JOHN LYSAGHT, Limited, Manufacturiers
BRISTOL et MONTREAL.

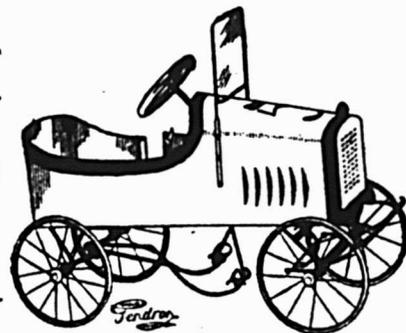
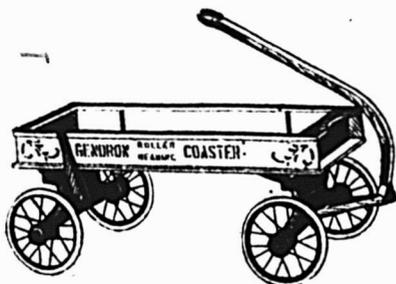
A. C. LESLIE & CO., Limited

560 rue Saint-Paul Ouest - - - MONTREAL.

La Maison Gendron Mfg. Co., Limited, de Toronto, aura un étalage à l'Exposition de
Hamilton, Ontario, au Pavillon No 46, Oddfellows
Temple, du 17 au 20 février.

Elle aura un étalage des lignes sui-
vantes:

Voitures sur coussinets à rouleaux
Automobiles d'enfants
Vélocipèdes, jouets
Garnitures de salle de bain, etc.



Nos voyageurs sont sur la route.

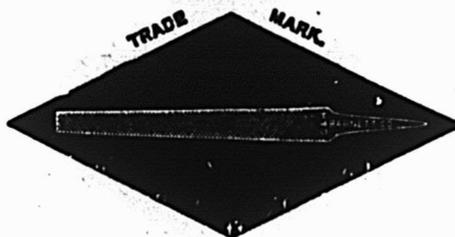
The Gendron Mfg. Co., Limited, 137 Duchess Street, Toronto, Canada.

FABRIQUE DE LIMES BLACK DIAMOND

FONDEE EN 1863

Douze Médailles de
Récompense aux
Expositions

INTERNATIONALES



INCORPOREE EN 1895

MEDAILLE D'OR
Grand Prix Spécial

Atlanta, 1895.

Catalogue envoyé gratuitement sur demande à toute personne intéressée dans le commerce des limes.

G. & H. Barnett Company, - Philadelphie (Pe.)

Propriété exploitée par la Nicholson File Co.



Supériorité sans conteste

Lorsque nous vous disons que les peintures et vernis SHERWIN-WILLIAMS sont d'une supériorité sans conteste nous ne faisons qu'exprimer simplement l'opinion des peintres de partout.

Il est un fait certain, c'est que le public considère les produits SHERWIN-WILLIAMS comme étant le type même de la valeur honnête et de la confiance absolue. La valeur honnête, jointe à la publicité intelligente faite au consommateur, a créé cette clientèle. Le maintien des deux édifie des ventes de peintures et de vernis plus considérables pour tout marchand de SHERWIN-WILLIAMS.

Il serait avantageux pour vous de prendre en considération l'agence S.W. Une simple carte postale nous demandant de plus amples renseignements recevra notre attention immédiate.



THE SHERWIN-WILLIAMS Co
of Canada. Limited.

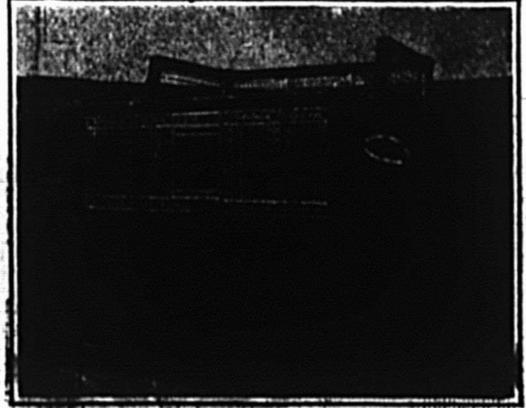


FABRICANTS DE PEINTURES, VERNIS ET COULEURS. BROyeurs D'HUILE DE LIN.

Usines : Montréal, Toronto, Winnipeg, Londres, (Angleterre).

Bureaux et magasins : Montréal, Toronto, Winnipeg, Calgary, Vancouver, Halifax, N.E., et Londres (Angleterre).

Bien que nous fassions le plus gros commerce au Canada d'ouvrages en fer et en bronze pour les banques et que nous recevions les plus gros contrats pour les travaux de haute classe, nous acceptons avec plaisir les ouvrages plus petits et nous sommes en très bonne position pour fabriquer des cages de payeurs, treillages, cages en fil métallique, etc., rapidement pour bureaux de succursale de banque sur simple avis.



Dites-nous ce qu'il vous faut et permettez-nous de vous soumettre des dessins et des estimations.

NOUS FABRIQUONS AUSSI

Escaliers, cages d'ascenseur, escaliers en spirale, Grilles, Guichets, Marquises, Treillage en cuivre, Protectors de fenêtre, Ouvrages en broche de toutes sortes. Ouvrages en fer pour entrepreneurs généraux.

Armoires en acier, Cabinets en acier, Coffres-forts en acier, Tablettes en acier, etc.

THE DENNIS WIRE AND IRON
WORKS CO. LIMITED
LONDON

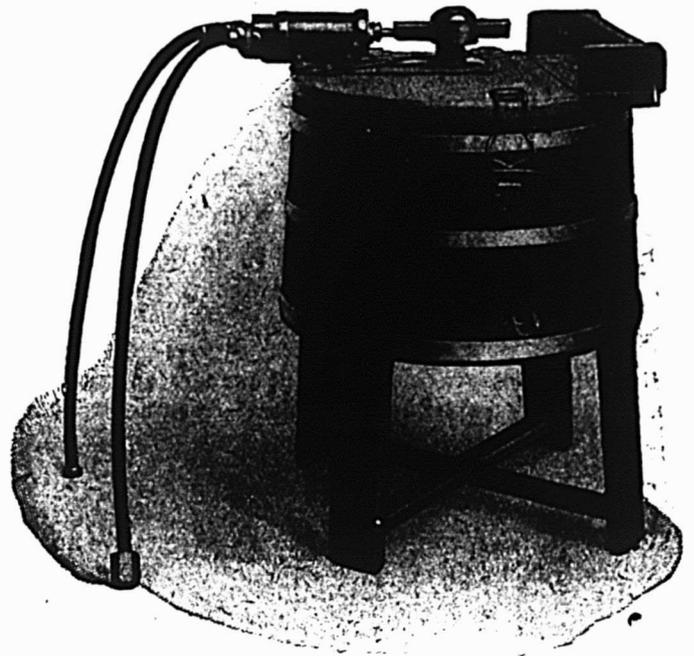
HALIFAX MONTREAL OTTAWA TORONTO HAMILTON WINNIPEG CALGARY VANCOUVER.

LESSIVEUSES CONNOR

Nous avons la ligne la plus complète à vous offrir et une proposition très intéressante à vous faire.

Les machines à laver "CONNOR" sont largement annoncées, et très connues de façon avantageuse. Nos marchands sont enthousiastes parce que les articles "CONNOR" se vendent facilement et donnent des profits extraordinaires. Si vous n'êtes pas familier avec les produits "CONNOR", envoyez-nous une carte postale et nous vous ferons connaître la ligne la mieux faite, la plus moderne, la plus satisfaisante de Lessiveuses qui soit sur le marché. Nos prix sont corrects — nos marchandises sont fiables, ainsi donc pourquoi hésiter? L'occasion ne se présente qu'une fois — saisissez celle qui s'offre à vous.

Electriques, à moteur à gaz, à pouvoir d'eau, ou à main. Aussi tordeuses, supports, planches à laver et à pétrir, barattes, etc.



Demandez-nous notre proposition de vente et nos prix.

J. H. CONNOR & SON, Limited,

OTTAWA,
ONT.



VENDRE LA QUALITE AUX CULTIVATEURS

La bonne peinture est encore plus économique pour le cultivateur que pour le citadin. Il y a sur la ferme beaucoup plus de surfaces qui ont besoin de protection — des surfaces exposées aux intempéries et à l'usure, mais les facilités de les sauver sont proportionnellement plus grandes.

Et il y a aussi de plus grandes occasions d'en tirer bénéfice.

Le cultivateur a besoin d'une peinture de bonne qualité. Il a fini par comprendre qu'acheter de la peinture est en réalité acheter une protection pour le temps le plus long possible. Le prix bon marché du gallon n'a plus sa faveur comme autrefois.

Donnez au cultivateur ce dont il a besoin — la qualité Glidden. Laissez-nous vous parler davantage de la perfection de la marque Glidden — comment elle répond à tous les besoins de la ferme et comment elle les satisfait à la perfection. Ecrivez-nous aujourd'hui pour nous demander nos intéressants prospectus.

THE GLIDDEN COMPANY, Limited

Toronto, Ontario.

SUCCESSALE et Entrepôt à Montréal, Qué.

GLIDDEN

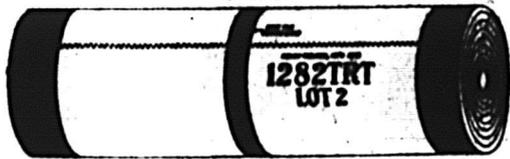
PAINTS ~ VARNISHES ~ COLORS ~ INSECTICIDES

On tient à avoir les

PAPIERS A TAPISSER STAUNTON

parce qu'ils donnent une toilette nouvelle aux murs de la maison et qu'ils mettent dans chaque pièce un atmosphère de confort et de gaieté. Ces papiers offrent tout ce qu'il y a de mieux en fait de tapisseries avec toutes les qualités au choix.

Les Papiers "Tout Rognés" Staunton



se gagnent de nouveaux amis chaque fois qu'ils sont employés et ils attirent des clients nouveaux aux magasins qui les vendent.

STAUNTONS LIMITED

Fabricants de papiers à tapisser
TORONTO

Salles de ventes à Montréal: Chambre No 310
Edifice Mappin & Webb, 10 rue Victoria.

Qualité d'abord avec les MANCHES DE STILL

Nous faisons une spécialité de la fabrication des manches en bois.

LA QUALITE D'ABORD a toujours été notre politique pour tous nos produits.

LES MANCHES DE STILL jouissent dans tout le Dominion d'un renom qui les met au premier rang des articles de vente rapide pour le détaillant.

Partout où l'en demande ce qu'il y a de mieux, les STILL sont en vente.

Il n'en vend plus au Canada que ceux de n'importe quelle autre marque. LES MANCHES DE STILL sont faits avec soin avec des bois canadiens de haute qualité et exceptionnellement résistants: Manches de hache, de pique, de masse et de marteau. Manches Cant, Hook et Peavle. Les MANCHES DE STILL donnent de bons profits au détaillant et une satisfaction parfaite au client.

J. H. STILL MFG. COMPANY

St. Thomas - - Ontario

"77"

ANNÉES

de fabrication

des Peintures et Vernis RAMSAY'S

Cette durée est votre garantie

Laissez-nous résoudre vos problèmes de Peinture

A. RAMSAY & SON COMPANY

Fabricants de Peintures et Vernis depuis 1842

TORONTO

MONTREAL

VANCOUVER

TARAUDS (Chapeau et contre-écrou) MORROW

La précision et la force
faites de la manière
Morrow.

FOREUSES TORDUES ALESOIRS

Faits de la meilleure
qualité d'acier, sans
égard au prix et trempés
d'après le procédé spécial
Morrow.

Dans votre commande
mentionnez toujours
le nom *Morrow.*

Le commerce est approvisionné par

F. BACON & CO.

RUE SAINT-PAUL, MONTREAL.

Usines à
INGERSOLL

CANADA

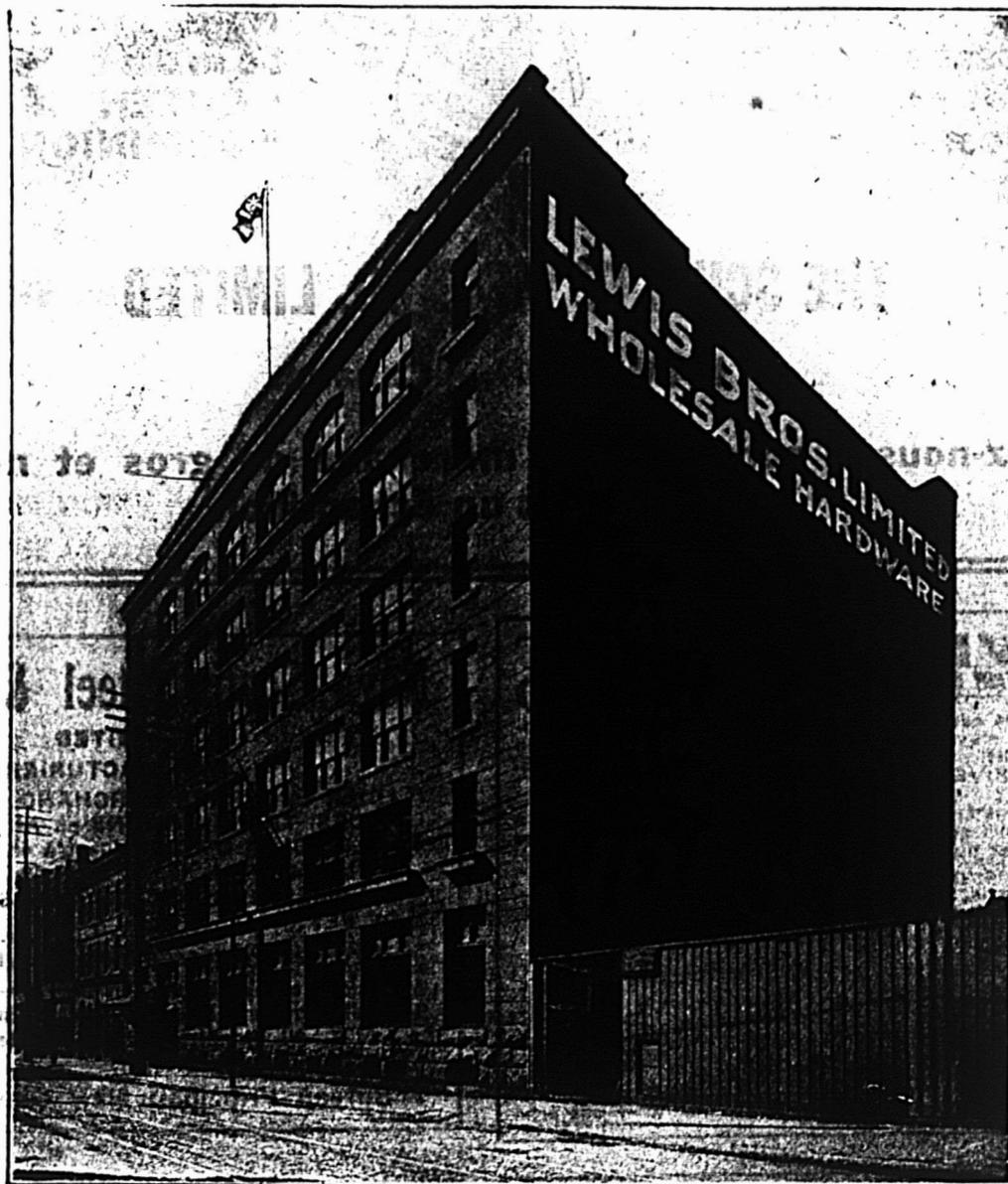
En écrivant aux annonceurs, mentionnez "Le Prix Courant", s.v.p.

Le Moment Opportun pour Acheter— ACCESSOIRES D'AUTOMOBILES

TOUS ARTICLES DE QUINCAILLERIE

FOURNITURES POUR ENTREPRENEURS DE CHEMINS DE FER ET PLOMBIERS
ARTICLES DE SPORT, COUTELLERIE, TOITURE PREPAREE, PEINTURES ET VITRES

Nous Sollicitons vos Commandes par la Malle



Tout comme les autres, nous avons
avons beaucoup d'articles qui nous
manquent, mais nous avons entendu
dire par des gens bien renseignés que
notre stock est encore mieux assorti
que celui de la plupart de nos con-

currents. Si vous n'êtes pas un client
habituel de notre compagnie, faites
un essai chez nous, nous vous servi-
rons bien et nous vous chargerons
des prix raisonnables, tout bien con-
sidéré.

ESSAYEZ - NOUS

Service Rapide de Commande par la Malle

LEWIS BROS., LIMITED, MONTREAL.

Becs de Lampe et de Fanal "CORRECT"

(type à flamme en éventail)

De 25 p.c. à 50 p.c. plus de lumière que n'importe quel autre bec.

Donnez une commande d'essai à votre marchand de gros. Vous aimerez ces becs.



Nous fabriquons également les becs "QUEEN MARY" et "DOMINION."

THE SCHULTZ MFG. CO. LIMITED

HAMILTON, Canada.

Donnez-nous le nom de votre marchand de gros et nous vous enverrons un échantillon.



TWEED CLOSET

SANITARY DOORLESS CLOSET

Sans odeur et sanitaire nécessaire dans toute maison n'ayant pas de connection d'égout. Installation facile. Pleine garantie. PRIX BON MARCHÉ. ECRIVEZ-NOUS.

BAIGNOIRE ACIER EMAILLÉ

Corps fait d'acier galvanisé de premier ordre, fini à l'intérieur de trois couches de Pur Email Blanc. Une baignoire très attrayante et durable à un prix modeste.

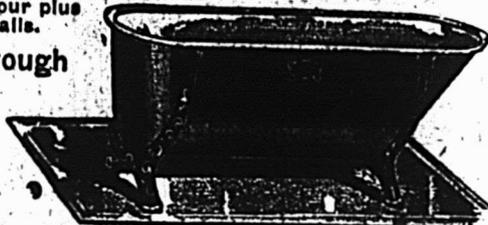
Ecrivez-nous pour plus amples détails.

The Steel Trough

& Machine

Co., Ltd.,

Tweed, (Ont.)



Bains en acier — Haute qualité — Bas prix.

Nova Scotia Steel & Coal Co.

LIMITED

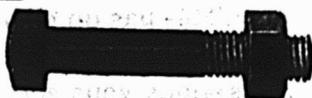
MANUFACTURIERS

ACIER en BARRÉS MARCHAND, MACHINERIE à ROUES, TRANSMISSIONS en ACIER COMPRIÉ POLI, TOLES D'ACIER jusqu'à 48 pouces de large, RAILS en "T" de 12, 18, 28 et 40 livres à la verge, ECLISSES, ESSIEUX DE CHARS DE CHEMIN DE FER.

Grosses Pièces de Forges, une Spécialité

Mines de Fer—Wabana, Terrebonne.—Mines de charbon, Hauts-Fourneaux, Fours à Réverbère à Sydney Mines, N.-E.—Laminaires, Forges et Ateliers de Finissage à New-Glasgow (N.-E.)

Bureau Principal: New Glasgow (N.-E.)



Notre assortiment considérable de BOULONS A VOITURE et A MACHINE, DE VIS A CARROSSERIE, RIVETS, ECROUS ET RONDELLES (washers), ECROUS CARRÉS ET HEXAGONES, PENTURES DE PORTES DE GRANGE ET DE BARRIERE AVEC CROCHETS POINTUS, assure des commandes remplies rapidement et une expédition prompte. NOTRE QUALITE ET NOS PRIX PLAISENT A TOUT LE MONDE.

LONDON BOLT & HINGE WORKS

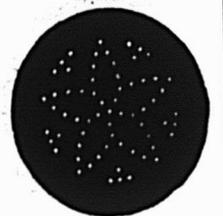
Agences à Montréal
Toronto
Winnipeg
Vancouver

Siège social et fabriques:
623-639 Maitland St.,
London, Canada.

Sièges de chaise—Faits de trois placages

Modèles réguliers

Tous les sièges C.V.C. sont faits du meilleur matériel, bien collés, d'une jolie forme et troués avec soin; les coins des sièges sont bien arrondis, les bords polis, passés au papier sablé et finis avec du véritable vernis à bancs d'église. Faites venir des échantillons et comparez-les avec ceux de n'importe quelle autre marque.



Canadian Veneering Co., Inc.

ACTON VALE, QUEBEC

Distributeurs: Richardson & Bureau, 55 rue St-Frs-Xavier, Montréal.

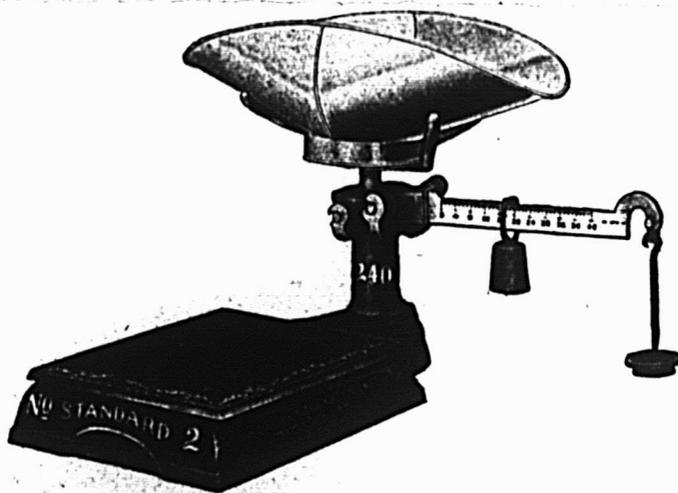
CANADA

M. le Marchand de Quincaillerie

Etes-vous en affaires pour faire un profit ? La ligne de balances que vous vendez, vous permet-elle de faire concurrence aux maisons vendant par la poste tout en vous laissant une marge raisonnable de profits ?

—Si non, vous ne devriez pas la tenir en magasin. Vous y gagneriez à donner suite à cette annonce.

Champion
Union
240 lbs



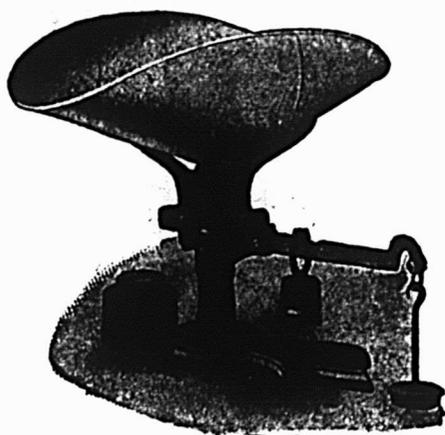
Remarquez le
nouveau genre
de plateau

Nous sommes en position de vous coter les prix les plus avantageux pour vous sur la ligne bien connue des

BALANCES IMPERIAL STANDARD & CHAMPION JEWEL

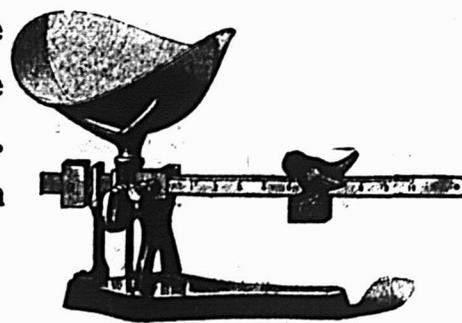
Tous les modèles et toutes les capacités au choix.

Depuis la plus petite balance postale à la plus grande balance-truc de 200 tonnes pour chemin de fer.



Balance de ménage
Capacité: 25 lbs

Ne manquez pas de nous écrire pour avoir notre gros catalogue descriptif ainsi que notre liste de prix. Vous y trouverez un gros profit.



Balance de ménage
Capacité: 10 lbs

Manufacturées par

THE BURROW, STEWART & MILNE CO., LIMITED.

HAMILTON CANADA

Agent pour l'Est du Canada.

JOHN R. ANDERSON - - 36 rue Saint-Dizier, Montréal.

OFFICE SPECIALTY

FILING SYSTEMS

LES SYSTEMES DE CLASSEMENT

Gardiens des Archives de la Ville

Le fait que l'Équipement de classeurs en acier de "Office Specialty" a été choisi pour équiper le Département des Archives du Bureau d'Enregistrement de Toronto, dont ci-dessous une vue, est un tribut significatif de la confiance placée dans son habileté à protéger les milliers de documents importants qui constituent les archives municipales de la ville de Toronto.

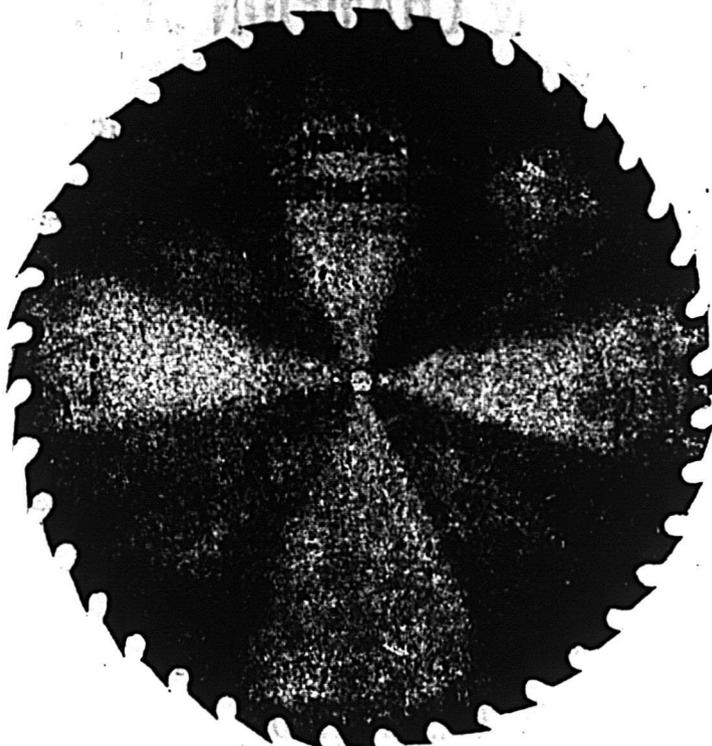
La même qualité de produit — l'esprit de service identique qui ont caractérisé l'équipement de cette institution, vous sont offerts, que vos besoins consistent en un simple Classeur de Cartes ou en un équipement complet de Bureau.

Nous nous ferons un plaisir d'envoyer

aux commerçants et hommes d'affaires notre Catalogue d'Équipement de Classeurs en Bois ou en Acier. Écrivez-nous aujourd'hui à ce sujet.

THE OFFICE SPECIALTY MFG. CO., LIMITED.

Bureau: — 81 rue St-Pierre, Montréal.

Nous fabriquons toutes espèces de Scies Circulaires à dents solides et à dents rapportées. Quel que soit le genre de Scies que vous désirez, nous pouvons vous les faire.

Réparations générales sur Scies telles que:

Vieilles Scies, à dents solides, converties en dents rapportées, ou à dents rapportées converties en dents solides.

Scies passées au feu réparées à neuf, à dents solides, ou à dents rapportées.

Dents et Sections de Scies SIMONDS et R. HOE.

Demandez nos prix avant de placer vos commandes ailleurs.

LA MANUFACTURE DE SCIES DE LEVIS

LEVIS, QUE.



"Argonne"

UN

FAUX-COL

ARROW

D'UN AJUSTEMENT PARFAIT

CLUETT, PEABODY & CO. OF CANADA, LIMITED



Q
U
E
B
E
C

EXPOSITION
PROVINCIALE

*Le plus grand événement
annuel de la Province*

2-11 SEPT.
1920

"L'année du Mérite Agricole"

FAITES CONNAITRE

par cet avantageux intermédiaire, à la population de cette province, l'excellence de vos produits.

Un Témoignage Non

Sollicité

Montréal, 8 Sept. 1919.

M. Georges Morisset,
Secrétaire de l'Exposition,
Québec.

Monsieur,

Je regrette d'avoir été obligé de m'absenter, pour affaires urgentes à Montréal, avant la fin de l'Exposition, car dans les quatre premiers jours nous avons pris des commandes pour \$32,000.00. C'est un succès sans précédent. Grand merci à MM. les organisateurs de l'Exposition.

(Signé) J. H. M. BRISSETTE,
1173 rue Orléans,
Montréal.

Pour tout renseignement
s'adresser à

Jos. Picard, Georges Morisset,
Président, Secrétaire.
Hôtel-de-Ville, Québec.

VENDEZ-VOUS LE PHONOGRAPHE CASAVANT ?

C'est la question qui se pose le plus souvent depuis que cette célèbre machine de la Compagnie Casavant est sur le marché.

Marchands, soyez agents et vous ferez de bonnes affaires dans cette ligne.

Maurice Gendron, Distributeur

Ch. 54, Edifice Dandurand, Montréal, Qué.

TOUTES CONNAITRE

Vous n'avez pas besoin d'un Daylo

pour vous aider à voir cette superbe occasion — mais vous en aurez besoin d'un grand nombre pour faire de l'argent avec cette proposition.

Durant mars et avril, plus d'une vingtaine de magazines du Canada et des Etats-Unis, ayant une grande circulation canadienne, iront porter dans des milliers de familles le message de l'utilité des Daylos à la maison.

Des millions de gens, dans toutes les parties du pays liront ces annonces et, après les avoir lues, voudront avoir une Daylo.

Chaque mot de notre grande campagne de publicité est écrit pour attirer les clients à votre magasin, prêts à voir et à acheter. Cela voudra dire un gros commerce de Daylos. Etes-vous prêt à les vendre? Ecrivez aujourd'hui pour connaître la méthode coopérative employée entre nous et nos vendeurs pour la vente des Daylos en 1920.

Bientôt: — Un autre grand concours Eveready. \$10,000 de primes en argent. Des détails seront donnés plus tard.

VENTEZ-VOUS LE PHONOGRAPHE

C'est la question qui se pose pour la Compagnie



A-2121

CANADIAN NATIONAL CARBON COMPANY Limited

Toronto, Ontario

Ch. 24, Edifice Dandurand, Montréal, Qué.

LE PRIX COURANT

REVUE HEBDOMADAIRE

Commerce, Finance, Industrie, Assurance, Etc.

EDITEUR

Compagnie de Publication des marchands-détailants
du Canada, Limitée.

Téléphone Bell Est 1185

MONTRÉAL.

Bureau de Montréal: EDIFICE DANDURAND.

Montréal et Banlieue \$2.50

Canada \$2.50

États-Unis \$3.00

Union postale \$4.00

ABONNEMENT

Circulation assermentée et audité par "Audit Bureau of
Circulations".

Fondé en 1887.

MONTRÉAL, vendredi 13 février 1920 Vol. XXXIII — No 7

PAS D'EXPOSITION UNIVERSELLE POUR L'INSTANT

Dans le monde industriel, on parle de plus en plus de la possibilité d'organisation d'une exposition universelle à Montréal et les projets se succèdent et se discutent, tandis que les suggestions se multiplient quant au meilleur site susceptible de servir d'emplacement à cette manifestation grandiose de l'industrie internationale.

L'idée d'une exposition universelle à Montréal est certes excellente en elle-même et bien de nature à attirer l'attention du monde sur notre industrie et sur nos ressources qui méritent d'être à l'honneur après les sacrifices que nous avons généreusement consentis pendant la guerre.

Cependant, sans vouloir faire métier d'éternel d'enthousiasme ou affecter l'attitude pessimiste qui accueille avec un sourire incrédule tout projet de quelque ampleur qui cherche des approbateurs, nous ne pouvons nous défendre d'un sentiment d'étonnement devant l'écllosion de ce désir d'exposition universelle qui se répand comme une épidémie et menace de compromettre la prospérité économique de notre pays.

Franchement, est-ce le temps de songer à organiser à Montréal une exposition universelle avec chances d'en tirer profits?

Est-ce bien l'heure de demander aux nations européennes amies, épuisées par la guerre, de participer dignement à cette épreuve qui doit souligner la supériorité de leurs procédés et renforcer la réputation des produits de leur fabrication? Alors que les volontés des divers pays européens se concentrent au relèvement des ruines de tous genres au sein même de leur propre nation, est-il raison-

Il n'est pas accepté d'abonnement pour moins d'une année. A moins d'avis contraire par écrit, adressé directement à nos bureaux, quinze jours au moins avant la date d'expiration, l'abonnement est continué de plein droit.

Toute année commencée est due en entier. L'abonnement ne cesse pas tant que les arrérages ne sont pas payés.

Tout chèque pour paiement d'abonnement doit être fait payable au pair à Montréal.

Chèques, mandats, bons de Poste doivent être faits payables à l'ordre du PRIX COURANT.

Prière d'adresser les lettres, etc., simplement comme suit: "LE PRIX COURANT", Montréal.

nable de les placer en état d'infériorité en leur demandant au plus fort de leur rebondissement de distraire un peu de leurs énergies pour envoyer à Montréal leurs représentants industriels les plus autorisés avec leurs produits les plus perfectionnés?

Non! L'heure n'est pas venue d'exiger cet effort de nos alliés d'hier et nous leur devons d'attendre un moment plus favorable pour leur faire pareille invitation.

Cependant, l'insistance de certaines personnes à faire prendre corps à ce projet et même à en jeter les bases sans plus tarder, ne cache-t-elle pas un intérêt particulier qui n'a rien de commun avec l'intérêt général de la grande famille industrielle du monde? Nous sommes enclin à le croire, si nous examinons d'un peu près les idées premières qui président à l'élaboration de ce projet.

Ce qui nous semble le plus étrange, c'est qu'on veuille faire cette exposition universelle à l'île Ste-Hélène. Autant vouloir faire rentrer une baleine dans une boîte à sardines! Sans doute, dira-t-on, la ville fournira ce terrain gratuitement aux organisateurs, évitant ainsi des frais considérables aux exposants. Que de sollicitude dans cette attention! Mais comme à peine la moitié d'une telle exposition pourrait s'établir dans cet îlot, on est amené à se demander sur quelle prolonge s'installeraient les multiples exhibits qui n'y auraient pu trouver place. Pas du côté de Montréal, bien entendu, le port faisant obstacle à toute annexe de ce genre. De l'autre côté de l'île, alors? A Montréal-Sud! Ah! voilà! Les combinaisons immobilières reprennent leurs droits et font refleurir cette plante qu'on ignorait depuis quelque temps et qu'on nomme pittoresquement le "scheme".



VENDEZ LE TABAC A FUMER
GREAT WEST
IL EST DELICIEUX
ET RAPPORTE DE
BONS PROFITS

Eh! bien, non. Il ne serait pas raisonnable que pour faire réussir un "scheme" de cette sorte on entraîne nos industriels et les industriels étrangers dans une aventure qui leur serait fort coûteuse et nuirait plutôt à leur réputation.

Pas d'exposition universelle pour l'instant!

Nul n'est prêt à en assurer le succès. Une exposition nationale ou même continentale, soit! Mais n'allons pas gâcher stupidement, précipitamment le renom que nos manifestations vitales à l'étranger nous ont valu.

DEUX HOMMES QUI N'ONT QU'UNE SEULE JAMBE.

(Par Napoléon Hill.)

Dans la ville de Wichita Falls, au Texas, je vis dernièrement un homme n'ayant qu'une jambe assis sur le trottoir et demandant l'aumône.

Les quelques questions que je lui posai me firent voir qu'il avait reçu une bonne éducation. Il me dit qu'il mendiait parce que personne ne voulait lui donner d'ouvrage. "Le monde est contre moi et j'ai perdu confiance en moi-même", me dit-il.

Voilà où était le mal: "J'ai perdu confiance en moi-même."

En face de mon bureau il y a un autre homme qui n'a également qu'une jambe. Je le connais depuis plusieurs années et je sais qu'il n'a été que très peu à l'école. Il a moins d'entraînement que le mendiant à une jambe.

Mais il gagne un millier de dollars par mois, car en qualité de directeur des ventes d'une usine manufacturière, il dirige les efforts d'une cinquantaine d'hommes.

Le mendiant fait étalage de sa jambe amputée pour montrer qu'il a besoin de la charité publique. L'autre, au contraire, cache autant qu'il peut qu'il lui manque une jambe, afin de ne pas attirer l'attention.

La différence qu'il y a entre ces deux hommes consiste principalement dans la manière de voir. L'un a confiance en lui-même et l'autre pas. Celui qui a confiance en lui pourrait perdre son autre jambe et même ses deux bras, cela ne l'empêcherait pas de gagner mille dollars par mois. Il pourrait même perdre ses deux yeux et continuer à gagner son argent.

Le monde ne vous abandonne jamais tant que vous ne vous abandonnez pas vous-même. Milo C. Jones, surnommé le Roi de la saucisse, a fait sa fortune dans le commerce de la saucisse après que la paralysie l'eut terrassé et l'eut privé de l'usage de presque tous ses muscles. Il ne pouvait pas se retourner dans son lit sans aide.

Tant que vous avez confiance en vous-même et que votre intelligence continue à fonctionner

normalement, vous ne pouvez pas ne pas réussir dans n'importe quelle entreprise légitime. Ceci est dit sans commentaires, parce que cela est vrai.

LES PRIX DE LA FARINE DE BLE D'HIVER SUBISSENT UNE HAUSSE

La Chambre Canadienne du Blé autorise une augmentation de 25 cents le boisseau dans les cotations du blé de la Colombie Anglaise, de l'Ontario et du Québec aux moulins en Canada. — La farine augmente de \$1.15 le boisseau

Il y a une quinzaine de jours, la Chambre canadienne du Blé a ordonné des changements dans les prix du blé et de la farine.

Le prix du blé de la Colombie Anglaise, de l'Ontario et du Québec aux moulins en Canada est augmenté à présent de 25 cents par boisseau et la Chambre augmente aussi le prix de gros maximum de la farine de blé d'hiver standard du gouvernement de \$10.10 le baril à \$11.25 le baril, base de f. a. b. wagons Montréal.

Les nouveaux prix

La nouvelle réglementation No 85, dit que les prix qu'on peut obtenir à présent sont les suivants:—
\$2.80 le boisseau, y compris 5 cents par boisseau pour frais de transport, base No 1 Manitoba Northern et No 1 rouge d'hiver d'Alberta en magasins des élévateurs public terminaux, Fort William ou Port Arthur.

\$2.70 le boisseau, y compris 5 cents par boisseau pour frais de transport, base No 1 Durum en magasin des élévateurs publics terminaux, Fort William ou Port Arthur.

\$2.58 le boisseau, y compris 5 cents par boisseau pour frais de transport, base No 1 du printemps, No 1 d'hiver blanc, et No 1 blé d'hiver rouge en magasin à Montréal.

\$2.56 le boisseau, y compris 5 cents par boisseau pour frais de transport, base No 1 blé mélangé d'Ontario et de Québec en magasin à Montréal.

\$2.49 le boisseau, y compris 5 cents par boisseau pour frais de transport, base No 1 blé de qualité commerciale, en magasin à Montréal.

\$2.50½ le boisseau, y compris 5 cents par boisseau pour frais de transport, base No 1 blé de Colombie Anglaise, en magasin à l'élevateur canadien du Gouvernement, Vancouver.

L'échelle pour les qualités inférieures à celles ci-dessus sera la même que celles des ordres du Tribunal relatifs aux paiements comptants à être faits au producteur.

Les prix de gros maximum imposés par le règlement No 69 sont réglementés comme suit:—

1. — Que le standard de la farine manufacturée au Canada pour vente au Canada soit le standard fixé par la Chambre Canadienne du Blé et désigné comme:—

(a) Farine de blé de printemps standard du Gouvernement.

(b) Farine de blé d'hiver standard du Gouvernement.

2. — Que les prix de gros maximum pour la farine, du 31 janvier 1920 jusqu'à nouvel ordre seront:

(a) Farine de blé de printemps, standard du Gouvernement, \$13.15 le baril, base 98 livres net en sacs de jute.

(b) Farine de blé d'hiver, standard du Gouvernement, \$11.25 le baril, base 98 livres net, sacs de jute.

Ces prix sont base f. a. b. wagons Montréal.

3. — Ces prix sont en vigueur depuis le 31 janvier 1920, à minuit et les prix de gros maximum ci-dessus ont autorité légale et toute vente ou achat fait à des prix plus élevés sera considéré et traité comme violation des règlements de la Chambre Canadienne du Blé.

LES SIROPS DE BLE D'INDE SUBISSENT DES AUGMENTATIONS DE 25 à 60 CENTS, SELON LES GRANDEURS DE BOITES

La consommation du sirop de blé d'Inde a beaucoup augmenté probablement par le fait des prix élevés du sucre. Les ménagères commencent à se rendre compte que le sirop de blé d'Inde peut s'employer en place de sucre pour un grand nombre de fins. L'augmentation des prix devait s'en suivre et de fait les cotations se sont élevées de 25 cents à 60 cents la caisse selon la sorte et la grandeur des boîtes. Un nouveau tarif aussi de "fret payé" est annoncé par les manufacturiers. Alors que précédemment le fret, était payé à tous les points du Canada, le nouveau tarif limite le fret payé à 250 livres ou moins, et couvrant la superficie sur la carte limitée à l'ouest et au nord par le Sault Ste-Marie, à l'est jusqu'à Québec et au sud jusqu'à Windsor. Ces nouveaux tarifs de fret payé signifient que les envois faits aux endroits plus éloignés que ces points dans les provinces d'Ontario et du Québec devront payer plus pour leur sirop de blé d'Inde.

LE CINQUANTAIRE DE LA MUTUAL LIFE ASSURANCE CO. OF CANADA.

La compagnie d'assurance "Mutual Life" célèbre cette année le cinquantenaire de sa fondation. Ses premières polices datent en effet du printemps 1870. C'est avec fierté que la compagnie peut regarder en arrière et considérer le demi-siècle de progrès qu'elle vient de parcourir.

L'année 1919 qui vient de se terminer a été particulièrement remarquable par le nombre considérable de polices émises par la compagnie. Ce résultat est attribué en grande partie au fait que le

public a été porté à apprécier plus que jamais les avantages de l'assurance-vie à la suite de la grande guerre et de l'épidémie d'influenza qui a fait de si grands ravages parmi notre population.

Le point le plus important des opérations de l'année dernière consiste dans l'augmentation considérable des bénéfices réalisés, en dépit d'un certain nombre de pertes anormales dues à la guerre et à l'épidémie d'influenza.

Jamais dans l'histoire de l'assurance-vie au Canada il n'a été donné l'occasion de placer des fonds d'une manière aussi avantageuse. Pour l'année 1919 les bénéfices ont atteint le chiffre très satisfaisant de 6.39%.

ORDRE DU TRIBUNAL DE COMMERCE DU CANADA RELATIF AUX MATERIAUX DE CONSTRUCTION

Ottawa, jeudi, le 29 janvier 1920

ARTICLE : Matériaux de construction

LOCALITE : Mesure générale

PRESENTS: W. F. O'Connor, C.R. } Commissaires
James Murdock }

Il ressort de certains articles de journaux et de la correspondance reçue par ce Tribunal que:

1) Certains vendeurs de matériaux de construction concluent que parce qu'ils n'ont pas été avisés personnellement de l'ordre 37 de ce tribunal qui exige entre autres choses la communication à ce tribunal des prix d'achat et de vente de ces matériaux, l'observance de ce règlement n'est pas exigée par la loi;

2) Les renseignements ainsi demandés par ce Tribunal sont déclarés insuffisants pour avoir quelque but pratique;

3) On prétend que l'observance de ce règlement est ennuyeuse et inutile parce que ces vendeurs ne réalisent pas de bénéfices exagérés;

4) Certains de ces vendeurs ont décidé de ne pas se conformer à cet ordre;

5) Beaucoup ne sont pas fixés sur les articles que vise et que comprend ce règlement.

En conséquence le Tribunal déclare:

1) Que ce règlement, ayant été publié pendant trois semaines dans la Gazette du Canada, a, d'après l'article 39 de la loi du Tribunal de Commerce, le même effet que s'il faisait partie de ladite loi et que la non-observance de ce règlement serait une violation de la loi;

2) Que ce règlement a pour objet de procurer au Tribunal les informations suffisantes pour lui permettre de procéder intelligemment à des enquêtes plus approfondies;

3) Que l'observance de la loi est toujours ennuyeuse. Les travaux du tribunal sont nécessaires. Il est chargé par le Parlement de faire ces enquêtes dans l'intérêt du public. Ses enquêtes n'im-

pliquent la culpabilité de personne, mais ses ordres doivent être obéis à la lettre. Que ceux à qui ces demandes s'adressent fassent une déclaration complète et sincère et si les bénéfices ne sont que raisonnables, il sera du devoir du Tribunal de le déclarer. Si les bénéfices sont jugés être exagérés le Tribunal devra remplir son devoir d'une autre façon. Dans tous les cas, tous les intéressés auront grandement l'occasion de s'expliquer ou de se défendre.

4) Que toutes les personnes qui n'observeront pas les règlements de ce tribunal seront passibles des pénalités édictées à ce sujet;

5) Que pour plus ample information de tous les intéressés il est déclaré que ledit règlement No 37 s'applique à tous les producteurs de vendeurs, manufacturiers, négociants de gros au détail, commissionnaires et courtiers compris les articles suivants:

Fondations, Murs, etc.

Briques terre cuite

" sable, chaux

" spéciales

Ciment ou Concret (Blocs ou plaques)

" Portland

Tuyaux pour cheminées et dessus de cheminées

minées

Chaux

Sable

Pierre concassée et gravier

" à bâtir

Plâtre

Lattes (bois ou métal)

Bishopric Board

Beaver

Autres cartons à plâtrer

Plâtre à l'amiante

dur

" de Paris

Magnésie à plancher

Bois Brut

Madriers de pin et d'épinette 4" x 2"

Planches 3 pouces

Longueur de 12 à 16 pieds, qualités 1, 2, 3

Planches de pin et d'épinette 2 pouces

Longueur de 12 à 16 pieds, qualités 1, 2, 3

Planches de pin et d'épinette 1 1/2 pouce

Longueur de 12 à 16 pieds, qualités 1, 2, 3

Planches de pin et d'épinette 1 pouce

Longueur de 12 à 16 pieds, qualités 1, 2, 3

Bois ouvré

Chanteaux, pin, qualités 1 et 2

Lames de plancher, meilleur pin moyen

meilleure épinette, moyenne

Bois franc No 2 2 3/4 x 13/16

Planche à bordure de 6 pouces

(a) Farine de blé de printemps standard du

Garniture de portes de 4 pouces

Manthas d'escalier

Contremarches

Tasseaux d'escalier

Balustres

Noyaux d'escalier

Rampe

Cadres de portes

Cadres de fenêtres (taillés courants)

Portes

Châssis

Vitre et Peinture

Vitre

Peinture blanc de plomb et blanc de zinc

Mastic

Vernis

Vernis à plancher

Enduits imperméables

Produits pour durcir

Toiture

Gazon pour toitures

Couverture préparée

Bloc de bois

" amiante

" asphalte

acier galvanisé

Tribunal de Commerce Relatif aux matériaux

Asphalte

Plomberie

Baignoire

Garnitures de salles de bains

Bvier de cuisine

Articles en plomb et corniches en acier

Tuyaux en fonte

en plomb

acier galvanisé ou zinc

dégout

Lavabo

W. C.

Réservoir à eau pour W. C.

Robinets et vannes

Outils de cuisine

Poêle de cuisine

Tuyaux de poêle

Réservoir à eau chaude

LE CINCQUAENNAIRE DE LA MARCHÉ ASSURANCE

Quncaillerie et Divers

Clous

Charnières de portes

Serrures et boutons de portes

Verrous

Patères

Fils électriques et appareils

Papier goudron simple

Papier de construction

Enregistreur de chaleur

Appareils de chauffage de toutes sortes

Renforts en acier de toutes sortes

Poutres d'acier

ORDRE DU TRIBUNAL DE COMMERCE DU CANADA RELATIF AUX COMBINES.

D. H. C. Davis

Ottawa, le 31 janvier 1920.

SUJET: Combines.
LOCALITE: Mesure générale.
PRESENTS: W. F. O'Connor, C.R., James Murdock, commissaires.

ATTENDU que d'après l'article 4 de la loi des Combines et Prix équitables, ce tribunal a le pouvoir et le devoir de réprimer et d'empêcher la formation et l'exploitation de combines;

ATTENDU que d'après l'article 2 de ladite loi le mot "Combines" tel qu'employé dans ladite loi comporte également les actes de commerce se rapportant à ces combines qui, de l'avis du Tribunal, opèrent ou sont sur le point d'opérer au détriment ou contre l'intérêt du public, consommateurs, producteurs ou autres et doit comprendre:

a) Les mergers, les trusts et les monopoles.
b) Le fait résultant de l'achat, de la location ou de tout autre acquisition par une personne du contrôle ou d'un intérêt total ou partiel dans une affaire appartenant à une autre personne.

c) Tout contrat actuel ou tacite, convention, arrangement ou combinaison qui a ou qui est fait pour avoir pour effet (1) limiter les facilités de transport, de production, de fabrication, d'approvisionnement, de magasinage ou de vente, ou (2) d'empêcher de limiter ou de diminuer la fabrication

ou la production, ou (3) de fixer un prix commun, ou un prix de vente, ou un loyer uniforme, ou un prix uniforme de magasinage ou de transport ou d'augmenter le prix, la location ou le coût de l'article, la location, le magasinage ou le transport, ou (4) d'empêcher ou de diminuer la concurrence

en contrôlant particulièrement, dans un district ou d'une façon générale, la production, la fabrication, l'achat, l'échange, la vente, le transport, l'assurance et l'approvisionnement, ou (5) en restreignant le commerce ou en lui nuisant de toute autre façon.

En vertu des pouvoirs qui lui sont conférés par la loi des Combines et des prix équitables de 1919, par la loi du Tribunal de Commerce et en exécution de son intention exprimée en séance publique le 27 décembre 1919 à Toronto, Ontario, le Tribunal de Commerce arrête le règlement suivant, qui sera connu sous le nom de "Règlement des Combines du Tribunal de Commerce du Canada".

1) Avant la formation d'une combine telle que définie par la dite loi des Combines et Prix équitables de 1919, les intéressés doivent faire à ce Tribunal une déclaration écrite et signée indiquant l'objet, le but et le genre d'opérations que se propose de faire la combine projetée en donnant une preuve satisfaisante pour le Tribunal que cette combine ne sera pas exploitée ou ne semble pas

devoir être exploitée au détriment du public ou contre l'intérêt des consommateurs, producteurs ou autres. A défaut de quoi ladite combine sera considérée par ce tribunal comme devant opérer au détriment du public et contre son intérêt et sa formation sera interdite et prohibée.

2) Toute combine, telle que définie plus haut, créée le ou depuis le 7 juillet 1919, devra fournir les renseignements ci-dessus à ce tribunal avant le 1er mars 1920, à défaut de quoi elle sera passible des mêmes conséquences.

3) Toute combine telle que définie plus haut, créée avant le 7 juillet 1919, devra fournir les renseignements demandés ci-dessus avant le 1er mai 1920, faute de quoi elle sera passible des mêmes conséquences.

4) Toutes les personnes qui ont pris part à la formation de toute combine de ce genre, ou qui sont ou ont été engagées de quelque façon dans leur exploitation, sont soumises à ce règlement, y compris toutes les personnes faisant partie des mergers, trusts, monopoles, conventions de prix uniforme, conventions de prix de vente uniforme. Cependant, la nomenclature de ces genres de combines n'exclut pas de l'application de ce règlement les personnes qui appartiennent à une classe qui n'est pas mentionnée.

5) Ce règlement s'applique à toutes les combines, telles que définies plus haut, qui ont trait à des actes de commerce.

6) Le tribunal peut compléter toute information ainsi obtenue par une enquête publique ou autre, si à son avis les renseignements obtenus sont insuffisants pour ses besoins et en aucun cas aucune personne ou aucune combine ne peut recevoir l'ordre de cesser ou d'abandonner la formation ou l'exploitation à moins que les clauses de la partie I de la loi des Combines et Prix équitables de 1919 n'aient été satisfaites.

7) Dans tous les cas où le contrat, la convention, l'arrangement ou la combinaison (y compris les conventions ou arrangements concernant le prix des articles de commerce) a été imprimé ou rédigé par écrit, copie doit en être remise à ce tribunal dans les délais indiqués au présent règlement avec une liste des noms et adresses des personnes qui ont pris part au contrat à la convention, à l'arrangement ou à la combinaison et lorsqu'ils s'agit de prix ou de loyer, joindre un état indiquant (a) le prix coûtant initial à la partie contractante, (b) les éléments additionnels (détails) qui s'ajoutent au prix initial pour former le prix coûtant total et (c) le prix de vente tel que demandé ou devant être

Les mots "personnes" et "parties" employés ici comprennent les sociétés et les compagnies incorporées, les associés et les directeurs et les officiers des compagnies incorporées.

9) Toutes les personnes, raisons sociales et compagnies incorporées qui sont ou ont été parties dans une combine quelconque sont requises de fournir à ce tribunal aux dates indiquées aux paragraphes 1) 2) et 3) du présent règlement, suivant le cas, les renseignements spécifiés.

10) Ce règlement devra être publié pendant trois semaines dans la Gazette du Canada, après quoi leur non-observation constituera une offense.

W. F. O'CONNOR,
JAMES MURDOCK,
Commissaires.

LES QUALITES EXIGES DE LA TERE BENTHINE

Des recherches élaborées ainsi que d'autres travaux ont déjà été effectués sur la térébenthine dans le laboratoire fédéral, et les résultats de ces recherches ont été publiés dans les Bulletins 79, 211, 235 et 331 de la série officielle du Revenu de l'Intérieur. Un type de qualité de la térébenthine comme substance destinée à la peinture, type basé en grande partie sur les travaux précités, a été préparé et inséré dans la quatrième Annexe de la Loi des falsifications. Les qualités exigées sont:

1. La térébenthine sera entièrement libre d'essence minérale.

2. A moins qu'elle ne soit vendue comme térébenthine de bois, la térébenthine devra absorber au moins 340 fois son poids d'iode (solution et méthode Hubl). Si elle est vendue comme térébenthine de bois, elle absorbera au moins 240 fois son poids d'iode par la même méthode.

3. Le résidu non dissous (non polymérisé) par le traitement de 10cc avec 40cc d'acide sulfurique contenant 20 pour 100 de l'acide fumant, n'excédera pas 10 pour 100 par volume de l'échantillon.

4. L'indice de ce résidu ne sera pas moins que 1.4950 à 20°C.

5. L'indice de réfraction de l'échantillon à 20°C sera entre 1.4680 et 1.4730.

6. La gravité spécifique de l'échantillon à 20°C ne sera pas moins que 0860.

7. Le point d'ébullition initial ne sera pas au-dessous de 150° C., sous une pression atmosphérique ordinaire.

8. Au moins 75 pour cent par volume devra distiller au-dessous de 100° C.

9. Le résidu, après évaporation au-dessus d'un bain de vapeur, n'excédera pas deux (2) pour cent.

Depuis quelques années, les plaintes ont été nombreuses relativement à la qualité de cette substance telle que vendue au Canada et les prélèvements antérieurs ont démontré qu'il y avait souvent falsification. La sophistication a ordinairement consisté dans le mélange de la térébenthine avec du pétrole distillé, cette dernière substance possédant une densité et des points d'ébullition à peu près semblables à ceux de la térébenthine pure.

ECONOMIE D'ESSENCE

par C.-H. Davies.

Un sujet d'une importance considérable pour tous, spécialement par ces temps froids et de basses températures, est, sans contredit, savoir comment obtenir le plus grand nombre de milles par gallon avec votre auto. Il y a cependant maintes conditions qui régissent la distance en milles à obtenir de l'essence pour chaque voiture.

Premièrement: une grande économie peut être faite par les soins que le conducteur de la voiture peut apporter; soit en fermant les gaz lorsque c'est possible, en ne permettant pas au moteur de ralentir trop longtemps aux courbes, soit encore en n'essayant pas de faire fonctionner le moteur avec des conditions de traction trop pénibles ou en ne faisant pas des reprises, en route, sur des ronges trop fortes.

Secondement: Divers mauvais fonctionnements du moteur doivent être promptement éliminés. Les ratés d'allumage ne conduisent sûrement pas à l'économie d'essence. Parfois on trouvera nécessaire, à cause du temps froid ou de quelques particularités de la voiture, d'amorcer le moteur avant de partir, spécialement le matin, quand la voiture est demeurée sur place toute la nuit. En soutirant l'essence pour accomplir cet amorçage on emploie considérablement de l'essence ce qui n'entre pas parfois, en ligne de compte pour le calcul de la distance en milles parcourus.

Néanmoins le bon réglage du carburateur est cause dans une certaine mesure du nombre de milles obtenu; mais il est nécessaire afin d'obtenir le rendement le plus économique du carburateur, que les différents réglages du système d'allumage soient bien établis.

Par temps froid, vous avez dû occasionnellement remarquer des traces d'eau dans l'essence du carburateur. Ceci peut être occasionné par la condensation dû au changement de température. L'eau dans l'essence est chose désagréable et peut devenir sérieux. Il ne coûte guère plus de temps ou d'argent pour s'approvisionner en essence filtrée. La pompe à essence "Bowser" possède un séparateur ou filtre à eau construit à l'intérieur de la pompe pour enlever l'eau et les saletés de l'essence, lorsqu'elle est fournie à votre auto. Il est certainement plus avantageux d'être prudent et de n'acheter seulement que de l'essence filtrée.

L'hiver le moteur doit être gardé dans un garage chaud si possible. On comprendra facilement qu'avec un moteur chaud l'économie d'essence sera plus considérable.

Après avoir expérimenté sur une grande échelle quelle est la meilleure température de fonctionnement du moteur nous avons obtenu pour l'eau une température de 170° F comme étant le degré donnant les meilleurs résultats en ce qui concerne

l'économie d'essence. Par temps froid avec une température de 10° à 20° sous zéro, nous avons trouvé sous le capot recouvert ou quelques parties du radiateur, que la température de l'eau était d'environ 120° F. Pour cette raison on devra recouvrir une partie suffisante du capot ou du radiateur afin d'obtenir une température de fonctionnement de 170° F.

LA TERE BENTHINE, COMME SUBSTANCE EMPLOYEE DANS LA PEINTURE ET LE TERME FALSIFICATION.

Dans le Bulletin no 432 du Laboratoire du Ministère du Commerce d'Ottawa, M. Kilty attire l'attention du ministre sur la note suivante insérée dans le dernier rapport sur la térébenthine, Bulletin no 33 et qui explique pourquoi il s'est trouvé dans l'impossibilité de recommander que des poursuites soient intentées dans le cas de 18 échantillons qu'il se croit néanmoins justifiable de déclarer falsifiés:

"Note. — Le terme falsification, tel qu'employé ici, doit être interprété comme signifiant que l'échantillon ne se conforme pas aux types de pureté de la térébenthine tels que déterminés par l'arrêté ministériel en date du 6 juin 1912.

L'article 21 de la Loi des falsifications, comme il se trouve dans les statuts révisés de 1906, a été intercalé dans cette loi après avoir été pris dans une loi plus ancienne sanctionnée en 1894 et intitulée "loi pour empêcher la vente frauduleuse ou les fausses marques".

L'article 21 se lit comme suit: "Personne ne doit marquer, étamper, ni étiqueter aucun des articles ni aucun colis contenant quelqu'un des articles mentionnés dans la première colonne de la quatrième annexe de la présente loi, des mots "pur", "véritable", ou de tout mot équivalent ni ne peut vendre, ni offrir, ni exposer en vente aucun article ou colis ainsi marqué, étampé, timbré ou étiqueté, à moins que cet article ou le contenu de ce colis ne soit pur dans le sens indiqué à la seconde colonne de ladite Annexe".

On remarquera qu'à moins que l'article n'ait été vendu comme "pur" ou "authentique", les pénalités imposées par l'article 38 (paragraphe 3 de la loi pour empêcher les fausses marques) ne doivent pas être appliquées.

Les échantillons de térébenthine qui ont fait l'objet du dit rapport ont été simplement vendus comme de la térébenthine, et non comme de la térébenthine pure ou de la térébenthine authentique. Il convient d'interpréter le mot térébenthine, employé simplement comme signifiant de la térébenthine pure ou authentique; mais la difficulté technique introduite par la phraséologie spéciale de l'article 21 rend l'intervention judiciaire incertaine et peut-être peu recommandable jusqu'à l'époque où l'on parviendra à obtenir un amendement à cette loi.

LA VIE CHERE N'A QU'UN SEUL REMEDE

Le coût élevé de la vie est le plus grand problème matériel du jour. Pour l'homme à revenu modique c'est une terrible menace, même pour l'homme à l'aise c'est encore une source d'inquiétude continuelle.

Le coût de la vie n'a cessé d'augmenter graduellement depuis vingt ans, mais depuis 1914 cette augmentation est devenue phénoménale.

Il n'y a aucun doute que cet état de choses anormal est dû à la rareté des marchandises dont la production a été suspendue pendant la guerre et aussi au gaspillage qu'elle a suscité d'innombrables quantités de matériaux.

Il faudra remédier et à ce manque et à ce gaspillage avant que le monde redevienne prospère comme en 1914, car sans cela, il est inutile de s'attendre à ce que les prix baissent sensiblement ou même à ce qu'ils restent stationnaires.

Beaucoup de gens qui admettent ces faits, suggèrent pour surmonter la difficulté, d'augmenter les gages, les salaires et les profits dans les mêmes proportions que la hausse des prix. Si cela était possible, l'effet serait le même que de réduire les prix à ce qu'ils étaient avant la guerre. En définitive, cela pourrait bien arriver, mais non pas dans un avenir prochain.

Les "économistes de la lumière du jour", sachant bien qu'ils ne pourraient jamais réussir à forcer les gens à accomplir chacun de leurs actes quotidiens une heure plus tôt que d'habitude, les ont innocemment illusionnés en avançant l'horloge. Ils y ont réussi parce qu'il n'y avait en cela violation d'aucun principe de la nature. Mais nous ne saurions nous leurrer de la même manière sur le coût de la vie. Le fait d'augmenter les salaires sans accroître la production produit simplement une hausse des prix; c'est tourner dans un cercle vicieux.

Que veut réellement dire le coût élevé de la vie? Laissant de côté le camouflage des prix courants, il signifie que, pour satisfaire à nos besoins, il nous faut une plus grande somme d'effort et de travail. Une plus forte production et une plus grande économie semblent être le seul remède.

Il n'est pas dans la nature du commun des mortels d'économiser le bien facilement gagné ni de travailler plus qu'il ne faut pour s'assurer une existence confortable.

Par conséquent, le coût élevé de la vie est non seulement naturel mais même nécessaire à l'heure actuelle. Soumettons-nous de bonne grâce à la brutalité des faits et appliquons-nous pratiquement au travail; c'est notre seule planche de salut.

L'univers s'est livré à une débauche effrénée de destruction et nous devons maintenant en subir les conséquences.

Tendances des prix des lignes de quincaillerie pendant les derniers douze mois

MARCHANDISES		Prix		MARCHANDISES		Prix	
	4 janv. 1919	3 janv. 1920		4 janv. 1919	3 janv. 1920		
Mèches							
Tarière Gilmour, escompte	47½%	17½%					
Tarière Irwin, escompte	15%	prix net					
Courroies, cuir							
Extra, escompte	30%	15-10%					
Standard, escompte	30-10%	15-10-10%					
Lacets, cuir							
Côtés, la lb.	\$1.70	\$2.00					
Coupés, la lb.	2.00	2.40					
Butts							
840	5%	plus 20%					
800	2½%	plus 25%					
838	5%	plus 15%					
808	5%	5%					
804	5%	plus 7½%					
810	prix net	plus 10%					
814	prix net	plus 25%					
Ciment							
le baril	2.80	3.25					
Chaîne, Soudure électrique							
Preuve par 100 lbs, 3/16 inc.	18.00	17.25					
Do ¼ inc.	14.95	15.85					
Do 5/16 inc.	12.55	13.30					
Do ¾ inc.	11.35	10.50					
Barattes, escompte	20%	10% d'augmentation					
Cordes pour châssis							
Nos 8, 9, 10, par lb.	.75	.88					
Fittings							
4 pouces et au-dessous	.45	.70					
4½ pouces et plus	.40	.60					
4 pouces et au-dessous, fil courant	.25	.40					
Meules							
Au-dessus de 40 lbs en 2 pouces d'épaisseur, les 100 lbs.	3.00	3.50					
Charnières, douzaine de paires							
Lourd T, 4 pouces	2.97	2.55					
Do 5 pouces	2.60	3.20					
Do 6 pouces	2.92	3.60					
Do 8 pouces	3.33	4.10					
Lourd strap, 4 pouces	2.43	3.00					
Do 5 pouces	3.00	3.70					
Do 6 pouces	3.24	4.00					
Do 8 pouces	4.38	5.40					
Fer et acier en barres							
Fer en barre commun, par 100 lbs	5.25	4.85					
Fer raffiné, par 100 lbs	5.65	4.50					
Acier doux, par 100 lbs	5.50	4.50					
Acier Sleigh Sea, par 100 lbs	5.50	4.50					
Acier à bandage, par 100 lbs	5.70	4.70					
Fers à repasser							
Potts No 55, la série	2.30	2.25					
Potts No 50, la série	2.40	2.25					
Poignées laquées Potts, la douz.	1.50	1.40					
Lanternes							
Petits globes unis, la douzaine	12.50	12.50					
Grands globes unis, la douzaine	12.50	12.50					
Globes à lanternes							
Petits, la douzaine	1.10	1.10					
Grands, la douzaine	1.10	1.10					
Clous							
Broche, les 100 lbs, prix de base.	5.50	5.20					
Coupés, les 100 lbs, prix de base.	5.85	5.35					
Mastic, Standard							
En vrac en caisses, les 100 lbs.	5.90	5.95					
En vrac en tambours de 100 lbs, les 100 lbs	6.75	6.80					
Etoupe							
Américaine (la-meilleure), la balle	21.00	22.00					
Pétrole, le gallon	21½	24½					
Gazoline, le gallon	.33	.32					
Emballage, belle jute, la lb	.20	.20					
Tuyaux en fer forgé—100 pieds							
¼ et ¾ pouces, noir	5.52	5.13					
½ pouce, noir	7.06	6.84					
¾ pouce, noir	8.97	8.68					
1 pouce, noir	13.26	12.84					
1½ pouce, noir	21.45	20.76					
2 pouces, noir	28.86	27.94					
¼ et ¾ pouce, galvanisé	7.65	7.26					
½ pouce, galvanisé	8.71	8.42					
¾ pouce, galvanisé	11.09	10.81					
1 pouce, galvanisé	16.41	15.98					
1½ pouce, galvanisé	26.54	25.85					
2 pouces galvanisé	35.71	34.78					
Rivets, fer							
Noir et étamé, escompte	25%	37½%					
Culvre, montant ordinaire, anneaux, escompte	plus 30%	plus 5%					
Culvre, anneaux, escompte	plus 50%	plus 40%					
Corde							
Pure Manille, prix de base, la lb.	.28½	.31					
Manille anglaise, prix de base, la lb.	.24	.26					
Sisal, prix de base, la lb.	.25½	.22½					
Coton, ¼ de pouce et au-dessus, la lb.	.74	.81					
Couloirs de sève Eureka, le M.	15.00	16.50					
Culvre à souder, prix de base, la lb.	.64½	.59½					
Poids de châssis							
Plein, la lb.	4.25	3.00					
Par sections, la lb.	5.50	3.75					
Outils agricoles, escompte	17½%	12½%					
Carde de coton							
3 plis, la lb.	.77	.83					
4 plis, la lb.	.81½	.87½					
Fil de fer							
Barbelé, les 100 lbs.	6.25	5.90					
Acier doux, Nos 0-9, les 100 lbs.	6.25	5.25					
Couleurs à l'huile pures							
Rouge vénitien, la lb.	.21	.30					
Jaune de chrome, la lb.	.53	.55					
Ocre doré, la lb.	.30	.32					
Noir pour enseignes, la lb.	.40	.40					
Blanc de plomb, pur, les 100 lbs.	17.80	17.85					
Huile de lin							
Brute, le gallon	1.70	2.80					
Bouillie, le gallon	1.70	2.83					
Peinture							
Prête, mélangée, blanche, le gal.	4.30	5.05					
Prête, mélangée, couleurs, le gal.	4.05	4.80					
Prête, mélangée, pour plancher, le gallon	3.40	4.00					
Térébenthine, le gallon	1.10	2.55					
Déchets de coton							
Blancs, la lb.	.21	.21					
De couleur, la lb.	10½-16½	.09-.15					

Tôle en feuille	Prix					
	1er août 1914	1er août 1918	9 nov. 1918	4 janv. 1919	3 janv. 1920	
Noire, les 100 lbs.						
No 10	\$2.45	\$10.00	\$.....	\$7.50	\$.....	
12	2.50	10.10	9.60	7.35	
14	2.25	7.90	8.40	7.25	0.50	
18-20	2.40	7.55	8.30	7.30	6.85	
26	2.55	7.65	8.40	7.40	6.95	
28	2.70	7.75	8.50	7.50	7.05	
Galvanisée, les 100 lbs.						
No 14	2.80	8.35	10.85	8.15	7.95	
18-20	3.20	8.60	11.10	8.40	8.25	
26 U.S.	3.55	8.90	11.40	8.70	8.55	
28 U.S.	3.90	9.20	11.70	9.00	8.85	
10% onces	4.20	9.50	12.00	9.30	9.25	
Soudure						
Stricte, la lb.	.21½	.55½	.47	.38	.34½	
Garantie, la lb.	.23	.60	.50	.40	.35½	

IMPORTONS DAVANTAGE DE LA MERE-PATRIE

(Suite de la page 71.)

Nous arrivons maintenant à un fait digne de remarque. Nous sommes supposés donner aux fabricants anglais une préférence sur les fabricants américains d'environ 1/3 des droits de douane. Mais en réalité est-ce bien cela que nous faisons actuellement? Me croira-t-on si je dis qu'au contraire nos règlements de douane ont actuellement supprimé complètement cette prétendue préférence en faveur de la Grande-Bretagne et l'ont remplacée par une préférence en faveur des Etats-Unis? Prenons le cas du commerçant dont j'ai parlé plus haut. Si les droits sont de 30%, avec un taux de préférence d'un tiers, nous supposerons naturellement qu'il aura à payer \$3,000 s'il achète aux Etats-Unis et \$2,000 seulement s'il achète en Grande-Bretagne. C'est bien là le but du tarif de préférence. Mais qu'arrive-t-il actuellement? Bien que les deux achats représentent exactement la même somme en monnaie canadienne, si le commerçant achète aux Etats-Unis, il ne paye les droits que sur \$8,333, tandis que s'il achète en Grande-Bretagne, il paye les droits sur \$13,900. D'après les règlements du Ministère des douanes, la livre sterling est supposée valoir \$4.86½, bien que sa valeur réelle soit beaucoup moindre. Si l'on considère le

taux que nous avons supposé, les factures de marchandises anglaises sont augmentées arbitrairement et faussement de 39% au-dessus du montant réel payé en monnaie canadienne. Nous déclarons patriotiquement que nous accordons une préférence de 33% à la mère-patrie, tandis que nous la surchargeons de 39%. D'un autre côté, le Ministère des douanes avec le même arbitraire suppose que le dollar américain ne vaut pas plus que le dollar canadien. En surchargeant les droits dans un cas et en les réduisant dans l'autre, nous donnons à l'exportateur américain une préférence très appréciable sur son concurrent britannique et nous nous étonnons ensuite que nos importations d'Angleterre n'augmentent pas comme elles le devraient et que le change de la livre sterling est si bas.

Il était très raisonnable d'adopter pour les opérations de douane la valeur nominale de la monnaie des différents pays, lorsque la valeur réelle de ces monnaies était aux environs du pair. C'est ce qui s'est pratiqué aux Etats-Unis tout comme au Canada. Cependant, la situation est complètement changée aujourd'hui. En négligeant de reconnaître la valeur actuelle de la livre sterling et du dollar américain, on combat la préférence en faveur de la Grande-Bretagne, dont on fait profiter les Etats-Unis à son détriment, on fait augmenter la prime sur New-York et abaisser la valeur de la livre ster-

Table Alphabétique des Annonces

American Pad & Textile	10	Chamberlain Medicine	65	Goodyear Tire & Rubber	8-9	Morrow Screw & Nut Co.	22
Assurance Mt-Royal	72	Channell Chemical, Couverture		Gutta Percha & Rubber Co.	5	Mutual Life	74
Banque d'Epargne	39	Charbonneau Ltée.	64	Gunns Ltd.	60	Northern Electric	7
Banque Molsons	70	Couillard, A.	72	Hamilton Stove & Heater Co., Ltd.	14-15	Nova Scotia Steel Co.	24
Banque Nationale	70	Cie d'Assurance Mutuelle du Commerce	72	Hébert, L. H.	16	Office Specialty	26
Banque Provinciale	70	Connor & Son	20	Imperial Tobacco	29	Old City Mfg. Co.	55
Barnett	18	Connors Bros.	63	Jonas & Cie, H.	56	Oneida Community, Couverture	
Bailey & Sons	6	Clark, Wm.	63	King Paper Box	66	Ottawa Paint Works, Couverture	
Bates & Innes	67	Cluett, Peabody	26	Kribs	16	Paquet & Bonnier	72
Berry Bros.	10	Côté & Lapointe	54	Lamontagne Limitée	13	Phonographe Casavant	27
British Colonial Fire	72	Dennis Wire	20	La Prévoyance	72	Pigeon & Lymburner	54
Brodeur, A.	54	Disston Saw	12	Leslie & Bros.	18	P. Poulin & Cie	54
Brodie & Harvie	54	Dominion Battery	3	Lewis Bros.	23	Ramsay & Son	21
Brandram-Henderson, Couverture		Dom. Cannery Ltd.	58	Liverpool-Manitoba	72	Robinson, C. E.	66
Bureau du Shérif	41	Dom. Corrugated Steel Pipe	12	London Bolt	24	Schultz Mfg. Co., Ltd.	24
Burrow Stuart Milne	25	Dom. Linseed Oil	17	London Gaz Power Co.	4	Sherwin-Williams	19
Canada Foundries	54	Duffy, J. J., & Co.	64	L'Université de Montréal	69	Stauntons, Ltd.	22
Canada Life Assurance Co.	72	Eddy, E. B., & Co.	64	Mathieu (Cie J. L.)	62	Still Mfg. Co.	22
Canadian Milk Products	61	Exposition de Québec	27	Maxwells Ltd.	18	St. Croix Soap	54
Canadidan Nat. Carbon	28	Fairbank, N.-K.	62	Montbriand, R.	72	St. Lawrence Flour Mills	53
Canadian Polishes Ltd.	60	Fontaine, Henri	54	McArthur, A.	18	Simms	6
Can. Postum	51	Frost Steel	4	Macdonald	59	Sun Life of Canada	72
Canadian Salt	43	Gagnon, P. A.	72	Manufacture de Scies de Lévis	26	Steel Trough & Mch.	24
Canadian Veneering Co.	24	Garand, Terroux & Cie	72	Montreal Biscuits Co.	62	Trudel & Guillet	54
Carnation Milk	65	Gendron Mfg.	18	Morrisette, N.	60	Western Ass. Co.	72
Cowan & Co.	57	Gillette Safety Razor	11				
		Glidden Varnish	21				

ling. C'est là l'une des causes de l'effondrement possible du change britannique dont nous sommes menacés. Le Ministère des douanes devrait décider immédiatement que la livre sterling sera comptée à sa valeur actuelle et que les droits d'entrée sur les factures des Etats-Unis seront payables par traites sur New-York et non en monnaie canadienne. Si le ministère veut éviter d'indiquer au jour le jour le taux du change, il peut aussi convenir d'accepter le paiement des droits sur les marchandises anglaises en traite sur Londres. Il faut trouver immédiatement un remède, cela est essentiel pour la sécurité de la nation et ce sera en tous cas un acte de justice. Les intérêts de la mère-patrie et ceux du Canada sont les mêmes dans ce cas et nous pouvons faire beaucoup en nous aidant mutuellement.

La solution définitive de nos questions de change réside dans la consolidation de l'Empire, de sorte que chaque partie doit donner son plein rendement pour fournir les matières premières, les produits alimentaires et autres articles dont ont besoin les autres parties et alors toutes les parties de l'Empire en trafiquant entre elles, rendront l'Empire et tous ses membres prospères et indépendants au point de vue commercial."

L'OPINION D'UN SPECIALISTE

La lecture d'une revue corporative est indispensable

L'utilité des organes corporatifs étant reconnue de tous, à peu près, d'où vient cependant que tant de personnes négligent de lire un journal consacré aux intérêts de leur profession? Elles sont les premières à en reconnaître la nécessité, elles partagent les excellentes raisons qu'on leur fournit à cet égard, et pourtant l'abonnement, qui devait être pris aujourd'hui, ne l'est pas encore quand on repasse deux ans après? Pourquoi cette inconcevable abstention?

Les prétextes les plus futiles sont mis en avant. L'un se plaint de la difficulté des affaires, l'autre de la cherté de la vie, celui-ci déclare qu'il n'a pas le temps de lire, celui-là qu'il est débordé de commandes et n'a pas besoin de perfectionner des méthodes qui lui valent déjà trop de travail. Il est facile de réduire à néant d'aussi pauvres arguments. Ce n'est pas une dépense variant de deux à trois dollars par an qui peut grever le budget d'une entreprise quelconque, d'autant plus que parmi les centaines d'idées et de renseignements fournis par la publication, plusieurs sont de nature à recevoir une application remboursant au centuple le prix de l'abonnement.

En réalité, d'ailleurs, toutes ces raisons dissimulent généralement le désarroi des affaires. L'homme débordé ne l'est que par des détails insignifiants, qui lui font perdre de vue la gestion pra-

tique et expéditive de son commerce. Le surmenage, dont il se prétend la victime, provient justement de ce qu'il n'adopte aucun plan, de ce qu'il ne procède d'aucune méthode, se contentant de suivre les déterminations que lui inspirent les circonstances variables et contradictoires de chaque jour. Alors qu'il pourrait être le maître des événements, il n'en est que l'esclave, l'esclave harassé, titubant sous le poids d'un fardeau mal équilibré. C'est à celui-là surtout que serait nécessaire la lecture d'un journal corporatif. Il ignore tout de l'organisation commerciale et aurait grandement besoin d'en commencer l'étude afin de remonter le courant qui l'emporte et d'échapper à l'inéluctable naufrage que ses manoeuvres incohérentes lui préparent.

Le commerçant pratique et moderne dédaigne ces vains prétextes. Depuis longtemps, il apprécie les services que lui rend son journal corporatif et ne considère pas comme du temps perdu les instants qu'il consacre à sa lecture. Il étudie attentivement toutes les idées, toutes les réformes, tous les projets qu'on y préconise; examine et pèse les arguments fournis, pour les accepter ou les repousser suivant l'opinion qu'il s'en fait et surtout selon la possibilité d'adaptation qu'il y voit pour son cas personnel. Vous ne l'entendrez jamais rejeter une méthode parce que cela bouleverserait ses habitudes; il met au contraire un point d'honneur à adopter les nouveautés marquant une étape dans la voie du progrès, dussent toutes ses habitudes en être modifiées. Il fouille les annonces, essaye de découvrir "l'occasion avantageuse", le produit ou l'objet sur le point d'être lancé qui sera à la mode la saison prochaine, afin d'être le premier à le vendre et à profiter de l'engouement général. Il sait qu'une simple ligne peut le mettre sur la voie d'une combinaison avantageuse, il la cherche patiemment et souvent la trouve.

Silvain ROUDES,

(L'Alimentation Nouvelle)

LA CIE J. CADIEUX LIMITEE

Les pâtes alimentaires — macaroni, spaghetti et vermicelle — de la Cie J. Cadieux, Limitée, de Montréal, dont la réputation de produits supérieurs n'est plus à faire, sont vendues par McLaren Imperial Cheese Limited qui en assure avec succès la distribution parmi le commerce de détail.

Dans notre numéro du 6 février, à la page 13, nous publions une annonce de cette compagnie bien connue et une inversion malencontreuse nous les faisait présenter comme les représentants de McLaren Imperial Cheese, Limited, alors que c'était le contraire qu'il eût fallu indiquer. C'est avec empressement que nous rétablissons l'ordre de ces noms pour la connaissance de nos lecteurs.

La Banque d'Épargne de la Cité et du District de Montréal

SOIXANTE-TREIZIÈME RAPPORT ANNUEL

Montréal le 9 février 1920.

L'assemblée générale annuelle de la Banque d'Épargne de la Cité et du District de Montréal a été tenue ce midi.

Le président, l'honorable Raoul Dandurand, était au fauteuil et M. A.-P. Lespérance, gérant général, agissait comme secrétaire.

Le rapport et les états annuels furent lus et dûment adoptés ainsi qu'un vote de remerciement aux directeurs, officiers et employés de la Banque.

Le même bureau d'administration fut réélu, et à une assemblée subséquente du Bureau, l'hon. Raoul Dandurand fut élu président; M. Richard Bolton, vice-président pour l'année courante.

Aux Actionnaires,

Montréal, le 9 février 1920.

Messieurs :

Vos administrateurs ont le plaisir de vous soumettre le Soixante-treizième rapport annuel des affaires de la Banque et le résultat de ses opérations durant l'année expirée le 31 décembre 1919.

Les profits nets de l'année ont été de \$240,590.01, auxquels il faut ajouter le solde reporté du compte de Profits et Pertes de l'année dernière, soit \$243,942.90, ce qui forme un ensemble de \$484,532.91. Sur cette somme il a été payé quatre dividendes trimestriels à nos actionnaires, \$5,100.00 à diverses oeuvres charitables et philanthropiques, ce qui laisse au crédit du compte de Profits et Pertes un solde de \$280,222.27.

Pour la commodité de nos clients du quartier de Maisonneuve, une nouvelle succursale de la Banque a été ouverte à l'angle des rues Lassalle et Adam.

Suivant la coutume une inspection fréquente et complète des livres et de l'actif de la Banque a été faite durant l'année.

Le rapport des vérificateurs et le bilan sont maintenant devant vous.

R. DANDURAND,
Président.

ÉTAT DES AFFAIRES DE LA BANQUE D'ÉPARGNE DE LA CITE ET DU DISTRICT DE MONTREAL

Au 31 Décembre 1919

ACTIF

Espèces en caisse et dans les Banques	\$ 6,782,375.97	
Obligations des Gouvernements Fédéral et Provinciaux	10,719,634.06	
Obligations de la Cité de Montréal et autres valeurs municipales	14,903,708.07	
Obligations de municipalités scolaires	497,236.33	
Autres obligations et effets	1,414,028.97	
Valeurs diverses	218,801.15	
Prêts à demande et à courte échéance garantis par des valeurs en nantissement	9,624,052.67	
Fonds de Charité, placé sur obligations municipales, approuvées par le Gouvernement Fédéral	180,000.00	
		\$44,339,837.22
Immeubles de la Banque (bureau principal et seize succursales)	\$750,000.00	
Autres titres	65,014.27	815,014.27
		<u>\$45,154,851.49</u>

PASSIF

AU PUBLIC :—		
Montant dû aux déposants	\$40,213,589.14	
Montant dû au Receveur-Général	1,354,920.36	
Montant dû au Fonds de Charité	180,000.00	
Montant dû à comptes divers	277,549.72	
		\$42,026,059.22
AUX ACTIONNAIRES :—		
Capital (souscrit \$2,000,000), versé	\$1,498,570.00	
Fonds de Réserve	1,350,000.00	
Profits et Pertes	280,222.27	3,128,792.27
		<u>\$45,154,851.49</u>

Pour le Conseil d'Administration.
R. DANDURAND,
Président.

A.-P. LESPERANCE,
Gérant Général.

RAPPORT DES VERIFICATEURS

Ayant obtenu toutes les informations et explications que nous avons demandées, et ayant constaté l'exactitude des valeurs en caisse et examiné les valeurs détenues en nantissement pour emprunts à demande et à terme et celles représentant les placements de la Banque et ayant examiné le bilan ci-haut et l'ayant comparé avec les livres du Bureau Principal et avec les rapports certifiés des succursales, nous sommes d'opinion que toutes les opérations de la Banque ont été faites dans la limite de ses pouvoirs et que le bilan est rédigé de façon à donner une idée vraie et juste des affaires de la Banque, ainsi que démontré par les livres de la Banque.

A. CINQ-MARS, C.A.
C.-A. SHANNON, L.I.A.,
Vérificateurs.

Montréal, 5 février 1920.

LA CONSTRUCTION

BAIE DES CHALEURS

Soumissions demandées pour la construction d'un moulin à pulpe sulfurée. Les plans et spécifications seront prêts le 12 février. Soumissions reçues par Arthur Sande, ingénieur, 313-15 édifice Lister, Hamilton, Ont., jusqu'au 15 février. Construction d'un moulin d'une capacité de 200 tonnes de pulpe et de 150 maisons d'habitation.

BATISCAN STATION

Construction de 30 logements, valeur \$75,000. Propriétaires: Price Bros., Ltd., Batiscan. Les travaux commenceront cet été.

CHICOUTIMI

Résidence de Adélarde Dufour, détruite par le feu. Perte \$2,000. La reconstruction n'est pas encore décidée.

COATICOOK

La Compagnie Belding Paul Corticelli Silk étudie l'érection d'une fabrique de soierie.

DRUMMONDVILLE

Le Conseil municipal doit commencer sous peu la construction d'un hôpital.

Manufacture de pneus d'automobiles, \$1,000,000, pour la Jenkes Spinning Co., Ltd., Pawtucket, R.-I., E.-U. Les entrepreneurs généraux sont Loomis-Dakin Co., Ltd., de Sherbrooke, qui feront tous les travaux. La toiture, la plomberie et la quincaillerie ne sont pas ordonnées.

GRANBY

Sheridan Bros. & A. J. Monty se proposent de construire un garage et une salle de vente. Le site est acheté.

GRAND'MERE

P. T. Légaré, Ltée, de Québec, ont fait préparer les plans d'un magasin au coût de \$12,000.

Des plans ont été préparés pour un magasin de \$15,000, pour J. M. E. Marcotte.

La Laurentide Co., Ltd., se propose de construire 40 maisons ouvrières d'un valeur de \$80,000. Les travaux doivent commencer à l'été.

HULL

Réparations aux cellules du poste de police.

LOUISEVILLE

Réparations à l'église, au montant de \$230,000. Contrats donnés pour les bancs et la menuiserie intérieure. Installation électrique et chauffage à placer plus tard.

MONTREAL

Construction de résidences sur l'avenue des Belges, par John H. Hand, 4865 Sherbrooke Ouest. Le terrain est acheté, les travaux commenceront au printemps.

Addition aux entrepôts de la Canadian Packing Co., Ltd., rue Mill, \$4,200. Fondations en voie d'exécution.

MM. Lockwood Greene & Co. of Canada, Ltd., 285 Côte du Beaver Hall, demandent immédiatement des prix pour 576 madriers de 12" x 16" 19' de long, 150 morceaux de 10" x 14", 19' de long, 350,000 pieds B.M. 3" x 8", 16' de long en multiples de 8

pieds, ainsi que 300,000 pieds B.M. d'épinette 4" x 8"; livraison f.o.b., wagons Lewiston, Maine, via G. T. R.

Garage et station de service, \$4,000, au No 439 rue Joliette, pour Victor Coulombe, 603 rue Craig Est. Permis demandé au Conseil municipal.

Ecole St-Jacques, rues de Montigny, Sanguinet et Marie-Louise. Le secrétaire du district centre a demandé au bureau central des Ecoles Catholiques d'envisager la construction de cette école pour cette année.

La Cie de la Bourse de Montréal a acheté les immeubles qui séparent le bâtiment actuel de la Bourse de la rue Notre-Dame. L'immeuble actuel sera démoli et un bâtiment moderne à un étage sera construit sur le nouvel emplacement.

La Cité de Montréal demande des prix pour:

3 robinets de compression d'eau, 1/2";
3 robinets de compression d'eau, 3/4";
10,000 pieds de pin brut, 3, 2" x 10",
12 à 16 pieds;

10,000 pieds d'épinette marchande,
1" x 4", 12 à 13 pieds;

500 pieds quart de rond, 1 1/2" pin;
200 pieds quart de rond, 1 3/4" pin;
150 feuilles de tôle galvanisée, 36 x
96.

Gérant des achats: L. O. Plon.

Agrandissement de l'école "Cherrier", pour y faire une quinzaine de classes et des logements pour les instituteurs. L'architecte sera désigné d'ici une quinzaine de jours.

Le Gouvernement provincial a acheté le bloc situé sur la rue Notre-Dame, entre St-Vincent et St-Gabriel, pour y faire construire les tribunaux de police. Coût: \$2,000,000.

Projet de construction d'un théâtre de 3,100 sièges, \$500,000 par la Famous-Players Canadian Corp., de Toronto.

Construction d'une maison à appartements de 40 logements sur l'avenue du Parc \$70,000, pour Duquette et Patenaude, 339 Boulevard St-Joseph qui sont prêts à recevoir les prix pour tous matériaux. Les travaux viennent de commencer.

Projet de construction d'un garage public par P. X. Lenoir, 161 rue St-Denis. Autorisation demandée à la Cité. Travaux devant commencer le 1er mai.

Projet de construction d'une fabrique de formes par Robin Frères, 135 Carrière Rd. Les propriétaires achèteront la brique, le sable, le ciment et

tous les matériaux. Travaux d'excavation devant commencer le 1er avril.

Contrat accordé à D. Shefler & Sons, 348 St-Urbain pour l'aménagement d'un nouveau magasin devant être occupé par une succursale de la Service Tobacco Shops Limited.

La fabrique de carrosserie de N. Blain, 68 rue Casgrain a été récemment détruite par un incendie. Pertes: plusieurs milliers de dollars.

L'établissement de la St. Lawrence Welding Co. Ltd., 138-140 rue des Inspecteurs a été complètement détruit par le feu. Perte: \$35,000.

Contrat accordé à D. Shefler & Sons, 348 St-Urbain pour l'aménagement d'un magasin au coin de Craig et de St-Laurent, pour la Tobacco Shops Ltd. Les entrepreneurs recevront les sous-contrats et les prix pour matériaux en avril.

Contrat accordé à D. Shefler & Sons, 348 St-Urbain pour l'aménagement d'un magasin rue Peel, juste en-dessous de Dorchester, pour la Tobacco Shop Ltd. Les travaux commenceront en mai. Les entrepreneurs recevront les prix pour les matériaux et les soumissions pour les sous-contrats en avril.

La fourniture de toutes les fixtures en acier pour la voûte de sûreté construite par la Cité de Montréal, a été confiée à la Office Specialty Mfg. Co., Ltd., 81 rue St-Pierre, au prix de \$15,000.

La Banque de Montréal se propose de construire une succursale au coin des avenues Outremont et Van Horne. Les travaux commenceront probablement au printemps.

Un syndicat formé par James E. Wilder, 325 rue Bleury, se propose d'ériger un édifice de 10 étages pour bureaux et manufacture, au coût de \$500,000, au coin des rues Bleury et Mayor. Les propriétaires sont en négociations pour le terrain.

Construction d'écuries sur la rue Champlain, pour la Montreal Dairy Co., 290 Papineau. Travaux à la journée en voie d'exécution.

Projet de construction d'un garage privé sur le chemin Ste-Catherine, à Outremont, par C. A. Prévost, 220 Chemin Ste-Catherine.

Bureau et entrepôt \$126,000, rue Mayor, pour la Canadian Amusement Co. Fondation en concrète, par la MacArthur Concrete Pile & Foundation Co., 10 Cathcart.

Si vous éprouvez quelque embarras
dans vos achats

CONSULTEZ

les annonces du

PRIX COURANT

et écrivez aux annonceurs

LES TRIBUNAUX

JUGEMENTS EN COUR DE CIRCUIT

A. Ashegold vs R. P. Baurash, \$14.
 W. Daoust vs Morris Genls., \$29.
 G. Hamel vs Damase Bourget, \$14.
 Vve J. B. Lamoureux vs Vve J. Char-
 ron, \$85.
 A. Brisebois vs Jos. Desjardins, \$26.
 M. P. S. Corp. vs Nap. Fullum, \$23.
 C. Lassonde vs C. E. Richer, \$15.
 C. A. Johnsno vs Mme W. B. Gilmour
 et vir., \$32.
 A. Leboiron vs Jos. Blais Jr \$66.
 E. Pigeon vs Ls Fignore, \$12.
 R. Ladouceur vs Mathias Cantin, \$31.
 R. Ladouceur vs J. A. Belleau, \$31.
 J. S. C. Morin vs Mme Sylva Naud
 et vir., \$27.
 A. Mathieu vs C. G. Herbert, \$11.
 B. Austin vs Ullice Daloine, \$27.
 P. L. Désaulniers vs Zenon Latour,
 \$21.
 Goodwins, Ltd. vs Paul Johnston, \$46.
 B. Neilson vs H. P. Davies, \$25.
 A. Renaud vs D. J. Demers, \$32.
 J. St-Onge vs A. Goyette, \$50.
 M. Morantz vs X. Schlein, \$18.
 J. Garmaise vs Alex. Bélanger, \$12.
 J. Garmaise vs Mme E. Corsin, \$13.
 J. Garmaise vs T. L. Joubert, \$24.
 J. Garmaise vs A. Larose, \$27.
 A. Drouin & Cie vs F. Latreille, \$19.
 A. Drouin & Cie vs A. Moreau, \$15.
 Cohen, Ltd. vs Vve E. Lamarre, \$18.
 Chapleau & Gauthier vs Vve Jos. Mo-
 nler, \$19.
 Vve E. St-Onge vs A. Lamoureux,
 \$25.
 C. Lamothe vs O. Laurin, \$16.
 C. Lamothe vs P. Benoit, \$59.
 H. Grenon vs P. Marion, \$12.
 J. G. Benoit vs T. D. Emmet, \$10.
 Can. Hospital Supply Co. vs J. B.
 Mandeville, \$11.
 F. X. Borduas vs Wilfrid Richard,
 \$17.
 Wm. Rennie Co., Ltd. vs Alphonse
 Ferrard, \$48.
 M. Zelicovitz vs Harry Blauk, \$84.
 J. O. Pesant vs E. A. Meyette, \$74.
 J. A. Handfield vs Evariste Barbeau,
 \$56.
 J. N. Boyer vs M. T. Co., \$75.
 A. Cousineau vs Ernest Clément, \$50.
 L. Godin vs Olier Sauriol, \$45.
 Vve I. Beatty vs Wm. Collum, \$83.
 J. Brassard vs H. C. Simmons, \$27.
 Alex. Bremmer, Ltd. vs G. Ruggi &
 W. Granugna, \$78.
 Birch & Drouin vs A. Leduc, \$15.
 J. B. Mandeville vs E. Benoit, \$22.
 S. Malo et al. vs Vve Jos. Hébert, \$62.
 A. Senzilet vs Jos. Labovitch, \$32.
 G. Aubry vs Art. Chevalier, \$14.
 J. Brisson vs Emile Charron, \$25.
 E. J. Taillon vs W. Béliveau, \$45.
 A. Martel vs California Fruit Story,
 \$10.
 G. Cardinal vs Horace Puet, Cartier-
 ville, \$50.
 R. Bernomove vs Stephen. Lachne,
 \$39.
 C. P. Rice et al. vs R. G. Auster, St-
 Lambert, \$25.
 T. Lord vs Gordon Ewing, Lakeside,
 \$12.
 J. Curotte & Fils vs Jos. Jacob,
 Caughnawaga, \$15.
 M. Moody & Sons vs Alb. Loisselle,
 Bedford, \$26.
 A. Drouin & Cie vs Eug. Desroches,
 St-Lin, \$40.

J. A. Boisvert vs Wilfrid Deschamps,
 \$35.
 P. M. Beaudoin vs Omer D'Allaire,
 \$17.
 P. M. Beaudoin vs J. O. Limoges, \$16.
 J. A. Charlebois vs Horm. Dubois,
 \$16.
 J. Martel vs Francis Jones, \$99.
 C. Roy vs Oliva St-Jacques, \$78.
 D. L. Beaudin vs E. Brunelle, \$64.
 J. Duchesneau et al. vs Alf. Aubé, \$21.
 C. W. Lindsay, Ltd. vs W. G. Porters,
 \$35.
 F. X. Dumoulin vs Philippe Demers,
 \$79.

JUGEMENTS EN COUR SUPÉ- RIEURE

Can. Hospital Supply Co., Ltd. vs M.
 A. Lafrance, Montréal, \$133.
 E. Desmarais vs J. J. Langevin, Mont-
 réal, \$177.
 W. Daoust vs Wilf. Peplin, Montréal,
 \$100.
 Rose David vs J. O. Bastien, Mont-
 réal, 1ère classe.
 Collège Ste-Marie vs Louis V. Label-
 le, Montréal, \$200.
 J. G. Benoit vs A. E. Côté, Montréal,
 \$662.
 J. L. K. Laflamme vs "La Presse",
 Montréal, \$500.
 J. R. Carreau vs Michel, Montréal,
 \$767.
 M. Messier vs J. R. Carreau, Mont-
 réal, \$589.
 S. T. Poirier vs J. Ulric Matte, Mont-
 réal, \$160.
 Rémi Crevier vs Godfroi Pelletier,
 Montréal, \$754.
 A. Gamache vs D. Tremblay, Trois-
 Rivières, \$144.
 H. Fortier Cie, Ltée vs A. Stillwell,
 Rougemont, \$104.
 Abbott Bros. vs Mlle C. L. M. Mer-
 cier, Montréal, \$21.
 Dr N. Décarie vs J. E. Desjardins,
 Montréal, \$100.
 Fontaine & Labelle vs Succ. Hon.
 Trefflé Berthiaume, Montréal, \$1-
 230.
 Victoria Electric Co., Ltd vs Wm.
 Karmour, Armour Brothers, Mont-
 réal, \$100.
 B. Benoit vs Jos. Myette, Montréal,
 \$176.
 J. H. Coley vs L. Frank Hogan, Mont-
 réal, \$552.
 Varyland Co., Ltd. vs Céliandre David,
 Montréal, \$146.
 Louise Vallières vs Edm. Larivière,
 Lachine, \$400.
 Volunter Loan Syndicate vs Myer
 Bortz, Isidore Sulovey, Montréal,
 \$104.
 Hector Dupuy vs Geo. Bélanger,
 Montréal, \$156.
 Jos. Cloutier vs J. B. Allard, Mont-
 réal, \$200.
 Meigs Pulpwood Co., Inc. vs Henri de
 Lorimier, Montréal, \$102.
 Gingras & Frères vs Alex. Lalr, Mont-
 réal, \$264.
 Agnès Bélanger vs Delphis Caron,
 Montréal, 1ère classe.
 C. E. Hort vs Succ. Harold Gilbert
 Williams, Montréal, \$250.
 L. S. Baril vs J. B. Quintin, Montréal,
 \$500.
 Toronto Hat Lining Co. vs Old En-
 gland, Ltd., Montréal, \$133.
 Siméon Hamelin vs Ida Demers,
 Montréal, 1ère classe.
 W. B. Dufort vs Royal Lytle, A. A.
 Hastie, Montréal, \$243.
 J. O. Leval vs Evariste Proulx, Jo-
 lette, \$353.

Elodie Daoust vs Z. Daoust, Montréal,
 \$21.
 Renaud & Giroux vs Oslas Galler,
 Montréal, 4ème classe.
 Ferdinand Ouellette vs Furness
 Withy & Co., Ltd., Montréal, \$500.
 Horn. Miller vs Jos. White, Mont-
 réal, \$134.
 X. Paquette vs Montreal Ship Lining
 Co., Ltd., Montréal, \$335.
 J. B. Bérard vs Albert Tessier, Mont-
 réal, \$206.
 Armstrong Whitworth of Can., Ltd. vs
 A. W. Sinnamon, Montréal, \$116.
 P. A. Desgroselliers vs Ed. Larin,
 Montréal, \$1,850.
 Geo. Robert vs Eug. Patenaude, Mont-
 réal, \$279.
 F. X. Robillard vs Anna Moreau dit
 Duplessis et vir., Mme J. A. Gué-
 nette, J. A. Guénette & Cie, Mont-
 réal, \$117.
 J. P. B. Casgrain vs Sam. Hyantis,
 Montréal, \$9,466.
 Morin Garage vs E. E. Léger, Adélar
 Forget, Montréal, \$103.

VENTES PAR HUISSIER

Rosaire Daoust vs Mme E. Dallaire,
 16 février, 1 p.m., 517 Ontario,
 Mais, Trudeau.
 L. C. Pelletier et al. vs Wilf. Prévost,
 17 février, 2106 St-Jacques, Tru-
 deau.
 L. J. Bourbonnière vs Greater Mon-
 treal Land & Inv. Co., Ltd., 16 fé-
 vrier, 10 a.m., 3868 Lajeunesse,
 Dockstader.
 Légaré Auto & Supply Co., Ltd. vs A.
 Mickley, 14 février, 10 a.m., 1545
 St-Laurent Robitaille.
 M L. H. & P. Co. vs P. Boudreau, 13
 février, 10 a.m., 47 Couvent, Lafran-
 ce.
 Damase P. Prieur vs Alex. Pelletier,
 13 février, 1 p.m., 215 Hôtel de Vil-
 le, Coutu.
 D. Baril vs A. Carrière, 13 février,
 10 a.m., 619 Bellechasse, Rochon.
 C. Simovitch vs A. Kapusta, 13 fé-
 vrier, 10 a.m., 462 Rivard, Robitail-
 le.



UNE SESSION

de la Cour du banc du roi ayant judi-
 cation criminelle dans et pour le
 district de Montréal, se tiendra au
 Palais de justice, en la Cité de Mont-
 réal,

Le lundi, premier jour de Mars,
 prochain à DIX heures du matin.

EN CONSEQUENCE, je donne avis
 public à tous ceux qui auront à
 poursuivre aucune personne mainte-
 nant détenue dans la prison commune
 de ce district et à toutes les autres
 personnes qu'elles y soient présentes.
JE DONNE AVIS AUSSI à tous les
 juges de paix, coroners et officiers de
 la paix, pour le district susdit, qu'ils
 aient à s'y trouver avec tous les re-
 cords.

Le Shérif,

L.-J. LEMIEUX.

Bureau du Shérif,
 Montréal, 10, février 1920.

Renseignements de Trois-Rivières de Sherbrooke et d'Arthabaska

ACTES ENREGISTRÉS AU BUREAU D'ENREGISTREMENT D'ARTHABASKA

Du 2 au 7 février 1920

- Vente—Charles Carignan à François Carigan, 44, Princeville, \$3,000; \$2,600 acompte.
- Donation—F. X. Dalgie et ux. à F. X. Dalgie, fils, 6g, 11e rang et autres, Stanfold.
- Vente—Mlle Hermine Gélinas à Adélarde Nault, p-409, Ste-Victoire, \$400; \$100 acompte.
- Vente—Calixte Hébert à Alexis Verville, po-279 et autres, Bulstrode, \$6,000; \$3,000 acompte.
- Testament—Joseph Allard à Mme Joséphine Abel, p-216 à 223, Bulstrode.
- Rétrocession—J. Zéph. Auger à Lactance Belhumeur, p. s. o. 230 et autres, St-Norbert et p-495, Ste-Victoire.
- Obligation—Lactance Belhumeur à Emérie Belhumeur, les mêmes immeubles, \$1,550.
- Marriage—Joseph Mailhot et Mme Soulange Lachance, séparation de biens.
- Vente—Louis Lecomte et ux. à Alphonse Lecomte, 12a, 12e rang, Stanfold, \$6,000, dues.
- Vente—Nemrod Auger à Ovide Pepin, p-18b, 7e rang, Stanfold, \$600, dues.
- Vente—Octave Pinard à Henri Beauchesne, 887 Tingwick, \$1,750; \$400 acompte.
- Vente—Octave Pinard à Alfred Vallière, 888, Tingwick, \$2,250; \$400 acompte.
- Tutelle—Mineurs de Alphonse Auger, J. Zéph. Auger, tuteur, et J. O. Romulus Guay, subrogé-tuteur.
- Testament—Désiré Sévigny à Napoléon Sévigny, 10c, 8e rang, Stanfold et p-31, Princeville.

SHERBROOKE

ACTES DE VENTE

- Adélarde Labrecque à Mme F. X. Rouillard, partie du lot 189 Oiford. Prix \$1.00 payé.
- Ernest Sylvestre et J. A. Leblanc à J. E. Poutré, lot 218 et partie du lot 217, quartier Centre. Prix \$9,000, dont \$1,000 payés.
- Joseph Gagné et al., ès-qual., à Maxime Pelletier, lot 802, quartier Est. Prix \$1,850, payé.
- William Morris à Mme John J. Rule, lot 5g, 10e rang Ascot. Prix \$1.00 payé.
- Sherbrooke Real Estate Co. à Joseph Lafontaine, lots 888 et 6-10, quartier sud. Prix \$500.00 payé.
- Aimé Désorcy à Napoléon Labrecque, lot 55, quartier Centre. Prix \$8,000, dont \$3,500 payés.
- H. E. Thompson à W. F. Martin E½, lot 27, quartier Centre. Prix \$2,300, dont \$1,000 payés.
- H. W. Shirreffs, ès-qual., à Albert A. Thornton, parties lots 752 et 753, quartier Nord. Prix \$6,400 payé.
- R. E. Bradley à E. D. Kelly, partie du lot 1444 et parties des lots 1444-156 et 160, quartier Sud. Prix \$7,500, dont \$4,250 payés.
- E. B. Worthington et al., à P. O. Boisvert, lot 57a, quartier Est. Prix \$800, dont \$50 payés.
- Wilfrid Dumas à Ernest Gagné, lot 729-49, quartier Est. Prix \$400, payé.
- Mlle M. H. Burton et al., à E. A. Burton, droits sur 3e et 4b du 3ème rang et lot 2e du 4ème rang Ascot. Prix \$1.00 payé.

HYPOTHEQUES

- Joseph Lafontaine à Théodore Camirand pour \$3,000, affectant le lot 888 et le lot 6-10 quartier Sud.
- J. B. Gamond à Maxime Asselin pour \$3,500, affectant le lot 710-36 quartier Est.
- Edmond Langevin au Séminaire St-Charles Borromée pour \$6,500, affectant les lots 20b et 20d du 2ème rang, Compton et S. ½ lot, 6 Waterville.
- Albert A. Thornton à Sherbrooke Loan & Mortgage Company pour \$6,400, affectant partie des lots 752, 753 et 754 quartier Nord.
- J. G. Desrochers à Mlle Vitaline Pinard pour \$900, affectant N. ½ lot 220 quartier Centre.
- Mme Michel Berthiaume à J. S. Mitchell pour \$1,500, affectant les lots 530 et 533 quartier Nord.
- Joseph Cloutier à Omer Fournier pour \$600, affectant les lots 1444-292 et 1469-3 quartier Sud.

DECHARGES

- William Bailey à J. B. Gaumond de l'hypothèque du 14 octobre 1919.

- O. A. Bégin à Edmond Langevin des hypothèques des 17 juillet 1919 et 30 octobre 1919.
- Séminaire St-Charles Borromée à Edmond Langevin des hypothèques du 29 novembre 1916 et 17 octobre 1917.
- Mme L. W. Dowlin à Mme A. M. Shirreffs des hypothèques des 7 avril 1908 et 27 février 1912.
- Mme A. S. Hurd à Mlle M. E. F. Shurtleff de l'hypothèque du 31 octobre 1912.
- J. A. Martell à Emile Boudreau de l'hypothèque du 1er décembre 1916.
- G. W. Taylor à Esdras Baron de l'hypothèque du 16 septembre 1913.
- J. O. Farwell à E. A. Wilson de l'hypothèque du 18 mai 1915.

Testament de Mme Jules Gagné avec transmission affectant le lot 802 quartier Est, légué à Joseph Gagné et al. Reçu du Percepteur du Revenu Provincial déclarant qu'il n'y a pas de droit exigible sur la succession de Mme Jules Gagné.

Testament de Victor Croteau, avec transmission affectant les lots 376 et 271 Orford, légués à Mme Victor Croteau. Reçu du percepteur du Revenu Provincial, déclarant qu'il n'y a pas de droits exigibles sur la succession de feu Victor Croteau.

Donation par Joseph Marcoux et épouse à Mme Antoine Grenier (née Marcoux) du lot 1b du 5ème rang et parties des lots 2C et 2D du 4ème rang Compton.

Acte de curatelle nommant Emile Boudreau curateur à John Arthur interdit.

Autorisation de vendre le lot 1279 quartier Sud, appartenant à John Arthur, interdit, pour un prix minimum de \$4,000.

Option par Cyprien Desruisseaux à A. Schnapp, autorisant celui-ci à vendre partie du lot 477 quartier Est pour le prix de \$2,800.

Transfert par Aimé Raiche à Dolor Rousseau de \$1,000, dus par Mme Benoit Martin.

Transfert par A. G. Jones à Wesley W. Reed de \$550, dus par Jerry Lyonnais et garantis par le lot 18b du 1er rang Compton.

Bail par Pierre Devits à Sing Lee pour 5 ans d'une partie du bâtiment érigé sur le lot 197 quartier Centre pour \$1,260, pour ladite période.

La "Sherbrooke Library and Art Association" à Firmin J. Hébert de la chambre 12 dans l'Edifice Art, situé sur partie du lot 257 quartier Centre pour 2 ans pour le prix de \$200, pour ledit terme.

Bail par The Bell Telephone Co. of Canada à Thomas J. Harding pour un an du deuxième étage de l'immeuble situé sur le lot 251 quartier Centre pour \$360, pour ledit terme.

Bail par la "Sherbrooke Library and Art Association" au Dr H. A. McCrea des chambres 10 et 11 dans l'Edifice Art situé sur partie du lot 257 quartier Centre pour 2 ans pour le prix de \$330, pour ledit terme.

Contrat de mariage entre Thomas Lacroix, fils et Mme Amable Desrochers, stipulation séparation de biens.

Contrat de mariage entre George Hubert Greene et Mlle Mélanie Gagné, stipulant séparation de biens.

Dissolution de société entre J. A. Vidal et J. E. Leclerc sous la raison sociale de "Vidal et Leclerc."

DISTRICT DE SHERBROOKE

JUGEMENTS EN COUR SUPERIEURE

- 7 janvier—S. J. Mathewson et al. vs G. S. Burt, Richmond, \$305.67.
- 8 janvier—J. S. Mitchell & Co vs N. Roy, Sherbrooke, \$221.92.
- 8 janvier—L. E. Désilets vs W. A. Brown, Lennoxville, \$335.
- 9 janvier—E. T. Lumber Co. vs J. Blais et vir, Sherbrooke, \$2,000.00.
- 9 janvier—A. Desrochers vs Lotbinière Lumber Co., Lotbinière, \$420.00.
- 15 janvier—G. Harton vs Sherbrooke Construction, Sherbrooke, \$2:5.00.
- 15 janvier—Wm. Gray Sons, Co, vs J. D. Mills et al., Chatham, Ont., \$140.64.
- 15 janvier—E. Hammond vs A. W. Chase, Sherbrooke, \$250.
- 16 janvier—J. Bullard vs M. Blouin, Ham, \$108.00.
- 16 janvier—A. A. Gunning vs H. H. Bean, Ascot, \$364.
- 17 janvier—Wm. Gray Sons, Campbell, vs A. Latonville, Montréal, \$112.14.
- 22 janvier—Allaire et Lapointe, vs A. Leblanc, Wolfestown, \$158.13.
- 24 janvier—A. Bélanger vs Ephrem Roy, Cookshire, \$500.

- 28 janvier—St. Lawrence Flour Mills vs P. Landry, Weedon, \$283.26.
 29 janvier—P. Lecomte vs P. Bouchard, Sherbrooke, \$139.86.
 30 janvier—J. A. Beaudoin vs E. St-Hilaire, Angus Est, \$235.68.
 2 décembre—J. M. Monette vs J. H. Bell, Sherbrooke, \$150.00.
 4 décembre—E. S. Pope vs E. Dezan, Sherbrooke, \$133.40.
 4 décembre—E. S. Pope vs Jos. Roy, Compton, \$127.66.
 5 décembre—H. R. Fraser et al. vs E. R. Stott et al., Sherbrooke, \$385.72.
 5 décembre—P. E. Beaudoin vs Jas. Fournier, Black Lake, \$180.33.
 6 décembre—Can. Bank of Commerce vs Windsor Asbestos Mining Co., Coleraine, \$4,588.71.
 10 décembre—L. Grenier vs A. Beaudry, Granby, \$137.50.
 10 décembre—A. Pard vs Auto Piston Ring Co., Sherbrooke, \$135.00.
 10 décembre—Lewis Bros. vs G. S. Hurt, Melbourne, \$515.00.
 11 décembre—L. Lavigne vs T. Turgeon, La Patrie, \$205.40.
 11 décembre—T. T. Déglise vs O. Murphy & Son, Sherbrooke, \$31.29.
 12 décembre—O. J. Rouillard vs J. W. Thornton, Richmond, \$117.60.
 12 décembre—Matthew-Moody & Sons vs M. Mulway, Windsor, \$183.53.
 22 décembre—Denault, G. & P. Co. vs Alfred Bélanger, Sherbrooke, \$175.00.
 22 décembre—J. Morrill vs M. Morrill et al., Asbestos, \$2,066.40.
 22 décembre—A. Pouliot vs Loomis-Dokin Co., Ltd., Sherbrooke, \$350.00.
 22 décembre—Tellier & Loranger vs E. Guillemette, Lime Ridge, \$325.00.
 22 décembre—A. W. Glard vs A. Bouchard, Ditton, \$1,267.34.
 22 décembre—Mlle E. Blanchette et al. vs G. A. Byrd, Cleveland, \$280.00.
 23 décembre—R. H. Morrison vs Héritiers de J. J. A. MacDonald, Shipton, \$1,286.00.
 24 décembre—H. Duperron et al. vs Les Curé et Marguilliers de Ste-Biblane, \$198.00.
 26 décembre—J. E. Roberge vs Société Co-Opérative de St-Flavien, \$170.00.
 29 décembre—L. Doigle vs G. Palardy, Angus Est, \$108.42.
 29 décembre—W. Scott vs A. E. Johnston et al., Angus Est, \$113.08.
 30 décembre—Banque Nationale vs Black Lake Asbestos & Chrome Co., \$150.00.
 31 décembre—J. H. Poupert vs Cloutier & Blais, Sherbrooke, \$300.00.
 31 décembre—P. E. Beaudoin vs A. E. Desprès, Weedon, 4,546.97.

JUGEMENTS EN COUR DE CIRCUIT

- 7 janvier—J. H. Blue et al. vs E. Woodrow, Hatley, Nord, \$36.99.
 7 janvier—W. Morris vs W. Cowan, Albert Mines, \$57.40.
 16 janvier—J. Thibault vs F. Godbout, Sherbrooke, \$50.00.
 17 janvier—J. S. Mitchell & Co. vs J. A. Hurley, Sherbrooke, \$16.00.
 17 janvier—O. Murphy vs W. E. Digby, Sherbrooke, \$10.59.
 17 janvier—De Laval Co. vs L. Ménard, Eastman, \$88.35.
 20 janvier—J. Denault vs D. Garand, Bromptonville, \$16.07.
 20 janvier—H. Vincent vs C. Lavallée, Mégantic, \$70.25.
 20 janvier—H. S. & C. Clayton vs Z. Pépin, Sherbrooke, \$38.25.
 21 janvier—W. H. Ames vs G. W. Wells, Ascot, \$43.00.
 22 janvier—L. M. & D. Cairnie vs H. Everett, Lennoxville, \$20.00.
 26 janvier—A. Gendron vs E. Meunier, Bromptonville, \$84.02.
 27 janvier—H. S. & C. Clayton vs G. W. Salter, Victoriaville, \$80.75.
 27 janvier—H. S. & C. Clayton vs A. Airoldi, St-Claude, \$25.55.
 28 janvier—M. A. Roux vs E. Boutin & Jos. Boutin, Ditton, \$71.00.
 28 janvier—C. Guilmond vs F. Gendron, Stoke Centre, \$36.00.
 28 janvier—L. Pelletier vs A. T. McHarg, Sherbrooke, \$6.64.
 29 janvier—P. Rohol vs W. Lemelin, Sherbrooke, \$38.00.

DISTRICT D'ARTHABASKA

ACTIONS EN COUR SUPERIEURE

- Eméri Beauchesne vs Dame Mary Fontaine, de Gentilly, 2ème classe.
 Philippe Plante vs Moïse Gauthier, de Précieux Sang, \$118.61.

L. H. Pépin et al. vs Dame L. Binette et vir., de Warwick, \$352.00.

Jos. Dupuis vs H. C. Fontaine, Makamik, \$190.

ACTION EN COUR DE CIRCUIT

Aucune.

JUGEMENT EN COUR SUPERIEURE

J. Calixte Richard vs Alphonse Fontaine, de Bulstrode Jugement contre défendeur pour \$328.29.

DECLARATION DE SOCIETE

De Albert Houle, de la ville d'Arthabaska, boucher, et Alfred Houle, de la cité de Sherbrooke, faisant affaires à Victoriaville, ensemble, en société, sous les nom et raison de "Houle & Frère", pour le commerce de grains, fleur, provisions, épiceries et autres articles.

DISTRICT DE SHERBROOKE

BREFS EMIS

- F. A. Poisson vs J. Lefrançois, Sherbrooke, \$23.50.
 F. A. Poisson vs M. Hannon, La Patrie, \$23.65.
 J. A. Choquette vs L. Prince, Angus Est, \$34.40.
 Barré & Cie vs J. A. Bouchard, Sherbrooke, \$20.20.
 Denault, G. & P. Co. vs J. A. Ledoux, Stukely, \$22.41.
 Denault, G. & P. Co. vs J. Massé & Fils, Roxton-Falls, \$50.00.
 T. Nadeau vs J. A. Lafrance, Sherbrooke, \$37.25.
 E. Rioux vs H. Lambert, Angus Est, \$17.75.
 Jos. Blitt vs U. Roberge, Sherbrooke, \$35.00.
 Jos. Blitt vs J. Gagné, Sherbrooke, \$8.00.
 P. E. Beaudoin vs A. Hébert, Sherbrooke, \$57.40.
 P. E. Beaudoin vs Cloutier & Blais, Sherbrooke, \$30.57.
 Banque Nationale vs D. Mactavish, Sherbrooke, \$30.57.
 Jos. Blitt vs C. Bridges, Angus Est, \$6.00.
 A. R. Dionne vs O. Murphy et al., Melbourne, \$69.40.
 F. Galipeau vs A. Sévigny, Stratford Centre, \$25.00.
 Jos. Blitt vs A. Dion, Angus Est, \$64.60.
 E. B. Worthington et al. vs H. H. Bean, Sherbrooke, \$16.10.
 Wm. Gray-Sons-Campbell vs K. Morey, Windsor Mills, \$66.12.
 Wm. Gray-Sons-Campbell vs H. Fortier, Sherbrooke, \$47.95.
 Silver Spring Brew. vs A. Balthazar, Sutton, \$77.95.
 Can. Bank of Commerce vs O. Léger, St-Louis de Gonzague, \$74.53.
 C. McKenzie vs A. T. McHarg, Sherbrooke, \$79.00.
 Hovey Bros. vs C. J. Wilson, Sherbrooke, \$13.29.
 T. Martin vs M. Ducharme, La Patrie, \$21.62.



Usine à sel Windsor, Ont.

Vendez les marques qui ont prouvé leur qualité et solidement établi leur réputation comme "aliments purs."

Il va sans dire que vous vendez le

Windsor
Table
Salt
 Made in Canada

LE SEL DE TABLE WINDSOR

The Canadian Salt Co., Limited

Ferronnerie, Quincaillerie, Peintures, Vernis, Vitres, etc.

Beaucoup de changements cette semaine et de très général, les prix ne baisseront pas tant que le cours des changes sera aussi éloyé. La tôle est toujours rare et l'on s'attend à une hausse. La gazoline a augmenté d'un centin par gallon. Le fer et l'acier sont très fermes et leur hausse est inévitable. Il y a une grande demande pour les poeles et le marché reste ferme. Les fils de fer et les clous sont fermes sans changement. Les produits de plomb restent fermes avec leur récente augmentation. Les vieux métaux sont très fermes et ont subi plusieurs hausses sensibles cette semaine. Le métal en lingot conserve sa fermeté. L'antimoine a encore augmenté d'un centin, et bien que notre marché ne s'en soit pas encore ressenti, le zinc, l'étain et le cuivre ont subi de fortes augmentations sur le marché de Londres. Les augmentations de la semaine ont porté sur les cordes de coton, les mèches de tanière, le poli à poêle, les pinceaux, les rivets et les boulons, cloches et poignées, etc.

LES FEUTRES ET ARTICLES POUR TOITURES ONT ENCORE AUGMENTÉ

Poursuite de l'augmentation récente faite par quelques fabricants sur les feutres et papiers à construction, articles pour toitures, on annonce une hausse générale sur les qualités ordinaires de ces articles. Voici quelques-uns de ces prix actuellement en vigueur:

Feutre gondronné, 7, 10 et 16	7.00
Louise à mailles serrées, 100 lb	8.80
Louise à mailles lâches, 100 lb	8.50
Feutre à carreaux, 100 lb	5.00
Feutre préparé, 100 lb	6.50
Touille préparée, 3 épaisseurs	2.30
Touille préparée, 2 épaisseurs	2.00
Touille préparée, 1 épaisseur	1.40
Doublage gondronné, No 1	2.50
Doublage gondronné, No 2	2.00
Doublage gondronné, No 3	1.40

Dans l'ensemble, le marché est ferme et il semble que la hausse des prix dépend principalement du prix des vieux chiffons qui sont employés

pour la fabrication de ce produit, et qui récemment ont atteint le prix fantastique de \$75.00 la tonne.

LA SITUATION DE LA TOLE NE S'AMELIORE PAS

Il y a toujours une grande rareté de tôle et la situation ne donne aucun signe d'amélioration. Les prix sont fermes avec tendance à la hausse. Il n'est plus question de prix, mais plutôt de savoir où se procurer la marchandise. Les demandes sont très fortes et la situation actuelle qui menace de durer encore plusieurs mois entraîne de graves inconvénients.

Tôle noire en feuilles:

Les 100 lbs	
Calibre 10	7.45
Calibre 12	7.50
Calibre 14	7.55
Calibre 16	7.65
Calibre 18-20	7.95
Calibre 22-24	8.00
Calibre 26	8.05
Calibre 28	8.20

Tôle galvanisée en feuilles:

10% onces	10.00
Calibre 28	9.85
Calibre 26	9.75
Calibre 24	9.40
Calibre 18	9.25
Calibre 16	9.25
Calibre 14	9.25
Calibre 12	9.00

LA GAZOLINE AUGMENTE; LE PETROLE RESTE SANS CHANGEMENT

La gazoline a augmenté d'un centin par gallon. Le pétrole reste ferme avec tendance à la hausse. Les affaires sont très bonnes et les conditions du marché continuent à être des plus favorables.

LE FER ET L'ACIER SE MAINTIENNENT FERMES

Les demandes sont très fortes et le marché se maintient très ferme. Les approvisionnements n'arrivent que très lentement et en raison du cours du change on pense qu'une hausse est inévitable.

LES RIVETS ET LES CLOUS:

Acier doux	4.15
Acier à machinerie, fini fer	4.20
Fer de Norvège	13.50
Acier à ressort	5.15
Acier à pneu	4.50
Acier à bandes	4.65

ACIER à outils Black Diamond:

la lb	0.22
Acier fondu Black Diamond	0.22
la lb	0.22
Fer ordinaire en barre, les 100 lbs	4.05
Fer raffiné, les 100 lbs	5.05

LA CORDE EST TOUJOURS TRES FERME

Pas de grand changement sur le marché cette semaine. Les prix sont toujours fermes en raison de la demande croissante. Le pur manille est coté sur la base de 30 cents, le manille Britannique ou Beaver, sur la base de 26 cents et le sisal à 22½c.

LES POELES ET USTENSILES SONT EN GRANDE DEMANDE

Ce marché est toujours ferme, et l'on s'attend à une hausse avant longtemps. Tant que le cours du change continuera à monter on ne peut espérer une baisse dans les prix. Il y a une grande demande pour les ustensiles et comme dans beaucoup d'autres lignes, les approvisionnements sont faibles et insuffisants.

LA COLLE ET LA TOILE EMERI AUGMENTENT

La colle «Esterbon» a augmenté et est maintenant cotée à \$23.00 la grosse pour les paquets d'une livre et à \$44.00 pour les paquets de 2 lbs. Une augmentation générale de 20 pour cent a eu lieu sur la colle émeri.

LE FIL BARBELE SE VEND BIEN

Il y a une grande demande pour le fil barbé et le marché est très actif. Les cotations de la semaine dernière sont fermes, mais une hausse est probable. Pas de changement dans les clous qui sont cotés à \$6.25 par barre pour la broche standard et \$5.85 pour les clous coupés.

LES FEUTRES A. A. B. A. LAITINE MENT SE VENDENT BIEN

Fil galvanisé, 3 épaisseurs	6.55
Resort spirale galvanisé	5.00
No 12	5.05
No 13	5.15
No 14	5.25
No 15	5.90
No 16	6.00
No 17	6.60
No 18	7.05
No 19	7.20

LES PRODUITS DU PLOMB RESTENT FERMES MALGRÉ LEUR RECENTE AVANCE

Les produits du plomb continuent à bien se vendre malgré la hausse récente et le marché se montre décidément ferme avec tendance à la hausse. Les affaires sont bonnes, mais elles seraient encore meilleures si on pouvait s'approvisionner plus facilement.

Le zinc en feuille est très rare et très ferme.

Nous cotons:

Tuyau de plomb	0.15
Rebuts de plomb	0.16
Nota—Le tuyau de plomb est sujet à un escompte de 10 p.c.	
Coudes et trappes en plomb, liste plus 10 p.c.	
Plomb "wool", la lb.	0.16
Plomb en feuilles, 3 à 3½ la lb., pied carré	0.13½
Plomb en feuilles, 4 à 8 lbs, pied carré	0.13½
Feuilles coupées, ¼c extra et feuilles coupées à la dimension, ¼c par lb. extra.	
Soudure, garantie, la lb.	0.44½
Soudure, strictement, la lb.	0.41½
Soudure, commerciale, la lb.	0.38½
Soudure, wiping, la lb.	0.37
Soudure à broche (No 3)—	
40-60	0.41
45-55	0.44
50-60	0.47
Zinc en feuilles, casks	0.17½
Zinc en lots brisés	0.18

HAUSSE DES VIEUX METAUX

La demande est très forte et le marché est très actif. Le fer forgé No 1, par grosse tonne a augmenté de \$18.00 et les déchets de tuyaux ont augmenté de \$7.00 et sont maintenant cotés à \$17.00 la tonne. La fonte de machinerie se vend actuellement de \$35.00 à \$37.00 la tonne.

Prix d'achat des commerçants:

Vieilles claques, bottines, chaussures	0.07	0.08
Pneus à bicyclette	0.00	0.03½
Pneus à automobile	0.03½	0.04
Cuivre jaune	0.10	0.11
Cuivre rouge	0.17	0.18
Cuivre léger	0.09	0.10
Retailles de zinc	0.07½	0.08
Fer forgé, No 1, grosse tonne	18.00	
Rebuts malléables (tonne)	25.00	
Bouts de tuyaux (tonne)	17.00	
Plaques de poêles (tonne)	23.00	
Acier pour faire fondre	19.00	20.00
Bushelling No 2	12.50	13.50
Plaques de chaudières	17.00	18.00
Fonte de machinerie (tonne)	35.00	37.00

L'ANTIMOINE A ENCORE AUGMENTE D'UN CENTIN

Métaux en lingots — Le marché est encore ferme cette semaine. L'antimoine a encore gagné un centin. Le zinc et le plomb ont tous deux augmenté sur le marché de Londres. L'aluminium est tranquille et sans changement. L'étain est plus actif et le cuivre maintient sa position ferme. L'antimoine est très ferme cette

semaine et a encore augmenté d'un centin.

L'étain est très actif à Londres, mais reste ferme sur le marché local où il est coté à 73c.

Le zinc a subi à Londres une hausse de 1 livre sterling depuis la semaine dernière. Ce métal est très actif. Son prix local est de 12¼c.

Le plomb a fortement haussé à Londres. Il a augmenté ici de ½ cent et se vend à 11c.

Aluminium — Pas de changement sur ce marché qui est plutôt calme.

Cuivre — Le cuivre est beaucoup plus ferme, mais les cours de New-York n'ont pas été affectés par la hausse récente de 2 livres sterling qui a eu lieu à Londres et le cours local reste sans changement.

Une hausse considérable a eu lieu sur la corde de coton. Cette hausse est d'environ 5 pour cent. En certain endroit le prix du 3 brins en pelotes est de 81 cents la livre et le 3 brins en cônes est coté un centin de moins.

CHANGEMENT DE L'ESCOMPTE POUR LES LIMES "BLACK DIAMOND"

L'escompte actuel au commerce sur les limes "Black Diamond" est de 30 pour cent et 2½ pour cent.

NOUVEAU PRIX DE LA TOILE METALLIQUE

Les prix de 1920 sont sortis pour la toile métallique noire qui se vend aujourd'hui énormément par tout le pays. Le nouveau prix est de \$3.60 les 100 pieds carrés. Rappelons que le prix d'ouverture de l'année dernière était de \$3.25 les 100 pieds carrés.

LES MECHES DE TARIERE ONT AUGMENTE

Une augmentation de prix est en vigueur pour les mèches de tarière Gilmore. L'escompte actuel pour la marque "régulière" est de 12½ pour cent et pour la marque "Special" de 25 pour cent.

LE POLI A POELE ACCUSE UNE NOUVELLE HAUSSE

Le poli à poêle Sultana en pâte a atteint \$1.25 la douzaine. Les autres lignes vont probablement augmenter en proportion.

DIVERS PINCEAUX ONT AUGMENTE

Il y a une augmentation atteignant 10% sur divers genres de pinceaux tels que ceux pour peinture et vernis, lettrage, kalsomine, blanchissage, etc. Cette augmentation entre en vigueur immédiatement.

LES RIVETS ET LES BOULONS SE VENDENT PLUS CHER

Les escomptes ont changé sur les rivets et boulons. Ceci représente une

nouvelle hausse et l'escompte actuel est de 32½ pour cent sur les prix de liste.

Les boulons d'acier hollandais ont également augmenté et la liste est sujette à un escompte de 45%. Pas de changement dans l'escompte sur le laiton.

NOUVELLE AUGMENTATION DU "TIRE TAPE"

On constate une nouvelle augmentation du "tire tape" ordinaire. Les rouleaux d'une once se vendent maintenant à 82 cents la livre, ceux de 2 onces à 67 cents et ceux de 8 onces à 71 cents. C'est la seconde augmentation depuis quelques semaines.

LES PRIX SONT PLUS ELEVES POUR LES CLOCHES A VACHES

Les nouveaux prix sont les suivants: No 7, la douzaine \$3.00; No 6, \$3.60; No 5, \$4.80; No 4, \$6.00; No 3, \$7.20; No 2, \$9.00; No 1, \$12.00; No 0, \$14.40.

AUGMENTATION GENERALE SUR DIFFERENTS MANCHES

Tous les manches de pelles et autres manches semblables ont augmenté et valent actuellement \$6.75 la douzaine. Ce prix s'applique aux manches longs ou courts et au modèle D.

LA TOITURE RUBEROID A AUGMENTE

Les produits Ruberoid ont augmenté de prix. La toiture grise est maintenant cotée aux prix suivants: 1 épaisseur, \$2.90 par rouleau; 2 épaisseurs, \$3.30 par rouleau; 3 épaisseurs, \$3.90 par rouleau. Toiture de couleur, 40 lbs au rouleau rouge, \$4.45 par rouleau, 50 lbs au rouleau, \$5.20 par rouleau.

MARCHE DE LA PEINTURE

Pas de changement pour l'huile de lin, cependant il n'y a pas d'amélioration dans la situation. Le mauvais temps, les difficultés de la main d'oeuvre et de transport, tout concourt à laisser le marché dépourvu et le commerce en est affecté. Le marché reste très ferme. La térébenthine se maintient ferme avec tendance certaine à la hausse. Le mastic continue à être très ferme bien que les cours soient sans changement. Les peintures vont bien malgré les récentes avances et la situation est très ferme. Les couleurs à l'huile et les vernis semblent devoir augmenter avant longtemps. Il n'y a pas eu de changement cette semaine dans le blanc de plomb à l'huile, mais le ton reste ferme. Le marché reste ferme en général et des augmentations sont probables.

PAS D'AMELIORATION POUR L'HUILE DE LIN

Bien qu'il n'y ait pas de changement cette semaine, la situation ne s'améliore pas. On prétend même en certains endroits qu'elle est pire. On attribue cet état de choses à la mauvaise température, au manque de main d'oeuvre et aux difficultés de transport. Les nouveaux arrivages de graine de lin sont très faibles. Le commerce est affecté par les transports. Ce marché est tranquille, quoique ferme.

Nous cotons:

Brute—

	Gal.	Imp.
1 à 2 barils	2.55	2.60
3 à 4 barils
Bouillie—		
1 à 2 barils	2.57½	2.62½
3 à 4 barils

Note. — Par suite des fluctuations des marchés de la graine, les maisons de gros, en général, ne donnent pas de cotations. La base est très nominale.

LA TEREBENTHINE EST FERME ET LA DEMANDE EST ACTIVE

Bien qu'il n'y ait pas de changement de prix, la tendance est à la hausse. Les affaires sont rapportées comme étant très bonnes et bien que les approvisionnements ne soient pas très importants, ils sont suffisants pour répondre aux demandes actuelles.

Nous cotons:

Térébenthine—

	Gal.	Imp.
Barils simples	2.85	2.90
Par petits lots

(Empaquetage extra.)

LE MASTIC EST FERME MAIS PEUT AUGMENTER

Le mastic continue à être ferme avec tendance à la hausse. Les ordres à cette époque de l'année sont ordinairement faibles et le commerce est en général satisfait du montant d'affaires traité dans cette ligne.

Nous cotons:

Mastic Standard:

	Au-dessous de 1		
	5 tonnes	1 tonne	1 tonne
En barils	\$5.50	\$5.75	\$6.10
En ½ barils	5.65	5.90	6.80
Par 100 livres	6.30	6.60	6.95
Par 25 livres	6.60	6.85	7.30
Par 12½ livres	6.85	7.10	7.45
En boîtes 3 et 5 lbs	8.60	8.85	9.30
En boîtes 2 et 3 lbs	9.10	9.35	10.70
En caisses 100 lbs	7.65	7.90	8.25

Mastic à l'huile de lin pure, \$2.50 par 100 lbs d'augmentation sur les prix ci-dessus.

Mastic de vitrier, \$1.60 d'augmentation par 100 lbs sur les prix ci-dessus.

Termes: 2% 15 jours, net 60 jours.

FORTE DEMANDE POUR LA PEINTURE PREPAREE

Les peintures se vendent bien malgré la récente hausse. Il paraît que les couleurs à l'huile et les vernis n'ont pas été compris dans les augmentations récentes. On pensait donc pouvoir les vendre aux anciens prix, mais on constate que l'augmentation sera inévitable avant peu. En attendant, ce marché reste ferme.

LE BLANC DE PLOMB A L'HUILE RESTE SANS CHANGEMENT

Le marché est sans changement, mais le ton reste ferme. Les ventes continuent à être bonnes mais les approvisionnements n'augmentent guère. Les ventes se font sur les bases suivantes: Blanc de plomb à l'huile "Standard", les 100 lbs, par lot de 5 tonnes, \$17.50, par lot d'une tonne, \$18.00, en petites quantités, \$18.35.

PEINTURES

Alabastine.

Couleurs et blanc—en paquets 2½ livres, \$10.10 les 100 livres, en paquets de 5 livres, \$9.60 les 100 livres, f.o.b. Montréal.

Bleu.

La livre 0.11 0.12

Couleurs (sèches) la livre

Terre d'Ombre brute, No 1, tonnelets de 100 livres	0.08	0.09½
Terre d'Ombre pure, tonnelets de 100 livres	0.11	0.15
Terre d'Ombre brûlée, No 1, tonnelets de 100 livres	0.08	0.09½
Terre d'Ombre pure, tonnelets de 100 livres	0.15	0.17
Vert Imp. tonnelets de 100 livres	0.17	0.19
Vert Chrome, pur	0.19	0.35
Chrome jaune	0.25	0.41
Vert Brunswick, 100 lbs.	0.10	0.14½
Rouge Indien, Kegs 100 livres	0.15	0.20
Rouge Indien, No 1, Kegs 100 livres	0.06	0.17
Rouge Vénitien, brillant supérieur	0.07	0.09
Rouge Vénitien, No 1	0.03½	0.05½
Noir fin, pur sec	0.09½	0.15
Ocre d'Or, 100 livres	0.08	0.12
Ocre blanche, 100 livres	0.05½	0.06
Ocre blanche, barils	0.04	0.04½
Ocre jaune, barils	0.03½	0.05½
Ocre français, barils	0.08	0.10½
Ocre sapin, 100 livres	0.07	0.08
Oxyde rouge canadien, en barils	0.02½	0.04½
Rouge Super Magnetic	0.05
Vermillon	0.40
Vermillon anglais	2.50

f.o.b. Montréal, Toronto.

COULEURS A L'HUILE PURE boîtes d'une livre.

Rouge Vénitien	0.23	0.30
Rouge Indien	0.30	0.36
Jaune chrome, pur	0.53	0.55
Ocre d'or, pur	0.30	0.32
Ocre de sapin français, pur	0.25	0.29
Verte, pure	0.28	0.32
Terres de Sienne	0.34	0.36
Terres d'Ombre	0.34	0.36
Bleu Ultra-marin	0.45	0.50

Bleu de Prusse	1.00	1.02
Bleu de Chine	1.00	1.02
Noir fin	0.35	0.37
Noir ivoire	0.36
Noir de peintre d'enseigne pur	0.38	0.40
Noir de marine, 5 livres	0.20

f.o.b. Montréal, Toronto.

Emalls (blancs) Gallon

Duralite	\$7.47½
Albagloss, C. P. C.	5.75
Email "Blanc", B-H	8.00
Mooramel	7.00
Jasperlac	4.15
Sunshine, blanche	5.10
Invincible	6.90

Vitre Simple épais- Double épais-
Les 100 pieds seur seur

Au-dessous de 25	\$19.90	\$22.90
26 à 34	20.80	24.85
35 à 40	21.80	26.40
41 à 50	23.50	30.00
51 à 60	24.60	30.80
61 à 70	26.50	32.70
71 à 80	29.70	35.40
81 à 85	45.45
86 à 90	48.85
91 à 94	49.80
95 à 100	58.55
101 à 105	65.35
106 à 110	73.10

Escompte à la caisse, 15%.
Escompte à la feuille, 40% de la nouvelle liste.
f. o. b. Montréal.

Glaces Chaque

Glaces de 1 à 15 pieds	1.65
Glaces de 15 à 25 pieds	1.95
Glaces de 25 à 50 pieds	2.15
Glaces de 50 à 75 pieds	2.20
Glaces de 75 à 90 pieds	2.25
Glaces de 90 à 100 pieds	2.30

Les prix ci-dessus sont nets, f.o.b. Montréal.
Frais de fret et d'emballage en plus.
Clous de vitriers.
Recouverts zinc, \$1.44 les douze paquets de 6 livres brut.

BLANC DE PLOMB

(Moulu dans l'huile)

	Montréal	Toronto
Anchor, pur	\$18.00	\$18.35
Crown Diamond	18.00	18.35
Crown, pur	18.00	18.35
Ramsay pur	18.00	18.35
Green Seal	18.00	18.35
Moore, pur	18.00	18.35
Tiger, pur	18.00	18.35
O. P. W. Dec., pur	18.00	18.35
Eléphant, véritable	18.50	18.85
Red Seal	18.00	18.35
Decorators, pur	18.00	18.35
O. P. W. anglais	18.00	18.35

B.B. véritable plomb, moins d'une tonne,, Toronto; \$21.00, Montréal. Lots d'une tonne, moins 5%; lots de 5 tonnes, moins 10%.

Vert de Paris la lbs

En barils, environ 600 lbs	0.50
Sn kegs de 250 lbs	0.50½
En barillets, 50 et 100 lbs	0.51
En barillets, 25 lbs	0.52
En paquets de 1 lb., caisse de 100 lbs	0.54
En paquets de ½ lb., caisse de 100 lbs	0.56

ton du marché est devenu plus facile. En général, les commerçants s'attendent à une baisse et ils s'efforcent de se débarrasser de leurs stocks le plus vite possible. Les stocks d'œufs d'entreposage sont plus considérables que partout ailleurs au pays, et cela ajouté au fait que les offres d'œufs frais augmentent sans cesse, un ton plutôt incertain règne actuellement sur le marché. La demande est assez bonne pour répondre aux besoins immédiats.

Œufs strictement frais 0.78 0.83
Œufs de ferme 0.52 0.54
Œufs de ferme (marchés) 0.51 0.52

LA DEMANDE EST BONNE POUR LE SAINDOUX

Saindoux — La demande est active pour le saindoux, qui reste stable et sans changements de prix. De même que pour la graisse végétale l'on ne s'attend pas à ce que plus d'avances soient faites d'ici quelque temps, bien que le marché des porcs montre un peu d'amélioration.

Nous cotons:
Saindoux pur
Tierces, 400 lbs, la lb. 0.80
Tinette, 50 lbs, la lb. 0.81 0.82
Seaux, 20 lbs, la lb. 0.81
Morceaux, 1 lb., la lb. 0.82

LA MARGARINE NE SE VEND PAS AUSSI BIEN

Margarine — La situation a subi un peu de changement, au cours de la semaine. Les marchands déclarent que la demande est plutôt faible pour ce produit, et il y a un peu de stock attribuer.

Nous cotons:
Margarine
En morceaux, suivant la qualité, la lb. 0.31
En tinettes, suivant la qualité, la lb. 0.31

LA GRAISSE VEGETALE EN DEMANDE ACTIVE

Graisse végétale — Il y a un peu ou pas de changement à enregistrer dans les prix de ce marché. Un ton plus facile règne et l'on est plutôt porté à croire que les prix vont baisser au lieu de monter. Le commerce est très bon.

Nous cotons:
Tierces, 400 lbs, la lb. 0.28 0.28
Tinette, 50 lbs, la lb. 0.29
Seaux, 20 lbs, la lb. 0.29
Morceau de 1 lb. 0.30

LE PRIX DES DINDES, DES OIES ET DES VOLAILLES A MONTE

Volailles — La demande a été très bonne pour les volailles et les prix ont monté. Les dindes (old toms) se vendent 55c et les jeunes à 58c. Les oies sont rendues à 34c la livre et les volailles sont cotées à 22c de plus

nos prix de la semaine dernière. Ce marché est ferme, avec une tendance à la hausse.

Volailles (préparées) — (Prix de vente)

Poulets, pour rôtir (3-5 lbs)	0.37	0.40
Poulets, pour rôtir (engraissés au lait)	0.42	0.44
Canards —		
Lac Drome (engraissés au lait)	0.46	
Jeunes, domestiques	0.42	
Dindes (vieilles) la lb.	0.55	
Dindes (jeunes) la lb.	0.58	
Oies —		
Vieilles poules (grosses)	0.36	
Vieilles poules (petites)	0.36	

Vi. Pré-vants parés

Poulets, légers	0.19	0.24	
Poulets, lourds	0.22	0.27	
Canards, jeunes	0.30	0.34	
Oies —			
Jeunes	0.23	0.26	0.28
Poules	0.18	0.21	
Dindes	0.43	0.48	0.50

LA DEMANDE EST TRES BONNE POUR LE HADDOCK ET LE FLETAN

Poisson — Le commerce du poisson frais et gelé est actif, surtout sur le haddock et le flétan. Des approvisionnements de haddock frais ne sont pas très considérables et les prix ont monté d'un centin. La petite morue (Tommy Code) est rare. Le frai de morue que l'on attend cette semaine est basé à \$5.50 le baril. A l'exception de la morue et du hareng, la demande pour le poisson salé est comparative-ment petite. Le marché des huîtres reste incertain. Les homards sont en bonne demande et les prix presque prohibitifs. Les prix sont en général et les approvisionnements sont considérés comme suffisants.

Poisson frais

Haddock	0.11	0.12
Morue, tranchée	0.12	0.13
Morue pour le marché	0.12	0.13
Carrelets	0.12	0.13
Crêvettes	0.12	0.13
Homards vivants	0.12	0.13
Saumon (B.C.), la lb.	0.12	0.13
rouge	0.12	0.13
Magrès	0.12	0.13
Poisson blanc	0.12	0.13
Blond (tranchés)	0.12	0.13
Blond (laine)	0.12	0.13
Haddes, BXs, la lb.	0.11	0.12
Flétan	0.11	0.12
Blonders, la boîte	0.11	0.12
Kippers	2.15	2.50
Hareng fumé sans arêtes, boîte de 10 lbs, la lb.	0.22	

Poisson gelé

Gaspereaux, la lb.	0.06	0.07
Flétan, gros et petit	0.18	0.19
Flétan, de l'Ouest, moyen	0.20	0.21
Haddock	0.07	0.07
Magrès	0.15	0.16
Doré	0.15	0.16
Morue en tranches	0.08	0.09
Saumon de Gaspé, la lb.	0.24	0.25

Poisson salé

Morue, gros baril, 200 lbs	18.00
Morue, No 1, médium de 200 lbs.	16.00

Morue No 2, brl de 30-lbs	15.00
Pölsök No 2, brl de 200	13.00
Morue, sans arêtes, (boîtes de 30 lbs), la lb.	0.20
Morue, sans arêtes, (cartons de 24 lbs), la lb.	0.20
Morue (ivory) en morceaux de 2 lbs boîtes de 20 lbs	0.16
Morue, sans arêtes (2 lbs)	0.20
Morue en filets (boîtes de 12 lbs)	2.40 2.50
Morue séchée, baril de 100 lbs	16.00

LE MARCHE DE L'EPICERIE

Les troubles ouvriers deviennent de plus en plus graves à Cuba et le commerce est grandement affecté par le manque actuel de matières premières. L'industrie a été obligée de fermer ses usines et la situation actuelle est considérée comme sérieuse. Les prix locaux sont sans changement et le marché se maintient ferme. Les conserves sont tranquilles sans changement de prix. Les affaires ne sont pas très actives dans cette ligne pour le moment, mais les marchands déclarent qu'ils font tout ce qu'on peut espérer à cette époque de l'année où tant de maisons sont occupées à faire leur inventaire. Quoique les prix restent stationnaires dans le marché des fruits secs on s'attend à un peu plus de facilité. Les figues espagnoles sont considérées par un marchand comme étant le meilleur achat à faire actuellement en raison de leur prix relativement bas et de leur bonne qualité. Les Coquilles sont très demandées en raison de la pénurie croissante des raisins. Les amandes écalées sont plus tranquilles avec une demande active et les peanutes continuent à se maintenir fermes. Les haricots et les pois sont sans changement. On ressent une certaine activité dans le marché du riz et les prix sont hésitants. Le Ragoon et le Sparkling ont augmenté, mais le riz Cagoline n'est pas affecté et reste ferme. Tous les produits alimentaires sont très fermes et bien qu'il n'y ait pas eu de changement sur les marchés locaux, des hausses sont inévitables. Les avoines roulées ont augmenté et les articles en paquets sont en général très fermes. Il n'y a que peu de changement dans le marché des épices et la situation est sensiblement la même qu'à la semaine dernière. Une augmentation générale a eu lieu sur tous les sirops de maïs et les affaires sont rapportées comme très animées. L'avoine et le foin montrent plus d'aisance et les approvisionnements sont considérés comme à peu près normaux. Les fèves sont très fermes avec tendance à la hausse. Tous les café exceptés les Rio ont augmenté d'un

centin par livre et le cacao se maintient très ferme après la hausse récente. Il n'y a que peu d'activité sur le marché des fruits. Les oranges et les citrons sont en grande demande et le ton est décidément ferme. Les pommes de terre ont baissé. Les cours varient de \$3.75 à \$4.25 par sac de 90 livres. Les oignons sont très rares et les prix ont encore augmenté.

Le marché de Montréal est ferme avec un peu plus d'aisance dans certaines lignes. Des augmentations importantes ont eu lieu sur les sirops de maïs et les avoines roulées. Les pommes de terre se relâchent un peu bien que les approvisionnements ne soient guère plus abondants. Le sucre est stationnaire, mais les difficultés ouvrières de Cuba ont tellement affecté la production du sucre raffiné qu'il y a de nouveau pénurie. Les affaires en général sont plutôt tranquilles, mais cela est prévu à cette époque de l'année.

LA POUDRE A PATE AUGMENTE; LES FEVES AU LARD EGALEMENT

La poudre à pâte de Coleman a récemment augmenté et voici les nouvelles cotations: boîtes de 4 onces, \$1.30 la douzaine; boîtes de 6 onces, \$1.80 la douzaine; boîtes de 9 onces, \$2.30 la douzaine, et boîtes de 16 onces, \$3.60 la douzaine.

Les boîtes de 3 livres de fèves au lard de Clarke ont passé de \$2.75 à \$2.90 la douzaine, et toutes les autres grandeurs ont augmenté en proportion.

LA CORDE DE COTON A AUGMENTE

Plusieurs augmentations ont été faites sur la corde de coton. Voici la nouvelle échelle de prix:

4 brins, pelotes, augmentation de 1c à 79c par livre.

3 brins, en cônes, augmentation de 4c à 75c par livre.

4 brins, en cônes, augmentation de 4c à 79c par livre.

Par balle de 120 livres, le prix est de 1 centin de moins par livre.

LE COMMERCE EST RESTREINT PAR LE MANQUE DE SUCRE BRUT

Les difficultés ouvrières de Cuba deviennent, dit-on, de plus en plus graves et la situation commence à être des plus sérieuses. Une raffinerie a été obligée de fermer ses portes parce qu'elle ne pouvait plus se procurer assez de sucre brut pour continuer le raffinage. Entretemps, le sucre demeure ferme et les affaires sont bonnes quoique grandement entravées par le manque de matière première.

Nous cotons:

	Les 100 livres	
Atlantic, extra granulé	14.50	
Acadia, extra granulé	14.50	
St. Lawrence, extra granulé	14.50	
Canada, extra granulé	14.50	
Dominion Cristal granulé	14.50	
Glacé, barils	14.70	
Glacé, (boîtes de 25 liv.)	15.10	
Glacé, (boîtes de 50 liv.)	14.90	
Glacé, 1 livre	16.20	
Jaune No 1	14.10	
Jaune No 2 or	14.00	
Jaune No 3	13.90	
Jaune No 4	13.70	
En poudre, barils	14.60	
En poudre, 50s	14.80	
Cubes et dés, 100 lbs	15.10	
Cubes, boîtes de 50 lbs	15.20	
Cubes, boîtes de 25 lbs	15.40	
Cubes, paq. de 2 lbs	16.50	
En morceaux Paris, barils	15.10	
En morceaux 100 lbs	15.20	
En morceaux boîtes 50 lbs	15.30	
En morceaux boîtes 25 lbs	15.50	
En morceaux cartons 5 lbs	17.00	
En morceaux cartons 2 lbs	16.50	
Crystal Diamond, barils	15.10	
" " boîtes 100 lbs	15.20	
" " boîtes 50 lbs	15.30	
" " boîtes 25 lbs	15.50	
" " caisses de 20 cartons	16.25	

LES CONSERVES SONT TRES ACTIVES

Pas beaucoup de mouvement cette semaine sur ce marché qui demeure ferme. Les commerçants déclarent qu'on ne compte que sur peu d'affaires dans cette ligne à cette époque de l'année parce que les jobbers ne tiennent pas à se charger de marchandises et que la plupart des maisons sont en train de prendre leur inventaire. Les prix sont sans changement et les approvisionnements sont considérés comme suffisants pour répondre aux demandes actuelles.

CONSERVES DE LEGUMES—

Asperges (américaines vertes), doz. 2½s	4.50	4.85
Asperges importées, 2½s	5.50	5.55
Fèves, Golden Wax	1.75	1.85
Fèves, Refugee	1.70	1.75
Blé-d'Inde (2s)	1.62½	1.65
Bettaraves, 2 lbs	1.00	1.35
Carottes (tranchées), 2s	1.45	1.75
Blé-d'Inde (en épis) gal.	7.00	7.50
Epinards, 3s	2.85	2.90
Epinards, Can. (2s)	1.80	
Epinards Californie, 2s	3.15	3.50
Tomates, 1s	1.45	1.50
Tomates, 2s	1.50	1.50
Tomates, 2½s	1.80	1.85
Tomates, 3s	1.90	2.15
Tomates, gallons	6.50	7.00
Citrouille, 2½s. (douz.)	1.50	1.55
Citrouille, gallon (douz.)	4.00	
Pois, standards	1.85	1.90
Pois, early June	1.92½	2.05
Pois, très fins. 20 oz.	3.00	
Pois, 2s. 20 oz.	1.57½	
Pois importés—		
Fins, caisse de 100, la caisse	37.50	
Extra fins	30.00	
No 1	23.00	

CONSERVES DE FRUITS

Pommes, 2½s. doz.	1.40	1.65
---------------------------	------	------

Pommes, 3s., doz.	1.80	1.95
Pommes, gall., doz.	5.25	5.75
Blueberries, 2s.	2.40	2.45
Grosettes, noires, 2s. doz.	4.00	4.05
" gallon, doz.	16.00	
Cerises rouges, sans noyau, sirop épais, la douz.	4.80	5.15
Cerises blanches, sans noyau	4.50	4.75

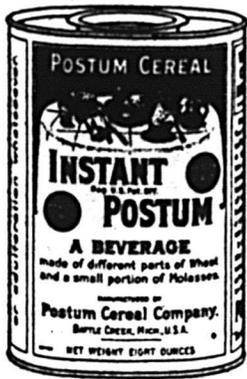
LES FIGUES ESPAGNOLES SE VENDENT BIEN

Fruits secs — Bien que les prix n'aient pas été affectés, il semble y avoir un peu plus d'aisance dans le marché de tous les fruits secs, à l'exception du raisin. Un marchand déclare que les figues espagnoles sont certainement le meilleur achat à faire actuellement sur le marché. Les prix en sont bas comparativement aux autres fruits. Les dattes se font de plus en plus rares. Le premier envoi venant de Londres qui est attendu cette semaine est déjà vendu et un marchand au moins déclare que les prix vont augmenter. En raison de la rareté des raisins il y a une demande active pour les Corinthes qui sont vendus avant que les chargements n'arrivent sur le marché. Les affaires sont très bonnes dans toutes les lignes et le marché local se maintient ferme.

Nous cotons:

Abricots, fancy	0.40	
" de choix	0.34	
" slabs	0.30	
Pommes (évanouies)	0.23½	0.24
Pêches (fancy)	0.28	0.30
Poires, de choix	0.30	0.35
Pelures séchées:		
De choix	0.26	
Ex. fancy	0.30	
Limon	0.45	
Citron	0.68	
Pelures (mélangées et tranchées) doz.	3.25	
Raisin:		
En vrac, boîtes de 25 lbs., la lb	0.18	0.23
Muscatsels, 2 couronnes	0.23	
" 1 couronne	0.25	
" 3 couronnes	0.24	
" 4 couronnes	0.19½	0.20
Sans pepins de Calif., cartons, 16 onces	0.23	
Corinthes, (loose)	0.22	0.23
" grecs, 15 onces	0.25	
Epepiné, fancy	0.17	
15 onces	0.21	0.22
Dattes, Excelsior (36-10 onces) paquet	0.15½	
Farcies, boîtes de 12 lbs	3.25	
En paquets seulement	0.19	0.20
" Dromadaire (36-10 onces)	0.19	
En paquets seulement, Excelsior	0.20	
Figues (par couches) boîtes de 10 lbs, 2s, la lb.	0.40	
" 2½s, la lb	0.45	
" 2½s, la lb	0.48	
" 3½s, la lb	0.50	
Figues blanches (70 boîtes 4 onces)	5.40	
Figues espagnoles (pour cuire) 28 boîtes de 1 lb chacune	0.14	

La demande croissante pour le
POSTUM CEREAL
et l'
INSTANT POSTUM



est due à la faveur sans cesse grandissante dont ces breuvages jouissent à la suite de l'épreuve pratique de l'usage.

La vente est garantie — et le profit constant et libéral découlant d'un chiffre de ventes augmentant continuellement recommande ce breuvage de table populaire à tous les épiciers progressifs. Ayez-en toujours un assortiment bien garni afin de répondre à la demande.



CANADIAN POSTUM CEREAL CO. LTD, Windsor, Ontario.

Pruneaux (boîtes de 25 lbs):

20-30s	0.33
30-40	0.30
40-50s	0.27
50-60s	0.23
60-79s	0.22
70-80s (boîtes de 25 lbs)	0.20
80-90s	0.19
90-100s	0.17½
100-120s	0.16 0.17

LES AMANDES UN PEU PLUS CALMES; LES PEANUTS SONT FERMES

Les amandes écalées sont un peu plus calmes, quoique sans changement bien défini sur les cours de la semaine dernière. Il y a une forte demande et les ventes sont actives. Les peanuts continuent à être très fermes et il faut s'attendre à une hausse. Les noix de Bordeaux écalées (récolte 1919) sont arrivées sur le marché de Montréal. En raison du taux du change sur la France, elles se vendent à un prix relativement bas.

Nous cotons:

Amandes Tarragone, la lb.	0.35	0.36
Amandes (écalées)	0.60	0.60
Amandes (Jordan)	0.75	0.75
Noix du Brésil, (nouvelles)	0.26	0.26
Chataignes (canadiennes)	0.27	0.27
Avelines (Sicile), la lb.	0.28	0.29
Avelines Barcelone	0.25	0.26
Noix Hickory (grosses et petites)	0.10	0.15
Pecans (New Jumbo) a lb.	0.35	0.35
Peanuts (rôties) —		
Jumbo	0.24	0.24

Salées espagnoles, la lb.	0.29	0.30
Ecalées No 1, Espagnoles	0.24	0.25
Ecalées No 1	0.16½	0.18
Ecalées No 2	0.14	0.14
Peanuts (salées) —		
Fancy entières, la lb.	0.38	0.38
Fancy cassées, la lb.	0.33	0.33
Pecans (nouvelles Jumbo) la lb.	0.32	0.35
Pecans, grosses, No 2, petites	0.32	0.35
Pecans, Nouvelle-Orléans, No 2	0.21	0.24
Pecans, "Paper shell", très grosses Jumbo	0.60	0.60
Pecans, écalées	1.60	1.70
Noix (Grenoble)	0.29	0.35
Noix (Nouvelles de Naples)	0.25	0.25
Noix (écalées)	0.82	0.85
Noix (espagnoles)	0.33	0.33

LES FEVES SANS CHANGEMENT; LES POIS RESTENT STATIONNAIRES

Fèves — Ce marché reste ferme sans changement avec tendance cependant à la hausse. Un gros commerçant cote les fèves blanches canadiennes à \$5.40 le boisseau.

Pois — Il y a toujours une très forte demande pour les pois, mais il n'y a pas eu de changement cette semaine et les ventes sont assez bonnes.

Nous cotons—

Fèves—		
Fèves canadiennes, triées à la main	5.40	5.75

Japonaises	5.25	5.50
Lima japonaises, la lb.	0.10	0.12
suivant la qualité	0.17	0.20
Lima, Californie	0.10½	0.11
Pois—		
Blancs à soupe, le bois	4.80	5.00
Cassés, récolte nouvelle (98 lbs)	5.40	5.50
Pour bouillir, le boisseau	4.80	5.00
Japonais, verts, la lb.	0.10½	0.11

LE RIZ EST INCERTAIN; LE RANGOON MONTE

Il y a pas mal de fluctuation sur ce marché: le Rangoon et le Sparkling ont monté tandis que le riz Caroline demeure ferme. Le marché est plutôt dégarni, cependant les approvisionnements sont considérés suffisants pour répondre aux demandes qui ne sont pas très fortes à l'heure actuelle. Le Rangoon "B" a augmenté de ¾c par livre, 14c par sac de 100 livres, et le Sparkling se vend maintenant 1 centin de plus par livre. Le riz cassé Texas a également augmenté d'un centin par livre.

AUGMENTATION GENERALE DES SIROPS DE BLE-D'INDE

D'une façon générale les sirops de blé-d'Inde ont monté cette semaine. La demande est tellement grande que d'importantes compagnies refusent de prendre de nouveaux ordres avant d'avoir satisfait ceux qu'elles ont en mains actuellement. Pas de changement actuel dans le sirop d'érable,

quoique le marché soit très ferme. La nouvelle récolte sera sur le marché d'ici deux semaines et l'on pense qu'il n'y aura que peu de mouvement d'ici là.

Nous cotons:

Sirap de blé-d'Inde:—	
Barils, environ 700 livres . . .	0.08½
¼ barils	0.08½
Kegs	0.08½
Boîtes de 2 livres, caisse 2 doz., la caisse	5.45
Boîtes de 5 livres, caisse 1 doz., la caisse	6.05
Boîtes de 20 livres, caisse ¼ doz., la caisse	5.70
2 gall., seau 25 liv., chaque . . .	2.70
3 gall., seau 38½ liv., chaque . . .	3.80
5 gall., seau 65 liv., chaque . . .	6.50
Sirap de blé-d'Inde blanc:	
Boîtes de 2 livres, 2 doz. à la caisse	6.30
Boîtes de 5 livres, 1 doz. à la caisse, la caisse	7.15
Boîtes de 10 livres, ½ doz. à la caisse, la caisse	6.85
Boîtes de 20 livres, ¼ doz. à la caisse, la caisse	6.20
Sirap de canne (crystal Diamond):	
Boîtes 2 livres, 2 doz., à la caisse	8.50
¼ barils, les 100 livres	12.25
Barils, les 100 livres	12.50
Glucose, cans 5 livres (caisse). . .	4.80
Mélasses des Barbades:—	
Prix pour l'île de Montréal	
Puncheons	1.30 1.35

Barils	1.33	1.36
Demi-barils	1.35	1.40

Le nouveau prix de vente des Grape-Nuts au commerce de détail est de \$3.80.

LA FARINE A ENCORE MONTE RECEMMENT

La demande pour les qualités de blé de printemps continue à être active et étant donné la saison, le chiffre d'affaires traité est des plus raisonnables. On cote les prix suivants:

Par wagon entier ou mélangé, en sac de jute de 98 lbs . . .	13.25
En sacs de coton de 98 lbs . . .	13.45
Par petits lots en sacs de jute de 98 lbs	13.55
Farine préparée de Brodie & Harvie—	
	la douz.
XXX (étiquette rouge), paquet de 3 lbs	3.05
XXX (étiquette rouge), paquet de 6 lbs	6.00
Superb, paquet de 3 lbs	2.95
Superb, paquet de 6 lbs	5.80
Crescent, paquet de 3 lbs	3.00
Crescent, paquet de 6 lbs	5.90

Le marché des grains reste ferme et on remarque une nouvelle avance sur les avoines de ½ à 1 centin par boisseau. Cependant le chiffre d'affaires est restreint.

Rien de bien nouveau dans le marché du foin. Les nouvelles de l'étranger ne sont rien moins qu'encourageantes. Il y a quelques demandes de l'ouest qui, jointes aux demandes des acheteurs américains continuent à maintenir les prix fermes.

FRUITS ET LEGUMES

Fruits — Le marché local n'a manifesté que peu d'activité cette semaine. Bien que les prix soient sans changement le ton général est décidément ferme surtout pour les oranges et les citrons pour lesquelles la demande est active. Les pamplemousses se vendent bien cette saison et le commerce des fruits est bon en général.

Les pommes de terre sont un peu moins chères et valent aujourd'hui de \$3.75 à \$4.25 le sac de 90 lbs. Les approvisionnements sont toujours très faibles, mais il y a néanmoins quelque amélioration. Les oignons sont très rares et ont subi une nouvelle hausse importante. Les espagnols se vendent \$8.59 la caisse et les oignons rouges sont cotés de \$8.50 à \$9.50 les 75 lbs. Les navets de Montréal ont passé de \$1.50 à \$1.75 le sac. Les ventes sont très bonnes.

ENREGISTREMENT AU BUREAU D'ENREGISTREMENT DE LA DIVISION DE SHERBROOKE

JUGEMENT EN COUR SUPERIEURE

Achille Michellin, Trois-Rivières, failli, et Dame Eldora Michellin, réclamante, et Henri Bisson et Vincent Lamarre, curateurs-conjoints, \$2,000.00.

JUGEMENTS EN COUR DE CIRCUIT

Télesphore N. Normand, Shawinigan-Falls vs C. Gaspard Hébert, Montréal, \$84.14.
 C. H. Moineau, Trois-Rivières vs La Gerbe d'Or et al., Montréal, \$28.74.
 La Société Financière, Inc. vs Alcide Bourassa, Trois-Rivières, \$30.60.
 Le Syndicat des Trois-Rivières vs H. H. Towne, Trois-Rivières, \$52.50.
 Rémi L. Lamothe, Shawinigan-Falls vs Albert Corbeil, Trois-Rivières, \$43.70.
 Eugène Benoit, St-Hyacinthe vs Edouard Poudrier, Cap de la Madeleine, \$43.40.
 T. Todoroff, Shawinigan-Falls vs G. Atanoff, même lieu, \$97.00.
 La Banque Nationale, Trois-Rivières vs J. H. McComb, Montréal, \$75.00.
 Dimo Jecoff, Shawinigan Falls, vs Sabi Atanasso, même lieu, \$48.00.
 Jos. T. Gélinas, Shawinigan vs Arthur Duquette, même lieu, \$9.05.
 Théodore Vincent, Ste-Flore vs Léon Brunelle, La Tuque, \$26.00.

Pierre Avila Gouin, Trois-Rivières vs Omer O. Bergeron, St-Grégoire, \$23.35.

Télesphore N. Normand, Shawinigan Falls vs C. Gaspard Hébert, Montréal, \$84.14.

Sévère Lesieur Désaulniers, Ste-Anne d'Yamachiche vs F. D. Helps, Ottawa, \$89.59.

Paul Bourque, Trois-Rivières vs Normand Baril, même lieu, \$61.00.

Georges Racine, Québec vs J. O. Pothier, Trois-Rivières, \$21.22.

Bail par V. E. Morrill et al. à E. M. Wiggett, pour 2 ans, de la partie Est du lot 591 et partie de 588, quartier Nord, pour le loyer de \$600 pour le dit terme.

Cancellation d'option par William A. Hale à John D. Kennedy sur lots 8, 6 et 26, Orford.

Cancellation de bail par Louis Edouard Sodère et Théodore Camirand, affectant partie du lot 204, quartier Centre.

Contrat de mariage par Salomon Girardin dit Desjardins et Dlle Anna D. Simonneau.

Déclaration de société par Walter Hubert Ames et Richard H. Millet, sous le nom de "Ames & Millet".

Déclaration de société par B. C. Howard & Co., déclarant que David J. Salls se retire de la dite société.

Déclaration de société par Harry Lazarovitch, Samuel Dawner, Max Dawner, sous le nom de "Sherbrooke Pastry and Confectionary".

Déclaration de société par Arthur Tellier et Eugène Tellier, sous le nom de "Tellier & Tellier".

Déclaration de société par A. Dave et Maurice Zwicker, sous le nom de "The Broadway Ladies Tailoring".



VOUS SEREZ SURPRISES, MESDAMES

de voir avec quelle facilité vous réussirez vos pâtisseries, vos gâteaux, brioches, etc., si vous employez la

FARINE REGAL

Blanche et Pure comme le Lis
LA MEILLEURE AU MONDE

C'est avec cette farine douce, fine homogène que se font ces pâtisseries fines, légères, riches, appétissantes et saines.

*Essayez-la avec votre recette favorite
et vous verrez combien elle est
différente des farines ordinaires.*

La FARINE REGAL ne coûte pas plus cher que les autres bonnes farines. Elle est en vente partout en sacs de 7-14-24-49 et 98 lbs., et en barils de 98 et 196 lbs.

ST. LAWRENCE FLOUR MILLS CO., Limited
MONTREAL

Farine Regal

Cette semaine, nous publions dans tous les journaux de la Province de Québec, l'annonce ci-dessus en faveur de notre fameuse

FARINE REGAL

Blanche et Pure comme le Lis

qui représente la plus haute qualité de farine, la plus recommandable pour préparer les meilleurs gâteaux et pâtisseries de tout genre.

Tenez-la en stock et profitez de la demande que nous créons par notre publicité intensive. Vendue partout en sacs de 7-14-24-49 et 98 lbs., et en barils de 98 et 196 lbs.

ST. LAWRENCE FLOUR MILLS CO., LIMITED,
MONTREAL



Vous ne pouvez reconnaître la valeur d'un savon par la grosseur du morceau seulement. — Il peut être surchargé d'ingrédients inutiles pour le faire paraître gros.

Le "SURPRISE" n'est pas autre chose que du savon pur, dur, ayant une belle apparence et de bonne qualité. C'est la meilleure valeur en fait de vrai savon.

N'acceptez pas de contrefaçons.

The St. Croix Soap Mfg. Co.



Si vous éprouvez quelque embarras dans vos achats

CONSULTEZ

les annonces du

PRIX COURANT

et écrivez aux annonceurs

Véritable Vivants, Oeufs Frais
Pondus et Plume
Demandés par
P. FOULIN & CIE
MARCHÉ BONSECOURS, Montréal
Remises Promptes.
Pas de Commissions.
Demandez les prix par lettre.

INVENTIONS

Protégées en tous pays

Si vous avez une invention à développer et à protéger, une marque de commerce à faire enregistrer, veuillez communiquer avec nous.

Nous nous chargerons de faire pour vous les recherches nécessaires. Nous vous aiderons de nos conseils et nous vous donnerons tous les renseignements que vous désirez.

PIGEON & LYMBURNER
AUTREFOIS
PIGEON, PIGEON & DAVIS
Édifice "Power" MONTREAL

Arthur Brodeur
MANUFACTURIER
D'EAUX GAZEUSES

Spécialités:

Iron Brew	Cidre Champagne
Ginger Ale	Cidre de Pomme
Cream Soda	Eau Minérale
Lemon Sour	Fraise
Cherry Cream	Orange
Champagne Kola	Siphon, Etc.

35 rue Frontenac, TELEPHONE
LABALLE 254

Exigez cette
Marque

Pour avoir ce qu'il y a de mieux en fait de
Saucisses au porc frais
Frankfurt
Jambon Pressé
Saucissons de Boulogne
Saucissons Spéciaux
Régulier et à l'ail

COTE & LAPOINTE
Enr.
287 rue Adam, MAISONNEUVE

HOTEL VICTORIA
QUEBEC
H. FONTAINE, Propriétaire
COTE DU PALAIS
Plan Américain, \$3.00, \$3.50 et
\$4.00 par jour.

Téléphone Bell 491.
J. A. Trudel J. E. Guillet
TRUDEL & GUILLET
NOTAIRES
Argent à prêter, Règlements de faillite et de successions, Examens de titres, Difficultés commerciales, Collections, etc.
Bureau . . . 36 rue Alexandre
TROIS-RIVIERES

Les
Farines Préparées
et
l'Avoine roulée "Perfection"
de
BRODIE
sont toujours en demande, et vous devriez les placer bien en vue dans votre magasin.
BRODIE & HARVIE, Limited
Montréal. Téléph. Main 486

VOICI L'ETALAGE

qui
établira
sur une
base
solide



votre
commerce
de confitures
et de
gelées.

La qualité et la jolie apparence de nos produits vous assurera un commerce PERMANENT et PROFITABLE de

**CONFITURES, GELEES, CATSUP et
DIVERSES VARIETES DE SIROP**

Le fait que nos produits se vendent de plus en plus est la preuve que les marchands qui les tiennent en stock en sont satisfaits.

Notre fabrique est outillée pour produire en grande quantité des produits alimentaires d'une PURETE ABSOLUE, de sorte que nous sommes toujours en position de remplir promptement toutes les commandes que l'on nous confie. Le fait aussi que nos produits laissent une BELLE MARGE DE PROFITS aux détaillants est un autre avantage dont vous devriez profiter immédiatement.

Si vous ne connaissez pas nos produits, une commande d'essai aura vite fait de vous convaincre que la vente de nos produits est PROFITABLE.

**OLD CITY MANUFACTURING CO., REG'D
QUEBEC, QUE.**

Vendez les Essences Culinaires de

JONAS

et vous donnerez à votre clientèle des produits dont la qualité exceptionnelle permet aux marchands d'attirer la bonne clientèle **ET DE LA CONSERVER**. Les maisons de commerce qui tiennent surtout à leur nom ne veulent pas en vendre d'autres.

De son côté, la ménagère sait parfaitement donner sa préférence à ces marchandises. Il est impossible de leur en faire accepter d'autres. Il en résulte pour ces produits une grande demande qui assure au marchand qui les vend, des ventes à l'année et une source sans arrêt d'un superbe profit pour lui.

Nous tenons à dire également ici un mot de la

FAMEUSE MOUTARDE FRANÇAISE DE JONAS

dont la réputation de pureté, de saveur et de force n'est plus à faire.

C'est la moutarde de prédilection des cuisinières qui tiennent à toujours avoir ce qu'il y a de mieux pour la préparation de leurs mets.

Cette moutarde est mise en pots de verre de diverses formes et dimensions, afin de faciliter l'étalage de ce produit pour attirer l'attention des clientes et assurer aux marchands des ventes non seulement passagères mais répétées.

LA SAUCE WORCESTERSHIRE 'PERFECTION' DE JONAS

est un autre produit qui fait le régal de toutes les personnes qui l'emploient pour l'assaisonnement de leurs mets.

**LA PURETE DE NOS PRODUITS EST GARANTIE ET LAISSE UN JOLI PROFIT
AUX DETAILLANTS.**

~~~~~

# Henri Jonas & Cie

MAISON FONDÉE EN 1870

173 à 177 rue Saint-Paul Ouest, Montréal

**VENDEZ LE CACAO QUI SE VEND TOUT SEUL :**

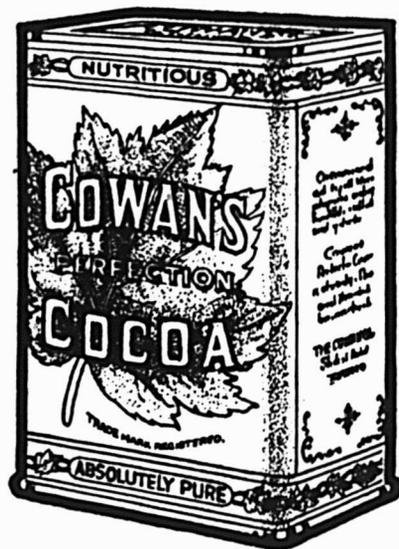
**LE CACAO  
PERFECTION  
DE COWAN**

**METTEZ EN ETALAGE** cette marque canadienne de cacao dans un endroit très en évidence sur les tablettes de votre épicerie et constatez avec quelle rapidité votre commerce s'accroît. Vous y gagneriez à encourager vos clientes à prendre du Cowan quand elles achètent du Cacao, parce qu'il leur donnera entière satisfaction et vous fera faire de l'argent.

Le Cacao Perfection de Cowan est fait au Canada pour le public canadien, avec des fèves de cacao pur. Par un procédé spécial de rôtissage l'arôme odoriférant et la saveur délicieuse lui sont conservés. La force concentrée du Cacao de Cowan le rend économique, de sorte qu'il est aimé de la ménagère économe.

Le Cacao Perfection de Cowan est mis en boîtes cachetées d'une forme attrayante, l'étampe portant la feuille d'érable le dénote comme un produit essentiellement canadien. Des cartes d'étalage décoratives ainsi que des affiches pour votre magasin sont fournies par nous.

La publicité intensive que nous faisons produit une demande augmentant de jour en jour pour le Cacao Perfection de Cowan, et elle aide à vendre votre stock.



*Fait au Canada.*

**The Cowan Company,**

**Limited**

**Toronto.**

## Des Ventes Répé- tées Certaines.

Vous ne tenez pas à avoir sur vos tablettes des marchandises exigeant un client nouveau pour chaque paquet que vous vendez. La EASIFIRST a la qualité qui assure des ventes continuelles tous les jours de l'année. Plus on l'emploie, plus elle est aimée. Nous en avons la certitude.



**Gunn's**  
LIMITED  
WEST TORONTO

TOUT ce que vous vendez pouvant réduire le coût de la vie se fera des amis durables pour lui-même et — pour vous! La EASIFIRST n'est pas qu'un simple remplacement du beurre ou du saindoux, parce qu'elle est aussi bonne que l'un ou l'autre de ces produits — elle leur est supérieure sous certains rapports — et elle se vend beaucoup moins chère. C'est une véritable bénédiction pour la ménagère. Vous constaterez vite cela lorsque vous commencerez à en vendre.

## CAMILLE

*Eau Minérale Naturelle du Bassin de  
Vichy*



Vente autorisée par le gouverne-  
ment de la République Française.

Recommandée par la profession  
médicale contre: Goutte, Dyspep-  
sie, Diabète, Acide Urique, etc.

C'est le temps de vous appropria-  
tionner.

*Adressez immédiatement votre  
commande à*

**NAPOLEON MORISSETTE,**

Importateur

16-18 Place Jacques-Cartier, - Montréal.

## Ces cirages augmenteront vos profits

Poussez la vente de cette ligne de producteurs de profits — tenez en stock la ligne complète — mettez-la en évidence dans votre magasin. Chaque vente vaut des commandes répétées.

### Nettoyeurs pour la maison

Le Poli à métal Ideal, le Poli à Métal Klondike, les cirages à chaussures Gold Leaf et Staon, le nettoyeur Bonnie Bright pour la cuisine et le Poli à meubles Renuall.

### Pour l'automobile

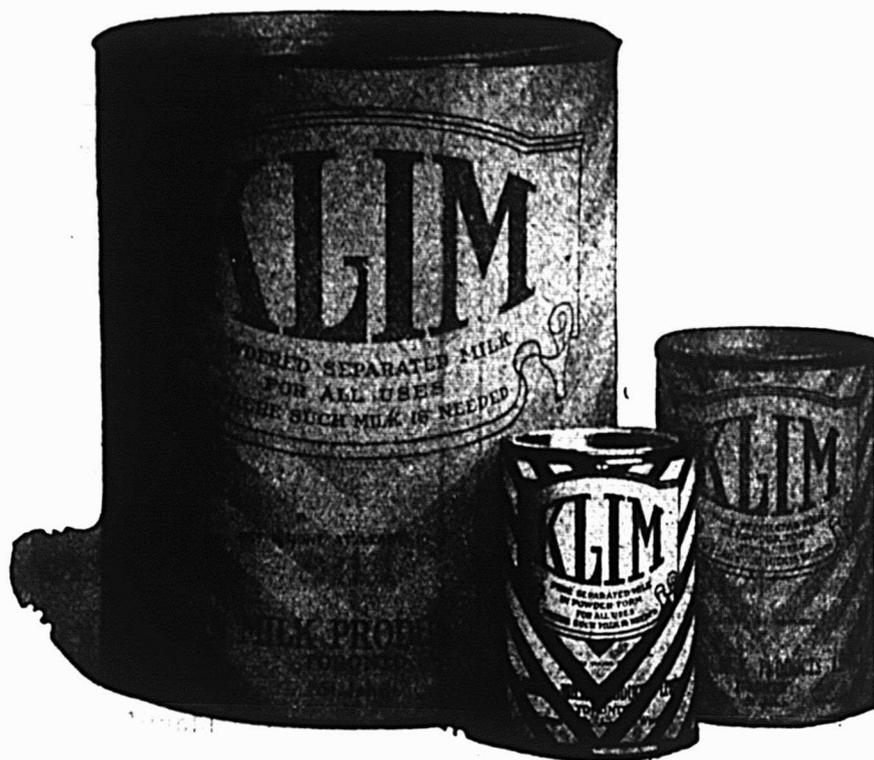
Préparation Kleanall pour carrosserie d'auto, préparation Renuall pour capote d'auto et Cire à auto.

## Envoyez votre commande immédiatement!

Adressez-vous à votre marchand de gros ou écrivez-nous pour avoir nos prix et nos escomptes.

**CANADIAN POLISHES LIMITED**

Successors de DOMESTIC SPECIALTY CO., LTD.  
HAMILTON, Canada.



## La Nouvelle Boîte d'une demi-livre

**P**OUR ramener les boîtes de KLIM à une taille plus uniforme et plus convenable nous abandonnons la boîte de 4 onces, dite boîte échantillon et nous faisons une nouvelle taille de boîte contenant une demi-livre.

Les épiciers trouveront que la nouvelle taille de boîte se vend mieux aux nouveaux clients qui n'ont jamais employé KLIM. C'est un emballage qui paraît gros et qui se vend à un prix laissant un bénéfice appréciable. Les clients habituels continueront sans aucun doute à acheter les boîtes d'une livre et de dix livres.

La nouvelle boîte d'une demi-livre est expédiée actuellement aux maisons de gros. Donnez votre commande pour une caisse ou deux, cela vous procurera de nouvelles ventes de KLIM.

*Commandez chez votre épicier de gros.*

### CANADIAN MILK PRODUCTS LIMITED

#### TORONTO

ST-JEAN

MONTREAL

WINNIPEG



Contre les Rhumes  
et les Toux de  
L'Hiver.

Vous ne sauriez recom-  
mander un remède plus  
digne de confiance ni  
mieux connu contre la  
toux que le Sirop de Ma-  
thieu au Goudron et à  
l'huile de foie de morue.

La vente de cette préparation de plus vous laisse un joli  
petit profit, M. l'Épicier, alors pourquoi ne pas la pren-  
dre en stock immédiatement et faire de l'argent à cause  
de sa grande demande.

**LA CIE J. L. MATHIEU**

PROPRIÉTAIRE

Sherbrooke, Québec.

La Le La  
**Qualité Service Demande**

Font que nos lignes de Biscuits  
et Bonbons sont d'une valeur  
exceptionnelle pour tout mar-  
chand qui les tient en magasin.

Essayez-nous pour votre pro-  
chaine commande.

Demandez-nous notre plus ré-  
cente liste qui vous donnera  
une idée des lignes que nous  
manufacturons.

Nous accueillerons avec plaisir  
vos demandes d'informations.

**The Montreal Biscuit  
Company**

Manufacturiers de  
Biscuits et Confiseries

Montréal.

*Lorsque  
vous êtes très  
occupée un samedi  
soir, de quoi aimeriez-  
vous plutôt faire usage:  
D'une explication ou de  
Gold Dust?*



FAIT AU CANADA

**THE N.K. FAIRBANK COMPANY**  
LIMITED MONTREAL

Laissez faire votre ouvrage  
par les Jumeaux GOLD DUST.





# SARDINES

DE LA

## “MARQUE BRUNSWICK”

Ces petits poissons, frais pêchés, sont choisis avec soin, puis triés et assortis selon leur dimension et leur qualité à l'aide d'une machine spéciale et empaquetés dans de l'huile d'olive pure sous l'étiquette portant la “Marque Brunswick”.

Les Sardines de la Marque Brunswick détiennent depuis longtemps le rang d'être les meilleures sardines qui soient empaquetées au Canada.

Le public a confiance dans les aliments marins portant la Marque Brunswick et cette confiance veut dire des ventes considérables et profitables pour les épiciers.

**CONNORS BROS., LTD.,** BLACK'S HARBOR, N. B.

# Mets Préparés de Clark

De la qualité  
pour  
votre  
clientèle.

Un bon  
profit  
pour  
vous.

**Fèves au lard, Soupes concentrées et autres bonnes choses.**

Songez un instant, M. l'Épicier.

Que du capital CANADIEN employant de la main-d'oeuvre CANADIENNE dans la fabrication de produits CANADIENS veut dire de la prospérité non seulement pour le Canada, mais pour VOUS aussi. Vendez à vos clients des produits CANADIENS, gardez leur argent au Canada et par suite vous réduirez le taux du change et incidemment le coût de la vie.

Faites de votre pays un VENDEUR, non un ACHETEUR.

**W. Clark, Limited**

**MONTREAL**

## LES BISCUITS SODAS

### "Crème de Ferme" de CHARBONNEAU

sont très délicieux et faits uniquement avec des ingrédients d'une pureté absolue. Vous pouvez donc sans hésitation aucune les recommander à votre clientèle à qui ils donneront satisfaction sous tous rapports.

### Le Beurre de Sucre à la Crème "Impérial" de Charbonneau

devient de plus en plus populaire chaque jour, non seulement à cause de son goût délicieux, mais encore à cause de sa qualité tout simplement exceptionnelle. Son prix modéré le met à la portée de toutes les bourses et il sera pour vous une source ininterrompue de profits. Placez aujourd'hui même votre commande chez votre épicier en gros pour ces deux produits de consommation journalière dans les familles.

## CHARBONNEAU, LIMITEE

Manufacturiers de biscuits et de confiseries, Raffineurs de sucre.

330 Rue Nicolet — — — — MONTREAL.

**ELLES SONT  
FAITES PAR**

**EDDY**

**LES "SILENT FIVE" D'EDDY**

Une Allumette ne renfermant aucun poison, s'allumant sans bruit et n'offrant aucun danger après avoir servi. Une Allumette d'Eddy qui se vend facilement et donne toujours satisfaction.

**ARTICLES EN FIBRE DURCIE  
D'EDDY**

Les Cuvettes, planches à laver, seaux, tinettes à beurre, etc., en fibre durcie d'Eddy sont immensément supérieurs aux articles semblables en métal ou en cuivre. Etant légers, durables et hygiéniques, ce sont les articles idéals à la maison — à la ferme — en n'importe quel temps — partout. La publicité d'Eddy chez le consommateur vous aide à vendre les produits d'Eddy.

**The E. B. EDDY CO., Limited  
Hull, Canada.**



**J. J. DUFFY & CIE**

117 RUE ST-PAUL OUEST, MONTREAL

Manufacturiers de la Poudre à Pâte  
**COOK'S FAVORITE**

# REMEDE CHAMBERLAIN CONTRE LA TOUX

Personne n'a jamais acheté un paquet d'un des Remèdes Chamberlain et constaté que le contenu n'était pas aussi pur et aussi efficace que dans un paquet acheté antérieurement.

Les gens savent que ces Remèdes sont ce qu'ils veulent et ce dont ils ont besoin. Ils les demandent ---

Ne laissez pas votre assortiment "devenir trop bas". Le temps de faire une vente c'est quand on vous les demande --- et c'est aussi le moment où vous faites un profit.

CHAMBERLAIN MEDICINE COMPANY, TORONTO.

# TABLETTES CHAMBERLAIN

## Nouveau Commerce

à établir avec les gens qui circulent devant votre magasin.

La publicité Carnation enseigne à vos clients à employer le lait évaporé et leur apprend que vous êtes le Laitier Moderne.

Vous pouvez augmenter votre chiffre de ventes et obtenir une part de ce nouveau commerce.

Associez-vous à cette campagne et dites à vos clients — les lecteurs de la publicité Carnation — que vous vendez ce bon lait.

Le matériel de publicité Carnation est gratuit. Ecrivez-nous pour obtenir un des articles suivants : Garnitures suggestives pour vitrine. Carton-silhouette pour comptoir. Etagère pour comptoir. Livre de recettes Carnation. Pancartes et Banderoles Carnation. Adressez-vous à

CARNATION MILK PRODUCTS, CO., LIMITED,  
Aylmer, Ontario.

# Lait

L'Etiquette est blanche et rouge.



# Carnation

*De Vaches bien nourries.*

## LAISSEZ-NOUS VOUS AIDER AVEC VOS TROUBLES D'EM- PAQUETAGE

Nous fabriquons toutes sortes de boîtes en carton pour les marchandises suivantes: chaussures, bonbons, chocolats, ferronnerie, tabac, tricots, lainages, céréales, épices, essences, cartouches, remèdes, papeterie, produits chimiques, etc., etc.

**DECIDEZ MAINTENANT DE NOUS CONSULTER.**

Une demande ne vous placera sous aucune obligation.

En écrivant, mentionnez ce que vous voulez emballer, donnez les dimensions et les quantités que vous voulez acheter.

“LA MAISON DU SERVICE”

# The King Paper Box Co. Limited

BOITES DE CARTON DE TOUS GENRES

862-864, Avenue Lasalle . . . Montréal, Qué.

Nous voulons seulement l'occasion de le prouver.

## VALEURS SPECIALES

Directement de l'usine au commerce par  
l'intermédiaire de marchands à  
commission.

Worstedes gris et de fantaisie  
Serges bleues et noires  
Tweeds écossais pure laine pour  
vêtements d'hommes  
Aussi

Serges de laine d'Australie, gabardines,  
etc., pour vêtements de femmes

## C. E. ROBINSON & CO.

Importateurs et marchands à Commission.  
Immeuble Mappin & Webb,

10 Rue Victoria - - MONTREAL.

Tél. Uptown 8553.

## MAGASIN GENERAL A VENDRE

Une veuve de quelques mois désire vendre le commerce de son mari, y compris la bâtisse et toutes les marchandises qu'elle renferme: confections pour hommes et femmes, chaussures, marchandises à la verge ainsi que merceries pour hommes, etc.

La bâtisse mesure 35 x 70 pieds et 45 pieds de hauteur, 3 étages avec sous-bassement bien fini, le tout en briques solide. Cet édifice conviendrait très bien pour une manufacture de confection pour hommes et femmes, etc. La main-d'oeuvre est facile à trouver et les salaires pas élevés. On vendrait la bâtisse seule en se réservant quelque temps pour liquider le stock. Un marchand qui irait s'établir là réussirait sûrement, car il pourrait y faire facilement pour \$30,000 à \$35,000 d'affaires par année; vu que c'est un bon poste de commerce des Cantons de l'Est faisant affaires avec 28 paroisses. Tous les acheteurs sérieux sont priés de s'adresser au "Prix Courant" pour plus d'informations.

## Gérant demandé pour la Canadian National Newspaper & Periodicals Association.

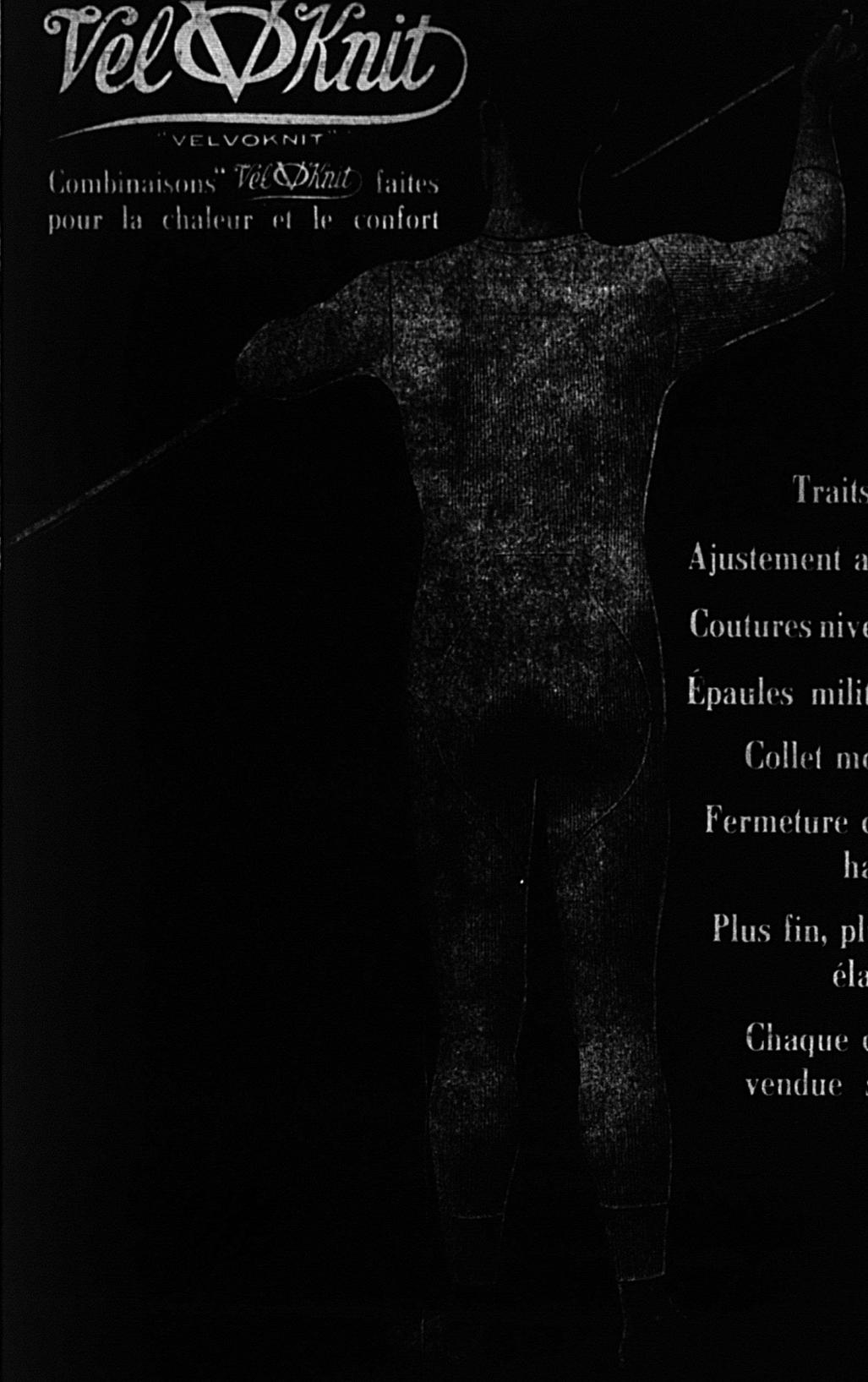
Devra être capable de remplir les fonctions de secrétaire-trésorier et voir aux affaires générales de l'Association, sous la direction du président et du bureau des directeurs, étudier les intérêts des diverses catégories de publications de l'Association, préparer et mettre à exécution du travail de promotion pour ces publications. Celui qui répondra à cette annonce devra connaître la publicité et le commerce en général. Il faudra répondre par écrit, donnant l'âge, des renseignements complets sur l'expérience acquise et le salaire désiré. Ces demandes seront considérées comme strictement confidentielles.

Ecrire à Acton Burrows, président, Canadian National Newspaper & Periodicals Association, 70 Bond Street, Toronto.

# Vel & Knit

"VELVOKNIT"

Combinaisons "Vel & Knit" faites pour la chaleur et le confort



## Traits spéciaux

Ajustement ample et élastique

Coutures nivelées et uniformes

Épaules militaires et cousues

Collet mou et très fin

Fermeture convenable à la hanche

Plus fin, plus mou et plus élastique

Chaque combinaison vendue sur mesure

Distribués par le Commerce de Gros Seulement

Sous-Vêtements O. V. (Ottawa Valley) "Vel & Knit" sont fabriqués par

Agent vendeur  
C. E. Winks  
44 Aikin Block  
Winnipeg, Man.

## BATES & INNES, LIMITED

Carleton Place, Ontario

E. S. Bates & Co.  
Limited  
35 St. Nicholas St.  
Montreal, Que.  
8, 10 Wellington St. E.  
Toronto, Ont.

## MARCHE AUBERTIN

Viandes de choix, volailles, fruits et légumes frais toujours en mains.

2350 Rue Jacques Hertel, MONTREAL.

Tél. St-Louis 162

## M. ROBERT & CIE

Poêles et Fournaises de tous genres  
Réparations, une spécialité.

627, Mont-Royal Est, MONTREAL.  
(Près DeLaroche)

Tél. Est 3899.

Air gratis

## THE CITY TIRE SHOP

VICTOR GRENIER, Prop.

Réparations de pneus d'automobiles, accessoires.  
Ouvrage exécutés par des Experts.

575 Rue Dorchester Est, MONTREAL.  
(Coin Wolfe)

Tél. Bell Est 1012

## ARTHUR ETHIER

CARROSSIER

Spécialité: Réparations d'automobiles.

Toute commande exécutée promptement, avec soin et à bas prix.

228 Rue Beaudry, MONTREAL.

## Avis aux Marchands de la Campagne :

Je recevrai n'importe quelle quantité d'oeufs et je paierai le plus haut prix du marché. Les caisses vous seront fournies gratis.

LOUIS DUSSEAULT  
Marchand de Provisions.

Tél. Lasalle 1743

189 Boulv. Pie IX, MAISONNEUVE.

Tél. Bell Est 3086

J. CHARTIER,  
Résidence: 452 St-André.

## Canada Roofing & Paving Co. LIMITED.

Entrepreneurs généraux. Spécialités: Couvertures en concrete, Gravois et Ciment. Planchers en Asphalte, Ciment et Vulcanite. Caves faites à l'épreuve de l'humidité et de la vermine. Nous garantissons tous nos ouvrages.

Bureau: 460 St-André, MONTREAL.

Tél. Main 5345

Rég. 395 Notre-Dame ouest.

## BALMORAL SHOE STORE

P. ROBITAILLE, Prop.  
Chaussures de haute qualité.

Succursales :

1309 Notre-Dame ouest. Tél. Victoria 375  
835 Boulevard St-Laurent. Tél. Est 5880

397 Rue Notre-Dame ouest, MONTREAL.

Tél. Bell St-Louis 180

Privé, Rockland 2400  
RING 4

## J. A. PAIEMENT

Ferblantier, Plombier, Electricien et Couverture en Gravois.

Tordeurs, Moulins à laver de toutes sortes, Ventes et Echanges de Poêles neufs et d'occasion. Réparations de tous genres. Spécialité: Machines à eau.

1402 Boulv. St-Laurent, MONTREAL.

Tél. Bell Est 6020.

Gros et Détail

## MECLEA BURELLE

Marchand de Foin et Grain

290 Rue Dorion, MONTREAL.

Tél. Bell St-Louis 2713

## JOS. MARTINEAU

Quincalleries, Tapisseries, Peintures, Vitres, Outils, Coutelleries, Ciment, Vaisselles, Ustensiles de Cuisine.

1210 Ave. Mont-Royal Est, MONTREAL.  
(Coin Parthenais)

Phone St-Louis 293

## MICHAUD & SCOVIL Limitée

Manufacturiers de Hardes de haut ton.

Nous faisons une spécialité de vêtements pour hommes et enfants ainsi que Mackinaws et pantalons. Nous avons aussi un département de confections et garnitures pour les marchands qui nous envoient leur tweed.

(Angle Mt-Royal et rue Clarke).

Entrée: 1607 rue Clarke, MONTREAL.

Tél. Bell Est 5151

## J. F. LEFEBVRE

BOIS, CHARBON, FOIN et GRAIN

Spécialité: Foin et Bois de corde en gros.

243 Rue Panet, MONTREAL.

Tél. Up 2599

## H. MARTEL

Articles d'épicerie de choix. Bière, vin et cidre.

809 Rue St-Jacques, MONTREAL.  
(Angle Lusignan)

Tél. Westmount 5229

Entrepôt 19, 5ème Ave.

## J. W. BRASSEUR

Ferronneries, Peintures, Tapisseries, Matériaux pour Plombiers et Contracteurs. Foin, Grain, Bois et Charbon. Stock de banqueroute d'épicerie, garnitures, couteaux à jambon et balances à vendre.

245 Rue St-Jacques, Ville St-Pierre.

# Les Forces Vives de la Race

Dans le discours qu'il a prononcé en prenant possession de sa fonction honorifique de chancelier de l'Université Queen's, à Kingston, M. E. W. Beatty, président du Canadien Pacifique, a fait d'intéressantes observations sur l'importance de l'enseignement universitaire et la nouvelle orientation qu'il tend à prendre dans le domaine du commerce et de l'industrie. Autrefois l'Université limitait son action à former des jeunes gens pour les professions libérales.

**DIT M. BEATTY :**

“ Nous découvrons aujourd'hui que le jeune homme formé à l'Université peut exercer dans le commerce et généralement dans les autres activités nationales une influence plus féconde que dans ces professions. ”

Quatre-vingt pour cent des élèves qui fréquentent nos universités viennent de la campagne.

Nos plus grands hommes d'Etat ont eu les origines les plus humbles.

Laurier est né dans un village des Laurentides, Cartier sur les rives du Richelieu.

Donc, autant que la ville, la campagne est intéressée au succès de la souscription en faveur de l'Université de Montréal. Ses enfants sont issus d'une race forte, vigoureuse et dont les facultés intellectuelles peuvent se décupler par l'instruction.

L'Université, de nos jours, ne se borne pas à former des jeunes gens pour les professions libérales.

Le génie civil, l'architecture, la chimie agricole, le commerce, l'industrie, la mécanique appliquée, les sciences positives figurent dans ses programmes.

Un enfant formé à cette école universelle des sciences peut aspirer à n'importe quelle situation.

L'appel de l'Université mérite donc d'être entendu partout.

Agriculteurs, artisans, industriels et commerçants, vos enfants vous garderont une reconnaissance éternelle de la libéralité dont vous allez faire preuve aujourd'hui pour notre Université.

**Il Faut des Millions pour l'Université de Montréal.**

**DONNONS GENEREUSEMENT**

**“ NOBLESSE OBLIGE ”**

# LA BANQUE MOLSONS

[Incorporée en 1855]

Capital et Fonds de Réserve \$9,000,000

L'Expansion des Affaires et la  
Finance vont de pair.

Nos Gérants se feront un plaisir  
de discuter avec vous vos problèmes  
de finance.

**Edward C. Pratt,**  
Gérant Général.

## LA BANQUE NATIONALE FONDÉE EN 1860

|                           |             |
|---------------------------|-------------|
| Capital autorisé .. . . . | \$5,000,000 |
| Capital versé .. . . .    | 2,000,000   |
| Réserve .. . . .          | 2,200,000   |

Notre service de billets circulaires pour voyageurs  
"Travellers Cheques" a donné satisfaction à tous nos  
clients; nous invitons le public à se prévaloir des avantages  
que nous offrons.

Notre bureau de Paris,

14 RUE AUBER

est très propice aux voyageurs canadiens qui visitent  
l'Europe.

Nous effectuons les virements de fonds, les remboursements,  
les encaissements, les crédits commerciaux en Europe,  
aux Etats-Unis et au Canada aux taux les plus bas

Tél. Bell, Est 2073

E. P. H. Guindon, Propriétaire.

## Drapeau & Champagne

FERBLANTIERS et PLOMBIERS

Couvreurs en Tôle Galvanisée, en Ardoise et en Ferblanc.  
Poseurs de Tuyaux à Gaz, etc. Aussi un assortiment considérable  
de Poêle, Lampes, Huile de Charbon. Ferronneries, Huiles,  
Peintures, Gazoline, Vitres, Etc. Toutes commandes et réparations  
exécutées avec soin et promptitude.

486 Rue Ste-Catherine Est, MONTREAL.

Tél. Est 5258

## J. E. Morel & L. A. Marc-Aurèle

EPICIERS

Articles d'épicerie de choix, Fruits et Légumes.

419 Dorchester Est, MONTREAL.  
(Coin St-Christophe).

## BANQUE PROVINCIALE

DU CANADA

|                                  |                |
|----------------------------------|----------------|
| CAPITAL AUTORISÉ .. . . .        | \$5,000,000.00 |
| CAPITAL PAYÉ ET SURPLUS .. . . . | 3,000,000      |
| ACTIF TOTAL: au-delà de .. . . . | 34,000,000.00  |

95 Succursales dans les Provinces de Québec, Ontario, Nouveau-Brunswick et de l'Île du Prince-Edouard.

### CONSEIL D'ADMINISTRATION:

Président: Honorable Sir HORMISDAS LAPORTE, C.P., de la maison Laporte-Martin limitée, administrateur du Crédit Foncier Franco-Canadien.

Vice-Président: W.-F. CARSLEY, capitaliste.

Vice-Président: TANCREDE BIENVENU, administrateur Lake of the Woods Milling Co., limited.

M. G.-M. BOSWORTH, président de la "Canadian Pacific Ocean Services Limited".

Honorable NEMESE GARNEAU, C.L., ex-ministre de l'agriculture, Conseiller Législatif de Québec, président de la Cie de Pulpe de Chicoutimi.

M. L.-J.-O. BEAUCHEMIN, président de la Librairie Beauchemin limitée.

M. M. CHEVALIER, directeur général Crédit Foncier Franco-Canadien.

### BUREAU DE CONTROLE (Commissaires-censeurs)

Président: l'honorable sir ALEXANDRE LACOSTE, C.R., ex-juge en chef de la Cour du Banc du Roi.

Vice-Président: L'honorable N. PERODEAU, N.P., Ministre sans portefeuille dans le gouvernement de Québec, administrateur "Montreal Light, Heat & Power Consolidated".

M. S.-J.-B. ROLLAND, président de la Cie de Papier Rolland.

### BUREAU-CHEF

M. Tancrede BIENVENU,  
Directeur-général.

M. J.-A. TURCOT,  
Secrétaire.

M. M. LAROSE,  
Inspecteur en chef.

M. C.-A. ROY,  
Chef "Bureau des Crédits".

Auditeurs représentant les Actionnaires

M. ALEX. DESMARTEAU, Montréal. M. J.-A. LAROSE, Québec.

Tél. Victoria 1105

## J. TREMBLAY

BOUCHER

Viandes de choix de toutes sortes et Provisions de 1ère  
qualité.

185 Rue Lasalle,  
(Coin Edna)

VERDUN.

Tél. Calumet 380.

J. E. Bédard & A. J. Bédard

## BEDARD FRERES

Quincaillerie, Fixtures Electriques et Tapisserie.

2226 Rue St-Denis,

MONTREAL.

Tél. Main 2235

T. Latourelle  
Président

T. P. Sénécal  
Asst. Gérant

F. Latourelle  
Sect.

## T. LATOURELLE & FILS, Ltée

ENTREPRENEURS PLOMBIERS

Poseurs d'appareils de chauffage, couvertures en tout genre.

6 Rue Craig ouest,

MONTREAL.

Tél. Westmount 3242

## ST-AMOUR & TRUDEAU

BOUCHERS et EPICIERS

Commandes exécutées promptement.

Ville Saint-Pierre,

MONTREAL.

# FINANCES

## IMPORTONS DAVANTAGE DE LA MÈRE-PATRIE

M. T.-B. Macaulay discute la question du change et propose un remède.

Pourquoi accorder la préférence aux Etats-Unis?

La seule solution au problème est la production: Que chaque partie de l'Empire travaille à son plein rendement pour répondre aux besoins des autres parties.

En ce qui concerne la situation actuelle du change, l'interview suivante de M. T.-B. Macaulay, président de la compagnie d'assurance "Sun Life" est des plus intéressantes. M. Macaulay propose un remède et demande d'agir sans retard. Voici un résumé de ses déclarations:

"Les importations de la Grande-Bretagne venant des Etats-Unis et du Canada ont depuis nombre d'années été de beaucoup supérieures aux exportations anglaises sur ce continent. La guerre a naturellement aggravé énormément la situation. Le commerce entre deux pays a essentiellement la nature d'un échange. Pour payer l'excédent de ses importations sur ses exportations, la mère-patrie ne peut nous offrir que des obligations, des titres et d'autres valeurs que nos compatriotes peuvent être disposés à acheter. Le taux énorme du change sur l'Angleterre montre que le stock de ces valeurs commence à s'épuiser.

Mais qu'arrivera-t-il lorsque les valeurs que les Américains et les Canadiens peuvent acheter auront passé de ce bord-ci?

Bien fin serait celui qui pourrait prédire jusqu'à quel point la livre sterling baissera lorsque cela se produira. Il faudra de toute nécessité qu'elle baisse à tel point que les exportations de ce continent soient réduites à leur minimum et que nos importations de la mère-patrie soient stimulées jusqu'à balancer les exportations. Je n'ai pas besoin de faire ressortir combien un ralentissement de nos exportations serait désastreux pour nos cultivateurs et nos manufacturiers, car nous aurions en mains d'immenses surplus de stock, ce qui occasionnerait un certain chômage et une baisse dans les prix.

Nous ne tenons pas à ce que la baisse du cours de la livre mette un arrêt à nos exportations. Nous ne pouvons l'empêcher qu'en demandant une grande partie de nos importations à la mère-patrie au lieu de les placer aux Etats-Unis. Si nous voulons conserver notre marché en Grande-Bretagne et si nous tenons à être payés pour nos exportations, nos compatriotes doivent réserver autant que possible

leurs achats pour la mère-patrie ou quelque autre partie de l'Empire.

Toute personne qui achète à la mère-patrie au lieu d'acheter aux Etats-Unis rend service à la patrie, car elle aide à améliorer la valeur de la livre sterling et empêche la hausse de la prime sur le change américain. La forte prime sur New-York et l'escompte énorme sur les fonds anglais sont le résultat inévitable de notre politique qui consiste à faire la plus grande partie de nos achats aux Etats-Unis, tandis que nous faisons la plupart de nos ventes en Grande-Bretagne.

La loi de l'offre et de la demande, sous l'influence du tarif, finira sans aucun doute à stabiliser le change à un point de beaucoup inférieur au cours actuel, mais le point de stabilisation dépendra beaucoup des prévisions de notre tarif.

Considérons comment la situation affecte nos importations. Supposons qu'un commerçant canadien désire importer pour \$10,000 d'un certain article. Supposons également que le cours de la livre sterling a baissé jusqu'à \$3.50 à Montréal et que le change sur New-York est monté à 20%. Ses dix mille dollars canadiens ne vaudront plus que 8,333 dollars aux Etats-Unis. D'un autre côté, cette même somme représentera 2,860 livres en monnaie anglaise, ce qui au cours nominal de \$4.861½ la livre, équivaut à \$13,900. En d'autres termes, le change lui fait perdre environ \$1,700 s'il achète aux Etats-Unis et lui fait gagner \$3,900 s'il achète en Grande-Bretagne, ce qui fait au total une différence de \$5,600, soit 56 pour cent. Il peut donc payer 56% de plus en Grande-Bretagne et avoir encore la marchandise aussi bon marché que s'il l'achetait aux Etats-Unis. A cela il faut ajouter le fait que nous donnons ainsi une préférence au fabricant britannique.

Les Américains ayant un tel désavantage, on serait porté à penser que nos importations de Grande-Bretagne ont déjà atteint un chiffre suffisant pour empêcher toute nouvelle baisse du change. Il n'en est cependant pas ainsi et nous devons en rechercher les causes. Nous nous souvenons que depuis 5 ans les industries manufacturières de la Grande-Bretagne se sont occupées exclusivement d'articles pour la guerre et qu'il en est résulté dans tous les genres de marchandises une pénurie dont nous n'avons aucune idée. Les manufacturiers britanniques se sont efforcés depuis lors de satisfaire à la demande locale. Ils ont également trouvé près d'eux en Europe des marchés où la pénurie était encore plus grande. Nous rappelons aussi que pour les articles de coton et beaucoup d'autres articles, la matière première vient principalement des Etats-Unis et qu'en conséquence son prix a augmenté par suite du cours du change, de sorte que sur ces articles les fabricants anglais ne font pas de gros bénéfices.

(à suivre page 37)

## Assurances et Cartes d'Affaires

**Garantie de Contrat****Entrepreneurs-Contracteurs**

Les Municipalités exigent des Constructeurs de chemins des dépôts de garantie pour la bonne exécution dans un temps déterminé des travaux entrepris. Les propriétaires exigent aussi des Contracteurs des dépôts de garantie de même nature. "La Prévoyance" moyennant une indemnité relativement minime garantit la bonne exécution des obligations de toutes espèces contractées par des Entrepreneurs et leur permet ainsi de faire fructifier des capitaux qui, déposés en garantie, ne leur rapporteraient que l'intérêt modique de la banque.

Pour plus amples renseignements, s'adresser à "La Prévoyance", 189 rue St-Jacques, Montréal. Tél. Main 1638 et 1637.

J. C. GAGNE,  
Directeur-Gérant.

**LA PRÉVOYANCE**

Main 7050

**PAQUET & BONNIER**

Comptables Liquidateurs, Auditeurs, Prêts d'argent, Collection

Chambre 501

189 St-Jacques, MONTREAL.

**ASSURANCE COMMERCIALE**

Un commerce quel qu'il soit ne saurait être solidement protégé, si ceux qui contribuent le plus à son succès ne sont pas titulaires d'une Police d'Assurance dite de Protection Commerciale.

S'adresser pour tous renseignements à la

**CANADA LIFE**

ASSURANCE COMPANY

Siège social . . . TORONTO

**ASSURANCE MUTUELLE DU COMMERCE**

Contre l'incendie

Actif . . . \$1,308,797.79

Bureau Principal :

179 rue Girouard, St-Hyacinthe.

**Solide Progrès**

Des méthodes d'affaires modernes, soutenues par un record, ininterrompu de traitements équitables à l'égard de ses détenteurs de polices, ont acquis à la Sun Life of Canada un progrès phénoménal.

Les assurances en force ont plus que doublé dans les sept dernières années et ont plus que triplé dans les onze dernières années. Aujourd'hui, elles dépassent de loin celles de toute compagnie canadienne d'assurance-vie.

**COMPAGNIE D'ASSURANCE  
SUN LIFE OF CANADA**  
SIÈGE SOCIAL - MONTRÉAL

**WESTERN**

ASSURANCE CO.

Fondée en 1851

Assurances contre Incendie, Assurances Maritimes, d'Automobiles, contre l'Explosion, l'Émeute, la Désorganisation Civile et les Grèves.

ACTIF, au-delà de . . . \$7,000,000.00

Bureau Principal: TORONTO (Ont.).

W. B. MEIKLE

Président et gérant général

C. S. WAINWRIGHT, Secrétaire

Succursale de Montréal:

61, RUE SAINT-PIERRE

ROBT. BICKERDIKE, gérant

**Bureau Principal**

angle de la rue Dorchester ouest et l'avenue Union, MONTREAL.

**DIRECTEURS:**

J.-Gardner Thompson, Président et directeur gérant; Lewis Laings, Vice-Président et Secrétaire; M. Chevallier; A.-A.-G. Dent, John Emo, Sir Alexandre Lacoste, Wm. Molson Macpherson, J.-C. Rimmer, Sir Frédéric Williams-Taylor, L.L.D., J. D. Simpson, Sous-Secrét.

**Assurance Mont-Royal**

Compagnie Indépendante (Incendie)

17 rue St-Jean, Montréal

l'hon. H.-B. Rainville, Président

P. J. Ferrin et J. R. Macdonald,

gérants conjoints.

Maison fondée en 1870

**AUGUSTE COUILLARD**

IMPORTATEUR DE

Ferrennerie et Quincallerie, Verres à Vitres, Peinture, etc.

Spécialité: — Poêles de toutes sortes.

Nos 232 à 239 rue St-Paul

Ventes 13 et 14 St-Amable, Montréal

La maison n'a pas de commis-voyageurs et fait bénéficier ses clients de cette économie. Attention toute spéciale aux commandes par la maille. Messieurs les marchands de la campagne seront toujours servis au plus bas prix du marché.

**CANADIENNE — SOLIDE — PROGRESSIVE**

**BRITISH COLONIAL**

**FIRE INSURANCE COMPANY**

**MONTRÉAL**



ASSURANCES-INCENDIE

AUX TAUX DE L'ASSOCIATION

DES ASSUREURS.

**P. A. GAGNON, C.A.**

COMPTABLE LICENCIÉ

(CHARTERED ACCOUNTANT)

Chambres 815, 816, 817, Edifice

Banque de Québec

11 Place d'Armes, MONTREAL

**L.-R. MONTBRIAND**

Architecte et Mesureur,

230 rue St-André, Montréal.

**GARAND, TERROUX & CIE**

Banquiers et Courtiers

48 rue Notre-Dame O., Montréal.

# ASSURANCES

## ETES-VOUS BIEN ASSURES ?

**Votre police d'assurance contre l'incendie vous garantit-elle bien contre la possibilité d'une perte ?**

A franchement parler, votre police d'assurance contre l'incendie n'est pas le contrat cuirassé que vous pensez. L'auteur vous en parle savamment par son expérience acquise comme propriétaire et gérant d'une agence d'assurance. Bref, il y a une foule de choses que font inconsciemment la plupart des commerçants et qui sont en violation des termes de leur police d'assurance au point qu'en cas d'incendie, la compagnie d'assurance refuserait à juste titre d'accorder aucune compensation pour les pertes subies.

Examinez votre police d'assurance contre l'incendie et laissez-moi vous prouver ce que j'avance. Notez tout d'abord qu'une rédaction uniforme a été adoptée. Ouvrez maintenant votre police et regardez bien les clauses imprimées en petit à la page 2.

Vous trouverez qu'il y a 112 de ces clauses qui toutes ont trait au règlement en cas de perte par le feu. Les avez-vous jamais lues ? Elles ont pourtant toutes été mises là à votre intention et pour vous éclairer. Jetons-y un coup d'oeil.

La première clause intéressante est celle qui déclare que le contrat deviendra nul et non avenu si l'assuré a caché ou faussement déclaré par écrit ou autrement tout détail matériel concernant la chose assurée. C'est une clause très élastique, une sorte de couverture. Vérifiez tous les mots et tous les chiffres qui sont dactylographiés sur votre police pour éviter toute erreur possible. J'ai vu le cas d'un commerçant qui a subi des pertes par suite d'incendie et qui n'a pu retirer une cent de la compagnie d'assurance parce que l'agent avait par erreur donné le numéro du magasin comme étant 654 au lieu de 645. Cette transposition de chiffres a juste coûté \$2,000 dans ce cas. L'assuré n'était pourtant pas à blâmer. Vérifiez donc.

Jetons maintenant un coup d'oeil sur les mille et un faits qui peuvent affecter le règlement en cas d'incendie. Ne prenez pas d'assurance supplémentaire sans consulter l'agent qui vous a fait la première police, parce que sans cela vous êtes en violation directe des termes de votre police. N'augmentez pas non plus les chances d'incendie de quelque façon qui soit sous votre contrôle ou à votre connaissance, car c'est encore une violation de contrat et s'il survenait un incendie vous ne seriez pas indemnisé par la compagnie d'assurance.

Si vous employez pendant quelque temps des ouvriers pour quelque travail dans votre magasin, procurez-vous auprès de votre agent d'assurance

un avenant qui vous autorise à faire ces travaux. Les travaux de plomberie ou le brûlage des peintures, par exemple, peuvent augmenter les chances d'incendie, ne négligez donc pas d'avoir un avenant. Ne risquez jamais de violer les termes du contrat, si vous pouvez l'éviter. Cela ne paye pas.

Etes-vous propriétaire de tout le stock et de tout l'agencement garanti par votre police ? S'il y a une hypothèque sur l'un ou l'autre ou sur les deux, faites-en mention dans votre police. Si vous avez un commanditaire, déclarez-le également. La compagnie d'assurance exige absolument que ce renseignement soit indiqué dans la police, sans quoi vos pertes ne seront pas indemnisées. Comme question de fait, tout changement dans la propriété, autre que la mort de l'assuré, doit être déclaré immédiatement à l'agent d'assurance.

Que fait le magasin voisin ? Cela ne vous regarde pas, me direz-vous... Vous devez pourtant vous en inquiéter, car si votre voisin fabrique un gaz ou une vapeur d'éclairage et qu'il en résulte un incendie qui endommage votre magasin, vous ne recevrez pas une cent de dommage de la compagnie d'assurance. C'est une situation plutôt spéciale, mais elle est précisément prévue dans la police.

Conservez-vous dans votre magasin de la benzine, du naphthe, de la gazoline ou tout autre matière inflammable plus forte que la kérosine ? Débarrassez-vous-en ou voyez votre agent pour vous procurer un avenant qui vous permette de tenir de telles marchandises. Autrement, vous pouvez vous préparer à supporter une perte totale en cas d'incendie.

Si, pour quelque raison, votre magasin doit demeurer vacant pour plus de dix jours, ou inoccupé, informez-en votre agent d'assurance et demandez un avenant pour vous couvrir en cas de feu.

Si votre magasin est brûlé par suite d'une émeute ou d'une révolte, pensez-vous que la compagnie d'assurance va vous indemniser ? Pas du tout, car ce cas est prévu dans une clause très nette et très courte.

Tenez-vous constamment un inventaire dans une voûte de sûreté ? En cas de feu pourriez-vous vous asseoir et énumérer les différents articles de votre stock et en donner la valeur ? Certainement non.

Beaucoup de commerçants essayent cependant de le faire après un incendie. La mémoire humaine ne peut pas se rappeler tous ces détails et si vous essayez de le faire, vous y perdrez certainement, car il y aura toujours quelque chose d'oublié. Un inventaire à jour évite cette probabilité. En comparant la marchandise sauvée du sinistre avec cet inventaire, le commerçant peut établir la perte exacte qu'il a subie. Cela active le règlement de votre perte en faisant gagner du temps à l'estimateur qui est un homme droit, mais qui a besoin de se renseigner ; les chiffres le convaincront. Votre police exige cet inventaire.

1870

Notre Cinquantenaire

1920

# The Mutual Life

## ASSURANCE COMPANY OF CANADA

### Cinquantième Rapport Annuel

#### BILAN SOMMAIRE

|                                 | 1918         | 1919         | Aug.         |
|---------------------------------|--------------|--------------|--------------|
| Revenu . . . . .                | \$ 7,021,103 | \$ 8,583,404 | \$ 1,562,301 |
| Payé aux assurés . . . . .      | 3,291,418    | 3,811,092    | 519,674      |
| Actif . . . . .                 | 34,755,736   | 38,020,949   | 3,265,213    |
| Surplus réalisé . . . . .       | 813,710      | 1,302,801    | 489,091      |
| Nouvelles assurances . . . . .  | 21,541,069   | 40,625,656   | 19,084,587   |
| Assurances en vigueur . . . . . | 137,640,614  | 170,706,305  | 33,065,691   |

### Cinquante Ans de Progrès.

**Notre année jubilaire** — L'année 1919 a été remarquable en ce sens qu'elle a complété les cinquante premières années des opérations actives de la compagnie, et a en même temps marqué l'année de son plus grand développement dans toutes les branches de ses affaires. Les premières polices ont été offertes au public dans le printemps de 1870, et la fin du premier demi-siècle voit la compagnie avec l'actif incontestable de \$38,000,000 et des polices en vigueur se montant à \$170,000,000.

**Remarquable expansion des affaires** — Le trait le plus saillant de l'année a été la grande quantité de nouvelles polices reçues, ce qui est dû en grande partie au réveil de l'appréciation parmi le peuple, des avantages de l'assurance-vie à la suite de la guerre et de l'épidémie d'influenza. L'augmentation obtenue au chapitre des affaires nouvelles a été de près de 90%. On a la preuve que le record pour les polices de valeur s'est amplement maintenu dans l'augmentation considérable de \$33,065,691 à l'article des polices totales en vigueur, soit plus de 80% des nouvelles polices prises.

**Le surplus réalisé** — Aucun item des opérations de l'année n'est plus consolant que la grande augmentation dans le surplus réalisé. Malgré un certain nombre de pertes anormales à la suite de décès dus à la guerre et à l'épidémie d'influenza, se montant à \$352,857.65, le surplus réalisé pour l'année a été de \$1,302,801, une augmentation de 60% sur l'année précédente, et accusant des gains de \$34.27 pour chaque \$1,000 d'actif total à la fin de l'année.

**Fonds engagés** — Jamais, dans les annales de l'assurance-vie canadienne, il n'a été donné de placer des fonds d'assurance-vie avec autant de profit, et les placements de l'année écoulée auront pour effet d'élever le surplus réalisé pendant une longue période d'années, en maintenant le taux moyen de l'intérêt obtenu sur les fonds engagés. Pendant l'année 1919, la compagnie a obtenu le taux très satisfaisant de 6.39%.

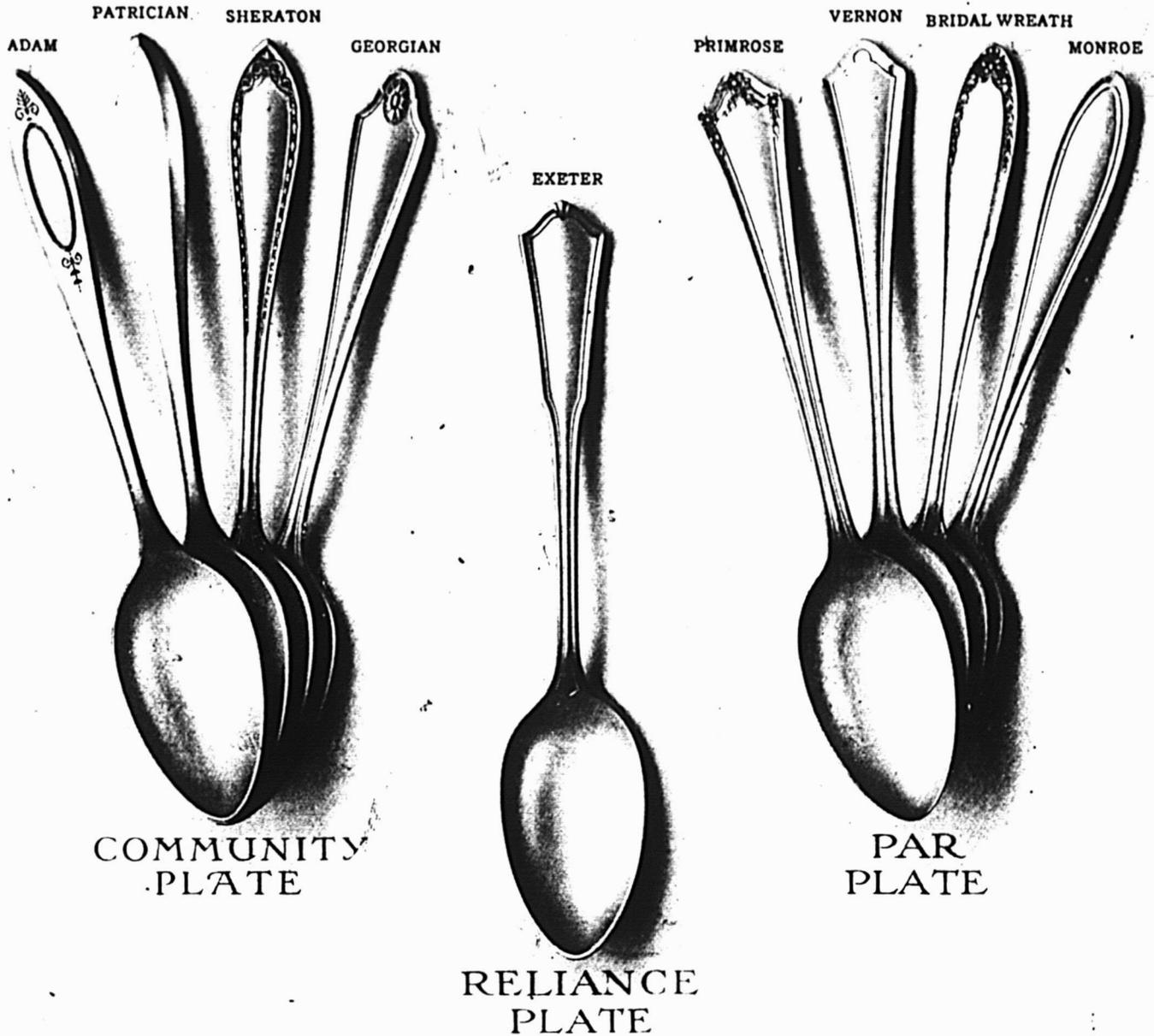
#### Etat Comparatif du Développement

| Année          | Revenu    | Actif      | Payés aux Assurances |             |
|----------------|-----------|------------|----------------------|-------------|
|                |           |            | Assurés              | en vigueur  |
| 1870 . . . . . | 4,956     | 6,216      |                      | 500,000     |
| 1880 . . . . . | 88,691    | 225,605    | 26,681               | 3,064,884   |
| 1890 . . . . . | 489,858   | 1,696,076  | 176,151              | 13,710,800  |
| 1900 . . . . . | 1,164,875 | 5,165,493  | 424,815              | 29,518,626  |
| 1910 . . . . . | 3,020,996 | 16,279,562 | 804,759              | 64,855,279  |
| 1919 . . . . . | 8,583,404 | 38,020,949 | 3,811,092            | 170,706,305 |

Une copie du rapport détaillé sera expédiée à chaque assuré en temps voulu.

Représentants dans tous les principaux centres.

# MODELES COMMUNITY



Il serait avantageux pour vous de vendre l'ARGENTERIE COMMUNITY PLATE. Elle est faite avec le plus épais placage et le dos de chaque cuillère et de chaque fourchette — le dos est la surface la plus exposée à l'usure — est protégé par notre célèbre double couche superposée et visible d'argent pur, qui donne à l'article la double épaisseur de l'argenterie ordinaire. Elle est vendue sur une base de revente qui vous assure un joli profit et en même temps vous protège contre les gens sans scrupules qui "coupent" les prix. Aux points de vue du modèle, de la qualité durable et de l'approbation du public, il n'y a pas d'argenterie sur le marché aujourd'hui qui mérite autant d'être poussée de l'avant que la COMMUNITY PLATE.

L'Argenterie RELIANCE PLATE Onelda Community est une ligne recommandable pour les gens qui tiennent à avoir de l'argenterie, mais qui ne peuvent acheter la COMMUNITY PLATE. Cette argenterie est avec double couche de placage, renforcé aux endroits les plus exposés à l'usure par une double couche visible d'argent pur.

L'Argenterie PAR PLATE Onelda Community, protégée où porte l'usure, est scientifiquement modelée pour donner le plus long service possible pour le montant déboursé. Bien que son prix soit modéré, la qualité est excellente, de sorte que c'est une ligne payante pour n'importe quel marchand.

**ONEIDA COMMUNITY, LTD.**  
**NIAGARA FALLS, ONT.**

# O.P.W.



**PEINTURES  
ET VERNIS  
POUR TOUT USAGE**



**Jas-per-lac**  
REG. TRADE MARK

*La Finission Presente-Future*

**NOS QUATRE LEADERS**

Peintures pures. marque O.P.W.  
(Enregistrées et Protégées)

Peintures à Plancher,  
marque O. P. W.  
(Enregistrées et surpassées par  
nulle autre.)

★ Spécialités Jas-per-Lac  
(Enregistrées—la finission présente-future).

Vernis Jas-per-Lac  
(Enregistrés—Le vernis présent-futur).

Emaux à Plancher, Emaux d'art

Teintures Lac, Emaux pour Auto

L'excellence de ces finissions doit être vue pour être appréciée. Des finissions qui méritent bien le nom Jas-per-lac qui veut dire "Haute Qualité."

Nul autre que les meilleurs ingrédients ne sont employés; mélangés par des experts pour former un produit hors du commun et possédant une réputation distinctive en fait de mérite. Il y a de bons profits à faire pour vous dans la vente de ces marchandises. Demandez-nous pourquoi !

**OTTAWA PAINT WORKS**  
MANUFACTURIERS LIMITED

— OTTAWA.CAN. —

SUCCURSALES - MONTREAL - TORONTO - VANCOUVER

