



Nº 082

Le 19 avril 1990

## LE MINISTRE CROSBIE PRESENTE LA PROPOSITION DU CANADA POUR LE RENFORCEMENT DU SYSTEME DU GATT

Le ministre du Commerce extérieur, John C. Crosbie, a présenté aujourd'hui à ses homologues, lors d'une réunion informelle des ministres du Commerce tenue à Puerto Vallarta, au Mexique, la proposition du Canada pour le renforcement du système commercial global au moyen de l'établissement d'une organisation mondiale du commerce.

"Nous devons nous doter d'un cadre institutionnel solide et efficace qui régira le commerce mondial à l'achèvement des négociations commerciales actuellement menées sous l'égide du GATT," a déclaré M. Crosbie.

La semaine dernière à Genève, M. Crosbie a lancé les discussions sur l'initiative canadienne lors de rencontres avec le Directeur général du GATT, M. Arthur Dunkel, et avec plusieurs ambassadeurs. La proposition canadienne, intitulée Renforcement du système commercial multilatéral ouvert, qui a été rendue publique aujourd'hui, est jointe en annexe.

"J'ai fait valoir, à Genève et à Puerto Vallarta, que le Canada n'envisage cette initiative que dans le contexte d'importants résultats sur le fond des négociations," a ajouté le Ministre.

La pièce maîtresse de la stratégie du Canada est la réforme du système du GATT pour le règlement des différends. Le document de travail canadien prévoit des procédures concernant l'adoption et la mise en oeuvre des conclusions des groupes spéciaux du GATT, ainsi que l'établissement d'un processus pour interjeter appel. Le système proposé viserait à réduire la menace d'actions unilatérales.

Un exemplaire du document sur le règlement des différends est également joint en annexe.

- 30 -

Pour de plus amples renseignements, communiquer avec:

Paul Benoit  
Secrétaire de presse  
Cabinet du ministre du Commerce extérieur  
(613) 992-7332

Le ministre Crosbie rencontrera un certain nombre de ministres clés du gouvernement mexicain pour discuter de coopération commerciale et économique bilatérale. Ce sont notamment le Secrétaire Fernando Solana Morales, Relations extérieures; le Secrétaire Jaime Serra Puche, Commerce et Développement industriel; le Secrétaire Andres Caso Lombardo, Communications et Transports; le Secrétaire Fernando Hiriart Balderrama, Énergie, Mines et Secteur parapublic; et le Secrétaire Carlos Hank Gonzalez, Agriculture et Ressources hydrauliques. Le ministre Crosbie rencontrera aussi Manuel Camacho Solis, qui est responsable du District fédéral (i.e. Maire de Mexico).

Le Ministre sera aussi le conférencier invité à un déjeuner offert par le Conseil des gens d'affaires pour les questions internationales (CEMAI), le mardi 24 avril. Le Conseil donne son point de vue au gouvernement mexicain sur les questions de commerce et d'investissement, et il favorise le développement industriel par l'établissement de contacts importants avec des pays étrangers.

En janvier 1990, les gouvernements mexicain et canadien ont tenu à Ottawa des réunions ministérielles conjointes qui appelaient la participation de sept ministres du gouvernement mexicain et de dix ministres du Cabinet canadien.

Avant sa visite au Mexique, M. Crosbie a eu une série de rencontres avec ses homologues de 28 pays lors des réunions informelles des ministres du Commerce tenues à Puerto Vallarta, du 18 au 20 avril 1990, dans le contexte des Négociations commerciales multilatérales de l'Uruguay Round.

La mission commerciale au Mexique contribuera à améliorer la coopération économique bilatérale et fournira à d'importants représentants du monde des affaires un moyen de renforcer les relations avec l'autre pays.

Parmi les domaines qui offrent d'importantes possibilités commerciales et qui feront l'objet de cette mission, mentionnons les technologies environnementales; les télécommunications; la production d'énergie électrique; l'agro-alimentaire; l'extraction minière; et le transport.

Participent à cette mission les entreprises canadiennes suivantes:

ABB Combustion Engineering Services  
Babcock and Wilcox Canada  
B.G. Checo International Ltd.  
Canac International Inc.  
Dynamis Inc.  
General Motors du Canada Limitée  
Lavalin Inc.  
Link - Pipe Inc.

Lyons, Goodman, Ianoco, Smith & Berkow  
Massie Consultants UN Ltd.  
New Flyer Industries Limited  
Noranda Sales Corporation Ltd.  
Nordco Limited  
Northern Telecom Ltd.  
NovAtel Communications Ltd.  
Reid Crowther and Partners Limited  
Spar Aérospatiale Limitée  
The S.M. Group Ltd.  
Westar Mining Ltd.

- 30 -

Pour de plus amples renseignements, communiquer avec:

Paul Benoit  
Secrétaire de presse  
Ministre du Commerce extérieur  
(613) 992-7332

## COMMERCE CANADA - MEXIQUE

*Le Mexique est le plus important partenaire commercial du Canada en Amérique Latine et est au nombre des 20 pays avec lesquels nous commerçons le plus. Les réformes économiques structurelles qui sont entreprises par les deux pays ouvrent des possibilités de resserrement de nos liens commerciaux. Des statistiques préliminaires de 1989 montrent que les échanges commerciaux entre le Canada et le Mexique se sont chiffrés à 2,28 milliards de \$CAN, ce qui représente une augmentation d'environ 25% par rapport à 1988. On s'attend à ce que le commerce entre les deux pays continue de croître à court terme et il pourrait atteindre 5 milliards de \$CAN en l'an 2000.*

*Les exportations canadiennes au Mexique se sont chiffrées à 600 millions de \$CAN en 1989. Depuis les années 70, la composition de nos exportations a considérablement changé. Nos ventes de produits agricoles se sont accrues, passant de 13% à 32% de nos exportations totales, alors que nos ventes de produits finis ont légèrement régressé. Nos principaux produits d'exportation sont les céréales et oléagineux, le blé, le soufre, la potasse, la pâte de bois et les produits dérivés du papier, ainsi que les produits automobiles et le matériel de télécommunication.*

*En 1989, nos importations en provenance du Mexique se sont chiffrées à 1,68 milliard de \$CAN. Dominées par le pétrole brut au début des années 80, nos importations sont maintenant surtout composées d'articles manufacturés et de produits agricoles. Les produits automobiles, le matériel électronique, les appareils ménagers, les machines de bureau et le matériel informatique représentent actuellement plus de la moitié des expéditions mexicaines au Canada.*

*Depuis son adhésion au GATT (Accord général sur les tarifs douaniers et le commerce) en 1986, le Mexique a considérablement ouvert son marché et a éliminé un grand nombre d'obstacles tarifaires et non-tarifaires.*

*La privatisation d'un certain nombre d'entreprises appartenant à l'État et le renforcement du secteur privé mexicain devraient également créer d'importantes possibilités d'expansion de nos échanges commerciaux et financiers avec le Mexique.*

*En conséquence, le Canada accroît ses efforts de promotion et les concentre sur les ventes dans les secteurs que le Mexique a désignés comme prioritaires, soit le transport, la production d'énergie, les télécommunications, l'agro-alimentaire, le secteur minier, ainsi que les technologies et les produits en matière de protection de l'environnement.*