

News Release

Communiqué

Minister for
International
Trade



Ministre du
Commerce
extérieur

N^o 206

Le 23 septembre 1988

UNE MISSION COMMERCIALE D'ARABIE SAOUDITE AU CANADA

Le ministre du Commerce extérieur, John C. Crosbie, a annoncé aujourd'hui qu'une mission commerciale de première importance composée de dix hommes d'affaires éminents d'Arabie saoudite parcourra le Canada du 22 septembre au 2 octobre. Elle se rendra à Vancouver, Calgary, Toronto et Montréal afin de discuter des débouchés commerciaux et des possibilités d'investissement avec des représentants des milieux d'affaires canadiens.

Dans chacun des centres visités, un déjeuner sera offert conjointement par le ministère des Affaires extérieures et le Conseil du commerce canado-arabe.

En faisant cette annonce, M. Crosbie a indiqué que l'Arabie saoudite constitue pour le Canada le marché le plus important du monde arabe. En 1987, les exportations canadiennes de marchandises vers l'Arabie saoudite se sont élevées à quelque 268 millions de dollars, celles de services à plus de 400 millions de dollars. Une mission analogue organisée la même année a permis la conclusion de 17 accords de représentation ainsi que la réalisation de plusieurs millions de dollars d'échanges et d'investissements entre les deux pays.

- 30 -

Pour de plus amples renseignements, s'adresser à:

Gary Luton
Direction de l'expansion du commerce au Moyen-Orient
(613) 993-6451

Danièle Ayotte
Service des relations avec les médias
(613) 995-1874

Canada

RELATIONS ÉCONOMIQUES ET COMMERCIALES CANADO-SAUDIENNES

Survol

Malgré un fléchissement temporaire de ses recettes pétrolières, l'Arabie saoudite demeure, parmi les pays non industrialisés, le principal marché où les affaires se traitent au comptant et continue d'offrir aux exportateurs canadiens l'occasion de réaliser des affaires intéressantes. (Le nouveau plan quinquennal saoudien prévoit des dépenses de l'ordre de 274 milliards de dollars US d'ici à la fin de 1990.) Le pays accorde une importance croissante au transfert de technologie pour favoriser la production locale ainsi qu'au bon fonctionnement et à l'entretien des infrastructures existantes. C'est dans les secteurs de la défense, des télécommunications, de l'agriculture, de l'électricité et de l'électronique ainsi que dans le domaine général des activités d'exploitation et d'entretien que des possibilités précises de ventes majeures se présentent pour le Canada.

Relations commerciales

La Commission commerciale et économique mixte que le Canada et l'Arabie saoudite ont créée en 1976 a reconnu que les secteurs prioritaires de développement économique de cette dernière correspondaient bien aux compétences et à la technologie du Canada. En octobre 1987, lors de la dernière réunion de la Commission, qui s'est réunie à quatre reprises depuis sa création, le Secrétaire d'État aux Affaires extérieures, le très honorable Joe Clark, et Son Altesse royale, le prince Saud al Faisal, ministre saoudien des Affaires étrangères, ont signé un Accord de coopération économique et technique entre le Canada et l'Arabie saoudite. Les discussions ont, par ailleurs, porté sur un certain nombre de secteurs d'intérêt prioritaires tant pour le Canada que pour l'Arabie saoudite (télécommunications, exploitation minière, transports, éducation) et conduit à des réunions de suivi destinées à cerner des projets et domaines où le Canada et l'Arabie saoudite pourraient collaborer étroitement. La prochaine réunion de la Commission est prévue pour le début de 1989.

Exportations canadiennes en Arabie saoudite

En 1987, le Canada a exporté des biens d'une valeur de 268 millions de dollars et des services évalués à un peu plus de 400 millions de dollars (liés en très grande partie au contrat permanent d'une valeur de plusieurs milliards de dollars que Bell Canada a conclu avec la Saudi Telecom pour des travaux d'exploitation et d'entretien) à

l'Arabie saoudite, ce qui fait de ce pays notre débouché par excellence dans le monde arabe. Nos principaux produits d'exportation pendant cette période furent l'orge (155 millions de dollars), les piles humides (8,4 millions), les fils et câbles isolés (7,3 millions), le bois d'oeuvre (7,2 millions), les ordinateurs et pièces d'ordinateur (7 millions), les moissonneuses-batteuses (4,8 millions), les automobiles (4,5 millions) et le carton gaufré d'emballage (4,3 millions).

Même si les exportations de marchandises canadiennes vers l'Arabie saoudite ont diminué depuis le sommet de 455 millions de dollars atteint en 1981, notre part globale du marché, d'environ 1 % des importations saoudiennes, est restée relativement stable. Cette diminution des exportations découle du ralentissement général de l'économie saoudienne qu'a entraînée la chute des recettes pétrolières. En outre, l'infrastructure du pays est maintenant pratiquement complète et, à l'exception de quelques pipelines, l'ère des méga-projets est terminée. Le pays met de plus en plus l'accent sur l'amélioration, le bon fonctionnement et l'entretien des installations actuelles et sur la création, par divers mécanismes de transfert de technologie, d'une industrie manufacturière secondaire ou légère.

Ce changement par rapport aux façons de faire traditionnelles des Saoudiens peut présenter des avantages pour le Canada. La taille réduite des marchés pourrait bien, notamment, convenir mieux aux entreprises canadiennes qui ont l'habitude de s'en tirer avec des économies d'échelle moins grandes que bon nombre de fournisseurs traditionnels. Parmi les secteurs où une plus grande participation canadienne serait peut-être possible, signalons les télécommunications, la production et la distribution d'électricité, et les travaux d'exploitation et d'entretien spécialisés.

Importations canadiennes provenant d'Arabie saoudite

Les importations canadiennes en provenance d'Arabie saoudite en 1987 se sont chiffrées à 175 millions de dollars, dont 150 millions de dollars en pétrole brut.