

Ecole des Hautes Etudes
Commerciales,
Coin Viger et St-Hubert



PRIX COURANT



fondé en 1887

MONTREAL, vendredi 6 décembre 1918

Vol. XXXI—No. 49



Pour le Commerce des Fêtes

Approvisionnez-vous des

BOISSONS DOUCES

de la Marque

J. CHRISTIN & CIE., LIMITEE

Ces Boissons populaires ont acquis droits de confiance, par la satisfaction qu'elles donnent aux consommateurs canadiens depuis 63 ans.

VENTES RAPIDES

BONS PROFITS

CLIENTS SATISFAITS

ECRIVEZ, TELEGRAPHIEZ OU ADRESSEZ-VOUS A

J. CHRISTIN & CIE., LIMITEE

MAISON FONDÉE EN 1855

21 Rue Ste-Julie,

MONTREAL

Téléphone: Est 1595



Les Bons Produits

sont les seuls qui permettent aux marchands d'attirer la bonne clientèle. Ce sont les seuls qui font les bonnes et grandes maisons de commerce.

Vous pouvez être certains de rencontrer dans les meilleures maisons d'Épiceries les

Essences Culinaires de Jonas

parce qu'on y sait qu'il est impossible de trouver sur le marché des "Essences Culinaires" supérieures à celles de la marque "Jonas". Leur grand débit fait qu'elles sont de vente plus profitable que les essences de n'importe quelle autre marque. Beaucoup vendre pour multiplier les profits, telle est la règle des commerçants avisés et elle est facile à mettre en pratique avec les "ESSENCES CULINAIRES DE JONAS."

Un autre produit portant la marque "Jonas", remarquable par sa pureté, sa saveur, sa force, c'est la

Moutarde Française de Jonas

Elle a les suffrages de toutes les ménagères qui ne supportent pas sur leur table le moindre produit falsifié. C'est un produit sûr pour le marchand et ses clients.

Elle est sous verre, en différents modèles qui permettent de faire un étalage attrayant dans le magasin et qui sont recherchés par la clientèle comme articles d'utilité dans le ménage.

La Sauce Worcestershire "Perfection" de Jonas

est recherchée aussi par toutes les ménagères qui savent apprécier les bonnes choses et aiment à servir des mets bien assaisonnés.

Le Vernis Militaire de Jonas

est encore un article que vous devez avoir en magasin. C'est le vernis par excellence, brillant, adhérent, n'attaquant pas le cuir, mais, au contraire, l'entretenant en parfait état.

HENRI JONAS & CIE

MAISON FONDÉE EN 1870

173 à 177 rue Saint Paul Ouest,

Montréal

CATSUP AYLNER

ENBOUTEILLAGE 1918—PRET A PRESENT

Un Catsup de Tomates Pures

Bouteilles en verre—Trois grandeurs, 8 onces, 12 onces, 17 onces. Deux douzaines à la caisse. Cruches en verre et en terre, 1 gallon; 4 à la caisse.

Commandez dès maintenant, selon vos besoins pour vous assurer de prompts envois avant le temps des fêtes. Si vous ne pouvez vous procurer du CATSUP AYLNER chez votre marchand de gros

Ecrivez, Téléphonnez ou Télégraphiez

DOMINION CANNERS Limited

HAMILTON, CANADA

PRIX COURANT

Dans la liste qui suit sont comprises uniquement les marques spéciales de marchandises dont les maisons, indiquées en caractères noirs, ont l'agence ou la représentation directe au Canada ou que ces maisons manufacturent elles-mêmes. Les prix indiqués le sont d'après les derniers renseignements fournis par les agents, représentants ou manufacturiers eux-mêmes.

WAITER BAKER & CO., LTD.

Chocolat Premium, pains de ¼ et de ½ livre, boîte de 12 livres par livre 0.37

Breakfast Cocoa, boîtes de 1-5, ¼, ½, 1 et 5 livres 0.41

Chocolat sucré, Caracas, ¼ et ½ de liv., boîtes de 6 liv. 0.33

Caracas Tablets Cartons de 5c, 40 cartons par boîte, la boîte 1.40

Caracas Tablets, cartons de 5c, 30 cartons par boîte, 1 boîte 0.75

Caracas Assortis 33 paquets par boîte, la boîte 1.30

Chocolat sucré, "Diamond", pain de 1-16 de livre, boîtes de 6 livres, la livre 0.28

Chocolat sucré Cinquième, pains de 1-5 de livre, boîtes de 6 livres, la livre 0.27

Cacao Falcon (pour soda chaud et froid) boîtes de 1, 4 et 10 livres, la livre 0.36

Les prix ci-dessus sont F.O.B. Montréal.

BRODIE & HARVIE, LIMITED

Farines préparées de Brodie. La dox "XXX" (Étiquette rouge) paquets

de 3 livres 2.90
Paquets de 6 livres 5.70

Superb, paquets de 3 livres 2.80
Paquets de 6 livres 5.50

Crescent, paquets de 3 livres 2.85
Paquets de 6 livres 5.60

Buckwheat, paquets de 1½ livres 1.75
— — — 3 livres —
— — — 6 livres —

Griddle Cake, paquets de 3 liv. —
Paquets de 6 livres —

Pancake, paquets de 1½ livre —
Avoine roulée Perfection, la douzaine de paquets 0.00

Pancake, paquets de 1½ livre. Les caisses contenant 12 paquets de 6 livres ou de 2 douzaines de 3 livres, à 30 cents chaque.

La pleine valeur est remboursée pour caisses retournées complètes et en bon état seulement.

Pour les cartons contenant ¼ douzaine de paquets de 6 livres, ou 1 douzaine de paquets de 3 livres, pas de frais.

Condition: argent comptant.

HENRI JONAS & CIE
Montréal.

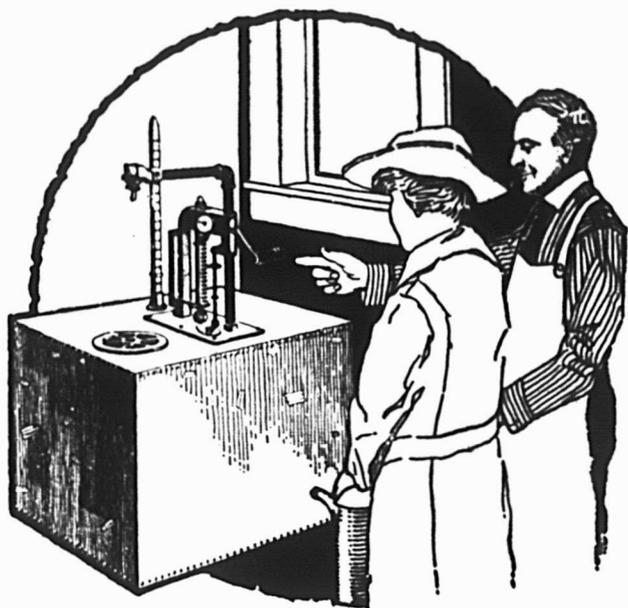
Pâtes Alimentaires "Bertrand"

	La lb.
Macaroni "Bertrand"	Manquant
Vermicelle —	—
Sphaghetti —	—
Alphabets —	—

Nouilles —	—
Coquilles —	—
Petites Pâtes —	—
Extraits Culinaires "Jonas" La dox	
1 oz. Plates Triple Concentré	1.00
2 oz. Carrées — — —	2.30
4 oz. — — — — —	4.00
8 oz. — — — — —	7.50
16 oz. — — — — —	14.00
2 oz. Rondes Quintessences	2.41
2½ oz. — — — — —	2.71
5 oz. — — — — —	4.61
2 oz. — — — — —	1.94
8 oz. — — — — —	8.04
8 oz. Carrées Quintessences, bouchons émeri	5.04
8 oz. Carrées Quintessences, bouchons émeri	9.04
2 oz. Anchor Concentré	1.24
4 oz. — — — — —	2.14
8 oz. — — — — —	3.60
16 oz. — — — — —	7.30
2 oz. Golden Star "Double Force"	0.95
4 oz. — — — — —	1.75
8 oz. — — — — —	3.25
16 oz. — — — — —	5.75
2 oz. Plates Solubles	0.91
4 oz. — — — — —	1.71
8 oz. — — — — —	3.25
16 oz. — — — — —	5.75
1 oz. London	0.61
2 oz. —	0.95
Extraits à la livre, de . . \$1.25 à \$4.00	
— au gallon, de 8.00 à 24.00	
Mêmes prix pour les extraits de tous fruits.	



REGISTERED TRADE-MARK



Sans le **BOWSER** ESTABLISHED 1885

tous les liquides gras sont malaisés à manipuler et malpropres à tenir en magasin. Existe-t-il quelque chose de plus désagréable pour la cliente que de recevoir des mains du marchand un récipient tout huileux et gluant, qui en outre d'être désagréable au toucher répand une odeur insupportable et risque de tacher ses vêtements?

Les Systèmes d'Emmagasinage de l'Huile



suppriment ces inconvénients et procurent aux magasins qui en sont pourvus un bon renom de propreté qui leur attire une nombreuse clientèle.

Avez-vous votre BOWSER pour l'emmagasinage de l'huile et de la gazoline?

Si non, écrivez-nous et nous sommes sûrs que la proposition que nous vous ferons vous intéressera et aura le don d'augmenter vos ventes et vos profits.

S. F. BOWSER & CO. INC., TORONTO, (ONT.)

et 507 Bâtisse Coristine, Montréal, (P.Q.)

Succursales dans tous les centres.

Représentants partout

Messieurs les Epiciers
Poussez la vente
d'EGGINE



Pendant la saison des fêtes, la poudre EGGINE peut rendre de grands services à la ménagère pour la confection de toutes sortes de pâtisseries appétissantes, car les résultats qu'elle donne sont véritablement supérieurs.

En vendant EGGINE vous êtes sûr de vendre un produit qui donnera satisfaction à la ménagère tant au point de vue de l'économie qu'elle fait réaliser qu'à celui des magnifiques résultats de cuisson qu'elle procure.

Un premier achat d'EGGINE en fait faire de nombreux autres, et sur chacun d'eux vous obtenez un bon profit.

Demandez aujourd'hui EGGINE à votre marchand de gros ou téléphonez: St. Louis 2412.

H. C. LAMBERT & CIE

DISTRIBUTEURS

389 Mt. Royal Est

Montréal



La meilleure sorte de Savon
 de buanderie. Le plus éco-
 nomique au sens propre du
 mot.

The St. Croix Soap Mfg. Co.,

ST. STEPHEN, N. B.

A Nos Marchands

Nous avons reçu dernièrement une commande de balais bien faits et d'une valeur extra, lesquels nous offrons à nos clients aux prix suivants:—

Special - 21 lbs. à la doz. - \$8.75

Un bon balai

No. 3 - 24 lbs. à la doz. - \$10.00

Bonne qualité pour ouvrage général

Daisy 24-25 lbs. à la doz. - \$12.00

Notre meilleur balai

Ces balais sont livrés fret payé en lots de six douzaines partout dans la Province de Québec.

J. B. RENAUD & CIE., Inc.

QUEBEC

CHICOUTIMI

RIVIERE DU LOUP

ROBERVAL

Vernis à chaussures. La douz.
 Marque Froment, manquant.
 Marque Jonas, manquant.
 Vernis militaire à l'épreuve de l'eau
 \$3.25.

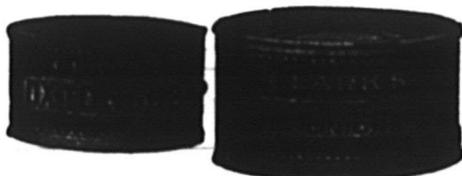
Moutarde Française "Jonas" La gr
 Pomy 1 doz. à la caisse 15.00
 Small 2 — — 14.00
 Medium 2 — — 16.00
 Large 2 — — manquant
 No. 64 Jars 1 — — manquant
 No. 65 Jars 1 — — 36.00
 No. 66 Jars 1 — — 42.00
 No. 67 Jars 1 — — manquant
 No. 68 Jars 1 — — manquant
 No. 69 Jars 1 — — manquant
 Molasse Jugs 1 — — manquant
 Jarres, ¼ gal. 1 — — manquant
 Jarres, ½ gal. 1 — — manquant
 Pts Perfect Seal, 1 doz., à \$36.00 par
 grosse.
 Qrts. Perfect Seal, 1 doz. à \$48.00 par
 grosse.

— — — ¼ livre, c-s 29
 Poudre Limonade "Mesina" Jonas
 Petites boîtes, 3 douzaines par caisse
 à \$15.00 la grosse.
 Grandes boîtes, 3 douzaines par caisse,
 à \$26.00 la grosse.
 Sauce Worcestershire 15.00
 "Perfection" ¼ pt. à \$15.00 la grosse,
 3 douzaines par caisse.

W. CLARK, LIMITED,
 Montréal.

Corned Beef Compressé . . . ½s. 3.25
 Corned Beef Compressé . . . 1s. 4.90
 Corned Beef Compressé . . . 2s. 9.25
 — — — — — 6s. 24.75
 Corned Beef Compressé . . . 14s.
 Roast Beef ½s. 2.95
 Roast 1s. 4.80
 Roast 2s. 9.25
 Roast 6s. 24.75

Boeuf bouilli 1s. 4.80
 Boeuf bouilli 2s. 9.25
 Boeuf bouilli 6s. 24.75
 Veau en gelée ½s. 0.00
 Veau en gelée 1s. 0.00
 Fèves au lard, Sauce Chill, éti-
 quettes rouge et dorée, 4 Couzai-
 nes à la caisse, la douzaine . . 0.95
 do, 4 douzaines, la douz. 1.25
 do, grosses boîtes, 2 douzaines, la
 douzaine 2.30
 — à la Végétarienne, avec sauce
 tomates, boîtes de 42 livres . . 2.25
 — au lard, grandeur 1½
 Sauce Chill, la douzaine 1.90



Pieds de cochons sans os . . 1s. 4.95
 Pieds de cochons sans os . . . 2s. 9.90
 Boeuf fumé en tranches, boîtes de
 fer-blanc 2.45
 Boeuf fumé en tranches, pots en
 verre 1s. 4.25
 — — — en verre ¼s. 1.80
 — — — en verre 2.90
 Langue, jambon et pâté de veau
 ½s. 2.85
 Jambon et pâté de veau . . ½s. 2.85
 Viandes en pots épicées, boîtes en
 fer-blanc, boeuf, jambon, langue
 veau gibier ¼s. 0.75
 — — — en fer-blanc, boeuf,
 jambon, langue, veau, gibier. ¼s. 1.40

— — — de verre, poulet, jam-
 bon, langue ¼s. 2.45
 Langues ½s.
 — — — — — 1s.
 — de boeuf, boîtes en fer-
 blanc ¼s. 3.95
 — — — — — 1s. 8.45
 — — — — — ¼s. 12.95
 — — — — — 2s. 16.45
 — en pots de verre
 — de boeuf pots de verre,
 — — — — — size 1½ 14.50
 — — — — — 2s. 19.50
 Mince Meat en "tins" cache-
 tées hermétiquement



Mince Meat 1s. 1.95
 Mince Meat 2s. 4.45
 Mince Meat 5s. 11.95
 En seaux de 25 livres 0.21
 En cuves, 50 livres 0.20
 Sous verre 8.45

CANADIAN BOILED DINNER

1s. 2.45
 2s. 5.95
 Mince meat—

KETCHUP AUX TOMATES

Bouteilles 8 onces 2.50
 Bouteilles 12 onces 2.75
 Bouteilles 16 onces 3.40
BEURRE DE PEANUT
 Beurre de Peanut, 16 " — ¼ — 2 1.45

Recommandez le Soda "Cow Brand" à la Ménagère



que ce soit une ménagère depuis nombre
 de lunes ou de quelques lunes seulement,
 elle appréciera la qualité fiable absolue
 de ce fameux soda. Il est pur, de grande
 force et est le grand favori des cuis-
 nières partout.

Emmagasinez-en—Votre marchand en gros en a.

CHURCH & DWIGHT
 LIMITED
 Manufacturiers
MONTREAL

COMPAREZ

l'apparence d'un récipient bouché avec la
 Capsule Anchor et d'un autre bouché à
 l'ancien procédé. Quel est celui qui vous
 produit la plus favorable impression. L'ap-
 arence nette de la Capsule Anchor n'en
 est pas le seul avantage. Son bouchage ab-
 solument hermétique prévient l'évapora-
 tion et la contamination des produits.

LES CAPSULES ANCHOR

impliquent économie et bons profits. Elles
 assurent contre les pertes inutiles. Les pro-
 duits convenablement embouteillés et bou-
 chés avec les Capsules Anchor se vendent
 toujours facilement au plein prix de dé-
 tail.

*Spécifiez toujours les Capsules Anchor
 en donnant vos commandes*

Anchor Cap & Closure Corporation
 OF CANADA, LIMITED

MUNUFACTURE ET
 BUREAUX GENERAUX



50 Chemin Dovercou-
 TORONTO, ONT.

SPAGHETTI DE CLARK

Avec Sauce
aux Tomates
et Fromage.



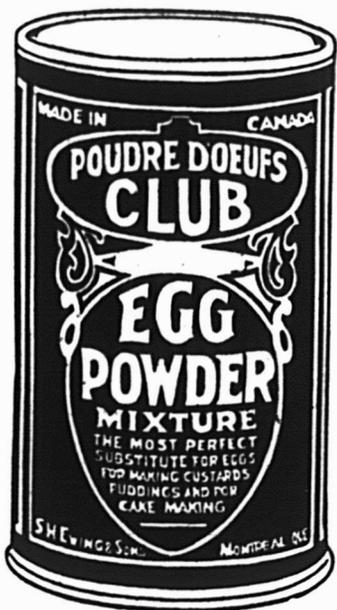
Fait aux
Canada

Les Aliments de Clark
sont sans égal par la

Qualité MONTREAL
Le Spaghetti est in
BIBL. de leurs meilleurs

W. CLARK, LIMITED, MONTREAL

LICENCE DES LA COMMISSION DE VIVRES DU CANADA NO. 14-216



LA POUDRE D'OEUF "CLUB"

est celle que tout marchand devrait tenir, parce que c'est un succédané des oeufs, qui est garanti pur et dont tous les ingrédients sont absolument purs.

LA POUDRE CUSTARD "CLUB"

est fabriquée conformément à la loi des "Aliments Purs", et est aussi délicieuse que les oeufs, dans les gâteaux, blanc-manges, etc., etc. Cette poudre est de moitié moins cher que les oeufs et produit les mêmes résultats.

teaux, blanc-manges, etc., etc. Cette poudre est de moitié moins cher que les oeufs et produit les mêmes résultats.

Demandez-nous nos prix et conditions aux marchands.

S. H. EWING & SONS

98 RUE KING, MONTREAL (P.Q.)

TELEPHONES, MAIN 65
" 155
" 7925

RELEG

Prononcez "REAL EGG"



Marque déposée.

Des Oeufs sous forme de Poudre

Voilà exactement ce qu'est "Releg". Pour la cuisine de la ménagère, il n'y a rien qui mérite plus de confiance que ce splendide substitut des oeufs.

Il y a quatre grandeurs différentes d'emballage. Envoyez aujourd'hui une commande d'essai.

RELEG COMPANY, Regd.

34 Rue du Roi, Québec, Canada

BAKERS COCOA BAKERS CHOCOLATE



Procurent de
bons clients et
les conservent

Ce sont les produits
sur lesquels on peut
le plus compter, ven-
dus avec une garan-
tie réelle de pureté et
de qualité supérieu-
re; préparés en conformité
avec les lois des produits ali-
mentaires purs; ils se vendent
couramment et assurent un ra-
pide écoulement de stock.

WALKER BAKER & CO. Limited

Montréal, Canada
Dorchester, Mass.
Fondée en 1780

Licence de la Commission des Vivres
du Canada No. 11-690

Farines Préparées de Brodie

Licence No 2-001.

Avoines Roulées "Perfection"

Licence No 2-034.

Le Contrôleur des Vivres ayant accordé les licen-
ces ci-dessus, les EPICIERS se trouvent pleinement
drotés pour la vente de ces produits.

BRODIE & HARVIE Limited
Montréal Téléph. Main 436

Le marchand-détaillant devrait con-
sultier fréquemment les adresses des
hommes d'affaires et professionnels
qui mettent leur science et leurs ta-
lents à sa disposition et y faire appel
dès que sa situation devient difficile.
Un bon conseil est souvent d'une gran-
de utilité dans le commerce.

Arthur Brodeur

MANUFACTURIER

D'EAUX GAZEUSES

Spécialités:

IRON BREW CIDRE CHAMPAGNE
GINGER ALE CIDRE DE POMME
CREAM SODA EAU MINERALE
LEMON SOUR FRAISE
CHERRY CREAM ORANGE
CHAMPAGNE KOLA SIPHON, ETC.

35 rue Frontenac, TELEPHONE
LASALLE 286

Volaille Vivante, Oeufs Frais Pondus et Plume

Demandés par

P. POULIN & CIE

MARCHE BONSECOURS, MONTREAL
Remises Promptes. Pas de Commissions
Demandes les prix par lettre.

TENEZ EN STOCK LES SAUCISSES ETIQUETTES C. & L. Enr.



Les meilleures sur le
marché et les plus
appréciées.

Frankfurt, Saucisse aux Fèves et
Porc, Saucisse au Riz et Porc, Sau-
cisse au Sauge, Saucisson de Boulo-
gne et à l'ail et jambon pressé.

TOUJOURS LES MEILLEURES

Vendez-les et ayez des clients satis-
faits

COTE & LAPOINTE Enr.

287 rue Adam, MAISONNEUVE

MONTREAL

Tél. Lasalle 92.

Beurre de Peanut, 17 0.20
Seaux, 24 livres 0.28
Seaux, 12 livres 0.29
Seaux ' livres 0.31
Clark's Fluid Beef Cordial, bou-
teilles de 20 onces, 1 douzaine
par caisse, la douzaine 10.00
Clark Fluid Beef Cordial, bout.
de 10 onces, 2 douz. par caisse,
la douz. 5.00
Fèves au lard, sauce tomate,
étiquette bleue, 4 douzaines à la
caisse, la douzaine, ind. 0.95
do., 4 douz., la douz. 1s. 1.25
do., 2 douz., la douz., 2s. 2.30

FEVES AU LARD.

Etiquette rose, caisse de 4 douz.,
la douz., in 0.85
do., 4 douz., à la caisse, douz. . . 1.15
do., 2 douz., à la caisse, la douz. 1.95
do., grosses boîtes, 6s. 1 douz., la
douz. 10.00
do., grosses boîtes 12s. 1/2 douz.,
la douz. 18.00
Pork and Beans, Tomato, 1 1/2 1.90
Pork and Beans, plain, 1 1/2 1.65
Veau en gelée 0.00
Hachis de Corned Beef 1/2 s. 1.95
Hachis de Corned Beef 1s. 3.95
Hachis de Corned Beef 2s. 5.95
Beefsteak et oignons 1/2 s. 2.95
Beefsteak et oignons 1s. 4.90
Beefsteak et oignons 2s. 8.90
Saucisse de Cambridge 1s. 4.45
Saucisse de Cambridge 2s. 8.45

THE CANADA STARCH CO., LTD.

Manufacturier des Marques
Edwardsburg.

Empois de buanderie. La liv.
Canada Laundry Starch (caisse
de 40 livres) 0.09%
— White Gloss (caisse de 40 li-
vres, paquets de 1 livre 0.10%
Empois, No. 1, Blanc ou Bleu,
(caisses de 48 liv.), boîtes en
carton de 3 livres 0.10%
Kegs No. 1 d'Empois Blanc (cais-
se de 100 livres) 0.10%
Barils d'Empois Blanc No. 1 (200
livres) 0.10%
Edwardsburg Silver Gloss, pa-
quets chromo de 1 liv., (30 li-
vres) 0.11%
Empois Silver Gloss (48 liv.), en
bidons de 6 livres 0.13%
— (36 liv.)
boîtes à coulisses de 6 livres . 0.13%
Kegs Silver Gloss, gros cristaux
(100 livres) 0.11%
Benson's Enamel (eau froide) (40
liv.) à la caisse 3.25
Celluloïd
Caisse contenant 45 boîtes en
carton, par caisse 4.60
Empois de cuisine,
W. T. Benson's and Co.'s Cele-
brated Prepared Corn (40 liv.) 0.11%
Canada Pure Corn Starch (40 li-
vres) 0.10%
Farine de pomme de terre raffi-
née Casco, (20 liv.), paquets
de 1 livre 0.20
(boîte de 20 liv., 1/4 c. en plus (ex-
cepté pour la farine de pomme
de terre)
Sirop de blé-d'Inde Marque Crown
Par caisse.
Jarres parfaitement cachetées, 3
livres, 1 douz., en caisse 4.25
Boîtes de 2 liv., 2 doz., en cais-
se 4.80

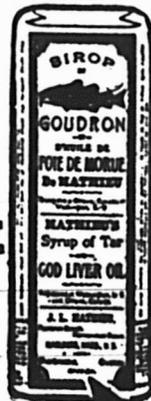
SIROP DE GOUDRON ET D'HUILE DE FOIE DE MORUE DE

Mathieu CASSE LA TOUX

Gros flacons.—En vente partout.

CIE. J. L. MATHIEU, Prop., SHERBROOKE P. Q.

Fabricant aussi les Poudres Nervines de Mathieu, le meilleur
remède contre les maux de tête, la Névralgie et les Rhumes Fiévreux.



TROIS PROFITS AU LIEU D'UN

Lorsque vous dites à votre cliente: Oui, Madame, ce sont des "Eddy", cela règle la question. Les Allumettes d'Eddy ont plus de soixante ans de prestige derrière elles. Il n'est pas besoin d'explications ni d'arguments pour les vendre. Obtenez-vous votre pleine part de cette force de vente supplémentaire qui réside dans le nom Eddy? Venez-vous tous les produits Eddy que peut absorber votre commerce?

Les Articles en fibre durcie et produits de Papier d'Eddy

peuvent se vendre dans la plupart des magasins qui ne vendaient jusqu'ici que des Allumettes Eddy. Trois profits au lieu d'un, voilà ce qui attend ces marchands. Le nom Eddy couvre la ligne entière de produits — la réputation Eddy signifie que ces articles sont à moitié vendus, avant même qu'ils entrent dans votre magasin. Les Articles en fibre durcie d'Eddy, Cuves à lessive, Planches à laver, Seaux à lait, Seaux de ménage, Cuves à beurre, etc., sont employés par les ménagères de tout le Canada. Les Papiers de toilette, Serviettes et Papiers-torçons jouissent de la même demande universelle. Vos clients les connaissent déjà comme ils connaissent les Allumettes Eddy. Ne manquez pas l'occasion de faire ces ventes supplémentaires faciles.

The E. B. EDDY CO., Limited, HULL, Canada

Joseph E. Seagram & Sons, Limited

DISTRIBUTEURS DE

"White Wheat" "No 83" "3 Stars Rye"
"One Star"

MEAGHER BROS. & CO., Agents, MONTREAL

"3 LEADERS"

ALES

STOUTS

Wm. DOW

ET

Extrait de Malt

Les consommateurs qui ne peuvent acheter les Marques Dow chez les marchands de leur localité sont priés de s'adresser au "Département des commandes par la poste", 38 Square Chaboillez, Montréal.

Boltes de 5 liv., 1 doz., en caisse 5.40
 — 10 liv., ½ doz. en caisse 5.10
 — de 20 liv., ¼ doz. en caisse . 5.05
 (Les boltes de 5, 10 et 20 livres ont une anse en fil de fer).
 Barils, environ 700 livres. . . . 0.07¼
 Demi-baril, environ 350 livres .07 1-2
 Quart de Baril, environ 175 liv. 0.07¼

Conditions: net, 30 jours.
 Lots de 5 boltes et plus, fret payé jusqu'à 50 cents par cent. Le surplus sera marqué sur la facture.

Seaux en bols de 2 gals., 25 liv. chaque 2.25
 — — 3 gals., 38½ liv., chaque 3.40
 — — 5 gals., 65 liv., chaque 5.50

Sirop de Blé-d'Inde. Marque Lily White.
 Par caisse

Boltes de 2 livres, 2 douzaines . 5.30
 Boltes de 5 livres, 1 douzaine . 5.90
 Boltes de 10 livres, 1-2 douzaine. 5.60
 Boltes de 20 livres, ¼ douzaine 5.55
 (Les boltes de 5, 10 et 50 livres ont une anse en fil de fer.)

Fret payé pour 5 caisses de sirop ou 250 livres, pour 10 boltes d'empois ou 10 boltes assorties de sirop et d'empois jusqu'à toute station de chemin de fer dans les provinces de Québec et d'Ontario à l'est ou au sud du Sault Sainte-Marie, Sudbury, North Bay et Mattawa et jusqu'à tous les ports des lacs pendant la saison de navigation.

Conditions, net 30 jours. Pas d'escompte pour paiement d'avance.

CHURCH & DWIGHT
 Cow Brand Baking Soda.



ment.
 Empaqueté comme suit:
 Caisse de 96 paquets de 5 cents \$3.45
 Caisse de 60 paquets de 1 livre. \$3.45
 — — 120 — de ½ livre. 3.65
 — — 30 — de 1 livre.
 et 60 paquets mélangés, ¼ livre. 3.65

KLIM

Petites boltes, 48 d'¼ de livre, la caisse \$ 5.35
 Boltes de famille, 24 d'1 livre, la caisse 7.65
 Boltes d'Hôtel, 6 de 10 livres, la caisse \$17.75

PRODUITS B. T. BABBITTS

Nous cotons:
 Poudre de savon 1776, caisse de 100 paquets 5.65



Nettoyeur Babbitt, caisse de 50 paquets 3.10
 Nettoyeur Babbitt, (Kosher), caisse de 50 paquets 3.10

Lessive Pure Babbitt, caisse de 4 douzaines 5.95

Port payé pour envois de 5 caisses ou plus, ne dépassant pas un fret de 25 cents les 100 livres.

BALAIS DE PARKER BROOM CO.

Spécial, 21 livres \$8.75
 Rideau, 22 livres \$9.75
 No. 3, 24 livres \$10.50
 Electric, 25 livres \$11.25
 Carpet, 27 livres \$12.00
 Daisy, 25 livres \$12.25
 Parker, 27 livres \$14.00
 Lady Gray, 29 à 30 livres \$16.00
 Heavy Warehouse, 28 à 30 livres \$12.00
 Light warehouse, 26 livres . . . \$11.25
 Prix nets; fret payé par lots de six douzaines et plus

BORDEN MILK CO., LIMITED
 MONTREAL

Liste des prix pour l'est de Fort William, (cette dernière ville comprise), dans les provinces d'Ontario, de Québec et Maritimes.

LAIT CONDENSE

La caisse
 Marque Eagle, 48 boltes 9.25
 — Reindeer, 48 boltes 8.95
 — Silver Cow, 48 boltes 8.40
 — "Gold Seal" et "Purity", 48 boltes 8.25
 Marque Mayflower, 48 boltes . . . 8.25
 — "Challenge", "Clover", 48 boltes 7.75



Vendez le Produits "DUFFY"

MOUTARDE DE DUFFY
 4 onces - - - - \$1.40
MOUTARDE DURHUM
 4 onces - - - - \$1.00

POUDRE A PATE COOK'S FAVORITE
 depuis 58 ans sur le marché.

J. J. DUFFY & COMPANY

Détenteurs de Diplomes spéciaux et Médailles d'Honneur
 La plus ancienne maison de Cafés et Epices du Canada
 rue St. Paul Ouest, Montréal

Soupe aux Tomates à la Crème DE HEINZ une des 57 Variétés

La Soupe aux Tomates à la Crème de Heinz a une délicieuse saveur communiquée par le mélange de tomates bien mûres et d'état parfait préparées de façon voulue avec de la crème pure et des épices de choix. Elle ne contient pas de viande. Vos clients apprécieront cette préparation aux tomates appétissante parce que c'est un aliment nourrissant, économique et facile à préparer. Elle partage la faveur de la clientèle attachée aux 57 autres variétés — clientèle édiflée par des années de publicité honnête.

H. J. Heinz Company

Cuisines Canadiennes: Leamington (Canada)

Entrepôts: Montréal et Toronto

Fournisseurs du Gouvernement de Sa Majesté
 Licence de la Commission des Vins du Canada No 14-65



Les raisons du pourquoi

Considérez les points suivants relatifs à la Graisse Composée de la marque "Snowflake."

La Graisse Composée "Snowflake" est soutenue par une expérience de soixante-six années dans la production des produits alimentaires. Sa pureté et son bon goût sont incontestablement supérieurs à ceux de toute autre marque et elle est reconnue comme LA meilleure par toutes les femmes qui en font usage. Au point de vue de l'économie, "Snowflake" est un véritable épargneur d'argent, car c'est un substitut parfait du beurre ou du Saindoux — à un prix beaucoup moindre.

La Graisse Composée Snowflake est en grande demande, parce qu'elle est fortement annoncée dans les quotidiens et les magazines de tout le Canada. Les faits ci-dessus montrent pourquoi la Graisse Composée est un produit de si bonne vente. Ne manquez pas cette occasion de faire de grosses affaires pendant le temps du commerce du prochain Noël. Prenez en stock Snowflake, à présent.

La Graisse Composée Snowflake se vend en cartons d'une livre, et en seaux de 3, 5, 10 et 20 livres.

Pour plus amples renseignements ou prix, écrivez à

Matthews-Blackwell, Limited

Maison fondée en 1852

Maisons d'Emballage à: - - -

MONTREAL (P. Q.)

HULL (P. Q.)

Licence de la Commission des Vivres du Canada No. 13-85

E W GILLETT COMPANY LIMITED

Toronto, Ont.



AVIS.—1. Les prix cotés dans cette liste sont pour marchandises aux points de distribution de gros dans Ontario et Québec, excepté là où des listes spéciales de prix élevés sont en vigueur, et ils sont sujets à varier sans avis.

Levain en Tablettes "Royal"

Caisse 36 paquets, à la caisse . . . 1.60



Poudre à Pâte "Magic"
Ne contient pas d'alun.

La douz.	La douz.
6 douz. de 2 oz.	\$0.80
4 douz. de 4 oz.	1.25
4 douz. de 6 oz.	1.70
4 douz. de 8 oz.	2.25
4 douz. de 12 oz.	2.75
3 douz. de 12 oz.	2.85
4 douz. de 1 lb.	3.50
3 douz. de 1 lb.	3.60
1 douz. de 3 1/2 lbs.	8.60
3 douz. de 6 oz.	à la
1 douz. de 12 oz.	cse
1 douz. de 16 oz.	9.55

Vendue en canistre seulement.

Remise spéciale de 5% accordée sur les commandes de 5 caisses et plus de la Poudre à Pâte "Magic".



LESSIVE
PARFUMÉE DE
GILLETT

La caisse
4 douz. à la caisse 5.55
3 caisses 5.45
5 caisses ou plus 5.40



Soda "Magic"
la caisse
No. 1 caisse 60 paquets de 1 lb. . . . 4.30
5 caisses 4.15
No. 5, caisse de 100 ppts. de 10 oz. . . . 4.55
5 caisses 4.45
Bicarbonate de Soude supérieure de "Gillett" Caque de 100 livres, par caque 5.15

Barils de 400 livres, par baril . . 14.45



Crème de Tartre "Gillett"
1/4 lb. ppts. papier. La douz. (4 douz. à la caisse) . . 3.25
1/2 lb. paquets de papier (4 douz. à la caisse) . 6.35
1/2 lb. Caissey avec couvercle vissé. (4 douz. à la caisse) . 6.95
Par Caisse

2 douz ppts. 1/2 lb. Assortia, 25.50
4 douz. ppts. 1/4 lb.
5 lbs. canistres carrées (1/2 douz. la lb. dans la caisse) 1.00 1/2
10 lbs. caisses en bois 1.04
25 lbs. seaux en bois 1.04
100 lbs. en barillets (baril ou plus) 1.01

Nouveaux prix du Soda Caustique de Gillett:

Franco dans Québec et Ontario La Liv.

Seaux en bois, 25 livres 0.15 1/2
Seaux en bois, 50 livres 0.13
Caisnes en bois, 50 livres 0.11
Canistres 5 livres 0.15 1/2
Canistres 10 livres 0.15 1/2
Barils en fer, 100 livres 0.11 1/2
Barils 400 livres 0.10 1/2

JELL-O

Fait au Canada

Caisse assortie, contenant 4 douz. \$5.40
Citron, caisse de 2 douz. 2.70
Orange, caisse de 2 douz. 2.70
Framboise, caisse de 2 douz. . . . 2.70
Fraises, caisse de 2 douz. 2.70
Chocolat, caisse de 2 douz. 2.70
Cerise, caisse de 2 douz. 2.70
Vanille, caisse de 2 douz. 2.70
Poids, 8 livres par caisse. Tarif de fret, 21ème classe.

POUDRES DE CREME A LA GLACE
JELLO

Faites au Canada

Caisse assortie contenant 2 douz \$2.70
Chocolat, caisse de 2 douz. 2.70
Vanille, caisse de 2 douz. 2.70
Fraise, caisse de 2 douz. 2.70
Citron, caisse de 2 douz. 2.70
Sans essence, caisse de 2 douz. . . 2.70
Poids, 11 livres à la caisse. Tarif de fret, 21ème classe.

Bière et Porter Black Horse de Dawes

Les Modèles depuis 1811

Kingsbeer

La meilleure lager et la plus pure qui puisse être brassée.

Etiquette Blanche—Etiquette Verte

Je suis des plus optimiste quant à nos conditions économiques de l'après-guerre.

Il est un fait incontestable, que la fin de la guerre va amener une détente générale, mais selon moi, elle ne sera pas préjudiciable aux intérêts économiques de notre pays.

Il y a lieu de remarquer que cette guerre a été cause d'une perturbation considérable dans le monde entier, et toutes choses devront se rétablir par un processus lent et graduel, ce qui sera de nature à détourner tout choc ou contrecoup dangereux.

Dès lors, en vertu de ce principe que je pose, je considère que cet effondrement que plusieurs ont redouté ne se produira pas.

Par ailleurs, la reprise des affaires va se signaler par une activité fébrile, dont le principal agent sera le désir que tous éprouveront de retomber dans la nouvelle normale plus tôt. Je dis nouvelle, parce que ce bouleversement mondial aura eu comme résultat de changer complètement notre assiette économique.

L'offre et la demande, ce principe fondamental des affaires, va opérer à nouveau dans une plus large mesure que d'habitude et ma conviction est qu'il en découlera des avantages nombreux pour tous.

Il faut aussi compter sur l'esprit d'entreprise, l'industrie et l'énergie qui sont généralement l'apanage des hommes d'affaires, pour surmonter tous obstacles qui pourraient surgir, et donner un élan nouveau.

En plus, il faut se rappeler que notre sol est riche et fertile, que nous avons établi de grandes industries et que, somme toute, nous sommes en possession de tous les moyens d'action nécessaires qui sauront nous assurer stabilité et développement au point de vue économique.

ZEPH. HEBERT

YEAST ROYAL CAKES

Epiciers : Les pains de Levure Royal, comme tous les autres produits de cette Compagnie, et à cause de leur qualité supérieure, sont depuis longtemps reconnus comme les meilleurs du Canada. Ils donnent depuis si longtemps une satisfaction si parfaite que toute tentative d'expérimentation avec des marques inconnues peut entraîner et entrainera la perte de clients précieux

ROYAL YEAST CAKES

Fait un Pain Parfait

E.W. GILLETT COMPANY LIMITED

TORONTO, ONT.

WINNIPEG MONTREAL

BLUE LABEL



AUGMENTEZ VOTRE COMMERCE DE POISSON

La demande pour du bon poisson vaut la peine qu'on y réponde.

Il y a une demande constante, et un stock des

Aliments Marins de la Marque Brunswick

vous placera en bonne position pour obtenir
votre pleine part de cette demande.

Chacune des lignes de la Marque Brunswick est préparée et mise en conserve d'une façon consciencieuse qui assure et garantit au consommateur un aliment marin délicieux et sain d'un goût savoureux.

Prenez dès à présent en stock les produits suivants:—

1/4 SARDINES A L'HUILE
 1/4 SARDINES A LA MOUTARDE
 FINNAN HADDIES (Boîtes ovales et rondes)

KIPPERED HERRING (Hareng saur)
 HARENG SAUCE AUX TOMATES
 CLAMS
 SCALLOPS

CONNORS BROS., Limited, Black's Harbor (N.B.)

Licence de la Commission des Vivres du Canada No 1-603

LE PRIX COURANT

REVUE HEBDOMADAIRE

Commerce, Finance, Industrie, Assurance, Etc.

EDITEURS

Compagnie de Publication des marchands détaillants
du Canada, Limitée,

Téléphone Est 1184 et Est 1185.

MONTREAL.

Bureau de Montréal: 80 rue Saint-Denis.

ABONNEMENT

Montréal et Banlieue .. \$3.00
Canada \$2.50
Etats-Unis \$3.00
Union postale, fra 20.00

PAR AN.

Circulation fusionnée

LE PRIX COURANT
Le Journal des Marchands détaillants
Liqueurs et Tabacs
Tissus et Nouveautés

Il n'est pas accepté d'abonnement pour moins d'une année.
A moins d'avis contraire par écrit, adressé directement
nos bureaux, quinze jours au moins avant la date d'expiration
l'abonnement est continué de plein droit.

Toute année commencée est due en entier.

L'abonnement ne cesse pas tant que les arrrages ne sont pas payés.

Tout chèque pour paiement d'abonnement doit être fait payable au pair à Montréal.

Chèques, mandats, bons de Poste doivent être faits payables à l'ordre du Prix Courant.

Prière d'adresser les lettres, etc., simplement comme suit
"LE PRIX COURANT", Montréal.

Fondé en 1887

LE PRIX COURANT, vendredi 6 décembre 1918

Vol. XXX—No 49

LE MARCHÉ DU SAVON

**PAS DE POSSIBILITE DE BAISSSE IMMEDIATE
DES PRIX POUR LE SAVON — LA PRUDEN-
CE S'IMPOSE CEPENDANT DANS
LES ACHATS**

Avec la cessation des hostilités, il y a des gens qui s'imaginent que les commodités vont être l'objet d'une baisse spéculative. Ils ont été habitués à entendre dire que l'augmentation incessante des prix était due aux conditions de guerre et ils estiment avoir raison de croire que maintenant que la guerre est terminée, tout est changé et qu'il va se produire un retour immédiat aux conditions normales. Dans un article de la semaine passée nous avons dit qu'une baisse semblable n'était pas à redouter pour des commodités comme le café, le thé et le sucre. On peut en dire autant des différentes variétés et qualités de savon.

Au cours de la guerre, les constantes avances dans les prix des graisses et des suifs furent dans une certaine mesure mitigées par les prix anormaux de la glycérine. N'eût été ce cas, le savon aurait probablement atteint des prix d'un niveau incroyable. La raison de ceci est assez simple. La glycérine est un des importants sous-produits de la manufacture du savon et c'est ce produit qui a permis de maintenir des prix raisonnables pour le savon. La glycérine du fait de son usage étendu dans la manufacture des explosifs a doublée et triplée de valeur et ce profit a été employé à contrebalancer le coût sans cesse croissant des graisses à faire le savon. De sorte que les graisses à faire le savon furent évaluées sur le marché à moins que la valeur de la glycérine qu'on pouvait en tirer. D'autre part, le Canada se trouva dans l'impossibilité de produire la quantité de graisse requise et d'autres marchés producteurs durent être trouvés. Le prix des graisses s'éleva de 6 à 7 cents la livre, et des graisses à faire le savon ordinaire se vendirent 9 cents, alors que des millions de livres de graisses furent importées et durent payer le

droit de 7 1-2 pour cent qui n'existait pas avant la guerre. Les stocks importés vinrent principalement d'Australie et de Nouvelle-Zélande, du fait de l'embargo américain sur les graisses et furent donc soumis à l'obligation de payer des taux de fret exorbitants et de lourdes assurances.

Le soda caustique, un important composé des savons de buanderie monta d'un prix moyen d'avant-guerre de \$6.00 à \$7.00 le baril de 280 livres, à \$18.00. En outre, il y eut d'énormes augmentations dans les prix des boîtes et de la main-d'oeuvre et une hausse de 43 pour 100 dans les taux de fret, intérieur et extérieur, lesquelles surcharges durent être payées par le manufacturier.

Ce sont ces conditions qui entraînent les prix élevés du savon pendant ces dernières années. A quels changements doit-on s'attendre à présent que la guerre est terminée.

Tout d'abord, il y a une demande mondiale de graisses.

L'Allemagne et l'Autriche en ont plus désespérément besoin que nous, et seront éventuellement sur le marché pour les acheter, et il leur en sera fourni si des arrangements financiers peuvent s'établir. Le Canada demeure en-dessous de millions de livres de la demande actuelle et l'embargo des Etats-Unis subsiste encore. Il est donc encore nécessaire d'importer d'Australie et de Nouvelle-Zélande. Il est vrai qu'en Afrique et en Asie les graisses furent moins chères ces dernières années par suite du manque de moyens pour les transporter sur les marchés-acheteurs, mais ce fait n'aura que peu d'effet à moins que ces approvisionnements ne soient considérables et ne se vendent à des prix anormalement bas. S'il advient la possibilité de transporter ces graisses, elles tendront par le fait même à s'unifier comme prix avec les cotations des autres marchés producteurs. La preuve en est que des hausses se sont déjà produites sur les dits marchés. Il ne faut



TABAC NOIR A CHIQUER, (EN PALETTES)

Black Watch

IL SE VEND FACILEMENT ET RAPPORTE DE BONS PROFITS



donc pas s'attendre à un déclin marqué dans un avenir prochain.

Sans doute lorsque les transports auront repris leur cours régulier, les conditions reviendront à la normale, mais nous sommes encore loin de cette éventualité.

Un autre facteur vient d'ailleurs affecter la situation actuelle.

Les gouvernements et manufactures de munitions ne sont plus acheteurs de glycérine. Cette dernière retombe donc à sa valeur première d'avant-guerre. Il en résulte que ce sous-produit qui avait pour effet de modérer les prix du savon a cessé sa fonction.

En matière de fait les graisses et les suifs n'ont pas subi encore de baisse et maintiendront leurs prix d'avant-guerre.

Pour ce qui est des savons de toilette, les conditions sont peu différentes. Dans leur cas, les graisses employées sont largement comestibles et nécessairement resteront en forte demande.

La consommation des graisses comestibles a été réduite à son minimum. Le monde entier a besoin de ces graisses alimentaires et nécessairement cette demande maintiendra les prix et les fera peut-être même augmenter. Les huiles essentielles et les parfums employés dans ces savons n'offrent pas d'indication de baisse immédiate.

Il est sage de croire qu'avant qu'une baisse se produise dans les savons on cotera des prix encore plus élevés. Cependant ce n'est pas le temps de se livrer à la spéculation. Il y a des approvisionnements suffisants de savon disponibles et des quantités également suffisantes de matières premières en mains.

Il n'y a donc pas de danger de rareté. Il se peut que ces savons viennent à baisser de prix, avant le temps prévu, il est donc mieux de s'abstenir de toute action spéculative.

Les conditions actuelles favorisent les marchands qui achètent raisonnablement pour leurs besoins journaliers. Il convient de n'acheter que des stocks susceptibles d'être écoulés dans un temps raisonnable.

LA VENTE DE LA GAZOLINE

Bien que de nombreuses assemblées aient été tenues dans les différentes parties du pays pour discuter de la situation en ce qui concerne la gazoline, on ne s'attend guère à ce qu'une action décisive soit prise avant deux semaines. La proposition du contrôleur du combustible, qui est encore à l'étude, de limiter le profit des détaillants à 10 pour 100, a causé une tempête de protestations de la part des maisons de tout le Dominion. Un comité de l'Association des Marchands-Détaillants devait se rendre à Ottawa pour discuter de la question avec le Contrôleur du Combustible. La suggestion est que le Contrôleur du Combustible porte la limite du profit à vingt pour cent au lieu de dix et aussi que le prix soit fixé de telle sorte que quelque soit l'endroit, du Dominion où réside le marchand, il soit assuré d'obtenir son profit de vingt pour cent.

LEVÉE DE L'EMBARGO SUR LE TRAFIC DES CHEMINS DE FER

Le secrétaire de la Commission des Chemins de Fer de la Défense Nationale a annoncé que l'embargo sur le transport des marchandises allant vers l'est entre Toronto et les Provinces Maritimes avait été levé.

LA COMMISSION DES VIVRES RESCINDE SES REGLEMENTS SUR LA FARINE, SUR LE PAIN ET SUR LE SUCRE.

En autant qu'elles affectent le commerce et le public général, les changements dans la réglementation des vivres découlant de l'armistice du 11 novembre sont ainsi énumérés dans un rapport de la Commission des vivres du Canada: les restrictions obligatoires de la quantité de farine qui peut être emmagasinée dans les hangars par les marchands et par ceux qui tiennent maison et autres ont été rescindées.

L'achat obligatoire d'une proportion de substitut pour la farine de blé a été rescindé. L'usage de substitut par les boulangers, dans les restaurants publics et par ceux qui tiennent maison ne sera plus obligatoire, mais en vue de la nécessité de conservation et dans le but de prévenir la perte des quantités de substituts actuellement en main, le bureau des vivres demande de faire le plus grand emploi possible de ce substitut.

Des sandwiches peuvent être maintenant servis dans les restaurants aux repas du midi.

Les restrictions sur la quantité de pain servi dans les restaurants publics sont maintenant enlevées.

Les manufacturiers peuvent faire et vendre des biscuit, doughnuts, des biscuits écossais, des pâtisseries françaises, pourvu qu'ils se servent de graisses végétales seulement.

Les manufacturiers, pourvu qu'ils n'excèdent pas les quarante livres de sucre par cent livres de farine peuvent faire et vendre des biscuits glacés et des biscuits à la glace, pourvu qu'ils ne dépassent pas le montant de sucre qui leur est alloué.

Les restrictions sur les manufactures de produits de blé, sous forme de nourriture pour déjeuner, de pâte alimentaire, de farine de sarrasin etc., ont été enlevées.

La conservation des règlements au sujet du boeuf est encore en vigueur et est encore très importante en vue des besoins tant présents que futurs.

La conservation du beurre et du gras d'animal est encore très importante.

D'ici la fin de l'année les règlements au sujet de la consommation du sucre seront encore en vigueur, après quoi il est à croire que la nouvelle récolte suffira.

L'ASSEMBLEE GENERALE DE LA BANQUE DE MONTREAL

L'assemblée générale annuelle de la Banque de Montréal a eu lieu cette semaine, au siège social de la Banque rue Saint-Jacques et a plutôt pris le caractère d'une véritable réunion nationale. Nous donnons ci-contre le rapport de cette assemblée dont l'intérêt ne se borne pas à des aperçus d'ordre particulier, mais qui a le mérite d'envisager les problèmes nationaux sous leur angle le plus vaste dans l'intérêt du peuple en général.

Le discours annuel aux actionnaires reflète toujours la signification des événements, mais cette année plus que jamais peut-être les paroles prononcées à cette réunion ont touché aux intérêts vitaux du Canada.

LA QUESTION DU SAUMON

Ce n'est que vers le 10 décembre qu'une décision sera prise sur l'importante question du saumon. On sait que l'embargo a été mis sur la distribution du saumon Sockeye au Canada au profit du gouvernement anglais. Les épiciers ne gros qui avaient déjà remis leurs commandes aux "packers" et vendu aux détaillants, se trouvent de ce fait en très mauvaise posture, et il ne serait que juste qu'on leur octroye au moins 50 pour 100 de ce qu'ils ont ordonné.

Cet embargo aurait aussi pour effet de faire oublier la juste réputation du saumon Canadian Sockeye, établie par des années d'efforts dans le choix de la pêche et la préparation de mise en boîtes, puisque cette marque réputée ne figurerait plus sur notre marché d'ici longtemps.

Les commerçants en général, "packers", marchands de gros et détaillants attendent avec anxiété une réponse favorable qui permettrait de placer sur le marché canadien une certaine quantité de saumon sockeye.

GROS ACHAT DE SAUMON PAR LES ETATS-UNIS

Plus de \$7,000,000 de saumon américain viennent d'être achetés par la Division de subsistance de l'Armée. En attendant la détermination des prix, le Gouvernement a avancé \$7.75 par caisse pour le saumon rouge et \$6.00 par caisse pour le saumon rose. Les prix définitifs seront basés sur les prix de revient des fabricants de conserves respectifs comme déterminé par la Commission du Commerce fédéral.

LA RECOLTE DE SUCRE DE CUBA EST UN RECORD

Les correspondants de la American Sugar Refining Co. câblent que les rapports compilés le 19 octobre démontrent que la récolte de sucre à Cuba sera la plus forte qui ait jamais été produite. La production totale est annoncée par MM. Arthur Guma-Mejer comme étant de 3,446,083 tonnes, soit 422,363 tonnes de plus que la récolte de l'an passé qui se chiffrait à 3,023,720 tonnes.

LA SACCHARINE N'EST PAS UN PRODUIT ALIMENTAIRE

En réponse à des demandes concernant l'usage de saccharine en place de sucre, l'administration des vivres des Etats-Unis annonce qu'elle a toujours été d'opinion que la saccharine n'est pas un produit alimentaire en aucun sens. L'emploi ou la vente de saccharine comme substitut du sucre dans les produits alimentaires est illégal d'après les réglementations du Bureau de Chimie du Département de l'Agriculture et d'après les lois de certains états.

LA CONVENTION DES FABRICANTS DE CONSERVES LE 20 JANVIER

Il a été décidé de changer la date originale de la convention annuelle de la National Canners' Association qui était la semaine du 11 février 1919 et de l'avancer à la semaine du 20 janvier 1919.

LA RECOLTE CANADIENNE DES POMMES DE TERRE ACCUSERA UN FORT SURPLUS

Un rapport révisé de la récolte canadienne des pommes de terre d'après les chiffres en possession de la Commission des Vivres du Canada, montre un surplus exportable en six provinces, de 28,433,000 boisseaux réserve étant faite pour tous besoins de consommation domestique et de semence. L'Alberta, la Saskatchewan et l'Ontario n'ont pas de surplus. Au contraire, les provinces du Québec, du Nouveau-Brunswick et du Manitoba montrent un remarquable surplus de 24,500,000 boisseaux. La balance du surplus de 3,933,000 boisseaux provient de l'île du Prince-Edouard, de la Nouvelle-Ecosse et de la Colombie-Anglaise.

LE PAPIER DE REBUT EN BAISSÉ

Les prix du papier de rebut après avoir atteint de hauts niveaux reviennent aux taux nominaux. Les acheteurs de Montréal et Toronto font rapport qu'ils payent à présent \$8.00 la tonne par lots de moins d'un char, et \$10.00 la tonne par lots de chars complets pour le papier en balles. Ces prix sont f.o.b. Montréal ou Toronto.

LES PETITES BOITES DE PEINTURE RETABLIES

A la suite de l'avis d'amélioration de la situation du fer-blanc, la nouvelle nous parvient que les boîtes de peinture d'une chopine et d'un demi-gallon seront rétablies. Cette décision a été prise à une assemblée spéciale de la Canadian Paint, Oil and Varnish Association et s'applique aussi bien aux vernis qu'aux peintures. L'action des manufacturiers de supprimer les boîtes d'une chopine et d'un demi-gallon n'avait pas été accueillie favorablement par un grand nombre de marchands.

LES MARCHANDS DE TROIS-RIVIERES ET LA FERMETURE DE BONNE HEURE

Une requête a été signée par tous les principaux marchands de marchandises sèches, générales, merceries, fourrures, ferronneries et quincaillerie, chaussures, hardes faites, meubles et marchands de musique, de Trois-Rivières à l'effet d'obtenir la fermeture des magasins 4 soirs par semaine à, 7 heures p.m. les lundi, mardi, mercredi et jeudi, le vendredi à 9 heures, et le samedi ouvert à la discrétion du marchand.

Les promoteurs du mouvement sont les principaux marchands de la Cité qui ont toujours eu en vue le progrès et l'avancement de la Cité Trifluvienne et qui ne craignent pas de prodiguer leurs démarches dans tout ce qui concerne le progrès du commerce en général.

Cette pétition a été acceptée à l'unanimité par tous les Echevins ainsi que par Son Honneur le Maire J. A. Tessier, Ministre de la Voirie, qui n'a que des éloges à faire aux promoteurs de ce mouvement.

Il est aussi grandement question dans la Cité de Trois-Rivières d'avoir une Association des Marchands-Détaillants et cette affaire mérite certainement l'attention des intéressés, car, avec l'importance et l'ère nouvelle que prend notre Ville la chose s'impose et aurait certainement son importance sous tout rapports.

REGLEMENT CONCERNANT LA VENTE DE CERTAINS PRODUITS AGRICOLES A MONTREAL.

Quiconque dans la cité de Montréal expose, vend ou offre en vente, dans une poche, les produits ci-après énumérés, est tenu d'avoir et de donner le poids suivant par poche:

	par poche	
Avoine	68 livres	
Patates et navets	90 "	
Pois	120 "	Avoir
Sarrasin	96 "	du
Haricots (fèves)	120 "	Poids.
Mais	112 "	

UN SYSTEME DE CREDIT POUR FINANCER LA MANUFACTURE DES PRODUITS DE RECONSTRUCTION.

Le Canada se trouve dans une excellente position pour fournir le matériel qui doit entrer dans la reconstruction de l'Europe dévastée, mais cet avantage serait nul si l'on ne pouvait établir un système de crédit qui permettrait de rapprocher le producteur et le consommateur.

Cependant, d'après la récente déclaration du ministre des Finances, ce système de crédit est déjà en voie de préparation et notre pays acceptera les titres d'une commission inter-alliée de reconstruction pour les prêts faits ici.

La Commission Canadienne du Commerce maintenant établie à Londres se tiendra en étroites relations avec les organisations constituées pour la distribution des commandes destinées au travail de reconstruction et ses principaux efforts soutenus par l'action diplomatique, tiendront à ce que le Canada obtienne la part de ces commandes.

Les commandes une fois obtenues seront transmises à une Commission fonctionnant au Canada dont la tâche consistera à placer judicieusement ces contrats parmi les industries qui voudront figurer dans la production des marchandises demandées.

Chaque industrie devra, de son côté, avoir une organisation toute prête pour exécuter les commandes le plus promptement possible, de sorte qu'avec un système aussi soigneusement élaboré la seule difficulté sérieuse sera d'amener au Canada le flot de commandes que l'on désire avoir.

CONGRES POMOLOGIQUE.

Le congrès annuel de la Société de Pomologie de la province de Québec aura lieu, au collège Macdonald, le 11 et le 12 décembre prochain, sous la présidence de M. Z.-Abel Raymond, agronome de Plessisville. L'on mentionne parmi les conférenciers, M.M. G.-H. Farr, de Wyomissing; le professeur Lohead, du collège Macdonald; J.-C. Chapais, D.S.A.; le professeur W.-T. Macoun, de la Ferme Expérimentale d'Ottawa; le professeur W.-H. Chandler, d'Ithaca, N. Y.; C.-W. Baxter, commissaire de l'industrie fruitière, Ottawa; J.-R. Marshall, C.-E. Petch, R.-J.-M. Reid, Charles Byers, C.-P. Newman, C.-M. Rykes, A.-V. Gadbois, le Rév. Père Leopold, de l'Institut Agricole d'Oka; T.-G. Bunt, du collège Macdonald; Mlle Hill, du département ménager du collège Macdonald, etc.

REVENUS DU DOMINION.

En dépit d'une diminution dans l'importation des matières premières employées à la fabrication des munitions, le décroissement des recettes douanières pour le mois de novembre est à peu près le même que pour le mois précédent. Ce fait indiquerait que le commerce du Canada commence à revenir à des conditions normales.

La baisse des recettes douanières pour le mois de novembre a été de \$459,455, par comparaison avec le même mois de l'an dernier. Les chiffres se présentent à \$12,490,167, contre \$12,949,612 en 1917.

Pour les huit mois de l'année fiscale, la diminution a été de \$7,902,200. Le total des recettes s'est élevé à \$107,423,707, comparativement à \$115,324,907, l'an dernier.

Les revenus du ministère de l'Intérieur pour le mois d'octobre ont été de \$4,337,348. C'est une augmentation de \$1,435,169, par comparaison avec ceux du même mois l'an dernier.

LE COMMERCE EXTERIEUR DU CANADA, EN 1918.

Un rapport sommaire publié par le Bureau des Statistiques du Dominion sur le commerce du Canada, durant la période des douze mois finissant le 31 octobre, fait voir que la valeur des marchandises imposables ou entrées en franchise représente un montant de \$894,556,688, comparativement à \$1,011,208,594, durant les douze mois de la période précédente. Les exportations ont atteint le chiffre de \$1,338,210,274, contre \$1,451,299,545 en 1917.

Bien que le chiffre total des importations et des exportations soit considérablement moins élevé que celui des douze mois finissant le 31 octobre 1917, il dépasse, cependant, de beaucoup celui de 1916. Durant cette dernière période la valeur des importations se chiffrait par \$716,429,207 et celle des exportations par \$1,037,213,597.

En d'autres termes, si le commerce extérieur du Canada représente pour les douze derniers mois une importante diminution par comparaison avec le chiffre élevé enregistré pendant une période complète de guerre, il est bien supérieur à celui de l'avant-guerre malgré le manque de facilités de transport maritime existant actuellement.

SOIGNEZ VOS ETALAGES DE VITRINES POUR LE TEMPS DE NOEL

Le temps de Noël et du Jour de l'An est le plus propice aux grosses affaires dans le commerce de détail. Pendant cette période de fêtes, tous les gens sont enclins à faire de nombreux achats pour peu qu'on leur en fasse la suggestion. Pouvez-vous influencer de meilleure manière la clientèle qu'en vous servant de vos étalages de vitrine qui sont vos porte-paroles auprès du passant? Ne négligez pas de faire dès maintenant un sérieux effort pour agrémenter vos étalages et les rendre attrayants, vous en retirerez, proportionnellement beaucoup plus de profit que vous n'aurez dépensé de peine.

Il faut loger les pommes de terre dans un endroit sec et frais. Plus la place est froide et mieux elles se garderont, pourvu qu'elles ne gèlent pas.

La Banque des Marchands du Canada

Etat comparatif de l'actif et du passif tels que paraissant au 31 Octobre 1918
et au 31 Octobre 1917.

ACTIF

	Octobre 1918.	Octobre 1917.
Monnaie courante	\$ 4,742,677.00	\$ 4,727,688.00
Dépôts dans les Réserves centrales d'or	8,500,000.00	6,500,000.00
Billets de la Puissance	7,418,910.00	5,319,739.00
Billets d'autres banques		
Chèques sur autres banques	7,085,185.00	6,665,575.00
Balances dues par autres banques en Canada	2,635.00	2,796.00
Balances dues par banques et correspondants de banques dans le Royaume-Uni	144,769.00	158,570.00
Balances dues par les banques et correspondants de banque ailleurs qu'en Canada et le Royaume-Uni	1,246,844.00	1,541,145.00
Garanties des gouvernements fédéral et provinciaux, n'excédant pas la valeur courante	16,390,464.00	8,562,507.00
Obligations, débetures et actions de chemin de fer et autres, n'excédant pas la valeur courante	3,933,373.00	3,995,252.00
Garanties municipales canadiennes, aussi garanties publiques anglaises, étrangères et coloniales, autres que canadiennes	15,167,644.00	9,081,764.00
Prêts à demande en Canada, sur obligations, débetures et actions	4,916,574.00	5,682,431.00
Prêts à demande ailleurs qu'en Canada	2,899,198.00	3,277,614.00
Prêts et escomptes courants en Canada (moins déduction de l'intérêt)	86,029,341.00	68,070,191.00
Prêts et escomptes courants ailleurs qu'en Canada (moins déduction de l'intérêt)	345,398.00	364,122.00
Dettes de clients sur lettres de crédit d'après contrat	418,006.00	630,754.00
Immeubles autres que les édifices de la banque	333,872.00	303,434.00
Dettes en souffrance auxquelles on a pourvu	350,807.00	279,899.00
Edifices de la banque, à pas plus que le prix coûtant, moins les montants déduits	5,218,862.00	4,755,215.00
Dépôt au gouvernement pour garantir la circulation des billets	366,000.00	355,000.00
Autres actifs non mentionnés ci-dessus	413,870.00	294,947.00
	<u>\$165,924,436.00</u>	<u>\$130,568,653.00</u>

PASSIF

Billets de la banque en circulation	\$ 15,180,243.00	\$ 13,462,863.00
Dépôts à demande	27,246,680.00	27,360,064.00
Dépôts portant intérêt	105,694,900.00	69,997,555.00
Balances dues à d'autres banques en Canada	1,932,303.00	682,899.00
Balances dues aux banques et correspondants de banque dans le Royaume-Uni et pays étrangers	74,515.00	3,381,392.00
Billets payables		
Acceptations sur lettres de crédit	418,006.00	630,754.00
Dividendes déclarés et non payés	177,280.00	176,082.00
Dettes non comprises dans ce qui précède		

K.-W. BLACKWELL,
Vice-président.

E. F. HEBDEN,
Directeur-gérant.

D.-C. MACAROW,
Gérant-général.

Les Problèmes Nationaux du Canada discutés à l'assemblée annuelle de la Banque de Montréal

Sir Vincent Meredith, président, discute les problèmes difficiles de l'augmentation de la taxe.—La banque ouvrira une succursale à Paris, France.—Sir Frederick William Taylor, gérant général, déclare qu'aujourd'hui plus que jamais le pays a besoin d'une saine politique financière

L'assemblée annuelle de la Banque de Montréal, tenue à son bureau principal, a pris pour beaucoup le caractère d'une véritable réunion nationale.

La Banque, par sa position, a joué un rôle prépondérant en dirigeant le pays parmi les conditions nouvelles de la période de guerre, et à l'assemblée, Sir Vincent Meredith, le président, et Sir Frederick Williams-Taylor, le gérant-général, passèrent en revue les problèmes que le Canada aura nécessairement à rencontrer pendant la période d'après-guerre.

Les discours annuels aux actionnaires de la Banque de Montréal portent toujours spécialement sur les événements du jour, mais peut-être cette année encore plus que jamais, ils contiennent des renseignements du plus haut intérêt pour le bénéfice de tout homme d'affaires du Canada. Partout prévaut une forte croyance que le Canada est en excellente position pour résoudre les difficultés de la période de rajustement.

Problèmes du Canada

Sir Vincent Meredith, président, traita particulièrement des problèmes qui intéressent immédiatement le Canada. Le plus important, dit sir Vincent, c'est celui de savoir comment le pays va manoeuvrer pour faire honneur à l'intérêt de la dette énorme, qui atteindra peut-être \$1,800,000 après la fin complète de la guerre. Une production augmentée délivrerait le pays d'une partie de ce lourd fardeau et cela, en plus d'une stricte économie et de l'augmentation de la population, ajusteraient les difficultés du pays.

La taxe ne peut pas facilement être diminuée et elle peut être augmentée. Un prélèvement du capital, préconisé en certains quartiers, entraînera l'étouffement de l'entreprise privée et sera préjudiciable à l'industrie, et à l'économie. La taxation du capital entraînerait de son côté le chômage dans les industries et ses conséquences graves. Si on le place principalement sur la consommation; le fardeau de la taxe est distribué.

Les conditions nouvelles

Avec la signature de l'armistice, la démobilisation des employés des usines de munitions a commencé et l'on tente maintenant à adapter les industries de guerre aux conditions de paix. Cela entraînera probablement la dislocation des affaires, mais ce ne sera que temporairement.

Si le Canada doit prendre part aux occasions commerciales qui s'offriront, les banques doivent se préparer à émettre des crédits à longs termes, fournissant les fonds nécessaires à même leurs propres ressources et profitant du réescompte avec le gouvernement canadien.

La guerre finie, il y a de grandes demandes de capitaux pour la reconstruction, le remboursement et les taux d'intérêts à rencontrer; et cela se continuera pendant quelque temps.

Référant particulièrement aux transactions de la banque de Montréal, sir Vincent annonça que les dividendes aux actionnaires prendront maintenant la forme d'un dividende de douze pour cent par année au lieu de 10 p.c. par année et de bons de 2 p.c. Dans le but de permettre au Canada de suivre de près la reconstruction, la banque a décidé d'ouvrir une succursale de Paris.

Saine politique financière.

Sir Frederick Williams-Taylor, le gérant général, parla plus spécialement de l'agrandissement et du développement des affaires de la Banque et des conditions financières dans les principaux centres du monde. Sir Frederick fit remarquer qu'aujourd'hui plus que jamais, le Canada avait besoin d'une saine politique financière.

Avec l'acquisition de la banque British North America, les ressources de la banque se totalisent à \$558,413,546, dont \$34,468,283, appartiennent aux actionnaires et \$523,945,202 ont été placés entre les mains de la banque par le public. Il est intéressant de noter que le total de l'actif de la banque est maintenant égal à celui de toutes les banques à chartes réunies du Canada.

La Banque a toujours conservé présent à ses yeux son devoir envers ses actionnaires. En même temps, la banque avait un autre devoir, d'un caractère national, de fournir les finances nécessaires aux commerces établis et les industries nouvelles du Canada. Pour toutes ces raisons, le pouvoir de la banque est plus grand que jamais et sa position n'a jamais été aussi forte. Une autre chose très intéressante à noter, c'est que tandis que le public a payé plus cher pour tout, les taux des banques n'ont pas été changés, ils sont aujourd'hui ce qu'ils étaient avant la guerre.

Pour ce qui est de l'horizon en ce pays, sir Frederick dit: "Il sera utile de répéter que le Canada possède tout ce qui fait une grande nation, moins la population. La nécessité de l'heure c'est d'assurer une plus grande production. Cela ne peut pas être complètement atteint sans avoir de l'immigration. Nous avons de l'emploi pour des millions de cultivateurs et pour un main-d'oeuvre nécessaire au développement de nos richesses minières et de nos pêcheries et pour convertir nos immenses forêts en bois de construction et en pulpe et papier. L'un des moyens d'attirer une immigration ici c'est de rendre la vie peu dispendieuse. Pour atteindre cela, il faudra mettre fin aux extravagances publiques et privées du passé."

Les affaires sont bonnes.

Sir Vincent Meredith a dit: "Les affaires de la banque se sont bien maintenues durant la guerre. En vue d'une nécessité possible de financer le gouvernement et en vue d'une certaine incertitude d'apparence ici et à l'extérieur nous nous sommes opposés à une plus grande expansion qui, pour le moment et sous les conditions actuelles, ne doit pas être opérée. Tandis que nous avons donné à nos clients toute l'accommodation voulue et raisonnable et que nous avons pris plusieurs bons nouveaux comptes, nous avons maintenant une très forte position liquide, continuant la politique si bien considérée de la banque, politique qui, par le passé comme maintenant, a aidé matériellement à la banque, ici et à l'extérieur, et à la finance canadienne en général.

"Si l'on regarde la finance anglaise on remarque, durant l'année, deux faits importants d'abord le succès du système d'emprunt continu à 5 p.c. des bons de guerre de la nation qui ont été profitables aux souscripteurs en tout temps, sur-

application. Ce plan a rapporté la somme énorme de 1,200,000,000 livres des souscriptions de chaque jour et a prévenu le dérangement du marché à monnaie qui accompagne généralement le placement de gros emprunts de guerre. Indépendamment de la remarquable réponse du public souscripteur, les dépôts gardés par les banques en Angleterre sont actuellement plus considérables qu'il y a un an.

Le second fait est l'amalgamation de quelques-unes des plus importantes banques anglaises de la Grande-Bretagne résultant en une union plus étroite entre le trésor impérial et les banques, en rencontrant et en soldant les problèmes financiers auxquels le pays a à faire face.

Léger changement de politique

"La question d'ouvrir des branches dans les pays étrangers en vue de participer aux affaires qui surgiront en rapport avec la reconstruction et ses besoins, est une de celles qui ont le plus attiré l'attention des directeurs. Suivant la politique de plusieurs banques anglaises, nous avons cru prudent de nous retenir d'établir des branches à des points qui soient loin des endroits où le capital canadien pourrait être requis pour des industries locales et compétitives, préférant, plutôt que d'étendre nos relations avec les maisons de change étrangères et d'obtenir leur bienveillance, conserver nos ressources pour assister et encourager le commerce canadien. A ce propos, il faut mentionner que nous avons proposé d'établir une agence de la banque à Paris, non pour prêter les fonds canadiens mais pour fournir aux voyageurs canadiens à l'étranger les facilités nécessaires et pour promouvoir les intérêts généraux du Canada en France.

"Bientôt, ou plus tard, nous aurons au Canada à soutenir la compétition du commerce étranger et du travail à prix minimes résultant des facilités de transportation, sur une échelle à nous inconnue jusqu'ici. Si on doit faire face à cette compétition, cette efficacité croissante, cette coopération et cette coordination auxquelles j'ai fait allusion sont essentielles.

"Toutes nos énergies doivent être dirigées à accroître considérablement la production de nos ressources naturelles, de l'agriculture, etc. De cette manière et par la plus stricte économie dans nos dépenses gouvernementales, municipales et personnelles, nous pourrions sortir de nos difficultés financières, rétablir le maintien favorable de notre commerce et éteindre la dette de guerre. Autrement, nous devrions subir un rétrécissement dans nos affaires qui devra donner lieu à un réajustement de l'échelle des salaires pour les travailleurs et du prix de toutes les commodités.

"Nous devons inévitablement payer durant plusieurs années encore par des taxes élevées le prix de notre participation et de notre patriotisme, mais j'ai confiance que cela sera fait sans plainte dans l'espoir que toutes ces difficultés peuvent être et seront vaincues."

La tension a été bien soutenue.

Sir Frederick Williams-Taylor dit en partie:

"La facilité avec laquelle le Canada financier a supporté le poids des conditions de la guerre a été favorablement commentée à l'étranger. Au Canada nous n'entendons aucune expression de surprise des conditions financières du Dominion.

"La base réelle de cette solidité est un système bancaire qui a prouvé toute son efficacité en temps de paix, ainsi que les facilités accordées par le ministre des Finances, qui ont permis de faire face à la dure situation du temps de guerre. Le système tel qu'il est, est sans aucun doute en mesure de répondre à toutes les demandes qui viendront pendant la période de reconstruction et plusieurs années après.

"Le dérangement prévu dans les dépôts de banques provenant des emprunts de guerre domestiques du gouvernement a subsisté, et était à prévoir. Constatant que l'argent recueilli par tels emprunts reste dans le pays, cet argent nécessaire-

ment retourne aux banques d'une manière ou d'une autre: c'est pourquoi le capital d'emprunt des banques n'est pas diminué.

D'autre part, la force de la situation des banquiers réside en grande partie dans ses demandes de nombreux petits dépôts. Le nombre des dépôts a augmenté de plusieurs millions, mais le nombre n'a pas augmenté en proportion. Nos propres dépôts sont maintenant de \$569,727,811.96, comparés avec \$330,579,390.72 il y a un an. Cette somme comprend \$48,000,000.00, argent de la Banque de British North America. Comme d'habitude nous avons certains gros dépôts de caractères spéciaux. L'augmentation de nos dépôts d'épargne est satisfaisant.

Taux non augmentés.

"En ce qui a rapport aux profits, une impression existe que ces années de guerre ont été exceptionnellement fructueuses pour les banques. Nous répondons en disant que quand des provisions ont été faites pour des taux de taxation à venir en Canada et ailleurs, pour l'augmentation du coût de l'administration, pour une dépréciation considérable dans les meilleures garanties ont peut dire sans réserve que les résultats nets ne sont pas trop considérables pour la sécurité. Je voudrais appuyer sur un autre point, c'est-à-dire que pendant que tout montait le public n'a pas payé un plus haut taux d'intérêt pour leurs transactions qu'avant la guerre.

Après avoir traversé la période inévitable de confusion économique que tous les pays doivent supporter, ce pays aux grandes richesses et aux grandes ressources que sont les Etats-Unis la seule grande puissance qui soit sortie de la guerre avec une meilleure situation financière peut peut-être entrer dans une ère d'expansion et de développement sans précédent. Le Canada peut prendre sa part de cette prospérité indépendamment de la part que nous espérons prendre dans l'aide à donner à la reconstruction de l'Europe et aux demandes de ces pays. En même temps, c'est le temps plus que jamais pour notre pays de faire attention à notre situation économique et une sage politique financière.

Nos bureaux de New-York et de Londres ont été des moyens inappréciables d'échange internationaux durant la guerre.

"A Londres, les principaux événements de la vie des banques ont été une série d'amalgamations de banques, qui sont jugés par ceux qui s'y connaissent comme une sage préparation pour la concurrence du commerce étranger après la guerre.

"Le Dominion a eu à payer de fortes commissions sur les fonds de New-York. Cette nouvelle situation est une matière de grand intérêt.

"En théorie, il y a quatre manières par lesquelles on peut payer ces commissions; par une augmentation dans les exportations, par la réduction des importations en payant en or, ou en empruntant sur les marchés étrangers. Aucun de ces remèdes n'est facilement applicable, mais avec le retour de la paix, le Canada peut au moins être capable de rencontrer ses emprunts publics de New-York. Alors nous pouvons aussi espérer des jours meilleurs, en ce qui regarde les importations et les exportations. Nous avons aussi une balance d'une forte somme due à notre gouvernement par le gouvernement impérial, et \$200,000,000 de dollars dus par le gouvernement impérial aux banques canadiennes représentant du blé et des munitions. Ces montants aideront à nos échanges. Les commissions en question devront diminuer tôt ou tard, et devenir très minimes. En même temps, elles empêchent l'importation des Etats-Unis des choses non essentielles, et l'investissement des fonds canadiens aux Etats-Unis et à l'étranger.

LA BANQUE DES MARCHANDS DU CANADA

L'état comparatif de l'actif et du passif de la La Banque des Marchands du Canada tels que paraissant au 31 octobre 1918 et au 31 octobre 1917 et dont nous donnons copie dans une autre page, met en relief des points de prospérité fort intéressants montrant les progrès réalisés par cette institution canadienne si populaire, surtout, parmi le monde commercial. Ce document nous montre que l'actif de la Banque des Marchands du Canada a passé de \$13,568,653.00 qu'il était en octobre 1917, à \$165,924,436.00 en octobre 1918. Les

affaires de cette Banque montrent augmentation presque sur toute la ligne et manifestent d'un effort constant à financer les entreprises commerciales, dignes d'intérêt. Le rôle joué par la Banque des Marchands dans notre activité commerciale est prépondérant et est tout à l'honneur de ceux qui président si habilement à ses destinées.

UNE NOMINATION A NOTER

M. J. E. Sitterley annonce la nomination de M. George French comme éditeur et gérant du "Importers Guide" — une publication établie il y a douze ans, et qui est publiée à 45 Broadway, New-York.

INCORPORÉE 1855

LA BANQUE MOLSONS

Incorporée par Acte du Parlement en 1855

Capital versé \$4,000,000
Fonds de réserve 4,800,000
Siège Social, Montréal

A part de ses 97 succursales dans les principales villes du Canada la Banque Molsons a des agents et des représentants dans les principales parties du globe, offrant ainsi à ses clients toutes les facilités de transactions dans toutes les contrées du monde.

EDWARD C. PRATT, gérant général.

LA BANQUE NATIONALE

FONDÉE EN 1860

Capital autorisé \$5,000,000
Capital versé 2,000,000
Réserves 2,100,000

Notre service de billets circulaires pour voyageurs "Travellers Cheques" a donné satisfaction à tous nos clients; nous invitons le public à se prévaloir des avantages que nous offrons.

Notre bureau de Paris,
14 RUE AUBER

est très propice aux voyageurs canadiens qui visitent l'Europe.

Nous effectuons les virements de fonds, les remboursements, les encaissements, les crédits commerciaux en Europe, aux Etats-Unis et au Canada aux plus bas taux.

Nova Scotia Steel & Coal Co., LIMITED

MANUFACTURIERS

ACIER en BARRES MARCHAND, MACHINERIE à ROUES, TRANSMISSIONS en ACIER COMPRIME POLI, TOLES D'ACIER jusqu'à 48 pouces de large, RAILS en "T" de 12, 18, 28 et 40 livres à la verge, ECLISSES, ESSIEUX DE CHARS DE CHEMINS DE FER.

GROSSES PIÈCES DE FORGE, UNE SPECIALITE

Mines de Fer--Wabana, Terre-neuve.--Mines de charbon. Hauts-Fourneaux, Fours à Réverbère à Sydney Mines, N.-E.—Laminaires, Forges et Ateliers de Finissage à New-Glasgow (N.-E.).

Bureau Principal: New Glasgow (N.-E.)

La Banque d'Épargne de la Cité et du District de Montréal

Avis est par le présent donné qu'un dividende de deux dollars et cinquante cents par action, sur le capital appelé et versé de cette institution, a été déclaré et sera payable à son bureau principal, à Montréal, le et après jeudi, le deux janvier prochain, aux actionnaires enregistrés le samedi, quatorze décembre prochain à midi.

Par ordre du Conseil de Direction,
A. P. LESPERANCE,
Montréal, le 26 novembre, 1918. Gérant

BANQUE PROVINCIALE

DU CANADA

DIVIDENDE TRIMESTRIEL No. 6)

AVIS est, par les présentes, donné qu'un dividende de UN ET TROIS QUARTS POUR CENT (1 $\frac{3}{4}$ %) étant au taux de SEPT POUR CENT (7%) l'an, sur le Capital payé de cette Institution, a été déclaré pour le trimestre finissant le 31 décembre 1918, et sera payable au Bureau-Chef de la Banque et à ses succursales, le ou après le deuxième jour de janvier 1919, aux actionnaires enregistrés dans les livres, le 21 décembre 1918.

Par Order du Conseil d'Administration

Le Vice-Président et Gérant-Général

TANCREDE BIENVENU

Montréal, le 29 novembre, 1918.

BANQUE D'HOCHELAG

Fondée en 1874.

Capital autorisé \$10,000,000
Capital versé et fonds de réserve 7,700,000
Total de l'actif 44,500,000

DIRECTEURS :

Messieurs J.-A. Vaillancourt, président;
l'hon. F.-L. Béique, vice-président;
A. Turcotte, E.-H. Lemay, l'hon. J.-M. Wilson, A.-A. Larocque et A.-W. Bonner.
Beaudry Leman, gérant général.
Yvon Lamarre, inspecteur.

SIEGE SOCIAL: MONTREAL (112 rue St-Jacques)

Bureau Principal: 95 rue St-Jacques
F.-G. Leduc, gérant.

187 Succursales et Agences au Canada
—42 Bureaux de Quartiers—

Tout dépôt D'UN DOLLAR ou plus ouvre un compte à la Banque sur lequel est payé deux fois par année un intérêt au taux de 3% l'an.

La Banque émet des LETTRES DE CREDIT CIRCULAIRES et MANDATS pour les voyageurs, ouvre des CREDITS COMMERCIAUX, achète des traites sur les pays étrangers, vend des chèques et fait des PAIEMENTS TELEGRAPHIQUES sur les principales villes du monde; prend un soin spécial des encaissements qui lui sont confiés, et fait remise promptement au plus bas taux de change.

Assurances et Cartes d'Affaires

AutomobilesAssurance
couvrant
contre

L'incendie, l'Explosion, le Vol,
le Transport, la Responsa-
bilité Publique, la Colli-
sion, les Dommages
Matériels à
autrui.

VIE, BRIS DE GLACES

Accidents, Maladies, Vol,
Attelages,
Responsabilité de Patrons
et Publique,
Garantie de Contrats,
Cautonnements Judiciaires,
Fidélité des Employés.

LA PREVOYANCE

189 rue St-Jacques, Montréal

J. C. Gagné,
Directeur-Gérant.

Tel. Main 1626

ESINHART & EVANS

Courtiers d'Assurance

—Bureau—

EDIFICE LAKE OF THE WOODS

39 rue S.-Saurement

Téléphone Main 553 MONTREAL

\$5,000

de

protection pour votre maison

+ plus +

\$50 par mois

d'indemnité pour vous-même

NOTRE NOUVELLE
**POLICE D'INDEMNITE
SPECIALE**

ne laisse rien au hasard

Demandes-nous des renseignements

CANADA LIFE ASSURANCE
COMPANY

Bureau principal, - TORONTO

Solide Progrès

Des méthodes d'affaires moder-
nes, soutenues par un record, in-
interrompu de traitements équi-
tables à l'égard de ses déten-
teurs de polices, ont acquis à la
Sun Life of Canada un progrès
prénoménal.

Les assurances en force ont plus
que doublé dans les sept derniè-
res années et ont plus que triplé
dans les onze dernières années.
Aujourd'hui, elles dépassent de
loin celles de toute compagnie
canadienne d'assurance-vie.

COMPAGNIE D'ASSURANCE
SUN LIFE OF CANADA
SIÈGE SOCIAL - MONTRÉAL

**WESTERN
ASSURANCE CO.**

Fondée en 1851

ACTIF, au-delà de... \$6,000,000

Bureau Principal: TORONTO
(Ont.).

W. B. MEIKLE

Président et gérant général

C. C. FOSTER, Secrétaire

Succursale de Montréal:

61, RUE SAINT-PIERRE

ROBT. BICKERDIKE, gérant

Bureau Principalangle de la rue Dorchester ouest
et l'avenue Union, MONTREAL

DIRECTEURS:

J.-Gardner Thompson, Prési-
dent et directeur gérant; Le-
wis Laing, Vice-Président et
Secrétaire; M. Chevallier; A.-
A.-G. Dent, John Erno, Sir
Alexandre Lacoste, Wm. Mel-
son Macpherson, J.-C. Rim-
mer, Sir Frédéric Williams-
Taylor, L.L.D., J.D. Simpson,
Sous-Secrét.

**Assurance Mont-Royal**

Compagnie Indépendante (Incendie)

17 rue S.-Jean, Montréal

l'hon. H.-B. Rainville, Président
P. J. Perrin et J. R. Macdonald,
gérants conjoints.**JOSEPH FORTIER**

Fabricant-Papetier

Atelier de reliure, reliure, typogra-
phie, relief et gaufrage, fabrication
de livres de comptabilité. Formules
de bureau.210 OUEST RUE NOTRE-DAME
(Angle de la rue S.-Pierre), MONTREAL**New Victoria Hotel**H. FONTAINE, Propriétaire
QUEBECL'Hôtel des Commis-Voyageurs.
Plan American. Taux, à partir de \$2.00Maison fondée en 1870
AUGUSTE COUILLARD

IMPORTATEUR DE

Ferrermerie et Quincaillerie, Verres
à Vitres, Peinture, etc.Spécialité: Poêles de toutes sortes
Nos 232 à 239 rue S.-Paul

Ventes 12 et 14 S.-Amable MONTREAL

La maison n'a pas de commis-voyageurs
et fait bénéficier ses clients de cette écono-
mie. Attention toute spéciale aux com-
mandes par la maille. Messieurs les mar-
chands de la campagne seront toujours
servis au plus bas prix du marché.

GAGNON & L'HEUREUXCOMPTABLES LICENCIÉS
(CHARTERED ACCOUNTANTS)
Chambres 315, 316, 317, Edifice
Banque de Québec11 Place d'Armes, MONTREAL
Téléphone Bell Main 4912.

P.-A. GAGNON, C.A.

J.-ARTHUR L'HEUREUX, C.A.

Main 7080

PAQUET & BONNIERComptables Liquidateurs, Audi-
teurs, Prêts d'argent, Collection

Chambre 801

120 St Jacques MONTREAL

L.-R. MONTBRIAND

Architecte et Mesureur,

230 rue S.-André, Montréal.

GEO. GONTHIER H.-E. MIDGLEY

Licencié Inst. Comptable. Comptable Incorporé

GONTHIER & MIDGLEY

Comptables et Auditeurs

10 RUE S.-FRANCOIS-XAVIER - MONTREAL

Téléphone MAIN 2701-9

adresse télégraphique - "GONTHLEY"

GARAND, TERROUX & CIE

Banquiers et Courtiers

48 rue Notre-Dame O., Montréal

Le Marché de l'Alimentation

LE MARCHÉ DU GRAIN

Les cotations du marché local du grain s'établissent comme suit:

Avoine de l'ouest canadien, extra No 2	0.97
Avoine d'alimentation No. 1	0.92
Avoine d'alimentation No. 2	0.89
Orge du Manitoba No 3 le boisseau ex-magasin.	1.13

LE FOIN PRESSE

Nous cotons:

No 1, mil, \$26 à \$27; No 1, trèfle mélangé de foin, \$26 à \$27; No 2, mil, \$25 à \$26; No 2, trèfle mélangé de foin, \$24 à \$25; No. 3, mil, \$23 à \$24 la tonne livrée au commerce.

LE FROMAGE

Les affaires en petits fromages pour le compte domestique continuent à être bonnes et les prix sont fermes de 26½ à 27c la livre.

LES JAMBONS ET BACONS

On a coté dans le gros: bacons pour breakfast, de 42 à 43c la livre; bacon Windsor de choix, de 45c à 46c et bacon désossé de 48c à 50c. Jambons de 8 à 10 livres, à 37c la livre; de 12 à 15 livres, de 35c à 36c et de poids plus lourds, à 34c.

VOLAILLE

Poulets à rôtir (3-5 livres)	0.38
Poulets à rôtir (engraissés au lait)	0.43
Canards, Brome Lake	0.47
Canards, jeunes domestiques	0.38
Dindes, la livre	0.40
Oies	0.30
Poules, vieilles	0.36

LE MARCHÉ LOCAL DE LA FARINE

La farine de blé de printemps standard du Gouvernement s'est vendue en lots de chars à \$11.25 le baril, en sacs, frets Montréal, tandis que les lots de 50 à 100 sacs se sont vendus à \$11.35 et les plus petites quantités à \$11.45 livrées, le tout avec 10c de moins par baril pour comptant sur place.

La farine de blé d'hiver est cotée à \$11.10 le baril en sacs de coton neufs et à \$10.80 en sacs de

jute de seconde main, ex-magasin. Pour ce qui est des substituts, on vend la farine de seigle de \$11.00 à \$11.50, la farine d'avoine à \$11.20, la farine d'orge à \$9.40, la farine de blé-d'Inde blanche à \$9.80 et la farine de blé-d'Inde mélangée à \$8.00 le baril en sacs, livré au commerce.

LES FEVES — LES POIS

Nous cotons:

Fèves Canadiennes, triées à la main, le boisseau	7.00 à 7.50
Ontario, nouvelle récolte, 3 à 4 livres	7.75 à 8.00
Fèves brunes	7.00
Japonaises	8.00 à 8.40
Yellow Eyes	7.50 à 8.00
Rangoon, le boisseau	7.00 à 7.50
Lima, la livre	0.19 à 0.20
Kidney	8.00 à 8.50
Pois blancs, à soupe, le boisseau	4.25 à 4.50
Pois split, nouvelle récolte, sac 98 liv.	8.00 à 8.50

MIEL — SIROP D'ÉRABLE

Nous cotons:

Sirop d'érable, Boîtes de 10 livres, 6 à la caisse	\$15.10
Boîtes 5 livres, 12 à la caisse, la caisse	17.10
Boîtes 2½ livres, 24 à la caisse, la caisse	18.50
Miel Clover Comb (fancy)	0.30
Comb (No. 1)	0.28
En boîtes, 60 livres	0.26
Seaux 30 livres	0.27
Seaux 10 livres	0.28
Seaux 5 livres	0.28

LES OEUFS

Nous cotons:--

Strictement frais (fancy)	0.70
Strictement frais	0.68
Stock frais de choix	0.55
Choix, des glacières	0.54
No. 1 des glacières	0.50

BEURRE

Beurre supérieur de crèmerie	0.51	0.51½
Beurre fin de crèmerie	0.50	0.50½
Beurre supérieur de ferme	0.44	0.45
Beurre fin de ferme	0.40	0.42

LES CAFES

Cafés rôtis:— la livre	
Bogotas	0.33 0.36

Jamaïque	0.27	0.31
Java	0.40	0.43
Maracaibo	0.29½	0.32
Mocha	0.35	0.39
Mexicain	0.28	0.31
Rio	0.27	0.29
Santos	0.30	0.33
Cacao—		
En vrac (Sweet)	0.25	0.30

MARGARINE

Prints, selon qualité, la livre	0.34	0.36
Tubs, la livre	0.30	

LES SUCRES

Nous cotons: 100 livres.

Atlantic, extra granulé	10.05
Acadia, extra granulé	10.05
St. Lawrence, extra granulé	10.00
Canada, extra granulé	9.95
Dominion, crystal granulé	9.50
Jaune No 1	8.90 9.20
Jaune No 2	8.70 9.00
Jaune No 3	8.60 8.90
En poudre, barils	9.20 9.30
En morceaux Paris, barils	9.85
à	10.20

MELASSES ET SIROPS

Sirop de blé-d'Inde:—

Barils, environ 700 livres	0.07¼
½ ou ¼ baril, ¼c de plus la livre.	
Kegs.	0.07¾
Boîtes de 2 livres, caisse 2 doz., la caisse	4.80
Boîtes de 5 livres, caisse 1 doz., la caisse	5.40
Boîtes de 10 livres, caisse ½ doz., la caisse	5.10
Boîtes de 20 livres, caisse ¼ doz., à la caisse	5.05
2 galls. seau 20 liv., chaque	2.25
3 galls. seau 38½ liv. chaque	3.40
5 galls. seau 65 liv., chaque	5.50
Sirop de canne (crystal Diamond):—	

Boîtes 2 livres, 2 doz., à la caisse	7.50
½ barils, les 100 livres	10.50
Barils, les 100 livres	10.25
Mélasse de la Barbade—	

Prix pour l'Île de Montréal

Puncheons	1.13
Barils	1.16
½ barils	1.18

Pour les territoires en dehors, les prix varient de 3c en-dessous.

FRUITS SECS

Nous cotons :—

Abricots, choix	0.26	0.28
Abricots, fancy		0.30
Pommes évaporées 0.16½	0.20	
Poires	0.24	0.25
Pelures de citron (anciennes)	0.46	
Pelures de citron (nouvelles)	0.47	
		0.48
Pelures d'orange (nouvelles)	0.42	
à		0.43
Pelures de lemon (nouvelles)	0.40	

LOI LACOMBE

Déposants	Employeurs
Wilfrid Labrecque	Canadian Vickers
Ernest Juneau	C. P. R.
C. Marchand	Henry Mark
B. F. Poirier	L'Eglise Saint-Jacques
Joseph Brown	La Cité de Montréal
Mosco Mendelsohn	Dom. Bridge Co.
Alfred Gagnon	La Cité de Montréal
James Michael Kerchaus	
	British Ammunitions, Verdun
Anselme Paquette	M. T. Co.
Albert Meunier	M. T. Co.
Léon LeBlanc	Prudential Assurance
Mike Bernstein	
	Boulevard Furniture House
Dehs, Vaudry	M. S. R. Co.
Arthur Vézina	C. H. Catelli Co. Ltd.
Jos. Guilmette	Lambert, Ltd.
J. O. Marsan	M. S. R.
Moise Durocher	Daoust, Lalonde, Ltd.
Jos. Aldéric Bisson	Le Marché Beau-
	bien
Phyllas Thibault	Canadian Vickers
Adolphe Martin	A. Charron
J. W. Avon	J. Ekers Co.
Arthur Marier	Matthews-Blackwell
J. C. Longpré	Fairfax Forging Ltd.
Euclide Deneault	
	D. Fraser Broce Co., Ltd.
S. Richstone	Bennle Rosch
Onésime Benoit	Léonard et Plante
Stanislas Bérard	B. Giard
Guilmond, George	
	P. Lyal and Sons Cons. Ltd.
Gustave Chapleau	Dom. Linseed Oil
Ouelle Achille	Imperial Machine Boat
Jos. Binette	Dame Méltine Ménard
Jos. C. Longpré	Eugène Robert
Louis Cherry	Men's Attire
Cictor Ouellete	C. P. R.
C. J. Quart	Grand Trunk Ry. Co.
A. Biron	Dom. Textile Co.
Sidney Lacroix	Gilmour Bros. & Co.
Ernest Poirier	La Cité de Montréal
Albert Lacasse	C. Gagné



Les rêves qu'il fait faire

La digestion des pâtés de hachis ou de plum pudding peut provoquer des cauchemars horribles, mais on ne peut faire que des rêves heureux après un diner où le Jell-O a été servi comme dessert.

Ce ne sont pas là des folies, mais du simple bon sens, car

JELL-O

est aussi sain qu'il est bon à manger et qu'il est appétissant.

Il y a six essences de Jell-O—toutes des essences de fruits purs.

Un magnifique matériel d'étalage de vitrine de belle qualité en dix couleurs vous sera adressé gratuitement, si vous pouvez en faire usage avec avantage, et nous pensons que vous le pouvez.

THE GENESEE PURE FOOD COMPANY OF CANADA, LIMITED,
BRIDGEBURG, ONT.
Fait au Canada

COGNAC ROY

"LE ROY DES COGNACS"

La Maison HENRI ROY & CO. de COGNAC (France) possède plus de 300 Agences dans les principales Villes du Monde entier et accepte des REPRESENTANTS sérieux partout où elle n'est pas représentée.

SAVOIR FAIRE SES ACHATS EST UN
GROS AGENT DE SUCCES
DANS LE COMMERCE.

En consultant les annonces qui figurent dans le "PRIX COURANT" vous obtenez les adresses des meilleures maisons où vous approvisionner au mieux de vos intérêts.

Ferronnerie, Plomberie, Peinture, Vitre

MARCHE DE MONTREAL HUILE DE LIN

Nous cotons:—

	Brute	Bouillie
Huile de lin Gall. imp.	Gall. imp.	
1 à 2 barils	1.84-1.85	1.86½-1.88
5 à 9 barils	1.83	1.85½
10 à 25 barils	1.82	1.84

Ajouter 10c au gallon pour plus petites quantités.

TEREBENTHINE

Nous cotons:— Le gall. Imp.

1 à 4 barils	\$1.10	\$1.12
--------------	--------	--------

Petites quantités... 1.16 1.20

BLANC DE PLOMB A L'HUILE

Les cotations sont pour le blanc de plomb pur: par cinq tonnes, les 100 livres, \$17.00; par une tonne, les 100 livres, \$17.50; par plus petites quantités, les 100 livres, \$17.85.

MASTIC

	5 tonnes	1 tonne	moindre
Standard	Les 100 livres		
En vrac, en barils.	5.00	5.25	5.60
En vrac, ½ barils.	5.15	5.40	5.75
En vrac, 100 livres	5.85	6.10	6.45
En vrac, 25 livres	6.10	6.35	6.70
En vrac, 12½ liv.	6.35	6.60	6.95
Boîtes 3 et 5 liv...	8.10	8.35	8.70
Boîtes 1 et 3 liv...	8.60	8.85	9.20
Caisses de 100 liv..	7.15	7.40	7.75

Mastic à l'huile de lin pur, \$2.00 les 100 livres en sus des prix ci-hauts.

Mastic pour vitriers, \$1.60 les 100 livres en sus des prix ci-hauts. Conditions: 2% à 15 jours ou 60 jours nets.

LES MATERIELS DE TOITU- RES ET PAPIER

Les prix ont été changés en ce qui concerne les matériels à toiture et papiers de construction. Le No 1 sec, se vend à \$1.10 le rouleau, le No 2, à 62c. Les mêmes qualités respectives en goudron-

né sont cotées à \$1.25 et 77c le rouleau.

Le matériel à toiture 2-plis, se vend à \$1.20 le carré, et le 3-plis à \$1.40. Le sheating extra sec est à \$3.05 les 100 livres, tandis que le sheating goudronné est à \$3.20. Le feutre à tapis est à \$3.70. La poix à gaz est à \$1.00 les 100 livres; les vernis à bardeaux sont à \$7.50 le baril.

LES PIERRES A FAUX

Les pierres à faux se vendent en hausse de 10 pour 100 aux prix suivants: Quickcut, la grosse, \$13.20; Green Mountain, \$8.80; Bay Chaleur, \$8.80; No. 1 de Pike, \$11.00; No. 2 de Pike, \$6.60 et Canada Red End, \$6.60.

PEINTURES ET VITRES

Alabastine.

Couleurs et blanc—en paquets 2½ livres, \$8.90 les 100 livres, en paquets de 5 livres, \$8.40 les 100 livres, f.o.b. Montréal.

Liquide-bronze

Liquide-bronze No. 1... \$1.50 \$2.00
Hulle de banane, gall... \$3.50 \$7.00
f.o.b. Montréal.

Bleu

La livre ... 0.13 0.14

Brosses

Acme 15 livres, chaque ... \$2.25
Acme 20 livres, chaque ... \$2.75
Acme 25 livres, chaque ... \$3.25

Couleurs (sèches) la livre

Terre d'Ombre brute, No. 1, tonne-

nets de 100 livres ... 0.07

Terre d'Ombre pure, tonnelets de

100 livres ... 0.15

Terre d'Ombre brûlée No. 1, tonne-

lets de 100 livres ... 0.07

Terre d'Ombre pure, tonnelets de

100 livres ... 0.15

Terre de Sienne brute No. 1, ton-

nelets de 100 livres ... 0.07

Terre de Sienne pure, tonnelets de

100 livres ... 0.15

Terre de Sienne brûlée, No. 1, 100

livres ... 0.07

Terre de Sienne brûlée, pure, 100

livres ... 0.15

Vert Imp., tonnelets de 100 livres... 0.25

Vert Chrome, pur ... 0.35

Chrome jaune... 0.17 0.31

Vert Brunswick, 100 livres ... 0.12

Rouge Indien, Kegs 100 livres ... 0.15

Rouge Indien, No. 1, Kegs 100 liv... 0.06

Rouge Vénitien, brillant supérieur 0.04

Rouge Vénitien No. 1 ... 0.02½

Noir fin, pur sec ... 0.15

Ochre d'Or, 100 livres	0.66
Ochre blanche, 100 livres	0.04
Ochre blanche, barils	0.03
Ochre jaune, barils	0.03½
Ochre français, barils	0.06
Ochre sapin, 100 livres	0.07 0.08
Oxyde rouge canadien, bbls	0.02 0.02½
Rouge Super Magnétique	0.02½ 0.02½
Vermillon	0.40
Vermillon anglais	0.25

f.o.b. Montréal, Toronto.

COULEURS A L'HUILE, PURE boîtes d'une livre

Rouge Vénitien	0.25
Rouge Indien	0.35
Jaune chrome, pur	0.53
Ochre d'or, pur	0.30 0.32
Ochre de sapin français, pur	0.25 0.28
Verts, purs	0.28 0.35
Terres de Sienne	0.32
Terres d'Ombre	0.32
Bleu Ultra-marin	0.52
Bleu de Prusse	1.50
Bleu de Chine	1.50
Noir fin	0.30
Noir ivoire	0.31
Noir de peintre d'enseigne pur	0.40
Noir de marine, 5 livres	0.20

F.o.b. Montréal, Toronto.

Duralite	\$6.50
Albagloss	\$3.50

C. P. Berger
et Munro
la livre

Vert de Paris

En barils environ 600 liv. 0.60¼ 0.61

En barillets, 50 et 100 liv. 0.61¼ 0.62

En barillets 25 livres. ... 0.62¼ 0.63

En paquets d'1 livre, cais-

se 100 livres ... 0.64¼ 0.65

En paquets d'½ livre, cais-

se 100 livres... 0.66¼ 0.67

En boîtes en fer-blanc 1

livre, caisse 100 livres ... 0.66¼ 0.67

Termes, 1 mois net ou 1 pour 100 à

15 jours.

Vitre Simple Double

Les 100 pieds épais- épais-

Au-dessus de 25 ... \$16.89 22.90

26 à 34 ... 17.60 24.85

35 à 40 ... 18.35 26.40

41 à 50 ... 23.50 30.00

51 à 60 ... 24.60 30.80

61 à 70 ... 26.50 32.70

71 à 80 ... 29.70 35.40

81 à 85 ... 45.45

86 à 90 ... 48.85

91 à 94 ... 49.80

95 à 100 ... 58.55

101 à 105 ... 65.35

106 à 110 ... 73.10

Escompte à la caisse, 25 pour cent.

Escompte à la feuille, 10 pour cent.

Comptant, 2 pour cent.

F.o.b. Montréal, Toronto, London,

Hamilton.

Glaces

Glaces jusqu'à 1 pied ... Chaque

0.80

NOUS SOMMES LES PRINCIPAUX DISTRIBUTEURS

et faisons des Livraisons Immédiates de notre stock complet.

Adressez-nous votre commande ou écrivez-nous pour nous demander notre catalogue

Nous avons acquis notre réputation enviable par notre service efficace



SPIELMAN AGENCIES REGD.

45 RUE ST-ALEXANDRE

MONTREAL

Keep them
In Sight ~



**Conservez vos profits en augmen-
tation en plaçant DAYLO
bien en vue**

L'OEIL est le chemin le plus rapide qui mène à la bourse du client. Placez-y la ligne complète EVEREADY, gardez-la en étalage et poussez-en la vente comme font les plus grands magasins. Employez le matériel d'étalage de vitrine que nous vous fournirons et obtenez de ce fait, votre part des profits qui passent sur VOTRE chemin.

Et rappelez-vous que les profits ne finissent pas avec vos ventes de DAYLO. Ils sont cumulatifs. Chaque vente n'est que le départ d'affaires croissantes et permanentes. Chaque DAYLO vendu attire d'autres profits par les ventes répétées de Batteries Tungsten EVEREADY et de Lampes Mazda EVEREADY.

La grande variété des styles et des prix vous permet d'offrir un DAYLO pour tout usage et pour toute bourse.

CANADIAN NATIONAL CARBON CO.

Toronto

LIMITED

Canada

EVEREADY
DAYLO

Glaces de 1 A 2 pieds	0.90
Glaces de 2 A 3 pieds	0.95
Glaces de 3 A 4 pieds	1.15
Glaces de 4 A 5 pieds	1.35
Glaces de 5 A 7 pieds	1.50
Glaces de 7 A 10 pieds	1.70
Glaces de 10 A 12 pieds	1.75
Glaces de 12 A 15 pieds	1.85
Glaces de 15 A 25 pieds	1.95
Glaces de 25 A 50 pieds	2.15
Glaces de 50 A 75 pieds	2.20
Glaces de 75 A 90 pieds	2.25
Glaces de 90 A 100 pieds	2.30
Glaces de 100 A 120 pieds	2.60
Glaces de 120 A 140 pieds	2.90
Glaces de 10: A 110 de largeur contenant pas plus de 100 pieds chaque	3.00
Glaces de 111 A 120 de large, ne contenant pas plus de 100 pieds chaque	3.40
Glaces de 101 A 110 de large, contenant plus de 100 pieds, chaque.	3.40
Glaces de 111 A 120 de large, contenant plus de 100 pieds chaque.	3.75
Escompte au commerce, 25 pour 100	
Livraisons en ville, 33 1-3 pour 100	
Clous de vitriers.	
Recouverts zinc, \$1.56-\$1.62 les douze paquets de 6 livres brut.	
Peintures-Préparées	
Prix par gallon, base d'1 canistre d'1 gallon.	
Eléphant, blanche	4.20
Eléphant, couleurs	3.80
B-H Anglaise, blanche	4.30
B-H Anglaise, couleurs	4.05
B-H, A plancher	3.40
B-H, plancher-vestibule	4.05
Minerve, blanche	4.15
Minerve, couleurs	3.90
Crown Diamond, blanche	4.05
Crown Diamond, couleurs	3.80

La belle Peinture à Plancher de Ramsay

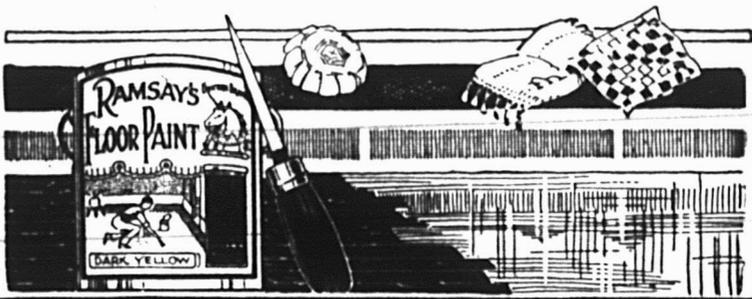


Established 1848

est faite pour marcher dessus. C'est là le genre de peinture qu'il vous faut. Elle a subi l'épreuve du temps au point de vue de la résistance à l'usure.

Il y a, dans votre localité, un marchand qui tient les Peintures Ramsay. Consultez-le ou écrivez-nous pour recevoir notre livret.

A. RAMSAY & SON COMPANY
Fabricants de Peintures et Vernis depuis 1842
TORONTO MONTREAL VANCOUVER



"L'annonce ci-dessus est une reproduction exacte d'une des annonces de la fameuse ligne des Peintures Ramsay, apparaissant dans vos journaux locaux quotidiens et hebdomadaires. Si vous n'êtes pas encore agent de Ramsay, écrivez-nous pour proposition attrayante de ventes. Il y a du profit à faire, dans la peinture."

Crown Diamond, A plancher	3.30	More, peinture de plancher	3.00
B-H. Fresconette, blanche	3.35	Moore, Sanl-flat	3.00
B-H. Fresconette, couleurs	3.25	Moore, Mooramel	6.50
Moore, couleurs, blanches	3.75	Jamleson's & Crown Anchor	3.55
Moore, couleurs, nuances	3.65	C.P.C. pure, blanche	4.30
More, peinture égyptienne, toutes couleurs	3.00	C.P.C. pure, couleurs	4.05
		O.P.W. marque Canada, blanche	4.05



LA PEINTURE PREPAREE "GREEN TREE" BEAU BRILLANT-DURABLE

composée suivant des formules exclusives, de blanc de plomb, de blanc de zinc, d'huile de lin et de matière colorante, le tout de première qualité.

Demandez notre carte des couleurs, nos prix et escomptes aux marchands.

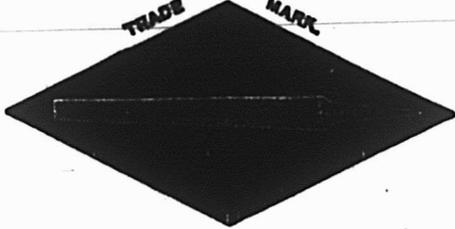
The Georgia Turpentine Co.

Térébenthine, huile à peinture, blanc de plomb, etc.

2742 rue Clarke - - - MONTREAL

FABRIQUE DE LIMES BLACK DIAMOND

FONDEE EN 1863
Douze Médailles de Récompense aux Expositions INTERNATIONALES



INCORPOREE EN 1895
Grand Prix Spécial MEDAILLE D'OR Atlanta, 1885.

Catalogue envoyé gratuitement sur demande à toute personne inscrite dans le commerce de limes.

G. & H. BARNETT COMPANY, Philadelphie (Pe.)
Propriété exploitée par la Nicholson File Co.

LA CONSTRUCTION

Résidence \$10,000. Outremont. (rue Duvaar). Propriétaire et entrepreneur-général: L. Berna, 3303 avenue Lanouette, Montréal. Construction en briques.

Salles d'attente, et bureau des billets, Montréal, Place d'Armes). Propriétaire: conseil de ville.

Manufacture (garniture et ameublement d'intérieur) Montréal. Propriétaires: Castle & Son, 538 rue Sainte-Catherine Ouest. Travaux à commencer en 1919.

Cottage et garage, \$10,000, Outremont. Propriétaire: P. O. Casavant, 622 Avenue Champagnier. Architecte: P. L. W. Dupré, 15 Boulevard Saint-Laurent. Entrepreneur général: L. Beaudry, 2420 rue Hutchison, Montréal. Le propriétaire achètera les fixtures pour gaz et électricité et réfrigérateurs.

Cottage, Lachine. Propriétaire: Madame Alex. Laplante, 622 rue Saint-Joseph. Architecte: P. Boisclair. Travaux à commencer au printemps.

Appartements, \$18000 Montréal avenue Oxford. Propriétaire et entrepreneur général: Chéri Gagné 228 avenue Oxford. Contrat d'électricité à donner.

Réparations à école, \$3,000, Québec, 598 rue Saint-Jean. Propriétaire: Commission d'école. Président: J. B. Morissette, rue Saint-Pierre. Secrétaire-trésorier: A. Taschereau, Bâtisse du Parlement. Architecte, Emile Tanguay, rue d'Aiguillon. Entrepreneurs-général: Ginchereau et alLonde, 325 rue Richardson.

Cottage, \$12,000, Outremont, (Avenue Bloomfield). Propriétaire: Dr L. O. Bournival, 64 Avenue Elmwood. Archi-

tekte: Zotique Trudel, 238 rue Saint-André. Entrepreneur général: Pierre Guidazio, Avenue Wiseman, 2 étages, et bas 27 x 44. Le propriétaire achètera les fournitures et fixtures.

Résidence, \$7,000, Québec (599-601 rue Saint-Jean). Propriétaire: Albert Racine, 487 rue Saint-Jean. Architecte: Ludger Robitaille, bâtisse Lindsay, 2

Rond à patiner, Québec, Grande Allée. Toutes fournitures requises.

Extension à fonderie d'acier, \$3,500, Montréal (usine Longue-Pointe). Propriétaires et architectes: Canadian Steel Foundries, Limited, 120 rue Saint-Jacques. Entrepreneur général: John MacGregor Ltd., 40 rue Closse.

Résidence, \$8,000, Québec (255 Grande Allée). Propriétaire: E. A. Tremblay, avenue Bourlamaque, 3 étages, 30 x 48, construction en briques citadelles. Fournitures demandées.

Rond à patiner, Québec, Grande Allée. Propriétaire: Quebec Skating Co., Grande Allée. Président: Montefiore Joseph, 113 Grande Allée. Architecte: Staveley et Staveley, 92 rue Saint-Pierre. Entrepreneur général: T. F. McLaughlin, 1 Saint-Valier.

Ecole R. C., \$78,500.00, Saint-Michel (P.Q.). Comté de Laval. Propriétaire: Commissaires d'école de Saint-Bernardin de Montréal, Saint-Michel. Président: Rév. Jos. E. Bélair, Secrétaire-trésorier: Dr Jos. A. Pesant. Architectes: Viau et Venne, 76 rue Saint-Gabriel, Montréal. Entrepreneurs: Filion et Frères, 2419 rue Saint-Denis. Contrats donnés dans quelques jours;

matériaux de construction demandés.

M. Jos Gosselin, entrepreneur général, Lévis, (P.Q.) se propose d'établir des bureaux en France, Belgique et Angleterre pour travaux de reconstruction dans ces pays. Il exportera le gros de son matériel du Canada et aimerait à entrer en rapports avec les maisons d'approvisionnements de construction.

Changements et additions à hangars de chars, \$29,000, Montréal (rue Saint-Denis près de Fleurimont). Propriétaires: Montreal Tramways Ltd., 78 rue Craig Ouest. Secrétaire-trésorier: Patrick Dubée. Architecte et ingénieur en chef: W. F. Graves, Entrepreneurs-général: Laurin et Leith Constr. Co., Ltd., 367 Square du Beaver Hall.

Réparations à magasin, \$3,000, Québec (39-41 rue Saint-Pierre). Léon Boucher, barbier.

Hôpital, Grand'Mère. Propriétaire: Conseil de ville. Ingénieur: Chas. Gélius.

Moulin à papier, \$10,000, Clark City (Comté Saguenay). Surintendant: T. Clarke.

Manufacture (sculpteurs), \$5,000.00, Montréal, 67 rue Sainte-Famille. Propriétaire: Alf. Laliberté, 67 rue Sainte-famille. Architecte: Alph. Vienne, 76 rue Saint-Gabriel. Entrepreneur général: Jos. Rondeau, avenue de Château-briand.

Aménagement de bureau de poste, Farnham. Propriétaire: gouvernement fédéral, département des Travaux Publics. Secrétaire-trésorier: R. S. Desrochers, Ottawa. Offres reçues par le secrétaire jusqu'au 10 décembre.

VITRE

C'est le temps de vous assortir de

VITRES POUR CHASSIS

Nous pouvons répondre à vos besoins directement de nos entrepôts-succursales et vous faire de prompts envois.

Nous avons en stock et manufacturons: Vitres, Vitres Biseautées, Miroirs, Vitrines, Verre ouvragé, enchâssé dans du plomb, armé et prismatique.

Catalogue et listes de prix envoyés gratuitement sur demande.

Ecrivez, Téléphonnez ou Télégraphiez ce dont vous avez besoin.

HOBBS

Montréal

Toronto

MANUFACTURING COMPANY, LIMITED

London

Winnipeg

RENSEIGNEMENTS DU DISTRICT DES TROIS RIVIERES

JUGEMENTS EN COUR DE CIRCUIT DU 5 AU 30 NOV. 1918. Du District des Trois-Rivières

Henri Nobert des Trois-Rivières vs. Henri Courtols, de Grand'Mère, \$22.
Navier Blais de Sainte-Thècle vs Gédéon Garneau de Natagan River, \$36.-35.
Jos. L. Fortin des Trois-Rivières vs Léo Laflamme et Achille Désilets de Saint-Louis de France, \$21.35.
Louis Alexandre du Cap de la Madeleine vs Joseph Marth, des Trois-Rivières, \$13.00
Dame Augustin Frenette des Trois-Rivières vs Philippe Gauthier, \$40.
7 NOVEMBRE 1918
Dufferin-Shirt Co Ltd., de Toronto, vs Askill Nasiff de La Tuque, \$7.30.
Olivier Dugré de Pointe du Lac vs J. Ernest Béland, des Trois-Rivières, \$63.99.
François Matte de Shawinigan Falls vs Rosario de Saint-Hilaire, \$33.91. vs Arthur Mailhot, de Sainte-Marie Hormisdas Bourassa de Shawinigan Falls vs Arthur Mailhot, de Sainte-Marie de Blandford, \$23.
13 NOVEMBRE 1918
J. Ludger Poisson de Gentilly vs Emile Beaumier de Shawinigan Falls, \$26.
14 NOVEMBRE 1918
La Corporation de la Paroisse de Sainte-Marie Madeleine du Cap de la Madeleine vs Charles Numa De Blois, et Isale Grandmont, de Sainte-Marie Madeleine du Cap de la Madeleine, \$33.45.

Georges Cayer de Saint-Hyacinthe vs Alphonse Beaumier, de Gentilly, \$25.
Georges Cayer de Saint-Hyacinthe vs Philippe Hébert de Saint-Léonard, \$25.
Ernest De Guise de Sainte-Geneviève de Batiscan vs Dame Exilda Testier, de Saint-Adelphe, \$95.46.

Americus Comeau des Trois-Rivières vs Louis Fortin, de Saint-Roch de Mékinac, \$68.05
Massey Harris Co., Ltd., de Toronto vs Louis Bergeron de Sainte-Eulalie, \$52.
Dame Anasthasie Chevalier des Trois-Rivières vs Hector Lesieur, des Trois-Rivières, \$65.

15 NOVEMBRE 1918

Joséph Pagé des Trois-Rivières vs Ovide Millot, des Trois-Rivières, \$30.50.
Norman Labelle des Trois-Rivières vs Rév. M. Boutet, du Cap de la Madeleine, \$56.25.

15 NOVEMBRE 1918

Edouard Desjardins des Trois-Rivières vs La Cie de Produits en Béton Spécial, Ltée, des Trois-Rivières, \$52.50.

Thomas Horton du Cap de la Madeleine vs Joseph Baribeau, du Cap de la Madeleine, \$18.00.

Maxime Boisvert de Notre-Dame des Neiges vs Joseph Dubé, de Notre-Dame des Neiges, \$25.00.

Joseph Vincent de Sainte-Flore vs Léo Laflamme de Shawinigan Falls, \$36.-71.

Thomas Barakatt des Trois-Rivières vs Salem Schouery, du Cap de la Made-

leine, \$66.40.
Virginie Richard des Trois-Rivières vs Eloi Genest, des Trois-Rivières, \$27.-50.

16 NOVEMBRE 1918

Charles Gauthier des Trois-Rivières vs Joseph Dionne, des Trois-Rivières, \$2.82.

Charles Gauthier des Trois-Rivières vs A. Drouin, \$5.29.

Charles Gauthier des Trois-Rivières vs Johnny Désilets, des Trois-Rivières, \$14.06.

18 NOVEMBRE 1918

A. Irénée Gravel des Trois-Rivières vs Louis Lafrenière, de Sainte-Flore, \$14.00.

Hector Girardeau des Trois-Rivières, vs Hercule Benoit, des Trois-Rivières, \$25.53.

20 NOVEMBRE 1918

J. L. Durand des Trois-Rivières vs William Jacob des Trois-Rivières, \$50.16.

21 NOVEMBRE 1918

Pierre Plante de Shawinigan Falls vs Peter St-eJan, \$37.39.

Arthur Lessard de Shawinigan Falls vs Adélard Grenier, \$52.09.

Gilbert Lambert de Shawinigan Falls vs Willie Laflamme, de Shawinigan Falls, \$12.60.

25 NOVEMBRE 1918

Rosario Trudel de Saint-Adelphe vs Jeffrey Tessier d'Amos (Abitibi), \$90.-97.

Joseph E. Lacoursière du Cap de la Madeleine vs J. P. Pilote du Lac aux Sables, \$16.05.

Fil de Fer Galvanisé de toute Description

Fil de Fer Barbelé Galvanisé

Les marchands de quincaillerie qui tiennent des articles en broche, déclarent que notre fil de fer barbelé est le plus satisfaisant qu'on puisse acheter. Les pointes de coupe nette demeurent fermement en place — les fils sont soigneusement galvanisés et protégés.

Fil de Fer Tordu Uni Galvanisé pour Clôture

Fait de fil d'acier fortement galvanisé, tordu en un cordon. Ce fil est fait particulièrement pour le cordon du haut dans les clôtures à fil barbelé.

Le fil de fer tordu uni ou barbelé est placé sur des rouleaux de bois facilement maniables, d'environ 100 livres.

Fil de Corde à Linge

Ce fil est spécialement préparé pour le Commerce de Quincaillerie, en rouleaux de 50, 100, 200 pieds, et plus. Il est solidement galvanisé et préserve de la rouille pendant des années.

THE STEEL COMPANY OF CANADA, LIMITED

HAMILTON

MONTREAL

26 NOVEMBRE 1918

Dame Lucia Blouin des Trois-Rivières
vs Charles Girard, des Trois-Rivières.
\$9.00.

28 NOVEMBRE 1918

J. E. Uric Perrault de Shawinigan Falls
vs Philippe Lachance, de Limoilou.
\$23.27.

29 NOVEMBRE 1918

J. L. D. Durand des Trois-Rivières vs
Adolphe Bordeleau, de Saint-Séverin,
de Proulxville, \$18.40.

Josaphat Blais et Joseph Cyrille Poi-
tras des Trois-Rivières vs Lucien
Gauthier des Trois-Rivières, \$43.72.

JUGEMENTS EN COUR SUPERIEU- RE DE NOVEMBRE

Wilfrid Lemay vs The Canada Car-
bide Co., \$650.

Alex. Lavoie vs Northern Aluminum
Co., \$1,000.

Diogène Garneau vs Alex Craig, \$200.

Philippe Villemure vs Thomas Bour-
nival, \$200.

Louis Boisvert vs Les Héritiers d'Er-
nest Thibault \$221.89.

Ephrem Lebel vs Geo. Michaud, \$1.-
542.57.

Chs. Gauthier vs Ernest Picard, \$177.-
92.

"LOI LACOMBE" — DISTRICT DES TROIS-RIVIERES

Zotique Arcand, Saint-Thècle.

Jos. Baril, Grand'Mère.

Jos. Bonneau, Shawinigan Falls.

Nérée Brulé Grand'Mère.

Alphonse Bellemare, Saint-Paulin.

Nap. Bronsard, Shawinigan Falls.

Alfred Blais, Shawinigan Falls.

Charles Brousseau, Trois-Rivières.

Alphonse Bellemare, Cap de la Made-
leine.

Elle Benoit, Shawinigan Falls.

Jacob Boucher, Shawinigan Falls.

Ovide Belemare, Shawinigan Falls.

Alex. B. Collins, Trois-Rivières.

Horm. Crépin, Trois-Rivières.

John Cormier, Saint-Grégoire, Nicolet.

Donat Ouellet Trois-Rivières.

Gédéon Périgny, Shawinigan Falls.

Ernest Picard, Trois-Rivières.

C. E. Saint-Armand, Shawinigan Falls.

Pierre Saint-Pierre, Trois-Rivières.

Alfred Saint-Pierre, Trois-Rivières.

ACTES ENREGISTRES AU BUREAU D'ENREGISTREMENT DES TROIS-RIVIERES

Du 1er Novembre au 31 Novembre

Vente:—Agaplt Bergeron à Philippe
Hébert Trois-Rivières.

Vente: J.-Bte. Lacroix à Louis Phillip-
pe Nobert, Trois-Rivières.

Quittance: Ernest Béland à Jean-Bap-
tiste Lacroix, Trois-Rivières.

Vente: Benj. Panneton à Eudore Des-
haies, Trois-Rivières.

Obligation, Eudore Oeshaies à J. E.
Hétu, Trois-Rivières.

Quittance: A. Lupien à Benj. Panneton,
Trois-Rivières.

Vente: Cléophas Bussières à Narcisse
Pellerin, Yamachiche.

Vente: Aimé Héroux à James Heat-
coat, Yamachiche.

Obligation: James Heatcoat à Ernest
Lacerte, Yamachiche.

Vente: Veuve Pierre Vaillancourt à
James Heatcoat, Yamachiche.

Quittance: P. L. Villemure à James
Heatcoat, Yamachiche.

Vente: Héritiers Houlestin à Corpora-
tion, Trois-Rivières.

Cession: Corporation Trois-Rivières à
Canada Steamship Lines, Trois-Ri-
vières.

Vente: Dame Phil. Gélinas à J. A. Bou-
rassa, Saint-Boniface.

Quittance: Elisée Dufresne et al à A.
Giguère, et J. A. Bourassa.

Quittance: J. A. Bourassa à Charles
Pelland, fils

Quittance: Chs. Pelland fils à Dame
P. Gélinas.

Vente: La Cie des Imm. des Trois-Ri-
vières, à Arthur Valois, Trois-Rivières.

Vente: La Cie des Imm. des Trois-Ri-
vières à Henri Vallée, Trois-Rivières.

Vente: J. L. Fortin à Dr C. N. De-
blois, Trois-Rivières.

Vente: La Cie des Immeubles des Trois-
Rivières à Phil. Lanouette, Trois-
Rivières.

Mariage: Loranso O'Shaughnessy à
Dame A. Savard.

Testament: Wilf. Charest à Dame Ma-
rie L. Leblanc.

**Ferronnerie, Quincaillerie, Peintures et Vernis,
Huiles, Vitres, Matériaux de Construction, etc.**

EN GROS SEULEMENT

NOS voyageurs sont actuellement en route pour vous visiter; ils vous offriront les dernières nouveautés de l'année.

RESERVEZ quelques minutes d'examen à leurs échantillons, ce ne sera pas du temps perdu pour vous.

LEUR collection d'articles est aussi complète que possible et présente un assortiment des plus variés.

NOS prix ont été établis avec soin, vous ne pouvez manquer de les trouver avantageux et nous espérons que vous voudrez bien nous donner la faveur de vos ordres, que nous remplirons à votre entière satisfaction.

L.-H. Hébert & Cie. (Limitée)

- - IMPORTATEURS - -

297 et 299 rue Saint-Paul.

MONTREAL

Contrat de Mariage: Victor L. Campeau à M. A. Brunelle.
 Renonciation: J. T. Martineau à Gaston Martineau.
 Déclaration: Dame Joséphine Drouin à Succession F. Martineau, Sainte-Flore.
 Renonciation: Gaston et Georges Martineau à Dame Z. Drouin.
 Déclaration de décès: Sérémus Chabot re Succession Malvina Jacques, Sainte-Flore.
 Vente: J. H. A. Bernard à Ed. Ménard, Sainte-Flore.
 Testament: Edouard Houle.

Déclaration: Phil. Houle re Ed. Houle, Sainte-Flore.
 Quittance: Readman Young à J. H. Holbrooke.
 Transport: F. X. aVnasse à Chs. Bourgeois.
 Obligation: F. X. Vanasse à Ludger Langue, Trois-Rivières.
 Obligation: Léon Bêliveau à Chs. Paquin, Trois-Rivières.
 Vente: C. A. Bergeron à A. Bergeron, Sainte-Flore.
 Vente: Wilf. Vincent à J. H. N. Désaulniers et al.
 Déclaration de décès: Dame Aimédia

Champagne à S. Villeneuve, Sainte-Flore.
 Vente: J. P. Lavergne à Jos. Trussart, Sainte-Flore.
 Vente: Arth. Vincent à Elisée Gélinas, Sainte-Flore.
 Vente: Arth. Vincent à Eliz. et Agnès Crawford, Sainte-Flore.
 Jugement: Alcide Lebrun vs Polycarpe Saint-Pierre, Trois-Rivières.
 Vente: Louis Millet à Alcide Bourassa, Saint-Boniface.
 Vente: Alcide Bourassa à Jos. Leblanc, Saint-Boniface.

Comté d'Arthabaska

ACTES ENREGISTRÉS AU BUREAU D'ENREGISTREMENT D'ARTHABASKA DU 25 AU 30 NOVEMBRE 1918

Vente—Mme Ernestine Dumont à Freddy Lavigne, p.n.e. 230 et 231, Saint-Norbert, \$775 payées.
 Vente à réméré—Freddy Lavigne à E. H. Bécotte, le même imm., \$775.
 Hypothèque—Edouard Barbin aux mineurs Léon Girouard, 200, Warwick.
 Titre—Le Shérif d'Arthabaska à Joseph Thibault, p. 206 à 203, Princeville, \$600, payées.
 Obligation—Hector Gouin à Wilfrid Hébert, 21, 11e rang Simpson, \$3,500.
 Mariage—Auguste Bollard et Mme Luce Brochu séparation de biens.
 Echange—Sa Majesté le Roi et Brown Corporation, cette dernière cédant 24, le rg. Blandford et autres.
 Hypothèque — Hervey Laines aux mineurs Roland et Rose Laines, 695, 696 et 697, Warwick.
 Déclaration de décès de Didier Béland à Jacques Béland, 755, Warwick.
 Mariage—J. N. Nault et Mlle Marie-Louise Nolin, séparation de biens.
 Vente—Mme Elmire Dickner à Johnny E. Carignan, p. 362, Tingwick, \$750., \$400 acompte.
 Vente—Albert St-Cyr à Alphonse Deserre 314 Tingwick, \$3,400, \$1,500 acompte.
 Vente—Donat Beauchesne à Denis Gagnon 510, Tingwick, \$4,400, \$2100 acompte.

Testament—Mme Méline Demers à Nérée Pepin, 1-2 indivis 287 et 291, Tingwick.
 Testament—Mme Victoria Ayotte à Phyllis Goupil, 1-2 indivis de 2 parties du No 991, Tingwick.
 Testament—Eugène Tourigny et ux. à leurs enfants mineurs, aucun immeuble.
 Vente—Mme Joséphine Beaudoin à Zélie Ritchot p. 278, Bulstrode, \$550, \$50 acompte
 Echange—Hormisdas Allard à Zélie Ritchot, 191 Bulstrode, Zélie Ritchot à Hormisdas Allard, p 278, Bulstrode.
 Vente—J. N. Brunelle à Alphonse Blanchette, p. 83, Sainte-Victoire, \$4,200; \$1000 acompte.
 Vente—Joseph Baril à Ephrem Lafrance, 207, Sainte-Hélène, \$1700 payées.
 Vente—Gamelis Bollard et al à Romuald Bollard, p. 268, Saint-Norbert, \$350 payées.
 Déclaration d'hérédité—Siméon Nolette à Raymond Marcel Nolette, 91, St-Paul.
 Transport—Philippe Lafontaine à Arthur Morissette, sur Wilfrid Pellerin, \$1,000.
 Donation—Joseph Morin et ux à Amédée Morin 300, 301 et 302, Saint-Norbert.
 Obligation—J. E. Alain et J. B. Jolicoeur à A. G. Létourneau, en gar. collatérale, p. 454, Sainte-Victoire et autres, \$1000.
 Déclaration de décès à Alfred Lambert à ses enfants mineurs, 163 et autres Sainte-Hélène.
 Résiliation—Antonio Landry à Mme J. N. A. Béchard, 80, Arthabaskaville.

Promesse de vente—Mme J. N. A. Béchard à G. Armand Maheu, 80, Arthabaskaville, \$2,000.
 Rétrocession en justice—Antonio Leclair et al. à Henri Caza, p. 469, Bulstrode.
 Vente en justice—George Sicard et al à Téléphore Petit, p. 420 et 421, Bulstrode, \$1,800, payées.
 Obligation—Téléphore Petit à George Sicard, p. 420 et 421, Bulstrode, \$800.
 Obligation—Pierre Lasanfé à Patrick Brochu, p.s.o. 177, 176 et p. n. e. 172, Arthabaskaville, \$600.

RAPPORT DE LA SEMAINE FINISSANT LE 30 NOVEMBRE 1918 Comté d'Arthabaska

ACTIONS EN COUR SUPERIEURE
 The N. K. Fairbank Co. vs Alfred Laforest Sainte-Clothilde de Horton, \$297.47
 Arthur Lemay vs William Brindle de Warwick, \$100.

ACTION EN COUR DE CIRCUIT
 G. et G. Limited vs Céline C. Amseff de Warwick, \$23.73.

DECLARATION DE SOCIETE

Nazaire Couture et Joseph Rivard de Thetford Mines, faisant affaires à Thetford Mines, pour l'achat et vente d'automobiles, sous le nom de "Couture et Rivard."
 Marie Eugénie Bêliveau, veuve de feu Octave Gaudet faisant seule, le commerce de ferronnerie, à Victoriaville sous la raison sociale de "Gaudet et Fils."

PROPOSITIONS D'AFFAIRES

Fournitures et matériels industriels

No 1—Maison française de Paris, ayant plusieurs sous-agences dans les centres industriels, demand la représentation de maisons canadiennes pour la vente en France et en Belgique de fournitures et matériel industriels.

Produits italiens

No. 2.—Une importante institution financière italienne, désireuse d'aider aux relations économiques entre l'Italie et le Canada, désire entrer en rapports avec des importateurs canadiens de produits italiens et des exportateurs canadiens susceptibles de traiter avec l'Italie.

Huiles, Céruses, etc

No. 3.—Un comptoir d'achats de Paris désire entrer en rapports avec des exportateurs canadiens de matières premières pour la fabrication des couleurs et vernis (Huiles, Céruses, etc.).

Conserves alimentaires

No. 4—Un agent français désire représenter en France des exportateurs canadiens de conserves alimentaires.

Chaussures

No. 5.—Un agent français recherche la représentation de fabricants exportateurs de chaussures canadiennes.

Plumes brutes

No 6.—Un représentant de commerce de France désire entrer en rapports avec une maison canadienne faisant le commerce des plumes brutes.

Pommes

No. 7.—Un importateur français de pommes demande à traiter avec des exportateurs canadiens.

Produits alimentaires

No 8—Un agent de Marseille demande la représentation d'exportateurs canadiens de produits alimentaires.

Fers et Aciers

No 9—Un ingénieur demande à représenter en France des fabricants canadiens de fers et aciers.

Achats

No 19—Une maison de commission de Lyon désire servir d'acheteur en France à des importateurs canadiens.

Importation et exportation

No 11—Un commissionnaire de Paris recherche des affaires d'importation et d'exportation avec le Canada.

(A suivre page 36)



Produits Chimiques, Métaux, Huiles, etc.

Nos prix pour les lignes suivantes sont, comme d'habitude, les plus satisfaisants:

Feuillet d'or	Litharge	Lithopone	Savon liquide	Crème de tartre
Nitrate de Plomb	Plomb rouge sec	Barytes	Huile de ricin	Remplaçant de Crème de tartre
Etamine	Orange Minéral	Hulle "Chinawood"	Glycérine	Acide tartrique
	Borax	Acide citrique	Vitriol bleu	

Demandez nos prix, en spécifiant ce dont vous avez besoin, et si c'est pour l'importation ou livraison immédiate.



Feuilles Galvanisées "APOLLO"

Feuilles d'acier "AMERICAN BESSEMER"



Aciers pour fins suivantes: pôles, brochettes, étampes profondes, pelles, nickelage, meubles en métal, feuilles de tuyaux, carrosserie d'automobiles, grattoirs. Feuilles électriques, feuilles polies martelées, feuilles polies "Wellsville," feuilles "pickled."

FEUILLES D'ETAIN

PLAQUE "TERNE"

PLAQUE "CANADA"

Feuilles pour émail

Feuilles bleues pour coudes

FEUILLES GALVANISEES EN ACIER CUIVRE KEYSTONE "APOLLO"

FEUILLES NOIRES D'ACIER CUIVRE KEYSTONE

Ces feuilles résistent à la rouille, et il a été prouvé d'une manière indiscutable, à la suite d'essais répétés, qu'elles sont les plus durables et de la meilleure qualité possible.

DURABILITE

ADAPTABILITE

ET SURETE

telles sont les qualités sous lesquelles il convient de décrire les

FEUILLES D'ACIER CUIVRE "KEYSTONE"

ET LES PRODUITS D'ETAIN "KEYSTONE"

B. & S. H. Thompson & Company, Limited

MONTREAL

Succursales: TORONTO

WINNIPEG

NEW GLASGOW, N.E.

VANCOUVER, C. A.

Agents au Canada de la United States Steel Products Co.
Agents d'Exportation de la American Sheet & Tin Plate Co.

Les Papiers à Tapisser STAUNTON

incitent les gens à retapisser leurs maisons. Les coloris en sont si brillants et gais, les dessins si habilement entrelacés, qu'ils attirent plus d'affaires aux magasins qui les vendent et augmentent ainsi les profits du marchand.

Un assortiment varié de papiers de 21 pouces d'un mérite particulier est montré en outre de la ligne de 18 pouces.



Les Papiers "tout rognés" Staunton rendent facile le tapissage et font qu'il se vend plus de Papier à Tapisser dans votre localité.

STAUNTONS LIMITED,
Manufacturiers de Papiers à Tapisser
TORONTO

Salle de Ventes à Montréal: Chambre 310 Bâtisse Mappin et Webb, 10 rue Victoria.

FER EN GUEUSE

Pour Fonderies
de Fer et d'Acier

Du stock et pour importation

A. C. LESLIE & CO., Limited
MONTREAL

Feutre et Papier

N'IMPORTE QUELLE QUANTITE

Toitures Goudronnées (Roofing) prêtes à poser, et s. Papiers de Construction, Feutre à Doubler et à Tapisser, Produits de Goudron, Papier à Tapisser et à imprimer, Papier d'Emballage Brun et Manille, Toitures en Caoutchouc "Favorite" et "Capitol".

Fabricants du Feutre Goudronné
"BLACK DIAMOND"

ALEX. McARTHUR & CO., Limited

Bureaux et Entrepôts: 82 Rue McGill, MONTREAL

Manufacture de Feutre pour Toiture: Hues Moreau et Forsythe, Montréal, moulin à Papier, Joliet, Québec.

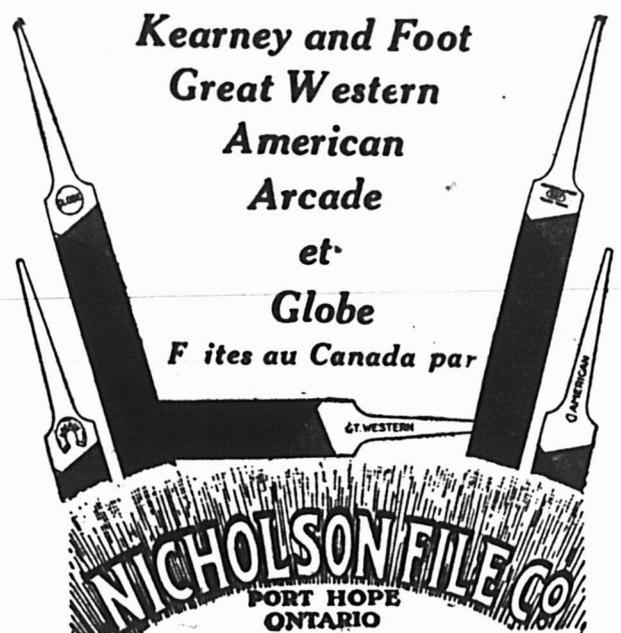
Pour obtenir des limes qui procurent à vos clients les résultats qu'ils désirent, la chose est bien facile, il n'y a qu'à leur vendre les Limes "Famous Five."

Il y a une forme et une sorte de lime "Famous Five" répondant à toute espèce d'ouvrage sur métal ou sur bois.

Vous pouvez fournir en tous temps à vos clients cette forme et cette sorte de lime "Famous Five."

Et vous pouvez être confiant que ces limes donneront pleine satisfaction à vos clients.

Ce sont:—



CANADA FOUNDRIES & FORGINGS LIMITED

LES OUTILS DE SMART



Haches, Marteaux ordinaires et d'enclume, Coins, Maillets, Hachettes
de toutes les grandeurs et styles.

La meilleure qualité d'acier et de main-d'oeuvre.

crivez-nous pour recevoir notre catalogue d'outils.

THE JAMES SMART PLANT

BROCKVILLE (Ont.)

WINNIPEG (Man.)

LES TRIBUNAUX

JUGEMENTS EN COUR DE CIRCUIT.

H. Briand vs Art. Latour, \$30.
J. O. Leduc vs Wid Aird William, \$14.
J. D. Duncan Co., Ltd. vs Mrs. Chs. Labelle, \$30.
A. Malo vs. J. M. A. Valois, \$88.
H. Sauvageau vs C. P. Dumas, \$24.
Gurar Pure Milk Co. vs Mrs. A. W. McDaugald and vir, \$42.
A. Leger vs Alexis Grondin, \$13.
O. Barré vs Ls. Bertrand, \$20.
Lalonde et Frères vs L. Desgrasseillers, \$16.
A. Nadeau et al vs E. Grenier, \$39.
G. Dutaud vs Jos. Préfontaine, \$42.
R. Dery vs Ph. Brière, \$72.
D. Milord vs J. A. Moquin, \$19.
M. Leboeuf vs W. Jackson, \$13.
W. Armstrong vs O. Laplante, \$53.
L. Langevin vs F. Lapointe, \$87.
L. Lespérance vs Wm. Ford, \$29.
Transcontinental Realty Co. Ltd. vs Art. Lafond et Adélaré Brisson, \$37.
M. Fafalovitch et Co. vs L. M. Panne-ton, \$34.
B. Black vs M. Klinetzky, \$20.
Beaudoin Ltée vs Eug. Roy, \$55.
Robert Mitchell Co. vs J. Languedoc, \$62.
M. Rafalovitch et Co. vs Wilmer Ca-ve, Verdun, \$39.

A. Poli vs John Findlay, Outremont, \$16.
A. Decarle vs Abraham Livinson, La- chine, \$40.
M. Gleeson vs F. L. Bulmer, \$69.
J. Routenberg et al vs A. Thomas, \$14.
J. Routenberg et al vs L. Chartier, \$16.
J. Routenberg et al vs H. Bastien, \$20.
J. Routenberg et al vs P. Babick, \$20.
J. Routenberg et al vs V. Desrochers, \$18.
M. Terdman vs B. Brownstein, \$16.
Bureau général d'affaires etc vs G. O. Dupuis, \$26.
L. W. Jacobs vs M. Lupovitch, \$30.
Normandin et Frère vs J. Meloche, \$44.
W. Bray vs U. Paquin, \$48.
J. P. W. Dagenais et al vs Thos. Bar-beau, \$92.
J. W. Jalbert vs W. Ste. Marie, \$30.
S. Vallée vs Mme E. Gauvreau, \$46.
W. Deslauriers vs A. Fortier, \$12.
Enterprise House Furnishing Co. vs P. Hamel, \$44.
G. A. Savage, et al vs La Maison de Gros Can. Ltée, \$69.
E. A. Côté et Co Ltd vs American Steam Laundry, \$20.
S. Croysdill vs W. G. Gilmore, \$25.
S. Croysdill vs D. A. Smeall, \$18.
Can. Store vs Jos. Sénécal, \$34.
J. Routenberg et al vs Marguerite La-

gacé, et Mme E. Dubé, \$31.
J. Routtenber get al vs Frs. Lapointe, \$46.
J. Routtenberg et al vs Frs. Lapointe, \$48.
J. Routenberg et al vs Adol. Martin, Bureau Général d'affaires vs Ls. Roch, \$33.
J. Z. Gagnier vs J. J. Campbell, \$13.
Mme D. Ferland Hearl vs J. O. Nor-mand, \$54.
Morin Garage Co. vs Ls. Leduc, \$23.
Léo Trudeau et al vs Olivier Faucher, \$38.
J. B. Giguère vs Elz. Leclair, \$26.
C. Segatore vs Fidelo Cottoylio, \$46.
J. A. Beauregard vs M. Rousseau, \$6.
L. Brunelle vs T. J. Moccock, \$33.
W. Daoust vs Alb. Jutras, \$39.
R. F. Sneer vs J. Russell, \$20.
G. Guérin vs R. Doerk alias Dickson, \$35.
J. Routtenberg et al vs Alph. Lachapel-le et P. Laflamme \$26.
J. Routtenberg et al vs Béatrice Sé-guin, \$20.
R. Chevigny vs S. alias Nap. Paradis, \$9.
Carriage Factorles Ltd. vs Théo Beau-lieu, \$24.
Carriage Factorles Ltd vs A. Soatzman, \$55.

TRIBUNAUX (suite)

JUGEMENTS EN COUR DE CIR- CUIT

A. Drouin et Co. vs Alb. Beaulieu, \$81.
M. H. Greenberg vs D. Godin, \$11.
C. Ouellette vs Wm. Mayrand, \$17.
J. P. W. Dagenais et al vs G. Clappin,
\$50.
Mme D. Riopel vs D. Rogoven, \$20.
J. Z. Gagnier vs A. Hersley, \$15.
Lib. Beauchemin Ltd vs J. Boucher,
\$15.
L. Martin vs J. Lavole, \$14.
J. M. Beauchamp vs E. Aerthelette,
\$10.
L. S. Baril vs H. Lachance, \$90.
C. Ouellette vs J. Bolvin, \$39.
M. Lafalovitch et Co vs D. Cyr, \$59.
H. Levites vs E. Cormier, \$15.
C. Segatore vs J. Lemieux, \$27.
E. Cohen vs E. Chalut, \$12.
A. IL. Garlépy vs Veuve A. Dumesnil,
\$10.
J. Hébert vs Godfroi Leboeuf, \$45.
Lea Hansher vs Timothy McCarthy,
\$9.
E. Dupuy vs A. Brunet, \$28.
A. Jhonson vs E. A. Pelletier, Cham-
bly Canton, \$75.
L. Gravel vs Jos. Delisle, Nominingue,
\$30.
S. Bernstein vs A. Johnston, Verdun,
\$28.
H. F. Barré vs Félix Saint-Amour,
Terrebonne, \$59.
F. F. Ingain Co vs Thos. Dechènes,
Shawinigan Falls, \$47.
D. A. Lafortune vs Mme Ernest Clé-
ment et vir, Cartierville, \$50.

JUGEMENTS EN COUR SUPERIEURE.

Murron Motor Services and Sales vs
Vict. B. Brown, Montreal, \$180.
Vict. Calci vs Estate Fred Comis,
Montreal, \$480.
P. T. Légaré, Ltd. vs Mrs. Jos. Robil-
lard, Montreal; de Si Lazarre, Mont-
réal, \$105.
Mrs. J. Alf. Corbell vs J. Modeste
Dagenais, Montréal, \$132.
A. Lapierre vs L. C. Chayer, Mont-
réal, \$2,29.
Cie. des Services Publics vs. D. Gir-
oux, Montréal, \$328.
P. Bilovus vs Oana. Steel Foundries
Co., Ltd., Montréal, \$700.
Kearney Bros. Ltd. vs Camille Core,
St. Emile de S., \$19.

J. Legaut vs W. Fyfe, Montréal, \$122.
\$122.
P. T. Légaré, Ltd. vs Wil. Chartrand,
Montréal, \$309.
A. Apaz vs. S. Adolph, Montréal, \$120.
Hochelaga Bk. vs Emile Sauvageau,
Montréal; J. Alf. Racine, Montréal,
\$1,100.
H. Desrosiers vs App. Vachon, Mont-
réal, \$232.
Head and Shannon vs Hector Hurtu-
bise, Winnipeg, Man., \$222.
E. W. Griffiths vs Herbert Perry,
Montréal, \$100.
City of Montréal vs. Thos. Lapierre,
Montréal, \$1,580.
J. B. Carignan vs Henri Demers
Montréal, \$324.
Cordella Beauregard vs Jos. Oct.
Gaudette, Montréal, 2nd cl.
Wm. Rinzler vs O. L. Kerner, Mont-
réal, \$3,712.
Holden Co., Ltd. vs M. F. Hicks, Mont-
réal, M. Hicks and Co., Montréal,
\$3,712.
C. D. Gohy vs Julien Pothier, Mont-
réal, \$4,076.
A. Yvon vs. J. H. Roy, Montréal,
\$120.
A. Bolleau vs Mrs. Adele Bengle and
Mrs. Z. Laroche, Montréal, \$115.
Edmond Guy vs Imperial Oil Co.,
Ltd., Montréal, \$650.
Alfred Trudel vs Wilf. Carpentier,
Montréal, \$142.
J. E. Charbonneau vs J. O. Dion, Poin-
te aux Trembles, \$444.
Cie Solex Ltd vs Marie-Louise Sénécal
et vir, Mme J. E. Champagne et Cie
Amusement St. Denis, Montréal,
\$389.
Campbell MacLaurin Co., Ltd vs Mme
Odile Denis, Mme H. Thauvette et
H. Thauvete et Co, Montréal, \$871.
C. F. Clark vs D. C. Garrett, Montréal,
\$634.
Ingersoll Packing Co. vs J. Landry,
Montréal, \$186.
H. A. Demers vs Léon Racicot, Mont-
réal, \$11,505.
J. S. Chinck vs Dom. Bridge Co., Mont-
réal, \$1600.

J. A. Tremblay vs C. A. Desjordy,
A. Laframboise vs Geo. Dandurand,
Montréal, \$350.
Jane Kirk vs Dohen, Montréal, \$15.
Montréal, \$536.
Mary A. Sidebottom vs Wm. Jackson,
Montréal, 2e classe.
Cie C. A. Julien vs J. A. Campeau,
Montréal, 225.
P. L. Légaré Ltd vs Eustache Dufres-
ne, Saint-Laurent, \$80.
Crown Laundry Co vs John Enlow,
Montréal, \$117.
S. G. Tritt vs J T Warrington, Mont-
réal, \$366.
Yetta Bogislavsky vs Abraham Bara-
nov, Montréal, 1re classe.
Marie Anne Racett vs J. Austide Le-
sonte, Montréal, 1re classe.
A. Desjardins vs Adhémar Lalande,
et Arthur Campeau, Montréal, \$1-
210.
Alex. Rochon vs Raymond Demers,
Montréal, \$150.
West alley Land Co., Ltd vs Hermine
Gravel, Montréal, \$2,507.
Wm. Allard vs Succession Jos. Brouil-
let Montréal, \$5,331.
Beveridge Paper Co, Ltd vs Cie Tri-
fluvienne, Ltd, Trois-Rivières, \$336.
Brit. American Oil Co. Ltd vs J. M. A.
Valois, et Can. School of Motoring,
Montréal, \$334.
E. Zukerman vs G. S. Kisshefy, Mont-
réal, \$200.
Hudon, Hébert Co., Ltd vs L. J. Bo-
nin, \$105.
Banque Hochelaga vs G. A. Forest et
J. Alf. Racine, Montréal, \$350.
O. Papineau vs Fabien Bigras, Suc-
cession Delphine Jarry et Honoré Bi-
gras, Saint-Vincent-de-Paul, \$3,078.
M. Rakier vs H. Silverman et Li Linet-
sky, Montréal, \$150.
M. Rosenblatt vs J. Levitt, Montréal,
\$174.
J. Charlebois vs J. F. Tremblay, Mont-
réal, \$141.
A. Solomon vs I. Frank, Montréal, \$100.
Alfred Tracey vs A. Richard, Montréal,
\$336.
C. D. Kanter vs R. Ricci, Montréal,
\$100.
J. D. Young vs Alex. Mackay, Montréal,
\$330.

PROPOSITIONS D'AFFAIRES

(Suite de la page 32)

Bois de construction

No 12—Un agent français demande la représentation d'ex-
portateurs canadiens de bois de construction.

Expertation canadienne

No 13—Une maison de Marseille se tient à la disposition d'ex-
portateurs canadiens de tous produits pour la vente dans le
Sud de la France.

Produits alimentaires

No 14—Un agent de manufactures françaises établi à Genève,
désire représenter pour la Suisse française des exporta-
teurs canadiens en produits d'alimentation.

Peaux de lapins lustrés—loutre

No 15—Une maison de pelletteries en gros de Paris est dési-
reuse de vendre au Canada les produits de sa spécialité Peaux
de lapins lustrés—loutre.

**Les
Bougies
Reflex**

assurent la marche
de l'automobile

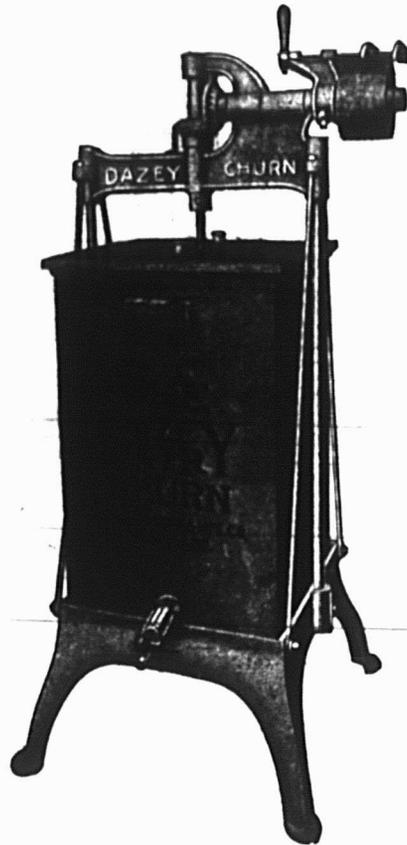
**REFLEX SPARK
PLUGS**



TRESTLER & COOTE

53 rue St-François-Xavier, MONTREAL (P. Q.)

UNE BARATTE SANS RIVALE



Barattes Dazey

*Le prix en est
modéré*

Barattes Dazey

*Satisfaction
garantie*

Le preuve convaincante



INSTRUCTIONS POUR FAIRE 2 LIVRES DE BEURRE COMPOSE D'UNE LIVRE DE BEURRE ET D'UNE CHOPINE DE LAIT

1.—Versez du lait dans le bocal en verre du mélange, ensuite ajoutez une cuillerée à thé de sel fin (plus ou moins suivant le goût).

2.—Coupez le beurre en tranches minces et placez-les dans le bocal avec le lait.

3.—Placez le bocal avec son contenu dans un bassinet d'eau aussi chaude que possible mais vous permettant d'y laisser la main facilement, et laissez-le jusqu'à ce que le beurre s'amollisse, mais pas jusqu'à ce qu'il fonde. On peut le mieux déterminer la chose en tâtant le beurre avec une cuillère.

4.—Dès que le beurre est assez mou, enlevez le bocal de l'eau, vissez le couvercle, et tournez vite la manivelle jusqu'à ce que tout le beurre et le lait soient complètement mélangés. Ensuite, enlevez le couvercle et videz le beurre dans un bol (sans trop le remuer), puis placez-le dans un endroit frais pour qu'il durcisse. Vous obtiendrez ainsi deux livres de beurre doux, sain et nourrissant et préféré par beaucoup au beurre de crèmerie.

Si vous voulez avoir la couleur jaune du beurre de crèmerie, ajoutez au lait avant de le battre, dix à quinze gouttes d'Extrait Colorant Végétal Dandelion pour Beurre, en vente dans la plupart des magasins d'épicerie et de pharmacie.

**Nous avons à présent, un stock bien assorti de tous les numéros
et pouvons faire de prompts envois.**

Il ne faut guère d'effort pour vendre les

BARATTES DAZEY

LEWIS BROS., LIMITED, MONTREAL

DISTRIBUTEURS EN GROS.



TABAC NOIR A CHIQUER

**Black
Watch**

Ne perdez pas l'occasion de le recommander. Son goût riche est connu de tous les chiqueurs, et vous êtes certain de plaire à vos clients en leur offrant du Black Watch. Souvenez-vous qu'un client satisfait est pour vous la meilleure réclame.

Vendu par tous les Marchands en Gros

Cigares, Cigarettes, et Tabacs

LE TABAC EST-IL REELLEMENT NECESSAIRE?

(Par Carl Avery Werner.)

A proprement parler, il n'y a pas d'industrie "non essentielle". Chaque industrie d'un pays est une partie nécessaire de la trame qui compose le grand tissu industriel d'une nation. On ne peut enlever ou détourner un seul fil de cette trame sans nuire à un certain degré à la perfection du tout.

M. P. B. Noyes, directeur de la Conservation de l'Administration du Combustible des Etats-Unis soutient cette vérité. "Je pense qu'il est très malheureux", disait-il dans un magazine, "que cette discussion se soit élevée dans les quotidiens sous l'appellation impropre des industries "non-essentielles."

L'emploi impropre de ces mots peut amener à des conclusions très dangereuses. Il n'y a pas d'industries non-essentielles. Les industries qui ne contribuent pas à l'entretien, au confort et au bonheur de l'humanité ne peuvent survivre."

Même les objets nettement de luxe que nous produisons et que nous exportons ne peuvent être écartés sans qu'il s'ensuive un contre-effet sur la plupart des produits nécessaires; car, en retour des articles dits "inutiles" que nous pouvons exporter, nous recevons, par importation, des produits tels que médecines, vivres, et matériels pour vêtements, qui sont absolument indispensables et que dans beaucoup de cas nous ne pouvons produire nous-mêmes.

Lorsqu'on s'arrête à considérer qu'en dehors du combustible, des vivres, des habillements et autres fournitures de guerre, il existe des industries dont dépendent dix millions de travailleurs et dans l'opération desquelles de 35 à 50 milliards de capital sont investis, la conclusion qui s'impose n'est pas indiscutable.

Cependant mon but est de souligner le fait non pas seulement que l'industrie du tabac est une industrie essentielle, mais que le tabac est une commodité nettement essentielle et que sa libre production et son usage ont été infiniment essentiels à la poursuite de la guerre, prenant la seconde place en importance, après les vêtements, le combustible, les vivres et les munitions.

Avant d'aller plus loin, on peut dire raisonnablement, je pense qu'il n'y a que peu de peuples qui regardent encore le tabac comme étant un luxe comme les pianos, les plumes d'autruche, les diamants et les parfums rares. Un Perfecto importé est peut-être un article de fumée de luxe pour l'homme qui prend son tabac sous cette forme dispendieuse, tout comme le manteau de broadcloth est un vêtement de luxe pour celui qui le porte; mais certainement ces exemples ne signifient pas que le tabac et les vêtements ne soient nettement nécessaires au confort et au bien-être de la grande majorité des hommes qui en usent. Je ne sais pas combien de gens ont l'habitude de porter des manteaux de broadcloth, mais je sais, d'après les chiffres du gouvernement, que 18 pour 100 seulement des cigares consommés dans ce pays sont des cigares à dix cents ou plus; et

que 75 pour 100 des fumeurs américains ne fument pas du tout de cigares, mais se contentent des formes de tabac moins coûteuses, des petits cigares, des tabacs à pipe, des tabacs à chiquer et des cigarettes. Véritablement, ceux qui considèrent le tabac comme un luxe doivent admettre que c'est le luxe non seulement du riche mais aussi du pauvre; en fait le seul luxe que le pauvre ait jamais connu. Nul ne saurait nier que la femme puisse se dispenser de ses boîtes journalières de chocolat à la crème sans une sérieuse incommodité et un certain malaise; mais demandez aux fumeurs, cultivateurs, mécaniciens, soldats, marins, commis, mineurs, gérants, hommes d'affaires, hommes d'état, qui sont le cerveau et le bras de l'activité nationale, demandez leur si le tabac est un luxe et la réponse sortira unanime de trente millions de poitrines: Non! Non! Non! La proportion des fumeurs et des non-fumeurs est exactement la même parmi ceux dont les noms forment la large trame des affaires publiques, que parmi les hommes que vous rencontrerez dans votre propre cercle social ou dans votre domaine commercial plus restreint. Le tabac est un produit démocratique, il est à la portée de toutes les bourses.

Il serait bon de noter en passant que la plupart de ceux qui dirigent le char de l'état sont des fervents de dame Nicotine.

M. Marshal, vice-président des Etats-Unis, fume la pipe et de bons cigares.

M. Lansing, secrétaire d'état fume la pipe et des cigarettes.

M. Gregory, procureur général des Etats-Unis est un fumeur de cigares passionné.

M. Wilson, secrétaire du Travail est un fumeur de pipe et de cigares.

M. Burleson, maître de poste général, tout comme M. Lansing, prend son tabac sous forme de pipes et de cigarettes.

M. Clark, le brillant orateur des Chambres, chique du tabac de façon modérée et tellement imperceptiblement que peu de personnes s'en aperçoivent.

M. Cannon, son prédécesseur, "Oncle Joe", est célèbre par ses longs cigares noirs aussi bien que par ses qualités supérieures d'homme d'état.

M. Kitchin, président du "House Ways and Means Committee" est un fumeur de cigares.

M. Lane, secrétaire de l'Intérieur fume des cigares, et le général Pershing, commandant des troupes américaines en France prend son tabac sous la même forme.

Mais ce ne sont là que des cas particuliers. L'usage du tabac en Amérique est une pratique qui permet notre entière activité industrielle et sociale, depuis le plus haut placé jusqu'au moindre ouvrier. La consommation du tabac se manifeste partout, dans les forêts et les mines, dans les bureaux et les usines, dans les champs et les jardins, dans les hôtels, les clubs et les maisons. Son action dans la guerre a été indéniable.

M. le Marchand,

Vous rendez-vous compte du bénéfice que vous réalisez en mettant en évidence des marchandises qui sont annoncées dans tout le pays?



Un commerçant qui ne fait des affaires que dans sa localité peut ne pas avoir les moyens de faire de la publicité sur une aussi grande échelle que les manufacturiers dont le commerce s'étend par tout le pays; MAIS. . . .

Il peut profiter de la publicité de ceux-ci en faisant un bel étalage dans ses vitrines et en donnant aux articles annoncés dans tout le pays une place prééminente dans son magasin--en faisant--sienne--la--publicité--des manufacturiers.

L'affiche reproduite ci-dessus, bien coloriée, pleine de vie, 10' de hauteur par 25' de largeur, s'adresse plusieurs fois par jour à plus de 3,500,000 Canadiens.

Mettez une carte du STAG dans votre vitrine et voyez quelle augmentation d'affaires elle vous vaudra.

Faites vôtre cette publicité

ECRIVEZ A LA

Canadian Poster Company

EDIFICE LEWIS, MONTREAL

Pour la Publicité par l'Affiche n'importe où au Canada.

Le tabac pour celui qui en fait usage est le calmant par excellence.

Le manque de tabac, pour celui qui en fait usage est le suprême irritant.

On peut en conclure que, puisque quatre-vingt-quinze pour cent des adultes de la population mâle de ce pays font usage habituellement du tabac, le tabac est essentiel dans la proportion de 95 pour 100, et cela ne manque pas d'en démontrer l'utilité.

NOUVELLES DE LA HAVANE

Une ombre est venue atténuer les réjouissances de l'armistice, à La Havane; les commerçants sont découragés par la grève des stenedores et des journaliers des docks qui paralyse les envois et nuit aux intérêts commerciaux. Cependant, dans le Castillo de Principe, les prisonniers furent employés au chargement et au déchargement des vingt navires dans le port. Les grévistes qui semblent déterminés à obtenir l'augmentation de salaire de 50 cents par jour, ont gagné à leur cause les cigariers, les chauffeurs et les motormen qui ont sympathisé avec eux. Aussi la ville de La Havane est-elle plongée dans l'inactivité comme un dimanche de la puritaine Nouvelle-Angleterre. Nul ne saurait dire combien durera pareille situation.

Avec la paix, les conditions tendront à revenir à la normale.

Les exportations de cigares de La Havane pendant la seconde quinzaine d'octobre, ne furent pas aussi brillantes que pendant la précédente quinzaine. La rareté des cigariers y est pour quelque chose, aussi bien que l'irrégularité des départs de navires de La Havane.

Le marché de la feuille n'a joui que d'une activité modérée pendant la première semaine de novembre et rien à cette date ne faisait prévoir une amélioration. Les choses peuvent changer cependant avant longtemps, car il se manifeste une grande activité parmi les manufacturiers de cigares américains.

Il y a eu trop de pluies dans la première quinzaine de novembre, ce qui retardera la transplantation du tabac.

Les exportations de cigares de La Havane, par steamer "Monterey", le 30 octobre, se sont élevées à 225 caisses contenant 1,202,115 cigares qui furent consignés aux pays suivants: Grande-Bretagne, 816,335; États-Unis, 328,700; Portugal, 45,000 et Brésil 12,080 cigares.

Les exportations de tabac en feuilles du port de La Havane pendant la semaine terminant le 2 novembre 1918, se sont élevées à 2,706 balles, qui furent distribuées comme suit, parmi les pays suivants: à tous ports des États-Unis, 2,631 balles; au Canada, 15 balles; à la Grande-Bretagne, 50 balles, et à l'Espagne, 100 balles.

Réceptions du tabac en feuilles de la campagne:

	Pour les deux semaines finis- sant le 31 oct.	Depuis le 1 jan- vier 1918
	1918 balles	balles
Vuelta Abajo	6,268	133,575
Semi Vuelta	2,042	17,113
Partido	3,125	53,408
Remedios	9,523	212,864
Oriente	563	5,263
Totaux	21,521	422,223

Matt Wengler, de Wengler & Mendell de Chicago, a quitté La Havane après avoir acheté 1,400 balles de ta-

bac, principalement des vegas Vuelta Abajo de choix, car il tient à la réputation de sa fabrication de cigares "clear Habana", et il a payé les prix élevés demandés pour obtenir la feuille voulue.

Bernabé Diaz, l'acheteur de F. Lazano, fils & Cie, a fait un achat supplémentaire de 600 balles de vegas Vuelta Abajo de premier choix, et ensuite est retourné à Tampa.

L'OPINION GENERALE QUANT AUX PRIX A VENIR

L'opinion générale semble être, qu'à présent que la guerre est terminée, les prix du tabac vont retomber à la normale, petit à petit. Un manufacturier nous disait qu'il se garderait bien de se charger de trop grosses quantités aux prix actuels, préférant courir le risque de payer plus cher, cas fort improbable à son sens. C'est un sentiment de prévoyance qu'on ne saurait désapprouver.

LE RETOUR AUX APPROVISIONNEMENTS NORMAUX DU TABAC

Le problème de la fumée, aux États-Unis, dit un de nos confrères "The Tobacco Leaf", est pratiquement chose du passé, et les principales marques sont, à peu d'exceptions près, revenues sur le marché dans leur pleine force. Ceci a eu pour effet de réduire la demande pour les gros paquets, demande produite par les efforts des fumeurs de pipe pour emmagasiner un bon approvisionnement de tabac de façon à éviter d'en manquer. La plupart des plus gros magasins ont, à présent, un ample approvisionnement des marques populaires en mains, de sorte que les plus petits paquets peuvent être obtenus à présent avec peu de difficulté. Ici et là, on rencontre un marchand qui est à court de certaines marques particulières, mais avec le retour rapide à une production normale, les plaintes relatives à l'impossibilité de se procurer des marchandises (à l'exception de quelques marques) ont été réduites au minimum.

Les Bull Durham, Velvet, Prince Albert, Tuxedo et Lucky Strike redeviennent abondants et reprennent leur place prépondérante dans le commerce. Les nouveaux paquets de Bull sont aussi populaires que leurs prédécesseurs. Le Mélange Duke est difficile à obtenir et le Stag n'existe pas encore en grandes quantités. Les gros bocaux de Stag peuvent s'obtenir dans quelques magasins et sont en quantité dans certaines places, mais les paquets sont encore rares.

Avec les rapides changements qui vont se produire, les marchands ont bon espoir de revoir d'ici à quelques mois, les marques devenues rares sur le marché, reprendre leur place comme par le passé, à côté de celles qui y sont déjà en abondance.

LES CIGARES AUGMENTES

La grosse majorité des cigares tenus par la United Cigar Stores Co., aux États-Unis ont subi une hausse en date du 25 novembre. Cette augmentation était nécessaire par les nouvelles taxes. Parmi les cigares qui n'ont pas été touchés par cette hausse, il faut noter les produits de Porto Rico, car ces cigares avaient déjà subi une hausse le quatre du mois.

INSPECTION DES PLANTATIONS D ETABAC AU CANADA

G.-C. ROUTH, Inspecteur.

C'est en avril 1914 que je suis entré en fonctions à titre d'inspecteur de tabacs de l'Ontario. Après avoir passé le mois d'avril à Ottawa pour recevoir mes instructions de Monsieur Charlan, chef du service, je suis parti le 1er mai pour Kingsville où je devais établir mes quartiers temporaires pour l'été.

Peu après mon arrivée à Kingsville, je me mis en contact avec quelques planteurs et acheteurs. Un vif mécontentement régnait parmi les premiers à cause des prix très bas auxquels s'était vendue la récolte de 1913, et beaucoup d'entre eux avaient décidé de cesser complètement de cultiver le tabac, ou du moins de réduire considérablement le superficie de leur plantation. Je constatai qu'un bon nombre de cultivateurs avaient encore leur récolte de 1913; les acheteurs prétendaient que la qualité de cette récolte n'était pas assez bonne pour qu'ils puissent s'en charger, car ils étaient encombrés de tabac de cette sorte. J'inspectai plusieurs récoltes dans certaines localités des comtés de Kent et d'Essex, et je constatai que ces déclarations étaient exactes. Le pourcentage de feuilles de qualité inférieure dans la récolte de 1913 était considérable; c'était sans doute dans une large mesure le résultat de la température défavorable qui avait sévi pendant la végétation et le séchage. La sécheresse intense pendant la saison de végétation avait retardé la pousse et la maturation du tabac, et la gelée précoce avait touché un certain nombre de récoltes avant qu'elles fussent coupées; enfin, la température froide et humide avait beaucoup contrarié le séchage du tabac après que celui-ci avait été rentré. On peut cependant corriger jusqu'à un certain point ces conditions en plantant plus tôt et en se servant de chaleur artificielle dans les séchoirs, surtout pendant ces périodes de temps couvert et humide. Le planteur ordinaire ne se rend pas aussi bien compte qu'il le devrait de la nécessité d'éviter ces inconvénients. En plantant aussi tôt que possible, on obtient des tabacs prêts à être coupés beaucoup plus tôt; on a donc une période plus longue de température favorable pour faire le séchage, et l'on ne court pas le risque de voir la récolte endommagée dans le champ par les gelées précoces. Certains producteurs ne sont pas en faveur de la plantation hâtive; ils prétendent que la récolte n'est pas aussi forte que lorsque la plantation se fait plus tard; ils ont peut-être raison jusqu'à un certain point, mais ils y perdent d'autre part, car trop souvent les récoltes tardives sont touchées par la gelée, la dessiccation ne se fait pas bien à cause de la température défavorable, et la feuille contient toujours une très forte proportion d'eau. On voit donc qu'entre les deux méthodes de plantation hâtive et tardive, il n'y a pas à hésiter; la récolte précoce permet d'éviter tous les défauts principaux, savoir, feuilles gelées, foncées et sans valeur, tiges grasses, et beaucoup d'autres; d'autre part, elle contient une bonne proportion de feuilles jaune clair, très demandées par les manufacturiers canadiens: la récolte en général est meilleure, et les meilleures qualités sont en grande demande. Les manufacturiers ont toujours plus de tabac de qualité inférieure qu'ils n'en peuvent écouler, mais ils sont toujours prêts à payer un bon prix pour les meilleures qualités. Tous les tabacs qui sont à peu près égaux à ceux que l'on importe des Etats-Unis au point de vue de la couleur, de la texture et de la qualité se vendent facilement, et à bon prix; ce fait est évident lorsque

l'on considère que la feuille étrangère est frappée d'un droit de 28 centins la livre. Si l'on peut produire des catégories de tabac possédant la qualité voulue dans les localités de l'Ontario, on comprendra facilement que les manufacturiers canadiens les achètent de préférence aux tabacs importés sur lesquels ils ont à payer un droit considérable.

Dès que le planteur canadien comprendra mieux ces possibilités et ces avantages, il prendra les mesures nécessaires pour améliorer sa récolte.

Comme il s'exporte très peu de feuilles canadiennes, la production ne devrait pas dépasser la consommation; il est évident que la surproduction fera d'elle-même baisser les prix.

Le producteur fera bien de ne pas oublier que la qualité est plus importante que la quantité; il n'épargnera donc ni ses efforts ni son temps pour améliorer ses tabacs; il est plus avantageux de produire de 1,200 à 1,300 livres de tabac à l'acre, à 12 et 14 centins la livre, que de produire 2,000 livres à 7 centins; non seulement la récolte rapporte plus, mais la petite récolte exige moins de main-d'oeuvre, elle tire moins de principes fertilisants du sol, et épuise donc moins ce dernier.

Le producteur qui prendra toutes les précautions pour produire les meilleures qualités de tabac, c'est-à-dire simplement les qualités demandées par les manufacturiers, a une merveilleuse occasion de faire de l'argent; il n'aura aucune difficulté à vendre cette récolte à des prix élevés.

En général, le producteur ne donne pas assez d'attention à ses amis; trop souvent la superficie de ses couches n'est pas en proportion de la superficie qu'il se propose de planter; en somme, il paraît s'inquiéter fort peu des questions essentielles, et en règle général, il n'obtient que de pauvres résultats. En premier lieu, nous recommandons l'adoption de coffres de bois, recouverts de châssis vitrés pour les couches. Ces couches leur coûteront peut-être plus cher que les couches ordinaires recouvertes de coton, mais ils seront vite remboursés par les plantes plus fortes et plus précoces qu'ils en obtiendront: il y a aussi une autre économie; la durée de la toile ordinaire n'est que de une ou deux années, tandis que la châssis de verre bien soigné, dure de nombreuses années, de sorte qu'à la longue la dépense est la même. On ferait bien d'ensemencer au moins deux fois la superficie nécessaire pour la plantation, et l'on devrait semer les couches à différentes périodes afin de ne pas manquer de plants au cas où les premiers seraient endommagés par les gelées tardives.

\$8.00 LA LIVRE PAYE POUR DU SUMATRA A L'ETRANGER

A Amsterdam, Hollande, la vente finale de l'année en Sumatra s'est faite le 20 septembre. Les offres s'élevaient à 1.553 balles et les achats ne se firent que par les intérêts locaux et continentaux. Cette vente vit les plus hauts prix jamais payés. Dix balles de Deli Ba Mv-Tandem—2, contremarquées SLVI, atteignirent le prix de 1958 sous hollandais la livre. Les offres en général, se rangèrent à 1,000, 1,200 et 1,300 cents hollandais, l'équivalent de quatre à cinq dollars la livre en monnaie américaine. Le prix maximum de 1,958 cents hollandais qui fut atteint représente presque \$8.00 par livre, en notre monnaie.



LE
**TABAC A
CHIQUER
COPENHAGEN**

est scientifiquement préparé et possède une saveur plaisante.

Poussez-en la vente et voyez toujours à ce que votre stock soit à un degré correct d'humidité.

C'est une marque qui vous apportera des profits excellents.

**VENDU PAR TOUS LES MARCHANDS
EN GROS**

TABACS-CIGARES-CIGARETTES

NOS PRIX COURANTS

Marques spéciales de marchandises dont les maisons, indiquées en caractères noirs, ont l'agence ou la représentation directe au Canada ou que ces maisons manufacturent elles-mêmes — Les prix indiqués le sont d'après les derniers renseignements fournis par les agents ou les manufacturiers.

IMPERIAL TOBACCO COMPANY CO CANADA, LIMITED. CIGARETTES						
	Boîtes de	Prix par boîte	Prix par 1,000			
Gloria, en boîtes de 6—600	600	\$ 6.20	\$10.50	en boîtes en fer-blanc de 100 .. .—100	1.90	19.00
Bouquet, en boîtes de 6—600	600	6.20	10.50	Mogul — bouts unis — en boîtes de 10—250	4.75	19.00
Sweet Sixteen, en boîtes de 6—600	600	6.20	10.50	en boîtes en fer-blanc de 50—50	.95	19.00
Derby, en boîtes de 6—600	600	6.48	10.20	en boîtes en fer-blanc de 100 .. .—100	1.90	19.00
de 6—600	600	6.48	10.20	Mogul—bouts en liège — en boîtes de 10—250	4.75	19.00
Old Gold, en boîtes de 6—600	600	6.48	10.20	en boîtes en fer-blanc de 50—50	.95	19.00
Guinea Gold, en boîtes de 10—500	500	6.15	12.20	en boîtes en fer-blanc de 100 .. .—100	1.90	19.00
Player's Navy Cut, en boîtes de 10—500	500	6.15	12.20	Dardanelles—en boîtes de 10 — bouts en liège (ovales)—250	4.75	19.00
en boîtes de 20—500	500	6.15	12.20	bouts argentés (ovales)—250	4.75	19.00
en boîtes en fer-blanc de 50—50	50	.62	12.20	bouts unis (ovales)—250	4.75	19.00
en boîtes en fer-blanc de 100 .. .—100	100	1.22	12.20	Yildiz Magnams — bouts dorés — en boîtes de 10 .. .—250	7.50	30.00
Sweet Caporal, en boîtes de 10—500	500	6.15	12.20	en boîtes en fer-blanc de 100 .. .—100	3.00	30.00
en boîtes en fer-blanc de 50—50	50	.62	12.20	Yildiz Magnams — bouts en liège — en boîtes de 10 .. .—250	7.50	30.00
Old Chum, en boîtes de 10—500	500	6.15	12.20	en boîtes en fer-blanc de 100 .. .—100	3.00	30.00
Gold Crest, en boîtes de 20—500	500	5.25	10.50	Yildiz Magnams — bouts unis — en boîtes de 10 .. .—250	7.50	30.00
The Greys, en paquets de 20—100	100	1.50	15.00	Imperial Fleur — bouts dorés — en boîtes de 10 .. .—250	6.25	25.00
en paquets de 20.—500	500	7.50	15.00	en boîtes en fer-blanc de 50—50	1.25	25.00
Fatima, en paquets métalliques de 20—200	200	2.90	14.50	en boîtes en fer-blanc de 100 .. .—100	2.50	25.00
Richmond Straight Cut, No. 1 —Bouts en liège ou unis— en boîtes de 10 ..—200	200	2.20	16.00	Imperial Fleur — bouts unis — en boîtes de 10—100	2.40	24.00
en boîtes en carton de 20—200	200	2.20	16.00	Pall Mall, Originales —bouts en liège— en boîtes de 10 ..—250	6.00	24.00
en boîtes en fer-blanc de 50—50	50	.80	16.00	en boîtes de 20 ..—200	4.80	24.00
Calabash — forme ovale, bouts en liège — en boîtes de 10—250	250	4.00	16.00	en boîtes ouatées de 50—50	1.20	24.00
Cairo — avec fume-cigarettes en carton—en boîtes de 10—500	500	8.00	16.00	en boîtes ouatées de 100—100	2.40	24.00
Zola—avec fume-cigarettes en carton —en boîtes de 10 ..—250	250	4.00	16.00	Pall Mall Originales — bouts unis — en boîtes plates de 10—100	2.40	24.00
Hassan — bouts en liège — en boîtes de 10—500	500	6.15	12.20	en boîtes ouatées de 100—100	2.40	24.00
Mécca — bouts unis — en boîtes de 10—500	500	6.15	12.20	Pall Mall, format royal — bouts en liège — en boîtes ouatées de 10 .. .—100	3.20	32.00
Nizam — bouts unis — en boîtes de 10—500	500	6.15	12.20	en boîtes ouatées de 50—50	1.60	32.00
Nizam—bouts en liège — en boîtes de 10—500	500	6.15	12.20	en boîtes ouatées de 100—100	3.20	32.00
Hyde Park — bouts unis — en boîtes de 10—100	100	1.90	19.00	Egyptian Deities, No. 3—bouts unis—en boîtes plates de 10—100	2.40	24.00
en boîtes en fer-blanc de 100 .. .—100	100	1.90	19.00	Egyptian Deities, No. 3—bouts en liège— en boîtes de 10 .. .—100	2.40	24.00
Murad — bouts unis —en boîtes de 10—250	250	4.75	19.00	Maspero, No. 22 — (ovales) — en boîtes de 10—250	4.75	19.00
en boîtes en fer-blanc de 50—50	50	.95	19.00	en boîtes en fer-blanc de 50—50	.95	19.00
				en boîtes en fer-blanc de 100—100	1.90	19.00
				No. 31, (ovales)—en boîtes de 10—250	4.75	19.00
				en boîtes en fer-blanc de 50—50	.95	19.00
				en boîtes en fer-blanc de 100—100	1.90	19.00
				Maspero, No. 23, rondes) — en boîtes de 10—100	3.20	32.00
				en boîtes en fer-blanc de 50—50	1.60	32.00
				en boîtes en fer-blanc de 100—100	3.20	32.00
				No. 41, (rondes) — en boîtes de 10—100	4.00	40.00
				en boîtes en fer-blanc de 50—50	2.00	40.00
				en boîtes en fer-blanc de 100—100	4.00	40.00
				Three Castles — en boîtes en fer-blanc étanches de 50 ..—50	1.20	24.00
				en boîtes en fer-blanc décorées de 100—100	2.40	24.00
				en cartons de 10 ..—100	2.40	24.00
				Gold Flake—en boîtes en fer-blanc étanches de 50 .. .—50	1.05	21.00
				en paquets de 10 ..—500	10.50	21.00
				en boîtes de 10 ..—500	10.50	21.00
				Capstan, (douces) — en boîtes en fer-blanc étanches de 50—50	1.05	21.00
				en cartons de 10 ..—500	10.50	21.00
				en cartons de 10 avec fume-cigarettes—500	10.50	21.00
				Capstan (moyennes) —en boîtes en fer-blanc étanches de 50—50	1.05	21.00
				en cartons de 10 ..—500	10.50	21.00
				en cartons de 10 avec fume-cigarettes—500	10.50	21.00
				Wild Woodbine — en paquets de 10 .. .—500	3.00	16.00
				Vafiadis (Bulak) — boîtes de 10 .. .—200	3.50	19.00
				boîtes en fer-blanc blanc de 50—50	.95	19.00
				boîtes en fer-blanc de 100—100	1.90	19.00
				Otto de Rope — en boîtes de 10—500	10.50	21.00
				Petits Cigars Columbia en boîtes de 10—100	2.00	20.00
				en boîtes de 10—200	4.00	20.00
				Prix sujets à changements sans avis. Toutes commandes sujettes à l'acceptation du Bureau de Montréal et aux autres prix en cours au jour de l'envoi.		

PETITS CIGARES

	Prix	Prix
Boîtes par de boîte	par	1,000
New Light — en paquets de 10	200	\$2.55 \$12.75
Sub Rosa Cigarros — en boîtes de 10	500	6.33 12.75
Vice Roy — en boîtes de 10	500	6.33 12.75
Le Roy — en boîtes de 10	200	2.55 12.75
Recruits — en boîtes en bols de 50	50	1.00 20.00
Columbia — en boîtes de 10	100	2.00 20.00
en boîtes de 10	200	4.00 20.00
Bunty — en paquets de 2	100	2.00 20.00
en paquets de 4	100	2.00 20.00
Empire — en boîtes de 10	50	1.20 24.00
Royal Club — en paquets de 5	100	2.40 24.00
Florodora — en paquets de 3	100	2.50 25.00

TABACS A FUMER COUPES

	La livre
Seal of North Carolina—boîtes en fer-blanc, ½ livre	\$1.65
poches 1/7, boîtes de 5 livres.	1.65
Old Chum—boîtes en fer-blanc ½ livre . .	1.50
boîtes en fer-blanc 1 livre, cartons de 3 livres	1.50
paquets 1/12, boîtes de 5 livres	1.44
sacs 1/7, boîtes de 5 livres . .	1.65
Puritan Cut Plug—boîtes en fer-blanc ½ livre . .	1.50
Meerschaum—paquets 1/12, boîtes de 5 livres	1.44
poches 1/7, boîtes de 5 livres .	1.65
boîtes en fer-blanc ½ livre, cartons de 3 livres	1.50
Bull Durham—sacs 1/9, cartons de 5 livres . .	1.80
sacs 1/15, cartons de 5 livres..	1.80
Unique—paquets 1/15, boîtes 5 livres . .	1.20
paquets 1 livre, boîtes de 5 liv.	1.20
paquets ½ livre, boîtes de 5 liv.	1.20
Duke's Mixture (Granulated)—sacs 1/13, cartons de 5 livres.	1.60
Pure Perique—boîtes en fer-blanc ½ livre . .	2.60
boîtes en fer-blanc ¼ livre . .	2.60
Repeater—paquets 1/12, boîtes de 3 liv.	1.44
boîtes en fer-blanc 1/9, boîtes de 2 livres	1.75
boîtes en fer-blanc ½ livre, boîtes de 2 livres	1.50
Snap—paquets 1/13, boîtes de 2 livres	1.65
Old Virginia—boîtes en fer-blanc ½ livre .	\$1.30
paquets 1/15, boîtes de 5 livres	1.20
paquets 1 livre, boîtes de 5 liv.	1.20
paquets ½ livre, boîtes de 5 liv	1.20
Social Mixture—paquets 1/12, boîtes de 2 liv.	1.44
boîtes en fer-blanc ½ livre . .	1.50
boîtes en fer-blanc ¼ livre,	
Red Mixture—paquets 1/12, boîtes de 3 livres	1.44

St. Léger (Sliced)—boîtes en fer-blanc 1/3, carton 1 livre	1.85
Calabash Mixture—en cartons de 2 livres.	
boîtes en fer-blanc de 1 livre . .	2.15
boîtes en fer-blanc de 1/5 liv.	2.15
1/9 livre (empaqueté en feuilles métalliques)	2.15
Piccadilly London Smoking Mixture—en cartons de 2 livres.	
paquets 1/9 livre, en feuillets métalliques	2.15
boîtes en fer-blanc ¼ livre . .	2.15
Coronet Smoking Mixture—en cartons de 2 livres.	
boîtes en fer-blanc 1/5 livre	2.15
boîtes en fer-blanc 1/9 livre	2.15
West End Mixture—en cartons de 2 livres	
boîtes en fer-blanc de 1/5 liv.	2.15

TABACS A CIGARETTES

	La livre
B. C. No. 1—paquets 1/15, boîtes de 2 livres	\$1.80
Southern Straight Cut—paquets 1/15, boîtes de 2 livres	1.80
Sweet Caporal — paquets 1/15, boîtes de 2 livres	1.80
All-Baba—paquets 1/15, boîtes de 2 livres	1.80
Tono Sama—boîtes en fer-blanc ½ livre, boîtes de 2 livres	1.50

TABAC COUPE

Brahadi's Celebrated Mild and Best No. 1 Guard's Mixture.	
boîtes en fer-blanc ½ livre	\$2.40
boîtes en fer-blanc ¼ livre	2.40
boîtes en fer-blanc ½ livre	2.40
boîtes en fer-blanc de 1 livre . . .	2.40
Brahadi's old Leaf No. 2 Guard's Mixture	
boîtes en fer-blanc ½ livre	\$2.00
boîtes en fer-blanc ¼ livre	2.00
boîtes en fer-blanc ½ livre	2.00
boîtes en fer-blanc de 1 livre . . .	2.00

TABACS IMPORTES A FUMER DE WILLS

	La livre
Capstan Mixture—	2.55
Capstan Navy Cut	2.55
Traveller	\$2.55
Westward Ho Mixture	2.35
Ocean Mixture	2.25
Black Cut Cavendish	2.35
Glod Flake	2.55
Liverpool Irish Twist	1.85
Superfine Shag	2.35
Old Friend Shag	2.35
Sweet Chestnut	2.35

TABAC A CIGARETTES DE WILLS

	La livre
Three Castles	\$2.65

TABAC A FUMER PLAYER

	La livre
Navy Cut	\$2.55

TABACS IMPORTES

	La livre
Navy Mixture	\$2.55

TABACS A CIGARETTES PLAYER

Navy Cut	2.55
--------------------	------

TABAC A FUMER DE RICHMOND CAVENDISH

Pioneer	2.55
-------------------	------

TABACS A FUMER DE LAMBERT & BUTLER

Log Cabin	\$2.55
Viking	2.55
Warlock	2.35
Varsity Mixture	2.65
Waverly Mixture	2.45
Garrick Mixture	2.35
Frontier Mixture	2.55
May Blossom	2.55

TABAC DE MACDONALD

Cut Golden Bar	2.65
TABAC A FUMER DE F. & J. SMITH	
Glasgow Mixture	2.55
TABAC A FUMER DE J. & F. BELL	
Three Nuns	2.85

TABAC D'OGDEN

St. Bruno	2.55
St. Julien	2.35

TABACS A FUMER DE LA CIE WESTMINSTER

(en cartons d'1 livre)	
Westminster Sliced Plug	\$2.55

TABACS A FUMER AMERICAINS

	La livre
Pride of Virginia	\$2.20
Old English Curve Cut	2.35
Peerless	1.75
Union Leader	1.60
Tuxedo Granulated Plug	1.95
Velvet	1.75
Lucky Strike	2.35
Lucky Strike (Roll Cut)	2.35
Mayo's Cut Plug	1.65
Rose Leaf (Fine Cut Chewing) . .	1.85
Westover (Plug)	1.51

TABACS AMERICAINS EN PALETTE, A CHIQUER

	La livre
Battle Axe	\$1.85
Piper Heidsieck	1.85
Horseshoe	1.65
Star	1.40
Spear Head	1.65
Climax	1.65

TABAC A PRISER

	La livre
National Tobacco Co., Limited	
Copenhagen, par douzaine de boîtes	\$1.40
Horseshoe, par douzaine de boîtes	1.40

TABAC COUPE

	Prix la livre
Forest and Stream	\$1.20
Great West	1.00
Master Workman	1.00

TABAC A CHIQUER NOIR

	Prix à la livre
Black Watch	\$1.08
Club92
Currency90
Currency (Bars)92
Old Fox (Bars)92
Old Fox (Plug 2 x 3)92

TRESSSES

Favorite	1.00
Micmac	1.00

TABAC A CHIQUER CLAIR

	Prix à la livre.
Bobs	\$.92
Empire Navy (Bars)	1.10
Old Kentucky (Bars)	1.10
Pay Roll	1.10
Pay Roll (Bars)	1.10
Stag (Bars)	0.96
Walnut	1.10

TABAC A FUMER CLAIR

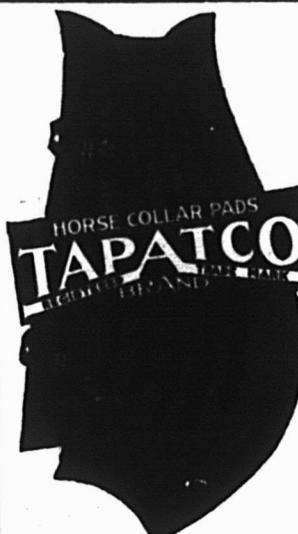
Derby95
Fire Chief92
Master Workman (Bars)	1.10
Old Virginia	1.50
Old Virginia	1.50
Pedro (2 cuts to the plug)	1.10
Rosebud (Bars)	1.00
Rosebud86
Shamrock96

TABAC A FUMER NOIR

B.L.	1.04
--------------	------

Table Alphabétique des Annonces

American Eveready . . . 27	Canadian Poster 40	Georgia Turpentine . . . 28	National Breweries, Ltd 9-12
American Pad 46	Christin Couverture	Genesee Pure Food Co. of Canada, Ltd. 25	Nicholson File 34
Anchor Cap & Closure Corp. 6	Church & Dwight 6	Gillett, E. W. 14	Nova Scotia Steel So. . . 22
Assurance Mont-Royal . 23	Cie d'Assurance Mutuel- le du Commerce 23	Gonthier & Midgley . . 23	Paquet et Bonnier . . . 23
Baker, Walter & Cie . . 8	Clark, Wm. 7	Hébert, L.-H. & Co. . . . 31	Parker Broom Co. 5
Banque d'Épargne de la Cité et du District de Montréal 22	Cluett, Peabody & Co. 46	Heinz 10	Poulin & Cie 8
Banque d'Hochelega . . 22	Connors Bros. 14	Hudon, Hébert & Cie. 13	Ramsay 28
Banque Molson 22	Copenhagen 43	Hobbs Mfg. Co. 29	Releg Co. 7
Banque des Marchands . 19	Côté et Lapointe 8	Imperial Oil . . Couverture	Roy, Henri 25
Banque de Montréal, rap- port 20-21	Couillard, Auguste 23	Imperial Tobacco 15	St. Croix Soap 5
Banque Nationale 22	Dominion Canners Co., Ltd. 3	Jonas & Cie, H. Couverture	Seagram, Jos. 9
Banque Provinciale . . . 22	Duffy, J. J. & Co. . . . 10	Lambert, H. C. & Cie . . 5	Smalls, Limited Couverture
Barnett 28	Eddy, E. B. & Co. 9	La Prévoyance 23	Spielman Agencies . . . 26
Black Watch 38	Ewing, S. H & Sons . . 7	Leslie & Co. A. C. . . . 34	Stauntons, Ltd. 34
Bowser 4	Esinhart & Evans 23	Lewis Bros. 37	Steel of Canada 30
Brodeur, A. 8	Fontaine, Henri. 23	Liverpool-Manitoba . . 23	Sun Life of Canada . . . 23
Brodie & Harvie 8	Fortier, Joseph 23	Mathieu, (Cie J.-L.) . . . 8	Thompson B. & S. H. . 33
Canada Foundries . . . 35	Gagnon & L'Heureux . 23	McArthur, A. 34	Trestler & Coote 36
Canada Life Assurance Co. 23	Garand, Terroux & Cie 23	Matthews-Blackwell . . 11	Western Ass. Co. 23
		Montbriand, L.-R. . . . 23	



HORSE COLLAR PADS
TAPATCO
REGISTERED TRADE MARK

Moins cher qu'un fouet et meilleur pour votre cheval

Un cheval avec l'encolure ou l'épauie contusionnée, écorchée et échauffée ne peut gagner son avoine. Le fouetter ne peut qu'augmenter sa souffrance. Vous pouvez prévenir semblable blessure pour moins que le prix d'un bon fouet. Garnissez votre fidèle animal de TAPATCO--la bourrure avec notre

Nouveau Crochet d'Attache Patented
(ne se trouve que sur les Bourrures faites par nous)

Il fournit une "attache" qui tient et qui empêche de se défaire.

Les Bourrures à Collier
remplies de notre matériel de bourrure spécial sont: meilleures que n'importe lesquelles. Elles sont douces, souples, absorbantes. Elles servent de garantie contre les épauies sensibles.

Les Gants de Coton Marque TAPATCO
sont de qualité supérieure et faciles à vendre. Ils se nettoient et donnent satisfaction sous le plus dur service. Il n'en est pas de meilleurs pour usage aux champs, au jardin ou à l'atelier.

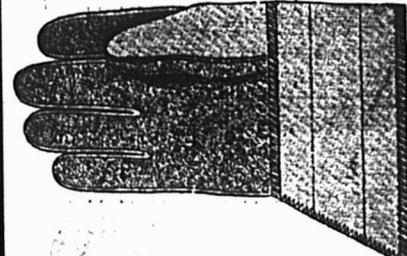
Faits avec poignets et gantelets tricotés ou à bande, pesant léger, moyenne ou élevé. Gants et Mittaines en Jersey de couleur Tan, Oxford et Ardoise. Aussi gants garnis de cuir.

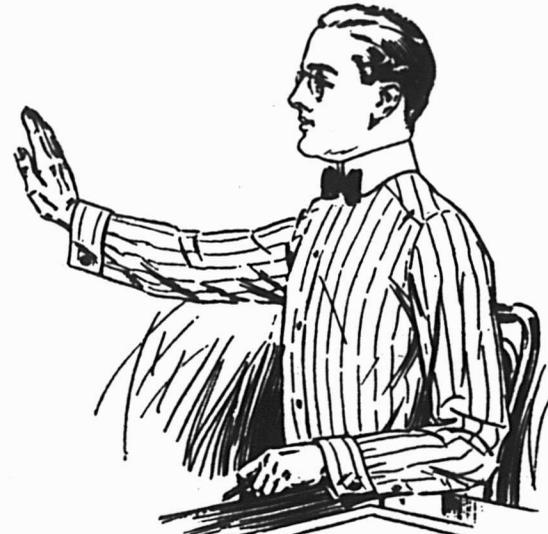
Commandes-en à votre marchand en gros.

The American Pad & Textile Co.
CHATHAM, ONT.

GANTS DE COTON

TAPATCO
REGISTERED TRADE MARK



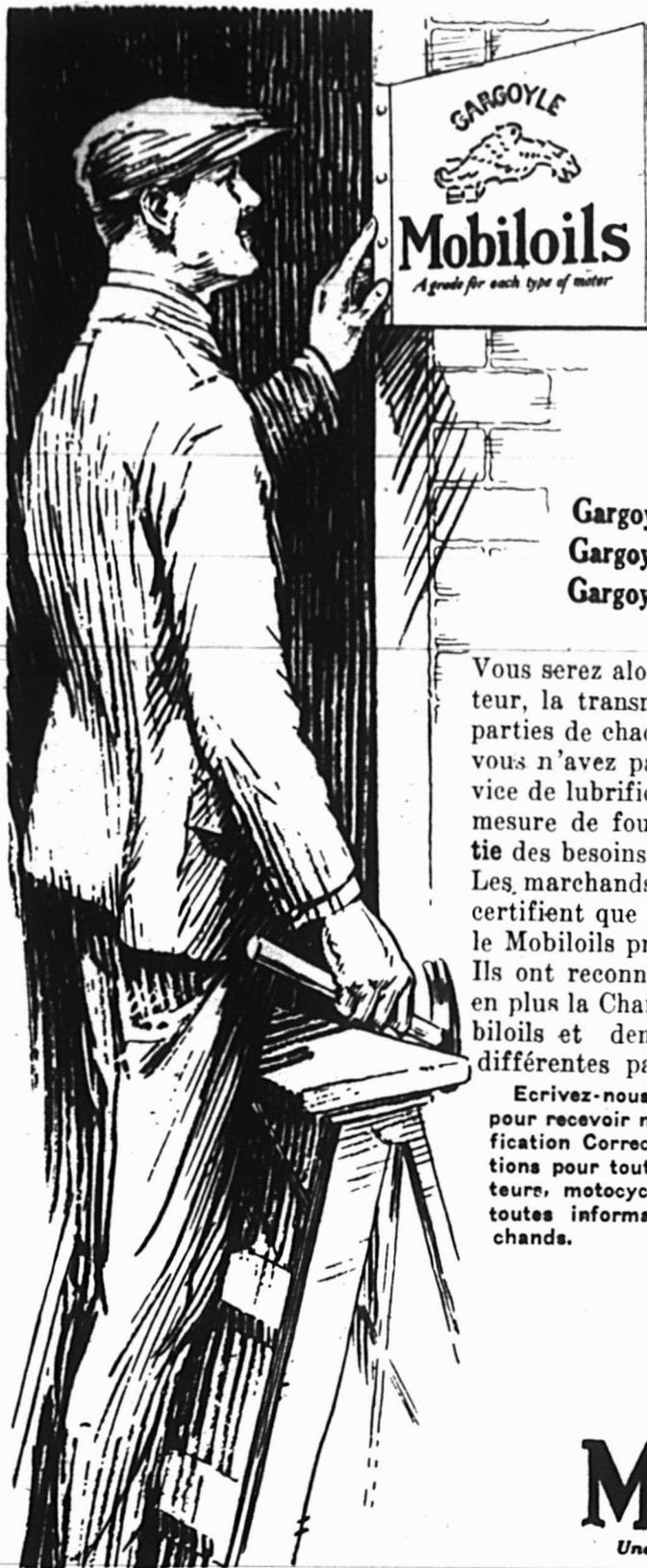


CHEMISES

ARROW

A chaque peinture de cou, il y a plusieurs longueurs de manches. Les matériaux et les patrons sont les meilleurs sur le marché

CLUETT, PEABODY & CO. OF CANADA, LIMITED



Soutenez l'Enseigne aux Sept Sortes

Clouez à votre porte l'enseigne des Gargoyle Mobiloils. C'est un signal de sûreté pour tout automobiliste sur la route. Elle dit: "C'est ici que sont les quartiers généraux de la Lubrification correcte."

Mais assurez-vous le soutien de l'enseigne en tenant la ligne complète. Ci-dessous les sept sortes:—

Gargoyle Mobiloil "A" Gargoyle Mobiloil Arctic
Gargoyle Mobiloil "B" Gargoyle Mobiloil "C"
Gargoyle Mobiloil "E" Gargoyle Mobiloil "CC"
Mobilubricant

Vous serez alors capable de lubrifier correctement le moteur, la transmission, le différentiel et toutes les autres parties de chaque automobile qui passe à votre porte. Si vous n'avez pas ces sept sortes, votre conseil et votre service de lubrification ne seront pas complets. Vous serez en mesure de fournir les huiles correctes pour **une seule partie** des besoins de vos clients.

Les marchands de Gargoyle Mobiloils les plus prospères certifient que les meilleurs profits réalisés sur les Gargoyle Mobiloils proviennent de la vente de la ligne complète. Ils ont reconnu que les automobilistes consultent de plus en plus la Charte de Recommandations des Gargoyle Mobiloils et demandent les lubrifiants spécifiés pour les différentes parties de leurs automobiles.

Ecrivez-nous à Chambre 704, Edifice Imperial Oil, Toronto, pour recevoir notre brochure de 64 pages traitant de la "Lubrification Correcte" et contenant les Chartes de Recommandations pour toutes les marques de moteurs d'automobiles, tracteurs, motocyclettes et bateaux-automobiles. Demandez-nous toutes informations concernant notre proposition aux marchands.



Mobiloils

Une sorte pour chaque type de moteur

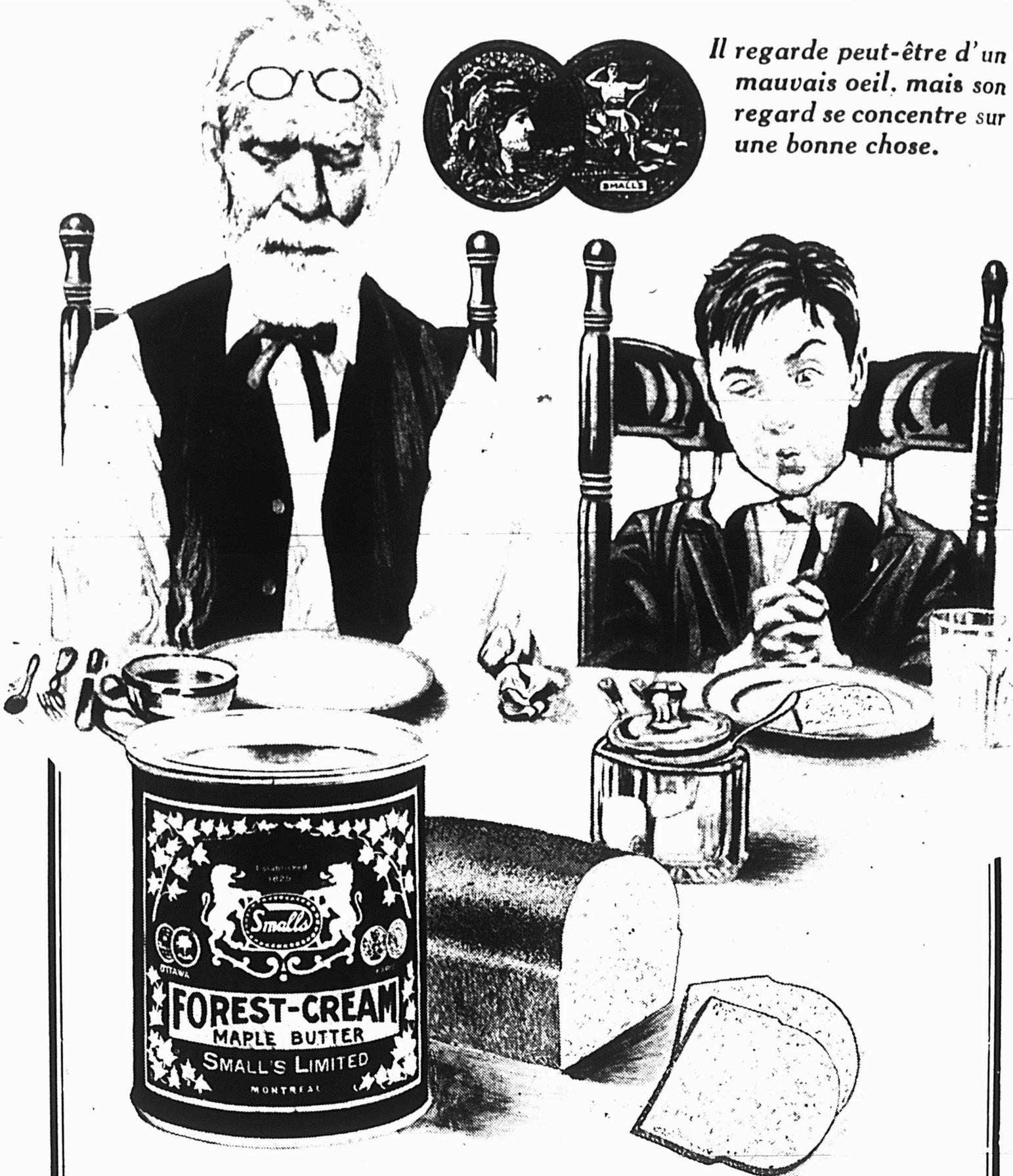
IMPERIAL OIL LIMITED

Manufacturiers et vendeurs des HUILES a MOTEURS et GRAISSES POLARINE

Vendeurs au Canada des huiles Gargoyle Mobiloils

SUCCESSALES DANS TOUTES LES VILLES

Il regarde peut-être d'un mauvais oeil, mais son regard se concentre sur une bonne chose.



Le Beurre d'Erable de Small "Crème de la Forêt" est pareil à celui que Grand'maman aimait à faire. Il est bon pour les petits enfants et demeure bon pour ceux qui sont un peu plus grands. C'est le seul beurre d'érable ayant une texture crémeuse uniforme et qui s'étend comme du beurre. En paquets de une à sept cents livres. Il est fait depuis plus de quatre-vingts ans d'après des formules originales exclusives. Détenteur des plus hautes récompenses dans les principaux pays, y compris l'Orient. Les colis de Noël contenant une boîte d'une livre ou de cinq livres sont bien accueillis de nos gars qui sont en quelque-endroit de France. Les ventes en sont énormes. En avez-vous votre part? Insistez pour avoir le Beurre d'Erable de Small "Crème de la Forêt." En vente chez tous les marchands de gros.

101 rue Parthenais

SMALL'S LIMITED
RAFFINEURS DE SIROP ET MELASSES

MONTREAL