

.63242043(E)

doc
CA1
EA215
97R04
FRE

*Ministère des Affaires étrangères
et du Commerce international*

DOCUMENT DE RÉFÉRENCE n° 4

**COMMERCE INTERNATIONAL - THÉORIE ET
POLITIQUE
BIBLIOGRAPHIE**

Nipa Banerjee

Direction de l'analyse commerciale et économique (EET)
Ministère des Affaires étrangères et du Commerce international

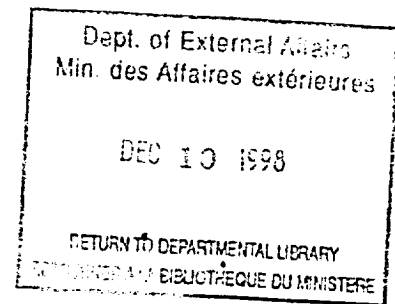
Novembre 1997
Document de référence n° 4

Les opinions exprimées ne représentent pas nécessairement celles du Gouvernement du Canada. Veuillez adresser tout commentaire ou toute question concernant le présent document à la Direction de l'analyse commerciale et économique (EET), ministère des Affaires et du Commerce international, 125, promenade Sussex, Ottawa (Ontario) K1A 0G2; tél. : (613) 944-6824; fax : (613) 944-0375.

TABLE DES MATIÈRES

AVANT-PROPOS	4
SECTION I	1
OUVRAGES DE NATURE GÉNÉRALE : THÉORIE DU COMMERCE INTERNATIONAL ET POLITIQUE COMMERCIALE INTERNATIONALE	1
SECTION II	10
RÉGIONS GÉOGRAPHIQUES	10
Asie-Pacifique y compris les pays en développement	10
Amérique du Nord et Europe	15
Europe de l'Est, Europe centrale et ex-Union soviétique	19
SECTION III	20
INTÉGRATION RÉGIONALE/BLOCS COMMERCIAUX RÉGIONAUX ET NÉGOCIATIONS MULTILATÉRALES D'ACCORDS DE LIBRE-ÉCHANGE	20
Publications d'ordre général	20
ALE et ALENA	26
Index	I

54396002



AVANT-PROPOS

Les commentaires qui accompagnent la bibliographie visent principalement à décrire le contenu des ouvrages, non à les évaluer du point de vue qualitatif.

Cette bibliographie contient très peu de livres et d'articles portant sur la théorie pure du commerce international. Quand c'est le cas, les commentaires le précisent.

Il est difficile d'établir une distinction nette entre la section portant sur les régions géographiques (pays) et la section portant sur les négociations commerciales multilatérales, les blocs commerciaux régionaux, les blocs d'intégration régionale et le libre-échange. Aussi certains ouvrages sont-ils interchangeable entre ces sections.

Un index des auteurs est produit en annexe pour faciliter la recherche par auteur.

J'aimerais remercier Joanne Berger, de la Direction de l'analyse commerciale et économique, pour l'aide qu'elle a apportée dans la préparation de la présente bibliographie.

SECTION I

OUVRAGES GÉNÉRAUX : THÉORIE DU COMMERCE INTERNATIONAL ET POLITIQUE COMMERCIALE INTERNATIONALE

Balassa, B.A. *Comparative Advantage, Trade Policy and Economic Development*, New York, University Press, 1989. Contient des essais sur les avantages comparatifs, la protection tarifaire et la politique commerciale et sur l'élaboration de politiques commerciales visant à favoriser la croissance. Les essais abordent les aspects aussi bien théoriques que pratiques. Bon ouvrage de référence.

Baldwin, R.E. *Trade Policy Issues and Empirical Analysis*, Chicago, University of Chicago Press, 1988. Les études contenues dans ce volume appliquent les théories commerciales traditionnelles et les nouvelles théories commerciales, par exemple les modèles de concurrence imparfaite, de rendements croissants, de différenciation des produits et des choix publics (facteurs économiques et politiques qui influent sur les décisions en matière de politique commerciale) à des cas réels qui existent dans le monde. Peut ne pas être un ouvrage facile à lire pour les non-spécialistes.

Baldwin, R.E. *Trade Policy in a Changing World Economy*, Chicago, University of Chicago Press, 1988. Source d'information sur les lois et les règlements régissant le commerce international, sur des questions commerciales complexes (y compris sur les aspects théoriques de la politique commerciale qu'on peut trouver à la Partie III du livre), sur les tendances et la nature des changements observés dans les politiques et les stratégies commerciales, sur les facteurs économiques et politiques qui influent sur les décisions en matière de politique commerciale et sur les conséquences économiques des mesures commerciales. L'analyse empirique est fondée sur l'expérience américaine. Ouvrage intéressant et facile à lire pour les non-universitaires et les praticiens.

Baldwin, R.E. *Empirical Studies of Commercial Policy*, Chicago, University of Chicago Press, 1991. Publication plus récente qui étudie les effets de la politique commerciale en situation de marché imparfaitement concurrentiel et analyse les politiques commerciales influencées par la théorie des choix publics. Les études contenues dans ce volume utilisent les deux types de modèles d'équilibre général — de simulation et de calcul. Donne des renseignements d'une grande valeur aux universitaires et aux étudiants.

Bhagwati, J.N. *Protectionnisme*, Paris, Dunod, 1990. Analyse bon nombre des grandes questions de politique commerciale qui se posent actuellement aux nations du monde. Présente une des

analyses les meilleures et les plus claires concernant le débat sur la protection et discute des réformes à apporter pour rendre la politique commerciale plus dynamique. Le libre-échange et les institutions requises nécessaires à son fonctionnement sont aussi abordées.

Bhagwati, J.N. et Hudec R.E., éd. *Fair Trade & Harmonization*, Cambridge, MA, MIT Press, vols 1 et 2, 1996. Ces volumes présentent une excellente analyse des questions de pratiques commerciales loyales et d'harmonisation (réduction de la diversité des institutions et des politiques intérieures entre les nations commerçantes) qui dominent actuellement le débat entourant le libre-échange, y compris les consultations au forum de l'OMC. Le Volume 1 porte davantage sur l'aspect économique des questions et le Volume 2, sur l'aspect juridique. La plupart des articles ne sont pas difficiles à lire. Mais, vu de la grosseur même des volumes (près de 500 pages chacun), cette publication serait peut-être plus utile comme ouvrage de référence pour les universitaires et les praticiens intéressés au programme de l'OMC. Les références et la bibliographie à la fin de chaque article sont exhaustives et pourraient être explorées sélectivement. Pour une information rapide sur les questions plus théoriques, non spécifiques et non régionales sur le libre-échange et l'harmonisation, les documents suivants sont recommandés : volume 1, chapitres 1, 2, 3, 10, 11 et 12, et volume 2, chapitres 1, 8 et 9.

CNUCED, *L'investissement, le commerce et les instruments internationaux*, Genève, Nations Unies, 1996. Ouvrage très utile de la Conférence des Nations Unies sur le commerce et le développement. La Partie I décrit les dernières tendances observées dans l'IED et la production internationale, explique certaines des raisons de ces tendances et envisage les perspectives futures, tandis que la Partie II examine la relation entre l'IED et le commerce et que la Partie III examine les arrangements internationaux actuels concernant l'IED, présente diverses approches de politique qui pourraient être adoptées pour bénéficier encore plus de ces arrangements et repère et analyse les grandes questions en jeu.

Corden, M.W. *International Trade Theory and Policy*, Brookfield, Vermont, Edward Elgar Publishing Co., 1992. Volume contenant deux parties et qui passe en revue la théorie du commerce international et la théorie de la politique commerciale et qui en fait l'historique. Le volume contient des essais sur les nouveaux développements dans ces domaines et fait un bon survol de la question. Les essais sont descriptifs et analytiques et contiennent moins de mathématiques que la plupart des livres et des articles sur le sujet de la théorie du commerce international et de la politique commerciale internationale. L'essai numéro 3 de la partie I présente une vue d'ensemble de la théorie de la politique commerciale et sert ainsi de cadre à beaucoup d'autres chapitres. On recommande aux débutants de parcourir cet essai.

Deardorff, A.V. et Stern, R.M., éd. *Analytical & Negotiating Issues in the Global Trading System*, Ann Arbor, University of Michigan Press, 1994. Les essais couvrent un certain nombre de questions de politique dont les arrangements préférentiels, le partage des rentes, le dumping et les mesures anti-dumping, les subventions et les droits compensateurs, la propriété intellectuelle qui touche au commerce, la réciprocité et l'harmonisation.

Ethier, W.J., Helpman, E. et Neary, P.J., éd. *Theory, Politics & Dynamics in International Trade*, Cambridge University Press, 1993. Présente un choix d'ouvrages contemporains dans le domaine de la théorie du commerce international datant plus précisément du début des années 90. Outre les essais théoriques, le volume contient des essais sur les questions de politique, comme la distribution des quotas et le rôle de l'État dans le développement économique. Les articles théoriques sont très techniques. Le volume contient une liste choisie de livres et de publications de Ronald Jones, qui fait autorité dans le domaine de la théorie du commerce international.

Fatemi, K. *International Trade in the 21st Century*, New York, Elsevier Science, 1997. Étant donné les changements survenus dans le commerce international dans la deuxième moitié du 20^e siècle et l'accélération anticipée des changements au 21^e siècle, le nouveau millénaire commencera avec une série de questions non réglées. Ce volume analyse les problèmes existants et les problèmes qui risquent de se poser et propose de nouvelles solutions viables.

Feenstra, R.C. «Estimating the Effects of Trade Policy», *NBER Working Paper* n° 5051, mars 1995. Passe en revue les méthodes empiriques utilisées pour estimer l'incidence des politiques commerciales en situation de concurrence imparfaite. L'auteur décompose les effets des politiques commerciales sur le bien-être en quatre canaux. Pour chaque canal, il discute des méthodes empiriques à utiliser pour déterminer le signe et l'ampleur de l'effet et illustre les résultats en utilisant des études récentes. Les développements récents dans le domaine de l'analyse des politiques commerciales en situation de concurrence parfaite sont également passés en revue.

Fung, K.C. et Staiger, R.W. «Trade Liberalization and Trade Adjustment Assistance», *NBER Working Paper* n° 4847, septembre 1994. Ce volume explore la relation entre les subventions à l'ajustement commercial et la libéralisation des échanges réciproques. Les auteurs considèrent des économies qui doivent périodiquement retirer des ressources d'un secteur en concurrence avec les importations en déclin. Dans les cas où les accords commerciaux internationaux limitent passablement la marge de manoeuvre des pays, l'aide à l'ajustement commercial peut faciliter la libéralisation des échanges réciproques. D'après les auteurs, cela laisse supposer que l'efficacité justifierait le recours à des politiques d'ajustement qui traitent les ressources différemment selon les secteurs exposés à la concurrence et au commerce extérieurs concernés.

Gauthier, F. *Relations économiques internationales*, 2e éd., Sainte-Foy, Québec, Presses de l'Université Laval, 1992. Ouvrage de référence en économie qui couvre l'éventail complet des questions qui peuvent se poser dans le domaine des relations internationales financières et économiques. La Partie deux décrit bien l'évolution des politiques commerciales et la nature et l'incidence du protectionnisme.

Greenaway, D. et Winters L. Alan *Surveys in International Trade*, Oxford, R.-U., Blackwell Publishers, 1994. Par le biais des essais commandés qu'il contient, le livre présente un survol de la théorie du commerce international et de ses applications. L'ouvrage résume bien les principaux développements survenus dans le domaine au cours des dix dernières années. Il inclut

des études sur la théorie classique du commerce international (commerce fondé sur l'avantage comparatif) et les modèles ayant trait au sujet, des études sur la concurrence imparfaite et le commerce international et diverses études sur les théories en matière de politique commerciale, dont des études faisant intervenir la protection, des modèles de politique endogène et des politiques commerciales stratégiques, la théorie des jeux, etc. Il y a des chapitres sur l'intégration économique internationale et le commerce et le développement. Les références et la bibliographie incluses dans chacun des essais sont à jour et exhaustives. Les essais sont très techniques.

Hart, M. «A Multilateral Agreement on Foreign Direct Investment, Why Now?» *Occasional Papers in International Trade, Law and Policy*, Centre de droit et politique commerciale de l'Université Carleton, n° 37, 1996. Passe en revue les efforts des États et organismes internationaux depuis 1945 pour négocier des règles en matière d'investissement.

Helpman, E. et Krugman, P.R. *Market Structure and Foreign Trade: Increasing Returns, Imperfect competition, and the international economy*, Cambridge M.A., MIT Press, 1985. Sert de source de base pour ceux qui veulent avoir un aperçu des nouveaux développements survenus dans le domaine du commerce international, notamment sur la nouvelle théorie commerciale fondée sur le rôle des rendements croissants et de la concurrence imparfaite. Les nouveaux développements sont présentés comme découlant d'une progression naturelle de la théorie commerciale traditionnelle.

Helpman, E. et Krugman, P.R. *Trade Policy & Market Structure*, Cambridge M.A., MIT Press, 1989. Présente un survol de l'aspect appliqué de la nouvelle théorie commerciale sous la forme d'un relevé à jour des connaissances acquises jusqu'ici sur le sujet. Commenant par une analyse de l'effet de la politique commerciale en situation de concurrence pure, le volume enchaîne avec une présentation et une interprétation critique des modèles des effets de la politique commerciale dans des marchés imparfaitement concurrentiels. Les trois principaux thèmes retenus sont les effets de la politique commerciale sur le pouvoir sur le marché, les effets stratégiques de la politique commerciale sur la concurrence et les effets de la politique commerciale sur les choix du consommateur. Des diagrammes, des formules algébriques et des descriptions sont utilisés. L'ouvrage est utile en ce sens qu'il fait la synthèse (au chapitre 5) des discussions et des arguments des grands chercheurs dans le domaine tels que Bhagwati, Spencer, Brander et Venables, sur les applications pratiques de la nouvelle théorie commerciale.

Hibbert, E.P. *The Management of International Trade Promotion*, New York, Routledge, 1990. Analyse la politique commerciale et sa relation avec les activités de promotion du commerce et des exportations menées dans les secteurs privé et public.

Howell, T.R., Wolff, A., Bartlett, B.L. et Gadbow, M., eds. *Conflict Among Nations: Trade Policies in the 1990s*, Boulder, Colorado, Westview Press, 1992. Ce recueil d'essais résume a) l'état actuel du commerce international et b) les stratégies adoptées par certains des principaux acteurs dans leurs politiques commerciales et leurs politiques liées au commerce pour promouvoir leurs intérêts économiques. Le volume est facile à lire pour des non-spécialistes.

Jones, R.W. et Kenen, P.B. *Handbook of International Economics*, Amsterdam, Elsevier Science Publishers B.V., vol. 1, 1985. Même si, comme l'indique son titre, la publication remonte à 1985, il s'agit d'un "manuel" dans lequel les auteurs font un bon tour d'horizon de ce qui s'est fait de plus avancé dans le domaine de la théorie du commerce international jusqu'au milieu des années 80. Devrait être un bon manuel de référence.

Kenen, P.B. *The International Economy* (troisième édition), New York, Cambridge University Press, 1994. Suit une approche de manuel pour étudiants de premier cycle. La partie 2 du volume est la plus pertinente parce qu'elle vise précisément la théorie du commerce international et la politique commerciale internationale. La partie 3 aborde les questions liées à la politique et à la théorie monétaires internationales. Alliant travaux empiriques et théorie pure, la partie 2 présente la théorie commerciale et les diverses méthodes qui s'y rattachent ainsi que divers modèles commerciaux et enchaîne ensuite avec des chapitres pouvant être utiles aux débutants sur les instruments et les utilisations de la politique commerciale (chapitre 9) et l'historique et l'évolution de la politique commerciale (chapitre 10). Le chapitre 11 traite de l'avenir du système commercial : Uruguay Round, GATT (maintenant remplacé par l'OMC), régionalisme dans le commerce, commerce, libéralisation et croissance dans les pays en développement, commerce et réformes économiques en Europe centrale et en Europe de l'Est. Le volume s'achève par une section sur le programme commercial à long terme.

Khavand, F.A. *Le nouvel ordre commercial mondial : du GATT à l'OMC*, Paris, Nathan, 1995. Présente un survol très utile de l'évolution du GATT et de l'OMC ainsi qu'une description des grandes enjeux commerciaux. Ouvrage très bien documenté qui inclut des graphiques, des tableaux et des notes explicatives.

Krueger, A.O. «Problems with Overlapping Free Trade Areas», *Center for Economic Policy Research Policy Paper* n° 435, juin 1995. Porte principalement sur les problèmes soulevés par le chevauchement des zones de libre-échange, en particulier sur ceux qui préoccupent davantage les pays de la région Asie-Pacifique. L'auteur établit une distinction entre les zones de libre-échange et les unions douanières. Elle fait valoir que les membres d'unions douanières peuvent négocier collectivement des accords multilatéraux, tandis que les membres de l'ALE, par exemple, doivent maintenir des frontières individuelles et négocier leurs propres ententes individuellement; aussi, d'après elle, il y a peu d'espoir qu'on arrive à simplifier les négociations multilatérales dans le cadre de régimes comme l'ALE.

Krueger, A.O. «Trade Policy and Economic Development: How We Learn», *NBER Working Paper* n° 5896, janvier 1997. Cette étude traite des changements de mentalité et de politique en regard de la promotion du commerce et du développement économique dans les pays en développement. L'auteur commence par décrire l'approche adoptée en début de développement, puis poursuit avec l'évolution de la pensée, de la recherche et de l'expérience eu égard au commerce et du développement au fil des décennies, y compris celle des années 90, pour conclure enfin avec le rôle de la recherche comme guide dans l'établissement des politiques et avec la recherche elle-même qui s'est avérée utile comme guide dans l'établissement des politiques.

Krugman, P., éd. *Strategic Trade Policy and the New International Economics*, Cambridge, Mass., MIT Press, 1987. Présente une analyse du monde pratique de la politique commerciale et de l'intégration de la stratégie des entreprises et de la stratégie des États au monde de la théorie commerciale pure. Porte principalement sur les changements survenus dans l'environnement commercial international et sur la façon dont les nouveaux développements et les nouvelles théories peuvent aider à établir les politiques commerciales. Un ouvrage très intéressant, même pour les non-spécialistes.

Krugman, P. «Does the New Trade Theory Require a New Trade Policy?» *The World Economy*, volume 15, p. 423-456, juillet 1992. Étudie la nouvelle théorie du commerce et explique pourquoi il est difficile de traduire la nouvelle théorie du commerce en une nouvelle politique commerciale à l'aide d'une analyse des répercussions de la théorie dans le contexte de l'économie pure du commerce et de l'économie politique du commerce.

Krugman, P. et Smith, A. *Empirical Studies of Strategic Trade Policy*, Chicago, University of Chicago Press, 1994. Autre ouvrage centré sur la nouvelle politique commerciale dite politique commerciale stratégique. Il contient des ouvrages qui examinent à l'aide de l'expérience de certaines industries dans quelle mesure la politique commerciale stratégique réussit à promouvoir la croissance économique. L'introduction rédigée par Krugman est facile à lire pour les non-spécialistes et les praticiens. Le volume résume brièvement les origines du concept de la politique commerciale stratégique et les résultats des travaux quantitatifs précédents. C'est un survol utile. L'introduction contient aussi des références utiles pour ceux qui voudraient approfondir le sujet. Ouvrage technique.

Krugman, P. et Obstfeld, M. *Économie internationale*, Bruxelles, De Boeck Université, 1995. Le domaine dynamique de l'économie internationale et de la théorie du commerce international (approche traditionnelle et nouvelle approche) est analysé et expliqué dans le contexte d'événements survenant réellement dans l'économie mondiale. Le cadre analytique utilise amplement de données pertinentes et aborde les questions de politique. Le livre ne présuppose pas une connaissance approfondie de l'économie ni une compréhension de modèles abstraits.

Leamer, E.E. et Levinsohn, J. «International Trade Theory: The Evidence», *NBER Working Paper* n° 4940, novembre 1994. Les auteurs jettent un regard critique sur les récents travaux empiriques réalisés dans le domaine de la théorie du commerce international et se demandent pourquoi les ouvrages empiriques réalisés dans le domaine du commerce international n'ont peut-être pas été aussi influents qu'ils auraient pu l'être. L'ouvrage suggère aussi plusieurs avenues que pourrait prendre la recherche empirique future en commerce international.

Korth, C.M., *International Countertrade*, New York, Quorum Books, 1987. Aborde la question du "troc" ou des échanges compensés, aspect intéressant du commerce international. Le livre offre, sur le commerce compensé, le traitement le plus complet qu'on puisse trouver jusqu'ici.

OCDE, *L'accès au marché après le cycle d'Uruguay*, OCDE, 1996. Porte principalement sur le nouveau programme commercial post Uruguay Round et sur un certain nombre d'obstacles

à l'accès au marché issus des politiques en matière de commerce, d'investissement, de concurrence et de technologie.

OCDE, *Documents*, «Nouvelles dimensions de l'accès au marché dans le cadre de la mondialisation de l'économie», Paris, OCDE, 1995. Documents de travail émanant d'une conférence en table ronde sur le sujet. Les documents portent sur les différentes sphères dans lesquelles s'exercent les politiques et plus précisément sur celles qui forment la triade — commerce, investissement et concurrence — et sur les liens entre elles.

OCDE, *Politiques commerciale et de la concurrence: une comparaison des objectifs et des méthodes*, Paris, OCDE, 1994. Étudie les causes des effets anti-concurrentiels des mesures commerciales et des effets de distorsion du commerce des mesures visant à favoriser la concurrence; étudie aussi les moyens d'éliminer ces effets.

Pomfret, R. *International Trade: An Introduction to Theory and Policy*, Oxford, Basil Blackwell, 1991. Cet ouvrage offre une excellente introduction à la théorie du commerce international et à la politique commerciale internationale. L'accent est mis sur l'application de la théorie et sur les questions de politique. L'ouvrage est utile aux lecteurs qui ont peu de connaissances en économie. Les derniers chapitres traitent de sujets étroitement liés aux questions commerciales comme les déficits de la balance des paiements, le chômage global et les fluctuations du taux de change et de leur incidence sur le commerce.

Rieger, H.C. «Game Theory and the Analysis of Protectionist Trends», *World Economy*, 9, p. 171-92, juin 1996. Porte sur le libre-échange, la protection et la théorie des jeux. Basé sur un exposé fait à une conférence. Comment des décisions protectionnistes sont souvent prises malgré le bon jugement de ceux qui les prennent.

Roberts, B., éd. *New Forces in the World Economy*, Washington D.C., Centre for Strategic and International Studies, 1996. Le volume examine les caractéristiques du nouvel ordre économique mondial. Il passe en revue l'évolution de la structure de l'économie mondiale dans des chapitres sur le commerce, l'investissement, les finances et la compétitivité. Puis il examine le débat entourant les politiques avec des chapitres sur les principales institutions internationales, les relations bilatérales prééminentes et le rôle du secteur privé.

Sauvé, P., Schwanen D., éd. *Investment Rules for the Global Economy: Enhancing Access to Markets*, C.D. Howe Institute Policy Study 28, septembre 1996. Cet ouvrage est un recueil d'essais sur les politiques en matière d'investissement. Il recommande fortement de faire des progrès dans les négociations à l'OMC et à l'OCDE sur les règles régissant l'investissement étranger direct. On y souligne que si elles ne sont pas éliminées progressivement, les mesures restreignant l'investissement pourraient finir par annuler les avantages des autres mesures de libéralisation des échanges commerciaux.

Scherer, F.M. *Competition Policies for an Integrated World Economy*, Washington D.C., Brookings Institute, 1994. Le sujet : les politiques de la concurrence et leur interaction avec les

stratégies nationales en matière de commerce et d'investissement analysées à partir d'études empiriques réalisées aux États-Unis, au Royaume-Uni, en Allemagne et au Japon. Le concept d'harmonisation par l'entremise des institutions multilatérales est aussi examiné.

Smith, M.J. et Steger D.P., éd. *Trade Policy in the 1990s*, Ottawa, Centre de droit et politique commerciale, 1994. Avec en toile de fond tout le scénario des années 90 sur le plan du commerce, une évaluation des orientations futures que pourrait prendre le système commercial international est présentée dans ce recueil. Les sujets incluent entre autres l'intégration des préoccupations environnementales dans les accords commerciaux, des recommandations visant à améliorer la coopération multilatérale dans les questions commerciales et le rapprochement souhaité des relations commerciales hémisphériques. L'ouvrage rappelle bon nombre des idées qui ont constitué les fondements intellectuels de l'ALENA, qui ont fait aboutir l'Uruguay Round et qui ont mené à la création de l'OMC.

Staiger, R.W. «International Rules and Institutions for Trade Policy», *NBER Working Paper* n° 4962, décembre 1994. L'auteur se penche sur l'intérêt qu'on pourrait trouver à établir des règles internationales pour la conduite de la politique commerciale et sur la façon dont ces règles devraient être conçues. Il passe en revue plusieurs des tendances observées dans la littérature et en fait la synthèse. Ses principaux objectifs sont de décrire la structure de base des accords commerciaux internationaux, d'explorer d'un point de vue théorique les conséquences normatives des accords commerciaux actuels et des accords commerciaux qui pourraient les remplacer et d'expliquer avec des arguments théoriques la structure des accords commerciaux.

Subramaniam, A. «The International Economics of Intellectual Property Right Protection: A Welfare Theoretic Trade Policy Analysis», *World Development*, p. 945-56, 19 août 1991. Analyse les dangers pour l'avantage comparatif que pourraient constituer le niveau et le type de protection imposée par les importateurs et les exportateurs de technologie.

Trebilcock, M.J. et Howse, Robert. *The Regulation of International Trade*, New York, Routledge, 1995. Document exhaustif de grande valeur sur les grandes questions dans le domaine du commerce international et de la politique commerciale internationale. L'ouvrage porte essentiellement sur les règles et les institutions qui régissent le commerce international. Le chapitre I est très utile pour les débutants en ce sens qu'il initie les lecteurs à la théorie du commerce international, à son évolution et aux institutions connexes. Le reste du volume porte sur le fonctionnement des accords commerciaux internationaux et des blocs commerciaux, sur les lois portant sur les recours commerciaux en Amérique du Nord et dans l'Union européenne, sur le règlement des différends et sur l'OMC et sur les nouveaux enjeux dans le domaine des règles et des règlements commerciaux.

Van Bergeijk, P. et Kabel, D.L. «Strategic trade theories and trade policies», *Journal of World Trade*, p. 175, décembre 1993. Lecture intéressante sur la naissance des politiques commerciales stratégiques, en particulier aux États-Unis, qui encouragent le recours aux restrictions au commerce pour accroître le bien-être du pays. L'ouvrage passe également en revue les derniers

développements dans le domaine de la théorie commerciale pour montrer qu'il vaut mieux libéraliser les échanges commerciaux qu'accroître le protectionnisme.

Williamson, J. et Milner, C. *The World Economy: A Textbook in International economics*, New York, NY University Press, 1991. Le livre traite de l'économie internationale dans tous ses détails. La section II est consacrée à la théorie commerciale et la section III, à la politique commerciale. Les deux chapitres sont utiles aux débutants.

SECTION II

RÉGIONS GÉOGRAPHIQUES

Asie-Pacifique y compris les pays en développement

AFTA in the Changing International Economy, Singapour, Institute of South East Asian Studies, 1996. Recueil d'articles produits par divers auteurs et spécialistes en la matière. Diverses questions et préoccupations concernant l'avenir de la ZLEA (zone de libre-échange de l'ANASE) sont débattues dans le cadre d'un environnement économique international en évolution rapide.

«New Current in Trade Policy Thinking», *International Affairs* (Londres) 72, avril 1996. Huit articles passant en revue les politiques des États-Unis, du Japon, de la France, de la Chine et de la Russie. Les sujets traités dans les essais couvrent les aspects culturels du libre-échange, les relations américano-japonaises, le libre-échange et la diffusion de l'information et la relation de la Russie par rapport à l'Organisation mondiale du commerce.

«Symposium: Managed Trade: An Overview», *Journal of Asian Economics*, 3, automne 1992. Trois articles sur la politique commerciale japonaise et la politique commerciale coréenne.

World Bank Economic Review, 1987. A Symposium Issue on the Multilateral Trade Negotiations and Developing Country Interests. Neuf articles sur le commerce dans des secteurs précis et sur des questions systémiques. Les articles sont rédigés par des autorités en la matière. L'introduction est faite par Jagdish Bhagwati et Anne Krueger. Même s'il a été publié en 1987, Ouvrage fort utile comme ouvrage réunissant à la même enseigne les points de vue d'experts en la matière sur les pays en développement et le commerce international.

Agosin, M.R. et Tussie D., eds. *Trade & Growth: New Dilemmas in Trade Policy*, New York, St. Martin's Press, 1993. Réexamine le problème classique de l'économie du développement, le rôle de la politique commerciale dans les stratégies du développement et les types de politiques commerciales les plus susceptibles de favoriser le développement. Le volume place le débat actuel entourant la politique commerciale dans le contexte de la mondialisation de plus en plus grande des marchés.

Bello W., «Trade Warfare and Regional Integration in the Pacific: USA, Japan and the Asian NICs», *Third World Quarterly*, 15 n° 3, p. 445-58, 1994. Examine les approches divergentes à l'égard des nouveaux pays en voie d'industrialisation de l'Asie de l'Est, en comparant la politique commerciale agressive des États-Unis et la politique d'investissement stratégique du

Japon. Aborde en particulier les pressions commerciales exercées par les États-Unis sur la Corée du Sud.

Bergsten, C.F. et Noland, M., éd. *Pacific Dynamism and the International Economic System*, Washington, Institute for International Economics, 1993. Le volume contient les comptes rendus des travaux de la 20^e Conférence sur le commerce et le développement dans la région du Pacifique. Des articles discutent des façons de lier le dynamisme économique de la région du Pacifique et la croissance mondiale, d'encourager la libéralisation multilatérale du commerce et de l'investissement et d'empêcher la création de blocs commerciaux discriminatoires, tandis que d'autres documents discutent des différentes façons possibles de renforcer la coopération économique et politique dans la région.

Bora, B. et Pangestu, M., éd. *Priority Issues in Trade & Investment Liberalization, Implications for the Asia Pacific Region*, Singapour, Pacific Economic Cooperation Council, 1996. Recueil de comptes rendus d'ateliers sur les grandes questions prioritaires en matière de politique commerciale concernant directement la région de l'Asie-Pacifique. Les comptes rendus évaluent l'Uruguay Round, la politique commerciale et la politique de concurrence, le commerce et l'environnement ainsi que l'investissement.

Bora, B. et Findlay, C., éd. *Regional Integration & the Asia Pacific*, New York, Oxford University Press, 1996. Le volume contribue au débat sur les avantages du libre-échange multilatéral et les coûts et les avantages du régionalisme. Les questions connexes se rapportant aux arrangements commerciaux régionaux et à la mondialisation sont analysées.

Buchanan, M.A., éd. *WTO & Asia Pacific*, Centre for Asia Pacific Initiatives, University of Victoria, 1996. Recueil d'essais issus d'un atelier sur le sujet. L'objet du recueil est la relation qui existe entre la problématique de l'Asie-Pacifique et les domaines actuellement ou éventuellement visés par les règles de l'OMC.

Cai, W., Smith, M.G. et Xianquan, X., éd. *China and the World Trade Organization: Requirements, Realities, and Resolution*, Ottawa, Centre de droit et politique commerciale, 1996. Ce livre contient 11 chapitres qui couvrent les aspects juridiques, économiques et politiques de l'adhésion de la Chine à l'OMC. On y analyse les possibilités et les défis présentés par la participation de la Chine à l'OMC et de l'incidence de cette participation sur les relations économiques et commerciales de la Chine.

Das, D.K. *International Trade Policy: A Developing-Country Perspective*, Londres, Macmillan, 1990. Cet ouvrage étudie les aspects locaux et internationaux de la politique commerciale.

Dean, J.M. et al. «Trade Policy Reform in Developing Countries Since 1985: A Review of the Evidence», BIRD, *World Bank Discussion Paper 267*, 1994. L'ouvrage examine l'ampleur et la nature de la libéralisation des échanges commerciaux dans 32 pays, et porte plus précisément sur les changements apportés aux tarifs, aux barrières non tarifaires, aux contrôles des changes et aux entraves aux exportations.

Dobson, W. et Flatters, F., éd. *Pacific Trade & Investment: Options for the 90s*, Kingston, Queen's University, 1994. Recueil d'exposés présentés à une conférence qui a eu lieu à Toronto en 1994. La stratégie en matière de commerce, l'investissement et la croissance, la division du travail et le rôle de la Chine sont abordées de différents points de vue.

English, H.E., éd. *Pacific Initiatives in Global Trade*, Halifax, N.-É., Institut de recherches politiques, 1990. Les articles contenus dans ce recueil couvrent de nombreux sujets liés au commerce et qui touchent les pays du Pacifique.

Gruben, W.C. *Trade Policy & Intellectual Property Protection: the North South Dispute*, Dallas, Federal Reserve, quatrième trimestre, p. 19-29, 1992. L'ouvrage discute du renforcement des lois sur la propriété intellectuelle dans le cadre de la tendance des pays en développement d'Amérique latine à passer du protectionnisme à la libéralisation des échanges commerciaux.

Haggard, S. *Developing Nations and the Politics of Global Integration*, Washington, Brookings Institute, 1995. Examine la réaction des pays en développement à l'intégration mondiale grandissante. Analyse les facteurs exogènes et endogènes qui influent sur les politiques des pays en développement.

Harris, R., éd. *La région de l'Asie-Pacifique et l'économie mondiale: perspectives canadiennes*, University of Calgary Press, 1996. Il s'agit de 14 documents de recherche qui examinent de façon exhaustive et d'un point canadien les possibilités et les défis qui se présentent en Asie-Pacifique. Toutes sortes de questions de croissance économique, y compris des questions liées au commerce et à l'investissement, sont étudiées.

Hartland-Thunberg, P. *China, Hong Kong, Taiwan and the World Trading System*, New York, St. Martin's Press, 1990. Le livre aide à comprendre les répercussions de la politique de la porte ouverte adoptée par la Chine sur le système commercial de Hong Kong, de Taïwan et du monde en général. Le livre présente ainsi le contexte essentiel à la compréhension des choix en matière de programme politique et économique auxquels doit faire face le monde occidental.

Hindley, B. et Lal D., éd. *Trade Policy Review 1994*, Suffolk, St. Edmundsbury Press Ltd., 1994. Évalue l'Uruguay Round et la politique commerciale de l'Inde, de la Chine et de l'Union européenne.

Krueger, A.O. *Trade Policies and Developing Nations*, Washington, D.C., Brookings Institute, 1995. Retraces les raisons qui expliquent le renversement de situation dans les pays en développement par rapport à leurs politiques antérieures de protectionnisme et d'isolationnisme et montre l'importance de s'ouvrir au commerce international pour ces pays. Le livre produit une analyse complète de l'interaction entre les pays en développement et l'économie mondiale depuis les années 40 jusqu'au début des années 90, décrit les leçons tirées et examine la situation qui régnait au milieu des années 90. Krueger prétend qu'étant donné la croissance économique rapide, les pays en développement devraient adopter des stratégies et des politiques qui devraient en faire des partenaires prospères et à parts entières du système commercial mondial.

Krueger, A.O. *Perspectives on Trade & Development*, Chicago, University of Chicago Press, 1990. Recueil de 16 essais sur l'économie du développement et du commerce international. Les essais abordent les points suivants : relation entre stratégies commerciales et développement, liens entre les dotations en facteurs, politiques et stratégies commerciales des pays en développement par rapport à leur croissance, rôle de la politique économique dans le développement et environnement économique international et son influence sur le cours des événements.

Krueger, A.O. et Ito T., éd. *Trade & Protectionism*, Chicago, University of Chicago Press, 1993. Diverses questions de commerce et de relations commerciales entre les pays est-asiatiques, les États-Unis et d'autres pays asiatiques sont abordées dans les articles de ce volume.

Krugman, P., éd. *Trade with Japan: Has the Door Opened Wider?* Chicago, University of Chicago Press, 1991. Analyse les questions relatives au commerce avec le Japon. Explore la structure commerciale, la structure des marchés et les échanges commerciaux, les marchés financiers et la politique industrielle et commerciale du Japon.

Lardy, N.R. *Foreign Trade and Economic Reform in China 1978-1990*, Cambridge, MA, Cambridge University Press, 1992. Explore la relation observée entre les réformes du commerce extérieure en Chine et les réformes économiques intérieures sous-jacentes à la politique d'ouverture de la Chine dans les années 80 et 90. Les facteurs à l'origine de la croissance des exportations chinoises et les autres réformes nécessaires pour soutenir l'intégration de la Chine dans l'économie mondiale sont également abordés.

Maule, A., «Some Implications of AFTA for Thailand: A Revealed Comparative Advantage Approach», *ASEAN Economic Bulletin*, p. 14-38, 13 juillet 1996. Évaluation quantitative de l'incidence de la zone de libre-échange de l'ANASE (ZLEA).

Nau, H.R., éd. *Domestic Trade Politics and the Uruguay Round*, New York, Columbia University Press, 1989. Ce livre intéressant et instructif étudie les vues de l'État et de groupes d'intérêt spéciaux en matière de politique commerciale dans les principaux pays développés et les principaux pays en développement (Allemagne, Japon, États-Unis, Brésil, Chine, Corée, Inde et Mexique) par rapport à l'Uruguay Round des négociations commerciales. L'auteur constate que dans certains pays les forces qui favorisent les exportations et la libéralisation des échanges commerciaux s'intensifient, tandis que dans d'autres elles bloquent la libéralisation. Il recommande aux gouvernements de prendre les devants pour faire obstacle à l'opposition des groupes d'intérêts spéciaux aux accords qui ouvrent les marchés.

Noland, M. *Pacific Basin Developing Countries: Prospects for the Future*, Washington, D.C., Institute for International Economics, 1990. Cette étude examine les politiques économiques adoptées par les pays du Sud-Est asiatique du bassin du Pacifique et analyse les changements que ces pays projettent d'apporter au plan de la spécialisation des échanges commerciaux au cours de la prochaine décennie. Des recommandations de principe sont présentées en vue d'accroître

encore plus le taux de croissance dans la région et d'y favoriser des relations commerciales harmonieuses avec le reste du monde.

OCDE, «Les bénéfices du libre-échange: l'Asie de l'Est et l'Amérique latine», Documents de l'OCDE, *Problèmes de politique commerciale*, 3, 1994. Analyse l'expérience vécue dans onze pays. Porte sur le rôle de la libéralisation des échanges commerciaux dans l'amélioration de la performance économique et sur l'incidence des politiques commerciales des pays de l'OCDE. Les pays étudiés sont l'Argentine, la Bolivie, le Brésil, le Chili, Hong Kong, la Corée, la Malaisie, le Mexique, Singapour, Taïwan et la Thaïlande.

Pomfret, R., éd. *Australia's Trade Policies*, Melbourne, Oxford University Press, 1995. Cet ouvrage analyse l'évolution et le contenu des politiques commerciales australiennes. Il examine en outre le coût de la protection et l'économie politique de la réforme des politiques. Entre autres sujets abordés, notons les échanges commerciaux dans le secteur primaire, le secteur manufacturier et le secteur des services. Les flux de capitaux et les multinationales ainsi que la relation entre la libéralisation des échanges commerciaux et la politique macro-économique sont aussi analysés. D'autres chapitres portent sur le régionalisme, l'internationalisme et l'évolution du rôle de l'Australie dans la diplomatie multilatérale.

Retrace, D. «Taking Trade Policy Seriously: Export Subsidization as a Case Study in Policy Effectiveness», *National Bureau Economic Research Working Paper* n° 4567, 1994. Examine les capacités de l'État et comment elles sont exercées en Bolivie, au Brésil, en Inde, au Kenya, en Turquie et en Corée du Sud.

Runge, C.F., *The Developing Countries & the Uruguay Round*, St. Paul, Univ. of Minnesota, 1991. Études sur les politiques agro-commerciales depuis les années 80 et l'érosion des systèmes commerciaux multilatéraux dans les années 80. L'ouvrage témoigne des bienfaits des réformes commerciales. Les perspectives pour les années 90 sont discutées.

Shirk, S.L. *How China Opened its Door: the Political Success of the PRC's Foreign Trade and Investment reforms*, Washington, Brookings Institute, 1994. Analyse des institutions, des mécanismes et des fondements politiques en jeu dans l'ouverture économique de la Chine. L'auteur discute de l'ampleur et des limites des changements apportés jusqu'ici et des défis que la mondialisation continuera de poser à la Chine.

Thomas, V., Nash, J. et Associates. *Best Practices in Trade Policy Reform*, R.-U., World Bank Publication, Oxford University Press, 1991. Cet ouvrage s'appuie sur une série unique de données sur l'expérience des pays en développement dans les années 80 pour évaluer l'ampleur de la libéralisation des échanges commerciaux et les gains économiques tirés de la libéralisation. Il tente d'expliquer pourquoi les résultats obtenus varient d'un pays à un autre.

Whalley, J., éd. *Developing Countries and the Global Trading System*, Ann Arbor, University of Michigan Press, 1989. Ouvrage en deux volumes qui explique comment les pays en développement devraient participer aux négociations globales sur le commerce international.

Certains secteurs plus problématiques, comme les textiles, l'agriculture et les services, sont abordés. Un profil des objectifs commerciaux de onze pays en développement est présenté. Une des publications les plus complètes à l'intention de ceux qui s'intéressent aux problèmes commerciaux dans les pays en développement.

Amérique du Nord et Europe

«Policy Forum: Transatlantic Free Trade», *Washington Quarterly*, 19, p. 105-33, printemps 1996. Cinq articles qui analysent les ramifications économiques et politiques d'un projet de zone de libre-échange transatlantique (ZLEATA) fusionnant les zones commerciales régionales de l'UE et de l'ALENA.

«Symposium: U.S. Trade Policy in Transition: Globalization in a New Age», *Law and Policy: International Business*, 25, été 1994. Cinq articles qui examinent plus précisément le conflit entre commerce et environnement, les relations commerciales nippo-américaines, le GATT et d'autres questions.

Borrus, A. «Change of Heart: the U.S. is Having Doubts about the World Trade Pact it Championed», *Business Week*, p. 48-49, 20 mai 1996. Examine l'incidence des décisions défavorables aux États-Unis de l'Organisation mondiale du commerce ainsi que l'engagement des États-Unis face à l'OMC et l'avenir du libre-échange.

Bence, J.-F. et Potter E.H. «Dealing with a Single Market: European Integration and Canada's Market Access Challenge», *Occasional Papers in International Trade, Law and Policy*, Centre de droit et politique commerciale de l'Université Carleton, n° 40, 1996. Relate de quelle façon les politiques commerciales ont évolué dans l'Union européenne et leur effet sur les échanges commerciaux du Canada avec l'Europe au fil des ans et principalement en 1992-1993. Contient des renseignements sur la participation du Canada aux négociations concernant le GATT et examine les possibilités en ce qui a trait à la création d'une zone de libre-échange joignant l'Europe et l'Amérique du Nord par expansion de l'ALENA.

Bhagwati, J.N., «United States Trade Policy at the Crossroads», *World Economy*, 12, p. 439-79, 1989. Ouvrage réalisé à partir d'un exposé fait à une conférence. Contient des arguments justifiant les réductions unilatérales des barrières commerciales et les méthodes utilisées pour obtenir des concessions unilatérales.

Boddez, T.M. et Trebilcock M.J. *Unfinished Business: Reforming Trade Remedy Laws in North America*, Toronto, C.D. Howe Institute, 1993. Examine la façon dont les États-Unis utilisent actuellement les lois portant sur les recours commerciaux, évalue la performance des groupes spéciaux bilatéraux mis sur pied aux termes de l'ALE et propose des options de réforme pour l'avenir.

Buckley, P.J., Pass, C.L. et Prescott K., éd. *Canada-UK Bilateral Trade and Investment Relations*, Londres, Macmillan Press Ltd., 1995. Examine les possibilités qui se présentent aux

entreprises canadiennes et aux entreprises du Royaume-Uni dans l'économie mondiale dans un cadre bilatéral (Canada-R.-U.) et un cadre régional (Union européenne et ALENA). La partie I examine les flux du commerce et de l'investissement bilatéraux Canada-R.-U. et les politiques à cet égard dans les deux pays, tandis que la partie II présente une analyse empirique.

Castel, J.G., de Mestral, A.L.C. et Graham W.C. *Canadian Law and Practice of International Trade: with Particular Emphasis on Export and Import of Goods and Services*, Toronto, Emond Montgomery, 1991. Introduction générale aux aspects juridiques privés et publics les plus importants du commerce international. L'ouvrage porte sur les lois et les pratiques canadiennes dans le domaine du commerce international et plus précisément dans le domaine des opérations d'exportation et d'importation de biens et services.

Cutler, A.C. et Zacher M.W., éd. *Canadian Foreign Policy and International Regimes*, Vancouver, UBC Press, 1992. Présente une analyse des politiques économiques canadiennes actuelles et passées, y compris dans le domaine du commerce international. (Part I : Regulation of International Trade, chapitres 1 à 4, dont notamment le chapitre 2, qui aborde précisément la réglementation des opérations financières internationales en général et des opérations financières internationales dans le domaine de l'investissement en particulier. Les articles montrent que les États-Unis continuent d'influer sur les politiques économiques canadiennes.

Destler, I.M., *American Trade Politics*, Washington, D.C., Institute of International Economics, 1995. Édition mise à jour de l'ouvrage probablement le plus lu sur la façon dont les politiques commerciales sont élaborées aux États-Unis. Outre une analyse des débats entourant l'ALENA et l'Uruguay Round, on y soutient que d'autres réformes du système d'élaboration des politiques sont nécessaires pour composer avec la mondialisation qui se poursuit.

Dhar, B. «The Decline of Free Trade and U.S. Trade Policy Today», *Journal of World-Trade*, 26, p. 133-54, 1992. Discute de la disparité entre la plaidoirie en faveur du libre-échange aux États-Unis et les politiques qui favorisent la protection des industries locales.

Hampson, F.O. et Maule C.J., éd. *Canada Among Nations: 1990-91, After the Cold War*, Ottawa, Carleton University Press, 1991. Le chapitre 1 présente une analyse exhaustive de la politique commerciale internationale canadienne d'après-guerre. Le reste du livre aborde diverses questions, notamment la politique commerciale des années 90, les relations Canada-Europe et les relations Canada-Japon.

Hart, M. «Damned If You Do and Damned if You Don't: The Trials and Tribulations of Canada-US Agricultural Trade», *Occasional Papers in International Trade, Law and Policy*, Centre de droit et politique commerciale de l'Université Carleton, n° 38, 1996. Examine les approches en matière de politique agricole divergentes adoptées par le Canada et les États-Unis et la difficile évolution des relations commerciales entre les deux pays. Présente des discussions sur les positions législatives prises à l'égard de l'exportation et de l'importation des produits agricoles et sur les politiques commerciales des États-Unis et du Canada.

Hart, M. *Le développement économique du Canada et le système de commerce international*, Ottawa, Commission royale sur l'union économique et les perspectives de développement du Canada, 1986. Ouvrage portant plus précisément sur le commerce des biens et services et qui analyse les composantes de base du cadre juridique des relations économiques internationales et évalue les conséquences probables pour le développement économique futur du Canada. On y examine les répercussions régionales de certaines politiques qui pourraient être adoptées et de certains projets de réforme concrets.

Hart, M. *What's Next: Canada, the Global Economy and the New Trade Policy*, Ottawa, Centre de droit et politique commerciale, 1994. Discute des défis que la politique commerciale risque de poser au Canada dans les années 90. Formule des recommandations sur l'évolution future des intérêts canadiens dans une économie mondiale et sur les futures règles à suivre dans les décisions en matière de commerce et d'investissement.

Gantz, D.A. et Lara, K. «The North American Free Trade Agreement and Current U.S. Trade Policy in Latin America», *Bulletin de documentation fiscale internationale* 45, p. 368-72, juillet/août 1991. Discute des initiatives et des ententes actuelles et proposées.

Kaplan, E.S. *American Trade Policy, 1923-1995*, Greenwood Press, 1996. Cet ouvrage relate l'histoire de la politique commerciale américaine, décrit les arguments favorables et les arguments défavorables au protectionnisme et fait ressortir la tendance à l'unilatéralisme et au protectionnisme observée depuis les années 80.

Krueger, A.O. *American Trade Policy: A Tragedy in the Making*, American Enterprise Institute, 1995. Examine comment on est arrivé à compter à l'époque du GATT sur un système commercial multilatéral ouvert pour compter maintenant sur des arrangements bilatéraux ou des accords régionaux, et tout particulièrement sur l'ALENA.

Krueger A.O., éd., *The Political Economy of American Trade Policy*, Univ. Chicago Press, 1996. Prétend que les mesures commerciales protectionnistes protègent souvent seulement les industries où les lobbies sont puissants. Des études de cas de sept industries et une analyse des effets des lois anti-dumping sont présentés. Les questions liées aux industries de l'automobile, de l'acier, des semi-conducteurs, du bois d'oeuvre, du blé, des textiles et du vêtement sont abordées.

McGee, R.W. *A Trade Policy for Free Societies: the Case Against Protectionism*, Quorum Books, 1994. Analyse le point de vue selon lequel les déficits commerciaux n'ont rien à voir avec la question. Préconise l'abrogation des lois anti-dumping. Examine les coûts monétaires et non monétaires du protectionnisme et les politiques et options commerciales américaines et européennes.

OCDE, *Études économiques: États-Unis*, OCDE, 1993. Les sujets abordés incluent entre autres les politiques macro-économiques, la productivité et la compétitivité de même que la politique commerciale.

Ready, K.J. et Sandver M.H. «Policy Issues in Moving from NAFTA to the FTAA», *North American Outlook*, 5/6, p. 24-25, hiver 1995/1996. Examine les façons de procéder pour élargir l'Accord de libre-échange nord-américain de manière à couvrir tout l'hémisphère occidental sous l'accord commercial régional actuellement proposé, qu'on a convenu d'appeler la Zone de libre-échange des Amériques, et les questions que cet élargissement soulève. Présente une revue des accords commerciaux et des politiques commerciales actuellement en vigueur en Amérique latine, dans les Caraïbes et en Amérique du Nord.

Reynolds, C.W., Waverman, L. et Bueno, G., éd. *The Dynamics of North American Trade and Investment: Canada, Mexico and the United States*, Stanford, California, Stanford University Press, 1991. Recueil de quatorze essais sur des questions liées au régionalisme et au trilatéralisme. Ce volume établit le programme des recherches et des analyses de politique à faire dans ces domaines. Il couvre très bien toutes ces questions.

Research and Policy Committee du Committee for Economic Development, *Breaking New Ground in U.S. trade Policy: A Statement*, Boulder, Colorado, Westview Press, 1991. Un groupe de dirigeants d'entreprise parmi les plus importants aux États-Unis présente des analyses et des recommandations sur toutes sortes de questions de politique commerciale portant sur toutes sortes de sujets et notamment sur trois en particulier : commerce déloyal, multilatéralisme et investissement étranger. C'est un ouvrage recommandé aussi bien pour les experts que pour les non-spécialistes.

Rugman, A. et Verbeke, A. *Global Corporate Strategy and Trade Policy*, New York, Routledge, 1990. Porte sur les relations commerciales entre le Canada et les États-Unis. Analyse les effets de la domination des multinationales japonaises et les conséquences de l'intégration européenne.

Stokes, B., éd. *Open for Business: Creating a Trans-Atlantic Market Place*, New York, Council on Foreign Relations, 1996. Contient huit articles rédigés par des économistes et des experts en commerce de premier plan qui tracent la voie que devrait emprunter la coopération économique transatlantique future. Les critiques considèrent la publication comme un guide pour les relations économiques transatlantiques au 21^e siècle.

Stone, F.W. *Le Canada, le GATT et le système commercial international*, Halifax, Institut de recherches politiques, 1988. Cet ouvrage examine, d'un point de vue canadien, les origines, la structure et le fonctionnement du GATT, d'autres accords internationaux et d'autres institutions du système commercial multilatéral. On y examine aussi certains des principaux événements présentant un intérêt spécial pour le Canada qui se sont produits dans le système.

Winters, L. Alan, éd. *Trade Flows and Trade Policy After 1992*, New York, Cambridge University Press, 1992. Cet ouvrage évalue l'effet que l'achèvement du programme visant à faire de la CE un marché unique a sur le commerce entre les pays membres de l'UE et sur leurs échanges commerciaux avec le reste du monde.

Europe de l'Est, Europe centrale et ex-Union soviétique

Bosworth, B.P. et Ofer, G. *Reforming Planned Economies in an Integrating World Economy*, Washington, Brookings Institute 1994. Les auteurs font une évaluation objective des progrès réalisés par les anciennes économies à planification centrale sur le plan des réformes économiques, y compris au niveau de la libéralisation des échanges commerciaux. Les pays visés sont la Chine, les États de l'ex-Union soviétique et les pays d'Europe de l'Est.

Fonds monétaire international, «Trade Policy Reform in the Countries of the Former Soviet Union», *IMF Economic Reviews* 2, 1994. Condensé des mesures commerciales locales et internationales prises dans l'ex-Union soviétique entre 1990 et 1993. Une comparaison avec l'Europe de l'Est est faite.

Lang, F.P. «Strategic Trade Policy for Eastern Europe», *Intereconomics*, 27, p. 182-89, juillet/août 1992. Recommande à ces pays d'utiliser leur capital humain en entrant sur le marché comme fournisseurs de produits industriels standardisés bon marché.

OCDE, Centre pour la coopération avec les économies en transition, *Politique commerciale et processus de transition*, OCDE, 1996. Couvre l'évolution des régimes commerciaux par rapport aux règles commerciales internationales, l'incidence de l'Uruguay Round sur les économies en transition, les barrières commerciales influant sur les exportations et les initiatives de coopération économique régionale dans les pays d'Europe de l'Est et de l'ex-Union soviétique.

OCDE, *Obstacles aux échanges avec les économies en transition*, Paris, OCDE, 1994. Cette étude examine le problème des barrières commerciales relativement aux pays d'Europe de l'Est et aux États de l'ex-Union soviétique. Elle considère les barrières qu'opposent l'OCDE à ces pays et les barrières internes entre eux.

OCDE, *Intégrer les économies de marché naissantes dans le système commercial international*, OCDE, 1994. Examine les questions commerciales du point de vue des pays d'Europe de l'Est et des États de l'ex-Union soviétique. L'ouvrage porte sur les aspects de la politique commerciale les plus importants pour la transition que connaissent ces pays et sur les grandes questions concernant l'intégration des économies en transformation dans le système commercial international.

SECTION III

INTÉGRATION RÉGIONALE/BLOCS COMMERCIAUX RÉGIONAUX ET NÉGOCIATIONS MULTILATÉRALES D'ACCORDS DE LIBRE-ÉCHANGE

Nota : Il existe de nombreuses publications sur les blocs commerciaux régionaux, les accords de libre-échange, le système commercial international fondé sur des règles multilatérales et les négociations multilatérales. En voici quelques-unes.

Publications à caractère général

Arndt, S. et Milner C., éd. *World Economy: Global Trade Policy 1995*, Cambridge, MA, Blackwell Publishers, 1995. Ouvrage contenant des articles analytiques rédigés par onze experts de premier plan. Les articles couvrent toutes sortes de sujets dont les suivants : aspects institutionnels (OMC) et régionaux (APEC) de la question, politiques commerciales de certains pays (États-Unis, Inde, Australie, Afrique du Sud et Mexique), évaluation de l'Uruguay Round et fièvre libre-échangiste dans les pays en développement. Le volume résume de façon concise et facilement accessible les développements survenus dans tous les secteurs mentionnés plus haut.

Bhagwati, J. *Regionalism and Multilateralism: An Overview*, New York, Columbia University, Department of Economics, 1992. Cet ouvrage pose deux grandes questions : les accords commerciaux préférentiels faussent-ils ou déplacent-ils les échanges commerciaux? Quel est le profil temporel dynamique de ces arrangements? Il examine aussi l'Article XXIV du GATT et « la première et la deuxième période de régionalisme » qui ont précédé les dernières tendances observées dans les années 90.

Bhagwati, J. «The Threats to the World Trading System», *World Economy*, vol. 15, p. 443-456, juillet 1992. Discute des possibilités en ce qui a trait à la création d'un système commercial multilatéral axé sur le GATT, les dangers qui le guettent et les espoirs qu'il donne.

Bhagwati, J. et Panagariya A., éd. *The Economics of Preferential Trade Agreements*, Washington, D.C., AEI Press, 1996. Critique des accords commerciaux préférentiels régionaux et bilatéraux (comme l'ALENA ou l'Union européenne) et de la prolifération des « prétendues » zones de libre-échange. L'analyse et les arguments présentés dans les essais de ce volume soutiennent que malgré que tout le monde pense que ces zones de libre-échange correspondent à du vrai libre-échange, elles correspondent en fait à des arrangements commerciaux préférentiels. Non seulement ces arrangements préférentiels offrent-ils les facilités du

libre-échange à leurs membres, mais ils protègent aussi ces derniers contre les non-membres. Le volume aborde la question de savoir qui des ALE ou des mécanismes de libéralisation des échanges commerciaux non-préférentiels multilatéraux facilitent le plus les échanges commerciaux.

Bhagwati, J. *The World Trading System at Risk*, Princeton, N.J., Princeton University Press, 1990. Présente un survol fascinant des dangers et des espoirs que représente le système commercial mondial. L'analyse intègre la théorie économique, l'historique de l'évolution de la politique commerciale et les éléments institutionnels.

Callingaert, M. *The 1992 Challenge from Europe: Development of the European Community's Internal Market*, Washington, National Planning Association, 1991. Discute des changements (jusqu'à la fin des années 80) issus de la création d'un marché intégré unique en Europe et des conséquences pour les États-Unis.

Croome, J. *Reshaping the World Trading System: A History of the Uruguay Round*, OMC, 1995. L'histoire de l'Uruguay Round est relatée d'une façon franche et non technique. Ouvrage intéressant et instructif.

De la Torre, A. et Kelly M.R. *Regional Trade Arrangements*, Washington, D.C, FMI, 1992. Contient des analyses détaillées sur diverses questions liées à l'intégration régionale et des descriptions d'accords régionaux. Bon ouvrage de référence sur le sujet.

Feketekuty, G. «The New Trade Agenda», *Occasional Paper*, Group of Thirty, Washington, D.C., 40, 1992. Explique en termes clairs et brefs les nouveaux enjeux et les nouveaux défis dans le domaine du commerce international.

Fratzscher, O. *Regionalism and Multilateralism: How Are They compatible?: A Symmetrical Two-sector Trading Bloc Model*, Washington, D.C., Brookings Institute, 1994. L'auteur utilise un modèle économétrique pour étudier le commerce et ses effets sur le bien-être. Ses principaux résultats sont que le régionalisme et le multilatéralisme peuvent être compatibles et peuvent améliorer le bien-être.

Gamble, A. et Payne, A. *Regionalism and World Order*, New York, St. Martin's Press, 1996. Contient des articles sur les initiatives régionales en Amérique latine et en Asie et un article par les auteurs sur le « nouveau régionalisme ».

Harris, R.G. et Robertson, P.E. «Free Trade in the Americas: Estimates on the Economic Impact of a Western Hemisphere Free Trade Area». Document produit pour la *Banque interaméricaine de développement*, 1993. Évalue l'incidence qu'aurait sur les économies d'Amérique du Nord et d'Amérique du Sud la formation d'une vaste zone de libre-échange couvrant tout l'hémisphère occidental. Des modèles sont utilisés pour tirer des conclusions.

Hart, M., «Multilateral Trade Negotiations». Dans Hampson, F.O et Hart, M. *Multilateral Negotiations: Lessons from Arms Control, Trade & the Environment*, Baltimore, John Hopkins University Press, pp. 125-202, 1995. Présente le point de vue d'initiés sur l'Uruguay Round.

Haus, L.A. *Globalizing the GATT: The Soviet Union's Successor States, Eastern Europe & the International Trading System*, Washington, Brookings Institute, 1992. L'auteur relate l'origine historique et l'évolution des relations de l'Union soviétique et des pays d'Europe de l'Est avec le GATT depuis les années 40 jusqu'à nos jours et conclut que les questions commerciales et économiques comptaient moins autrefois dans ces relations. Haus recommande d'autres politiques pour intégrer ces pays dans le système commercial mondial et explique les points qui pourraient causer des conflits avec l'Ouest.

Hudec, R. *Developing Countries in the GATT Legal System*, Londres, Trade Policy Research Centre, 1988. Relate l'évolution de la politique juridique adoptée au sein du GATT à l'endroit des pays en développement. Soutient que la politique juridique du GATT n'a pas servi les intérêts du monde en développement et propose des solutions de rechange.

Hufbauer, G.C. et Schott, J.J. *Western Hemisphere Economic Integration*, Washington, D.C., Institute for International Economics, 1994. Examine les possibilités en ce qui a trait au libre-échange dans l'hémisphère occidental. Les auteurs ont mis au point des « indicateurs de préparation » pour évaluer la capacité des pays à prendre et assumer des obligations réciproques de libre-échange.

International Economic Issues, Halifax, Nouvelle-Écosse, Institut de recherches politiques, juin 1990. Contient des articles intéressants sur l'avenir du système commercial mondial et sur les développements économiques dans la région du Pacifique et dans l'Union européenne.

Fonds monétaire international, «International Trade Policies: the Uruguay Round and Beyond», *The World Economic and Financial surveys*, vol. 1 et 2, 1994. Ces deux documents s'adressent aussi bien aux spécialistes qu'aux non spécialistes. Ils couvrent tous les aspects de la politique commerciale, y compris les développements survenus avant et après l'Uruguay Round, et présentent une analyse des recours commerciaux, de la politique de la concurrence et des accords commerciaux régionaux.

Jackson, J.H. *The World Trading System: Law and Policy of International Economic Relations*, Cambridge Mass, MIT Press, 1989. Introduction claire aux complexités du système du commerce mondial, dont le GATT, qui en évalue l'avenir. Les principales règles sont décrites et les mécanismes de règlement des différends et d'application des règles sont abordés. Les barrières tarifaires et non tarifaires, les politiques de la nation la plus favorisée, les mesures de sauvegarde, les mesures d'ajustement, le commerce déloyal, les règles sur le dumping et les subventions sont analysés, comme aussi la place des pays en développement dans le système commercial mondial.

Kahler, M. *Regional Futures and Trans-Atlantic Economic Relations*, New York, Council on Foreign Relations, 1995. Examine l'incidence de la prolifération et du renforcement des arrangements régionaux en Europe, en Amérique du Nord et dans la région Asie-Pacifique sur les relations économiques futures entre les États-Unis et l'Union européenne.

Kahler, M. *International Institutions and the Political Economy of Integration*, Washington, Brookings Institute, 1994. Présente une analyse exhaustive de l'incidence de l'intégration économique sur le développement des institutions internationales.

Lawrence, R.Z. *Regionalism, Multi-lateralism and Deeper Integration*, Washington, D.C., Brookings Institute, 1995. Les arrangements régionaux forment-ils des blocs qui aident à améliorer et à intégrer encore plus l'économie mondiale ou au contraire des blocs qui nuisent à ce projet? L'auteur aborde et explique les deux côtés du débat. Les arrangements régionaux en train de voir le jour en Europe, en Amérique et en Asie-Pacifique sont analysés et leurs risques et leurs avantages sont discutés. La conclusion est que quels que soient les risques et les avantages, le régionalisme continuera et qu'il faudra en faire le meilleur usage possible. Le facilitateur devrait être l'OMC.

Marlin-Bennett, R. *Food Fights: International Regimes and the Politics of Agricultural Trade Disputes*, Langhorne, Pennsylvanie, Gordon & Breach Science Publishers, 1993. Réflexion sur les institutions internationales. La théorie des régimes est reconceptualisée et grâce à une étude empirique, l'auteur montre comment les pratiques commerciales internationales sont refaçonnées par les divers prétendants aux postes de commande dans l'ordre économique mondial.

Mistry, P.S. *Regional Integration Arrangements in Economic Development: Panacea or Pitfall*, Fondad, la Haye, 1996. Examine les questions émanant des résultats des arrangements d'intégration et de coopération économique régionaux dans les régions en développement et les régions développées. Analyse en détail certaines des questions soulevées et propose des politiques à leur égard.

Nishijima, S. et Smith, P.H., eds. *Cooperation or Rivalry?* Colorado, Westview Press, 1996. Porte sur les concepts d'intégration régionale. Analyse les conséquences extra-régionales de l'ALENA et l'éventuel Accord de libre-échange des Amériques. Présente une analyse intéressante des motifs et des intérêts divergents des principaux acteurs en Amérique du Nord et du Sud et en Asie.

OCDE, Documents issus d'ateliers regroupés dans *The New World Trading System: Readings*, OCDE, Paris, 1994. Les personnes qui ont collaboré au volume sont des experts de premier plan dans divers aspects du système commercial international.

OCDE, *Regionalism and its Place in the Multilateral Trading System*, OCDE, Paris, 1996. Recueil de documents issus d'ateliers sur le sujet. Le tout formé par cet ensemble de documents fait bien comprendre les diverses initiatives d'intégration régionale prises dans le monde (APEC, Europe et Amériques) et les approches régionales à l'égard de l'établissement des règles. Il

propose des moyens de promouvoir une synergie entre régionalisme et multilatéralisme. Il avance toute une nouvelle série de questions qui pourraient éclairer encore plus le débat et souligne la nécessité de rafraîchir l'approche utilisée pour contrôler l'évolution et les effets du régionalisme.

OCDE, *Intégration régionale et système commercial multilatéral: synergie et divergence*, OCDE, 1995. Porte sur les conséquences pour les personnes qui élaborent les politiques commerciales et pour les négociateurs de la prolifération des arrangements régionaux, y compris l'Union européenne et l'ALENA.

Organisation mondiale du commerce, *Le régionalisme et le système commercial mondial*, Genève, OMC, 1995. Porte sur l'évolution des initiatives commerciales régionales dans le contexte des règles de l'OMC et des obligations au sein de l'OMC. Les unions douanières et les accords de libre-échange conclus dans certaines régions et l'incidence de la régionalisation sur l'investissement sont aussi abordés.

Preeg, E.H. *Trade Policy Ahead: Three Tracks and One Question*, Washington, D.C., Center for Strategic and International Studies, 1995. Examine l'évolution de la structure de l'investissement et du commerce mondial et lie cette évolution à l'état actuel du système commercial à trois voies (engagements multilatéraux, accords de libre-échange régionaux et arrangements bilatéraux sélectifs) par rapport à l'OMC. L'analyse aboutit à une proposition recommandant une politique commerciale fondée sur le concept d'une stratégie à « trois voies convergentes ».

Retrace, D. *What Does the Political Economy Literature on Trade Policy (not) Tell Us that We Ought to Know?* National Bureau of Economic Research, Washington, D.C., 1994. Porte sur la contribution de l'analyse dans la perspective de l'économie politique à la compréhension des déterminants politiques de la politique commerciale. Selon l'auteur, le commerce international n'est pas libre et les politiques commerciales défavorisent le commerce. L'ouvrage examine les déterminants de l'écart entre les niveaux de protection d'une industrie à une autre et d'un pays à un autre.

Saborio, S. et al. *The Premise & the Promise: Free Trade in the Americas*, Overseas Development Council, Washington, D.C., 1992. Des analystes des États-Unis, d'Amérique latine et du Canada explorent la dynamique du processus actuellement en cours dans l'hémisphère occidental. En particulier, quels devraient être les composantes et les traits saillants des zones de libre-échange, comment l'intégration régionale devrait-elle se faire et comment les regroupements régionaux devraient-ils être liés au système commercial international?

Schott, J.J. *The Uruguay Round: An Assessment*, Institute for International Economics, Washington, 1994. Il s'agit non seulement d'une excellente description, mais aussi d'une évaluation réfléchie et bien écrite, des principaux éléments des accords de l'Uruguay Round.

Sopiee, N. et Lum, J.B., éd. *Towards the Closing of the Uruguay Round & Beyond*, ISIS Malaysia, Kuala Lumpur, 1990. Ouvrage utile et instructif. Recueil de documents issus du Trade Policy Forum de la Pacific Economic Cooperation Conference qui a eu lieu à Kuala Lumpur en 1990. Les documents qu'il contient couvrent plusieurs domaines, dont les accords touchant les textiles, la propriété intellectuelle et les TRIM, les mesures de sauvegarde, le commerce des services et le commerce des produits agricoles, le système commercial mondial.

Summer, D.K. *Agricultural Trade Policy: Letting Markets Work*, American Enterprise Inst., 1995. Examine le contenu et les répercussions de l'ALENA, du GATT et d'autres accords commerciaux ainsi que les conséquences du fait qu'on n'ait pas réussi à réformer les politiques agro-commerciales.

Swanson, P.E. et Kapoor, A. «Trading Blocs: Bane or Blessing?» *Multinational Business Review*, p. 50-58, 4, automne 1996. Examine les accords commerciaux régionaux et le rôle actuel et futur de l'intégration économique régionale dans l'économie mondiale. Décrit les relations commerciales dans l'Union européenne, en Amérique latine et en Asie de l'Est ainsi que les effets de l'ALENA.

Trebilcock, M.J. et York, R.C., éd. *Fair Exchange: Reforming Trade Remedy Laws*, Toronto, C.D. Howe Institute, 1990. Des experts en droit commercial parlent de la nécessité et des façons de revenir à une utilisation plus ordonnée du droit commercial international, dont on abuse souvent.

Wallace, W. *Regional Integration: The West European Experience*, Washington, Brookings Inst., 1994. Examine l'évolution de l'intégration des pays d'Europe de l'Ouest au cours des 40 dernières années. L'ouvrage met en lumière les questions que soulève cette intégration et les défis qu'elle pose aux décideurs. L'auteur prétend que même si l'expérience européenne donne quelques leçons à la région Asie-Pacifique et à l'hémisphère occidental, ces régions ne peuvent pas adopter le même modèle.

Wei, Shang-Jin, Frankel, J.A. «Open Regionalism in a World of Continental Trade Blocs», *NBER Working Paper* n° 5272, septembre 1995. Les blocs commerciaux continentaux réduisent-ils ou améliorent-ils le bien-être? Les auteurs cherchent à comprendre l'utilité de ces concepts et à voir si les formes que prend actuellement la régionalisation cadrent avec le concept de « régionalisme ouvert », c'est-à-dire avec une structure qui réduit au minimum le déplacement des échanges. La grande conclusion est que pendant la période 1970-1992 il y a eu en effet des régions qui, tout en affichant un biais en leur faveur au niveau des échanges commerciaux, ont tout de même été compatibles avec la notion de régionalisme ouvert.

Winham, G.R. *The Evolution of International Trade Agreements*, Toronto, University of Toronto Press, 1992. Cet ouvrage suit l'évolution des accords commerciaux au fil des ans. On y analyse les pressions auxquelles sont soumis les systèmes de commerce international actuels. L'analyse comporte entre autres une discussion du GATT et de son efficacité, de l'évolution des tendances

dans le domaine du commerce international et de questions connexes et conclut avec des réflexions sur les développements futurs.

Wistrich, E. *After 1992: The United States of Europe*, Londres, Routledge, 1991. Décrit la démarche de la Communauté européenne pour devenir l'Union européenne. On y recommande un certain nombre de réformes nécessaires pour que la nouvelle Union continue d'être compétitive dans un monde en évolution rapide.

ALE et ALENA

[Une bibliographie couvrant l'ALENA et des questions connexes a été préparée par la bibliothèque d'Affaires étrangères et Commerce international Canada. Elle est assez exhaustive et devrait aider les chercheurs et les praticiens intéressés.]

Baer, M.D., Drache, D. et Weintraub, S., éd. *The NAFTA Debate: Grappling with Unconventional Trade Issues*, Boulder, Colorado, Lynne Reiner Publishers Inc., 1994. Les articles contenus dans cet ouvrage analysent les nouvelles questions (rémunération du travail, politique du marché du travail, environnement) qui surgissent dans les relations économiques et politiques nord-américaines. Ces nouvelles questions sont attribuables au fait que les liens se multiplient entre les secteurs d'intérêt qui autrefois étaient distincts. Ces liens donnent à penser que les recherches devront continuer d'être de plus en plus interdisciplinaires dans l'avenir.

Cameron, D. et Watkins, M., éd. *Canada Under Free Trade*, Toronto, James Lorimer & Co. Publishers, 1993. Vingt experts analysent l'incidence du libre-échange sur la vie sociale, culturelle, politique et économique au Canada.

Castillo, V., Gustavo, D. et Vega C. *The Politics of Free Trade in North America*, Université Carleton, Centre de droit et politique commerciale, 1995. Examine le processus et les institutions qui ont facilité la négociation de l'ALENA, le rôle du secteur privé dans l'obtention du libre-échange dans la région et les obstacles qu'il a fallu surmonter pour atteindre un accord. L'ouvrage aborde aussi la question de savoir si et comment l'ALENA peut être élargi pour inclure d'autres pays, traiter des questions de main-d'oeuvre et faciliter la reprise de l'économie mexicaine.

Dobell, R. et Neufeld, M., éd. *Beyond NAFTA: The Western Hemisphere Interface*, Forum parrainé par le North America Institute, Querétaro, Mexique, 28 au 30 mai 1993, Lantzville, C.-B., Oolichan Books, 1993. Présente des vues sur ce que sera l'« entreprise des Amériques » — c'est-à-dire une entreprise oeuvrant dans une structure croissante d'institutions liant l'Amérique latine et les Caraïbes aux économies de plus en plus intégrées du Canada, des États-Unis et du Mexique.

Fatemi, K., éd. *North American Free Trade Agreement: Opportunities and Challenges*, New York, St. Martin's Press, 1993. Comprendant 5 parties et 23 chapitres, cet ouvrage vise à présenter les deux côtés de la médaille de ce sujet très vaste et très controversé.

Hart, M. *Trade, Why Bother?* Centre de droit et politique commerciale, Université Carleton, 1992. Traite du rôle du commerce dans l'économie canadienne. Les intérêts canadiens et le GATT, l'ALE ET l'ALENA sont abordés.

Hart, M. en collaboration avec Dymond, B. et Robertson, C. *Decision at Midnight: Inside the Canada-US Free Trade Negotiations*, Vancouver, UBC Press, 1994. Compte rendu intéressant des négociations, des raisons pour lesquelles les négociations ont eu lieu et de ce qui s'est passé.

Hufbauer, G.C. et Schott J.J. *NAFTA: An Assessment*, Institute for International Economics, Washington, D.C., 1993. Cet ouvrage évalue l'incidence éventuelle de l'ALENA sur le commerce, l'investissement et l'emploi dans les trois pays partenaires. Couvre les principaux secteurs (énergie, automobile, acier, textiles, agriculture et services financiers) visés dans les négociations. Les questions relatives à l'adaptation des marchés du travail et à l'environnement sont traitées d'une façon objective. L'ouvrage complète le volume écrit par les mêmes auteurs sous le titre *North American Free Trade: Issues and Recommendations* et publié en 1992. Ce dernier examine en détail les grands enjeux de l'ALENA.

Lipsey, R.G., Schwanen, D. et Wonnacott, R.J. *The NAFTA: What's In What's Out, What's Next*, Toronto, C.D. Howe Institute, 1994. Examine d'un point de vue non technique les dispositions de l'Accord. Les auteurs sont d'avis que l'ALENA aide les pays commerçants comme le Canada et le Mexique.

Lipsey, R.G. «Canada at the US-Mexico Free Trade Dance», *Commentary*, Toronto, C.D. Howe Institute, n° 20, août 1990. Analyse intéressante d'un modèle de libre-échange trilatéral.

Lipsey, R.G., Schwanen, D. et Wonnacott, R.J. «Inside or Outside of NAFTA: The Consequences of Canada's Choice», *Commentary*, C.D. Howe Institute, n° 18, juin 1993. Analyse de l'ALENA du point de vue de l'économie et des échanges commerciaux du Canada.

Mahant, E.E. *Free Trade in American-Canadian Relations*, Malabar, Floride, Krieger Publishing Co., 1993. Le Canada a été le plus important marché d'exportation des États-Unis au cours des 50 dernières années. Ce livre situe l'ALE dans son contexte historique et en examine les conséquences.

Taylor, C. O'Neal, «Fast Track Trade Policy and Free Trade Agreements: Why the NAFTA Turned into a Battle», *Journal of International Law & Economics*, 28, p. 1-132, 1994. Compare l'ALENA au GATT et présente une analyse comparative des accords de libre-échange conclus par les États-Unis avec Israël et le Canada.

Wannacott, R.J. «Canada and the US-Mexico Free Trade Negotiations», *Commentary*, C.D. Howe Institute, septembre 1990. Expose les arguments favorables et les arguments défavorables à la négociation d'une zone de libre-échange trilatérale et fait des observations sur ces arguments.

Weintraub, S. *NAFTA at Three: A Progress Report*, The Centre for Strategic and International Studies (CSIS), Washington D.C., 1997. L'auteur analyse la performance actuelle de l'ALENA en établissant d'abord des critères qui devraient servir à l'évaluer. La principale conclusion est que l'ALENA a donné de bons résultats dans des conditions difficiles, en particulier du point de vue américain.

Weintraub, S. *NAFTA: What Comes NEXT?* Centre for Strategic and International Studies, Washington, D.C., 1994. Ce volume soutient que la priorité devrait être donnée à l'intégration infrarégionale pour obtenir le plus grand rendement économique et que les accords infrarégionaux représentent la meilleure façon d'arriver à l'intégration économique hémisphérique.

Index

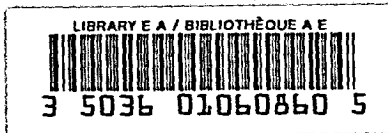
Agosin M.R.	10
Arndt Sven	20
Baer M.D.	26
Balassa B.A.	1
Baldwin R.E.	1
Baldwin, Robert E.	1
Banque mondiale	10
Bartlett B.L.	4
Bello Walden	10
Bence J.-F.	15
Bergsten C.F.	11
Bhagwati Jagdish	1, 2, 15, 20, 21
Boddez T.M.	15
Bora B.	11
Borrus A.	15
Bosworth B.P.	19
Buchanan M.A.	11
Buckley P.J.	16
Bueno G.	18
Cai W.	11
Callingaert M.	21
Cameron D.	26
Castillo V.	26
CNUCED	2
Corden Max W.	2
Croome John	21
Cutler A. C.	16
Das Dilip K.	11
De la Torre A.	21
De Mestral A.L.C.	16
Dean Judith M.	11
Deardorff Alan V.	2
Destler I.M.	16
Dhar Biswajit	16
Dobell R.	26
Dobson W.	12
Drache M.D.	26

Dymond B.	27
English H.E.	12
Ethier Wilfred J.	3
Fatemi K.	3, 26
Feenstra Robert C.	3
Feketekuty G.	21
Findlay C.	11
Flatters F.	12
Fonds monétaire international	19, 21, 22
Frankel Jeffrey A.	25
Fratzscher Oliver	21
Fung K.C.	3
Gadbaw Michael	4
Gamble Andrew	21
Gantz David A.	17
Gauthier François.	3
Graham W.C.	16
Greenaway D.	3
Gruben W.C.	12
Gustavo D.	26
Haggard S.	12
Hampson F.O.	16
Harris R.	12, 21
Hart M.	4, 16, 17, 22, 27
Hartland-Thunberg P.	12
Haus Leah A.	22
Helpman Elhanan	3, 4
Hibbert Edgar P.	4
Hindley B.	12
Howell Thomas R	4
Howse Robert	8
Hudec R.	2, 22
Hufbauer G.C.	22, 27
Ito T.	13
Jackson J.H.	22
Jones Ronald W.	5
Kabel Dick L.	9
Kahler Miles	23

Kaplan E. S.	17
Kapoor A.	25
Kelly M.R.	21
Kenen Peter B.	5
Khavand Fereydoun A.	5
Korth C.M.	7
Krueger Anne O.	5, 13, 17
Krugman Paul	4, 6, 13
Lal D.	12
Lang F.P.	19
Lara Kevin	17
Lardy N.R.	13
Leamer Edward E.	6
Levinsohn J.	6
Lipsey R.G.	27
Lum J.B.	25
Mahant E.E.	27
Marlin-Bennett R.	23
Maule A.	13
Maule C.J.	16
McGee Robert W.	17
Milner C.	9, 20
Mistry Percy S.	23
Nau H.R. ed.	13
Neary P.J.	3
Neufeld	26
Nishijima S.	23
Noland M.	11, 13
Obstfeld Maurice	6
OCDE	7, 14, 18, 19, 23, 24
Ofer G.	19
Organisation mondiale du commerce	24
Panagariya A.	20
Pangestu M.	11
Pass C.L.	16
Payne Anthony	21
Pomfret R.	7, 14
Potter Evan H.	15

Preeg E.H.	24
Prescott K.	16
Ready K. J.	18
Reynolds C.W.	18
Rieger H.C.	7
Roberts B.	7
Robertson C.	27
Robertson P.E.	21
Rodrik Dani	14, 24
Rugman Alan	18
Runge C.F.	14
Saborio S.	24
Sandver M. H.	18
Sauvé P.	7
Scherer F.M.	8
Schott J.J.	22, 24, 27
Schwanen D.	7, 27
Shirk S.L.	14
Smith Aldair	6
Smith M.G.	11
Smith Murray J.	8
Smith P.H.	23
Sopiee N.	24
Staiger Robert W.	3, 8
Steger Debra .P.	8
Stern Robert M.	2
Stokes B.	18
Stone F. W.	18
Subramaniam A.	8
Summer D.K.	25
Swanson P.E.	25
Taylor C O'Neal	27
Thomas, Vinod, Nash, John & Associates	14
Trebilcock M.J.	8, 15, 25
Tussie Diana	10
Van Bergeijk Peter A.G.	9
Vega Canovas	26
Verbeke Alain	18

Wallace W.	25
Wannacott R.J.	27
Watkins M.	26
Waverman L.	18
Wei Shang-Jin	25
Weintraub S.	27, 28
Whalley J.	15
Williamson J.	9
Winham Gilbert R.	2, 25
Winters L. Alan	3, 18
Wistrich E.	26
Wolff Allan	4
Wonnacott R.J.	27
Xianquan Xu	11
York R.C.	25
Zacher M.W.	16



DOCS
CA1 EA215 97R04 FRE
Banerjee, Nipa
Commerce international : theorie et
politique bibliographie
54396062

