



No 261

Le 14 novembre 1990

DES SÉMINAIRES POUR PROMOUVOIR LES POSSIBILITÉS DE VENTES AU GOUVERNEMENT DES ÉTATS-UNIS

Des séminaires pour aider les firmes canadiennes à vendre du matériel non militaire au gouvernement fédéral américain seront menés dans cinq villes canadiennes entre le 20 et le 26 novembre.

Les séminaires, conjointement organisés par Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada et par l'Association des exportateurs canadiens, offriront aux gens d'affaires canadiens la chance d'explorer les possibilités de ventes avec des représentants de la *General Services Administration*, le principal organisme d'achat pour le gouvernement des États-Unis.

À ces cinq séminaires régionaux participeront aussi des représentants des gouvernements canadien et provinciaux qui connaissent bien les procédures et les exigences à respecter pour décrocher des contrats du gouvernement fédéral américain.

Le ministre du Commerce extérieur, M. John C. Crosbie, avait annoncé les séminaires plus tôt cette année, déclarant : « Ces séminaires visent à fournir aux exportateurs éventuels l'information essentielle dont ils ont besoin pour percer un marché potentiellement lucratif. »

L'Accord de libre-échange entre le Canada et les États-Unis (ALE) a donné aux firmes canadiennes un meilleur accès aux achats du gouvernement fédéral américain, un marché qui représentait plus de 225 milliards de dollars en 1989.

Les séminaires se tiendront aux dates et endroits suivants:

20 novembre	Montréal (Qc)	Hôtel Château Champlain
21 novembre	Toronto (Ont.)	Constellation Hotel
23 novembre	Calgary (Alb.)	Palliser Hotel
26 novembre	Vancouver (C.-B.)	Westin Hotel

- 30 -

Pour de plus amples renseignements, les représentants des médias peuvent communiquer avec:

Le Service des relations avec les médias
Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada
(613) 995-1874

ou

L'Association des exportateurs canadiens
(613) 238-8888