



• Articles

- BLEEKE, Joel et David ERNST. « *The Way to Win in Cross Border Alliances* », dans la *Harvard Business Review*, nov.-déc. 1991, p. 127-135.
- BRONDER, Christopher et Rudolf PRITZL. « *Developing Strategic Alliances: A Conceptual Framework for Successful Cooperation* », dans *l'European Management Review*, déc. 1992, p. 412-421.
- DOZ, Yves. « *Technology Partnerships Between Larger and Smaller Firms: Some Critical Issues* », dans *l'International Studies of Management and Organization*, hiver 1987-1988, p. 31-57.
- GOMES-CASSERES, Benjamin. « *Joint Ventures in the Face of Global Competition* », dans *la Sloan Management Review*, printemps 1989, p. 17-26.

LEE, David et John W. SLOCUM Jr. « *Global Strategy Competence-Building and Strategic Alliances* », dans la *California Management Review*, automne 1992, p. 81-97.

LORANGE, Peter et Johan ROOS. « *Why Some Strategic Alliances Succeed and Others Fail* », dans *The Journal of Business Strategy*, p. 25-30.

OHMAE, Kenichi. « *The Global Logic of Strategic Alliances* », dans la *Harvard Business Review*, mars-avril 1989, p. 143-154.

ROBERT, Michel. « *The Do's and Don'ts of Strategic Alliances* », dans *The Journal of Business Strategy*, p. 50-53.