

similaire, entrepris par la Saskatchewan Telephone, assurera des communications par fibres optiques sur près de 32 000 km.

Le Canada manifeste également ses compétences dans ce domaine par la fabrication de systèmes perfectionnés de communication au sol et aéroportés. Parmi les systèmes les plus connus, mentionnons ILS, DME, les balises, les communications militaires, le radar ainsi que des systèmes de contrôle thermique des aéronefs.

c) Activités récentes de commercialisation

La principale composante des ventes de matériel et services de télécommunication du Canada à l'Arabie Saoudite est le contrat de cinq ans (expirant en 1982), d'une valeur de 1,2 milliard de dollars, que Bell Canada a conclu afin de fournir des services de gestion et de formation à la Société de téléphone saoudienne. Les ventes de matériel ont aussi connu un bon rythme de croissance; l'élément principal est le matériel divers de télécommunication commerciale, qui est passé de 2,5 millions de dollars en 1978 à un montant projeté pour 1981 de 6,8 millions. Le sommet de 10,5 millions de dollars enregistré en 1979 est vraisemblablement attribuable à la vente à ARAMCO et Petroline de matériel à micro-ondes.

Bell Canada a entrepris des négociations en vue d'obtenir une prorogation de son contrat avec la Société de téléphone saoudienne et devrait connaître le résultat de ses démarches bientôt. Un consortium a soumissionné en vue de la mise au point d'un organisme chargé de la gestion du spectre saoudien.

Une société canadienne a essayé de soumissionner en vue de la fourniture de multiplexeurs qui seront requis dans le cadre de l'expansion du système de télex mais son offre a été rejetée. Elle essaie donc maintenant de faire partie d'une initiative conjointe afin de vendre ce matériel pour certains des réseaux de télex plus petits (par exemple celui du ministère de l'Intérieur). Une société d'exploitation de téléphone a étudié la possibilité d'exploiter un système de communication restreint (par exemple le système de base du ministère de la Défense) et a obtenu des résultats encourageants. Après le rejet de son offre de fourniture de matériel pour le satellite d'Arabsat, un fournisseur envisage maintenant de participer au programme de stations de réception de ce réseau.

Pour leur part, Mitel et Northern Telecom maintiennent un bon niveau d'activités en Arabie Saoudite par l'entremise de leurs agences dans le pays. Plusieurs autres sociétés