

**Tableau 3.3.6**  
**Exportations de sociétés-mères vers leurs filiales américaines**  
**(exprimées en une fraction des expéditions totales de l'entreprise)<sup>57</sup>**

	1985	1986	1987	1988	1989	1990
Fabrication	0,517	0,468	0,427	0,367	0,280	0,326
Nbre de sociétés déclarantes	53	59	64	75	90	91

**Tableau 3.3.7**  
**Exportations de filiales américaines vers leur société-mère**  
**(exprimées en une fraction des importations totales de l'entreprise)<sup>58</sup>**

	1985	1986	1987	1988	1989	1990
Fabrication	0,762	0,685	0,661	0,579	0,569	0,571
Nbre de sociétés déclarantes	37	44	49	56	70	73

Dans une enquête dont les résultats ont été publiés en 1993, Covari et Wisner ont constaté que les échanges internes des sociétés jouent un rôle de premier plan dans le développement de l'économie canadienne, notamment au plan de notre commerce avec les États-Unis.<sup>59</sup> Ils en ont signalé une fréquence plus élevée dans les secteurs à fort contenu technique et dans ceux où la spécialisation verticale est plus prononcée; ils ont donc conclu qu'au Canada plus qu'ailleurs, les échanges internes vont de pair avec la spécialisation et le développement économique. Ils peuvent stimuler la productivité des filiales étrangères en facilitant leur spécialisation. Les auteurs voyaient dans cette situation un avantage pour le Canada, en raison de la relative petite taille de son marché.

<sup>57</sup> Source : Conference Board du Canada, rapport n° 88-92, p. 1.

<sup>58</sup> Source : Conference Board du Canada, rapport n° 88-92, p. 2.

<sup>59</sup> Covari et Wisner, *op. cit.*, pp. 60-65.