

capacités de recherches minutieuses de l'industrie canadienne du courtage devraient trouver en Europe des marchés réceptifs.

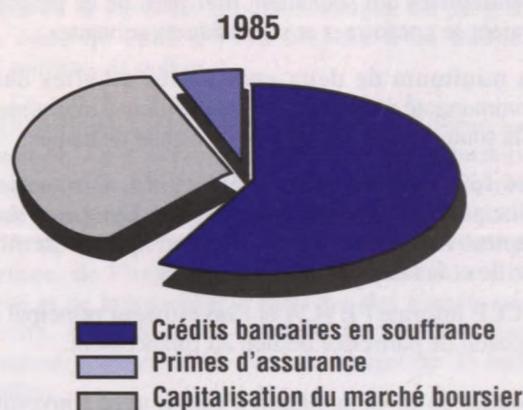
Les Canadiens peuvent aussi offrir une expérience très poussée dans la gestion des fonds mutuels. La France, le Luxembourg et le Royaume-Uni détiennent de nombreux fonds, alors que l'Italie et l'Espagne sont en voie de devenir d'importants marchés pour les fonds mutuels étrangers étant donné que les fonds locaux ne peuvent plus satisfaire la demande.

La demande pour les produits d'assurance et de régimes de retraite a été importante et croissante. Bien que la plupart des États membres de la CE ont des régimes assez complets de sécurité sociale, on s'inquiète de la capacité de ces régimes à dispenser un niveau adéquat de protection. Les marchés qui ont le plus de potentiel sont ceux de l'Italie et de l'Espagne au sein desquels la demande pour les produits d'assurances devrait croître de 20 à 30 % au cours des cinq prochaines années. La France aussi semble très prometteuse.

Les marchés des assurances diffèrent de façon importante d'un pays à l'autre. Les marchés nationaux les plus importants sont ceux de l'Allemagne, du Royaume-Uni et de la France. Le Portugal, l'Espagne et l'Italie ont les plus basses proportions d'assurances-vie par rapport au chiffre d'affaires total.

Les marchés des assurances de la CE sont plutôt concentrés. Dans le secteur de l'assurance-vie, les dix principales sociétés, dans quatre des neuf pays de la CE pour lesquels les renseignements sont disponibles, se sont partagées plus de 90 % du marché. Il n'y a qu'un seul

Composition du secteur (en % du PNB)



Source: Eurostat, DRI Europe.

pays de la CE dont la part du marché des dix plus grandes sociétés est inférieure à 50 %. Les marchés d'assurances autres que celles sur la vie sont beaucoup moins concentrés. Dans deux pays de la CE, les dix plus importantes sociétés réalisent plus de 80 % du chiffre total, dans cinq autres pays de la CE la part des dix plus importantes compagnies est inférieure à 50 %.

Bien que les sociétés canadiennes d'assurance n'aient pas de réseaux de distribution d'assurance dans la CE, elles disposent de types de services sophistiqués d'assurance-vie et de régimes de retraite que les compagnies de la CE recherchent, ce qui constitue une excellente base d'alliances mutuellement avantageuses. Par exemple, le groupe Desjardins a signé un accord avec un autre mouvement coopératif, la Confédération nationale du crédit mutuel de France. Les deux groupes entendent collaborer sur plusieurs types d'activités et s'entraider sur leurs marchés mutuels.

Les programmes

Consortium de capital de risque

Ce système pilote vise à encourager la croissance des PME européennes par le biais de la formation de syndicats transfrontaliers de sociétés de capital de risque. La CE participe à un projet en tant que parrain et agent de financement, fournissant un soutien sous forme de prêts sans intérêt qui seront convertis en équité par les investisseurs principaux dans des limites données. La CE versera 30 % de l'investissement réalisé par des membres à part entière du European Venture Capital Association (EVCA), cette somme sera obligatoirement comprise entre 74 300 \$ et 445 800 \$.

L'objectif de ce plan est de créer un marché à travers toute l'Europe pour les investissements en capital de risque, d'encourager des syndicats innovateurs de membres des European Venture Capital. Depuis son lancement, la

Le marché financier de la CE comparé aux É.-U. et au Japon (en pourcentage)

Assurance ¹

CE	21.60
É.-U.	45.50
Japon	19.80

Marché boursier ²

CE	27.64
É.-U.	47.70
Japon	114.30

Banque ³

CE	33.30
É.-U.	14.50
Japon	36.40

¹ La part de marché de l'assurance par habitant (1986)

² La capitalisation boursière en pourcentage du PIB (1987)

³ La part des banques des déclarations internationales consolidées (1987)

Source : EUROSTAT, DRI, Europe