

# Sun Microsystems choisit Primetech, une société québécoise, comme alliée stratégique pour la fabrication de postes de travail

Après ce qu'elle décrit comme un « appel à la concurrence d'envergure vraiment mondiale », Sun Microsystems Inc., des États-Unis, a accordé un contrat de 100 millions de dollars à une société canadienne établie au Québec pour l'approvisionnement en composants destinés à ses postes de travail informatisés de traitement en direct à la fine pointe de la technologie.

L'entreprise canadienne est Primetech Electronics Inc., de Dollard-des-Ormeaux, près de Montréal (Québec) — la plus importante société d'ingénierie au Canada. Depuis sa fondation en 1976, Primetech a eu une performance remarquable comme alliée stratégique et fournisseur des grandes entreprises, en particulier dans le domaine de l'intégration des nouvelles technologies électroniques dans les industries à haute technologie.

En annonçant l'octroi du contrat, le président de Sun Microsystems of Canada Inc., M. Everett Anstey, a dit que le contrat ferait de Primetech « le fournisseur mondial des contrôleurs de périphériques et des cartes interfaces utilisés dans les postes de travail Sun ».

Fondée en 1982, Sun Microsystems se classe 222<sup>e</sup> sur la liste *Fortune 500* et a affiché des bénéfices records de plus de 7 milliards de dollars US en 1996. Pour la construction et la maintenance de réseaux informatiques, Sun offre du matériel, des logiciels, des services et des solutions d'appui qui ont remporté des prix.

L'entreprise occupe la plus grande part du marché des systèmes UNIX dans trois catégories importantes : postes de travail, systèmes multiprocesseurs et serveurs de bases de données.

Parmi les technologies pionnières mises au point par Sun figure le système Java, reconnu de façon générale comme la plate-forme standard de référence dans le domaine de l'informatique communicante. Conçu à l'origine pour Internet et pour les petits réseaux de société « intranets », Java permet aux développeurs de créer de petites applications appelées « applets » (ou mini-applications) qui, une fois élaborées, peuvent tourner sur n'importe quelle plate-forme.

Primetech a ouvert ses portes il y a 21 ans en tant que fournisseur et distributeur de pièces et circuits électroniques sur le marché nord-américain. Dans les années 1980, l'entreprise s'est lancée dans l'ingénierie et dans le développement et la vente de produits spécialisés destinés à divers marchés de consommation et à divers marchés industriels. Primetech s'est rapidement bâti une réputation de partenaire fiable en collaborant au niveau de la fabrication avec

une foule de multinationales dont Sun Microsystems, IBM Canada, Nortel, General Electric, United Technologies, Newbridge et Apple Computer.

Pour répondre aux besoins toujours nouveaux de ces clients, Primetech a développé des compétences qui l'ont menée directement dans une autre gamme de services : la conception et la mise au point de nouvelles technologies électroniques et leur intégration dans l'aérospatiale et d'autres industries de pointe.

Dans ce domaine, la liste des clients de Primetech inclut des noms comme General Electric Aerospace, Pratt and Whitney, Aérospatiale France, Bombardier et le ministère de la Défense nationale du Canada.

## Les facteurs gagnants

Lors de la conférence de presse organisée pour annoncer l'obtention du contrat, le président de Primetech, M. Jack McAllister, a déclaré ce qui suit : « Vous devez certainement vous demander comment Primetech, une entreprise anonyme pour beaucoup d'entre vous, a fait pour soutenir une aussi forte concurrence venant de partout dans le monde et remporter le gros lot ».

M. McAllister attribue le bon coup de son entreprise à deux facteurs liés entre eux.

Premièrement, la mentalité de l'entreprise, qui met l'accent sur la qualité. « Par exemple, quand nous nous sommes lancés dans la fabrication il y a longtemps, le premier employé que nous avons engagé a été un directeur de la qualité. Étant donné cette insistance sur la perfection, Primetech a été l'une des premières sociétés de fabrication et d'ingénierie à obtenir la certification ISO 9002.

« L'autre avantage concurrentiel, de dire M. McAllister, est la ville de Montréal elle-même. La ville et ses environs ont ce qu'il faut pour appuyer les normes de qualité de Primetech et ses objectifs de croissance, notamment "une abondante main-d'œuvre qualifiée et motivée" et une bonne infrastructure de distribution et de service pour l'industrie électronique prospère de la ville. »

En expliquant comment l'octroi du contrat à Primetech s'inscrit dans le cadre de la stratégie de vente à long terme de Sun, M. Anstey a dit qu'il entrait « dans les intentions manifestes de son entreprise de chercher à investir dans la recherche et le développement et dans la fabrication au Canada en concluant des alliances avec des entreprises canadiennes ». ♦

