

Les acteurs

Au départ, les investissements à l'étranger étaient dominés par ceux des plus grandes entreprises taïwanaises. Toutefois, on constate de plus en plus, alors que la situation économique de Taïwan est plus tendue, que ce sont de plus en plus les PME faisant une forte utilisation de main-d'oeuvre qui investissent à l'étranger. Les co-entreprises présentent un intérêt particulier pour ces entreprises les plus petites, étant donné que des partenaires locaux peuvent les conseiller et leur fournir des renseignements sur le marché et des compétences dans ce domaine.

Les investissements taïwanais au Canada

Le Canada n'est pas encore une destination importante pour l'investissement direct étranger de Taïwan. Les gens d'affaires et les consommateurs de Taïwan connaissent peu de chose du Canada et des entreprises canadiennes. Par opposition, les produits et les entreprises américaines ont une bonne image renforcée par la volonté délibérée des taïwanais d'acheter américain afin de réduire le surplus commercial de Taïwan aux États-Unis. Les taïwanais sont très fidèles à un produit une fois qu'ils en ont pris l'habitude et les produits américains ont pris l'avantage à ce titre sur le marché taïwanais. Malgré cela, le Canada a réussi à développer des relations commerciales continues et importantes avec Taïwan qui pourraient amener à des transactions concernant davantage d'investissements. La Chambre de commerce du Canada a ouvert le Bureau canadien du commerce à Taipei et il y a l'Association commerciale Canada Taïwan qui s'efforce de resserrer les liens commerciaux entre les deux pays. Des entreprises canadiennes ont investi à Taïwan dans les secteurs de la Banque, de l'immobilier et de la transformation. Au moins une firme d'avocats a ouvert récemment des bureaux à Taïwan afin de faciliter les relations entre les investisseurs canadiens et taïwanais. On s'efforce également de faciliter l'inscription des étudiants taïwanais dans les établissements d'enseignement canadien afin d'établir des liens entre les deux pays. Il n'y a toutefois pas de relations diplomatiques officielles entre le Canada et Taïwan.

Les investisseurs taïwanais ont maintenant mis en place de vastes réseaux de relations aux États-Unis mais le Canada reste un pays qu'ils connaissent mal. Maintenant qu'ils ont investi de façon massive en Asie du Sud-Est, ils portent un intérêt plus marqué à l'ensemble du marché nord-américain et le Canada se trouve en bonne situation pour tirer parti de cet intérêt. Il peut offrir aux taïwanais des matières premières, des compétences technologiques et l'accès au marché nord-américain dans le cadre de l'Accord de libre-échange. Des signes avant coureurs portent à croire que des taïwanais commencent à songer aux possibilités d'investissement au Canada. Le tourisme au Canada en provenance de Taïwan est en croissance. On a en effet décompté, en 1987, 3 674 visites de taïwanais au Canada alors que ce chiffre est passé à 5 132 en 1988. Cela traduit l'approche prudente en matière d'investissements le nombre de gens d'affaires taïwanais qui profitent de vacances pour étudier les possibilités d'investissements.

Exemples d'investissements taïwanais récents au Canada

- Vêtements, gros et détail
- Service d'ingénierie-conseil
- Importation et distribution de produits du plastique
- Importation et exportations de produits de consommation
- Importations d'articles ménager, de quincaillerie
- Articles de sports et cadeaux
- Fabrication et vente de produits de beauté
- Terminaux/caisses électroniques
- Importation et distribution

Source: Investissement Canada.

III. Secteurs de possibilités

Les investisseurs taïwanais s'intéressent aux secteurs à fort rapport de technologie, en particulier le matériel informatique et les logiciels, les composantes et les systèmes électroniques de haute précision, les instruments médicaux, le matériel