

## Une lutte fructueuse en excellents résultats

Le concours d'abonnements, organisé à l'occasion de notre quinzième anniversaire, a été couronné d'un entier succès, grâce au travail persévérant et au zèle déployé par ceux qui, pour la circonstance, se sont faits propagandistes de notre journal.

Nous comprenons, certes, que leur tâche était rendue plus difficile par le fait que le *Bulletin de la Ferme* était déjà reçu dans un si grand nombre de foyers ruraux. Leur succès est d'autant plus méritoire, et nous leur sommes infiniment reconnaissants d'avoir réussi à ajouter à nos listes quelques milliers de nouveaux abonnés. Nous les en remercions de tout cœur.

Depuis quelques années, le *Bulletin de la Ferme* marche de progrès en progrès. Le résultat de ce concours lui fait faire un nouveau bond en avant.

Pour un journal, l'abonné est la première des considérations, l'objectif principal; tout le reste est secondaire, accessoire. En effet, plus un journal compte d'abonnés, et plus il acquiert d'importance. En ce domaine, c'est le régime de la boule de neige qui prévaut. Le tirage appelle les annonces, en même temps qu'il fournit des recettes plus considérables; ces recettes et celles qui proviennent des annonces permettent des améliorations qui poussent encore à l'augmentation du tirage. Cette nouvelle augmentation de tirage commande de nouvelles annonces et de nouvelles recettes. Celles-ci facilitent de nouvelles améliorations, cause à leur tour de nouveaux progrès. Il n'y a vraiment pas de raison pour que le mouvement s'arrête et pour que la boule ne prenne point les plus respectables, les plus imposantes proportions. Il suffit de s'y mettre et de le vouloir. C'est ce que nos propagandistes ont compris.

Lorsque nous jetons un coup d'œil en arrière, nous avons lieu d'être satisfaits des progrès accomplis—sans précédents probablement dans le journalisme canadien-français. Le tirage du *Bulletin de la Ferme* dépasse aujourd'hui de beaucoup celui de tous les autres journaux agricoles hebdomadaires de la province. Notre ambition va cependant plus loin encore, et ne sera complètement satisfaite que le jour où notre journal pénétrera dans la plupart des cent quarante mille foyers ruraux de la province de Québec.

Un vieux proverbe français comporte que "Noblesse oblige". L'augmentation constante de notre tirage nous crée donc l'obligation de faire un journal de plus en plus intéressant, de plus en plus utile. C'est ce que nous nous efforcerons de faire, en augmentant graduellement le nombre de nos pages et en créant de nouveaux services pour le plus grand avantage de nos abonnés.— Un abonné satisfait, c'est un zéléateur qui contribue à faire faire de nouveaux progrès à son journal.

Quant à ceux qui sont arrivés premiers dans notre Concours-Anniversaire, outre la satisfaction bien légitime d'avoir remporté la victoire, ils auront celle d'en cueillir les fruits, sous la forme de cadeaux dont la valeur se totalise à plus de deux mille piastres. Chose promise, chose due. Ils ont bien travaillé et ils ont richement mérité la récompense qui leur est attribuée.

Encore une fois, notre meilleur merci à tous ceux qui ont contribué au succès de ce concours, et particulièrement aux institutions et maisons d'affaires qui l'ont rendu possible par le don généreux de cadeaux utiles et d'une valeur fort appréciable.

On trouvera ci-contre la liste des heureux gagnants.

### NOTES ET COMMENTAIRES

**Les graines de semences.**— Nous recevons d'un abonné de Nicolet une demande de renseignements sur la manière de traiter les graines de semence à la formaline. Voilà un cultivateur qui comprend son intérêt. A quoi servirait, en effet, de se donner toutes les peines du monde pour bien cultiver, si nous semions de mauvaises graines?

Dans Ontario, récemment, avait lieu une assemblée où se trouvaient une vingtaine de cultivateurs. Sur ce nombre, deux ou trois seulement sélectionnaient et traitaient leurs graines de semence. Si une enquête était tenue en province de Québec à ce sujet, nous arriverions probablement à un résultat identique.

Nous n'exagérons aucunement quand nous disons que la production serait accrue de cinq à dix minots par acre, si nous donnions aux graines de semence les soins voulus. Souvent un tiers ou un quart de la récolte est endommagé par la maladie, quand quelques sous de formaline auraient pu la rendre complètement indemne.

Si nous prenons en considération l'étendue emblavée, on voit tout de suite quelle perte énorme nous subissons de ce chef. Il y a là une négligence coûteuse et coupable.

Nous achetons aussi énormément de graines de semence étrangères,

## LES VAINQUEURS du Concours d'Abonnement de notre 15e Anniversaire

1er. L.-P. Rousseau, Ste-Clothilde, d'Arthabaska	57,700
Automobile Essex Coach, venant de Légaré Automobile & Supply, Québec.	
2ème A. Allard, St-David, Cté Yamaska	50,950
Batteuse Québec, gracieusement offerte par La Fonderie de Plessisville, Ltée.	
3ème Théophile Ouellet, St-Léon le Grand, Cté Matane	24,800
Fournaise à Air chaud, gracieusement offerte par La Fonderie de l'Islet, Ltée.	
4ème Michel Turmel, SS.-Ange, Beauce	24,250
Distributeur d'engrais "Jutras", gracieusement offert par La Cie Jutras Ltée, de Victoriaville	
5ème Gaudias Hamel, St-Gilles, Cté Lotbinière	10,600
Broyeur d'Os Savoie-Guay, Plessisville	
6ème Nap. Patry, Victoriaville	8,800
1 char "Calco" offert par Deschambault Quarry Corporation, 52 rue St-Paul, Québec.	
7ème Adonai Blanchette, La Présentation, Cté St-Hyacinthe	7,800
1 veau de race pure.	
8ème Jos. Grénier, Bishop's Crossing, Cté Sherbrooke	6,800
1 veau de race pure	
9ème Hubert Drolet, St-Raymond	5,700
1 veau de race pure	
10ème Geo. Larivière, St-Zacharie, Cté Beauce	5,500
125 poussins Leghorn Blanc, prix gracieusement offert par St-Francis Poultry Farm Reg'd, St-Frs. Xavier de Brompton	
11ème Dosithée Corriveau, Pike River, Cté Missisquoi, P. Q.	5,400
1 couple Pores Yorkshire	
12ème Camille Pelletier (fils Ernest) St-Marcel, L'Islet	5,250
1 agneau de race pure	
13ème Edmond Paris, St-Norbert, Cté Arthabaska	4,050
1 Couple lapin Chinchilla, gracieusement offert par l'Association des Éleveurs de lapins de la Province de Québec.	
14ème Elzéar Anctil, St-Adalbert, Cté L'Islet	4,000
1 Sertisseuse "Burpee", offerte par M. J. A. Auclair, Monument, représentant pour la Province de Québec.	
15ème Nap. Dechaines, Authier, Cté Pontiac	3,750
1 trio de volailles de race pure	
16ème Jos.-Thos, Beaulieu, Ste-Flavie, P. Q.	3,350
1 trio de volailles, R. I. Rouges	
17ème Antoine Bolduc, St-François, Beauce	3,300
1 trio de volailles	
18ème Jos. Drouin, St-Lambert, Lévis	2,850
1 coq de race pure	
19ème Mme Damase Duciaume, Bouchette, Cté Wright	2,800
1 coq de race pure.	
20ème Alfred Dion, R. R. No 2, Sherbrooke	2,700
1 coq de race pure	

dont une bonne partie n'est d'aucune utilité pour nous. Voici, pour l'année dernière, la quantité et la valeur des grains de semence que nous avons achetés de l'étranger.

	Livres	Valeur
Mil.	7,272,612	\$ 506,356.00
Trèfle rouge	1,710,282	427,570.00
Autres herbes fourragères	654,584	191,655.00
Légumes	3,236,528	1,294,611.00
Racines de grande culture	696,071	104,410.00
	13,570,077	\$ 2,524,602.00

Treize millions et demi de minots, représentant une valeur de plus de deux millions et demi de piastres!

Et souvent ces graines ne conviennent nullement à notre sol ou à notre climat ou n'ont pas été convenablement sélectionnées.

Méfiez-vous en particulier de la semence de trèfle rouge et de luzerne colorée en rouge. Elle provient des pays méridionaux et elle est la moins désirable au point de vue des conditions climatiques existant au Canada.

La semence de trèfle rouge et de luzerne non colorée est de la semence domestique, bien préférable à tous égards. Après essais faits au Canada, il a été prouvé que cette semence est celle qui résiste le mieux au climat de notre hiver.

La semence de trèfle rouge et de luzerne colorée en bleu-marin ou en vert, provenant des États-Unis et de pays européens autres que les pays méridionaux, quoique parfois rustique, peut aussi difficilement s'adapter aux conditions de notre climat.

Vous voilà avertis. A vous d'agir en conséquence.