

2. FLUX COMMERCIAUX ET INVESTISSEMENT CANADA-EUROPE : TENDANCES RÉCENTES

2.1 Commerce

En 1988, les exportations canadiennes de biens vers les 12 États membres de la CE s'élevaient à 10,8 milliards de dollars, soit 8 % du total des exportations. Les importations en provenance de la CE s'élevaient à 15,8 milliards de dollars, soit 12 % du total des importations. Les mêmes données pour le Japon étaient de 8,7 milliards de dollars et 9,3 milliards de dollars, respectivement. En 1988, les exportations vers les États-Unis, principal partenaire commercial du Canada, s'élevaient à 100,237 milliards de dollars, tandis que les importations canadiennes en provenance des États-Unis étaient de 85,219 millions de dollars.

Le commerce avec le Royaume-Uni représente environ le tiers de tous les échanges commerciaux canadiens avec la CE. En 1988, des exportations d'une valeur de plus d'un milliard de dollars étaient destinées à la Belgique, à la France, à la RFA, à l'Italie et aux Pays-Bas. Les importations, toutefois, sont plus concentrées, le Royaume-Uni, la RFA, la France et les Pays-Bas étant les principales sources. En fait, les importations en provenance de la RFA se sont accrues rapidement ces dernières années et égalent maintenant celles qui proviennent du Royaume-Uni.

La nature des biens échangés avec l'Europe est également significative. C'est un cas classique où le Canada fournit des matières premières en échange de produits européens hautement transformés. Durant la dernière décennie, la CE a été un marché stable et important pour les produits de la pêche (poissons et crustacés), les métaux sous forme de minerais, les produits forestiers et les pâtes et papier. Le Canada exporte également des produits semi-transformés et à forte valeur ajoutée mais, généralement, en faible quantité; les exportations de produits

hautement transformés (section V dans la nomenclature du commerce international) s'élèvent à environ deux milliards de dollars.

En revanche, les importations canadiennes en provenance de la CE sont dominées par ces produits transformés. Le Canada est un marché important pour les exportations de certains biens « primaires » et de biens semi-transformés de la CE comme les boissons (vin), le pétrole brut, les vêtements, les produits chimiques organiques et les produits métalliques laminés. Toutefois, ce sont les produits à forte valeur ajoutée qui dominent : ces importations s'élèvent à environ huit milliards de dollars et représentent plus de la moitié des importations en provenance de la CE. Les principales exportations de cette catégorie sont la machinerie industrielle et l'équipement de transport.

L'autre tendance importante des échanges commerciaux avec la CE est la détérioration de la balance commerciale canadienne durant la dernière décennie. À la fin des années 70, les comptes étaient soit plus ou moins équilibrés ou alors affichaient des surplus en faveur du Canada. En 1988, la balance commerciale était excédentaire pour la CE d'environ cinq milliards de dollars. Cette détérioration reflète, en partie, la performance économique relativement faible du Royaume-Uni, principal partenaire commercial du Canada dans la CE. En 1986, les exportations vers le Royaume-Uni, en termes absolus, étaient à peu près les mêmes qu'en 1979. Elle reflète, d'une manière aussi importante, la surévaluation considérable, de la fin des années 70 à 1986, des devises nord-américaines. Depuis le rajustement des devises, en 1986, les exportations canadiennes vers l'Europe ont augmenté rapidement, passant de 6,7 % du total des exportations en 1986 à presque 8 % en 1988. Toutefois, la balance commerciale des deux dernières années est demeurée en grande partie inchangée. Ceci reflète le