

### Les échanges intra-entreprises entre le Canada et les États-Unis

En 2005, la plus récente année pour laquelle des données sont disponibles, 30,3 p. 100 du commerce des biens entre le Canada et les États-Unis était constitué d'échanges intra-entreprises, en baisse par rapport au niveau de près de 45 p. 100 de la fin des années 80. Le Canada est aussi l'un des pays développés qui affiche les parts les plus faibles d'échanges intra-entreprises parmi les principaux partenaires commerciaux des États-Unis. Cela traduit le fait qu'une bonne partie de l'investissement direct canadien aux États-Unis est dirigé vers les services financiers et d'autres secteurs où l'on ne devrait pas observer beaucoup d'échanges de biens intra-entreprises. Cela témoigne aussi du niveau élevé d'adaptation des exportateurs canadiens au marché américain et vice-versa.

Les échanges intra-entreprises sont des échanges entre des entreprises apparentées situées de part et d'autre de la frontière. Dans le cas du Canada et des États-Unis, il y a six catégories d'échange intra-entreprises :

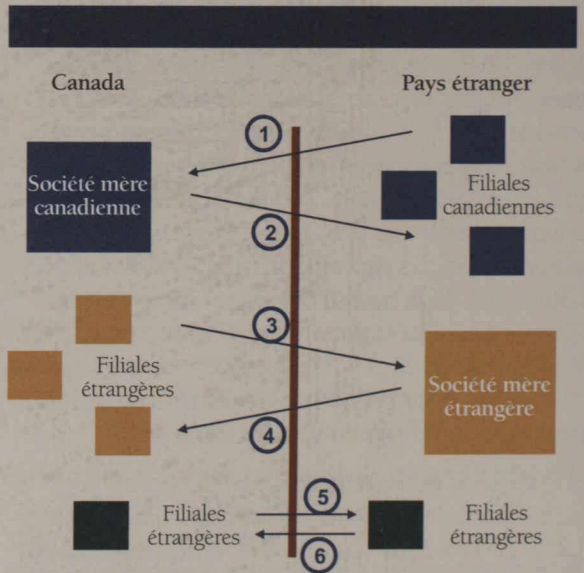
- 1) Les importations par une société mère canadienne d'une société affiliée aux États-Unis;
- 2) Les exportations d'une société mère canadienne vers une société affiliée aux États-Unis;
- 3) Les exportations d'une filiale américaine située au Canada vers sa société mère aux États-Unis;
- 4) Les importations par une filiale de sa société mère aux États-Unis;
- 5) Les exportations d'une filiale canadienne d'une société mère étrangère (ni canadienne ni américaine) vers une société affiliée du même groupe aux États-Unis;
- 6) Les importations par une filiale étrangère au Canada (ni canadienne ni américaine) d'une société affiliée aux États-Unis.

Les contraintes de données nous empêchent de mesurer les échanges entre les sociétés affiliées à

Part des échanges intra-entreprises dans le commerce entre le Canada et les États-Unis



Source : Bureau de l'économiste en chef, MAECI  
Données : U.S. Bureau of Economic Analysis



une société mère d'un pays tiers (catégories 5 et 6 ci-dessus)<sup>1</sup>.

En 2005, 30,3 p. 100 du commerce canado-américain, soit environ 153,4 milliards de dollars

1 Les données proviennent du U.S. Bureau of Economic Analysis et couvrent les activités des multinationales étrangères aux États-Unis et des multinationales américaines à l'étranger.