

effectivement condescendant, ou pis encore, que vous faites peu de cas de ce qu'ils savent et savent faire.

Les Indonésiens qui n'ont jamais voyagé à l'étranger n'auront pas toujours une perception juste des Canadiens et des autres occidentaux. Les Indonésiens doivent l'essentiel de ce qu'ils savent sur les cultures occidentales aux médias. Les films occidentaux présentent souvent les Occidentaux comme des gens plutôt immoraux aux styles de vie totalement individualistes et immodérés. La plupart des Occidentaux ont beau ne pas correspondre à cette image, c'est hélas comme ça qu'ils sont perçus par beaucoup d'Indonésiens. En plus d'être un homme ou une femme d'affaires, vous êtes un ambassadeur

Suggestions ♦ ♦ ♦

Les Canadiens qui insistent pour traiter avec les gens à la manière occidentale courent au-devant des difficultés en Indonésie.

Au Canada, les partenaires dans une affaire ont habituellement des visées et des buts semblables. Les gens d'affaires canadiens font souvent de courts voyages pendant lesquels ils profitent au maximum de leur temps en faisant plusieurs rencontres chaque jour. Ils font l'essentiel de leur planification et de leur préparation par téléphone, par télécopieur et par

culturel quand vous voyagez dans un pays étranger, et vous devez vous comporter en conséquence.

Ne sachant pas que les taux d'imposition du revenu et le coût de la vie sont élevés au Canada, la plupart des Indonésiens supposeront que vous êtes riches. Vous allez bientôt vous rendre compte de la disparité entre les salaires des expatriés et ceux des Indonésiens. Si vous voulez contrer les perceptions erronées, vous devez chercher à comprendre d'où elles viennent et communiquer poliment votre façon de voir les choses. L'échange d'observations sur les deux cultures est un excellent moyen de favoriser la compréhension et le respect mutuels.

courrier électronique. Quand ils sont en réunion, les partenaires canadiens aiment généralement passer aux affaires sans trop s'attarder aux amabilités. Ils aiment s'en tenir à un ordre du jour et à un horaire fixes.

Les Canadiens préfèrent parler de choses qu'on peut quantifier, et ils s'appuient souvent sur des chiffres pour prendre des décisions. Ils demandent souvent l'avis de leurs avocats sur leurs affaires, et sont habitués à travailler avec des contrats qui lient formellement les parties. Ils