

monétaire ainsi que des mesures de libéralisation du commerce et de promotion des exportations. En 1965, le gouvernement créait des zones franches. Parallèlement à ces réformes, le gouvernement s'est efforcé de favoriser le développement d'industries stratégiques par des prêts à taux privilégié, des exemptions fiscales et des exonérations temporaires d'impôt.

Les échanges commerciaux ont joué un rôle déterminant dans le développement économique de Taiwan. Entre 1963 et 1988, la part des exportations dans le PIB est passée de 17,8 à 57 %, tandis que la part des importations est passée de 18,9 à 47,4 %. La structure de l'économie taïwanaise a, elle aussi, évolué considérablement. Entre 1953 et 1987, la part de l'agriculture dans le PIB est passée de 38,3 à 6,1 %, tandis que la part de la fabrication est montée de 17,7 à 47,5 %. L'activité manufacturière de Taiwan était concentrée traditionnellement dans les industries à forte intensité de main-d'oeuvre, comme l'industrie de la chaussure et celle du vêtement.

La hausse spectaculaire des exportations et le taux d'épargne élevé en Taiwan ont eu pour effet d'accroître les réserves en devises et de créer des tensions inflationnistes au milieu des années 80. Les États-Unis ont pressé vivement Taiwan de réévaluer sa monnaie et de libéraliser les investissements extérieurs. L'appréciation qu'a subie le nouveau dollar taïwanais après 1987 et la hausse des salaires et du prix des terrains ont érodé la compétitivité des industries à forte intensité de main-d'oeuvre de Taiwan vis-à-vis des industries de pays de l'Asie du Sud-Est et de la Chine. Cette érosion a été accentuée par la disparition, en 1989, de la relation commerciale privilégiée que garantissait le SGP des États-Unis. Taiwan s'occupe maintenant d'éliminer progressivement ou d'implanter à l'étranger les industries de main-d'oeuvre classiques et de les remplacer par des industries à forte intensité de capital et de compétences, comme l'électronique.

La structure des échanges de Taiwan reflète la structure industrielle du pays. Les produits manufacturés représentent plus de 90 % des exportations de Taiwan et les échanges se font surtout avec les pays développés, quoique le commerce avec la Chine continentale soit en hausse. Les États-Unis absorbent environ le tiers des exportations de Taiwan; ils sont suivis de l'Union européenne (15 à 20 %) et du Japon (12 %). Les exportations vers Hong Kong sont aussi appréciables, quoiqu'une bonne partie soit dirigée vers la Chine. Le Japon est le principal fournisseur de Taiwan, avec environ 30 % des importations; il est suivi des États-Unis (20 à 25 %) et de Hong Kong (6 à 7 %). Les échanges commerciaux avec les autres NPI d'Asie sont relativement modestes. Taiwan a enregistré un excédent commercial de 9,1 milliards de dollars US en 1992, par rapport à 11,7 milliards un an plus tôt. Cet