

On signale l'arrivée de plusieurs chars d'œufs canadiens à New-York. Ces œufs ont été payés, dit-on, 10c. la douz : si l'on ajoute 1c pour l'emballage, 1c de fret, 1c de commission et 50c. de droits, cela les met à 18c. la douz., prix courant. Comme ils ont été vendus à 18c. la douzaine, il reste encore une petite marge de profit.

Montréal recevra la visite le 30 juin prochain d'une excursion des commis-voyageurs du Maine, des Montagnes Blanches et du New-Hampshire.

Ces Messieurs seront reçus par l'Association des Voyageurs de la Puisseance.

La Compagnie d'Assurance "L'IMPERIALE," dont la splendide bâtisse est un des plus beaux ornements de la place d'Armes, à Montréal, est une des compagnies anglaises les plus solides, les plus libérales et les plus promptes à régler leurs pertes par sinistres.

Le rapport des opérations de la North British & Mercantile Insurance Company pour l'année 1890, que nous publions dans le présent numéro, montre une situation très satisfaisante des affaires de la Compagnie, tant pour ses actionnaires que pour ses assurés.

Un confrère raconte l'anecdote suivante qu'il intitule : "Comment un contrat a été obtenu." C'est un agent d'annonce qui parle : "Je viens de quitter le chef d'une des premières maisons de la rue Front, et j'ai dans ma poche un bon contrat revêtu de la signature de la maison. Devinez comment je l'ai eu ? Le marchand avait entrepris de détruire tous mes arguments, avant que j'eusse la chance de les exposer convenablement, en enchevissant sur tout ce que je disais des avantages de l'annonce. Puis il m'informa que sa maison n'avait pas besoin d'annonces, elle était si connue par les annonces très libérales qu'elle avait faites autrefois. Ainsi, lui-ai-je répondu, vous croyez que les annonces que vous avez faites autrefois vous suffisaient pour aujourd'hui ? Sans doute. Eh bien, voulez-vous avoir la bonté de me dire le nom du candidat républicain pour la vice-présidence à l'avant-dernière élection présidentielle ? Ça l'a frappé. Il a hésité, bégayé et il finit par avouer qu'il ne se rappelait pas. Et pourtant, lui ai-je dit, connaissez-vous quelqu'un dont le nom a été mieux annoncé dans les journaux à l'époque ? J'ai eu mon contrat.

Voici les décisions données par paiement des douanes sur les dr payer par certains articles à l'importation :

|                                                                  |         |
|------------------------------------------------------------------|---------|
| Tuyaux en fonte empaquetés.....                                  | 30 p.c. |
| Boucles et agrafes, pour bretelles.....                          | 35 p.c. |
| Cire du Canada.....                                              | 20 p.c. |
| Plaques de fer émaillées pour noms de rues etc.....              | 35 p.c. |
| Bouquets en fer contenant de la soude caustique.....             | 20 p.c. |
| Harpes juives.....                                               | 35 p.c. |
| Couteaux pour machines, quand importés à part de la machine..... | 35 p.c. |
| Sulfate de potasse.....                                          | 20 p.c. |
| Savon de goudron (Grandpa's Wonder) 10c. par lb. et.....         | 10 p.c. |
| Velocipèdes et tricycles.....                                    | 30 p.c. |

La ville de Montréal a prolongé jusqu'au 23 juin le délai pour la réception des soumissions pour la fourniture des conduites d'eau en fonte pour le département de l'aqueduc.

## MAXIMES COMMERCIALES

Le *Canadian Grocer* reproduit de *The Office* les paragraphes suivants que nous recommandons à la méditation de nos lecteurs.

Lorsque, après des années d'efforts, vous avez solidement établi votre crédit, rappelez-vous qu'un seul faux pas peut le ruiner en un instant.

En arrangeant des articles sur une étagère ou sur un comptoir, placez d'abord les plus petits, du côté de la porte d'entrée. Cela paraît plus naturel à l'œil du client.

Lorsqu'on vous présente un compte qui est dû, ne refusez jamais par rancune de le payer.

Lorsque vous demandez à quelqu'un sincèrement son avis, ne commencez pas par lui faire préalablement connaître le vôtre.

Lorsqu'on vous dit que "Pierre qui roule n'amasse pas de mousse", rappelez-vous aussi que "Qui ne risque rien n'a rien," et ne vous laissez pas guider complètement par de vieilles scies.

Si vous réussissez bien dans votre ligne, n'allez pas en conclure que vous réussiriez de même dans toutes les lignes. Rappelez-vous qu'un grand roi ayant voulu faire la cuisine ne fût qu'un fort pauvre cuisinier.

Lorsque vous choisissez un journal pour y mettre une annonce, rappelez-vous que le caractère d'un journal donne une valeur spéciale à votre annonce.

En choisissant une nouvelle place d'affaires, rapprochez-vous de vos compétiteurs ; souvent les clients qui se brouillent avec un vieux fournisseur forment la base de la réussite de son successeur.

Lorsqu'un client a pu constater que vous connaissez votre métier et que vous prenez ses intérêts en même temps que les vôtres, vous avez gagné sa confiance.

Lorsque vous faites une transaction, n'oubliez pas que c'est l'ignorance de l'acheteur qui grossit le profit du vendeur.

L'honnêteté est la meilleure politique, dit le proverbe, et soyez bien convaincu que c'est vrai, mais ne pratiquez pas l'honnêteté simplement par politique. L'intégrité naturelle n'a pas besoin de semblables considérations.

Si vous engagez un employé pour une période de temps fixe, disons un an, son esprit n'ayant plus d'inquiétude, son travail acquiert une valeur plus considérable.

Lorsque vous vous en rapportez aux autres, prenez vos précautions ; mais lorsque vous n'avez à compter que sur vous-même tenez-vous parole ; car c'est un bien pauvre homme que celui qui se ment à lui-même.

Lorsque l'on vous a rendu un service payé, il est toujours de votre intérêt de répondre "merci".

Lorsque vous laissez vos affaires, vous troubler trop l'esprit, c'est un signe certain que votre entreprise est un peu trop lourde pour vos épaules.

Si vous avez l'habileté et le tact

de faire en sorte que votre client s'en aille enchanté de vos marchandises, de vos commis et de vous-même, vous pouvez vous considérer comme un habile négociant.

En achetant des marchandises, rappelez-vous que vous avez autant d'intérêt à être poli que lorsque vous vendez.

Lorsque vous recevez une facture avec une "réduction pour fret," déduisez l'escompte au comptant de la première somme facturée.

Lorsque les prix sont trop élevés et que la spéculation est active, attendez-vous à une panique financière.

Lorsque vous faites une vente à une personne soupçonneuse ou défiante, ayez soin de ne pas trop vanter l'article qu'elle paraît préférer.

Pour les marchandises de première nécessité, ce qui importe c'est le prix et la mesure ; pour les marchandises de luxe, l'important c'est l'apparence, la forme, le style, en un mot, "l'extérieur" et la rareté.

On travaille à la construction d'un couvent à St-Ursule. Cet édifice aura 80 x 50 pieds, à 4 étages et coûtera environ \$20,000.

L'ascenseur de l'Hôtel de Ville de Montréal est encore en mauvais état. Plus on le répare, paraît-il, moins il marche. On aurait cru, pourtant que les fabricants de cet ascenseur se seraient piqués d'honneur et auraient fait un ascenseur parfait, en vue du grand nombre de clients possibles qui s'en serviraient. Mais si MM. Miller, Brothers & Toms ont compté sur cet échantillon pour faire la réputation de leur maison, ils doivent être grandement déçus.

## Banque Ville-Marie

BUREAU PRINCIPAL, MONTREAL.

Capital souscrit - - - \$500,000

DIRECTEURS :

W. WEIR, prés., W. STRACHAN, vice-prés.  
O. FAUCHER, JOHN T. WILSON, GODF. WEIR.  
UBALDE GARAND, cuisinier.

SUCCURSALES :

Berteier, Hull, Lachute, Louiseville, Nicolet,  
St. Césaire, Ste. Thérèse.  
Département de l'Épargne :  
Bureau Principal, Hochelaga et Pointe St.  
Charles, Montréal.

Agents à New-York :

The National Bank of the Republic.

Londres : Banque de Montréal.

Paris : La Société Générale.

## Banque d'Hochelaga

Capital versé - - - \$710,100

Réserve - - - 160,000

F. X. St Charles, président.

R. Bickerdike, vice-président.

C. Chaput, J. D. Rolland, J. A. Vaillancourt  
Directeurs.

M. J. A. Prendergast, gérant.

C. A. Giroux, assistant gérant.

A. W. Blouin, inspecteur.

Bureau Principal MONTREAL  
Succursales  
Trois-Rivières H. N. Boire  
Joliette J. H. Ostigny  
Sorel A. A. Larocque  
Valleyfield S. Fortier

Abattoirs de l'Est Wm. Ferguson  
Vankleek Hill, Ont.

Département d'épargne, au bureau principal et aux succursales.

Correspondants :

Londres, Ang., The Clydesdale Bank, Limited.  
Paris, France, Le Crédit Lyonnais.

New York, The National Park Bank.  
Boston, The Maverick National Bank.

Collectes dans tout le Canada aux taux les plus bas.

Emet des crédits commerciaux et des lettres circulaires pour les voyageurs, payables dans toutes les parties du monde.

## LA SEMAINE COMMERCIALE

(Suite)

nant ouverts. On cote, en général, le rix B. à \$3.65 les 100 livres par sac et \$3.60 par 5 sacs, quoique le prix du moulin soit de \$3.70 par quantité de pas moins d'un char. Il y a même, dit-on, deux maisons qui offrent 5 ou 10 sacs, à \$3.65.

Les épingles à bois se vendent : à la boîte, 60 c. ; par 5 boîtes, 55 c. ; par 10 boîtes 50 c.

Les Valence sont faibles à 5c. ; pour un lot de 50 boîtes on ferait une fraction au-dessous.

Fers, ferronneries et métaux. — Dans cette ligne les affaires sont assez tranquilles et les prix sans aucun changement.

Huiles, peintures et vernis. — L'huile de rétrole canadienne reste à 15c. le gallon, mais l'huile américaine est en baisse. On la vend aujourd'hui : au quart, 22c. par 5 quarts, 21c., et par 10 quarts, 21c.

Les huiles de poisson n'ont pas varié. L'huile de graine de lin est fermée ainsi que la térébenthine.

Les peintures et les verres à vitres sont sans changement.

Salaisons. — Nous avons à signaler une baisse de \$1.00 par quart sur le lard salé canadien de Laing. Nous cotons :

|                                                   |              |
|---------------------------------------------------|--------------|
| Canada Short Cut Mess, le baril.....              | \$16 50      |
| " le demi-bar.....                                | 8 50         |
| " Cut Clear, le baril.....                        | 15 50        |
| " le demi-bar.....                                | 8 00         |
| Saindoux Anchor.....                              | 1 55         |
| " par 50 seaux.....                               | 1 00         |
| " Fairbanks.....                                  | 1 65         |
| " par 50 seaux.....                               | 1 60         |
| Graisse pure de panne, en seaux de 20 livres..... | 9 1/2 c      |
| Saindoux en canistre, 10 livres.....              | 8 c          |
| " 5 ".....                                        | 8 1/2 c      |
| " 3 ".....                                        | 8 c          |
| Jambons Anchor, la livre.....                     | 11 c         |
| Lard fumé.....                                    | 9 1/2 à 10 c |

## La Banque du Peuple

FONDEE EN 1835.

CAPITAL - - - 1,200,000

RESERVE - - - 425,000

JACQUES GRENIER, Ecr., président.

J. M. BOUSQUET, Ecr., caissier.

WM. RICHER, Ecr., assistant caissier.

ARTHUR GAGNON, inspecteur.

SUCCURSALES :

Québec, basse-ville, P. B. Dumoulin, gérant  
do St Roch, Nap. Lavoie, gérant  
Trois-Rivières, P. E. Panneton, gérant  
St Jean, Ph. Beaudoin, gérant  
St Jérôme, J. A. Thérèse, gérant  
St Remi, C. Bédard, gérant  
Coaticook, J. B. Gendreau, gérant  
Montréal, rue Ste Catherine, A. Fournier, gérant

CORRESPONDANTS :

Londres, Ang., MM. Glyn, Mills, Currie & Co.  
do The Alliance Bank (limited).  
New York, The National Bank of the Republic.

## La Banque Jacques-Cartier

Bureau principal, Montréal.

CAPITAL PAYE - - - \$500,000

RESERVE - - - 150,000

DIRECTEURS :

Alph. Desjardins, M.P., président.

A. S. Hamelin, vice-président.

Lucien Huot, Dumont Lavolette.

A. L. de Martigny.

Bureau principal :

A. de Martigny, directeur-gérant.

D. W. Brunet, assistant-gérant.

R. St Germain, inspecteur.

Agences :

Beauharnois, H. Dorion, gérant  
Drummondville, J. E. Girouard, gérant  
Fraserville, J. F. Pelland, gérant  
Laurentides, Q., A. Boyer, gérant  
Plessisville, Chèvrefeuille et Lacerte, gérant  
St Sauveur, Québec, N. Dion, gérant  
St Hyacinthe, A. Clément, gérant  
St Simon, D. Denis, gérant  
Valleyfield, L. de Martigny, gérant  
Victoriaville, A. Marchand, gérant  
Ste Canégondo, Mont., G. N. Ducharme, gérant  
St Jean Baptiste, " G. Bourret, gérant  
Rue Ontario, C. H. Guimont, gérant  
St Henri, Q., F. St Germain, gérant  
Corresp. à Londres, Glyn, Mills, Currie & Co.  
do à Paris, Crédit Lyonnais.  
do à New York, Nat. Bank of Republic.

J. H. PILLET, B.A., B.C.L.

B. C. MACLEAN, B.A., B.C.L.

## PILLET & MACLEAN

AVOCATS et PROCUREURS, etc.

No 146, RUE SAINT-JACQUES

Vis-à-vis le St. Lawrence Hall, Montréal.

M. PILLET est gradué L.L.B. des Universités McGill et Manitoba.