

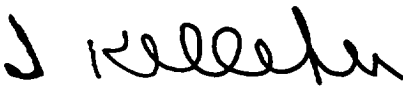
MESSAGE DU MINISTRE DU COMMERCE EXTÉRIEUR

Cette publication vous expose la façon de pénétrer un marché international unique, à savoir celui des institutions financières internationales (IFI), soit la Banque mondiale, la Banque interaméricaine de développement, la Banque asiatique de développement, le groupe de la Banque africaine de développement, et la Banque de développement des Caraïbes.

Les IFI approuvent chaque année l'octroi de millions de dollars pour le financement de centaines de projets dans le monde en développement. Ces projets offrent aux compagnies des pays membres (le Canada est membre de toutes les IFI) des milliers de débouchés pour l'équipement et les travaux de génie civil dans divers secteurs industriels.

Cette publication donne aux exportateurs un aperçu de ce marché et des IFI elles-mêmes, ainsi que des conseils pratiques sur les mesures qu'ils doivent prendre pour se voir attribuer des contrats dans le cadre de projets financés par les IFI. Elle leur indique notamment, étape par étape, comment évaluer leur entreprise et leur produit, comment cerner et analyser le marché cible, comment faire en sorte de remporter le contrat, de même que les facteurs à prendre en considération s'ils l'obtiennent.

Je tiens à remercier les compagnies canadiennes qui ont réussi à percer ce marché, pour la contribution et l'aide précieuses qu'elles ont apportées à mes fonctionnaires dans la préparation de cette publication, la première de ce genre au Canada. J'espère que cette publication sera utile aux firmes canadiennes désireuses de fournir des biens et des services dans le cadre de projets financés par des IFI.



James Kelleher