

NÉGOCIATIONS COMMERCIALES CANADO-AMÉRICAINES QUESTIONS ET RÉPONSES

Pourquoi négocier avec les États-Unis?

- Pour maintenir l'accès à notre principal marché face à la montée du protectionnisme. Sans une protection adéquate, des milliers d'emplois sont menacés.
- Pour fournir à l'industrie canadienne la base nécessaire (accès sans obstacles à un marché de 250 millions de personnes) à sa restructuration, afin qu'elle puisse soutenir la concurrence globale. Une économie canadienne plus concurrentielle signifie des emplois plus nombreux et meilleurs.
- Pour clarifier et codifier les règles et les définitions, ce qui donnerait aux producteurs et aux investisseurs plus d'assurance et de confiance pour étendre leurs activités et se spécialiser.
- Pour améliorer l'accès du Canada à la technologie, aux connaissances et aux procédés de qualité mondiale afin de l'aider à faire face à la compétition internationale.

"Les petites et moyennes entreprises doivent maintenant accepter le défi du libre-échange."

Roger Hamel, Président de la Chambre de commerce du Canada

Quels sont les avantages?

- Une économie plus productive et plus efficace capable de soutenir la concurrence des États-Unis et du reste du monde.
- Des relations meilleures et plus sûres avec notre principal client et fournisseur.
- Un stimulant pour notre prospérité.