

[Texte]

Dr. McKenzie: Because they are selling in that market, the price of which is determined by the world market, with a major player being the U.S. gulf.

The Chairman: By the way, just for the benefit of the committee, I have spent a fair amount of time thinking about how the committee can function more to the satisfaction of the various members. One way is with supplemental questions, as long as you remain on the subject. I think we need to pursue that.

Let me just give you a specific example that my constituents speak of, where fertilizer is produced by Simplot Chemical Co. Ltd. in Brandon. They can go into North Dakota and buy that product, which is produced in Manitoba, more cheaply than they can buy it in the province of Manitoba.

Dr. McKenzie: Yes.

The Chairman: Do I understand you correctly, that this is because there is a greater amount of competition in North Dakota as a result of the gulf—

Dr. McKenzie: That is right.

The Chairman:—product. That means the price is lower than it is in the province of Manitoba. Is that what you are saying?

Dr. McKenzie: To a very great extent. As I say, the price centre is the U.S. Gulf, so you have your base price there, and when you move out from there, you add transportation prices. So as you are moving up through the U.S. to the Canadian border the price becomes higher and higher, because we are a small player in relation to that total U.S. fertilizer industry. Anything we sell across the border has to be priced at their prices.

The Chairman: So the implication must be surely then that the companies operating and manufacturing in Canada, in the absence of strong competition, must be doing so at the advantage of the farm community.

Mr. Scowen: Disadvantage.

The Chairman: At their own advantage, but to the disadvantage of the farm community.

Dr. McKenzie: Will the price of fertilizer come down? was the question. If you get a lot of competition in the industry, and if we get a lot of production so that we too become a big price centre, then, yes, your price is probably going to come down.

The Chairman: Because of lack of competition in Canada. Mr. Scowen, on the same point.

Mr. Scowen: Yes, on the same point. It seems to me that they are doing the same thing as they did with steel in Pittsburgh. They use as a base a place that once manufactured stuff way back years ago and have not changed it. That is what the fertilizer companies are doing, making a base someplace, way back when, and we have never ever changed that base, even though it is manufactured in various other places. It is the same in the steel industry, they base everything FOB Pitts-

[Traduction]

M. McKenzie: Parce que l'industrie vend sur ce marché, et que le prix est déterminé par le marché mondial, un des joueurs importants étant le golfe du sud des États-Unis.

Le président: Je vous signale en passant, pour votre gouverne, que j'ai passé pas mal de temps à songer comment le Comité pouvait fonctionner de façon plus satisfaisante pour tous les députés. Une façon de faire est d'accorder les questions supplémentaires, en autant qu'elles ont trait au sujet en discussion. Il nous faudra en discuter davantage.

Permettez-moi de vous donner un exemple que soulèvent mes électeurs, l'engrais qui est produit par *Simplot Chemical Co. Ltd.* à Brandon. Les agriculteurs peuvent se rendre au Dakota du nord pour acheter ce produit du Manitoba, qui est vendu moins cher là-bas que dans leur propre province.

M. McKenzie: Oui.

Le président: Si je vous ai bien compris, la raison en est que la concurrence est plus forte au Dakota du nord, étant donné que la région du golfe américain . . .

M. McKenzie: C'est exact.

Le président: . . . le produit. Ainsi le prix est moins élevé là-bas que dans la province du Manitoba. C'est bien ce que vous nous dites, n'est-ce pas?

M. McKenzie: Dans une large mesure. Je le répète, le centre des prix se situe dans le golfe américain, vous avez donc votre prix, et à partir de là vous devez ensuite ajouter pour les autres centres le prix du transport. Par conséquent, au fur et à mesure que vous vous dirigez vers le nord des États-Unis vers la frontière canadienne, le prix devient de plus en plus élevé, puisque nous sommes un tout petit joueur comparativement à l'ensemble de l'industrie des engrais des États-Unis. Les prix que nous vendons au-delà de la frontière doivent être établis en fonction de leur prix.

Le président: Il en résulte donc que les sociétés qui fonctionnent et qui fabriquent au Canada, là où il n'y a pas de forte concurrence, doivent le faire au profit des producteurs agricoles.

M. Scowen: À son désavantage.

Le président: À leur propre avantage, mais au désavantage des producteurs agricoles.

M. McKenzie: Est-ce que le prix des engrais va diminuer? C'était là ma question. S'il y a beaucoup de concurrence dans cette industrie, et si notre production est forte, et que nous devenions également un centre de prix important, alors oui votre prix baissera probablement.

Le président: À cause de l'absence de concurrence au Canada. Monsieur Scowen, sur ce même sujet.

M. Scowen: Oui, sur ce sujet, j'ai l'impression qu'ils font la même chose que pour l'acier de Pittsburgh. Ils se servent d'un endroit comme base, où on fabriquait le produit il y a bien des années, et rien n'a changé depuis. C'est ce que font également les sociétés d'engrais, elles ont choisi une base et n'ont jamais changé cette base, même si le produit est fabriqué à divers autres endroits. Pour l'acier, sa valeur est fondée sur le prix