

## LAURÉATS DU PRIX D'EXCELLENCE À L'EXPORTATION CANADIENNE

- 8 -

qui fait du commerce d'exportation depuis 25 ans. Ses principaux marchés se trouvent aux États-Unis et dans la Communauté économique européenne. C'est en 1986 que la Noranda Sales Corporation s'est lancée sur le marché des grenailles de zinc. Il lui a fallu deux ans de recherches et de développement pour mettre le produit au point. La Noranda se heurte à une forte concurrence de la part de producteurs des pays en cause qui se trouvent plus près des utilisateurs finals et se servent de techniques inconnues au moment où elle s'est lancée sur ce marché.

Contact: T.H. Zier-Vogel, tél.: (416) 982-7038

**NovAtel Communications, Ltd.**  
1020-64<sup>e</sup> Avenue N.E.  
Calgary (Alberta)  
T2E 7V8

La NovAtel Communications Ltd., dont le siège se trouve à Calgary, emploie plus de 800 personnes qui travaillent, dans ses usines, à la recherche, au développement et à la fabrication de réseaux de téléphones cellulaires et à toute une gamme de téléphones cellulaires pour le marché mondial. En 1987, les exportations de la NovAtel, qui exporte depuis quatre ans, ont compté pour plus de 70 % de son chiffre d'affaires. Ses principaux marchés se trouvent aux États-Unis et au Royaume-Uni, où elle se heurte à une concurrence féroce. Parmi les nouveaux produits lancés en 1987, signalons des périphériques mains libres et une nouvelle génération d'émetteurs-récepteurs, d'un bon rapport qualité-prix, pour la cellule isolée de 800 MHz de son réseau cellulaire. La NovAtel a des bureaux aux États-Unis, à Hong Kong et au Royaume-Uni.

Contact: Robert Betteridge, chef de la Publicité et des relations publiques, ou  
Leone Béchard, coordonnateur des relations publiques,  
tél.: (403) 295-4605