

POLITIQUE D'ACHATS (SUITE)

FACTEURS-CLÉS D'ÉVALUATION DES FOURNISSEURS/SOUS-TRAITANTS

- En matière de coopération: optimiser les chances de succès commercial par le choix des partenaires
 - Image du partenaire vis à vis du donneur d'ordres/du gouvernement (validation au Canada et non en France)
- En matière de sous-traitance:
 - 1) Qualité et délais
 - 2) Prix
- Procédure de qualification du couple fournisseur/produit (durée: 6 mois)
 - Identification et évaluation globale de la société
 - Consultation (éventuellement commande-test en fonction du produit)
 - Audit qualité
 - Homologation technique
 - Définition des conditions commerciales (formalisées par contrat)