

- la mondialisation et la régionalisation ne sont pas des concepts qui s'excluent mutuellement ou qui se situent aux antipodes, et la régionalisation ne réduit pas nécessairement le niveau de vie réel au plan mondial;
- la tripolarisation rapide de l'économie mondiale n'est pas encore aussi évidente qu'on le croit généralement, malgré les signes montrant l'émergence possible de grands centres commerciaux régionaux.

Il est important de noter que les accords commerciaux n'impliquent pas nécessairement des blocs commerciaux. Il est possible d'avoir un bloc commercial sans accord commercial, et inversement. Seuls les facteurs économiques déterminent les blocs économiques; les accords politiques et juridiques ne révèlent à proprement dit qu'une intégration politique ou juridique. Il faut aussi comprendre que les responsables des politiques ne devraient pas s'inquiéter de la formation de blocs économiques, sauf pour leurs effets sur le niveau de vie. Par exemple, les effets commerciaux de la régionalisation ne sont importants que parce qu'ils affectent le bien-être. Il faut donc comprendre que les blocs commerciaux, ou d'autres formes d'intégration économique régionale, ne sont pas nécessairement néfastes.

La régionalisation et la mondialisation sont souvent vues comme des antithèses. Mais elles peuvent être des réactions logiques et concertées à des stimuli micro-économiques identiques. Les accords d'intégration régionale, comme le phénomène naturel de régionalisation, n'entravent pas nécessairement la libéralisation multilatérale. Selon leur genèse, ces accords peuvent avoir des effets positifs sur le bien-être, même dans des pays extra-régionaux, lorsque les facteurs dynamiques sont pris en compte. Le point de vue étroit voulant que la régionalisation et la mondialisation ne soient que des substituts est trop simpliste, et n'exprime pas la réalité de l'économie mondiale.

L'analyse des relations commerciales intra-régionales faite dans ce document mène à la conclusion que les blocs commerciaux, à l'exception de l'Europe, ne sont pas encore prédominants dans l'économie mondiale. Le commerce extra-régional est toujours une partie importante des opérations économiques internationales. L'Amérique du Nord a connu une intensification de l'intégration commerciale régionale entre 1987 et 1993, mais la tendance à plus long terme va en sens inverse. L'année 1987 sera peut-être considérée comme un point tournant de l'intégration croissante des structures des échanges commerciaux en Amérique du Nord, mais il est encore trop tôt pour prédire le bien-fondé de telles observations. Les données pour l'Amérique du Nord sont évidemment dominées par les États-Unis, le Canada montrant un bien plus fort degré d'intégration avec les États-Unis que ce n'est le cas des États-Unis avec le Canada. Les données pour l'Asie montrent un accroissement constant du