

Parmi les entreprises qui ont signalé avoir éprouvé des difficultés pour exporter vers les marchés des PMD, 30 % ont soit perdu des ventes, soit enregistré une diminution de profits attribuable au service ou au coût de transport. Voici ce qu'a déclaré à ce sujet un fabricant de machines non électriques de l'Est du Canada:

"Nous avons perdu des profits plutôt que des ventes; nous avons dû réduire nos marges bénéficiaires afin de rester compétitifs. Ces pertes semblent attribuables aux taux élevés du fret."

Le graphique 6 montre que parmi les pays moins développés vers lesquels les firmes consultées exportent leurs produits, l'Amérique centrale détient la fréquence la plus élevée de ventes ou de profits perdus en raison des conditions de transport, suivie immédiatement de l'Asie, de l'Amérique du Sud, puis de l'Afrique.

4.2 CONCURRENCE ENTRE LES TRANSPORTEURS MARITIMES

Il y a actuellement une surcapacité notable dans l'industrie du transport maritime international. Toutefois, la concurrence entre les compagnies maritimes offrant des services aux différents pays moins développés à partir des ports canadiens ne semble pas très vive. Cela peut s'expliquer, d'une part, par le fait que le faible volume des échanges est insuffisant pour attirer des transporteurs concurrents ou, d'autre part, par l'existence de cartels de compagnies maritimes. Par ailleurs, la cause peut être de nature institutionnelle dans la mesure où un pays importateur insiste pour que toutes les marchandises qui lui sont destinées soient livrées par sa ou ses compagnies nationale(s).

Plusieurs exportateurs ont soulevé le problème du recours obligatoire aux compagnies nationales et de l'existence de cartels corporatifs - facteurs liés respectivement à l'attitude des gouvernements des pays importateurs et aux pratiques de l'industrie du transport maritime. Par contre, d'autres expéditeurs estiment qu'il y a suffisamment de concurrence dans l'industrie du transport maritime du fait de la surcapacité dont souffre ce secteur. Un important exportateur de produits agricoles de l'Ouest du Canada a déclaré à ce sujet:

"Le coût du transport n'a jamais été un problème sérieux; ce sont plutôt, en fait, les expéditeurs qui tirent avantage du marché ces dernières années."

4.3 TARIFS DU TRANSPORT MARITIME

Bien que l'évaluation globale des tarifs de transport maritime en vigueur, faite par les exportateurs canadiens, puisse être qualifiée de moyennement satisfaisante, plus d'un exportateur sur quatre considère que le coût ou la qualité des services de transport actuels