

entreprises canadiennes et aux entreprises du Royaume-Uni dans l'économie mondiale dans un cadre bilatéral (Canada-R.-U.) et un cadre régional (Union européenne et ALENA). La partie I examine les flux du commerce et de l'investissement bilatéraux Canada-R.-U. et les politiques à cet égard dans les deux pays, tandis que la partie II présente une analyse empirique.

Castel, J.G., de Mestral, A.L.C. et Graham W.C. *Canadian Law and Practice of International Trade: with Particular Emphasis on Export and Import of Goods and Services*, Toronto, Emond Montgomery, 1991. Introduction générale aux aspects juridiques privés et publics les plus importants du commerce international. L'ouvrage porte sur les lois et les pratiques canadiennes dans le domaine du commerce international et plus précisément dans le domaine des opérations d'exportation et d'importation de biens et services.

Cutler, A.C. et Zacher M.W., eds. *Canadian Foreign Policy and International Regimes*, Vancouver, UBC Press, 1992. Présente une analyse des politiques économiques canadiennes actuelles et passées, y compris dans le domaine du commerce international. (Part I : Regulation of International Trade, chapitres 1 à 4, dont notamment le chapitre 2, qui aborde précisément la réglementation des opérations financières internationales en général et des opérations financières internationales dans le domaine de l'investissement en particulier. Les articles montrent que les États-Unis continuent d'influer sur les politiques économiques canadiennes.

Destler, I.M., *American Trade Politics*, Washington, D.C., Institute of International Economics, 1995. Édition mise à jour de l'ouvrage probablement le plus lu sur la façon dont les politiques commerciales sont élaborées aux États-Unis. Outre une analyse des débats entourant l'ALENA et l'Uruguay Round, on y soutient que d'autres réformes du système d'élaboration des politiques sont nécessaires pour composer avec la mondialisation qui se poursuit.

Dhar, B. «The Decline of Free Trade and U.S. Trade Policy Today», *Journal of World-Trade*, 26, p. 133-54, 1992. Discute de la disparité entre la plaidoirie en faveur du libre-échange aux États-Unis et les politiques qui favorisent la protection des industries locales.

Hampson, F.O. et Maule C.J., eds. *Canada Among Nations: 1990-91, After the Cold War*, Ottawa, Carleton University Press, 1991. Le chapitre 1 présente une analyse exhaustive de la politique commerciale internationale canadienne d'après-guerre. Le reste du livre aborde diverses questions, notamment la politique commerciale des années 90, les relations Canada-Europe et les relations Canada-Japon.

Hart, M. «Damned If You Do and Damned if You Don't: The Trials and Tribulations of Canada-US Agricultural Trade», *Occasional Papers in International Trade, Law and Policy*, Centre de droit et politique commerciale de l'Université Carleton, n° 38, 1996. Examine les approches en matière de politique agricole divergentes adoptées par le Canada et les États-Unis et la difficile évolution des relations commerciales entre les deux pays. Présente des discussions sur les positions législatives prises à l'égard de l'exportation et de l'importation des produits agricoles et sur les politiques commerciales des États-Unis et du Canada.