

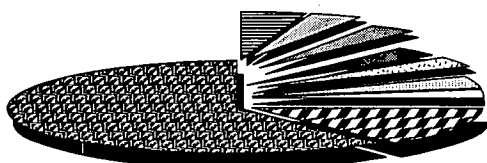
## LE COMMERCE EXTÉRIEUR

*Les statistiques officielles ne distinguent pas clairement l'équipement minier. Selon certaines estimations, la croissance des importations est de 12 pour 100 par an.*

Il n'existe pas de statistiques fiables sur les importations d'équipement et de services miniers au Mexique. Le système harmonisé de codification des marchandises (SH), qui est utilisé dans les données commerciales internationales, ne fait que rarement la distinction entre les équipements utilisés dans l'industrie minière et le matériel similaire servant dans d'autres industries. Les services ne figurent pas non plus dans les données commerciales. Les exportations canadiennes de technologie minière se composent en grande partie de services de conseil et autres.

Le Department of Commerce américain a produit, sur la base de la classification SH, des estimations qui incluent les principales catégories d'équipement minier. Selon ces données, les importations mexicaines de matériel de type minier ont augmenté de 16 pour 100 pour atteindre 135 millions de dollars US en 1993. Elle prévoyait également que les importations augmenteraient de 12 pour 100 en 1994 et que ce rythme de croissance se maintiendrait à moyen terme. Les États-Unis accaparaient 62 pour 100 de ce marché en 1993. Depuis quelque temps, des entreprises japonaises et canadiennes investissent dans des exploitations minières mexicaines en important du matériel de leur propre pays. Le Canada détenait quatre pour cent des importations en 1993.

### POURCENTAGE DES IMPORTATIONS, 1993



ÉTATS-UNIS 62 %	ALLEMAGNE 4 %	ITALIE 3,70 %
JAPON 7 %	CANADA 4 %	ESPAGNE 2,50 %
BRÉSIL 5 %	ROYAUME-UNI 3,90 %	AUTRES 11,90 %

Source : United States Department of Commerce.

### MARCHÉ DE L'ÉQUIPEMENT MINIER (EN MILLIONS DE DOLLARS US)

	1991	1992	1993
Importations	98,3	116,1	134,0
Production locale	89,6	85,3	86,4
Exportations	4,7	6,2	8,4
<b>Total</b>	<b>192,6</b>	<b>207,6</b>	<b>228,8</b>

Source : United States Department of Commerce.