

Dans ce processus de consultation, nous tentons de trouver la solution qui convient le mieux au Canada.

C'est ici que se termine la tournée de consultation qui nous a amenés dans 15 villes de part et d'autre du Canada. À mon point de vue, cette tournée a été remarquable car elle m'a permis de comprendre les problèmes, les aspirations et les compétences des gens d'affaires canadiens, tout comme des représentants syndicaux. Deux grands thèmes sont revenus régulièrement. Le premier est que le Canada a marqué le pas, et qu'il doit reprendre le terrain perdu. Le deuxième est que le pays tout entier semble vivement intéressé à faire un effort particulier pour améliorer et renforcer notre accès aux marchés extérieurs en général, et notamment au marché américain. Mais ce qui m'a peut-être le plus frappé, c'est la grande compétence des gens que nous avons entendus. Si j'avais un chapeau, je vous le tirerais. Vous êtes fantastiques!

Notre objectif est évidemment d'entendre tous ceux qui veulent nous parler. La semaine prochaine, nous reviendrons à Ottawa pour entendre certains mémoires. Nous avons l'intention d'écouter tous ceux qui veulent nous présenter leurs vues. Après vous avoir entendus tous - ce qui devrait nous mener à la mi-mai -, nous rencontrerons les gouvernements des provinces pour discuter de nos constatations. En juin, j'espère être en mesure de soumettre au Cabinet mes recommandations préliminaires sur les actions qui semblent les plus appropriées.

Mais quelle que soit l'option retenue, je peux vous garantir deux choses. Cette option sera choisie en fonction des intérêts des Canadiens. Et elle reflétera votre volonté, la volonté de tous les Canadiens.

Je vous remercie.