



Exigez les célèbres  
**Tabacs en Poudre Frechette**

Vendus garantis  
 par les manufacturiers . . .

**MILLER & LOCKWELL**

Québec.

SPÉCIALITÉ

Tabacs en Poudre: Rose et Fève,  
 No X Rose Extra, No 1 Rose,  
 No 2 Naturel, No F 2 Naturel  
 et Fève, *crise*.  
 Tabac en feuilles. Cigares, Ciga-  
 rettes.

ECHANTILLONS ENVOYÉS GRATUITEMENT  
 SUR DEMANDE.

EN ENVOYANT VOTRE COMMANDE, S. V. P. MENTIONNEZ CE JOURNAL

en clôture à 203½ vendeurs et à 203½ acheteurs.

Les actions du C. P. R. ont également eu les honneurs de la semaine en partage avec la Compagnie dont nous venons de parler, mais plutôt au point de vue du nombre de parts qui ont changé de mains qu'à celui des cours, qui n'ont pas subi beaucoup de variations. Nous laissons cette action à 85½ soit ½ d'avance sur la clôture de la semaine dernière. Maintenant que la navigation a pris fin en même temps que la guerre des tarifs, les recettes de ce chemin de fer augmenteront et avec elles les cours des actions s'éleveront.

Les autres valeurs sont à prix bien tenus, mais ont été quelque peu négligées.

Parmi les actions de banque nous citerons la Banque d'Hochelaga qui a eu deux ventes à 160 et la Banque Jacques-Cartier qui a atteint 110½.

La Royal Electric s'est vendue aujourd'hui à 158, gagnant 3 points dans la semaine.

Les actions de la Dominion Cotton ont atteint 104½ pour 100 parts sur un total de 500 parts vendues ce matin. Cet après-midi, il en a été vendu 25 à 105½ et 25 à 105½.

**COMMERCE**

La navigation est maintenant close et les maisons de gros sont moins sur les dents, quoique, cependant, elles aient encore fort à faire. Tout le monde paraît satisfait de la saison qui vient de se terminer; mais on s'apercevra bien mieux des résultats pratiques d'ici quel-que temps, car les inventaires commencent et vont se poursuivre d'ici à la fin du mois.

cent et vont se poursuivre d'ici à la fin du mois.

Les maisons de détail ont acheté plus que d'habitude espérant une bonne saison d'hiver. La plupart ont maintenant pour ainsi dire terminé leurs achats; il est à souhaiter que les marchands n'aient pas trop escompté l'avenir et qu'ils n'aient pas acheté au-delà de ce qu'ils sont à peu près certains d'écouler dans une bonne saison normale d'affaires, car leurs fournisseurs, comme nous l'avons déjà fait remarquer, se montrent de plus en plus exigeants, comme c'est leur droit, au point de vue de la régularité des paiements. Maintenant que les stocks sont achetés, il faut les écouler.

La saison, au point de vue de la température, n'est pas très favorable à la campagne comme à la ville, on demanderait de la neige pour avoir des chemins passables. Les affaires ne pourraient qu'y gagner.

Les collections pourraient être un peu meilleures qu'elles ne sont.

*Cuir, peaux et laines.*—Nous maintenons toujours nos prix des peaux vertes. La vente faite par le syndicat, vente que nous avons annoncée la semaine dernière a raffermi un peu le marché; cependant on ne s'en aperçoit pas d'une manière bien tangible car les affaires sont très restreintes, pour ne pas dire presque nulles. Une maison de notre place a profité de la situation pour offrir des peaux à 9½, offre qu'elle n'aurait certainement pas faite si les besoins de la tannerie étaient réels. Prise au mot pour de fortes quantités,

cette maison ne pourrait sans doute pas livrer; on en a conclu qu'elle en agissait ainsi pour contrebalancer le peu de fermeté due à la vente du syndicat et pour pouvoir acheter elle-même dans de meilleures conditions à ses prochains besoins. Quoiqu'il en soit, elle aurait vendu un demi-char au prix ci-dessus.

Les tanneurs sont toujours fortement approvisionnés en cuirs et achètent peu volontiers, cela se conçoit. Quoique leurs stocks s'écoulent lentement ils maintiennent bien leurs prix.

Il y a eu réunion, lundi dernier, des adhérents du Syndicat des Cuir et Peaux de Montréal, liez de la combine. Si nous sommes bien informés il y a bisbille dans le camp et au mois de janvier prochain, la combine aura vécu. *De profundis!*

La situation des laines est toujours la même, c'est-à-dire que les vendeurs et les acheteurs ne veulent pas démordre de leur position et que les transactions sont à peu près nulles.

*Draps et nouveautés.*—On ne voit plus beaucoup d'acheteurs de la campagne dans les maisons de gros; il n'y a plus guère que les voyageurs pour alimenter leurs maisons d'ordres nouveaux. Le détail qui voyait avec plaisir les affaires reprendre avec une température plus froide, s'est ressenti de la température inclemente des derniers jours. Mais les froids ne peuvent maintenant tarder à venir d'une façon suivie et les ventes vont reprendre d'autant plus accentuées que les cadeaux des fêtes vont alimenter les modes.

*Epiceries, vins et liqueurs.*— Bien

**BOUCHER & ROFFEY, MARCHANDS-TAILLEURS.**  
**No 110 rue St-Pierre, Montréal.**

ELLES DONNENT SATISFACTION

LES **ALLUMETTES**

NEW DOMINION  
 ET PHOENIX

Se vendent bien, elles donnent un bon profit au détailleur,  
 et donnent satisfaction aux clients les plus exigeants.....

Les Avez-vous en Stock?

FABRIQUEES PAR HARDY & DUBORD, MASTAI, P. Q.