

- Les flux d'IED entre le Canada et les États-Unis ont progressé de façon spectaculaire entre 1998 et 2001, sous l'effet de marchés boursiers en effervescence et d'un bond dans le niveau d'activité des fusions et acquisitions (F et A). Cependant, la part du stock d'IED entrant au Canada détenue par les États-Unis a fléchi de 65,6 p. 100 en 1989 à 64,2 p. 100 en 2002, tandis que la part du stock d'IED sortant reçue par ce pays est passée de 63,0 p. 100 à 46,7 p. 100 durant la même période.
- La sensibilité du commerce canado-américain au renforcement de la sécurité et aux délais à la frontière est l'un des aspects les plus épineux de la politique commerciale canadienne à moyen terme.
- L'économie américaine dépend aussi fortement de ses liens avec le Canada en matière de commerce et d'investissement et ces liens se sont resserrés au cours de la dernière décennie, alors que la production des deux pays est devenue de plus en plus interdépendante. Le Canada représente la destination à l'exportation la plus importante pour 39 États et est le principal fournisseur d'énergie, y compris de pétrole, des États-Unis.
- Les flux de commerce et d'investissement entre le Canada et le Mexique demeurent relativement modestes, ce pays ne représentant que 0,7 p. 100 des exportations et 3,1 p. 100 des importations canadiennes en 2001. Le Mexique détient une part encore plus restreinte du stock d'IED canadien, soit 0,8 p. 100 du stock d'IED sortant et 0,02 p. 100 du stock d'IED entrant en 2002.
- Cependant, les échanges commerciaux et notamment les importations ont littéralement explosé depuis quelques années. Entre 1994 et 2002, les exportations de marchandises canadiennes au Mexique ont augmenté à un rythme annuel de 10,5 p. 100, tandis que les importations ont progressé au taux accéléré de 13,8 p. 100 l'an.
- À première vue, le Canada et le Mexique semblent s'échanger les mêmes produits dans bien des cas : Véhicules automobiles, Machines et matériel électrique et Instruments spéciaux. Toutefois, à un niveau plus détaillé, des différences ressortent : le Canada exporte davantage de produits à valeur ajoutée, par exemple du matériel de télécommunications et du matériel technique spécialisé, tandis qu'il importe du Mexique davantage de produits à coefficient élevé de main-d'œuvre, par exemple des bobines d'allumage, des téléviseurs et des thermostats.