

sociétés de téléphone, l'accroissement des ventes d'équipement privé spécifique tel les standards privés, le matériel de réseaux locaux et le matériel de transmission des données acheté pour tirer profit des nouveaux services sont les facteurs soutenant la hausse des expéditions de l'industrie. L'USDOC prévoit que, de façon générale, au cours des cinq prochaines années, la croissance devrait être plus modérée et se situer en moyenne autour de 5 % (en dollars constants). Ses prévisions en ce qui concerne les produits de technologie rudimentaire comme les téléphones et les systèmes à clés sont moins favorables que pour le matériel de transmission des données de technologie avancée, les postes de travail intégrés de transmission voix-données et les convertisseurs de protocole. Ce sont les standards privés et le matériel de réseaux locaux qui, de l'avis de l'organisme américain, connaîtront la croissance la plus rapide au cours de cette période.

L'USDOC souligne que deux facteurs ont persisté à stimuler la croissance dans l'industrie. Il s'agit de la conversion du matériel de réseau et de ligne du mode analogique en mode numérique et du développement d'équipements privés sophistiqués capables de transmettre les données ordinaires et vocales de l'utilisateur. Nous présentons ci-dessous un aperçu de ce que l'on prévoit pour ces deux lignes de produits, soit le matériel de réseau et l'équipement privé.

Le matériel de réseau

Le département américain du Commerce rapporte qu'on prévoyait une hausse de 12 % des expéditions de matériel de réseau en 1987, par rapport au niveau de 14,4 milliards de dollars US en 1986, mesuré en dollars de 1982. Les expéditions d'équipement de commutation de centraux ont chuté de 4 % à 5,1 milliards de dollars US, tandis qu'on s'attendait à une croissance de 16 %, totalisant 1,6 milliard de dollars US, pour le matériel de lignes multiples (qui inclut les répartiteurs numériques ainsi que le matériel de terminal et de ligne) et le matériel multiplex. Cette croissance est suscitée par les activités des Bell Operating Companies (BOCs) et des sociétés de téléphone indépendantes qui cherchent vigoureusement à améliorer leurs services par la conversion des réseaux en mode entièrement numérique et par la construction de réseaux privés offrant des services de transmission des données ordinaires et vocales.

L'équipement privé

L'USDOC signale également que la valeur des expéditions d'équipement privé, qui englobe les téléphones, les systèmes à clés, les standards privés, les modems, les terminaux de télex et les télécopieurs, a diminué de 4 %, pour se chiffrer à 4,9 milliards de dollars US, à la suite des réductions que les fabricants américains et étrangers ont dû effectuer pour rester compétitifs sur ce marché américain en expansion. Cependant, quelques produits de cette catégorie ont quand même affiché une croissance en 1987. Le matériel de réseaux locaux est une catégorie de l'équipement privé qui continue de connaître une croissance vigoureuse. En 1987, les expéditions américaines de matériel de réseaux locaux ont atteint 800 millions de dollars US, ce qui représente une hausse de 14 % par