

Possibilités d'exportation intéressantes en Malaisie

La Malaisie offre d'intéressantes possibilités d'exportation pour les entreprises canadiennes. Ce pays connaît l'une des plus fortes croissances des six pays membres de l'Association des nations de l'Asie du Sud-Est (ANASE).

En 1992, la croissance du produit intérieur brut réel de la Malaisie devait, selon les prévisions, atteindre 8,5 p. 100, marquant ainsi la septième année consécutive de forte croissance économique. Le secteur manufacturier demeure la locomotive de cette croissance avec une augmentation prévue de 13 p. 100.

En raison de cette impressionnante progression économique, l'*International Institute for Management Development* de Genève plaçait ce pays au quatrième rang de son index de la compétitivité des pays en développement.

Commerce bilatéral

Cette réalisation démontre bien le dynamisme dont fait preuve la Malaisie qui met l'accent sur la privatisation, une formation accrue et le développement de son infrastructure. Le commerce des produits entre le Canada et la Malaisie a atteint 731,7 millions de dollars en 1991, les exportations canadiennes se chiffrant à 295,7 millions de dollars. Les services (qui ne sont pas inclus dans ces chiffres) occupent une place de plus en plus importante dans les relations économiques bilatérales entre le Canada et la Malaisie.

Secteurs prioritaires

Le Haut Commissariat du Canada à Kuala Lumpur a relevé huit secteurs prioritaires pour les exportateurs canadiens.

Il s'agit de l'équipement et des services environnementaux, des produits et des services pétroliers et gaziers, des systèmes et des services de transport, des produits et des services agricoles et alimentaires, de la technologie de l'information et des produits électroniques, de l'équipement et des services d'alimentation électrique, des produits des secteurs de l'éducation, de la médecine

et de la santé ainsi que de l'industrie de la construction.

Foires et missions commerciales

Le Haut Commissariat, en collaboration avec d'autres organisations dont Diversification de l'économie de l'Ouest du Canada, Industrie, Sciences et Technologie Canada ainsi que les ministères et les organismes provinciaux reliés au commerce prévoient tenir un certain nombre de foires et de missions commerciales pour permettre aux entreprises canadiennes d'évaluer le marché malaisien dans ces secteurs.

Les entreprises qui ont ciblé la Malaisie comme un marché possible peuvent être admissibles à recevoir de l'aide du Programme de développement des marchés d'exportation (PDME) du gouvernement fédéral ou

de programmes provinciaux similaires.

Contacts

Pour obtenir de plus amples renseignements sur les possibilités d'exportation en Malaisie, veuillez vous adresser au Haut Commissariat du Canada, 7^e étage MBP Plaza, Jalan Ampang 50450, Kuala Lumpur, Malaisie. Tél. : (03) 261-2000. Fax : (13) 261-1270. Pour obtenir des renseignements de nature générale sur la Malaisie, ou des exemplaires d'études de marché réalisées sur certains secteurs, communiquer avec M. Ted Weinstein, de la Direction de l'expansion du commerce en Asie et dans le Pacifique sud (PST), Affaires extérieures et Commerce extérieur Canada, 125, promenade Sussex, Ottawa, K1A 0G2. Fax : (613) 996-4309. Tél. : (613) 952-3904.

CONTRATS DÉCROCHÉS

CAE Électronique Ltée, de Ville-Saint-Laurent (Québec), a vendu à Air India un simulateur de vol de boeing 747-400, grâce à un appui financier d'au plus 8,67 millions de dollars américains de la Société pour l'expansion des exportations (EDC).

Mactronic Ltd., de Red Deer (Alberta), grâce à un financement de 115 511 dollars US de la SEE, a vendu un circuit d'allumage automatique à contrôle électronique à la société pétrolière d'État du Mexique, Pemex. Le Mexique constitue un marché de premier plan pour l'exportation d'une vaste gamme de biens et de services.

Générale électrique du Canada Inc., de Mississauga (Ontario), a obtenu un contrat pour la vente de moteurs électriques à courant continu à la République turque, grâce à un appui financier de 7,9 millions de dollars américains consenti par la SEE. La Générale électrique du Canada Inc. est un chef de file reconnu dans la fabrication de produits électri-

ques de consommation courante et d'usage commercial.

SNC-LAVALIN, de Montréal, en collaboration avec EMS (Engineering Management Services), de Johannesburg, a signé un contrat avec la société sud-africaine Alusaf Limited pour construire une nouvelle usine d'aluminium d'une capacité de 466 000 tonnes par année, à Richards Bay, en Afrique du Sud. Le projet est évalué à 3 milliards de dollars.

La même compagnie dont le travail sera exécuté par SNC Partec, une filiale de SNC-LAVALIN située à Calgary, a signé un contrat évalué à environ 70 millions de dollars CAN, avec la China National Import and Export Corporation pour une usine de styrène au nord-est de la Chine. SNC termine actuellement un contrat de 18 millions de dollars CAN pour l'ingénierie et l'approvisionnement d'une usine de production d'oxyde de propylène, de propylène glycol et de polypropylène glycol à Jiujiang.