

**Sun Life Assurance Company of Canada**  
 Bureau Principal, - MONTREAL  
 L'homme habile à prendre des assurances et qui veut conduire son affaire d'une manière strictement honnête et honorable, a une excellente occasion de le faire dans cette Compagnie "Prosperé et Progressive." Ecrivez au Surintendant des Agences à Montréal.

T. J. CHARBONNEAU, Prés. Tel. Bell, Maln 4636  
 J. L. H. MARCIL, Sec.-Gérant. Tél. Marchands, 251.

**LA FONCIERE**  
 ASSURANCE MUTUELLE CONTRE L'INCENDIE  
 Incorporée d'après les lois de la Province de Québec; opère sous le contrôle du Gouvernement.

**ETAT COMPARATIF**

	31 Déc. 1904	31 Déc. 1905	Augmentation
Polices en vigueur.....	2309	4486	2177
Montant de Assurances en vigueur.....	\$1,610,000	\$3,020,000	\$1,410,000
Billets de Dépôt non répartis..	\$35,405.76	\$65,728.41	\$30,322.65
Actif.....	\$39,207.00	\$75,310.60	\$36,103.00
Revenu approximatif pour l'année 1906			
<b>\$70,000.00.</b>			

**NOUVEAUX BUREAUX :**  
 10 Cote St-Lambert, - Montreal.

**LA PROVINCIALE**  
 Assurance-Mutuelle-Incendie  
 Bureau-chef: **EDIFICE GUARDIAN**  
 160, RUE ST-JACQUES  
**MONTREAL.**

Sécurités absolues. Taux raisonnables.  
 AGENTS demandés dans toutes les localités.

**La Canada Life**  
 a payé à ses actionnaires, en 1905,

**\$3,272,000**

C'est le plus fort montant ainsi payé en un an par toute Compagnie Canadienne. . . . .

**CANADA LIFE ASSURANCE CO.**  
 Bureau Principal: - TORONTO.

(ETABLIE 1853)  
**The Phenix Insurance Company OF BROOKLYN**  
 TOTAL DE L'ACTIF - - \$7,112,413.30

**Robert Hampson & Son, Agents,**  
 89 rue St-Sacrement, Montréal

# Assurances

DE LA MANIERE DE PRESENTER  
 UNE PROPOSITION

[Tiré de Western Security Motor.]

La vérité est une force puissante et l'agent qui n'en fait pas usage peut toujours s'attendre à des ennuis. Les fausses représentations produisent à coup sûr des complications, des pertes, des vexations et du désappointement.

Ne demandez pas à un homme s'il est disposé à s'assurer. Neuf fois sur dix, il dira "Non" et, une fois qu'il aura prononcé ce mot, il n'en démordra pas.

Il est infiniment plus facile d'intéresser un homme en lui parlant de ses propres affaires et de ses intérêts qu'en lui parlant à brûle-pourpoint de vos affaires. Que votre conversation au sujet du contrat que vous avez à offrir commence par une conversation sur ce que possède cet homme, sur ce qu'il fait.

Combien y a-t-il d'hommes, dans votre territoire, non assurés ou insuffisamment assurés, qui aient besoin des contrats que vous avez à vendre et qui pourraient en acheter? Si vous les aviez tous pour clients, ou même si vous n'en aviez que la moitié ou le quart, vos commissions feraient monter magnifiquement votre compte en banque. A qui la faute, si vous ne les avez pas? au territoire ou à l'agent?

Parfois vous vous adresserez à un homme qui, presque sans se retourner, vous fera un accueil glacial. Acceptez cet accueil avec bonne humeur et d'une manière enjouée. Un solliciteur ardent à la besogne ne se laisse pas démonter par un homme qui est un véritable glaçon. Trouvez un moyen de le dégeler.

La gaieté et les généralités brillantes sont assez ce qu'il faut pour fixer l'attention de votre interlocuteur; mais dès qu'il vous accorde son attention, changez de tactique et parlez sérieusement et avec enthousiasme. Un homme ne pensera pas sérieusement à faire une demande d'assurance et à vous donner un chèque en paiement d'une prime pendant qu'il regarde un paysage ou une parade de cirque.

Quand vous présentez votre proposition, si votre "prospect" énonce des arguments contraires aux vôtres, plutôt par esprit de contradiction que pour obtenir un renseignement sur quelque point particulier, si vous savez ce qui va arriver-- et vous le savez généralement--contenez à dévider vos bons arguments et

**COMPAGNIE MONTREAL-CANADA.**  
 d'Assurance contre l'Incendie  
 Ci-devant  
 LA COMPAGNIE D'ASSURANCE MUTUELLE  
 CONTRE LE FEU DE LA CITE DE MONTREAL.  
 ETABLIE EN 1859

Capital autorisé - - - - - \$1,000,000.00  
 Actif net excédant - - - - - 460,000.00  
 Dépôt au gouvernement du Canada pour la garantie des porteurs de polices - - - - - 60,000.00  
 Sinistres payés à date - - - - - 888,021.10  
 Cie indépendante. Taux modérés.

A. A. LABRECQUE, Président.  
 J. B. LAFLEUR, Gérant

**BUREAU PRINCIPAL :**  
 59 rue St-Jacques, Edifice "La Presse"  
 MONTREAL  
 On demande des agents pour les localités non représentées.

**WESTERN**  
 Assurance Co.  
 Compagnie d'Assurance contre l'Incendie et sur la Marine  
 INCORPOREE EN 1851

CAPITAL PAYE - - - - - \$1,500,000  
 ACTIF, au-delà de - - - - - 3,460,000  
 REVENU pour 1905, au-delà de 3,680,000

**Bureau Principal: TORONTO, Ont**  
 Hon. Geo. A. Cox, Président.  
 J. J. KENNY Vice-Prés. et Directeur-Gérant  
 C. C. FOSTER, Secrétaire.

**Succursale de Montréal:**  
 189 rue Saint-Jacques.  
 ROBT. BICKERDIKE, Gérant.

S. T. WILLET, PRESIDENT. F. GAUTHIER, SECRETAIRE.

**"EQUITABLE"**  
 Mutual Fire Insurance Co.  
 Une des plus fortes Compagnies pour le montant assuré.

**J. L. E. BRUNEL**  
 AGENT PRINCIPAL, INSPECTEUR  
 160 RUE ST-JACQUES  
 TEL. MAIN 4535

**THE METROPOLITAN LIFE INS. CO.**  
 Incorporée par l'état de New-York.  
 La Compagnie du Peuple, par le Peuple, pour le Peuple.  
 ACTIF: \$151,663 477 29

A plus de polices payant primes en force (11 ans) aux Etats-Unis et au Canada que n'importe quelle autre compagnie et, pendant chacune des dix années passées, a accepté et émis plus de polices nouvelles en Amérique que n'importe quelle autre compagnie.

**MOYENNE D'UNE JOURNEE D'OUVRAGE.**

Réclamations payées.....	Par jour	395
Polices échues.....		6,972
Nouvelles Assurances inscrites, Paiements aux porteurs de Polices et additions à la Réserve.....		\$1,502,484.00
Actif accru.....		\$123,788 29
		\$77,275.94

A déposé avec le Gouvernement du Dominion, pour la protection des détenteurs de polices au Canada en titres Canadiens, plus de \$3,000,000.00.  
 \$1,596,509,769.00 d'assurances en vigueur sur 8,596,705 Polices