

OCCASIONS D'AFFAIRES

CanadExport invite ses lecteurs à vérifier la bonne foi des sociétés énumérées ci-dessous avant de s'engager avec elles.

CHINE (République populaire de) — Une société chinoise cherche un fabricant de fontaines d'eau froide et d'eau chaude et de refroidisseurs d'eau qui serait intéressé à former une coentreprise ou à fournir la technologie, les pièces et le savoir-faire nécessaires à la fabrication de ces produits en Chine. Communiquer avec C.Y. Hung, directeur général, Sahari Trading Limited, Suite 101, 416 Sixth Street, New Westminster (C.-B.) V3L 3B2. Tél. : (604) 521-7008. Fax : (604) 521-4007.

PORTUGAL — Une entreprise oeuvrant dans le domaine de la formation du personnel et du perfectionnement professionnel souhaite entrer en contact avec des homologues canadiennes en vue de projets coopératifs au Portugal, en Angola et au Mozambique. Communiquer avec José N. Moreira Ramos, associé directeur général, Humasel, R. Elias Garcia 313 r/c Dto, 2700 Amadora, Portugal. Tél. : 351-1-493-6379. Fax : 351-1-493-8972.

TAÏWAN — Un important représentant et importateur taïwanais est à la recherche de fournisseurs de produits pharmaceutiques, de fournitures médicales ainsi que de suppléments nutritifs et vitaminiques. Contacter M. Chih-Hui Lin, directeur, Gerent International Trading Co. Ltd., 20 Ren Yin St., Taichung 402, Taïwan. Tél. : 886-4-2878859. Fax : 886-4-2859985.

La participation canadienne à l'APEC

La participation d'entreprises canadiennes à la première édition de la Foire commerciale de l'APEC (Coopération économique Asie-Pacifique) et au Congrès annuel sur les débouchés commerciaux mondiaux (G-BOC), tenus simultanément du 24 au 27 octobre derniers à Osaka au Japon, a déjà donné lieu à deux résultats concrets :

- la signature d'un accord de jumelage entre la Chambre de commerce de Vancouver et la Chambre de commerce et d'industrie d'Osaka (OCCI) et
- la planification, en 1995, d'une mission de l'OCCI au Canada et d'un forum Kansai-Ouest canadien. Le Kansai est l'un des marchés régionaux japonais qui prend de plus en plus d'importance dans les échanges commerciaux Canada-Japon.

Autre résultat, moins tangible mais très prometteur, il y a les contrats et les marchés qui pourraient découler des entrevues individuelles arrangées à l'avance entre des participants étrangers et des partenaires potentiels aux intérêts similaires.

Un chiffre record de 6 700 entrevues avaient été programmées, dont 600 mettaient en présence des inter-

venants canadiens. Ces rencontres ont été particulièrement appréciées par les nouveaux venus sur le marché japonais, où la crédibilité des premiers contacts commerciaux est essentielle.

Visant à encourager les membres de l'APEC à exporter leurs produits au Japon et à développer les échanges entre eux, la foire a attiré 260 sociétés provenant de 16 pays et territoires.

L'APEC est un organisme consultatif régional réunissant l'Australie, le Brunei, le Canada, le Chili, la Chine, Hong Kong, l'Indonésie, le Japon, la Malaisie, le Mexique, la Nouvelle-Zélande, la Papouasie-Nouvelle-Guinée, les Philippines, Singapour, la Corée du Sud, Taïwan, la Thaïlande et les États-Unis.

Pour obtenir des renseignements sur la foire de l'APEC ou sur la région du Kansai, communiquer avec Brian Oak, directeur adjoint, Direction du commerce avec le Japon, MAECI, Ottawa. Tél. : (613) 996-2458. Fax : (613) 943-8286.

Les personnes intéressées peuvent également contacter Mme Ikbal Demirdache, délégué commercial adjoint au consulat général du Canada, Osaka, Japon. Tél. : (816) 212-4910. Fax : (816) 212-4914.

Les alliances commerciales Canada-Indonésie

Les alliances commerciales à long-terme entre les entreprises privées canadiennes et indonésiennes devraient prendre un nouvel élan avec la récente ouverture du Bureau de promotion du commerce Canada-Indonésie (CIBDO). Annoncé le mois dernier par le Premier ministre Jean Chrétien, ce projet auquel contribue la Division de la coopération industrielle de l'Agence canadienne de développement international (ACDI) sera dirigé par le bureau d'Ottawa de l'Association des exportateurs

canadiens (AEC) et trois conseillers en poste à Djakarta.

« Le CIBDO facilitera une vaste gamme de projets de coopération commerciale avec les entreprises privées d'Indonésie, a déclaré Michel Plante, directeur des projets internationaux à l'AEC. Nous pourrions prêter notre concours aux projets de coentreprises, de transfert de technologie, de formation et d'investissement, aux accords de franchisage et de licence et autres formes de coopération commerciale.

(Voir page 4 — CIBDO)

WIN Exports — À la recherche de débouchés extérieurs?

Assurez-vous d'être inscrit dans la banque de données du réseau WIN Exports si vous voulez faire connaître le savoir-faire de votre entreprise aux acheteurs étrangers. Télécopiez votre demande sur papier à en-tête au 1-800-667-3802 ou au (613) 944-1078.

