

- Buckley, Peter J. et Mark Casson. 1976. *The Future of the Multinational Enterprise*, London, Macmillan.
- Calderón, César, Norman Loayza et Luis Servén. 2004.
« Greenfield Foreign Direct Investment and Mergers and Acquisitions: Feedback and Macroeconomic Effects », *World Bank Policy Research Working Paper*, n° 3192.
- Cameron, Grant et Philip Cross. 1999. « L'importance des exportations pour le PIB et l'emploi », *L'Observateur économique canadien*, vol. 12, n° 11, novembre, Statistique Canada, no 11-010-XPB au catalogue.
- Carkovic, Maria et Ross Levine. 2005. « Does Foreign Direct Investment Accelerate Economic Growth? », paru dans *Does Foreign Direct Investment Promote Development?*, publié sous la direction de Theodore H. Moran, Edward M. Graham et Magnus Blomström, Peterson Institute for International Economics, p. 195-220.
- Carr, David L., James R. Markusen et Keith E. Maskus. 2001.
« Estimating the Knowledge-Capital Model of the Multinational Enterprise », *American Economic Review*, vol. 91, n° 3, juin, p. 693-708.
- Chellaraj, Gnanaraj, Keith E. Maskus et Aaditya Mattoo. 2009.
« Labor Skills and Foreign Direct Investment in a Dynamic Economy: Estimating the Knowledge-Capital Model for Singapore », *East West Center Working Paper, Economics Series*, n° 100.
- Criscuolo, Chiara. 2005. « Les filiales de sociétés étrangères dans les économies de l'OCDE : leur poids, leurs performances et leur contribution à la croissance du pays d'accueil », *Revue économique de l'OCDE*, n° 41, vol. 2, p. 109-139.
- Criscuolo, Chiara et Ralf Martin. 2004. « Les multinationales et le rôle prépondérant de la productivité américaine : Le cas de la Grande-Bretagne », *Directions de la science, de la technologie et de l'industrie – Document de travail 2004/5*, Paris, OCDE.