

1.4 (suite)

Les paragraphes suivants décrivent le statut de chacun de ces marchés, pendant la période qui a précédé la Déclaration de mai.

1.4.1 Transmission et commutation publiques

Les trois réseaux nationaux de télécommunications utilisaient des procédures d'adjudication pour la sélection et l'achat de matériaux destinés à la construction et à l'exploitation de leurs installations de télécommunications. Telecom est un marché beaucoup plus important que celui des deux autres réseaux.

Les adjudications étaient ouvertes à toutes les entreprises (étrangères ou australiennes), mais, dans le processus de sélection des offres, on accordait une grande priorité au contenu local, à tel point que les nouveaux participants étaient forcés d'établir des installations de fabrication locales. Par conséquent, une forte proportion des matériaux et des équipements achetés par Telecom était fournie par l'industrie locale. Les principaux fournisseurs de Telecom, qui disposaient tous d'installations de production locales, étaient, entre autres :

- * Austral Standard Cables; * Olex Cables; * L M Ericsson;
- * NEC Australia; * Alcatel STC; * GEC; * Plessy; * Siemens;
- * Philips; et * AWA.

1.4.2 Le marché privé du matériel de transmission

Dans le marché privé du matériel de transmission (essentiellement celui du matériel de communications micro-ondes), on distinguait les quatre principaux secteurs suivants :

- * les chemins de fer et les services publics (alimentation en électricité et gazoducs), pour la fourniture de matériel de communications d'exploitation;
- * les télédiffuseurs (nationaux et commerciaux), pour la fourniture de liaisons de programmes;
- * les grandes sociétés (banques, sociétés pétrolières, etc.), pour l'équipement de transmission de données et les chaînons de voies de transmission aux stations terriennes de télécommunications par satellite;
- * les exploitants de réseaux de télécommunications mobiles, pour les liaisons du service fixe vers des emplacements d'antennes.