

modifié la société coréenne et une certaine admiration pour le succès et les réalisations coréennes. Ils veillent à n'offenser personne et recherchent l'harmonie dans les relations interpersonnelles et les conversations. C'est pour cette raison qu'il est important de personnaliser vos relations avec vos investisseurs potentiels coréens. Tâchez d'en savoir autant que possible sur leurs statut, hobbies, philosophie et même leur date d'anniversaire.

Durant les négociations, il faut être patient, aimable, ferme et digne. Un comportement formel est recommandé en tout temps et ceci comprend la tenue lors des négociations. Il ne faut pas se montrer trop insistant et si possible, il vaut mieux laisser les détails et les questions délicates aux intermédiaires de manière à ne pas mettre en péril vos relations personnelles avec les investisseurs coréens.

Il ne faut pas prendre pour acquis que vos homologues coréens comprennent tout ce que vous dites, même si, par courtoisie, ils vous parlent en anglais. Leur anglais peut ne pas être aussi bon que vous ne le pensez, mais à cause des différences culturelles votre message peut ne pas être interprété comme vous le voulez. La logique occidentale n'est pas toujours bien acceptée chez les Coréens qui préfèrent l'aspect personnel des partenaires. Il faut aussi se souvenir que "oui" pour un Coréen ne signifie que "je vous ai entendu" et non qu'il est d'accord.

Pour les Coréens, les relations interpersonnelles et les ententes implicites avec les proches collaborateurs sont plus importantes que des contrats formels. Les contrats sont importants à cause de celui qui les signe et du fait de leur existence, mais ils doivent être assez souples pour s'adapter à l'évolution qui les entoure. Ils faut aussi donner le temps nécessaire aux Coréens pour en venir à une décision.

Lors de négociations avec les Coréens, il est recommandé de donner et d'accepter des cadeaux.

Contacts

Les relations commerciales bien établies entre le Canada et la Corée peuvent servir de base au développement de relations d'investissement. En plus de la mission diplomatique canadienne en Corée du Sud, il existe d'autres contacts comme le Canada-Korea Business Council, un organisme privé qui se consacre à l'expansion des relations commerciales entre les deux pays.

Affaires extérieures et Commerce international
Canada

Direction de l'expansion du commerce en Asie
et Pacifique Sud

Bureau Corée

125, promenade Sussex

Ottawa, Ontario K1A 0G2

tél : (613) 995-8705

télécopieur : (613) 996-4309

Ambassade du Canada

C.P. 6299

Séoul 100-662

République de Corée

tél : (82-2) 753-2605

télécopieur : (82-2) 755-0686

Canada-Korea Business Council

a/s. de la Chambre de Commerce du Canada

Suite 1160,

55, rue Metcalfe

Ottawa, Ontario K1P 6N4

tél : (613) 238-4000

télécopieur : (613) 238-7643