

# LE PRIX COURANT

REVUE HEBDOMADAIRE  
Commerce, Finance, Industrie, Assurance, Etc.

EDITEURS

Compagnie de Publications des Marchands Détaillera  
du Canada, Limitée,

Téléphone Est 1185.

MONTREAL.

Echange reliant tous les services:

Montréal et Banlieue . . \$2.50

ABONNEMENT: Canada et Etats-Unis . . 2.00 ) PAR AN.

Union Postale, Frs. . . . 20.00 )

Bureau de Montréal: 80 rue St-Denis.

Circulation amalgamée

Le Prix Courant,  
Le Journal des Marchands-Détail-  
leurs,  
Liqueurs et Tabacs,  
Tissus et Nouveautés.

Il n'est pas accepté d'abonnement pour moins d'une année.

A moins d'avis contraire par écrit, adressé directement à nos bureaux, 15 jours au moins avant la date d'expiration l'abonnement est continué de plein droit.

Toute année commencée est due en entier.

L'abonnement ne cesse pas tant que les arrérages ne sont pas payés.

Tout chèque pour paiement d'abonnement doit être fait payable "au pair à Montréal."

Chèques, mandats, bons de poste doivent être faits payables à l'ordre de "Le Prix Courant."

Prière d'adresser les lettres, etc., simplement comme suit:

"LE PRIX COURANT," Montréal.

Fondé en 1887

LE PRIX COURANT, Vendredi, 25 Février 1916.

Vol. XXIX.—No. 9.

## Pour les Marchands de Quincaillerie

### Comment Eviter l'Insucces dans le Commerce

Quelles sont les causes de l'insuccès de certains marchands dans le commerce de quincaillerie et de ferronnerie?

Nous avons consulté sur cette question des commerçants prospères qui nous ont fait connaître leur opinion, et celle-ci intéressera, croyons-nous, tous les marchands, qu'ils vendent de la quincaillerie ou n'importe quel autre article.

"Après trente ans d'expérience, nous a dit l'un, je suis convaincu qu'un grand nombre de faillites ont pour cause des achats beaucoup trop considérables en comparaison des capitaux dont on dispose. L'unique moyen de remédier à cette erreur est, naturellement, de faire des achats moins extravagants.

"Une autre cause est de faire trop de crédit à long terme aux clients.

"Quand des clients se trouvent réduits à renouveler constamment leurs billets on peut évidemment s'attendre à une catastrophe, à moins que l'on ne prenne le moyen de se faire payer promptement. Le seul moyen de payer ses comptes lors de l'échéance c'est d'exiger le paiement de ceux qui vous sont dûs.

"Il faut faire preuve de beaucoup de jugement pour acheter différents assortiments de quincaillerie. Un mauvais acheteur encombre les tablettes du magasin d'articles invendables, et l'intérêt du capital que ces marchandises représentent absorbe peu à peu les bénéfices ordinaires du commerce.

"La trop grande concurrence amène aussi la faillite en rendant trop faible la marge des bénéfiques, les frais s'élevant parfois au-dessus des profits que l'on peut réaliser sur les marchandises.

"Il est difficile de trouver un remède à ces causes de faillites. Le marchand qui vend tout son stock au moins une fois tous les deux ou trois ans est sans aucun doute en meilleure situation financière, au bout de cinq ans que celui qui conserve sur ses tablettes des articles achetés cinq ans auparavant.

"Plutôt que d'avoir la réputation de vendre une grande quantité de marchandises il vaut mieux n'ouvrir des comptes qu'avec beaucoup de prudence et, je le répète, se faire payer de ce qui vous est dû."

Un autre marchand s'est exprimé en ces termes:

"Pour éviter l'insuccès dans le commerce de quincaillerie il faut posséder un capital suffisant et ne pas se lancer dans des extravagances. D'après les statistiques quatre-vingt-treize pour cent des faillites sont dues au manque de cette précaution. Il est évident que le capital est le point essentiel et qu'il faut être honnête, surtout envers le public. Le commerçant doit pratiquer l'économie dans ses frais de maison et de commerce. Les règlements à observer pour éviter la faillite peuvent être résumés comme suit: Eviter de faire des affaires sur une trop grande échelle avec un petit capital; pratiquer l'économie au magasin et à la maison et être honnête avec le public."

Un troisième a dit:

"Les causes de faillite dans le commerce de quincaillerie sont si variées et chaque cas est si différent en ses détails qu'un remède général ne peut être appliqué. Le commerce peut être comparé jusqu'à un certain point au système physique. Les causes de maladie et de mort sont nombreuses, et, dans le commerce, celles de la faillite le sont tout autant. Certains hommes n'ont pas assez de sagacité commerciale, d'autres font des extravagances, se livrent à des dépenses exagérées; d'autres encore sont des victimes de la malchance."

Selon un quatrième un grand nombre de marchands achètent plus de marchandises qu'ils ne devraient et ils les achètent sur un marché trop éloigné. "En achetant plus près, dit-il, ils seraient portés à faire moins de dépenses d'un seul coup. L'encombrement de marchandises qui se détériorent avec le temps et dont l'achat immobilise des capitaux trop considérables est la principale raison des insuccès et des faillites. Le petit marchand détaillant qui débute avec un capital très li-

Reconnu partout pour le  
meilleur de tous les  
tabacs à chiquer.

TABAC  
**STAG**  
A CHIQUER