

# 3.

## Comment l'industrie canadienne de défense se compare-t-elle à celle des autres pays?

L'industrie canadienne de défense se distingue sensiblement de celle d'autres pays comme les États-Unis ou la Russie, ou même de bon nombre de pays plus petits comme la Suède et Israël. Les fabricants canadiens produisent essentiellement des pièces et des composants plutôt que des systèmes complets; ils ont aussi tendance à se spécialiser dans les produits de haute technologie, plutôt que dans les armes et les munitions.

Les ventes des compagnies de réputation mondiale qui évoluent dans les secteurs de l'aérospatiale et de la haute technologie représentent une part importante des exportations canadiennes de matériel militaire. La majeure partie de la production de ces entreprises est formée de composants et de sous-systèmes qu'elles vendent aux grandes sociétés aérospatiales internationales qui construisent des avions civils et militaires. Comme cette clientèle attend de ses fournisseurs qu'ils l'approvisionnent en pièces pour ces deux types d'avion, les compagnies canadiennes en cause fabriquent et exportent des produits qui satisfont aux définitions des « produits militaires » et des « marchandises à double usage ».

Selon Industrie Canada, environ 500 compagnies canadiennes œuvraient dans des industries liées à la défense et à l'aérospatiale en 1996. Elles fournissaient à quelque 59 000 personnes des emplois souvent bien rémunérés et hautement spécialisés en recherche, développement et production. Toutefois, comme bon nombre de ces employeurs ont une gamme de produits très diversifiée, seulement 24 % de leur production avait des applications militaires spécifiques ou était composée de produits contrôlés.