

REPORT #5  
89/10/06

QUARTERLY PROGRESS REPORT OF INVESTMENT PROMOTION PROGRAM AT MISSIONS ABROAD FOR FY 88  
TRADE TRACKING PROGRESS REPORT OF INVESTMENT ACTIVITIES AND RESULTS

410 - PARIS

FRANCE

TRACKING:  
-----

ACTIVITIES UNDERTAKEN IN QUARTER  
-----

RESULTS REPORTED  
-----

QUARTER : 1

ADMINISTRAT'N: MISE A JOUR SYST. DE SUIVI DE DOSSIERS D'INVSTMT, PLANIFICA'N ACTIVITES DE SUIVI & DE PROMOTION PR RESSTE A.F. 88/89, MISE A JOUR LETTRES STANDARD, QUESTIONNAIRES, ELABORATION RAPPORT TRIMESTRIEL DE SUIVI.  
-PROSPECTION: RENCONTRE AVEC NVLES SOC. (INVSTRS POTENTIELS) & SOCIETES PARINVEST. -ORGANISATION: VISITE ANDRE SULZENKO (TNO), MISSION MEIR MTL. (SECTEUR PLASTIQUES). VISITE: SALONS INTERMEDICA, ROBOTIQUE, MACHINE-OUTILS. -SUIVI DE DOSSIERS.

MISE A JOUR DES ACTIVITES DE LA SECTION.  
-RENCONTRE AVEC INVESTISSEURS POTENTIELS FRANCAIS DANS LE BUT DE LES RENSEIGNER SUR L'ACCORD DE LIBRE ECHANGE ENTRE LE CANADA ET LES E.U.  
-IDENTIFICATION NOUVEAUX INVESTISSEURS (12) QUI FONT MAINTENANT PARTIE DU PARINVEST.  
-IDENTIFICATION NOUVELLES SOCIETES (CIBLAGE) A CONTACTER A TRAVERS UN MAILING.

QUARTER : 2

Preparation visite a MEIR montreal 23-24 aout 1988 (i.e. dossiers PARINVEST a discuter).  
Planification et organisation des deplacements pour rencontrer societes PARINVEST: Bourgogne, Rhones-Alpes, Ile-de-France pour septembre, octobre, novembre.  
Administration et suivi des dossiers PARINVEST.  
Participation de programmes de visites de societes francaises au Canada.

Fait le point sur chacun des dossiers PARINVEST afin d'avoir des suppléments d'information, d'aide.  
Rencontres nouvelles societes PARINVEST, fermeture et ouverture de dossiers.  
Rencontres avec interlocuteurs canadiens (Gouvernement/Municipaux) et partenaires potentiels.

QUARTER : 3

- Suivi des dossiers d'investisseurs potentiels; rencontres avec nouveaux investisseurs potentiels.  
- Rapport d'etape.  
- Deplacement en Bourgogne, Rhone-Alpes, Ile-de-France.  
- Organisation du programme de visites de societes francaises au Canada.

Maintien contact regulier avec societes francaises/partenaires potentiels canadiens et intermediaires francais et canadiens.

QUARTER : 4

-Mission en France d'un groupe (10) de commissionnaires industriels de la province de l'Ontario.  
-Organisation d'un colloque en collaboration avec le Conseil General des Hauts de Seine.  
-Visites a des clients (stes francaises/investisseurs potentiels) en Ile de France.  
-Organiser programmes de visites de societes francaises/investisseurs potentiels se rendant au Canada.

-Avons sensibilise ces personnes au potentiels qu'offre le marche francais en terme de cooperation industrielle/d'investissement. -Colloque a permis de faire connaitre notre mandat a 75 stes francaises & d'identifier 4-5 investisseurs potentiels. -Rencontres ont permis de relancer certains dossiers latents & d'identifier les interets de nouveaux investisseurs potentiels. Voyages du Cda auront permis a ces stes de se rendre compte du potentiel que leur offre le