



## Les Ventes de Mars ont dépassé toutes nos espérances

En dépit du fait que quelques fabricants de clôture ont éliminé le détaillant et vendent directement au fermier, nos ventes aux détaillants pendant le mois de mars ont dépassé de beaucoup la normale. Ceci prouve que le fermier préfère encore acheter chez son marchand local où il peut voir la clôture avant de l'acheter et avoir la garantie du marchand qu'elle lui donnera des années de service sous toutes les conditions climatiques, quelles qu'elles soient.

En général le fermier tient naturellement à acheter sa clôture aussi bon marché que possible, mais sa première considération est la **qualité**.

Vous pouvez répondre à ce désir en lui vendant la clôture Peerless qui est fortement galvanisée pour éviter la rouille. — Notre garantie accompagne chaque rouleau.

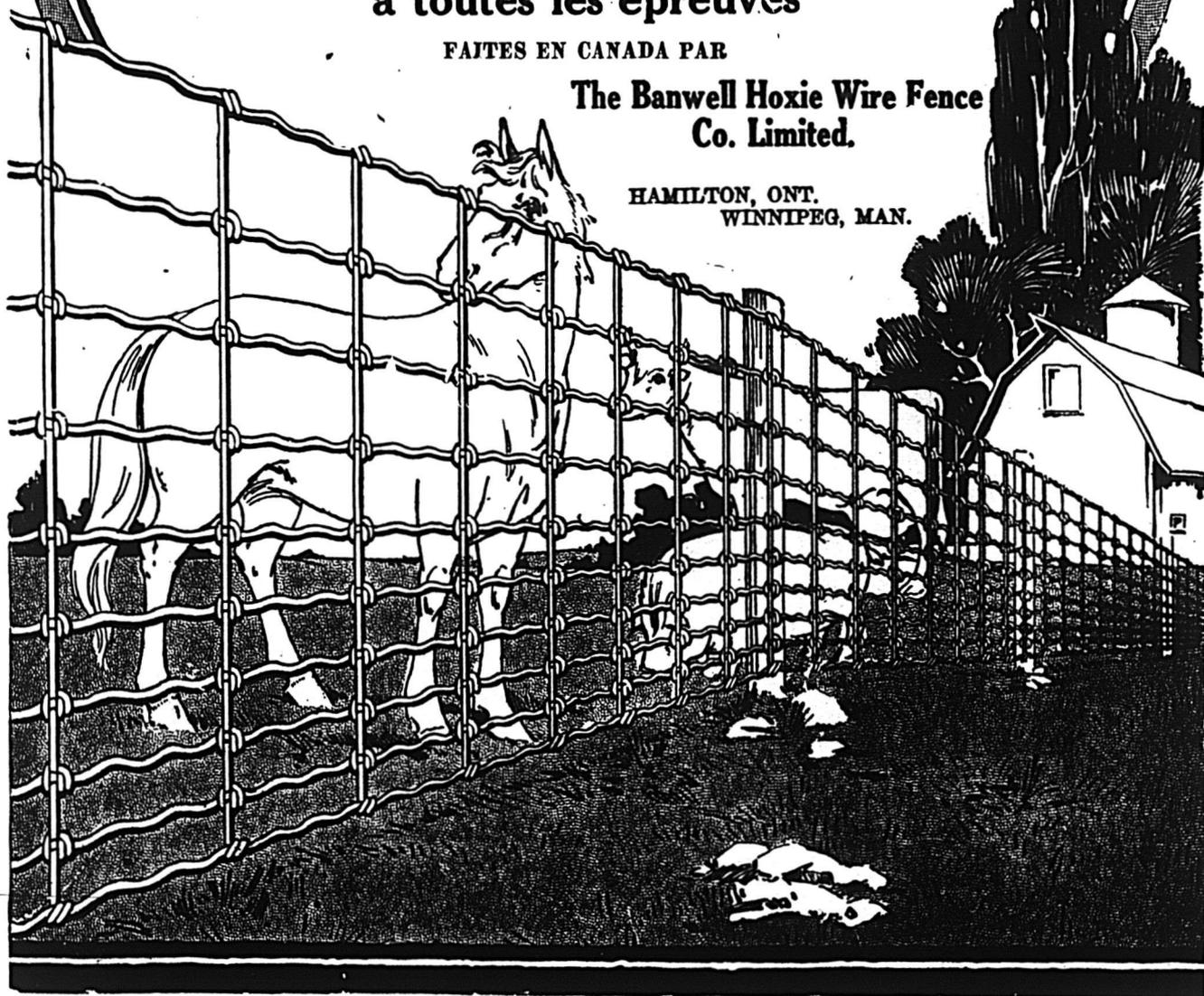
Si vous ne tenez pas la clôture, vous devriez le faire et c'est maintenant la saison de faire de grosses ventes. Les marchands de Peerless sont soutenus par des annonces dans les journaux agricoles, prospectus adressés directement et de nombreuses autres formes de publicité. Nous avons une attrayante proposition d'agence à offrir. Notre nouveau catalogue de printemps vient de sortir des presses. Il décrit complètement et reproduit tous les modèles de clôtures, barrières et poteaux d'acier Peerless — écrivez aujourd'hui pour demander votre exemplaire.

## Les Clôtures Peerless résistent à toutes les épreuves

FAITES EN CANADA PAR

**The Banwell Hoxie Wire Fence Co. Limited.**

HAMILTON, ONT.  
WINNIPEG, MAN.



En écrivant aux annonceurs, si vous mentionnez le "Prix Courant", vous vous assurez un meilleur service.