

SOMMAIRE

Ce rapport traite de l'un des quelque 80 secteurs examinés dans le cadre d'une vaste étude commandée par la Direction générale de la promotion du commerce, du tourisme et de l'investissement avec les États-Unis, du Ministère des Affaires extérieures. L'objectif de la présente étude est de fournir une indication préliminaire des possibilités qui s'offrent d'accroître les exportations canadiennes aux États-Unis. Les constatations de chaque rapport se fondent sur une analyse des statistiques commerciales des États-Unis et sur un sondage limité mené auprès d'importateurs et d'associations professionnelles des États-Unis représentant un large éventail de l'industrie américaine.

Chaque rapport vise à aider les sociétés canadiennes à recenser les débouchés qui pourraient justifier une étude plus approfondie. Les rapports n'analysent pas les industries canadiennes d'exportation ou leur compétitivité au plan international, mais ils fournissent d'autres types de renseignements qui devraient s'avérer utiles. Ainsi, chaque rapport fournit des renseignements sur les sociétés qui étaient intéressées à trouver de nouvelles sources d'approvisionnement; certaines des informations données sont très spécifiques. Chaque rapport comprend également des renseignements sur la taille et les parts du marché américain des importations, ainsi que sur les publications professionnelles et les foires commerciales que les sociétés recensées ont jugé les plus utiles. Les divers rapports de la série devraient donc intéresser tout particulièrement les petites et moyennes entreprises canadiennes qui n'exportent pas encore ou qui aimeraient accroître leur niveau d'exportation à destination des États-Unis.

L'industrie des machines à papier est l'un des secteurs examinés dans le cadre de la présente étude. Nous avons mené une enquête auprès d'importateurs américains de machines et de pièces servant à la fabrication du papier afin de déterminer l'incidence de la dévaluation du dollar américain et préciser les occasions qui s'offrent aux fabricants canadiens. L'enquête a révélé qu'environ deux tiers des répondants devaient composer avec une augmentation des coûts pour l'importation du matériel, en raison de la dévaluation du dollar. Un grand nombre de ces importateurs aimeraient en savoir davantage sur les possibilités de s'approvisionner au Canada. Les importateurs préfèrent recevoir des renseignements préliminaires sur les produits au moyen de brochures et de publications professionnelles ou dans le cadre de foires commerciales. L'offre limitée d'un produit sur le marché national et la possibilité d'obtenir un prix favorable jouent un rôle considérable dans la décision d'importer des machines à papier. Vu l'importance accordée au prix et l'effet de la dévaluation du dollar, il semble possible pour les entreprises canadiennes d'augmenter leurs exportations à destination du marché américain.