

CANADEXPORT

Vol. 12 N° 16

3 octobre 1994

L'Allemagne :

2,3 billions de dollars vous contemplant

L'Allemagne est, économiquement, le pays le plus puissant d'Europe avec un produit national brut supérieur à 2,3 billions de \$. Plus grand exportateur au monde et deuxième plus important importateur, l'Allemagne est le 4^{ème} partenaire commercial en importance du Canada et le deuxième en Europe, après le Royaume-Uni. Au cours des dernières décennies, les échanges commerciaux avec l'Allemagne n'ont jamais cessé de croître. Cette année les exportations canadiennes se sont chiffrées à 2,4 milliards de \$, ce qui représente, malgré la baisse généralisée des importations allemandes suite à une restructuration économique, un accroissement de 9% par rapport à

1992 et de 23% par rapport à 1989.

Les occasions d'affaires

Faire des affaires en Allemagne nécessite beaucoup de patience de la part des gens d'affaires canadiens. Les contrats éclairés n'existent pas. Pour parvenir à une entente commerciale, une entreprise devra avoir été visible depuis plusieurs mois. Une présence de quelques jours dans ce pays sans un suivi planifié est tout simplement futile. Les gens d'affaires allemands ont un esprit technique et sont fiers de leurs réglementations commerciales. Ils ont une attitude conservatrice face à tout nouveau produit. Souvent, ils souhaitent recevoir un catalogue technique

détaillé du produit, connaître précisément les intentions des firmes qui les sollicitent et, surtout, établir relations d'affaires durables avec elles.

Les foires commerciales : leur importance

L'histoire a démontré l'importance des foires dans la dynamique de l'économie de l'Allemagne et, par effet d'entraînement, de celle de l'Europe. L'Allemagne est non seulement le pays où se tient le plus grand nombre d'expositions commerciales, mais est aussi le pays qui offre les plus importantes foires commerciales au monde (CeBit, Anuga, Automechanika, Medica, la foire de Hanovre, Interschutz...). Celles-ci couvrent pratiquement tous les secteurs de son activité économique. Bon an mal an, environ 120 foires d'importance se tiennent dans ce pays, principalement à Hanovre, Francfort, Cologne, Munich et Düsseldorf.

Parmi les différentes options d'expansion commerciale qui s'offrent aux entreprises canadiennes, les foires et missions commerciales s'avèrent le meilleur moyen de pénétrer le marché allemand. L'expérience démontre qu'elles permettent de voir globalement ce qui se passe sur le marché en un seul

(Voir page 2 — Allemagne)

Service de possibilités technologiques

dISTCoverly, un service de base de données d'Industrie Canada, offre des renseignements concernant plus de 30000 possibilités de contrats de licence, notamment les transferts de produits et de procédés technologiques, les coentreprises et les partenariats stratégiques, et ce, à l'échelle mondiale. dISTCoverly permet aux entreprises canadiennes de se mettre en rapport avec des entreprises du monde entier, intéressées à passer des contrats de licence pour la fabrication de leurs produits et l'utilisation de leurs technologies.

Les entreprises canadiennes peuvent également avoir recours à dISTCoverly pour promouvoir leurs produits ou procédés uniques aux fins de fabrication à l'échelle internationale, dans le cadre de contrats de licence.

Votre entreprise serait peut être intéressée à notre Service de diffusion sélective de l'information (SDSI). Le

SDSI vise à faire connaître régulièrement les nouvelles technologies et les nouveaux procédés que renferme la base de données dISTCoverly et qui touche votre domaine d'activité particulier.

Si vous possédez un ordinateur, un modem et un logiciel avec icônes, vous pouvez accéder à dISTCoverly, grâce à Industrie Canada en ligne (ICON), de trois différentes manières :

1. par un numéro sans frais, le 1-800-507-7456;

2. en direct, avec le (613) 943-1910; ou
3. par l'entremise de THE NET et de Datapac (plus de 300 numéros disponibles dans l'ensemble du Canada). Appelez THE NET au numéro 1-800-267-8480 et demandez le numéro de référence 00141 d'Industrie Canada.

Pour tout renseignement complémentaire, communiquer avec Industrie Canada. Tél. : (613) 954-4980. Fax : (613) 954-2340.

DANS CE NUMÉRO

SUPPLÉMENT : SERVICE DES DÉLÉGUÉS COMMERCIAUX.....	3-6
BULLETIN AFRIQUE ET MOYEN-ORIENT	I-IV
OCCASIONS D'AFFAIRES.....	7
FOIRES COMMERCIALES/CALENDRIER...8	