

CONSEILS PRATIQUES

SUR LA

CONDUITE DES ARBRES FRUITIERS EN VERGER

Le verger est une des parties les plus importantes de l'exploitation agricole. Outre l'agrément qu'il procure, le charme qu'il donne à la résidence du cultivateur, celui-ci, quand il sait le conduire avec intelligence, y trouve un moyen d'augmenter considérablement ses revenus.

C'est pourquoi nous le prions de lire attentivement ces lignes. Les conseils pratiques que nous y donnons sont le fruit d'une longue expérience, et nous croyons qu'ils ne seront pas sans profit pour nos clients.

Le commerce des fruits, des pommes surtout, a pris, dans notre province, depuis quelques années, une très grande extension, et cependant, nos excellentes pommes canadiennes sont loin d'avoir obtenu toute la faveur qu'elles méritent. On a, sans doute, créé de nombreux vergers, mais on pourrait les doubler et les tripler sans préjudice pour les autres branches de l'exploitation rurale, car la richesse d'un district agricole dépend autant du nombre et du bon entretien des vergers que de la culture intensive intelligente du sol.

Tous les cultivateurs ne peuvent pas, pour de multiples raisons, planter de grands vergers, mais tous devraient avoir à cœur de se réserver, au moins pour l'utilité domestique, une certaine étendue de terrain où ils pourraient planter quelques arbres fruitiers.

Beaucoup l'ont compris, et des essais nombreux ont déjà été faits, essais parfois infructueux, faute de données suffisantes pour y réussir. Nous serons toujours très heureux d'apprendre que, grâce à la lecture de ces lignes, le succès aura couronné les efforts persévérants du cultivateur.

Que faut-il faire pour réussir dans la culture fruitière ?

Il faut :

- I. Se munir de bons plants, sains et vigoureux.
- II. Préparer convenablement le sol.
- III. Planter avec beaucoup de soins.

I.—Choix du Plant

Une grande partie des déboires éprouvés par nos cultivateurs provient le plus souvent de ce qu'ils se sont laissés circonvenir par des agents entreprenants, qui, n'ayant en vue que leur intérêt personnel, et non celui du client, se soucient fort peu de doter ce dernier d'un verger profitable, et quelquefois de lui donner ce qu'il demande. Ces échecs en ont instruit un grand nombre qui sont en