

NOTES

1. Une question importante est de savoir si les firmes non communautaires pourront concurrencer les firmes communautaires sur une base équitable.
2. Néanmoins, même les distinctions relatives à l'équipement sont quelque peu arbitraires, les frontières entre les catégories étant de plus en plus floues et ce, en raison des changements technologiques rapides.
3. CE, *The Economics of 1992* (Rapport Cecchini), p. 17.
4. CE, Livre vert, p. 45.
5. Rapport Cecchini, p. 51.
6. Rapport Cecchini, pp. 53-54.
7. Par exemple, une des usines américaines de AT & T Western Electric a une capacité de production de 7 millions de lignes d'accès par an alors que la demande annuelle de certains grands pays européens est inférieure à un million d'unités d'abonnés.

Les ventes européennes de PBX par pays sont encore restreintes, au point qu'il en résulte un désavantage de coût de 20 à 30% lorsque la production de l'usine est limitée au seul marché national.

Source : INSEAD, *Les avantages de la réalisation du marché interne pour l'équipement des télécommunications dans la Communauté*, avril 1988.

8. Rapport Cecchini, Table 6.1.1, p. 109.
9. À ces chiffres s'ajoutent les dépenses nationales en R-D et les dépenses privées des entreprises. On estime que les fonds de R-D de la Communauté européenne ne représentent que de 6 à 7 % du total des fonds publics de R-D de la Communauté européenne.
10. Ceci soulève une question de politique importante qui dépasse l'étendue du rapport. Le Canada devrait-il établir des programmes d'aide scientifique et technologique similaires? Un choix pour la subvention à la recherche et au développement serait de libéraliser les règles concernant l'ampleur et la rapidité des déductions aux fins d'impôt.
11. Néanmoins, les firmes d'origine canadienne ont eu du succès dans des produits de niche tels que les terminaux et les traitements de texte. Un bon exemple d'une firme canadienne est Gandalf qui a développé une niche dans la fourniture des modems. (Voir ISTC, Profil de l'industrie : ordinateurs et matériel de bureautique.) Cependant, la plupart des firmes canadiennes d'équipement d'ordinateurs fournissent maintenant par des contrats à long terme des composantes aux principales firmes manufacturières d'équipement d'origine. Citons par exemple la firme Comptec International qui livre des parties de clavier aux usines de Corée, de Taïwan, de Singapour, d'autres pays du sud-est